# 2024年公司年会的发言稿(十二篇)

来源：网络 作者：空谷幽兰 更新时间：2024-09-07

*范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。公司年会的发言稿篇一大家晚上好!...*

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**公司年会的发言稿篇一**

大家晚上好!

欢声辞旧岁，笑语迎新年。经过一年工作的忙碌，在收获的喜悦中，我们即将送走20\_\_年，迎来崭新的20\_\_年，在此，我谨代表公司领导班子，向公司的全体员工及其家属致以节日的问候和最真挚的新年祝福，向长期以来关心和支持公司发展的各界领导和朋友表示衷心的感谢，向长期以来的合作伙伴及兄弟单位致以新年的祝福，祝福大家新年行大运，事事顺通!

即将过去的20\_\_年，是我公司稳步发展的一年，借着十九大的春风，在市场经济形势多变的情况下，公司抓住了各项发展机遇，取得令人鼓舞的工作业绩：20\_\_年，在集团公司领导的带领下，我们部门的员工同心协力，工作中拧成一股绳，对外形象得到大幅的提升，在行业内得到了充分的肯定。

在20\_\_年的发展进程中，我们经历了艰辛，经历了坎坷，受经济危机，天灾、经济不确定的因素，物价上涨等影响导致项目盈利空间进一步缩小;债权催讨难度大，债务诉讼不断，资金压力加大。但是国企的地位要求我们承担的社会责任，国家启动拉动内需政策，路桥板块改制上市工作正在实施，我们面临又一轮机遇，机遇蕴含精彩，创新成就伟业!

20\_\_年，崭新的一年，开启我们共同崭新的梦想，在20\_\_年的扬帆起航的关键之年，我们公司将坚持以十九大精神为指导，紧密依托集团公司领导，以提高经济效益为重心，以改革改制为动力，迎难而上，锐意进取，团结协作，大胆创新，力争尽快实现运营结构的全面优化，共创20\_\_年我公司发展的新蓝天!

历每一次挑战对于北方北创都意味着一次机遇，我们有理由相信，有我们这个集体，有我们战无不胜的精神，我们一定能够再次迎来新的契机，一定能用我们的共同努力去再次创造新的辉煌!

公司年会会议发言稿范文篇二

各位领导、各位同事：

大家好!转眼间，20\_\_年又过去了，首先。共同庆祝20\_\_年新一年度的到来。值此佳节之际，我代表领导班子，向全体员工和一直支持我们的新老朋友们，致以新年的问候和祝福，祝愿大家在新的一年里，身体健康，工作顺利，万事如意!

这一年，是公司在各方面不断完善、稳步发展的一年。在这一年里，我们各位员工都能融洽相处。工作上我们互相帮助、互相指点、共同探讨，愉快地开展了一项又一项的工作。

这一年，公司在创业阶段，面临困难重重，但是我们所有的员工能够紧紧的抱在一起，我们曾一起加班，财务部加班结数，办公室加班签合同，而销售部则加班为客户办理定购手续。与此同时，各位经理也陪伴着我们，同大家一起加班，一起吃饭，直到我们完成工作为止。那一刻是多么的温磬。

我们坚持我们自己的理想及信念，用我们的坚强毅力，取得了一个丰收的20\_\_，我们超额完成了年度计划，为公司打开了市场大门，这就是我们的胜利，我为全体员工感到自豪，并向所有支持和配合我们的朋友们致以最崇高的敬意!

这一年里，公司组织过烧烤、户外生存挑战野炊、男、女蓝球联谊赛等文娱活动，公司还举办了英语培训班，激发了各位员工学习外语的兴趣，为各位员提高自身素质创造了机会。通过这些活动的开展，使我们各位员工的生活变得更丰富、更多姿多彩，同时增进了各位员工之间的友谊。公司时时刻刻都关心着我们的生活，关心我们的健康，为我们安排了体检，为我们统一购买预防感冒的药物，还安排食堂为我们煲凉茶等等，使大家觉得公司就象一个温暖的大家庭。

一切的一切，都是与公司决策层的英明领导和全体员工的通力合作分不开的，在此，谨代表全体员工感谢总经理\_\_及各位经理，感谢公司。

20\_\_年新的一年，新的气象，还有一个新的征程。我们的未来是光明的，是喜人的。春敲起了战鼓，年吹响了号角!我们把愿望写在今天，听事业的口哨响起，和祖国一起在明天的跑道上冲次!不管汗能流多少，也不怕血可洒许多，我们在今天铭刻下人生的理想，并为此奋斗到底!

最后祝各位同事新年快乐，身体健康!

**公司年会的发言稿篇二**

尊敬的各位领导、各位来宾、亲爱的同事们：

大家上午好：

玉兔辞旧岁，金龙迎新春。今天我们大家在此欢聚一堂，有幸作为公司的优秀员工代表上台发言，我感到无尚光荣和自豪。在这里，我代表所有优秀员工向大家表示感谢，感谢领导的厚爱，感谢同事们的支持。

我来到公司工作已经有3年了，在这3年里，我明显感受到了公司的发展，也感觉到了自身的成长。记得刚踏入公司时，我还是个刚毕业的学生，没有任何的经验，这几年来，多亏了领导的悉心教育和提拔，让我有更多的发挥平台；也多亏了同事们的支持与帮助，使我在学习到专业知识的同时，也提升了与人相处沟通的能力。

过去的成绩已成为过去，20xx年才是我们奋发图强的一年，我们面临的新形势既充满挑战，更催人奋进，在以后的工作中，我将更加严格要求自己，将这份荣誉化为我今后工作动力，扬长避短，用更加优异的成绩回报公司领导、同事的关心、支持和厚爱！

最后，我还是要感谢公司，是公司让我从工作中收获了那份财富与梦想；感谢领导，是你们让我从工作中学会了思考与总结，感谢同事们，是大家让我从工作中找到了朋友和关心！借此机会向大家拜个早年，祝愿大家在新的一年里身体健康，万事如意！

谢谢大家！

**公司年会的发言稿篇三**

尊敬的各位领导、来宾，亲爱的各位同事：午时好!

律回春晖渐，万象始更新。值此新春佳节到来之际，我谨代表公司董事会，向各位来宾的到来表示热烈的欢迎，向全体员工的辛勤工作致以深深的谢意!

20\_\_年，是公司逆势而上的一年，是非凡的一年：公司成立十周年，公司工会正式成立，第一届工会代表大会胜利召开，广州分公司顺利搬迁和人员扩编，公司各种丰富多彩的员工活动等，让我们的每一位员工看到公司发展的期望。

虽然全球金融海啸再一次考验我们全体员工的斗志和信心，可是，我们的企业和全体员工应对危机与困难，在公司董事会、管理层的正确指导下，进取采取自救行动，开源节流、削减开支，并抓住这个时机在企业内部进行苦练内功、强化培训、提高技能，把握机遇，创新发展。经过公司管理层和全体员工的努力，公司获得了健康、稳步持续的发展，做到了稳健运营，实现赢利的目标。所有这些成绩的取得均饱含着公司全体员工的辛勤劳动和汗水，也凝聚着员工家属对公司工作的大力支持和无私奉献。

所以，我谨代表各方股东、董事、监事向全体员工表示衷心的感激，并经过你们向你们的家人表示新春的祝福，祝大家新春愉快，工作顺利，身体健康，合家幸福，万事如意!

展望20\_\_年，我们将面临新的机遇和更大挑战，期望大家继续努力，开拓创新，与时俱进，以新的姿态、新的步伐，谱写新的篇章!

我相信20\_\_年，在董事会的正确决策下，有公司管理层的正确领导，有我们全体员工的共同努力和齐心协力，经过强化管理，提升效率，我们的员工和企业必须能够携起手来，共度难关，在激烈的市场竞争中求得新的发展，公司必须会有更完美的未来!最终祝我们的年会圆满成功!

**公司年会的发言稿篇四**

尊敬的各位领导，亲爱的各位同仁：

大家好!

很荣幸能够有这样一个机会在东莞与大家欢聚一堂!

今天我们不需要感谢cctv呵呵，但却必须衷心地感谢这次评比活动的策划者和组织者，感谢人力资源的精心策划，让全体诺亚舟员工感受到高层所倡导的人文关怀，我代表所有的获奖人员感谢你们!

同时，我们更要感谢与我们朝夕相处、并肩作战的全体诺亚舟同仁!在评选的过程中，正是每一位诺亚舟人的主动响应，才有我们这10个人的闪亮登场!据我们部门的同事和我说，我所在的教育科技北京分公司在投票的最后一天，由行政号召大家为我投票，每个部门，甚至是每个分公司都表现出前所有的凝聚力，都在为自己的同事拉票，教育科技深圳公司的同事们也给我投了票。所以，我想说，感动诺亚舟的不是我，而是诺亚舟感动了我!

感谢诺亚舟提供了这样一个广阔而又充满人性化的发展平台，让我们每一个人在不同的岗位上展示自己的才华和理想!也让我能够如此荣光地与大家正式相识，得以让大家倾听我的心声!

教育是一项功德无量的事业，我非常荣幸能够与这么多的人一起做一件如此有意义的事业，让我心中充满快乐与幸福!对于我来说，2024算是经历人生一劫，“生命”这二个字从未像现在一样能让我感动，小品里小沈阳说“人这一生可短暂了，眼睛一睁一闭一天过去了，眼睛一闭不睁一辈子过去了!”呵呵!我们每个人把每天至少八个小时的生命用在了工作上，如同兄弟姐妹，甚至比兄弟姐妹相处的时间还要长!

感谢诺亚舟让我们在有限的生命中有缘彼此相识，亲爱的兄弟姐妹们，请珍惜自己的生命吧，把我们的心胸放得更加宽广，把我们的目光放得更加高远!

诺亚舟正处于一个极速发展的时期，需要每个环节、每个部门都团结在一起，我们是一个大家庭，一荣俱荣，一损俱损，每个人的岗位可能都是极其平凡的，但正是若干的平凡经过长年的坚持与奋斗，才能缔造一个真正强大的诺亚方舟!

**公司年会的发言稿篇五**

各位领导，各位来宾，各位同仁，大家下午好!

今天是华清技科公司20xx年年会，我作为优秀新员工代表发言感到很大压力，当然有压力也未必是件坏事，有压力才会有动力。有动力，人才会有发展!有提高!有将来!就这个意义上讲，我衷心地感谢公司给予我这个荣誉!

我的名字叫方旭，来自江苏扬州。1974年12月，来到总参管理局当兵，20xx年在中国新兴保信公司，年满55周岁，内部退休。今年我已经度过了59周岁生日。就年龄来讲，我已经不占什么优势。但是我决定以质取胜。我可以在8小时以内多干点，8小时以外再干点。保证工作的质量和数量。用工作的质量来保证生命的质量;用工作的数量来延续我生命的长度。

每天在工作8小时以后，我一般都要工作到晚上10点。完善当天的工作，做好明天的计划，如同教师提前备课，写好教案。再则，上级领导布置给我的所有文件、文稿，我都要字斟句酌，保证质量，认真完成。我就是这样，试图用勤奋工作的质量和数量延长我的工作年限和奋斗生涯。我的座右铭是：自信人生二百年，会当水击三千里。

我在qq空间里写有一篇日志，题目是：“希望拥有一个与众不同的人生”我在这里念一念，算是与大家分享：“我是一个不服老、不服输、永不言败的人。只要我的心脏还在跳动，只要我的大脑还在思考，我就会坚定地说：“我行!我很行!”我很不希望在病榻走完我的人生!我更希望自己消失在追求梦想的奋斗中、工作中、岗位上!即使我的生命不能流光溢彩，我也宁愿享受其创造过程的美丽!”

在我漫长的人生旅程中，我生活得不是很快乐。早期在事业单位、在国企，由于我不懂所谓的“人情世故”，不会处理各种复杂的人际关系，孤芳自赏的性格，使得我欲干不成，欲罢不能。

内退以后，我先后进入两家监理公司工作过。对这两家公司的企业文化我都不太认同：一是他们缺乏诚信，签约以后变脸，竞聘的岗位迟迟不能落实，期望的薪酬不给如数兑现;二是领导素质太差，缺少亲民意识，不能平等待人。他们有的表现为高高在上，盛气凌人;有的表现为颐指气使，训人骂人。在这样的文化氛围中工作，我的心情是沉重的，郁闷的。所以在这两家公司，我干的时间都不长。尽管两家公司一再挽留，但我还是义无反顾离开了。

去年，我来到华清技科。凭心而论，华清技科使我眼睛为之一亮，精神为之一振。公司的确有良好的企业文化，有深厚的文化底蕴。公司领导平易近人，礼贤下士。公司员工热情主动，古道热肠。公司守信用、重承诺、有担当。正是由于这个重要的原因，所以，我决定加盟华清技科。与华清技科人一道，去创造华清技科明天的辉煌!明天的传奇!

来到华清技科以后，我在怀柔中科院工程担任两个项目的执行总监。在建的工程项目是一座研究生院，是当今中国著名的高等学府，监理工作意义重大，任务光荣而又艰巨。在执行总监的岗位上，我始终牢记公司领导的重托，每天都在充满激情地工作。严格监理，热情服务，恪尽职守，不辱使命。我工作的业绩与表现赢得了参建各方的认可。目前公司与甲方都已正式批准我为总监理工程师。这是对我的最好的鞭策、鼓励与褒奖，我会万分珍惜这份荣誉。

在项目监理部的内部管理上，我始终坚持为人师表，身先士卒。我要求别人做到的事情，我自己必须首先要做到;我不让别人做的事情，我自己坚决不做。对别人、对部属我更多地注重身教。我一直记着马克思的一句名言：“一个行动胜过一打纲领”。只要我在时间、精力、技能上可以胜任的大事小情，我都全部自己上手。包括每天擦桌、扫地、倒垃圾。我不相信一屋不扫的人，他可以扫天下!

有时候，我真的感到自己很傻，从来不会投机取巧，吃尽了苦头，但我始终无怨无悔。有时候，我又觉得自己很聪明，因为我记住了大诗人李白的名句：“长风破浪会有时，直挂云帆济沧海”。为了我的光荣与梦想，我一直在奋斗着!今天我能老有所为，被周围的人们所认同，我感到莫大的满足!

王国维先生曾经说过：人生要经历三种境界：第一种境界，“昨夜西风凋碧树，独上高楼，望断天涯路。”我的执着和追求，很少被人们理解。第二种境界，“衣带渐宽终不悔，为伊消得人憔悴。”我对自己的理想信念从来没有动摇过，我坚信，我能赢。第三种境界，“梦里寻他千百度，蓦然回首，那人却在灯火阑珊处!”今天，现在，我要说，那个人就是华清技科!就是华清技科的朋友们，同事们!

谢谢大家!

**公司年会的发言稿篇六**

各位同仁、各位商界朋友，大家下午好!

很荣幸，很高兴能有这样的机会，和大家一起分享一年来公司所经历的点点滴滴;刚才陈列总经理已经给我们很生动、很深刻的总结了这一年来公司的成败和得失，我非常荣幸、非常骄傲公司有这样英明的，我来公司时间不长，但是我却时时刻刻、真真切切的感受到在陈宰臣董事长和陈列总经理的指示和关怀下，公司发生的巨大变化和进步!我在这里代表销售部向他们和公司的用心良苦表示感谢!

下面我做为营销总监和大家一起分享下有关营销的方方面面，关于营销这块，在在座的各位的鼎立支持下，我们可以说，今年打了个非常漂亮的战役!大家都知道，今年4月份，我们现在的工厂才有雏形，真可以说是百废待兴、百业待举。短短的几个月，我们不光在销售业绩上给公司交个满意的成绩单，而且在销售模式和公司未来的营销方向上做了重大的变动和明确，为公司未来的发展做了很好的规划和铺垫，下面我就以下三个方面和大家分享下：

一、公司目前的营销模式和构成：

1)销售构成：目前公司的销售主要有四大块：半成品(箱体、玻璃、外壳等)、国际贸易(燃气热水器、烤炉等)、oem(电压力锅等)、国内销售。其中半成品占20%、出口占10%、oem占10%、国内销售占50%;

2)营销模式：由于我们的销售产品比较多元化，营销模式也是比较多样性，为了大家便于理解，那么在这里我重点阐述下国内销售的营销模式，国内销售也分为两大块：以批发为主的营销二部和以凯信品牌为品牌推广的营销一部，很显然，营销二部主要是以批发为主，追求的是量的变化，从而达到质的变化;也就是说二部追求的是客户的数量和出货的数量，从而提高利润的数量，用六个字简言之，也就是“深挖洞、广积粮”，没有粮食人会饿死，在现阶段，没有大量利润的保证，公司就会出现饥荒和危机。但是，一味的“深挖洞、广积粮”不是我们的最终目标，我们的目的是为了称王，成就一番霸业;我们通过什么来实现我们的霸业，总的有个媒介，我们的媒介就是凯信品牌，所以我们成立了营销一部，一部的营销模式三个字“品牌化”或者说“图霸业”。

二、一年来营销方面的工作总结;

在这里，我借陈宰臣董事长的一句话“销售是一个企业的龙头，龙头如果不能发挥它该承担的责任，就会牵一发而动全身，让整个工厂失去活力、战斗力、以及生存的本钱”;在这一年里，公司的所有销售人员都克己敬业、始终把公司的利益放在第一位，我们的半成品销售比去年提高了50%;我们的oem客户在去年的基础上又增加20%;而我们的出口更是朝气勃勃、大放异彩，不但在业绩上取得辉煌成就，而且成功的和国际上的一些大经销商实现完美对接;我们的国内销售也是百尺竿头、更进一步，我们的网络已经遍及全国各地，其中我们的电压力锅产品销售从每月的几百台到现在每月2万台，这是一个什么速度，这离不开销售人员的努力，当然也离不开在座各位的支持和关怀;我们自己的品牌也实现了零的突破，目前网络有10多家，我们取得了一些成绩，同时也存在很多不如意和困难，但是公司品牌化路程已经迈出了坚实的第一步，虽然比较艰辛，但已经有了很好的开端。如果说今年是我们向品牌化进军吹响的第一声号角，那么明年就是进入冲刺和真正的战争时代，都说商场如战场，一点不假，我们就是在进行一场没有硝烟的战争!

我们取得这些业绩，虽然谈不上骄傲，但是我们却在脚踏实地的在走，不积跬步，无以成千里。今天的一小步也就是以后的一大步!在这里，请允许我，允许我代表全体销售人员对在座的各位、以及公司的领导、各位商业朋友，对你们的支持和配合表示感谢!

三、公司未来的营销方向和重点：

谈到营销也许每个人都明白是怎么回事，但是营销其实是个非常复杂的系统工程，包括市尝销售、财务、售后、运营平台、物流、产品等诸多大板块组成，任何一个板块运作不畅都会带来致命的伤害，其中最重要就是销售和市场，市场就是经营品牌、销售就是销售产品，两者的结合就是营销这个名词的来源，简单的说营销就是经营品牌和销售产品。刚才陈列总经理也明确了，公司未来的发展方向是品牌化，品牌化不是口头上说说的，我们首先要了解市常谁都知道厨房电器是块大蛋糕，而且随着中国经济的发展，农村的城市化，需求量会越来越大，这是好的一面;但是我们有没有深思和调查?目前国内传统的厨房电器知名品牌(方太、老板、帅康、樱花、华帝、万和、万家乐、樱雪、欧意、万喜、美的等)和二线品牌差不多20家;我们可以撇开这些传统品牌不说，就是今年就有长虹、新飞、格兰士等向厨卫电器进军，而且投入和市场推广的力度也相当的大，长虹、格兰士光一个营销团队都接近50人，投入资金都是成百万的去运作，以上这些能说明什么呢?给我们的只有深思：厨卫的品牌还有没有的做?我们怎么去做?我在这里想说明几点：

一、肯定有的做，没的做的话大家不可能都往这方面想，而且非常值得去做!因为市场的需求是非常巨大的，市场对品牌的要求也是分高、中低的，每年都会有品牌的升和落，这就给我们留了足够的空间;

其二、我们并不一定非要采取其他品牌运作的模式，但是可以借鉴，适合自己的模式才是最重要;

其三、市场也同时给我们敲响了警钟，给我们的时间不多了，在未来3年内，如果我们品牌化还不成功，形势将是极其严重的，我们的生存空间在哪里?幸运的是，通过前期的试运行，我们找到了一条属于自己的路。

刚才陈总已经说了公司的战略规划，我在这里重点说说未来凯信品牌品牌化的营销思路：公司走品牌化之路，实现由公司规模大到实力强的一个转变，争取在3年内达到厨房电器行业品牌知名度和市场占有率前15名的战略目标，把凯信的“用爱创造生活”的设立理念变为现实，让凯信的“爱”理念走进千家万户，最终实现公司的终极目标：走向上市和国内厨房电器的驰名商标、以及厨房行业的前三甲。当然，我们的营销中心还是不健全的，我们的营销团队的实力还是比较薄弱的，在明年，我们将会增加专业的售后和市场部、以及我们的销售人员，来增强营销中心的实力。不知道大家留意没有?现在全世界都在发生石油危机，中国在未来5年内将建近20座核电站，这意味着什么?未来带电的产品将是中国的销售主销产品，也就意味着我们必须对我们的产品组合和产品线做出调整，只有定位准确了，我们才可能迎头赶上，才会抓住机遇谋发展!明年我们首先是巩固我们目前的优势产品：燃气热水器，首先在外观和功能上更加完善和自主化;其次，在电热水器和电压力锅上，我们将在款式、功能等方面作出全面的调整;另一方面，在烟机和灶具上面，我们会加强大品牌的市场调研工作，保持能够跟上市场的节奏，并适当的自主化。简单的说就是三个一工程：一巩固、一重点、一保持。

以上就是今天我和分享的一些内容，谢谢大家。

**公司年会的发言稿篇七**

尊敬的各位领导、同仁大家好：

律回春晖渐，万象始更新。

非常高兴能在这辞旧迎新的美好时刻参加公司2020\_\_年会，我谨代表旅游公司全体，向历年来关心和支持旅游公司发展的领导和各位同事表示最诚挚的谢意。

20\_\_年对于旅游公司来说是不平凡的一年，我们感受颇多，在经历了举世瞩目的08年北京奥运会、全程参与了09年庄严的 “六十周年”国庆庆典后，北创旅游公司从一家小公司一跃成为拥有285台旅游车指标数的大企业，在北京前十大旅游车公司排行中位列第七，成为了在全市二百余家旅游车公司中具有相当的影响力的大企业。

可喜之余，我们也看到了由于企业发展迅速和人员准备不足所暴露出的很多问题和面临的困难，今年八月旅游公司在工作当中出现了一些问题，由于领导对我的信任，在旅游公司全面调整之时，我被调派到了旅游公司主持工作。当我还沉寂在工作的交接之中与新岗位的适应过程中时，摆在我面前就已经是工作当中涌现出的大量问题，旅游公司管理人员的大面积更换，亟待完善的公车公营模式与制度，尤其是部分旅游司机在旅游“淡季”之初的骚动局面，骏威车改造，春运等一系列重大事件。

20\_\_年，旅游市场由于种.种原因的影响受到了一定程度的冲击，譬如国际金融危机、世博会、亚运会以及奥运会后大量涌现的黑车，这些不利因素综合导致了北京市旅游市场的不景气，正规旅游客车业务量下滑。可以说，我和我的团队在磨合期就经历了种.种挑战，我们在艰难中开始成长，在尝试中不断前行，这必定成为旅游公司成立十年来最艰辛的一年，将被所有经历过的人铭记。与此同时，，我的新团队，紧密团结，举全员之力，在这最为艰难、倍感压力的时刻汲取了宝贵的经验和教训，将压力变为动力，加速了我们的成长。20\_\_

年即将过去了，然而我的工作才刚刚开始，接下来的工作任重而道远。

20\_\_年，我将带领我的团队抓住机遇，迎难而上，全面实现旅游公司的高速发展，在接下来一年的经营中，我将以更加灵活多变的经营模式保证大包车与公营车共存，短期租赁与长期承包共存的灵活经营模式，我有信心将这一切做的更好。旅游公司势必将掀开新的一页。

一、20\_\_年在队伍建设上，重新审视和安排当前工作，强化队伍岗位职责，提高工作效率。

针对当前工作，我们制订了详细的工作流程，加强人员业务培训，把分工进一步明确，责任落实到人，使得管理目标更加细化。

二、安全管理工作

对于我们大型客运企业，安全工作是保障企业发展的重中之重，20\_\_年，我们将强化安全、教育、预防工作，加大对违法司机的惩戒力度，建立事故跟踪机制，并专人专控，严格把控事故车辆维修成本和费用支出，并参与考核。

三、公车公营工作

为了避免公司因为各种原因停运车辆而造成的损失，20\_\_年我们大胆尝试公车公营模式，这也是我们全面拓展旅游车业务，为旅游公司在运营模式多样化上推出的新亮点。20\_\_年，我们要将公营车的业务量保证稳中有升，加大管理力度，节约成本，力争全面盈利。

四、资产管理

对于旅游公司而言，资产管理是以前公司当中的缺失，20\_\_年我们将全面完善资产管理工作，制定好详细的工作计划，保证旅游公司资产管理工作的顺利到位。

诚然，我们的工作还存在着相当多的不足，旅游公司全年整体的安全形势很不乐观，旅游全体人员势必好好总结20\_\_年的工作，保证在接下来的一年中扭转旅游公司在20\_\_年的颓势，为旅游公司翻开新的一页。

展望20\_\_年，我将带领旅游公司，在集团、企业领导的大力支

持与信任的基础上，保证旅游公司工作全面、顺利的开展，将北创旅游推向一个全新的高潮，为公司独立经营做好准备并打下坚实的基础。

最后，谢谢大家!

北创旅游

**公司年会的发言稿篇八**

各位业务伙伴、各位同事：

大家下午好！很开心今天来参加四五发展计划宣导大会暨20xx领导人年会。过去的5年，我们都感受到了时代的变化和竞争的加剧，我们遇到了很多机会，也面临了许多挑战。但在公司和全体业务伙伴、行政员工的共同努力下，我们不单完成了三五计划，取得了很多成就，创造了很多历史，也帮助无数人实现了人生梦想。

在此，我谨代表李锦记家族委员会和李锦记健康产品集团，对所有伙伴、同事的努力与贡献，表示衷心的感谢！我们的梦想今天，无限极的第四个五年计划很快就要启动，公司将进入一个新的发展时期，在座的伙伴都是这一历史时刻的见证者。此刻我的心情和大家一样，很激动，也充满信心。因为，我们离梦想又近了一大步。我们的梦想是什么？无限极，创造历史！无限极，中国第一！无限极，世界第一！这不仅是无限极的梦想，也是我们每个伙伴和员工的梦想，这是我们共同的梦想！过去的22年，无论外面发生什么样的变化、挑战和困难，我们始终没有忘记这个梦想。因为梦想，我们坚定信念，共同成长，取得了今天的辉煌成就，也为造福社会做出了不少的贡献。

要实现四五计划，实现伟大的梦想，我们还需要付出加倍的努力。在未来，至少有三件事我们必须比以往做得更好：第一件事：顾客体验当前的商业社会，各行各业的竞争都很激烈，尤其技术的快速发展，加速了这一趋势。我们会发现，许多世界500强企业如诺基亚，本来是手机行业的第一，但在6年间就完全被淘汰了。

一家企业不管做什么行业，曾经有多大、多么成功，落后的根本原因并不是技术发展太快，而是因为没有把握顾客需求的变化，没有关注顾客体验，没能为顾客提供更有价值的产品和服务，最后被顾客淘汰。我们要在快速变化的时代持续发展，保持强大的市场竞争力，实现永续经营，就必须把顾客和顾客的需求放在第一位，所有的工作都要换位顾客的角度来思考，提供超越顾客期望的顾客体验，满足顾客的潜在需求。这是公司和业务伙伴必须共同做好的第一件事情。第二件事：创新现在，我们正在进入移动互联网时代、体验经济时代和年轻人的时代。

每过一段时间，就有让全世界都关注的新话题、新技术、新产品或新公司出现，人们的生活观念、社交方式和消费习惯等也在发生巨大的变化。在变化面前，如果我们不改变、不创新，还用原来的思维方式和方法经营管理、服务顾客，将无法满足已经变化的需求，什么样的机遇都不可能抓住。我们的竞争对手将是自己。过去拥有的优势，不等于在未来还是优势。我们要在人才、产品、品牌、事业机会、服务运营和社会责任等方面创造更大的优势，就必须发扬永远创业的精神，不断突破创新，做自己从来没有做过的事情。

第三件事：行动再美好的蓝图，再伟大的梦想，如果不行动，就只能是一句空话。所以，我们要做的第三件事情就是行动。公司已经制定了清晰的四五计划，为未来做好了全面部署。在座的每一位伙伴和行政员工都将是四五计划的参与者、带动者和贡献者，也将是的受益者。我相信，各位伙伴和员工都将在这个过程中，收获成长，迈向成功，拥有精彩的人生。让我们客企一体，马上行动起来，用行动去创新，用行动去提升顾客体验，用行动去实现个人价值和我们共同的梦想。

各位伙伴，各位同事，四五计划的宏伟蓝图很快就启动，更大的机遇和更多的挑战在等待我们。梦想需要坚持，更需要坚定。我们都期待，无限极成为中国第一、世界第一的那一天早日到来。一个有梦想的人值得追随，一家有梦想的企业令人尊敬。我相信，只要广大业务伙伴、行政员工与公司心一致行动一致，我们就一定能实现四五计划的宏伟目标，创造更多历史；让我们共同拥有平衡、富足、和谐的健康人生！

最后，祝大家新年快乐，身体健康，家庭幸福，事业进步！谢谢！

**公司年会的发言稿篇九**

尊敬的各位领导、各位同事：大家好!

在这辞旧迎新的日子里，我们迎来了每年一次的年会，我心情特别激动，而且非常荣幸的在这里发言。我在威翔公司任职会计工作一年有余，这是我第二次参加公司的年会，在职期间公司的各位领导和同事们给了我很多指导和帮助，在此，我深表感谢，谢谢大家!

在职期间我始终本着“做一名优秀的财务人员”的信念，并以主人翁的心态积极、热情、严谨、细微地完成各项工作，严格要求自己，在本职岗位上发挥了应有的作用。

大家都知道，财务部门作为公司的一个主要职能监督部门，“当好家，理好财，更好地服务企业”是财务部门应尽的职责。20xx年财务部门顺利地完成了公司领导交付的各项工作，下面就将这一年的工作情况向大家做一个简单的汇报：

首先，我们用心工作。在日常工作中用心努力地做好每件事，争取把问题想周到，尽量使自己能做到事半功倍的效果。在财务工作中我始终以提高工作效率和工作质量为目标，力争做到总公司和分公司财务制度统一，积极主动地了解各分公司财务工作中出现的问题，及时上报，及时解决。使得各分公司人员按照公司的制度和标准完成每项工作，熟练掌握工作流程，坚持按财务制度办事，保持头脑清醒，及时掌握各公司签订合同和收付工程款项等情况。在工作中发现问题，解决问题，采纳大家提出的合理化建议。

其次，我们态度端正。财务部门是为大家服务的部门，坚持按原则办事，加强个人责任心培养，履行会计职能，勇于负责，积极主动，虚心向各位同事学习，配合公司各位领导完成每项工作，严格遵守公司的各项规章制度，不能马虎，不能怕麻烦，也不能怕得罪人，认真审核每笔业务，本着对事不对人的态度工作。

在工作和学习中，我坚持取人之长，补已之短。因为我深知财务工作始终贯穿于企业生产经营的每个角落，需要不断的学习，不断的更新专业知识，结合本企业实际情况，向领导提出合理化建议，争取找到更好的方法为企业服务。

在这一年里，总公司和分公司财务人员的工作在不断的摸索改进，到目前已经规范化，各人员的工作做的比较细，方法也得当，互相配合的很默契，致使总公司和分公司财务工作进展得很顺利。

经过一年多的工作，我在不断的改正缺点，完善自己，也希望大家多给我提出宝贵意见，而且在专业方面我会争取多学习财务管理知识，充实自己，更好地为企业服务。

公司是平台，我们每个人都是主人，把企业的事当自己的事来做，把企业的财当自己的财来理，从大处着眼，从小处着手。在新的一年，我对财务工作有几点想法：计划控制财务成本、审核监督费用开支、积极配合销售安装、保证财产物资安全、准确及时进行财务分析。服务于公司，服务于员工，服务于客户，以促进公司开拓市场、增收节支、从而谋取利润最大化，以最优的人力配置谋取最大的经济效益。

最后，让我们全体员工以高度饱满的工作热情、积极端正的工作态度，不断提高自己的业务水平和业务素质，努力奋斗!相信在全体员工的努力下，我们公司的明天会更好!相信公司的明年会更加灿烂辉煌!再次祝大家新年快乐!全家幸福!谢谢大家!

**公司年会的发言稿篇十**

尊敬的各位领导、同志们：

按照本次会议安排，我就围绕做好月亮洞景区开发建设有关工作作简要发言，不妥之处，请与会领导、同志们批评指正。

月亮洞自然风景区位于山阳县城以西50公里，距杨地镇政府以东16公里处，保护面积30平方公里，处于金钱河百里生态旅游长廊上游，集洞、峡、山、石、水、林于一体，具有观赏价值的景点10余处。其中探明洞内共分九重洞天，现已开发四重洞天共1500延米，洞中有山，山中有洞，洞洞相连，百折千回，宛若天然迷宫，石钟乳鳞次栉比，展万物景象，惟妙惟肖，气象万千，以“雄、险、奇、幽、秀、大”而驰名，堪称“西北第一溶洞”；月亮洞旁边的金钱河，蜿蜒于崇山峻岭之间，水上漂流尽可领略秦雄楚秀之风韵。月亮洞自然风景区作为我县一大旅游资源，对加快镇域经济发展、增加农民收入，有着极大的辐射带动作用。今年月亮洞景区建设被县委、县政府列为重大项目建设任务，这也为我镇旅游开发带来了更多的发展机遇，在县委、县政府的正确领导下，在县旅游局的精心指导下，我们将坚持“旅游活镇”战略不动摇，按照县发改局《关于下达20xx年重大项目建设计划的通知》要求，积极配合做好景区配套设施建设，重点做好月亮洞景区游步道及洞内灯光改造、上山大门、码头、垂直电梯、人工瀑布、停车场建设、旅游功能区建设、景区道路改造。为此，我们将从三个方面全力配合做好各项工作。

一是深化思想认识，加强组织领导。坚持把景区建设摆上重要议事日程，在思想上高度重视，工作中夯实责任，成立以镇长为组长的月亮洞建设领导小组，积极做好群众的思想工作，解决景区建设过程中征地拆迁问题，严格执行县政府相关规定，依法依规处理各种矛盾，自觉接受群众监督，坚决杜绝各种以权谋私、暗箱操作行为，确保景区建设顺利实施。

二是创新工作思路，促进旅游发展。依托山阳电视台、旅游指南、宣传画册等宣传媒体，加强文化元素与旅游资源结合，进一步加大对月亮洞景区文化的搜集整理和开发工作，注重文化细节挖掘，把文化与旅游同步宣传推介，让更多的游客了解月亮洞，前来月亮洞旅游，促进旅游业大发展。

三是营造良好环境，增强招商实效。环境是生产力，是竞争力，是吸引力。积极营造优质高效的服务环境，牢固树立“管理就是服务”的观念，实行集中办公、办结，形成招商引资的绿色通道。建立起重商、亲商、惠商、富商、安商的良好氛围，把杨地打造成“投资福地”、“服务高地”，

进一步激活引导外来投资企业增资投入和发展新项目。同时以月亮洞景区为中心，带动海螺店地质公园、双岭村天蓬山寨等旅游资源开发，促进旅游业大发展，提升杨地旅游对外影响力，打造杨地旅游品牌，全力推动杨地经济社会又好又快发展。

在县委、县政府的正确领导下，在县旅游局及各部门的大力支持下，我们一定以本次会议为契机，全力工作，克服困难，确保在规定时间内圆满完成景区建设各项工作任务，决不辜负县委、县政府对我们的信任与重托。

谢谢大家！

**公司年会的发言稿篇十一**

女士们，先生们，同志们，朋友们：大家新年好!

龙辞旧岁蛇闹春，欢欢喜喜迎新年!\*\*年过去了，感谢过去的一年，公司领导及全体员工的共同努力!值此新年来临之际，我谨代表公司经理办公会向公司全体员工及亲属，向董事会、股东单位所有的领导，向所有关心支持公司发展的海内外朋友们，致以新年的问候和美好的祝愿!回望旧年,我们心怀喜悦,满腔自豪。

\*\*年是不平凡的一年。这一年，行总部新大楼落成启用，标志着我行迈入了新的发展时期;这一年，我们坚持“八做”战略方针，深化“社区银行”经营特色建设，积极应对各项挑战，确保了我行健康、快速发展;这一年，我们绘就了慈溪农村合作银行“”发展蓝图，为我行未来五年的发展指明了方向;这一年，我们实施转型发展，创新业务品种，深入推进信用体系建设，不断优化支农支小的金融服务;这一年，我们持续深化企业文化建设，“和美银行”的品牌知名度和影响力继续得到提升;这一年，着力推动改革发展，实施人才兴行战略，推出员工福利计划，完成了股权结构改造工作，提升资本实力，为我行长远和可持续发展奠定基础;

一元复始,万象更新。新的一年开启新的希望,新的历程承载新的梦想。我们坚信,在领导及全体员工的共同努力下，任何困难和挑战都将成为我们前进道路上的璀璨风景，未来发展的辉煌终将属于我们!

在此，再次衷心祝愿大家在新的一年里身体健康、工作顺利、学习进步!

谢谢大家!

**公司年会的发言稿篇十二**

各位员工：

值此锐舞迎春、辞旧迎新的美好时刻，今天我们欢聚一堂，共同庆祝水清木华年会，我代表公司全体同仁，向今天到会的所有嘉宾表示热烈的欢迎！同时，对多年来一直大力支持我公司发展的亲朋好友，对一年来辛勤付出、奉献的员工及家属致以节日的问候和祝福！对全体同工在20xx年所做出的成绩和贡献表示感谢！

今天，站在这里，灯光闪亮，人声鼎沸，人人喜气洋洋，处处欢声笑语，丰收的时刻，不忘过去辛勤洒下的汗水，庆功的当下，我们放眼明天的美景！能够取得这样的成就，与大家的努力是分不开的。过去的一年，各个部们、各个项目、各个案场在各项业务上均取得了可喜的成绩，都有不小的进步。在新的一年里，将会有更多的新生力量加入，我们的队伍将会越来越壮大！今夜把酒庆功，明朝征战沙场，我预祝大家在新的一年里，事业更上一层楼，也祝我们水清木华新的一年再谱新的乐章！

20xx年是水清木华公司把握机遇、逆势而上的一年，同时也是公司第二个五年战略规划落地、全面实施的第一年，几年来公司始终坚持与开发商携手、营造优质楼盘、构筑理想生活；与消费者同心、成就心中愿景、实现理想生活的理念，坚持走专业化道路，积极推进战略延伸调整和商业模式建立，过去的一年里在公司总体的战略指引下，在全体水清木华人的努力奋斗下，迎难而上、锐意进取，各项业务发展均取得了可喜的进步，销售业绩和佣金收入大幅增长，综合竞争力进一步增强，项目拓展也取得了历史同期的成绩。

今天，我想感谢和水清木华公司一路走来的每一位员工，为了工作，很多员工主动放弃休息，加班加点，甚至通霄达旦的工作；就是因为有了大家的共同努力和奋斗，才让水清木华公司在业内取得今天优秀的成绩。感谢你们的努力和坚持，也感谢所有的员工对我的支持和信任。很多时候，我们员工在实际工作中所面临的困难和艰苦，往往是超出我们做领导的估计和想象的。在此，我想借这个机会，向你们说一声：谢谢你们！你们辛苦了！

回首20xx年，对水清木华来说，是十分给力的一年，是继往开来的年。这一年，在全体员工的共同努力下，较好地完成了全年工作目标，取得了不俗的业绩，为了公司的发展写下了浓墨重彩的一笔。20xx年项目拓展工作取得了很大突破。公司品牌影响力也不断提升。在新的业务领域取得一定突破。管理水平较以往有所提高。公司已步入了良性发展通道。企业文化不断深入人心。案场管理销售业绩都有了很大的提升。

最后在这辞旧迎新的时刻，请再次接受我真诚的感谢和问候：祝你们和你们的家人新春快乐！

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找