# 公司老总年会发言内容5篇范文

来源：网络 作者：风月无边 更新时间：2024-09-09

*第一篇：公司老总年会发言内容春风即将撞响吉祥的钟声，我们将在同一个频率交响的共鸣时刻，寄托着新的希冀。以下是小编精心收集整理的公司老总年会发言内容，希望对你有所帮助，如果喜欢可以分享给身边的朋友喔!公司老总年会发言内容1尊敬陈总、在座的朋...*

**第一篇：公司老总年会发言内容**

春风即将撞响吉祥的钟声，我们将在同一个频率交响的共鸣时刻，寄托着新的希冀。以下是小编精心收集整理的公司老总年会发言内容，希望对你有所帮助，如果喜欢可以分享给身边的朋友喔!

公司老总年会发言内容1

尊敬陈总、在座的朋友们：

大家晚上好!

孔子曾说：有朋自远方来，不亦悦乎!但孔子可能不知道，其实前来上门的客人也非常高兴，并不亚于主人啊!今天，我就非常高兴能参加你们的年会，并感到非常荣幸。我感谢玉茗公司的盛情相邀，感谢玉茗公司一直以来的信赖与支持，祝愿玉茗公司所有的朋友们新年兴旺，家庭幸福，身体安康，万事如意!

我与玉茗公司的友情可以说十分深厚!近十年来，在与你们亲密无间的合作中，我们的心贴得很近，彼此之间都成了互相信任、互相依靠、互相帮助的朋友。回顾我们一路走来的十年时光，陈总的守信重诺，义气至上让我印象深刻;玉茗人的热情、智慧与质量至上让我十分信赖。玉茗公司是一个值得尊敬、值得信赖、蓬勃向上的优秀企业，更是值得长期合作的优秀伙伴。能够与玉茗公司成为合作伙伴，能够与陈总成为老朋友，是我的荣幸与骄傲。我相信，随着我们合作的深入，我们的友情将会象我们桌上的美酒一样，越久就越香越浓，一定会历久弥深。

大业需携手，重任贵同心。我们用十年时光，和衷共济筑就西湖绿洲百年经典楼盘，成就了邦和与玉茗的共同兴旺发达，也成就了我们绵长的友谊。展望未来，我将一如既往与玉茗公司同舟共济，密切合作关系，共同做大做强;我将继续为我们今后更加紧密的合作而竭尽绵薄之力。我坚信，经过大家的共同努力，我们的合作一定能够结出丰硕成果，我们的事业一定能够更加兴旺发达，我们的明天会更加灿烂美好!

朋友们，为了我们真挚的友谊，为了我们美好的明天，为了再铸抚州才乡精典楼盘，让我们继续携手并肩，再创辉煌!

谢谢大家!

公司老总年会发言内容2

各位同仁、各位伙伴：

大家下午好。

一树百获辞旧岁，五谷丰登喜迎春，激情满怀的2024年已经过去，充满希望的2024年已然到来。回首2024年，对\_来说，是十分给力的一年，是继往开来的一年。这一年，在集团领导班子的带领下，在全体员工的共同努力下，较好地完成了全年工作目标，取得了不俗的业绩，为十周年的发展写下了浓墨重彩的一笔。下面我们一起来回顾一下2024年五点重要工作：

一是重点项目取得突破。成功签署了CBD资本运营大厦项目、与荆州市政府成功合作，即将共同完成荆州沙北新区土地一级开发项目。这标志着\_“立足北京”深化发展的决心，吹响了跨区域横向发展的号角。

二是已有产业发展态势良好。\_国际中心成功引进知名企业入驻、北岸商业广场如期开业;北岸1292项目全面竣工;旺角购物广场品牌影响力不断提升。

三是新的业务领域取得突破。资本运营为集团创造了较好的经济效益，智邦创新公司成功开辟了新能源市场。

四是管理水平有所提高。借助外部专业咨询机构对集团组织管控、授权、人力资源管理体系进行全面梳理和提升，确立了资本运营、房地产开发、商业运营、文化创意产业与科技新能源五大业务板块;财务管理、资本融资已步入良性发展通道。

五是企业文化不断深入人心。十年的\_已积淀了一定的优秀文化，如敬业奉献、执着进取、诚信责任、合作创新等，通过组织年会、庆典、竞赛、培训等方式，这些文化已深入人心，不断激励着大家努力前进。

这是\_十年磨剑，厚积薄发的初始。总结\_十年历程，我们走过的路并不平坦，前进的每一步，都镌刻着大家艰苦创业的激情和迈向成功的喜悦。在此，我想感谢和\_一路走来的每一位员工，因为有了你们，\_才有这样的成就，感谢你们的坚持和努力，我想向你们说一声：“谢谢你们!拥有你们，我感到骄傲!”

我曾经多次说过，\_是一个激情成就梦想的舞台。十年来，\_的高速发展已向大家展示了我们成就伟业的决心和实力。当下集团已进入第三个五年发展规划期，经过十年打拼与积淀的\_已具备一定的实力，未来的\_必将发展成为受人尊敬的知名企业，这个目标符合全体\_人的期望。受人尊敬，简单的说就是当你告诉客户、家人、朋友“我在\_工作”时，他们会投以你无比羡慕和崇敬的目光。因此，为成就伟大事业，我需要大家，需要所有的\_人。

“为天地立心，为生民立命，为往圣继绝学，为万世开太平。”这是北宋理学家张横渠的名言，一直为后世推崇和传颂，主要是说士大夫和知识分子的使命，要为真理，为学术，为天下担起重担。而我常常用这句名言来自勉，做为\_的掌舵人，即使做不到为天地立心，能否为所有追随\_的人担当起立心之责，同样，\_的团队能否为\_的发展担起立制之任呢。

下面，我从“二立、二为”四个方面来与大家分享我的观点。

第一、立\_之心。

孔子曰：民无信不立。在任何一项事业背后，必须存在一种无形的精神力量。所谓为\_立心就是构建\_的精神价值体系。现在\_存在着思想不统一、工作动力不强、责任不到位等现象，换言之，\_没有形成核心价值观，没有形成镌刻人心的企业文化，这是制约我们发展的问题。巴金曾说过：支配战士行动的是信仰。他能够忍受一切艰难痛苦，而达到他所选定的目标。今日\_已经不是求生存的阶段，我们需要的不单单是财富的积累，我们更需要文化的累积，企业信仰的塑造，这将是推动企业不断向前的核心力量。因此我们必须给\_“立心”，立创业之心，立发展之心，立奉献之心，立责任之心，实现由价值驱动向企业文化引导的转换，将工作变为使命，焕发出全员主动性和创造力，提升企业软实力。

第二、立\_之制。

韩非子说：圣王者不贵义而贵法，法必明，令必行，则已矣。深刻阐述了制度、法规的重要性。孟子也说“不以规矩，不能成方圆”。这里提到的“法”和“规”就是我们所说的制。十年发展的\_积淀了成功经验的同时，也形成了众多固有的管理习惯、作风、思维等，或多或少地影响着现代管理理念的转变。以目标为导向，以制度作保证，以文化为灵魂的管理组织系统的建立，将是成就下一个十年辉煌的关键。在2024年，我们举全集团之力，建立了清晰的母子公司管理架构，明确了权责关系，制定了科学的育人、用人、留人的人力资源管理机制，这些都是\_以发展的视角因势利导，以制治企的重大布局。接下来，我们首当其冲的工作便是将这种“制”严格贯彻、执行下去，为\_持续发展提供源源不竭的内在动力。

第三、为昌盛立人。

人才是\_的第一资本，是\_发展的力量之源。我们发展的真正瓶颈不仅仅是资本的不足，更是贤才的缺乏。近年来，随着\_舞台不断扩大，人才困境日益明显。要解决这个问题，我认为应该从几方面着手。一是深化以人为本的根本理念，强化以德为先的用人标准。二是合理地引进人才、增强\_的“地头力”。三是提高员工的物质文化生活质量，将员工价值追求与企业愿景相结合。四是注重员工心态培养，\_是一个年轻有活力的企业，我们应该具备积极乐观、坚定自信、认真负责、永不自满、知足感恩的心态，才能让\_和个人走得更远、飞得更高。唯有如此，我们才能走出平凡，走向卓越。

四、为登高开先河

近年来“民进国退”的政策扩容，经济环境日益开放，为民营企业跻身全球一流企业提供了历史性的发展机遇，也为\_集团所处的资本运营、基础设施建设、文化传媒、新能源等领域创造了无限的发展空间。空前优越的外部环境结合\_自身的优秀基因，为\_创造飞跃式发展提供了可能。志存高远才能不为浮云遮望眼，开拓更广阔天地。为此，我们继续坚持多元发展、专业经营的发展道路，大力发展传统优势项目，加大新板块、新项目的资金投入，推动五大板块协调发展，在每个板块，将每个项目做成精品，做成拿得出手、叫得响的标杆产品。特别是即将开始的荆州项目和CBD项目，更需要集团上下和衷共济，精诚协作，开创事业发展的新契机。这有赖于人才积极引进、制度的强化落实、品牌的塑造和提升、文化的积淀和融会贯通。

高度决定视野，角度改变观念，尺度把握定位。纵览\_发展，衡量\_的长短通常有两把尺子。第一把是“纵尺”。用这把尺子量，\_成立十年，特别是近几年取得了前所未有的成绩，值得自豪。第二把是“横尺”，即是横向比较。用这把尺子量，就会看到与我们同期发展的企业巨大进步和成果。就会在比较中看到\_还有很多不足，从而更加冷静地审视我们发展中的长长短短。第三把尺子，这就是我们\_的第三个五年发展规划的总体部署，我们要为\_特制符合\_自身发展战略的尺子，用这把尺子量，就能将\_置于市场经济及国家经济发展的大局中来定位，我们就会有前所未有的使命感和紧迫感，\_所制定的五年战略发展纲要定会是科学务实的，而且要求高，特别是优化集团核心业务，提炼企业的核心价值观和文化，增强集团的核心竞争力，加强品牌建设，引进国际国内实力资本，稀释现有股权，推进公司的上市工作，要把加快\_的资本化进程作为五年发展战略的核心内容必须完成，从而使我们的团队真正分享到\_发展的辉煌成果。

鲲鹏展翅正此时，扶摇直上九万里，是因为底蕴深厚的天池与万千股雄风托负起了它巨大的翅膀。志存高远的\_人将以“为\_立心，为随者立命，为昌盛聚贤才，为登高开先河，”的博大胸怀，用自己的智慧与勤奋支撑\_展翅腾飞，\_愿与所有志在未来的追求者和实践者一道，智慧博弈，竞合多赢，精诚合作。我相信，在不远的未来，所有与\_共同奋斗过的人，都会带着骄傲去回味每一个我们共同打拼的日子，并自豪地说：我们开创了\_从平凡走向卓越的新航程。

最后在这辞旧迎新的时刻，请再次接受我真诚的感谢和问候：祝你们和你们的家人新春快乐!

谢谢大家!

公司老总年会发言内容3

各位领导、各位同事：

大家好!转眼间，\_\_年又过去了，首先共同庆祝\_\_年新一年度的到来。值此佳节之际，我代表领导班子，向全体员工和一直支持我们的新老朋友们，致以新年的问候和祝福，祝愿大家在新的一年里，身体健康，工作顺利，万事如意!

这一年，是公司在各方面不断完善、稳步发展的一年。在这一年里，我们各位员工都能融洽相处。工作上我们互相帮助、互相指点、共同探讨，愉快地开展了一项又一项的工作。

这一年，公司在创业阶段，面临困难重重，但是我们所有的员工能够紧紧的抱在一起，我们曾一起加班，财务部加班结数，办公室加班签合同，而销售部则加班为客户办理定购手续。与此同时，各位经理也陪伴着我们，同大家一起加班，一起吃饭，直到我们完成工作为止。那一刻是多么的温磬。

我们坚持我们自己的理想及信念，用我们的坚强毅力，取得了一个丰收的\_\_年，我们超额完成了年度计划，为公司打开了市场大门，这就是我们的胜利，我为全体员工感到自豪，并向所有支持和配合我们的朋友们致以最崇高的敬意!

这一年里，公司组织过烧烤、户外生存挑战野炊、男、女蓝球联谊赛等文娱活动，公司还举办了英语培训班，激发了各位员工学习外语的兴趣，为各位员提高自身素质创造了机会。通过这些活动的开展，使我们各位员工的生活变得更丰富、更多姿多彩，同时增进了各位员工之间的友谊。公司时时刻刻都关心着我们的生活，关心我们的健康，为我们安排了体检，为我们统一购买预防感冒的药物，还安排食堂为我们煲凉茶等等，使大家觉得公司就像一个温暖的大家庭。

一切的一切，都是与公司决策层的英明领导和全体员工的通力合作分不开的，在此，谨代表全体员工感谢总经理及各位经理，感谢公司。

\_\_年，新的一年，新的气象，还有一个新的征程。我们的未来是光明的，是喜人的。春敲起了战鼓，年吹响了号角!我们把愿望写在今天，听事业的口哨响起，和祖国一起在明天的跑道上冲次!不管汗能流多少，也不怕血可洒许多，我们在今天铭刻下人生的理想，并为此奋斗到底!

最后祝各位同事新年快乐，身体健康!

公司老总年会发言内容4

各位嘉宾，各位员工，大家好!

我总觉得时间过的很快，上次年会我站在这里向大家讲话的情景好像还没过去多久，就又是一年春节了。那么首先，我向在座的各位送上由衷的祝福和感谢。

\_\_年对我们侨泰而言是很重要的一年。这一年里，我们的门店数增加到了20家，公司规模也扩展到了280人。这一串数字让我很欣慰，侨泰成立短短几年就能有今天的成绩，和在座各位的辛勤工作分不开，侨泰的成长和发展是大家一起创造的。所以，我要在这里说一声，谢谢大家，侨泰能有你们，我觉得很自豪。

\_\_年，我们有了长足的进步，那么\_\_年，目标又在哪里?我们都知道房产中介的竞争越来越激烈，外资品牌也在不断介入，怎样顺时而动、因机而发，是大家在\_\_年肩负的职责。挑战是必然的，但是我们的机会更大!

我始终认为，做房屋中介很有挑战性，我们面前的市场很大，关键在于怎样把握。在\_\_年，公司目标还要增加10到15家直营分行。这应该不是一个梦想，在座的各位既然加入了侨泰大家庭，我就希望大家能够同心同德、齐心协力，共同把它变成现实。相信只要我们坚持诚信待客、坚持务实勤奋，就一定能够成功。

我对侨泰的未来充满了信心，我对在座的各位更有信心!侨泰提供了一个大舞台，而我相信你们的努力能让这里更精彩，每一份付出都会得到回报。我期待我们共同的侨泰事业能在\_\_年步上一个新的台阶，而你们也能为自己创造一个更好的明天。让我们一起把侨泰房产做得更大、更强，进入中介市场前三名。

最后，我祝愿大家，春节愉快、万事如意!

谢谢各位!

公司老总年会发言内容5

同志们：

大家好!

天地春晖近，日月开新元。

在这辞旧迎新的美好夜晚，我们欢聚一堂，共度美好时光。

在这里，我首先要感谢各位。感谢各位员工的坚守与付出，感谢员工家属和亲人的支持和奉献!借此机会，我们给大家送上公司最诚挚的问候与祝福!

20\_\_年，是全面贯彻党的十九大精神的开局之年，也注定是极不平凡的一年。面对复杂严峻的宏观形势，中国经济稳中有进，一路向前。公司深入贯彻新发展理念，坚持顶层设计、资源赋能、金融服务同步推进，释放发展新势能，实现了更有质量、更加稳健的增长，步入了一个持续向上的科学发展通道。

历史从未停止前行的脚步，未来期待着新的出发。

同志们，20\_\_年，共和国将迎来\_\_周年华诞。紧随国家战略发展节拍，公司将厉兵秣马，向改革开放新的征程再出发，去迎接春天的到来。

有一种信仰，经时代变迁犹自风云激荡，矢志不渝;有一种攀登，历低谷险途仍自披荆斩棘，砥砺前行;有一种高度，因逾越千山万壑而后曙光升腾，其道大光。

时光匆匆，使命之火却愈烧愈旺。新时代的书卷已经展开，等待我们挥毫。我们的奋斗，要配得上更美好的未来。

我们都是追梦人，我们都有新目标。让我们携起手来，心往一处想，劲往一处使;树立大局意识、责任意识;发扬拼搏精神、奉献精神，攻坚克难，建功立业，与公司共创新的荣光。

同志们：

让我们共同祝愿中华民族伟大复兴的中国梦早日实现!

祝愿我们伟大的祖国繁荣昌盛!

祝愿我们每一个家庭幸福又温暖!

祝愿董办的各项工作再上新的台阶!

为过去的20\_\_年的不容易，为新来的20\_\_年牛年顺利，让我们共同进步!

**第二篇：公司老总年会发言稿**

发言稿可以按照用途、性质等来划分，是演讲上一个重要的准备工作。以下是小编整理的关于公司老总年会发言稿，欢迎阅读。

1公司老总年会发言稿

各位来宾、各位同仁：

大家好！

非常高兴又一次在这团圆、喜庆和开心的场合当中与大家欢聚一堂，共贺新春。时间过得飞快，我们已悄然告别了成绩斐然的20xx年，迎来了充满希望的20xx年。过去的一年，这是公司发展历史最令人鼓舞、令人振奋的一年，也就是我们在座各位创造历史、书写历史的一年。公司取得所有的成绩都凝聚着在座各位员工的心血和汗水，这是全体员工同心协力、无私奉献、团结拼搏的成果。在这里我要感谢大家一年来的辛勤付出和努力，感谢大家的支持。20xx年的成绩已经成为了历史，展望20xx年，我们的任务更加艰巨，一是规划明年的工作，打造幸福企业。二是关于成立环祥集团。随着企业发展的壮大，就要追求一种目标、一种文化。不光要提高经理的收入，职工的收入也要提高，并且职工的幸福指数也要提高。打造幸福的企业，作为一个愿景、一个目标，首先需要建立一个儒雅的团队，每一个员工要做儒雅的员工，从我做起，从高管做起，人人参与，培养个人的良好品德。个人具有了良好的品德，企业才有良好的品牌形象，才能自觉承担社会责任，才能完成打造幸福企业的使命。希望所有公司的同仁能够卸下历史的成绩和压力，携手共进，在新的一年不断跨越，再创新的辉煌。战略决定方向，细节决定成败，20xx年我们将继续完善优化产品结构，加强销售、合作等方面的管理，为客户提供多方面、多渠道的服务，通过各部门全力合作，稳步实现共赢。逐步成为真正的集团公司。

公司要持续发展，需要我们每个人每天每月每年兢兢业业，同心同德，创新进取。对于每位员工，我主要强调三方面的内容，希望大家能够凝聚力量，全力以赴，共铸我们辉煌的未来。

一、联袂发展，合作双赢。对于我们来说真正的赢就是双赢，这里包括三层意思：1.公司与客户的双赢，即通过实现顾客的价值来实现公司的利益。2.公司与员工的双赢，通过建立行之有效的人才培养体系，推动公司的发展。通过每一位员工的努力，凝聚团队的力量，保证日常各项工作的顺利开展，从而更好的推动公司的发展历程。同时，公司将在20xx年着力企业文化的建设，把环祥集团的文化理念，与发展战略相结合，促使企业理念真正落实到企业的经营与管理之中。3.公司与社会的双赢，通过投身社会公益事业，提供就业机会，树立环祥集团良好的社会形象，为社会的发展做贡献。

二、和衷共济，携手共赢。“天时地利不如人和”，只有同事之间的关系融洽相处，我们工作起来才会更舒心，每天才会过得更有意义。“当工作就是一种乐趣时，生活就是一种享受；而当工作就是一项义务时，生活就成为苦役”，同事之间若有良好的关系，将有利于大家的工作和生活。

三、做人之本，成事之基。我们常说“做事先做人”，它就是指要成就一番事业，首先要有好的品德。的确，学会做人就是成事之道，“得人心者得天下”，人品人格就是谋事之基，一个人若要成功，首要问题就是学会做人。“善待别人，就是善待我们自己”，懂得尊重别人，懂得互谅互让，懂得爱护集体，懂得勤奋努力。每一个人生活在现实社会中，都渴望着成功，而且很多有志之士为了心中的梦想，付出了很多，然而得到的却很少，这无疑对做人做事提出来更高的要求。每一个成功的人背后都有着责任的身影，责任可以使人坚强，责任可以激发潜能，在一定程度上，责任承载着能力。一个充满责任感的人，才有机会充分展现自己的能力，才能争取到更多的机会，才能更好地走向成功。在这个世界上，有才华的人很多，但是既有才华又有责任感的人却不多，只有拥有责任与才华，才能更好地立足于社会。20xx，我期待环祥集团因为有你而自豪！

“携手共赢，共创美好的未来”。我相信，有在座各位员工的信心和努力，有大家团结协助、不断创新的团队精神，必将开启环祥集团新的发展篇章，使公司取得更加辉煌的业绩，相信我们在座的各位，也能够收获更多的成功和幸福！最后，值此新春佳节来临之际，我也代表公司向全体员工拜个早年，祝大家在新的一年里工作顺利！身体健康！阖家幸福！谢谢各位。

2公司老总年会发言稿

集团的全体员工们：

下午好！

春回大地，万象更新！新的一年开始，又到了我们总结过去，展望未来的时候。首先，我谨代表SD集团向为SD辛勤工作的各岗位全体员工致以忠心的感谢及新年的祝贺！

过去的20xx年里，在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了显著成绩，工程、开发、销售、租赁、物业管理等各项经营指标均有显著提高。各部门严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，为SD创房地产行业强势品牌作出了巨大贡献，在SD集团的发展史上写下浓重的一笔！在此，我深深感谢各位领导、各位同事们长期以来对SD所付出的辛勤努力。

新的一年里，我们将面对更多的困难与风险，当然，也就是更大的挑战与机遇，我们要继续尽一切努力，抓住机遇，把握当前房地产发展的良好势头，利用公司所处的优势环境，挖掘资源，整合资源，加大资本运作力度，千方百计盘活资产，争取在企业中小企业融资上取得更大的突破，并努力以商场为导向，强力推进项目运作，集中精力打造公司的形象工程，全力以赴抓好项目的建设、销售及市场招商工作，并力争运作出几个亮点出来，使SD品牌及公司形象得到更大提升。

在客观总结成绩和经验的同时，我们也要清醒的意识到公司在发展过程中仍有很多需要进一步整改完善的地方，我们的制度建设还不够全面、机构设置还不够科学、人力资源还不够完善、员工业务技能参差不齐、团队整体创新意识不够突出。因此，我们要进一步改革和完善企业管理体制和经营机制，根据项目及公司发展的需要及时调整经营班子，合理调整和完善现行机构设置及人员力量的配置。进一步加强公司内部管理，加大各项规章制度的贯彻执行及监督检查力度，使公司日常工作更加合理有序，同时，也要强化对全体员工的教育和业务培训，切实提高员工的思想意识和业务技能水平，提升公司的整体战斗力，实现SD20xx年质的飞跃。

总之，20xx年的工作，时间紧、任务重。但我相信，只要我们全体员工能够统一思想、齐心协力、努力拼搏、扎实工作、与时共进，就一定能够圆满完成新的一年公司下达的各项工作指标及目标任务。

最后，再次祝贺大家在新的一年里：工作顺利、身体健康、合家幸福、新春愉快！

谢谢！

**第三篇：公司老总年会发言稿**

企业年会会伴随着企业员工表彰、企业历史回顾、企业未来展望等重要内容。下面是小编给大家整理的公司老总年会发言稿，仅供参考。公司老总年会发言稿

尊敬的夏总，陈总及各位领导各位同仁：

大家下午好！

岁末年关大盘点，快马加鞭又一年。值此新年到来之际，我们欢聚一堂，南昌xx公司又获得了江西省管委会授予的“突出贡献奖”荣誉称号，在此我作为公司的负责人深感荣幸，我深深的知道这个荣誉是江西省管理区对南昌xx公司一年来工作的肯定，也是对南昌xx公司在今后更好的把工作做好的一种鼓励。

但我深深的明白一个道理，孩子总离不开妈妈的庇护，也离不开兄弟的支持。南昌xx有今天的发展归功于于总公司的指导帮助，更离不开江西区域的正确引导以及兄弟公司的大力支持，我们才有了今天的荣誉，在此我代表南昌xx公司向管理区夏总经理及各位领导，各位兄弟公司表示忠心的感谢！祝大家在新的一年里合家欢乐，xx事业步步高升！

有责任敢担当，同发展共进步，南昌xx公司始终严格贯彻落实总公司的各项有关规定，严格服从管理区的每项决定，领悟出了道理就是“创新力”就是发展力，“执行力”就是生产力。记得20xx年4月8日夏总来南昌xx公司第一次考察的时候，看到我们公司操作员工做事非常有干劲，话务员接电话非常有礼貌，当时就情不自禁的讲了一句话笑着说，张加林“还可以”啊，比我想象中的好，当然夏总也对有些要加强的方面也一一做出了指出，比如作业场地比较凌乱，卫生情况不够理想，标识不够清晰等。谈到企业文化夏总意味深长的讲了，要把企业做强做大“人”是根本，xx的口号是“全网一体，赢在执行”，要让员工热爱公司，首先领导关心员工，善待员工，员工信任公司，忠诚公司，让员工带着一份感情，带着一份热情的心，来公司高高兴兴上班高高兴兴下班，等等这些就是所谓的企业文化。企业文化的建设在公司的不断发展中起着非常关键的作用，因为努力是要靠大家努力，只有大家携手共进，上下同心，才能有公司更辉煌的明天！

于是南昌xx着手召开负责人会议，在中心夏总经理的指导下，在南昌xx总经理陈xx的大力支持下，完善了很多相关的工作，功夫不付有心人，xx公司的服务好在周边的市民眼里影响很大，很多客户都会在回访的时候无意中表扬南昌xx的服务很好，引起了当地政府青云谱区人民x府的高度重视，在20xx年5月8日青云谱区委宣传部赵主任来公司考察，赵主任说南昌xx是盛开在快递行业的文明之花，在同年7月被该区授予“文明单位”称号。家逢喜事爽，春来百事新。各位领导，各位同仁，各位兄弟姐妹20xx年的钟声已经敲响了！

在新的一年里，我们又会迎来新的挑战，新的机会，新的人生。庄子说的好：人生天地之间，若白驹过隙，忽然而已！人生短暂，我们应当珍惜眼前，珍惜现在，勤勤恳恳做事，踏踏实实做人，要在xx发展的事业中取得更好的成绩，“中国人的快递”，xx的成就和发展，是离不开在座的每一个xx人的智慧和汗水，在成功与喜悦的同时让我们大家来唱响xx之歌，圆相同的一个梦，让世界处处相通，让未来的路，铺满彩虹，我们的生活随着xx的不断发展，我们的未来将更加美好！

谢谢大家！

公司老总年会发言稿

各位同仁：

新年好！

伴随着冬日里的皑皑瑞雪，时光的车轮又留下了一道深深的印痕，20xx年如约而至。在这辞旧迎新之际，我们欢聚一堂，共话成功与喜悦。在这里，请允许我代表（公司名），向在座的每一位付出辛勤劳动的同事，表示衷心的感谢！非常感谢大家这一年来的努力！

台历翻去最后一页，回首时光年轮上又一度春秋寒暑，我们不禁感慨万千。这一年，我们公司象一颗种子，种进了市场浪潮的土壤！这一年，我们同心协力，并肩作战，在稳住阵地的同时继续发展壮大！

我们非常欣慰地看到，在过去的20xx年，我们一如既往地保持了良好的发展势头，多方面工作取得了长足的进展，即将来临的20xx年将是（公司名）发展史上的一个新的里程碑。我们有理由相信，在所有强有力的支持下，通过我们的不断努力，（公司名）将进一步做大、做强，必将跃上一个崭新的台阶。我们确信，（公司名）的发展将为大家提供一个更好更宽阔的事业平台，对每一个人来说，这意味着机会，更意味着挑战，我们必须戒骄戒躁，精益求精，不断提高，希望大家在一个比以往任何时候都更强大的事业平台上一展抱负，充分发挥才干，实现自己的职业理想和个人价值！

过去的一年，（公司名）全体员工在各自岗位上兢兢业业，辛勤耕耘，使公司的各项工作得以顺利完成，为公司品牌的树立打下了坚实的基础。

在这里，我有三个愿望：一是祝愿（公司名）公司事业兴旺发达，财源广进；二是祝愿我们的父母和亲人身体健康、万事如意；三是祝愿我们每一位朋友，来年行好运，心想事成、步步高升。

“雄关漫道真如铁，而今迈步从头跃过”。让我们携手并肩，同舟共济，团结一致，鼓足干劲，向着更高更远的目标奋进！

下面让我们举起酒杯，共饮一杯欢庆的美酒吧！谢谢大家！

公司老总年会发言稿

各位同仁：

新年好！

很荣幸能够有这样一个机会在这里与大家欢聚一堂！祝大家新春快乐！

在这辞旧迎新的日子里，我们公司又迎来了新的一年。今天，我怀着无比高兴和感恩的心情，聚到这里，共同参加20xx年年会。

刚刚过去的20xx年是充满挑战的一年，也是蓬勃发展的一年，在董事会的正确决策指引下，在公司全体员工的共同努力下，公司生产经营策略更加科学，产品结构更加合理，突飞猛进的成长。这些骄傲的成绩的取得，无不凝聚着全体员工的无私付出和深切期盼，尤其是工作在车间第一线的同事，公司每一份业绩都离不开你们的付出，我们是一个大家庭，每个人的岗位可能都是极其平凡的，但正是若干的平凡经过长年的坚持与奋斗，才能缔造一个真正强大的公司！

我为每一位员工感到骄傲，并向所有兢兢业业的—员工致以最衷心的感谢。

最后，我给大家拜个早年，祝愿大家新年快乐，爱情甜蜜，家庭幸福，身体健康，万事如意！

谢谢大家！

**第四篇：公司老总年会致辞**

尊敬的各位来宾，各位同事、各位朋友，女士们，先生们：

大家晚上好！

很高兴在此与各位欢聚一堂，分享我们过去一年的收获和喜悦，共同展望我们正在开创的xxxx！

我们很荣幸的邀请到政府相关部门领导、xxx等合作伙伴，特力屋、空间大师等供应商代表及xxx的员工家属代表、亲朋好友。在此，我代表xxx全体员工并以我个人的名义对各位的到来表示热烈的欢迎！向长期关心和支持我们的各界朋友表示诚挚的谢意！向获奖的优秀员工和供应商表示衷心的祝贺！向默默无闻、不离不弃、风雨与共的支持、期待和鼓励我们的家人、亲朋致以崇高的敬意！

我们一起走过的xxxx年，留下了太多的记忆和感慨。

xxxx年是xxx在创业历程中初具雏形、羽翼渐丰前惊心动魄、浓墨重彩、全力以赴的一年。

去年的同一场合，我们为xxxx年提出了“顺势飞奔，大干、实干、巧干，构建更高、更坚实的创业舞台”的目标和方针。

现在来看，在xxxx年我们基本实现了覆盖深圳核心商圈、辐射东莞、布点重庆的网店拓展目标，达到了营业规模、团队力量、盈利能力翻番的预期效果。在9月份以前，公司整体保持了良好、快速的增长势头，连续多月刷新月度总营收及单店营收的记录，并打出了连开十店的拓展高潮。同时我们对内部管理及组织机构也进行了有效的优化、创新和疏理，加强了后台职能管控和服务支持力度，提升了前台区域、门店的整体运营作战水平。

全年我们不但加大了新店的投入，上线了epr系统，改造了部分高端门店，成型了新一代门店的品牌形象。同时，我们还积极参加玉树公益赈灾等社会公益活动。

通过全面的规划，公司在xxxx年变更升级了公司名称，从“深圳市xxx商贸有限公司”蜕变提升为一个初具雏形、初具规模的“深圳市xxx商业连锁有限公司”。相信，这是我们正式迈出商业连锁行业的关键一步，也是我们开创生活家居行业坚实的一步。

总体来讲，在xxxx年，我们基本上坚持了“全力以赴的大干、脚踏实地的实干、精心筹划的巧干，更不乏日以继夜的苦干！”达到了“锻炼队伍、提升管理、成熟商业模式、促进营销创新”的目的，实现了公司经营格局和品牌影响力整体提升的目标。

当然，xxxx年仍然有很多的不足和遗憾。

在下半年，不期而至的cpi上涨带来的消费市场委缩，房地产市场的宏观调控，工业原材料上涨、采购成本上升、毛利空间缩水、员工薪水预期提升、人员规模扩充困难，客观地影响了我们下半年发展的速度和业绩水平，预期的“十一”高潮和秋冬旺季没有如期而至，为我们的库存积压和资金周转带来一定的困难。

在此，我要真诚的感谢各位合作伙伴的信任、理解和支持。相信过去的每一次付出、包容都会成为今后我们共度时艰、精诚合作、共赢未来的基石和力量的源泉。xxxx年我们更加深刻的理解“诚信、互利、开创、共赢”的合作理念，让我们收获了越来越多的支持和信任。

众所周知，xxxx年的春节就像所有的春天一样，万物复苏，春暖花开，这也是我们xxxxxxx新财年全新的开始。

在xxxx年1月份，我们又一次刷新了新纪录，再次站上了新台阶，开始我们新一年的征程，我们把这一年确定为“质量、效益、管理”主题年。

今年，我们将按照从深圳逐步推向一线城市、渗透二线城市和立足核心商圈、覆盖次中心商圈、渗透成熟社区的双通道区域和网点发展模式，加大拓展力度，将经营规模在xxxx年的基础上整体提升一倍，实现业绩的倍增。

同时，我们将更加注重门店、品牌、商品以及服务的质量，关注单店效益，关注品类业绩价值和贡献，推行组合营销，提升整体效益。

我们也将加大战略人才的引进力度，完善员工“选、育、用、留”系统，加快制度化、流程化、规范化的建设和推行步伐，从而全面落实“质量、效益、管理”主题。

xxx创业近3年以来，一直坚持艰苦创业、锐意创新、细分市场、稳步发展的整体思路，网聚行业精英、借鉴近业经验、重视管理积累、推行组合营销、建设系统的物流信息软硬件平台、构建人才培训培养体系。

今天我们已初步建设成型了能满足近百家直营门店正常营运的总部后台管理、服务支持系统。在深圳及珠三角市场已基本实现了管控有效、支持有力、覆盖全面、布局合理、形象标准的品牌推广平台和快捷的连锁分销网络终端。

相信凭借强有力的分销和品牌推广能力，在合作伙伴的有力支持和信任下，共担责任、共拓市场、共享发展、共赢未来，必将提升我们的整体扩张能力和市场竞争能力。

xxx开创的生活家居连锁行业在国内市场仍处在发展的初期，特别是以折扣、特卖起步为xxx的生存发展降低了门槛，赢得先机。目前，国内家居市场还缺乏有效的整合和高效的细分。大型一线品牌缺乏对细分市场的关注，不能有效覆盖和服务日益旺盛的生活家居市场，为我们的生存提供了巨大的空间。而小型家居连锁又过于热衷于高端市场，曲高和寡，尚未形成一定的气候。

xxx以品牌、品质、低价的市场定位，以细分市场、整合产品、灵活深入、充分营销的推广模式，以“没有什么不能卖”的广阔产品组合，以“为爱家的人创造惊喜”的优质体验、以为到店的人带来“每周一个新感觉”的营销感受，相信xxx可以成功开创中国日益成熟的生活家居细分市场。

随着xxx的管理和服务支持系统的逐步完善，通过和社会精英及资本市场的有效融合，在公司成立3到5年内实现成熟、快速的复制和扩张，力争实现三年营收过亿、五年网点过百、十年成功上市的战略目标。

xxx尚处在发展的初级阶段，所从事的生活家居连锁行业潜藏着巨大的机遇，我们将继续高举创业的旗帜，朝着致力于“立志生活家居连锁第一品牌”的目标，与“激情、永动、坚韧、精进”的xxx同仁、与心手相牵的各位合作伙伴、与关注、关心、关照我们的社会各界、与默默奉献、无怨无悔、支持期待我们的家人和朋友一起努力、一起成长，一起分享，相信我们可以同行大运、共赢未来！

让我们共享这一美好的时刻，共度这个欢乐的夜晚。

现在，请大家举杯，为我们的xxxx年、为我们的事业、为我们的合作和健康快乐干杯!

**第五篇：公司老总会议发言**

公司老总会议发言大全(精选多篇)

代理商老总发言提纲

引言：

非常感谢北京如烟科技发展有限公司各位领导的精彩发言。今天，对于我们\*\*省的代理商朋友们来说，是一个非常重要的日子。8月4日我参加了北京召开的，具有历史意义的如烟电子烟在全球同步上市的新品发布会，在会上我亲眼目睹、并使用了由中国人自己创造并引领全球电子烟产品发展的新品上市那一激动人心的一幕。

这一刻我知道对我个人意味着什么，对我们公司意味着什么。作为如烟科技代理商体系中的一名核心成员，能够亲眼目睹如烟电子烟新品的全球同步

上市，我倍感荣幸，内心也非常激动，我相信大家在聆听了如烟空间诶各位领导关于电子烟的市场策略、产品战略及销售模式的精辟阐述之后，会和我一样，内心充满期待、满怀信心、深受鼓舞。总结：

说实话，作为如烟科技在\*\*省的省级平台负责人，在今天我深刻理解了如烟科技差异化的产品及市场策略，也深深体会到全球唯一合法电子烟——如烟品牌能够给我们带来广阔的发展前景。只要你有自己的地盘，并且按照如烟科技营销策略去执行，丰厚的利润、高额的回报就会属于你。

通过如烟科技的全球同步新品发布会的整个过程，最让我感动的是如烟科技优秀的同事们，他们时刻不离工作一线，亲自走访终端，所有宣传方案都要逐一把关，市场运作计划的安排，都是根据市场状况进行时时分析、及时策划、及时推广。因此，我深深受到他们这种敬业精神的感染。回想这一年走过 的路，让我感触最深的还是如烟科技团队的执着、激情、奉献和真诚！这也让我更加坚信自己的选择，和北京如烟科技发展有限公司合作，我们赢定了！

机遇：

自2024年全球第一支电子烟在如烟旗下诞生，一举改变了全球控烟、替烟市场的格局。如烟电子烟的销售额从0到近亿元，只用了4个月的时间，从2亿到10亿，也只用了不到一年的时间。真正创造了一个财富奇迹。

随后，如烟科技转战全球，行销38个国家，并获得了全球销售的辉煌业绩。今天，如烟科技在全球再次推出新品，并势必将再次引领电子烟的世界发展趋势。今天，如烟的成功上司不但给我的公司带来成立以来最大的一次发展机遇，同时我坚信，这项健康、绿色、可持续发展、利国利民的项目必将改变我的人生，如烟一定将引领我们全体代理商朋

友们走向事业的更高峰。

对此，我以及我得团队，满怀信心，充满期待！

支持：

现在，我们拥有一项极具市场价值的项目，正当我们张开双臂拥抱希望、拥有财富的时候，也必须清醒的意识到存在的诸多不足，在市场的发展中还有一些短板。面对巨大的市场机遇，我和我的团队已经做好了充分的准备，绝不辜负如烟科技的信任，承担起在xx省的市场管理责任，目前：

1.我们已经完成了省内电视台和xx媒体的广告签订工作，从\*月xx日起，我们将配

合如烟科技的宣传攻势，在xx电视台每天投放xx个小时的电视广告，同时，我们将在xx媒体上以每周三期广告的投放规模，对省内的代理商进行支持；

2.在人员支持方面，我们将确保对每个地市的支持力度，确保在每个地市都有我们 的区域经理进行长期驻扎指导，为

代理商提供全方位的指导服务，同时，我们还将加大对各地市销售员工的培训工作，进行包括产品知识、销售技巧、售前、售中、售后等全方面系统的培训；

3.在终端建设支持方面，我们将加大对各地市代理商的终端建设的支持力度，帮助

各代理商建设标准的销售终端，确保各地市每个销售终端的有效性。

4.在售后服务支持方面，目前我公司已经制定了完善的全省售后服务制度的建设工

作，可以有效地支持省内每个代理商的售后问题，彻底解决省内代理商的后顾之忧，我们保证在3天之内解决省内各地市代理商任何售后问题；

5.在市场管理方面，我们如烟科技始终贯彻全程的价格保护政策，严格的保护市场，窜货按售价收回。随意的降价3倍的处罚，真正的保证各级代理商的高额的回报。我坚信：凭借北京如烟科技

发展有限公司在技术研发、品牌建设、市场推广等各个领域的雄厚实力,凭借我们众多优秀的合作伙伴，凭借我们充满活力的如烟团队，面对这样一个更加广阔的崭新的控烟、替烟市场机遇，数千亿的市场容量，让我们大发展的机会已经来临！

各位朋友，在北京如烟科技这棵大树下，为我们自己，为我们的团队，为我们的事业，让我们齐心协力、同舟共济，再铸辉煌！

全面促进公司稳定持续高速发展

大力推动企业向集团化发展进程

——2024韶山行暨公司总结大会上的报告

各位同事：

大家下午好！

首先我在此向出席会议的全体员工致以最诚挚的祝福！并预祝本次大会圆满成功！

今天我们选择在革命圣地韶山，在纪念革命伟人毛主席诞辰117周年之际，隆重召开2024年公司总结大会，总结过去一年来的工作成绩和不足。即将过去的2024年是天盟人团结奋战、不断做稳做强、大跨步前进的重要的一年；是各项工作取得显著成绩的一年；是大家任劳任怨、不辞辛苦，用辛勤汗水谱写企业发展华章的一年；是大家对自身不断完善、管理水平的提升托起企业今天的一年，是大家用饱满的热情、描绘和勾勒企业灿烂明天的一年。在此，我真诚的向每位天盟人道一句：大家辛苦了！

2024年对中国来说是不平凡的一年。2024年中国经济已成功摆脱国际金融危机的负面冲击，开始进入常规增长轨道，依然成为世界经济发展的核心动力和最亮点。为期184天的上海世界博览会的盛大举办；第16届广州亚运会隆重举行。这一年，让世界的目光在中国聚焦。党中央对十二五规划会议的隆重召开，明确了中国未来发展的长期目标，定会推动中国经济及各领域发展的巨大

转变。

国家经济的发展，地方经济的成长，离不开企业的贡献。这一年里，本公司的各项事业都取得了长足的进步，市场的经营业绩更是节节攀升。经过一年的锤炼，我们的战略更聚焦，思路更明晰，基础更扎实，管理模式日趋完善，执行力不断增强。在所有天盟人的共同努力下，我们克服了种种的压力和困难，不仅圆满地实现了公司各项预计的目标，团队的素质、专业的精神、管理的层次都有了极大的提升。公司投资的新项目也取得了大跨步的进展和历史性的飞跃。而所有这些成绩的取得与我们全体员工的共同努力是分不开的。

当前和今后一个时期，是公司做精、做优、做强的关键阶段，也是我们经受考验，走向胜利的重要时期。我们要增强责任感和紧迫感，围绕提升管理，提高效益做文章，增强抵御风险和不断创新的能力。在新的一年里，困难与希望同在，挑战与机遇并存。让我们树立

必胜信心，发扬优势，再接再励，团结一心，为实现天盟集团事业的理想和目标而努力奋斗！

最后，祝愿大家在新的一年里心情愉快、身体健康、工作顺利！同时祝愿你们的家人在未来的日子里幸福美满，万事如意！

谢谢大家！

尊敬的各位来宾，各位同事、各位朋友，女士们，先生们：

大家晚上好！

很高兴在此与各位欢聚一堂，分享我们过去一年的收获和喜悦，共同展望我们正在开创的xxxx！

我们很荣幸的邀请到政府相关部门领导、xxx等合作伙伴，特力屋、空间大师等供应商代表及xxx的员工家属代表、亲朋好友。在此，我代表xxx全体员工并以我个人的名义对各位的到来表示热烈的欢迎！向长期关心和支持我们的各界朋友表示诚挚的谢意！向获奖的优秀员工和供应商表示衷心的祝贺！向

默默无闻、不离不弃、风雨与共的支持、期待和鼓励我们的家人、亲朋致以崇高的敬意！

我们一起走过的xxxx年，留下了太多的记忆和感慨。

xxxx年是xxx在创业历程中初具雏形、羽翼渐丰前惊心动魄、浓墨重彩、全力以赴的一年。

去年的同一场合，我们为xxxx年提出了“顺势飞奔，大干、实干、巧干，构建更高、更坚实的创业舞台”的目标和方针。

现在来看，在xxxx年我们基本实现了覆盖深圳核心商圈、辐射东莞、布点\*\*的网店拓展目标，达到了营业规模、团队力量、盈利能力翻番的预期效果。在9月份以前，公司整体保持了良好、快速的增长势头，连续多月刷新月度总营收及单店营收的记录，并打出了连开十店的拓展高潮。同时我们对内部管理及组织机构也进行了有效的优化、创新和疏理，加强了后台职能管控和服务支

持力度，提升了前台区域、门店的整体运营作战水平。

全年我们不但加大了新店的投入，上线了epr系统，改造了部分高端门店，成型了新一代门店的品牌形象。同时，我们还积极参加玉树公益赈灾等社会公益活动。

通过全面的规划，公司在xxxx年变更升级了公司名称，从“深圳市xxx商贸有限公司”蜕变提升为一个初具雏形、初具规模的“深圳市xxx商业连锁有限公司”。相信，这是我们正式迈出商业连锁行业的关键一步，也是我们开创生活家居行业坚实的一步。

总体来讲，在xxxx年，我们基本上坚持了“全力以赴的大干、脚踏实地的实干、精心筹划的巧干，更不乏日以继夜的苦干！”达到了“锻炼队伍、提升管理、成熟商业模式、促进营销创新”的目的，实现了公司经营格局和品牌影响力整体提升的目标。

当然，xxxx年仍然有很多的不足

和遗憾。

在下半年，不期而至的cpi上涨带来的消费市场委缩，房地产市场的宏观调控，工业原材料上涨、采购成本上升、毛利空间缩水、员工薪水预期提升、人员规模扩充困难，客观地影响了我们下半年发展的速度和业绩水平，预期的“十一”高潮和秋冬旺季没有如期而至，为我们的库存积压和资金周转带来一定的困难。

在此，我要真诚的感谢各位合作伙伴的信任、理解和支持。相信过去的每一次付出、包容都会成为今后我们共度时艰、精诚合作、共赢未来的基石和力量的源泉。xxxx年我们更加深刻的理解“诚信、互利、开创、共赢”的合作理念，让我们收获了越来越多的支持和信任。

众所周知，xxxx年的春节就像所有的春天一样，万物复苏，春暖花开，这也是我们xxxxxxx新财年全新的开始。

在xxxx年1月份，我们又一次刷新了新纪录，再次站上了新台阶，开始

我们新一年的征程，我们把这一年确定为“质量、效益、管理”主题年。

今年，我们将按照从深圳逐步推向一线城市、渗透二线城市和立足核心商圈、覆盖次中心商圈、渗透成熟社区的双通道区域和网点发展模式，加大拓展力度，将经营规模在xxxx年的基础上整体提升一倍，实现业绩的倍增。

同时，我们将更加注重门店、品牌、商品以及服务的质量，关注单店效益，关注品类业绩价值和贡献，推行组合营销，提升整体效益。

我们也将加大战略人才的引进力度，完善员工“选、育、用、留”系统，加快制度化、流程化、规范化的建设和推行步伐，从而全面落实“质量、效益、管理”主题。

xxx创业近3年以来，一直坚持艰苦创业、锐意创新、细分市场、稳步发展的整体思路，网聚行业精英、借鉴近业经验、重视管理积累、推行组合营销、建设系统的物流信息软硬件平台、构建

人才培训培养体系。

今天我们已初步建设成型了能满足近百家直营门店正常营运的总部后台管理、服务支持系统。在深圳及珠三角市场已基本实现了管控有效、支持有力、覆盖全面、布局合理、形象标准的品牌推广平台和快捷的连锁分销网络终端。

相信凭借强有力的分销和品牌推广能力，在合作伙伴的有力支持和信任下，共担责任、共拓市场、共享发展、共赢未来，必将提升我们的整体扩张能力和市场竞争能力。

xxx开创的生活家居连锁行业在国内市场仍处在发展的初期，特别是以折扣、特卖起步为xxx的生存发展降低了门槛，赢得先机。目前，国内家居市场还缺乏有效的整合和高效的细分。大型一线品牌缺乏对细分市场的关注，不能有效覆盖和服务日益旺盛的生活家居市场，为我们的生存提供了巨大的空间。而小型家居连锁又过于热衷于高端市场，曲高和寡，尚未形成一定的气候。

xxx以品牌、品质、低价的市场定位，以细分市场、整合产品、灵活深入、充分营销的推广模式，以“没有什么不能卖”的广阔产品组合，以“为爱家的人创造惊喜”的优质体验、以为到店的人带来“每周一个新感觉”的营销感受，相信xxx可以成功开创中国日益成熟的生活家居细分市场。

随着xxx的管理和服务支持系统的逐步完善，通过和社会精英及资本市场的有效融合，在公司成立3到5年内实现成熟、快速的复制和扩张，力争实现三年营收过亿、五年网点过百、十年成功上市的战略目标。

xxx尚处在发展的初级阶段，所从事的生活家居连锁行业潜藏着巨大的机遇，我们将继续高举创业的旗帜，朝着致力于“立志生活家居连锁第一品牌”的目标，与“激情、永动、坚韧、精进”的xxx同仁、与心手相牵的各位合作伙伴、与关注、关心、关照我们的社会各界、与默默奉献、无怨无悔、支持期待我们 的家人和朋友一起努力、一起成长，一起分享，相信我们可以同行大运、共赢未来！

让我们共享这一美好的时刻，共度这个欢乐的夜晚。

现在，请大家举杯，为我们的xxxx年、为我们的事业、为我们的合作和健康快乐干杯!

公司老总中秋节致辞

全体员工：

你们好！

一年一度中秋到，每逢佳节倍思亲，公司老总中秋节致辞。转眼又到了中国人传统的中秋佳节。中秋是庆团圆的传统佳节，是欢庆丰收的节日，更是合家团聚、把酒邀月的喜庆之时。借此机会，感谢大家多年来对xx的付出与奉献，我代表xx公司向每一位员工，并通过你们向你们的亲人、朋友致以最真挚的问候和最诚挚的祝福！

广东是一座移民城市，三十年时间，你来自江西、安徽，他来自湖南、湖北，我们大家都来自五湖四海，但为了自我的证明和自尊的生存，我们一同聚集到了xx公司这个大家庭。

回首过去五年，大家都曾为xx业务迅速遍及海内外的跨越式发展付出过汗水和泪水、心血和智慧。您所作出的贡献，公司将永远铭记！在此向您真诚地道一声：谢谢，老哥老弟，辛苦了！老姐老妹，辛苦了！

摩托车行业的兴衰起伏主要取决于国际航运市场冷暖，而摩托车行业市场的冷暖取决于世界经济的大势走向。

2024年，世界经济经历动荡和不安。东南亚再度出现经济危机的迹象，美国次贷危机及经济衰退导致全球经济放缓，全球原油、矿石、粮食等资源性物资价格高位运行，人民币对外升值、对内贬值通胀压力不断加大，股票市场跌宕起伏、惨不忍睹，信贷市场风声鹤唳、哭天喊地，……各种变数交织在一起，大大增强了世界经济的不确定性，使2024年世界经济充满了变数。

作为世界经济“晴雨表”的摩托车业，今年正遭受各种变数的阴影，市场疑云笼罩，摩托车发展前景变数大增，直接导致今年上半年中国、全球承接摩托车定单总量同比分别下降，可以预计今后几年的摩托车市场竞争会愈加惨烈。

说实在的，今年公司所遇到外部经营环境恶化而带来的困难和压力是前所未有的，完全出乎我的年初预期，主要表现在：

1.资金困难。

2.成本高企。钢材价格从去年底的x元/吨，三个月时间迅速高涨到x元/吨，六月底最高至x元/吨，相当于每平方米板材光钢材成本就上涨了x元左右。更加难以估计的是，随着资源性物资价格的大幅上涨，我们的成本压力会进一步加大，公司手持定单将大部分亏损。

3.美元贬值，致辞《公司老总中秋节致辞》。今年一季度贬值4%，二季度贬值3%，估计全年10%也不一定打得

住；再加上出口退税率大幅降低，这对于x%产品出口的xx摩托车来说，更是雪上加霜。

我曾经对着台风，面向大海，大声喊道：“空气在颤抖，仿佛天空在燃烧。来吧，来吧，让暴风雨来的更猛烈些吧”！

在产能迅速放大并基本未影响客户交货进度下，不仅耐心细致做了大量的艰辛工作，而且身先士卒。其中过程的苦楚，我想只有“行路人”自己知道。

回顾今年年初到现在，时间已过8个月。尽管外部经营形势严峻，内部管理跨度加大、资金周转困难、成本费用攀升，华南建材在全体员工的共同努力下，仍然取得了骄人的业绩，继续保持跨越式的发展势头。

成绩伴随着艰辛，汗水浸透着希望。我们深知，这份业绩表来之不易，她凝聚着全体同事们的心血，饱含着广大员工创业奋斗的酸甜苦辣。成绩的取得，归根到底是公司各级管理人员和广大员工锐意创新、顽强进取的结果；是

广大员工牺牲小家，默默奉献的结果；同时，也渗透着家属们的理解与支持。正是由于各位的辛勤付出，xx才能得到这些充满希望的厚实收获。再次感谢每一位为xx的生存和发展付出的辛勤和汗水才华和激情！感谢你们对xx倾注的无限的热情与希望！

在此，我更要感谢在市场开拓、技术支持、现场服务、客户服务、物资供应和运输、品质和后勤保障等过程中直面挑战、勇于担当、敢于亮剑的干部、骨干和老员工。他们是“快乐工作、诚信立业、用心做事、不断超越”的xx公司企业文化体现的集中代表，是的英雄和骄傲，是公司的脊梁！

让我们一同记住他们，并向他们致以衷心的感谢和崇高的敬意，xx不会忘记他们！他们，也只有他们，才是用自己的言行书写着xx发展历史的人！

各位同事：９３年的国内宏观调控、９７年亚洲金融危机及01年的“911”引发的全球经济危机，可能很多同事没

有经历过或经历过了而未好好感受、体验过。今年的外部经营环境恶化属全球范围的，波及面更广，经历时间更长，过程变化会更快，较前三次将更为严峻。对华南建材的真正考验，可能还在后面。

同事们，xx在前途坎坷、充满艰辛和挑战的同时，也正面临着千载难逢的发展机遇。

中国造船产量迅猛提升，为专业生产板、门、单元等船舶配套产品的企业，象xx，提供了难得的发展商机，奠定了今后快速发展的基础。海外业务的快速扩张，更为我们描绘了可以想象的、更加美好的发展远景。

没有品质，没有尊严。每一份合同、每一件产品、每一张图纸、每一封邮件、每一张传真、每一位员工等都是象征和展示我们xx公司形象的“名片”。我们公司的干部和员工应该清醒地认识到，我们与国外先进的同行相比，产品质量和工作质量还有差距，人员素质还有待提升，精细化管理还需强化。

对于将要担负起更大使命的公司和员工来说，我们要更加注重自身的新定位，更多地了解行业的发展状况，增加我们的竞争优势，前瞻性地储备本行业及相关岗位的新知识和新技能、新血液和新人才，在明确的蓝图规划下“诚信”地做好每一件事，竭力打造和不断提升中国行业的第一品牌——“xx”。

关山初度尘未洗，快马加鞭再奋蹄。让我们以只争朝夕的旺盛斗志，团结一心、众志成城，百尺竿头更进一步，锐意开拓进取，不断增强忧患意识、超前意识，沉着应对各种挑战，在充满商机的国内xx摩托车市场上，倾力打造金字品牌，铸造“xx”的永久辉煌，实现世界“no.1”的事业梦想。

最后祝全体员工中秋佳节快乐！

· xx人

不要接近峨眉山的和尚。不要接近峨眉山的和尚。不要接近崂山的道士。不要接近崂山的道士。不要买九寨沟的牦牛肉。不要买九寨沟的牦牛

肉。不要买三峡船上的玉器珠宝。不要买三峡船上的玉器珠宝。不要在西双版纳参加“抢亲 游戏 不要在西双版纳参加 抢亲”游戏。抢亲 游戏。不要在西安的古玩一条街购买古物。不要在西安的古玩一条街购买古物。不要在大理购买所谓“老乡 的便宜珠宝 不要在大理购买所谓 老乡”的便宜珠宝。老乡 的便宜珠宝。不要在阳朔的酒吧里消费。不要在阳朔的酒吧里消费。不要招惹泰山景区的当地人。不要招惹泰山景区的当地人。不要参观少林寺时走“捷径。不要参观少林寺时走 捷径”。捷径 不要逛十三陵“\*\*\*”玉石店。玉石店。不要逛十三陵 玉石店 不要单独去海南旅游。不要单独去海南旅游。不要在坝上草原骑马。不要在坝上草原骑马。不要在吐鲁番买葡萄。不要在吐鲁番买葡萄。不要在深圳中英街购买任何物品。不要在深圳中英街购买任何物品。不要参加北京当地的长城一日游。不要参加北京当地的长城一日游。不要

在张家界住便宜小旅馆。不要在张家界住便宜小旅馆。不要在井冈山为“老区建设 捐款 不要在井冈山为 老区建设”捐款。老区建设 捐款。不要在杭州的娱乐场所消费。不要在杭州的娱乐场所消费。不要在苏州的茶楼喝茶。不要在苏州的茶楼喝茶。不要在丰都鬼城照“免费 像。不要在丰都鬼城照 免费”像 免费 不要在北海乘坐摩托艇。不要在北海乘坐摩托艇。不要在北戴河吃海鲜。不要在北戴河吃海鲜。不要在三亚海边接近小商贩。不要在三亚海边接近小商贩。不要随导游在呼伦贝尔草原上吃烤全羊。不要随导游在呼伦贝尔草原上吃烤全羊。不要在庐山乘个体出租车上山。不要在庐山乘个体出租车上山。不要在宏村的路上坐出租车。不要在宏村的路上坐出租车。不要去黄山让人“免费带路。不要去黄山让人 免费带路”。免费带路 不要在千岛湖码头的排档吃

鱼。不要在千岛湖码头的排档吃鱼。不要参观乐山景区周边的付费景点。不要参观乐山景区周边的付费景点。不要在郑州黄河游览区骑马。不要在郑州黄河游览区骑马。区骑马 不要到恒山算命。不要到恒山算命。不要随旅游团环游青海湖。不要随旅游团环游青海湖。不要买神农架的土特产。不要买神农架的土特产。不要在敦煌的夜市吃地摊饭。不要在敦煌的夜市吃地摊饭。不要在花果山的海鲜一条街吃饭。不要在花果山的海鲜一条街吃饭。不要随导游逛清明上河园。

不要随导游逛清明上河园。不要在南京做“免费美容。不要在南京做 免费美容”。免费美容 不要在上海外滩让人给你照数码像。不要在上海外滩让人给你照数码像。不要买“便宜票 看黄果树大瀑布 不要买 便宜票”看黄果树大瀑布。便宜票 看黄果树大瀑布。不要随导游在香港买名表和珠宝。不要随

导游在香港买名表和珠宝。不要投大钱在澳门赌博。不要投大钱在澳门赌博。不要在威海韩国城购买没经狠杀价的商品。不要在威海韩国城购买没经狠杀价的商品。不要在丽江洗桑拿浴。不要在丽江洗桑拿浴。不要到五台山的五爷庙烧香。不要到五台山的五爷庙烧香。不要在平遥摸“鱼洗。不要在平遥摸 鱼洗”。鱼洗 不要在武夷山景区买茶叶。不要在武夷山景区买茶叶。不要在白洋淀景区买鸭蛋。不要在白洋淀景区买鸭蛋。不要在乌镇让道士“免费看相。不要在乌镇让道士 免费看相”。免费看相 不要去太阳岛坐“热心人 介绍的船 不要去太阳岛坐 热心人”介绍的船。热心人 介绍的船。

~ 26 ~

~ 27 ~

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找