# 如何提高简历的通过率[共5篇]

来源：网络 作者：浅唱梦痕 更新时间：2024-07-29

*第一篇：如何提高简历的通过率以下是小编收集整理的《如何提高简历的通过率》全部内容，希望对大家有所帮助。如果您喜欢小编的推荐，请继续关注小文档下载网。小文档下载网，给你不一样的人生。个人简历得到作用就在于让求职能够获得面试的机会，而个人简历...*

**第一篇：如何提高简历的通过率**

以下是小编收集整理的《如何提高简历的通过率》全部内容，希望对大家有所帮助。如果您喜欢小编的推荐，请继续关注小文档下载网。小文档下载网，给你不一样的人生。

个人简历得到作用就在于让求职能够获得面试的机会，而个人简历的通过率越高，则求职的成功性就越大。那么，如何来提高个人简历的通过率?自然就是要写出高质量高水平的个人简历。就相关个人简历的调查显示，经过辅导后的个人简历要比没有辅导过的个人简历，在通过率上高出百分之五十个点。也就是说，要提高个人简历的通过率，必要的个人简历辅导不可缺少。

一方面，通过专业的个人简历写作指导可以提高技巧

如何来提高个人简历的质量，并不是你想提高就能提高的，写个人简历也是需要有一定的技巧，有的人在写个人简历时候，仅仅是通过细节部分就来提高整个简历的质量。而有的人即便是有很大的求职优势，依然不能通过简历来表现出来，这就是个人简历的写作技巧了。通过个人简历的专业辅导，来学习写个人简历的技巧，像是语言应用技巧、扬长避短的技巧等等，进而也就能提高个人简历的通过率。

另一方面，通过辅导可以了解更多求职信息

人们在学习写个人简历的技巧方面，接受个人简历辅导也不仅仅只是写作的技巧，还有很多关于写个人简历的一些信息的了解。比如说什么样的个人简历更具有吸引力，HR喜欢什么样的个人简历，个人简历在求职中处于怎样的环节中。还有用人单位是如何来筛选个人简历，这些信息在求职中乃至以后的面试，都具有非常重要的作用。

**第二篇：求职简历如何提高通过率**

一份好的简历，工作经验是核心

人事经理在查看简历时，最感兴趣的也是你的工作经验。在填写简历时，一定要在描述工作经验上多花些功夫，要尽量详细的描述你的工作内容和职责。

例如：“负责华东地区的市场拓展工作：完成销售任务，贯彻执行公司的销售策略;因地制宜，制定和实施区域性的市场发展计划;发展和管理经销商，并与其保持良好合作关系;协助经销商建立运作架构，指导和管理其销售队伍。”

专业人才填写专业技能

如果你是it人才，在简历中详细描述你的it技能和项目经验是很重要的，因为它们充分显示了你的技术实力!

注意：当你描述项目经验时，一定特别将该项目的软、硬件环境、开发工具写清楚，并请详细描述您在该项目中的具体职责。

如果你是高级人才，业绩能充分证明你的能力和价值，请详细描述你取得的业绩的具体内容。

例如：“在任职期间公司从业务每月500万增加到每月1800万。”

使你的“自我评价”更抢眼

据调查，人事经理在浏览简历时首先看的就是你的自我评价，出色的自我评价能使你的简历在众多背景类似的简历中脱颖而出。当然你应该简明扼要地说明你最大的优势是什么，比如“5年出色的销售经验，业绩过千万”等等，而避免再使用一些空洞、老套的话。

简历中留下多种联系方式了吗?你知道联系方式的重要性吗?

试想，如果一个很好的面试机会出现的时候，却因无法与你联系而错失良机，这会是多么遗憾啊。所以，在填写联络方式时，请务必填上电话、手机、bp机等信息，以便招聘单位在第一时间内能与你取得联系;而且一旦你的联系方式有变化，记得立即上网更新!

别忘了填写英文简历

许多外资、合资企业在招聘时，要求应聘者提供英文简历，同时有越来越多的公司开始注重应聘者的外语能力。如果你有意于外资、合资企业的职位,请不要忘了同时将你的英文简历填写完整。这能使你的简历更具专业性和竞争力。

**第三篇：华夏银行网申简历\_帮你提高网申通过率**

银行考试网：http://www.feisuxs/

【课观教育|银行帮APP】提醒考生：华夏银行春季校园招聘在3月份开始发布信息，为方便考生进行网申，小编整理了华夏银行网申应该填写方式：

姓名：身份证上的名字，要是身份证名字有错误，要赶紧去派出所修改，防止带来不必要的麻烦。

证件类型：对于同学们来说，不用考虑其他的证件，直接选择身份证。

性别：男或者女，应该没有例外。

证件号码：身份证号码，仔细填写、核对。

出生日期：有下拉菜单的话直接选择，没有的话填写标准格式，如1991-10-20或者1991.10.20。

民族：是哪个民族就写哪个民族，如果是少数民族的，面试时可能会占点优势，因为这是一个差异点，属于稀缺资源。

身高：不一定是净高，可以填写穿鞋后的身高。

版权所有归课观教育所有，翻版必究

银行考试网：http://www.feisuxs/

生源地：生源地与你上大学时是否转户口有关，如果你上大学时没转户口，一般而言生源地指户口所在地;如果你上大学时将户口转入学校所在地，那就有两种情况;一是有的用人单位所在地与毕业学校所在地一致，一般认为生源地是指毕业生学校所在地;二是用人单位所在地与毕业学校所在地不一致，但根据本省及相关规定，本省考上外地的学生毕业后户口可转回入学前的居住地，生源地可指的是就是入学前户口所在地。

申请人类别：大多数人都是应届毕业生吧，直接填，没有疑问(PS：大多数银行都把往届毕业生归于社会招聘的范畴)。

健康状况：健康或者良好。

政治面貌：中共党员、中共预备党员、共青团员或者群众。如实填写，慎重对待。

婚姻状况：已婚、未婚或者离异，没领结婚证的一律填未婚，领了离婚证后没有再继续申领结婚证的一律填离异。

电子邮件：填写你的常用邮箱地址，个人推荐126或者163。

手机：填写你最常用的、信号最好的、绝不停机的号码。

固定电话：可以填宿舍号码或者家庭电话号码，一般仅作备用。

版权所有归课观教育所有，翻版必究

银行考试网：http://www.feisuxs/

通讯地址：现在的邮件一般都用E-MAIL，很少写信寄信了，所以这个地址填写的时候，如果家庭地址和报考银行在同一城市，写家庭地址，否则写学校的邮寄地址，通讯地址仅作备用。

邮编：与通讯地址对应就可以了，不知道的自己搜索一下。

期望月薪：一般来说写一个参考值，5000-7000之间都可以，不要太高也不要太低。

家庭住址：与通讯地址差不多，如果家庭地址和报考银行在同一城市，写家庭地址，否则写身份证上的地址，有临时身份证的写临时身份证上的地址。

籍贯：即祖籍地，原则上指曾祖父辈的户口出生地，目前对这一概念大家已经不再多加深究，写父母户口出生地即可。

入党团时间：很多同学都来问这个具体时间，很简单去问你们支部的领导或者你们院系的辅导员，一查就知道，入团的时间你们大概写下，有些初中入团的写个大概时间不影响。

血型：大家都知道么?不知道的可以去量下?没时间去量的你只能大概写个吧，谁叫你们平时都太忙没时间呢?当然大概写也要注意，大部分人应该不是熊猫血吧?所以就不要因为不知道选了其他。

当前居住地：呵呵，这个有讲究，一个诀窍，很简单，以后也记得这样用，报哪里的就选自己当前住在哪里，OK?居住地而已又不是非要买房子才行?只是当前居住地又不是孙悟空给唐僧画的那个圈。为什么要这么做，就是为了打消大家一个疑虑——很多人担心银行喜欢

版权所有归课观教育所有，翻版必究

银行考试网：http://www.feisuxs/

招当地人，这个现象到底有没有，据小编多方观察，大城市应该还好，小城市可能有!所以以防万一，这个答案肯定是对你最好的!证件照：之前也讲过了，你们自己去看，不过这个照片有尺寸限制，推荐美图秀秀裁剪，轻松加愉快!推荐各位去专业的照相馆照!生活照：半身全身无所谓，最好是单人照，别搞合影让别人去猜，可以选择艺术照，最好是最能体现你优点和魅力的，实在没办法选择的请多多咨询你的家长和朋友。

教育经历：主要讲高中复读的怎么办，而且复读不在一个学校怎么办?没关系，你把高中就写4年，写正常读高中的名字，不要把简单问题复杂化。

学历：双学位的选择双学位，本科或者研究生按照自身实际选择

第一学历：如果你是在南大读的本科，东大读的研究生，你的第一学历就是南大本科

学位：这里要提醒的是有的学校的金融学专业拿的不一定是金融学学位，有可能是经济学

学位。学历本科，对应学位学士，学历研究生，对应学位硕士或者博士。

本科专业录取批次：一本或者二本，按事实填写

是否全国统招统分：参加全国统一高考统一录取的就是

是否网络教育、是否专升本、是否成人教育：按事实填写

版权所有归课观教育所有，翻版必究

银行考试网：http://www.feisuxs/

班级排名：拿过奖学金的一般为前3%或者前5%，不清楚的查看自己的成绩单。

学习方式：大都是全日制吧!外语水平：四六级不要点错了!看清楚CET标志!职业资格认证：按照你拥有的证书进行勾选

专业技术资格：看了下估计文科生应该没有，理科生可能有!自己对照下吧!学生会干部：提示是要注明担任职务的级别，很多同学都有过学生会干部的经历，如学生会主席、生活委员、组织委员等，呵呵，没有的话怎么办，学校里是不是有好多社团，不多提示，你懂得!奖学金：从最高等依次往下写，或者按照时间顺序排列。只要是就算!不分大小!其他奖励：比如社会上给你授予的什么标兵啊!什么见义勇为先进啊!这种你们有就写上!计算机水平：是2级就写2级，3级就写3级，写清楚是国家级的还是省级的，以及考试种类，如3级有偏软、偏硬之分。1级的可以写“熟练运用计算机，尤其是MS OFFICE”，银行一般都需要员工精通这个软件。

您认为有助于我们了解您的其他情况：这是需要大家发挥的地方，需要认真思考，在有限的字数内最大程度的突出自己，这体现了你的能力，说白了就是一句话概括你自己，勤劳、勇

版权所有归课观教育所有，翻版必究

银行考试网：http://www.feisuxs/

敢、智慧和善良等都太过宽泛，建议找出自身最大的优点或与别人的差异点，结合经历说优点，这样也为进入面试做铺垫。

版权所有归课观教育所有，翻版必究

**第四篇：如何提高四六级通过率**

如何提高四六级通过率（之一）

四六级是很多英语不好的大学生普遍很头疼的问题之一。下面以自己的经验说一下如何提高考试成功率。

首先，我认为最重要的，不管是什么，一定要有信心，相信自己可以，你就真的可以的！！以后我会定时发表关于英语考试和各种考试的技巧，如果你及时关注，认真研读，我想对你会有帮助的。

我跟很多人的观点可能很不相同，但是我认为每个人都有一个更适合自己的方法，不妨一试。我认为，大学英语课本是很好的阅读材料，切记，不要太拘泥于所谓的十年真题，十年磨你之类的。英语的学习是一个厚积薄发的过程，要的是不断地日积月累，这就需要你在平时为英语买下成功的种子，这样，在秋天才有可能收获。十年真题，适合你在有了一定的四六级应试能力的基础上去学习，去练习。而我们的大学教材就是很好的学习资料。

把大学课本翻出来，从简单到复杂，一本本的熟读，要记住英语是是读出来的，是背出来的，每天早上抽出一个多小时的时间，大正朗读英语，戒掉小声朗读甚至默读的坏习惯。这样即可以锻炼你的口语，也锻炼你的发音和听力，何乐而不为呢？学习课本的时候，先读一到两遍的单词表，然后读正文，一句一句的度，遇到不懂的一定要弄懂，要做到知道每一句的正确意思，为了有个正确的对照，可以买一本课本的参考书，有课文翻译的那种，这样既锻炼你的阅读理解，还锻炼你的翻译。本篇课文做到熟读精度的地步。不要以为自己在做无用功，最好的阅读材料就是我们的教科书，时间久了，你就会发现，你的口语大有进步，你的语感练出来了，你更敢在众人面前大声说英语了，自信上升了。

这个时候，不要觉得简单，可能你的英语基础相对较好，但是教材真的是很好的学习资料，相信我。

**第五篇：提高加人通过率技巧**

提高加人通过率技巧

加好友两种办法，一种是被动，一种是主动，不管是哪种方法，要想通过的成功率高，都需要“打招呼”。80%的微信用户都设置了“朋友验证”，如果你主动加别人的时候，没有一个能够打动人的“验证申请”，或者干脆不写空白。那通过率可想而知低到尘埃。

因人而异，无懈可击。我们首先看要添加好友的各种心情，比如头像、签名、个人简介、地域分布、天气等，任何挑一个相关度最高的去填写验证理由。比如，有个人写到：今天下雨了，心情很不好。然后你的验证信息就可以写：我也是，此时我会听雨声，看窗外，洞察世间万物。这样的交流，岂不刺激？方法很简单，个中言由，各位自己去体会。

在加陌生好友的时候最好把昵称或者验证信息里的“招合伙人、理财经理、客服”这几个字去掉，因为对方看到这个不加思索就会认为是发广告的。

1.“我是你的粉丝，通过一下”

别人一看到粉丝，两个字就感觉自己受到尊重，别人会感觉到自己尊敬等，因为什么那，因为在我们眼中，明星才有粉丝啊。

2，“关注„„你好久了”

说明你在社群或者其他地方小有名声，因为每个人都有自己的亮点，有人关注你，说明你有能力，有值得大家学习的地方。

3、“同一个社群的”

如果在同一个社交圈子，加时备注：xx社圈。因为有xx群这个圈子做信任嫁接，有了这个圈子的关系，我们之间的信任感会上一个层次，大家之间统称为xx伙伴。

4、“那个XX是如何操作的?”

请教问题，人人都希望被认可。

5、“好喜欢你的签名，可以交流下吗?”

谁不喜欢奉承和夸奖?

6、“你的头像真个性(真有意思)”

谁不喜欢奉承和夸奖?

7、“你好，朋友推荐的。”

用第三方做信任背书，更加容易拉近距离。

8、“想和你学习学习”

特向你请教一些问题，相互学习，思维碰撞，看能不能摩擦出新的创意和思维。

9、“你的XX产品怎么样” 表明目标和身份，让信任来的更直接一些。

10、“感觉你很有思想、能力„„”

马屁拍的好，通过率才会高。

11、“你好，我是某某，我看到通讯录推荐你，所以就加你了。” 会让对方回想我们似曾相识？不管对方能不能想起来，出于人性的好奇心理，对方容易通过好友请求。

12、“你好啊，多个朋友，多种思维。”

13、“好巧哦，你的电话跟我朋友就差一个号，不小心就搜到你，既然这么有缘就想加你。”

很多人相信缘分，对方看到这个通过好友请求的可能性会比较大。

14、“开户就送1枚鸡年黄金吊坠”

以利诱之，利用很多人喜欢占小便宜的心理，只要对方通过好友请求，就等于拿到进一步沟通的机会。

15、“我换微信号了，加我一下！”

假装是熟人或者朋友，这样往往通过率很高！

注：别人通过你的好友请求以后，最好都要有开场白，开场白肯定都要跟你的说辞有关，而且还要圆住自己撒的谎，否则很容易招致别人的反感，聊聊相关的话题，千万骗别人通过以后，立马推销自己的投资项目，不管是谁对欺骗这个事情都不能容忍，所以你无论有多好的产品估计都躲不过被拉黑的结局！开场白过后也可以跟别人简单说你是做理财投资的，但是要真诚，不要多说，愉快结束谈话，然后做好自己的QQ空间、朋友圈，让别人知道你是个有意思的理财人员。这样下次对方还能愉快地跟你沟通！（建议QQ空间、朋友圈经常发一些自己的理财项目、行业资讯、偶尔发一些自己的心理鸡汤、个人的心情等，让对方感觉到你这个好友是“真实的”。）

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找