# 2024大学生实习报告总结范文汇总

来源：网络 作者：空山新雨 更新时间：2024-09-05

*在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。2024大学生实习报告总结范文汇总...*

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**2024大学生实习报告总结范文汇总一**

20xx年暑假在天津信息系统开发有限公司工作，负责餐饮管理软件测试，完成项目经理布置的测试任务，同时自己学习使用了自动化测试软件，测试后要撰写测试文档。这是我第一次在正规的软件公司工作，有机遇也有挑战，每一天我都会认真的对待。由于每个客户都需要定制产品，所以我就要负责新开发的功能的测试工作，基本采用黑盒测试方法，测试出bug要写到测试文档上，等待开发人员修改后，再次进行相应的验证测试，这其实就是软件开发的瀑布模型。通过做这项工作，认识到了软件测试在整个软件开发的过程中具有重要的作用，它是在交付客户使用前的最后一步，起到产品把关的作用。虽然在这家公司仅工作了1个月，但还是学到了很多的东西，公司每个人都很有激情，大家都很认真的完成着自己的工作，有时还会主动加班，我也是。每周3次的早上例会，大家轮流主持，我也赶上主持了一回，开始有点紧张，讲一会儿就放开了。老总很是和蔼可亲，给我说了公司的发展历程，讲解了公司软件总体开发思路。一个月很快就过去了，我的这次实习也圆满的结束了。

接下来休整了1个多月，又开始寻找第二家公司实习。20xx年10月底有幸在一个程序员的qq群里，看到了群主“”发布的招聘启事，因为我本身主要做php开发的，而且这家公司是做php电子商务软件的。还有以前在网上也看到过公司老板(也就是“”)的采访视频，心中很崇拜他，这家公司就是从他1个人做起来的。心中窃喜，这是一个很好的机会啊，于是我马上与他取得了联系。第二天面试顺利的通过了，我可以在这工作了，当时非常高兴，终于可以做php了。这家公司开发电子商务网站程序，提供给客户的针对b-c,c-c模式的商城程序，系统采用php+mysql开发，而且框架结构都是自己研发的。这家公司也已经走过了3年的历程，公司产品日趋成熟，目前主要是给客户做定制开发。

我是和其他几个一同来的，开始一位老员工负责给我们做技术培训。包括开发环境安装，mvc开发模式介绍，公司产品介绍等等。随后他给我们布置了一个作业，采用mvc开发模式，smarty模板引擎，adodb数据库连接引擎，做一个小的论坛程序。接到任务后，我思考了一会儿，马上着手开发了。虽然在开发过程中也遇到了一些问题，但过了3天后，我还是按时的完成了。

接着我们就开始熟悉公司产品了，从最基本的用户登录注册开始，看到公司的源代码，真实感受到商业产品的代码是多么的复杂，需要考虑的事情很多，很细。由于公司人手不足，我们开始做了一些dedecms模板嵌套工作，是用dedecms做公司产品的帮助网站，和其他几个人花了一个多星期终于完成了第一项工作。此后我主要做客户的定制工作，帮助老员工做点小东西。同时接触了很多的客户，只有亲身经历了，才能感觉到客户对于公司的依赖性。希望公司能给他更多的帮助，我也是竭尽所能帮助客户解决每一个问题。

通过不断的学习，我对公司的产品结构有了深入的了解，比如：缓存机制，静态化处理，数据库结构等等，一般客户提出的增加功能，我都可以独自完成了。在工作过程中，同时也自学了ajax，jquery相关知识。期末考试结束后，同学们都相继离开了，而我还在工作，其实每天都不累。在公司的这段时间也认识了几个好朋友，相互了解了许多的事情。感觉公司有几个老员工技术很强，问他们的问题，几下就搞通了，真是很佩服。

到了软件公司，才能感觉到在学校所学到的知识是非常有限的。公司都有着严格的软件开发管理流程，从开发工具，到代码格式，要完全符合公司的编程标准才行，项目组的每个人做出的东西就像是一个人编出的东西一样。老板就是这样，一点一点打拼出来的，从一个人发展到目前为止的30人，确实非常不容易，很崇拜他，觉得那也是我的方向。我也非常希望能和他一样，有一家属于自己的软件公司。

一晃在这家公司做了3个月，快到年了。最后一天，全公司大扫除，结束后老板召集大家开年会。他总结了一下20xx年公司的成绩，同时也提出了20xx年暴露出的一些问题，我感觉很对，一个公司如果要想得到持续发展，必须得有严格的规章制度才行，俗话说：无规矩不成方圆。最后对实现20xx年公司的目标提出了具体的要求。这样在20xx年2月12日，我在第二家公司的实习工作也圆满结束了。

到这两家公司的实习工作，对我有很多启迪，以下是我的一些总结：

1、客户至上，必须靠实际行动说话，每个编程人员在开发客户定制时，要时时刻刻为客户着想，不要总是想偷懒，高质量完成客户定制的功能，做到bug少，效率高，只有客户非常满意了，公司才能提高品牌优势。

2、软件需求要做仔细，前期安排专人与客户进行沟通，共同制定需求文档。

3、要完善公司制度，做到用制度管人，比如：上班迟到问题等，无规矩不成方圆，确实是对的。

4、公司每个人要讲求大局，不要为了个人小的利益，丧失公司大的利益。

5、要实行完善的员工奖励机制，充分调动大家工作的积极性。

6、重要的事情开会，其他事情通过网络通信就可以了。

7、公司领导要经常倾听员工内心的想法，多交流，不要总是自己发言。

这些都是非常重要的事情，把每一条都做好，公司将提高工作效率，提升员工素质，进而有更强的市场竞争力。

20xx年，收获许多。20xx，将是更加重要的一年，这一年，我们都要毕业了。大学短暂的四年时光马上就要过去了，在这最后的半学期时光里，我有很多的事情要去做。先要把毕业设计做好，这一年，注定是不平凡的一年，将会在我的人生道路中浓墨重彩地书写上一笔。

**2024大学生实习报告总结范文汇总二**

出于对“实习出真知”，“适应社会需要”理念的认知，我在家乡的佳和超市二楼商场部做了一个小小的销售员。虽是一次短短的寒假社会实习，却让我收获良多!!

x月x日上午我到人力资源部报名，x月x日上午我到人力资源部领取了工卡，第二天我们所有的实习生接受了一个简短的培训，大致内容就是有关我们的管理制度和服务态度问题，因为我们都知道佳和超市是非常注重服务的。至此我正式开始了我一个月的工作生涯。

虽然以前经历过类似的销售，有些工作经验，但是面对一个新的工作岗位，我的内心还是有点忐忑。而且刚开始时发生的调岗事件，更让我对自己失去信心。由于岗位的需求我由女装部调到男装部。不过我还是很快的接受并且让自己适应了这个岗位。接下来的工作中，我不断的观察、学习，并且积极向老员工们请教。对于每一细小的工作内容都努力去弄清楚其工作流程、工作标准，并抓住机会询问一些其他部门乃至其它店的运营状况，以了解更多知识。就这样，我一步步努力着，一步步进步着，向着做一名合格的乃至卓越的员工而努力。

在服装部每天都要清理许许多多的货物，都需要仔细的清理，否则就会有失误，清理失误是件很麻烦的事。货物有时候看的眼花缭乱的，而数字和价格确实非常能够锻炼我的能力的。当然耐心、细心是不可或缺的条件。来说，上午是清闲的(体力上)。 下午就不同了，下午的繁忙是够想象的!这里的工作到了晚上九点就结束了。

不过临近过年时 的工作真是让人吃不消啊，为了能够让百姓有足够的购物时间，我们几乎是所有的员工加入了全天班的队伍之中，当然我也是和老员工们在一起为百姓热情的服务。在上的上班时间是八点半，下班时间为晚上九点半。更为忙碌的时候我们的午饭几乎是和晚饭一起吃。这种状态一直持续到大年二十九。每次结束一天工作后，回家后洗漱完就躺在床上舒舒服服的休息回味 的所有事并在心里小小总结一下。当然过完年之后就相对比较清闲一点，每天八个小时的工作时间我很快就适应了。只是短短的一个月，但却让我过得无比的充实。累和苦并存着。但苦中的乐却无比的甘甜，让我甘之如饴。这短短的一个月，让我感觉到 是真真正正的长大了。看着用百分百二十的努力换来的订单真的很快乐!艰辛的路是漫长的但欢乐的汗水浇 的 之花却是无比的娇艳! 尝试和努力付出的人是体会 滋味的。天我学会的还真不少呢，比如说与客商的换位思考、耐心、细心、和诚心。换位思考，懂得怎么样才能使客户满意，想客户之所想、忧客户之忧。当然交流必不可少的经验，这贸易太了。你不会与人交流那生意自然是做不了的，交流这门艺术我可是好要好好学习! 的 。好像可以看见的成长呢，从心底里高兴为高兴呢!

在工作中，我也犯了许多错。比如算错帐、说错话、拿错货....... 我相信 我 的最大努力 错 可以改掉并且的。在未来的学习中相信我能够学到更多的知识，努力 的理论知识面和 动手能力。让二者有机的 起来，锻炼 的 能力，相信我会 优秀并且对社会和 有 的人!

**2024大学生实习报告总结范文汇总三**

时间总是在忙碌的工作中逝去，为期8周的仿真实习就快划上句点。这也意味着我们要离开学校，投身于社会工作。我很高兴，在离开校园之前有本次的仿真实习，能够让我初步接触到课堂以外的知识，对银行的工作有个大致的认识与了解，而且还锻炼了我的工作执行能力及团队合作意识。

我所在的银行A称之为钱多多银行，全称为：钱多多银行股份有限公司。本公司由8位成员组成。两位担任行长和副行长一职，主要负责拟定本银行的规章制度及发展规划和引领职员做好工作职责。而其余六位则主要担任柜员一职，主要为渠道商和生产商办理各种业务。同时本银行秉承“以客户为中心，追求卓越效益”为宗旨，推进各项业务稳健协调发展，努力建设成为管理先进、服务优良、信誉卓著、竞争有力的现代商业银行。

被分派到银行，掌握银行业务的基本技能，熟悉银行日常事务的操作流程，是此次仿真实习的主要目的。这次的仿真实习，使我接触到书本外的知识，理论联系实际。

但为了实习的有效进行，老师规定了一些业务，即生产商或渠道商只能办理规定的业务，这有效避免了可能出现的混乱。下面是我们实习工作的主要内容：

(一) 存款业务

存款业务存款是存款人基于对银行的信任而将资金存入银行，并可以随时或按约定时间支取款项的一种信用行为。存款是银行对存款人的负债，是银行最主要的资金来源。存款业务是银行的传统业务。存款业务下面又有开户申请，活期账户，定期账户，而各个账户下面的基本操作也大体相同，包括开户，存款，密码挂失，密码挂失解挂，销户，在做业务之前，客户需去取客户窗口申请办理业务，并提供相应的资料向银行申请。申请成功后便可使用。

而作为银行柜员所需要做的就是审核桌面提交的凭证，在电脑里面输入数据，从空白凭证中拿出所对应的凭证，再打印凭证，盖章，最后结束业务。但与现实中银行办理业务有点区别，那就是我们不需使用现钞(假钞)，直接在电脑上为客户登记入账。

(二)贷款业务

由于生产商或渠道商在生产经营过程中，由于扩展生产规模或经营操作不当，导致资金紧缺，为此需要向银行进行贷款。而我们银行在办理贷款业务之前，需制定各种贷款业务的规章制度。如银行贷款利率的取值，何时扣取利息等等。相比贷款业务而言，外汇业务就稍显得复杂了，因为我们要算出外汇折算成人民币的数值，这确实是条拦路虎，后来发现如果你一不小心按到结束业务键，结果就会自己出来，果断是一个好办法啊。在客户窗口我们要填写自己要买入和卖出的外汇种类以及具体金额，再转到银行窗口，首先要审核桌面提交的凭证，再输入数据，再取出相应的凭证，打印凭证，再盖章，最后从尾箱拿出相应的金额，并在点钞机进行点钞，最后结束业务。

(三)结算业务

渠道商跟生产商买国外产品时需要用到信用证，银行会给渠道商先编写信用证号再盖章，在银行取得信用证后，再去海关盖章，接着才到银行扣帐，这时银行需要其填制单位结算账户单，审核后再在其上盖章，并在电脑帐面上扣帐。

季度汇总前，银行会通知客户到银行对账，帐对上后，我们就进行季度汇总，也就是结算业务办理的时候。通知客户账户金额，如果账户金额为负，就得催其贷款，不然就违反这次仿真实习的规定了，我行会进行警告或扣分处理。

(四)其他业务

由于在生产经营过程中，难免会有其他业务的发生，如水电费，租用第三方物流公司仓库，堆存费等等。这些业务也需要到银行办理相关业务的扣划转账等。此类的业务相对来说比较简单，我们只需要为他们办理代缴代扣存款。

2. 工作职责

作为一名银行柜员的主要工作职责是：

1、办理存取款、计息业务，包括输入电脑记帐、打印凭证。

2、掌管本柜台各种业务用章和个人名章;

3、开立支票、贷款及为客户办理各种业务的代扣款，信用证业务等并登记入账。

**2024大学生实习报告总结范文汇总四**

知不觉，为期一个月的实习已经结束了，回想实习这一个月，百般滋味在心头。总的说，这是一个很好的学习的过程，既可以学习到新闻制作专业的知识也可以学习到很多社会上的知识。实践出真知，这一个月的收获不是坐在课堂上学习就可以得到的。

在这一个月里，我跟着记者去报道了镇上的大小事情，做得比较多的是采访报道政府的工作，例如是中堂镇20xx年第三季度工作总结会议，省党政领导干部基础教育工作责任考核小组到我真参观检查，市领导及兄弟镇书记到我镇综治信访维稳中心参观交流，市食品安全考核组到我镇检查，镇政府整治无牌无证收费站等等。还有关于镇上时段性比较热和切合民生的报道，例如是月饼盒回收活动，国庆装饰不下岗情况，消除四害队装老鼠屋，草莓田的种植情况，秋天羊肉的热销，日本锦鲤走俏本地市场，采访正宗的槎窖鱼包，农民割禾晒谷的情况等等。无论是怎样的采访都是一次学习的过程，无论是怎样的一次经历都是我人生中积累下来的一笔财富。

一开始的时候，我对于如何写新闻一点概念也没有，但是经过了这一个月的实习体会,在广电站记者们的悉心教导下,我最终能够比较驾轻就熟地完成新闻的采访和写作。在实习后期写的稿子,例如是《经济回暖，全羊走进寻常百姓家》《日本锦鲤走俏本地市场》和《秋意渐浓正是品尝鱼包的最佳时候》等几篇都得到了记者们的赞扬,而且被东莞电视台、东莞之声或者是阳光网采用了。

在新闻采访方面，我学习到很多。对于新闻采访，我在进入广电站之初，可谓是一窍不通。也是跟住记者们一步一步学习过来。完成一个新闻的采访，首先要自己去寻找新闻，就是结合时节和社会的热点去构思新闻。对于一个镇区的新闻，一般分为两种，政府的新闻和民众的新闻。政府工作的新闻就比较简单，不需要自己去寻找发现，一般都是有政府的通知，如果是行动就是跟住去拍画面，然后讲述行动过程和成果，如果是政府开的会议新闻就更加容易，根据这会议的讲话稿来总结核心内容和会议精神，重点提及出席会议的领导就可以，写多了就会体会出一种写政府新闻稿子的模式出来，正轨而且实用。镇上民众的新闻采访起来就相对政府新闻花心思很多，首先要自己构思，找好的点切入。在空闲的时候，记者就会叫我自己想新闻的题材，想到很多题材因为和镇上的工作呵和政府形象的冲突不能用，所以构思方面操作起来很困难。我第一条自己构思的稿子是《街道装饰不下岗节后仍为城市美化添活力》，这个题材正面而且简单。在做好构思后就要想出稿子的大概的结构，根据着稿子的重点内容去想采访的内容，要心中有底才出去做拍摄采访。采访时要抓住事件的侧重点，也就是发掘它们的新闻价值性其实也是一件比较困难的事情。就像是我后来写的两篇稿子《经济回暖，全羊走进寻常百姓家》和《日本锦鲤走俏本地市场》都是我和另外一个摄影记者单独行动。摄影记者负责拍摄，我就负责构思稿子和采访。一开始的时候就比较慌张，想到的面比较窄，后来就慢慢摸索出一条思路来，结合经济情况来写这两篇稿子，最后就说明现在经济回暖，人们的生活水平提高的正面思想。梅花香至苦寒来，宝剑锋从磨砺出，我相信，只要肯下苦功，就一定会有所收获的。

在写新闻稿方面，我感受也很深。我第一次写的是写中堂镇月饼盒回收活动的稿子。可以说这次的稿子写得很失败，题目不突出，格式不适合电视播出的模式，活动的重点模糊。这一切，记者们都一一帮我指出，还修改了我的稿子，并教我到东莞市广电上传系统中浏览记者们写的稿子，一边看一边学习。慢慢地，我学会了写广电新闻稿子和报纸通讯稿的不同，写广电新闻的稿子要很有画面感，写的时候要联想到采访时拍摄的画面，主播读到什么字的时候要出什么画面，这一切都要在脑子里出一个大概。然后就是写新闻稿的格式，在稿子每一段的开头都要标上导语，解说，现场或者是采访等的标识。一般像政府工作这样的长稿子就要写上导语，导语就是主播在出新闻画面前说的一小段总结性的话;解说就是在出新闻画面时配上的文字，算是一段小小的解释;现场和采访都是在外出采访时做好的，稿子写的时候只要原话搬上就可以了。而且电视新闻的稿子因为有画面的衬托，所以都不太长，讲求言简意赅，语句精炼。每一次出去采访，我都会争取着机会写稿子，每一次写完后就给记者修改，然后就对比着改正自己的不足。其中，在一次采访中，我犯了一个比较大的错误，我写的稿子中的采访部分和实际上拍回来的采访内容不一样，原因是在于我写稿子的时候没有回放片子如实地记下采访对象说的内容，这次的错误造成了同事们编辑新闻时的很多不便，真的让我觉得很内疚，同时，我也会永远记住这一次错误，提醒自己要做事认真小心。实习来到第三个星期的时候，我写了一篇关于中堂鱼包的稿子，这一次的稿子得到了记者们的一致好评，稿子一个字也不用修改，稿子上传后还被东莞电视台《今日莞事》节目采用，这是我实习中一个重大的飞跃，我会再接再厉，不断进步。

在实习的过程中，我还学习了一些基础的新闻编辑知识和摄影知识。除了专业知识的学习，在实习的过程中，我还开阔了自己的眼界。一开始的时候，我对于记者这个工作的认识实在是比较片面，只是有一腔热血，但是这次的实习把我的热血和现实来了一个很好的融合，让我的理想更加实际化。同时，我也见识到很多事情，这些事是我以前都不知道的，现在这一切的经历成了我生活中的一种积累，一种财富。理论中的新闻是真实、客观的，在现实中大原则也是一样的。这就要求我们具有很强的实际操作能力，把真实的事情反映给人民群众，决不夸大事实，不编造虚假新闻，积极反映老百姓关心的问题，做好政府和民众的传声筒的工作。

实习经历告诉我，作为现代的大学生不能仅仅靠啃书本，我们要把理论与实践相结合，才能更好地提高自身素质，锻炼自己的能力。在以后的学习中，我会积极地拓展自己的知识面，使自己的知识系统化。我认识到由于新闻需要接触社会的方方面面，所以需要的知识也需要十分全面，光有专业的新闻知识是远远不够的。所以在以后的学习中，我会多想，多读，多学，为将来投身新闻业作好准备。实习的时间是很短暂的，有好多东西来不及去深入学习，好多人都还来不及感谢。我从一个只有满腔热情的学生到一名初步了解新闻制作的实习生，这里留下了我成长的足迹，感谢安排这次实习的这次的实习并没有消磨掉我对新闻工作的热爱，反而使我更加了解新闻工作，更加热爱新闻工作。现在实习结束了我会带着对新闻更多的了解和热爱，从这里出发，脚踏实地，一步步去完成我当一名优秀的新闻工作者的梦想。

**2024大学生实习报告总结范文汇总五**

实习期间我主要负责店内收银工作，作为一名收银员应具有诚实的品德和良好的身体素质，并经过专业训练和实践;能熟练操作POS机及其他辅助设备;仪容端正，言语清晰，友善待客。

两个半小时的工作职责是熟练掌握收银机的操作技术，向顾客提供快速、准确、友善的货款结算及服务;了解各类价格，熟悉各类支付工具的结算办法，以及各类结算业务的作业程序与要领;做好营业前的各项准备工作;严格遵守收银作业的道德准则;妥善管理好营业款，并按规定解缴;妥善保管好各类单据，并做好有关信息的收集工作;了解收银设备的性能及排队常见故障的办法;做好收银结束后的清理工作;做好收银责任区域内的环境、商品、设备的保洁工作等等。

工作内容主要是：

1、数钱：指法，动作要正确、要快。超市的前辈教导后，觉得很容易，但是看起来简单的东西并不那么的好做。

2、认钞：方法，摸钱的感觉，钱纹，防伪线，编码。如果出错要自己负责。

3、打码：要求每一个商品都有一个专一的13位的条行码，在超市会有一些产品(比如熟食)，这些产品就要用打码的形式输入POS机记录;或者扫码枪突然不好用了，就得用打码进行。

4、识货：识货是针对部分产品所说的，比如哪些产品有附加磁条，哪些产品容易掉包。这些产品在你扫价后都要注意，保障无问题出售。除此之外营业前首先清洁、整理收银作业区。整理补充必备的物品及面售商品。准备好找零用，检验收银机。收银员仪容仪表检查。了解当日促销商品及促销活动注意事项等。

**2024大学生实习报告总结范文汇总六**

银行柜员，一直以为是个很简单的职务，但在操作过程中依然存在许多不懂的问题。经过8周的校内仿真实习，在指导老师的教导下，我学会了如何开立进口信用证，及需要提交的文件，具体包括进口合同，进口代理协议，进口开证申请书(应加盖预留印鉴并由会计人员验印)，进口批文，保证金回单的复印件，授信批复(首笔)，进口开证动态一览表，出帐通知等;还有如何修改信用证，如何收取人民币保证金;出口信用证打包贷款需要那些手续;无不符点的出口信用证押汇应提供哪些资料;等等。 同时也让我深刻体会到银行柜员工作的重要性。这是因为银行涉及业务的资金都是每个顾客的心血，我们必须要对其对我们的寄托和信任认真负责。银行不仅要求我们对每一位客户都笑脸相迎，对每一位自己的同事更是要关爱、关心。值得赞扬的是同事们对每一件顾客要求小事都会放在心上并认真对待的，而且工作时都有节俭的好习惯，不浪费。 每天早晨的晨会是总结一天的工作和互相检查仪容仪表的时候，接着就是以全新的心态和面貌开始了一天的工作。我想不管在哪一个企业，如果有良好的企业文化，员工有积极的心情，那么这个企业的发展将会蒸蒸日上，也会是更多人才向往的地方。

而为客户办理的业务，虽然简单，但在操作过程中也存在着许多问题。如为生产商和渠道商在开立支票或进账的过程中，由于我们银行不留存根，只是当即登记入账，导致在核对账目的时候，没有存根来审核账目的对错。这不仅给我们自己的银行造成很对不必要的麻烦，也给客户增加了许多困扰。当然，这也让我更加意识到，我们柜员在为客户办理业务的时候，除了为他们登记入账，我们也要仔细认真去登记好。众所周知，银行是和钱打交道的，在入账的过程中，一个不小心或粗心大意，便很容易登记错数额，多一个零少一个零后果重大，为此，我们必须谨慎认真，不可大意。

**2024大学生实习报告总结范文汇总七**

(1) 尊重自己，为人师表

老师的一言一行都影响着学生，具有榜样和示范的作用，会对学生产生潜移默化的影响，首先作为一名教师，要注意仪表的问题，如果穿着奇装异服会让学生形成对你不好的印象，在上课时还会影响学生的注意力，所以说仪表很重要。现在的初中生的心理，生理等方面都趋于成熟，思维活跃，感情丰富，对自己身边发生的事情有一定的看法。所以教师在穿衣打扮方面要注意分寸，在言行方面更是要注意，在讲台上，你的一言一行都是影响着学生的视线，如果你望向窗外，你会发现学生都会跟着你望向窗外。培养自己是个人修养(如多看书等各种知识，丰富自己)，这样才能得到学生的认可和支持，得到尊重。只有尊重自己，为人师表的老师，才能得到学生的信任，这是班主任工作的基础。在实习期间，我担任了八(1)班的班主任，为了更好的锻炼自己，更好的搞好自己的实践工作，我严格要求自己，不迟到，不早退或无故缺课;以人民教师应有的道德品质要求自己，讲文明，有礼貌，朴素大方，整洁干净，仪表端庄，举止得体;以身作则，做学生的表率，虚心接受有经验的班主任的教导，严格要求自己和学生，使班级状况有了很大的改善，学生有了一个更好的学习环境学习氛围。

(2)尊重学生，以诚相待

当一个受欢迎的好老师不容易，我发现有些老师上课很生硬枯燥，并不能灵活地调整课堂气氛，学生不能跟随老师的思路上课，产生了逆反、厌烦心理。在实际了解老师的情况后，发现有些老师容易以教师这个身份自居，严肃、易发脾气，这让教师跟学生之间无形中产生了距离和代沟，教不能学。在我实习这段时间，我经常对学生微笑，以学生的心理思考他们需要什么，以学生的立场为学生服务，当然，我也不会失于一个教师的威严，经过认真观察后，我取得了很好的效果，无论是课堂上还是生活中，我这样的教师会比较得学生的心，学生的学习也更有主动性。

(3)团结一致，同甘共苦

我每天按时出操带操，并认真做好初二(2)班的每节课的学生迟到、早退、旷课现象的登记。对那些请假的同学，我在批假之前都认真了解他们的请假理由，有时还要询问别的同学，不随便给他们批假。在每节晚修课，我都认真地对同学们进行辅导，有时还对个别同学单独进行辅导，对个别特别差的同学还进行除晚修以外的业余时间辅导。每周一早上，我都认真组织同学们上班会课。在上班会课时，我加强对学生的安全意识、健康意识和禁毒意识的教育。同学们也兴致勃勃，畅所欲言，各抒己见。通过这种方式，同学们之间心灵距离大大缩短了，整个82班的同学们凝聚成一个团结的整体。景毛中学在每周二下午的劳动课，我积极主动地带领同学们完成打扫卫生任务，起到了良好的表率作用。对于那些在学校成绩很差，平时又经常旷课、早退、迟到或在课堂上大吵大闹的学生，我在家访过程中对之动之以情、晓之以理、喻之以义，并从根本上作通了其父母的思想工作，使其父母认识到加强对其子女教育的必要性和重要性，从而取得了其父母密切的配合，那些父母加强了对其子女的教育。其结果是，那些平常表现极差且成绩也极差的同学思想认识提高了。他们在上课时也安静了，并能自觉学习，学习兴趣提高了，进而他们的学习成绩也有不同程度的提高。此外，我还利用周末两天时间和周一一天时间，帮助老教师在该中学的大门旁两侧围墙上及厕所墙的外边书写了两幅巨型永久性的禁毒标语，加强了对毒品知识的宣传，提高了人们(包括景毛中学的同学们)的禁毒和防毒意识。再次，我还利用空余时间无偿地为景毛中学83班创办了一期学习园地，丰富了同学们的课外知识，拓展了他们的视野。该学习园地设计新颖，内容翔实，极大地丰富了同学们的课外生活和提高了同学们竞争与合作的意识。

3、班会(师生交流的平台)

每周一次主题班会，召开了一次题为《欣赏与赞美》的主题班会。让学生学会欣赏与赞美别人和自己。对学生进行了一次生动的情感教育。为了总结校广播操的情况，并就此延伸出《因为运动、因为团结、所以快乐》的主题，收到了较好的效果，主题班会的题目是《花季、雨季──把握今天，展望明天》。这次主题班会所倡导的思想是“把握今天，展望明天”，也象征着“把握现在，展望未来”。班会旨在让同学们认识到时间是宝贵的，应该珍惜时间。激发同学们对珍惜时间的敬佩感，让他们体会到因珍惜时间而获得成功的快乐。使同学们能够做到珍惜时间，努力学习。通过这次主题班会，很多同学都展现出了自己的才华。从风度翩翩的主持人，到乐感十足的鼓手，所有同学都表现得很出色。同学们也从主题班会中学到了很多东西，不仅认识到了时间的宝贵，也学会了怎样珍惜时间。从同学们在班会后各方面的表现来看，主题班会的效果较理想。另外还办了三次黑板报：“提倡科学，反对邪教”，“拒绝毒品进校园”，“远离网吧”。

我觉得与学生交流是一个心与心沟通的过程，要做好班主任要了解学生，爱学生，信任学生。在这一个多月的班主任生活中，我逐渐能叫出每一个学生的名字，并了解学生的性格，特长以及优缺点。这是作为一个班主任的基本要求。爱学生就要关心学生的学习，生活以及思想情感，应该相信学生的能力，让他们有发挥个人的空间。但信任不等于放纵，所以我很注意把握了一个度。做好学生的思想工作，与学生打成一片。加强了与学生能够之间的感情而在上课，又要有一定的严肃度。这样在学生面前保持了一定的威信。学生才不会玩得太过分，才不会影响我的教学及管班工作。

**2024大学生实习报告总结范文汇总八**

由于我是应届毕业生，本身对企业的经营方式等都很陌生，公司让我们的北方区经理刘总带我学习，以师傅带徒弟的方式，指导我的日常实习。在刘总的热心指导下，我依次对公司的基本产品、产业结构、信息化实施进行了了解，并积极参与相关工作，注意把书本上学到的管理理论知识以及信息管理的相关知识对照实际工作，用理论知识加深对实际工作的认识，用实践验证大学所学确实有用。以双重身份完成了学习与工作两重任务。跟公司同事一样上下班，协助同事完成部门工作;又以学生身份虚心学习，努力汲取实践知识。我心里明白我要以良好的工作态度以及较强的工作能力和勤奋好学来适应公司的工作，完成公司的任务。简短的实习生活，既紧张，又新奇，收获也很多。通过实习，使我对宁波服装企业的生产、管理工作以及发展前景有了深层次的感性与理性的认识。

在公司我主要的工作任务是与华北区分公司的联系，统计每周的销售情况，还有参与了公司春夏、秋冬产品的发布、订货会。 春夏、秋冬产品订货会是公司的重要活动，决定了公司春夏、秋冬产品的区域性分配情况，以及每个分公司能够上架的物品情况。为了扩大公司对分公司的控制力，公司将每年的订货---生产----发货机制改为了，市场调研---生产----分配机制，加强了公司对终端市场卖场的控制力。由于缺乏经验，我在期间做数据统计的时间走了很多弯路，给同事的工作带来了很多麻烦，但是我们经理没批评我，而是让我继续认真的把事情做好，我很受鼓舞，同时也很努力的去把事情做好。

三、实习的提高与收获

实习生活，感触是很深的，提高的方面很多，但对我来说最主要的是工作能力的进步。毕业实习主要的目的就是提高我们应届毕业生社会工作的能力，如何学以至用，给我们一次将自己在大学期间所学习的各种书面以及实际的知识，实际操作、演练的机会。自走进开始我本着积极肯干，虚心好学、工作认真负责的态度，积极主动的参与企业市场调查、产品跟踪、产品销售、以及对企业的各种产品的了解，对企业分公司的熟悉，让自己以最快的速度融入公司，发挥自己特长。同时认真完成实习日记、撰写实习报告，成绩良好。实习单位的反馈情况表明，在实习期间反映出我具有较强的适应能力，具备了一定的组织能力和沟通能力，能很好的完成企业在实习期间给我布置的工作任务。

实习收获。主要有四个方面。一是通过直接参与企业的运作过程，学到了实践知识，同时进一步加深了对理论知识的理解，使理论与实践知识都有所提高，圆满地完成了本科教学的实践任务。二是提高了实际工作能力，为就业和将来的工作取得了一些宝贵的实践经验。三是一些学生在实习单位受到认可并促成就业。四是为毕业后的正式工作作好了准备。

四、实习后的转变总结创新。

通过实习，我对我国服装行业品牌的发展有了大致的了解，也准备在实习结束后，借回校的机会，抓紧时间，学习更多相关的理论知识，提高自己的专业水平，为正式工作准好准备思想上的转变，我本次实习还有的收获是通过自己的观察和与同事的交谈思想有一个很大的进步，人生的价值观。一直以为现实生活中人都是为了金钱在活，为金钱在工作，几乎没有人在为除金钱之外的事情在努力，而这些金钱的拿来干嘛呢?要买房子，要买。车子，要享受生活……记得在和公司领导的依次交谈中他说过这样一句话：“一个优秀的男人，所追求的就是房子这么简单?他所追求的是能呼风唤雨!”的确，一个优秀的男人所追求的就是表面上的东西吗?“钱多少无所谓，关键在于一个人的档次问题!”档次?什么是档次，就是你素养，你所懂得的，你所成就的……很多，这些才是真正的实力，这些才是一个优秀的男人的所要追求的，作为优秀的男人更多应该追求深层次的东西，一个人要有他自己的内涵!从一开始赤裸裸的来，到现在即将沉甸甸的回去，惟有短短的两个月时间，就让我如此受益非浅，如此感慨万分!就像我们一句广告词:细节中，见真章，的确成功并非偶然，能让我学习的东西远非两个月就可以的。毕业后我即将成为一个真正的\*\*人，希望那时我能以实习所学，更好的融入公司的体系，为前进做出自己的贡献。

**2024大学生实习报告总结范文汇总九**

如果说实习阶段是理论到能力的转化，那对于钳工专业来说，理论也要在动手实践中巩固。是转眼间为期两年的钳工理论和实践学习结束了。在实习期间虽然很累、很苦，但我却感到很快乐!因为我在学到了作为一名钳工所必备的知识的同时还锻炼了自己的动手能力。而且也让我更深刻地体会到伟大的诗人—李白那一名言：只要功夫深，铁杵磨成针的真正内涵!通过老师的讲解。我终于明白了什么是钳工。同时也懂得了为什么有人说“当钳工是最累的!”

钳工实习是培养学生实践能力的有效途径。又是我们这些未来的高级技术工人，特别是学机械装配与维修钳工的学生的必修课，非常重要也特别有意义的必修课。钳工实习又是我们的一次实际掌握知识的机会，离开了课堂严谨的环境，我们会感受到车间的气氛。同时也更加感受到了当一名工人的心情，使我们更加清醒地认识到肩负的责任。

从安全教育，动作要领和工具的使用到拿起锉刀的实际操作，这无疑是一个理论与实际的过渡。有些东西是要自己去摸索的，有些东西是要从理论中去发现用于实际。从开始的打磨平面，就让我学到了要想做好一件事并不是那么的简单，要用实际去证实它。眼见的不一定真实(平面看上去很平，但经过测光就能发现它的不足);这让我想到了学校为什么要我们来这里实习，是要我们懂得学习的可贵，学习和打磨平面一样要有一丝不苟的精神才能做到最好，同时还要让我们认识到动手的重要性。只是一味的学习理论，那也是远远不够的，没有实际的体验，发现不了自己的动手能力，这都需要理论与实际相结合。更需要头脑和双手的配合。

从平面打磨到划线、打点;从修整形状到钻孔;从铰孔到攻螺纹，每一步让我学到的东西是别人拿不走的。 从这里我知道了，什么是钳工，知道了钳工的方要内容是为划线、錾削、锉削、研磨、钻孔、扩孔、铰孔、攻螺纹等等。了解了锉刀的构造;分类、选用、锉削姿势、锉削方法和质量的检测。

钳工实习锻炼了我们，提高了我们的整体综合素质，使我们不但对钳工实习的重要意义有了深刻的认识，而且提高了我们的实践动手能力，使我们更好的将理论与实际相结合。巩固了我们所学的知识，同时让我们学到了老师的敬业精神。老师不厌其烦的给我们查找操作中的错误。我们还发扬了团结互助的精神，促进了同学们之间的友谊。

在实习过程中我们取得了劳力成果--------精美的螺母。看着这精美的工件竟然是我亲手磨制而成的，这种自豪感、成就感是难以用语言表达的。没有想到当初那么大的东西现在变成了一个精美的工件是一下一下磨出来的，这也是就人们说的“只要功夫深，铁杵也能磨成针”吧!

钳工实习是短暂和辛苦的，但是我学到的东西是保贵的，让我体会到了做一个工人的辛苦与快乐，同时也巩固了自己的知识，这一切都给我留下了美好的回忆。

经过这么三个星期的钳工实习，我学到的和体会到的都是无法从课堂上和老师那儿能够得到的，什么才叫做“实践出真知”不管你的理论学的再好，如果要是你的实践能力差了，这都将是无济于事的。我相信自己经过这次钳工实习，将会在很大意义上为自己接下来的“车工”和“焊工”实习做下坚实的铺垫。自己动手体会到的知识是深刻的，实践环境是课堂教学体会不到的。通过这篇实习总结，也为自己的钳工实习画上句号，总结经验为今后的学习提前准备。

**2024大学生实习报告总结范文汇总十**

我一位财会专业的学生，此次暑假，许多同学都开始从事起与自己专业相关的实习，我也有幸在xx公司里应聘了财务这个职位进行暑假实习实践。以下是我这次实习实践中所学所感，借此给大家一起分享。

由于我是第一次在这种职业中实习，过程中理所当然会遇到不少的问题，但实践的目的正是要我们从陌生中熟悉，不断地提高自己。当然这个职业并不是一个简单的职业，它具有很多专业的知识，较强的能力才能担当得起，为了挑战自己，给自己一个尝试的机会，我应聘了财务经理这一职，它所要求的知识还有专业能力让我详细介绍如下：

此职位，主要是负责主持公司财务战略的制定，财务管理及内部控制工作，筹集公司运营所需资金，完成企业财务计划，对财务部日常工作的处理权及账务处理分析，它需要的职业条件是会计，财务等相关知识，经验是企业中的必备条件，这也是我实习的主要目的之一。同时它还需要工作者具备熟悉相关的法律法规，精通财务理论和实践经验，电脑操作熟练，具有较全面的财务专业理论知识，现代企业管理知识，熟悉财经法律法规和制度，熟悉税法政策，营运分析，成本控制及成本核算，良好的口头和书面表达能力。所以我们应该重视培养个人的交流交际表达能力，将来更能适应社会，给自己一个机会。

这是有高度的工作职责岗位。遵守公司各项制度，特别是财务制度和保密制度，销售业绩及利润的核算、审批，完成总经理临时交办的其他任务。还有要定时向总经理汇报公司整体销售情况，企业资产管理及日常的监督，费用报销的核算，按时与供应部核对账目。从财务角度为公司经营提供数据参考和建议，协助总经理制定公司战略，并主持公司财务战略规划的制定。负责相关证照的办理，报税费用情况及保税是否合理，账目的处理、凭证的保管，从财务角度对各部门建立程序的执行。这里需要建立我们的严谨态度，加强对账目的管理，保密室非常重要的，个人思想觉悟要高，不能为了一己之利来损坏公私集体的利益。

这次实践我发现了不少问题。首先，专业知识比较缺乏，交际能力明显不够，对财务的管理法律法规不清楚。再次是由于在学校培养了懒散的态度，工作经常觉得无聊还会走神，做不到认真和细致。最后是工作热情明显不够。但是我知道这次都是每一个实践者所遇到的问题，我们不应该屈服于这种问题的压迫，而是在这种缺乏种找到自己的缺点不足，在 以后的实践或学习中加强对相应知识的理解和运用。这就要求我们怎么在学习时灵活运用我们所学的知识了。

记得在实践工厂中，厂方为了不断更新我们的职业技能，特地为我们安排了前往各个厂家里去相互交流经验，从而改进和吸收各个公司新的优秀的思想和发展计划。借鉴他们比较先进的技术，引进外部投资，从而扩大我们公司的生产。参加不同的社交见面会，从中贴近群众了解群众的需求能够进一步对企业的发展趋向有很大的促进作用。

一个月的努力没有白费，虽然没有人家专业但我学习了很多知识，知道工作要求严谨，竞争的激烈，要不断强化自己的综合能力才能立了不被淘汰的地位。

工作是要求能力的，纸上谈兵始终会被淘汰的，如何能在这个充满着挑战的社会中生存呢?就要求你是否能吃得别人认为吃不了的苦 ，不应该害怕挑战不应该怕吃苦，要有不怕困难勇于迎接挑战的精神，因为没有一个成功的人是在害怕中成功的，知识是我们奔向理想的必备条件，具有了扎实的知识做依靠我们就不必害怕竞争的劲烈了，反而喜欢这种竞争，因为有了竞争我们生活才会有动力，才会不断地提高自己的各方面的能力。这次财务经理的实践让我受益匪浅，更进一步社会，对未来有了信心。

以上是我这次实践中学习到的东西，所思所感，以及遇到的问题。总而言之，实践让我们成熟，让我们懂得专业知识的重要。从此以后我们不能再荒废学业了，努力学好专业知识，强化自己的交际交流能力是我们接下来的任务。我将为之而奋斗。

**2024大学生实习报告总结范文汇总十一**

1、这次毕业实习是继去年暑假实习之后的毕业实习，于是我尝试找了去年暑假实习的单位—广州市白云区黄石昌盛宏装饰材料经营部的负责人，经交流面试之后，又一次在这家公司进行实习工作，由于隔了一学期的时间，所以对公司的产品也忘了七七八八，所以第一个星期，主要是适应期。主要了解公司的背景、具体产品、发展的方向及其前景等等。另外，尝试在老板有空的时候与他多交流，多听，从中也学到了不少东西。由于之前暑假在里面实习过，当时工作业绩、表现都不错，所以老板也很照顾我，经常教我怎样处理日常工作的事务等。几天之后我基本熟悉产品了，所以就独立开展工作，主要还是帮助公司操作他们的“诚信通”会员账号，刚开始做得不是很快，但总算能够完成每天的任务。

2、帮助公司装修好其在阿里巴巴的商铺，由于公司里面的人包括老板，对计算机都不是很了解，所以这些事情就由我自己承担了，帮公司设计了：

(1)、LOGO(使用PS及CDR等工具)

(2)、宣传语：LG地板展示现代时尚美感，享受您的每一步!

(3)、BANNER广告等等

3、每天还要拍摄产品的照片，然后进行图片处理，让图片更加美观，当然，也有一些事在网上直接使用别人的，然后进行简单的修改，将其变为己用，省了很多拍摄的时间，但是前提是要别人拍摄的好。

4、处理好产品相片之后，接着就要发布供应信息了，这时，要将产品的信息尽量详细的描述出来，还要想好信息的主题，既要简明扼要又要图文并茂，还要真实，这样才会给买家一个真诚的感觉，向买家传达一种诚信做生意的态度那么促成订单的机会将大大增加，这样才能留住客户的眼球。

5、在阿里巴巴的商铺上定期更新产品信息，尽量让供应的信息排名靠前，增加访问量及交易量，经过一段时间发现，早上九点之前和晚上8点多这个时间段将供应信息重发一次，可以更好的将公司的供应信息排名更靠前一些。其实公司也有参与阿里巴巴的竞价排名，但是只有一个关键词而已，但是为了更好的让买家搜索到公司的产品，我们的供应信息要增加多个关键词，所以每天还是要坚持重发信息，但是重发信息要控制好重发的频率，每天两次，最能达到收效，个人认为。

6、帮助公司将商铺里面的产品进行归类，并将供应信息也进行归类，这样可以更好的管理，减轻自己的工作负担，也方便客户浏览，给客户一个更好的感觉与印象，提高公司的形象，因为网上商铺如何直接的展示了公司形象。

7、帮助公司将其商铺进行推广，主要是：将商铺地址添加到各搜索引擎中，为了节省资金，就没向老板提议进行搜索引擎竞价排名;请求互换链接，跟其他的公司商铺进行互换链接;在公司的博客中，发表相关的文章，比如产品的知识、地板保养购买的注意事项等专业性的文章，并在文章里面附带自己公司的产品及商铺的链接;定期回访老客户，发一封邮件问候一声，在邮件中加入公司名称、地址、电话、商铺网址等;在相关的论坛发布帖子，主要内容跟公司产品相关，附带上公司名称及商铺的地址等。进行推广之后，商铺的点击增加了不少，客户的询问量也越来越多。

8、通过旺旺与客户进行沟通，及时处理客户的反馈意见和信息，一般都是向客户做一些相关的介绍而已，当然，如果客户有更大的意向，就需要做一番全面的描述了，这时，由于自己的经验不足，所以刚开始还是要请教一下老板，力图让客户更深的了解我们的产品，其实重要的是要让客户觉得我们的产品非常出色，价格也合理。到了后来，慢慢的可以自己独立向客户介绍产品了，即使有时应付不是很及时，但是自己觉得进步了，还是觉得满意。

9、虽然公司在阿里巴巴注册了诚信通账号，但是经过向老板提议之后，经老板同意，在其他的贸易平台也注册了会员，但是是免费会员，比如慧聪还有其他的地板行业的贸易平台，虽是免费会员，但是发布供应信息之后总是有机会，只是主要的工作还是在阿里巴巴方向上，这样一来，自己的工作量增加了，也比较辛苦，但是既然加入了公司，就要努力做好，帮助公司获取更大的利益。

10、利用工作的空余时间，就多逛逛地板行业的网站，增加自己的知识，也经常看一些网络营销的案例，这样在工作的时候，可以借助别人的一些营销方法进行，这样更有利于开展工作，也让自己在工作中可以比较顺利。

**2024大学生实习报告总结范文汇总十二**

去成师附小实习已经一个星期了，真的是每天天还没有亮就出门，天黑了才回校，不过再累也值，学到了好多好多的东西，这些都是在书本上学不来的。孩子们那种童真深深的感染着我，每天一踏进教室就会精神百倍。

我从来没有这么亲密的接触过低段的小朋友，无论在哪里无处不渗透着他们的活泼，天真，他们什么都愿意和老师一起分享，有什么意见也会直接提出来，看着他们这样反思自己，童年的时候我也这样，是什么让我们变得沉默寡言不愿与人沟通了呢?关于这个问题，我请教我的指导老师，她说：“不管是谁，在小时候都是叽叽喳喳，有很多的话说不完，但是到高段时就会变得沉默寡言，这是每个孩子都会经历的一个过程。所以我们要重视学生的个性发展，在低段时要尽量的让他们自由发展，找到自己喜欢的东西，然后再去学习，这样就会事半功倍。要注意学会倾听，当孩子有话说时，要认真的听，有问题就要帮助他分析，让他们养成一种有事情不憋在心里，愿意与人分享，善于与人沟通的好习惯。”

班上有一个男孩子特别的内向，不喜欢说话，第一天帮他批改了作业，因为他写错了一个生字所以我给他批了一个4星(最高5星)，老师上课时表扬了得到5星的小朋友，我就看到那个内向的小孩用很奇怪的眼神看着我，我就被吓到了，真的有一种不知所措的感觉，在向老师了解了他的具体情况以后，每天我都会特别的关注一下他，一天的作业的一道题目是“我是\_\_\_\_\_\_\_\_\_的小学生。”他填的是“我是一个不喜欢与人交流的小学生。”我就在他的本子上批了一句“善于交流，不是可以得到更多的快乐吗?”就在那天中午吃饭的时候，我问他什么菜你最喜欢吃，他告诉我他喜欢吃的那一道菜，我很高兴，至少我在和他交谈的时候不在是我一个人在唱独角戏了。星期五，我去教室订正作业，他很主动的跟我说：“小王老师，我的已经改正完了!”我很高兴，说：“表扬龙永一!”这时我看到了他的脸上挂着他这个年龄的孩子应该有的天真无邪的笑容。看到他有所改变，有点激动。但这还远远不够，我希望在实习的一个月时间当中可以帮助他更多!

每天一起床都觉得有一个新的挑战在等着我，加油吧!在后面的实习当中，我会更加努力，既然坚定了要当老师的信念，这么好的机会一定不会让他浪费掉!迎着朝阳，整装出发吧!

【2024大学生实习报告总结范文汇总】相关推荐文章:

2024大学生实习报告总结范文最新

大学生话务员实习报告范文总结

大学生测量实习报告总结范文

大学生军队实习报告总结范文

大学生供电所个人实习报告总结范文

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找