# 钢铁厂社会实践报告(20篇)

来源：网络 作者：风华正茂 更新时间：2024-09-07

*随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟!钢铁厂社会实践报告篇一实习时间：xx年7月19日至xx年8月20日实习内...*

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟!

**钢铁厂社会实践报告篇一**

实习时间：xx年7月19日至xx年8月20日

实习内容：餐饮部中餐厅服务员

xx年暑假，在政管系多名老师的努力联系下，我们05级旅游、酒店管理专业的七名学生有幸进入桂林宾馆，进行我们为期一个月的专业实习。我班近20名同学参加了酒店的面试，初次接触社会的我们第一次感受到了竞争的激烈，也看到了自身存在的问题和要注意的事项。也许是幸运, 也许是专业底子较好，我和同行六名同学顺利通过了酒店人事部门的面试，经过严格的体检，被分配到了不同的岗位，我被分配到桂林宾馆的中餐厅 漓江厅工作，带着一份兴奋而紧张的心情我们走进了桂林宾馆，开始了我们的实习。实习的一个多月里，我感受颇多，受益非浅。

准备工作

虽然我们只在酒店进行为期一个月的实习，但酒店还是按正规的实习生对我们进行了系统的培训，培训工作分为三大块：一是人事部的岗前培训，进行了四个课时的室内培训和游览培训，主要是介绍酒店的概况，同时也对我们进行了员工素养及酒店管理制度的培训，这让我们对工作有了大概的了解;

第二是消防安全意识培训，酒店特别安排了工程部的经理助理为我们现场讲解授课，让我们对酒店安全和消防常识有了更深入系统的了解;

第三是业务技能培训，这一培训贯穿着我们实习的一个月，由部门负责人员为我们进行不间断的技能指导，一个月的实习让我们对部门工作有了基本的了解，这也得益于酒店系统而全面的培训。这些培训对于我们以后的学习和工作都是非常有用的。

我们实习的单位 桂林宾馆是一所成立于1987年的老牌四星级涉外酒店，酒店管理先进，客源市场广阔。其餐饮部大致分成如下几个部门：中餐部(包括漓江厅、七星厅和多功能厅)和西餐部(包括酒吧和自助餐厅)，我和同行3名同学的工作岗位就是中餐部的漓江厅。漓江厅是桂林宾馆最大的也是最主要的一个餐厅，主要承担的是团队客人和散的用餐，有时候也承办大型的宴会和其他活动，餐厅员工有将近20人，包括主管一名和若干领班及服务员数名，工作比较繁忙。

实习过程

中餐厅是酒店餐饮部门中最为辛苦的部门，因为酒店并没有给服务员们制定具体的岗位职责和工作描述，在刚刚走进工作岗位的几天，我们就像无头苍蝇，完全不能领会工作的流程和要领，只是听从领班和老员工的安排和他们手把手的教导。庆幸的是基本所有的老员工对我们都特别的友好，主管还专门为我们每人安排了两名师傅，负责引导我们的工作。在后面的日子里，我们基本都能熟练各项工作了。

我们的工作除了迎宾、摆台、折口布、传菜、上菜、撤台外，也得兼职勤杂工，扛桌子椅子、铺地毯等一些脏活、重活。我们实习生的上班时间是7小时工作制，每周休息一天，主管根据我们的需要，为我们排了两头班，即上午上3个半小时和晚上3个半小时，这样我们中午就有了休息的时间。但往往下班的具体时间是不确定的，经常根据实际情况加班加点，但是加班时间都有记录，适当的时候会有补休，虽然没有加班费，但我觉的这种制度还是很灵活合理的。

酒店员工都是穿着工作服的，由酒店统一发放换洗，但我认为酒店的服务员制服太过简单而且比较陈旧，常有破损的现象。不过令我欣慰的是：酒店的员工大都是热情友好的，不管哪个部门，他们并没有因为我们是实习生而对我们冷漠生硬;在劳累之余，同事们的一个甜美的微笑，一句再普通不过的 辛苦了 都会让人分外感动;在休息和饭堂进餐的时候，我们都会聚在一起聊天，分享彼此的感受，就像一家人;而管理层中的几位经理也很和蔼，没有什么架子，但偶尔还的会对没有做好工作的下属发发脾气。

在服务过程中，我们接触到了形形色色的客人，在工作中既受到过客人的嘉奖，也曾招受客人的投诉，由于桂林宾馆是一所老牌的涉外星级酒店，拥有极为丰富的海外客源，所有餐厅的大半数客人都是外国人，在服务的过程中，我们提高了英语口语水平，增长了见识，开阔了视野。

心得看法

以上是我在实习过程中的一些感受，进而也谈谈在这一个月来我对桂林宾馆的经营管理过程中出现的一些问题的个人看法：

各项规章制度落实不是特别到位。所有高星级酒店的管理制度其实是大同小异的，关键是要看谁落实的怎么样，效果怎样。桂林宾馆的各项规章制度也很完善，但我个人认为贯彻的就不是很好，比如酒店规定在酒店公共区域员工一定要用普通话交流，但是实际情况是桂柳话还是员工的主要交流方式，甚至是在有客人的情况下，使用桂柳话的员工大有人在，毕竟桂林宾馆是一个涉外的高星级酒店，服务需要标准化，所以我觉得建立一套规范的服务执行和监督机制是酒店管理的一个当务之急。

加强对餐厅卫生的管理和监督。曾经在网上看过一个调查，有70%的人对酒店的餐饮卫生不放心。在餐厅实习的一个月的时间里，通过自己的切身体会，也确实感受到了其中的问题。据我观察，餐饮部门并没有一个明确的对与员工个人卫生要求的条例，而且员工的卫生意识也并不是很强，如没有养成经常洗手的习惯。

建立一套公开透明的激励机制和晋升制度。据我了解，很多老员工工作的时间已经很长了，个人服务意识和技能也达到了非常高的水平，但是由于酒店的相关机制的限制，他们并没有获得什么激励和晋升，而个别员工表现的并不是很好却能依旧留在原职;另外酒店的激励机制中也过多的注重于物质上的激励(最多也只是发钱)，事实上，除了传统的奖惩激励外，还有很多的激励方式值得我们管理者借鉴。

树立一种能够凝聚人心的精神性的企业文化。一个民族有它自己的民族文化，一个企业同样也需要有它自己的企业文化。在一个月的实习过程中，我发现桂林宾馆似乎并没有一个深入人心的文化核心(可能是我工作的时间太短了)，即员工在里面没有一个统一的坚定的信念，似乎很多员工纯粹是为了自己的生活而工作，工作的积极性不够，而且工作缺少创造性。

酒店实习的日子结束了，这次酒店实习也是本人的第一次专业见习。总的来说，在这些日子里自己确学到了不少的东西：除了了解到餐饮的服务程序和技巧，也学会了如何调整自己的心态，如何处理好自己的利益和酒店的利益，如何处理好同事之间的人际关系，如何与顾客打交道;同时，更让我认识到作为一个服务员应该具有强烈的服务意识;更为重要的是，在一个月的工作中，我深刻地体会到了酒店行业的艰辛，也看到酒店发展的前景，更加明白了自己以后学习的方向和侧重点。

最后感谢老师的帮助，感谢桂林宾馆能给我们提供这样难得的实习机会，在此祝愿桂林宾馆能够越办越好，学院越办越好。

**钢铁厂社会实践报告篇二**

这可以说是我第一次真正的进入社会，当我走进办公室的时候真的很紧张。大家都做自己的事情，当我进去的时候只是礼貌性得看我一眼，好一点的给我一个微笑。我不尴不尬得走到老师面前等候发落。不出意外得第一天的任务就是看报纸。

第二天我有了自己的办公桌，我以为我也正式成为他们中的一员了，可是我想错了。一连几天我都是在无所事事中度过的，偶尔老师给我一个任务，哪怕是很小的任务我都大动干戈，搞的发生什么重大事件一样。

第一个星期真的如噩梦一般。在办公室里你会感觉自己完全是多余的，没有人会理你。而且老师们在你面前侃侃而谈，但是任是没有你插嘴的份，第一个星期就在这么浑浑噩噩中度过，当时我唯一的想法就是：完了!完了!这个暑假完了，难道每天在这里做空气。那还不如回家。说真的，我真的有想过不干了，回家算了。

但是所谓绝处逢生，坏到了极点就不可能再坏下去。第二个星期因为报社的活动较多，慢慢得和老师们熟络起来，但是一般来说我还是大气不敢出的那种。说到我的老师那可不得了啊，在我进去以后不久她们三个就组成了太太理财团，有了一档专栏叫太太理财经。在这么强大的老师团里沃的压力可想而知啊。最后还是小l老师开口了：你多看看基金的东西啊。熟了以后可以帮我写基金的文章。听到这个消息真的是煎熬了多年的农民听到了解放的消息般振奋人心啊。我终于可以有事情做了!

但是天下哪有天上掉馅饼的美事啊。要写文章可以，那必须了解基金的基本常识啊。我这个人没有什么耐心，而且那些名词解释解释得又老长老长的。现在我懂了以后看，我觉得它们讲的很多都是废话，明明很简单的意思被他们解释得像爱因斯坦的相对论。那几天那个痛苦不是用语言可以说明的，天天我看得是云里雾里啊。

忽然有一天，老师问我看得怎么样了啊。我这个人胆子也大了，说：看懂了。结果老师就说：今天要写重点啊，你看看有什么好的题材没有?像我这种对概念都一知半解的人，还让我选题材，一听到老师的问题我就蒙了。我当时说：我们可以写写投资者的后市的操作。现在想起来我一个汗啊。这么烂的题材。楼老师也没有多说我，只是笑了笑说：你跟我来的时候一样一点都不懂。你现在还是要多看看，不要急。那时候我就觉得真的要做好一行真的不容易，真的是活到老学到老。

因为那天其他老师也不在，我就和楼老师聊了起来。聊天后我才知道原来楼老师也是城院毕业的，而且她通过自己的努力考到了浙大的研究生。经过那个下午的聊天我和楼老师也渐渐熟了起来。我也暗暗下决心一定要把基金的知识学好，至少不能给城院的人丢脸。经过不懈的努力，还有一些讲座，对基金的大概有了一个把握。至少基金有哪些分类，不同基金之间有哪些区别，我都搞清楚了。

后面几个星期，我不仅完成了学校布置的任务。老师更是把写封底报道这种重大任务交给我。说你慢慢写写看，写得好写不好都没事，我会帮你修改的。第一次写的时候当然是力不从心，非常想写好但是知识面不够。而且整个流程也不清楚，到最后写得我累死但是出来的效果还是不行。我非常不好意思得交给老师，老师看过以后没有批评我，只是说这个重点已经抓的非常好了，就是你的新闻结构和欣慰措辞还有很大的不足，总体来说写得不错。当时我那个开心啊!没想到我这个没有什么文采的人也受到了表扬。

以后的每个周五我都会写封底报道，而且越写到后面我越驾轻就熟。收盘后看各个财经网站的收评，然后打电话给各大证券机构采访相关人士关于大盘走势的分析，还有对后世的预测和操作建议。老师也是一次比一次满意。

**钢铁厂社会实践报告篇三**

20xx年7月22日到27日，我作为青岛海洋大学工程学院青年志愿者服务队的一名成员，跟随服务队在平度市崔家集镇周家村进行了为期5天的社会实践活动。在\"下乡\"期间，我无处不感到乡亲们的热情朴实和村里孩子们的天真好学。而最让我感动和钦佩的还是村领导班子兢兢业业的实干精神。

这还得从开始住进周家村村委大院说起，乍一看，简简单单的院落，两排瓦房相对排开。我当时就在心里犯嘀咕：这个村一定很穷，至少不会很富裕，要不，有哪个稍微富裕的村委不建座气派的楼房来撑撑场面啊!然而，之后的所见所闻却让我改变了这种想法。

先是与村支书的一次聊天，听周支书说，这满村上下房前屋后，见缝插针栽的可不是一般的树，那可是咱老百姓的一片不大不小的摇钱树啊。原来早在前几年村委一班人就商量着要为老百姓栽一些经济效益高的果树，于是他们买来了几千株柿子树苗。现在，村里共有5000多棵现在挂果的柿子树，平均一棵柿子树一年就可创利200多元呢!

这些果树有村里统一采摘，统一销售，售后的收入根据各家住房周围的树木比例分配到各家各户，仅此一项就给老百姓增收不少。说到这些周支书的眼睛里漾出了阵阵喜悦，说到这田间的农作物，他更是激动不已，喜的合不拢嘴了。前年，村委一班人出马，给村民们联系了为南韩一家公司育种的活计。现在全村的育种田已经达到100多亩，而农民的收入更是因此而上了一个新台阶。刚开始听周支书这番话，我还真有点半信半疑。而7月26日，我们深入到农田进行调查，眼前的事实不禁让我被这个村的经济发展由衷的折服了。我跟一个同学去询问了一位农家大嫂，据她说，他们家，三口人，一年下来仅仅是农作物的收入就有两万多元。而且村里其他家庭的收入也都很高，有的家庭有大棚，有的家庭养牛养鸡。另外，村里还有800亩，村委为此专门为烟民们投资24万元建起了烤烟房。总之，各家都有自己的发财经。这位大嫂最后告诉我们?这都是俺村里干部领导有方，给我们联系那么多致富方法，还得感谢他们啊!\"从她充满希望的眼神中，我才体会到，原来这个村的领导班子是一个受老百姓爱戴，踏踏实实为老百姓办实事的好班子啊。

村领导管理有方，不仅表现在经济发展上，其他的方面也是从来都没有放松过。先说这个村里的治安，村委一班人早就制定了一套村规民约，凡是有违反者，都要照章处罚。村民们都觉得邻里乡亲吵吵闹闹，丢人不说还要受处罚，还得耽误精力，实在不合算。所以，这个村现在可以说是安宁无事，听村里一位老大爷说，村里这几年没有发生过一件刑事案件，民事纠纷也很少，就连乡亲们之间小吵小闹也很少听说。村里对基础设施的建设也是毫不含糊，就说村里这十几条平坦的大街吧，周支书说，以前村里是一片片的坑洼地，一到下雨天啊，这街上就成了大水塘。平时老百姓推个车子，走个夜路都难啊，1992年开始，村里决定在全村修十几条主要街道，以方便村民。这样，原来的沟坎才被垫平了，而且道路两旁都修建了排水渠道，无论多大的雨都能保证排水畅通了。村里还十分重视教育的发展，投资三十多万元建起了高标准的幼儿园和小学。小学曹校长介绍说，全村学龄期孩子没有一个辍学或退学的。看着孩子们坐在宽敞舒适的计算机房里上课，我不禁从心里有几许羡慕他们能在这样的环境里学习，毕竟不是每一个农村孩子都有机会的。

还记得刚来村里的时候，就跟一个同学讨论这样一个问题：农村要发展，依靠什么?其实说到发展，无论是个人还是社会，首先科学文化不能少。可是要让一个文化水平参差不齐的农村发展起来，没有一个过硬的领导班子是如何也办不到的，说到底还是得靠村里领导的管理才行。试想一下，没有村委班子的跑前跑后，怎么会有蔬菜育种田的出现，假如没有村委的狠抓治安，村里秩序乱作一团，稳定尚且办不到，经济发展有何从谈起?周家村能有今天这种秩序井然，经济发展蒸蒸日上，村民安居乐业的喜气景象，与村委的管理是直接相关的。

而村委一班人的指导思想和动力有何在呢?周云善支书说，周家村有党员15人，所以党员都本着为百姓没福利的原则，响应党中央的号召，积极寻找致富道路。最近，全村党员正积极学习\"三个代表\"的讲话。他们要在\"三个代表\"及\"七一\"讲话的指导下，做到责任到位，工作到位，精力到位，切实做到在其位谋其政。

当然，勤劳能干的周家村人，并未因为目前生活好了，就安于现状。周家村村正在积极寻找更好的致富路子。从周支书自信的表情中，我们看到了希望，我想，几年后，周家村又将是一派新景象。所有的农村也都会象周家村一样，在党的富民政策的指导下，在全村党员干部的带领下，找到适合自己发展的道路，奔向幸福的明天的。

**钢铁厂社会实践报告篇四**

一、调查的原因及目的

百年大计，以人为本。企业的发展说到底是人的发展，企业竞争归根到底也是人才的竞争。当代社会，面对日新月异的发展和进步，学心速度和培训速度了是提升人才速度的重要参数。培训则常常是提供信息、知识及相关技能的理要途径，有时甚至是唯一途径。在当今市场上，立于不败之地的企业必定是那些能够使其员工充分发挥自己的全部潜能的企业。这意味，企业员工必须接受培训作为继续学习的一种手段，员工培训在帮助公司迎接竞争挑战的过程中扮演着重要的角色。员工培训可以有效地帮助公司创造价值或赢得竞争优势，重视员工培训工作的公司会比他们的竞争对手表现出更好的经营业绩，更有信心迎接竞争挑战。培训不仅通过员工自觉性、积极性、创造性的提高而增加企业产出的效率和价值使企业受益，而且增强员工本人的素质和能力，使员工受益。故有人说，培训是企业送给员工的最佳礼物。培训是管理的前提;培训是管理的手段。培训不仅为管理创造了条件，其本身就是一种管理的手段，即培训通过满足员工高层次的精神文化需求来激发员工的干劲和热情。企业同时应把培训作为管理的机会和途径，并通过培训沟通上下级的联系，掌握工作进展状况，达成相互理解与支持，共同不断提高工作绩效。

为了充分了解公司员工思想现状，了解公司对员工培训要求和规划，建了解统化、结构化的公司内部培训体系。本人在永\_公司范围内采取走访的方式进行了一次培训需求调研，共10人，回中层管理人员问卷1人，现简要对结果加以统计与公析。

二、调查时间、地点、方法

(一)调查时间：20\_\_年10月20日

(二)调查地点：\_司

(三)调查方法：采取走访式调查

三、调查内容及分析

烟草公司是国家控制和统一管理的一个特殊企业，它具有较强的独立性，所以对于加强职工的质量意识的显得尤为重要，因此，加强员工培训工作十分重要。

(一)公司发展理念与文化

1.企业发展方向较为明晰。根据调查资料显示，约有95%左右的员工认为，自己对公司的发展战略表示了解或十分了解，这主要是与公司目前的业务重点和工作目标有关，但剩余5%左右的员工表示困惑，这必然会造成实际工作缺乏目标，或者人力资源的较大浪费。

2.将近九成的员工熟知企业的精神和价值取向。因而“不断进取，永臻完美”的管理思想几乎感染了公司的所有员工，可见企业文化对员工的敬业度和忠诚度起到了较大的凝聚作用。

3.企业在制度建立及文化建设方面仍需进一步加强。调查数据显示，认可公司有一个非常健康文化的比例达到85%，而15%左右员工则认为一般，没有员工对此表示反对。此外，仅有45%的员工认为公司的制度体系非常完美，而认为不完美的人数达15%。

(二)组强结构与岗位设置

1.近九成的员工对公司现行组织结构认同，并表示与部门业绩息息相关，公司现有员工中，九成员工对现有机构设置表示赞同，认为现行设置方式在实际工作中发挥了积极作用。

2.现行职能职责、业务流程与实际工作衔接较好，依据调查结果，80%员工认为目前的岗位职能配置、工作业务流程有效，而认为其在实际中有指导性、参考性作用的仅占35%左右。

(三)人才管理与技能

1.在人才使用上，中高层管理者获得了较高的支持率。部门负责人作为公司的中坚力量，肩负着不断创新、发展企业的重任，从统计数字发现，在工作任务中分安排方面，80%左右的员工认为，中高层管理人员做到了用人所长，但仍有20%的员工认为存在不公平现象。

2.从部门内部沟通基本顺畅，但部门间急需加强。多数员工普通反映，在实际工作中，上级对其工作支持力度较强，并就工作内容进行沟通，但从拮续问题的调查显示，部门内沟通并没有达到与其要求，也有一部分员工反映，部门间的工作衔接并不十分理想，很多时候只是员工自己沟通和联系，而部门负责人沟通比例也仅占55%。对于部门内部的员工间沟通，调查者则在三个方面表现较为均衡，自己协调、询问同事、求助领导。

3.中级管理人员急需提升的方面，根据调查数据显示，多数员工认为，在以后的工作中，中级管理人员需在以下几个方面提升个人素质，依次为：责任心、上下级沟通、领导艺术、团队文化、公平性、业务能力、思想意识、员工激励、成就动机。而据中级管理人员的调查显示，则依次：：责任心、上下级沟通、领导艺术、团队文化、公平性、业务能力、思想意识、员工激励、成就动机。

(四)团队精神状况和素质

1.除少数员工外，团队士气良好，在实际调研中，90%的员工认为我们团队的精神非常高昂，5%的员工认为团队现处在低迷的时期，针对团队的特定成员进行调查时发现，约有35%员工反映某些员工没有与整个团队融合起来，表现出例外或特例的行为。

2.人个利益与个人绩效没有紧密结合。团队是由个人组成的，个人业绩是团队业绩的基础，只有实现个人利益与个个绩效息息相关，才能调动员工的积极性和责任感，而据相关数据显示，公司仍需要在此方面继续努力。

3.团队的素质能满足工作要求，但总体提升缓慢，据统计资料显示，60%的员工认为公司的素质说优秀的企业相比，总体水平不差上下;25%认为较差，在员工与团队合作的信心方面，30%员工认为团队正向有利方向发展;35%认为略差;15%认为较差。在员工与团队合作的信心方面，30%员工认为团队正向有利方向发展;35%认为没有变化;20%保持观望状态。在团队素质的提升方面，40%员工非常认同我们的团队正在进步，35%基本认同这一事实，20%表示沉默，5%表示不认同。

(五)员工个人专业知识与技能的发挥

员工专业技能的自我评价。员工普通认为，在实际工作中自身的专业技能比较满意，这一比例高达80%，仅有15%左右员工认为不满，希望在以后的工作中逐步提升，但在专业技能较化方面，这一比例有所一下降，75%员工认为自身的技能基本发挥，25%员工认为没有完全发挥，可见专业素质在向业绩较化上并不十分理想，员工的潜能和能力有待于进一步开发。

四、今后的对策与建议

根据目前公司的培训现状，为了让公司的培训更有效，应从以下几个方面来完善培训体系：

1.强化员工责任心的培养。针对本公司的工作情况和工作特性，对员工加强质量意识的培养，使员工充分意识到缺乏责任心所造成的严重后果及给公司发展带来的不良影响。从而保证生产有序地进行。

2.加强员工之间相互沟通。不定期的和公司员工进行交流，使员工的意见及时反馈，发现的问题能够及时解决，便于部门之间以及领导和员工之间的相互了解和协调。

3.调整人员配置、促进员工发挥。针对每个员工的特点对其岗位进行调整和安排，使其能够充分发挥个人特长，避免人才浪费。

4.加强团队融合提高团队素质。多进行一些团队活动和考核，以便加强团队合作，从整体上提高整体素质。

加强员工培训激发员工的创新能力，改变员工的平庸工作行为，尽可能降低管理成本，克服不可测性，保证质量低劣的员工无法进入，有效降低优秀员工的流失率，在今后的工作中不断对各类员工进行不同目的的分类培训，相互配合的工作环境下，在公平公正的基础上，可以更好的激发员工工作的热情和斗志，全身心的投入到工作中去，使他们主动性、创造性将自然地倾泻出来，自觉与管理者一道，把工作做得尽可能好，不仅让员工觉得实现了自己的人生理想，同时对企业有了满足感和归属感。也使企业和员工得到共同的发展，真正实现企业和员工的双赢。

**钢铁厂社会实践报告篇五**

关于中国银行

中国银行全称中国银行股份有限公司，总行位于北京市复兴门内大街1号。是中国(不包括香港、澳门、中国台湾地区)五大国有商业银行之一，规模在中国五大银行位列第三。

中国银行的业务范围涵盖商业银行、投资银行和保险领域，旗下有中银香港、中银国际、中银保险等控股金融机构，在全球范围内为个人和公司客户提供全面和优质的金融服务。按核心资本计算，20xx年中国银行在英国《银行家》杂志 世界1000家大银行 排名中列第10位。

关于中国银行的历史

中国银行于1920xx年1月24日由孙中山总统下令批准成立。1920xx年2月5日正式开业。故中国银行为中国历史最悠久的银行之一。

年4月，中国银行总管理处划归中国人民银行总行领导。改革开放以来，中国银行的各项业务得到了长足发展，跨入了世界大型银行的前列。

年被国务院确定为国有独资商业银行股份制改造试点银行之一。

关于中国银行的业务

商业银行业务是中国银行的传统主营业务，包括公司金融业务、个人金融业务及金融市场业务。

) 公司金融业务

公司金融业务为中国银行业务利润的主要来源。包括存款业务、贷款业务、

金融机构业务、国际结算及贸易融资业务、其他公司金融业务。

) 产品服务创新

中国银行配合公司客户最新业务需求，组合和创新公司金融产品;加大与金融同业的产品合作，积极开展同业间公司信贷资产的转让业务;推出融易达(基于应收账款的融资服务)、通易达(应收账款质押开证)、融信达(基于投保出口信用险的应收账款的融资服务)和融货达(货物质押融资)等产品，进一步丰富了 达 系列贸易融资产品种类。

) 个人金融业务

个人金融业务为中国银行战略发展重点之一。包括储蓄存款业务、个人贷款业务、个人中间业务中银理财 服务、私人银行业务、银行卡业务、渠道建设。

) 产品服务创新

依托全球服务网络和多元化服务平台，中国银行为客户提供全方位金融服务，不断创新推出本外币理财新产品。继续推动海外财富管理专柜业务，为客户跨境资产配置提供了便利。

) 金融市场业务

中国银行金融市场业务主要包括：本外币金融工具的自营交易与代客业务、本外币各类证券或指数投资业务、债务资本市场业务、代客理财和资产管理业务、金融代理及托管业务等。中国银行主要通过在北京、上海、香港、伦敦及纽约设立的五个交易中心经营资金业务。

) 产品服务创新

新产品的设计与报价能力是中国银行金融市场业务主要竞争优势之一。中国银行始终秉持以客户需求为导向的创新理念，凭借在外汇业务方面的丰富经验及战略投资者的专业知识，致力于通过开发创新及度身订造的资金产品及服务吸引客户。

) 在银行大堂和顾客接触，了解和满足他们的需求;

在银行大堂跟着大堂经理学习，大堂经理是连接客户、高柜柜员、客户经理的纽带,因此首先就得学习柜面相关知识,才能更好的解答客户问题,引导客户办理相关业务,维持大堂秩序,减轻柜员的工作量,提高整体服务效率。营业中的礼仪主要有四大内容：解答客户问题、营业中分流客户、维护大堂秩序、适当理财产品的营销。在此段时间我学会了如何跟顾客进行沟通，如何使顾客对我们的服务感到满意，另外还有就是要尽心尽力地去帮助他们，例如是帮助他们填写单据或是教他们正确使用自动柜员机。

) 做一些打杂的小工作;

如分类书信，打word文档和excel表格，使用excel公式计算，折对账单等等。虽然是些小工作，但也让我学习了很多。

) 到营业部学习,了解银行的基本业务及其流程;

**钢铁厂社会实践报告篇六**

中国工商银行成立于1984年.作为中国资产规模最大的商业银行,经过20几年的改革发展,年末资产总额近53000亿元人民币,年英国《银行家》杂志按一级资本排序,中国工商银行名列全球1000家大银行的第十六位,连续五次入围美国《财富》全球500强,并被美国《远东经济评论》评为中国高质量产品(服务)年由工商银行自主投产成功的全功能银行(nova)系统,为业务和管理的进步提供了强健的动力.

了解银行的基本业务流程,主要包括以下方面:银行业务基本技能训练,如点钞,珠算,五笔字型输入,捆扎等;银行的储蓄业务,如活期存款,整存整取,定活两便等;银行的对公业务,如受理现金支票,签发银行汇票等;银行的信用卡业务,如贷记卡的开户,销户,现金存取等.

了解银行会计核算方法,科目设置与账户设置,记账方法的确定等,区别与比较银行会计科目账户与企业的异同.

在分行领导的指导,帮助下,我们首先就银行工作中所必需的基本技能,包括点钞,捆钞,珠算,五笔字型输入法,数字小键盘使用等进行了详细了解和现场观摩.特别要说的是珠算,很多学生包括我自己都无法理解在这个信息技术高速发展的时代,为什么还要苦练珠算,为什么不用计算器原来银行柜员经常需要查点现金,看是否能账实相符,而人民币有多种卷别,在点钞时需要累加,这时使用算盘就要比计算器方便,因为计算器显示的结果超过一定时间便会消失.

接下来,我们又在个人理财中心观摩了银行柜面业务的全过程.工行柜面业务实行的是柜员负责制,就是每个柜员都可以办理所有的储蓄业务,即开户,存取现金,挂失,解挂,大小钞兑换，受理中间业务等.对于每一笔业务,都必须进入nova系统办理.此外营业终了时需要进行的nova轧账和中间业务轧账,柜员必须学习如何打印流水,平账报告表,重要空白凭证销号表,重要空白凭证明细核对表,审查传票号是否连续,金额是否准确,凭证要素是否齐全等.

在银行,柜员间每天交接工作时的对账是必不可少的,对账时除了要核对现金账实是否相符外,还要查看重要空白凭证是否缺失,传票是否连续等等.而柜员间对账也是很有程序的,一般先清点现金,然后再是清点重要空白凭证如存折,银行卡,存单等.

财经系中许多年轻的专业教师虽然已具备扎实的理论知识和基础技能素养,但与企业缺少紧密联系,以致当学生问到相关行业的细节问题时,答不上来,只能 照本宣科 .而学校安排教师到企业实践,就是为了了解企业生产组织方式,工艺流程,产业发展趋势等基本情况等,并结合企业的生产实际和用人标准,不断完善教学方案,改进教学方法,积极开发校本教材,切实加强职业学校实践教学环节,提高技能型人才培养质量,为了改变教学与实际脱节状况.

听许多毕业班老师交流时说到:不少毕业生刚到企业时,常会 水土不服 ,上手慢.我想这与老师对企业用人标准不够了解有关.但这次下企业使得老师们都获得了共同 信号 :企业青睐综合素质高的职教生,即学生除了扎实的专业技能,还需要良好的口头表达,人际沟通,应急反应等能力,如一些单位招聘人才时,还会考一考 字写得怎样 , 电脑水平如何 , 英语沟通是否顺畅 等,这些能力在平时都应让学生有所 储备 .

此次的下企业实践活动使我受益匪浅,对今后的教育教学起到了积极的指导作用.期望以后能有更多类似的学习机会.

**钢铁厂社会实践报告篇七**

在现今社会，招聘会上的大字报都总写着\"有经验者优先\"，可还在校园里面的我们这郡学子社会经验又会拥有多少呢?为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正走入社会，能够及时适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，距离放假还有一个月的时间我就开始筹划自己的暑期生活，希望自己能够在暑假这两个多月的时间里得以锻炼。

通过朋友的帮忙，放假后我就跟朋友一块到了，来到了xx公司，简称。是一个玩具厂，主要生产应用于塑料玩具及其配件生产。紧接着于7月3日下午到公司去应聘作业员。虽应聘上了，但仍需等二天才能进厂，(每一位要进厂的都要先体检，拿到健康证!)不过还好厂里给我们这些暑期打工的学生提供了简易的住宿空间--12人一个宿舍。刚开始晚上不敢出门，因为听说很乱，但最后在朋友的陪同下晚上一块出去买东西，发现事实并没有那么恐怖，只要你不去惹别人，别人也不会轻易地惹你。

我所在的地方是一个工业区周围全是厂房，一般买东西的都是一些打工者，在呆了一个多月我也没有发现有打架的，也没有听别人说起过有杀人的。我想可能只是有些事情大家过于夸张了吧。带着些许兴奋和盲目，来到了厂里，开始了自己的打工生涯。在进车间之前厂里安排了两天的培训。首先带领我们来到了招募大厅，在那里我们上交了身份证、毕业证、健康证的复印件和两张照片，然后给我们统一配备了厂服。下午和第二天上午我们又参加了培训，老员工和带班组长给我们讲述了建厂历史以及公司生产的各类产品。x月x号上午在其他工作人员的带领下，我们进入车间，该厂共有a、b、c、d、e、f、g几个个厂房，每个厂房生产不同的产品。我被分到了g3厂房，刚进去的时候，感觉很陌生，车间有8条流水线，每条流水线上都有百十号人在那不停地忙碌着，没有人说话，只听到机器转动所发出的哄哄声。我被车间的组长也即是车间的最主要负责人带到了一个工作岗位，在组长的指导下，我很快学会了那项简单的工作。一工作就是十一个小时之后，中间没有空闲时间偷懒，一天下来兴奋劲没了，剩下的只是腰酸背痛了!虽然工作看起来挺简单的，但长达十一个小时的机械工作，对于我们这些过惯了闲散生活的大学生而言，根本就忍受不了，接下来的几天我换了好几个岗位，每换到一个新的岗位，都要学习半天或一天。一般都是坐在老员工旁边看他们如何操作，偶尔那些老员工会给你讲一下。若碰到不给你讲的，一定要勤问、敢问，把自己不懂的都要问清楚，不能模棱两可，不然自己做起工作来就会后悔的。这是我在那工作总结出来的。几天后我稳定到了一个工位，开始了正常的工作。一般进车间的都要先学习几个工序。

刚开始工作的时候，不熟悉那里的环境，不熟悉那里的人，一切都是陌生的!，虽然之前在学校里也做过一些兼职，但来到这里还是有些没来由的心痛，这时才感觉到大学生是多么的不堪一击!才明白为什么有那么多的大学生找不到工作。而且刚工作的时候，并不适应一天坐在那里机械地工作十一个小时，工厂里面的生活和校园生活真的是一个地狱一个天堂，自己所学的也都浪费了，本想着能够学到与自己专业相关的知识，但没想到来到这里只是机械地做这些手工劳动，完全没有与自己的专业挂钩，自己来到这里真的是一种浪费。在那时才感觉到学习知识的重要性，发誓一定不能再浪费自己的大学光阴了，要努力学好自己的专业知识!没有知识只能干这些体力劳动，只能干这些毫无生趣的机械工作，一辈子只能生活在别人的掌控之中，只能不停地为别人工作，而自己却得到那么一点可怜的工资!当时有一种想逃跑的冲动，但经过几天的思考，还是决定留下来，因为即使自己以后毕业了，到企业仍需要适应新的环境，现在何不抓住机会锻炼一下自己的心智呢?自己的专业知识没有学到，但这却是我毕业之前最后一次能够很好地接触社会的机会了，留在社会，我要学到更多的东西，带着这些渴望，慢慢地学会了与人交往，慢慢地学会适应厂里面的生活，最后我也是受益匪浅!由于时间的限制，我只在厂里工作了五十多天，这个厂有白班和夜班，每一个月倒一次，每天工作十一个小时，白班每天早上八点到晚上八点，夜班从晚上八点到第二天八点。一周上五天班，偶尔周末会加班，我在那里上了十天白班，每天早七点五十就得去做早操锻炼身体，但我发现大家都没有认真的对待，只是随意地伸伸腿胳膊，不知道为什么大家都不认真地对待，后来才知道打工时间长了，大家对厂里的活动都比较不屑，只顾干自己的事，即使有意义的活动大家也都是很少参与。公司每周一集合开例会，厂长都会讲一些厂里出现的问题，各车间的负责人都会及时地解决，同时各车间在上班和下班也都会把车间的所有成员集合起来开大约十分钟的会，这时组长会及时通知上面传达的事情，并针对车间前一天以及当天出现的问题批评教育大家。而且厂里面的规章制度特别的完善，对产品的质量要求也特别高，车间的走廊都张贴着要求质量的标语，如果哪件产品的质量出现了问题，都会追究负责那一道工序的员工，并会对那个员工做一定的处罚。各个车间的负责人也都是从员工中选出的有能力的人。

在那里工作了一个多月，我还是比较喜欢厂里的环境的，厂内有篮球场、排球场、羽毛球场还有图书馆以及阅览室，周末全天播放电影，丰富大家的生活。无论厂区还是生活区的卫生都是很干净的，非常适合工作和学习!我一直在思考为什么这个厂每年都能够取得较大的进展呢?为什么公司刚刚成立几年就分别在苏州、建立了分厂，而且分厂的规模也是相当的大?工作了一个月后我终于知道了，因为他们有健全的管理规章制度，同时能够吸纳有用人才，公司的员工也都是能够尽职尽责。总之各方面的工作都呈现出一种蒸蒸日上的局面，这样的企业又怎会不兴旺发达呢?而这又使我想到我自己，如果我们能够像管理公司那样管理自己，我们的大学就不会虚度过去了，我们也就不必担心毕业之后找不到工作了!通过与员工的聊天发现，他们的年龄大都在十八岁左右，而且大都是初中、小学毕业。他们的圆滑事故与他们的年龄根本不想称，他们知道很多为人处事的道理。如果他们不说自己的年龄，不熟悉的人还以为他们都二十几岁了呢。他们大都满足于自己目前的生活，不愿意去改变，即使公司经常会在厂内部招一些助理、打字员等，但那些员工却不愿意利用空余时间去学一些基本的办工软件。甚至是厌烦学习，即使后来我跟他们说我是大学生，他们当中有一部分也没有表现出什么。他们大都认为对于他们而言，学习根本就不是他们的事。周末也只是和一些朋友一块出去吃饭、喝酒。

除了每天的上下班，生活没有多大的乐趣。在与众多打工者接触一个多月之后，发现自己在人际交往方面得到了锻炼与提高，学会了如何去与别人交往，也得到了友谊。我想只要我们真诚地对待别人，慢慢地你的真诚也一定会换来真正的友谊。在外面若没有朋友，你的生活就会增添许多遗憾，而你的精神世界也将是空虚的，所以在外要大胆地与人交往，用你的热情去融化世界，最终你一定有所收获!在一个多月的打工生涯中，发现在实际工作中不一定有太多地方用到专业知识，更多的是我们要耐心、细心一步一个脚印、脚踏实际的去工作，只有基本工作做的够好，才能赢得上级和同事的信赖，才有机会展示更多的才华。单凭专业知识不可能在工作上高枕无忧，更多还是需要脚踏实地做一些细微之事，而判断一个人的工作能力怎样恰恰是从一些小事上反映出来的，正可谓：一屋不扫何以扫天下?很高兴自己能有这次社会实践的机会,通过这样的实践，我真正学习到了社会经验,它为我积累了一笔宝贵的人生财富，它为我今后步入社会打下了牢实的根基。

**钢铁厂社会实践报告篇八**

实践主题：践行纲要迎亚运 社会实践促扶贫

实践者：08级汽车服务工程2班 陈维涛

实践时间：.7.13-8.14

实践单位：大埔县正荣网络工作室

实践项目：网络营销策划及网站维护服务

我在大埔网的日子

大埔网设大埔论坛、大埔新闻、大埔视频等栏目，是关注本地区发展、民生、大埔教育，提供本地区各类生活资讯的地方门户网站。其设立为本地区的民众提供了便利以及交流平台。

那么大埔网是如何维持其运营的呢?工作的五周给我切身的理解，即是千方百计地提高网站的公众关注度和人气，以期让在本网站的广告商家的宣传效果最大化，从而达到广告收益，维持网站的运营。所以我在大埔网的工作内容主要可以简单地概括为以下三个方面：一，信息的更新发布已经管理;二，活动的策划以及组织。三，与商家洽谈合作项目。

接下来，我就简单介绍我在实践期间的工作内容和体会。

工作的第一周，我们开设了“暑期培训集结号”的专题。此专题是针对大部分学生以及他们的家长期望暑期通过参加兴趣班的方式达到充实假期、提升自己的理性需求，以及兴趣班期望推广自己、开班招生盈利的目的而开设的便民信息版块。我们网站就利用自身的优势，走访了县城内瑜伽、美术、速算、跆拳道、学车等暑期兴趣班，整合了他们的招生资料，然后统一发布于大埔论坛，方便有需要的网友的统一查找信息。而通过我们网站报名参加兴趣班的网友可以获得一定的让利优惠。另一方面，兴趣班那边又通过我们网站免费发布的信息得到了品牌推广而且招到了更多的学生。

在做这个专题，我和小鸟(我的工作搭档)上门拜访商家说明我们网站的来意后，商家经常提出这么一个疑问，网站免费为商家和网友跑腿，做些吃力不讨好的事情究竟是为什么而我和小鸟给出的回答也很干脆很直接，不，我们网站并非真的完全是吃力不讨好，我们通过这个专题可以让广大网民和商家体会到我们网站的便民作用，为网站聚集更多的人气。而人气和点击率是网站的生存王道，其重要意义如收视率于电视台。我们获得的利益是长远的和隐性的。所以，这是一个网民、商家、网站三赢的事情。

工作的第二周，荣哥(网站负责人，soho一族)建议推出一个桌面活动，考虑到三国杀等珠三角比较流行的桌面游戏在我们大埔本地区并不为大众所熟悉，我们就推出了“大埔论坛首届五子棋层层叠公开赛”线下活动，旨在联系网友、活跃论坛。

此次活动的关键在于活动场地的提供，我向荣哥提出本地以运动为主题的“聊里休闲吧”是一个合适的目标商家。荣哥也给予我很高的厚望，让我一个人去和聊里吧那边去谈场地。当天晚上我去聊里吧，和那边的负责人大、小伟哥两人碰了几杯酒后说明了来意。而大、小伟哥也基本应承了下来，说，第二天上午会给我答复。第二天上午接到大伟哥的肯定答复后，我们就着手准备此线上活动的事情，并于下午将活动预告在网站上推出去了且为聊里吧作了宣传。

原以为事情就会这么顺利完成，但是当我那天晚上过聊里吧为休闲吧照相的时候，大、小伟哥提出了异议。我将异议反馈给荣哥后，荣哥比较生气，说聊里吧在上午已经算是正式应承了，而在等我们下午活动推出并为聊里吧宣传后的晚上才提出其他异议，这样做很不符合规矩，然后说，有必要的话，换场地!!此次合作频临破裂。

荣哥和我驾车来到聊里吧，意欲换场地。见到大、小伟哥后，我们四人坐在一张台把话说开了……这话一谈开，事情反而又有了转机。经过一番沟通后，双方合作继续，然而此次合作频临破裂的原因就归结于我本人在前一天晚的信息反馈和表达不够清晰，我对此事情负全部责任。而此次事情也直接影响了我在荣哥心目中的印象，以至于此后三周我开展工作都受到了束缚。在回去的路上他对我的能力提出了质疑，并直说，我应该向小鸟学习。其实，我觉得有点小委屈。

当周大埔的天气不太稳定，我们一直担心活动的那天天空会不作美以及网友参与的热情不够。不过，事实证明我们的担心是多余了，活动当晚的天气很不错而且活动达到了预期的效果。

工作第三周,荣哥安排我和小鸟做第二期亲子活动的策划。其实策划方案很容易就写出来了，活动的关键就在于商家赞助，我们目标商家定在麦肯基、天长地久影楼、麦奇堡、汉德尔等。

麦奇堡和汉德尔完全对此活动不敢兴趣，或者说他们对网络媒体不了解、没有品牌推广的意识，只是留下了我们的策划书而不作出任何回应;麦肯基梅州区的负责人倒是挺客气的，说对活动感兴趣、有可能与本店的周年庆活动绑在一起做推广，只是最近本人比较忙而且需要上报总部，答应几天内会给我们回应……当然，当我们走出麦肯基大门的时候，我觉得这事是难了。

在与天长地久影楼的洽谈中，我们内部出现了比较大的异议和争论，走出天长地久的大门，荣哥和小鸟就对我的能力和想法提出质疑，他们说，无论如何我都不应该在和商家洽谈中不站在他们的立场，而且我的想法很有问题，他们要我在以后与商家洽谈时候都不要发表言论，有想法需要再私底下和他们提出。而我当时也是坚持己见，不肯让步。霎时我们三人之间的气氛搞得有点紧张。其实我承认当时的错误主要在于我，原因就在于我太过希望尽量促成活动，而且由于上周聊里吧的我的个人失误，我急于在荣哥面前表现自己……但是不管如何，我觉得小鸟以笑着的语气否定我是很不好的，让我联想起了我初中的一些事情，触及了我的硬伤，别人笑着来否定我是我最厌恶的感觉。还有，荣哥过于肯定的小鸟的优点而否定我，我觉得他作为头，应该学会如何将手下的不同优点完美地整合在一起，将团队最优化。那天以后，我对工作的热情大大减少、自信心也大打折扣……这也算是我的缺点之一吧，包容性弱、自我调整能力差、角色转换不够。

而大埔论坛第二期亲子活动也因为找不到合适的商家而被搁浅了，非常之可惜。

工作第四周，我们作了《大埔不文明现象之圆盘交通逆行违规调查》报告。我们小组于xx年8月5日星期四早上8:00-8:30上班高峰期在交通大酒店前圆盘路口的对交通逆行情况作了统计，拍照以及录相。而我就是负责统计摩托车和自行车的逆行情况，当天中午我们就将报告整理后发布到网上。调查报告发布后，得到网友的广泛关注并热烈讨论。其后我们将报告反映到市政府网站，相关部门迅速作出了回应，大埔县公安局交警大队针对车辆逆行情况开展了为期五天的专项整治行动。而此次调查报告的发布、我们信息的反馈、交警的整治活动都向广大网友强有力地留下这么一个印象——大埔论坛有着舆论监督的作用。从而让大埔网友更加觉得大埔论坛的确值得关注。

工作第五周，荣哥让我和小鸟申请了新的qq号，加入大埔各类性质的q群，在q群上发家乡图片，图片有网站的水印，从而达到隐形宣传的作用。

工作的五周，除了以上所述的工作外，我们每天更多的时间是在做资料的整理发布、论坛的管理。比如我们整理了大埔各乡镇的旅游介绍、大埔各学校的介绍、客家美食介绍;论坛的每周新闻播报、招聘周报、房屋周报;相册明星汇等线上活动;每天网站的更新……在大埔网工作的五周时间里，我能学习的东西有很多，每天都是如此充实，和小鸟、荣哥的相处是愉快的，尽管有时候意见想法不太统一，但大家都本着一个团队的合作精神，团结协作在一起。

再见，暑假!!

**钢铁厂社会实践报告篇九**

中学生的消费与消费观虽已渐渐独立，但存在的问题还有很多，由于中学生所处于的年龄阶段，既有叛逆又有彷徨，中学生的消费渐趋自主，但其经济又不能独立，学校应对学生加强教育，努力宣传朴素的生活作风，引导适度的消费，健康的消费，家长就应用心配合学校教育，不能一味纵容，把握好度。社会也应对消费歪风与不正常的舆论进行纠正，规范中学生消费及消费观，使中学生消费走入正轨。此项调查是对海棠中学八年级学生的消费状况，从而能初步反映当代中学生的消费状况及问题。

二、调查范围

\_\_\_中学八年级学生

三、调查方法及时间

进行随机抽样方式对海棠中学的100名八年级学生进行了一项问卷调查。调查采用了问卷调查的方法，本次问卷调查100份，有效问卷94份，完成率到达94%，时间为12月16日。

四、调查分析

调查男生占了被调查总数的44.68%，女生占了被调查总数的55.32%

分析调查统计如下表

(一)初中生零花钱的状况

调查数据显示:有零用钱的学生占了被调查总数的86.17%，没有零用钱的学生仅占13.83%。初中生零用钱每月多在50元以下，占了被调查总数的65.96%，50-100元占了被调查总数的20.21%，100-150元占了被调查总数的5.32%，150元以上占了被调查总数的3.19%。那么中学生们的零用钱是从哪里来的呢他们的零用钱绝大多数来自父母，占了被调查总数的78.72%;其次来自祖父母、外祖父母的占了被调查总数的26.20%;自己打工而来的只占了被调查总数的14.89%。其他的占了被调查总数的20.21%。此刻的学生基本都是家里的独生子女，家长对自己小孩几乎是百依百顺，疼爱有加，即使自己再省吃俭用，孩子那里总是应用尽有，谁不想让自己的孩子过的好些呢有些父母在孩子上学前总会在他们兜里放上几元钱，给孩子买些零食和学习用品。在孩子出门玩耍时也会给孩子准备一些花费，这些零花钱也是家长对自己孩子成长过程中的一部分投资。只有极少数家庭的孩子可能每一天的生活都是由父母来安排所以也不用什么零用钱了。但是这些都是比较少数的家庭。所以绝大多数的学生都有零花钱，但是初中生年龄尚小，平时花费不多，加之初中学生的决定潜力和行事潜力都相对较弱，家长们一般不会给小孩太多钱支配，只有在一些郊游、外出时间较长的状况下

才会相对更为\"慷慨\"一些，一般在平时就每次给个几元钱，以应付日常花销和每日车费为主。因此大多数初中生的每月零用钱金额在50元以下。少部分学生与祖辈或其他亲属同住的，也会经常收到他们给的零用钱，这也是基于长辈对幼辈的爱护。少部分期望\"自食其力\"的学生还会透过打工来改善自己的生活条件，同时也接触了社会，丰富了社会经验。但中学生的年龄相对来说还是比较小，能同意他们利用课余打工的家长还是不多。大多数的家长还是比较疼爱孩子的，不忍心让他们受苦。

(二)中学生零花钱的消费状况

(1)中学生零花钱的消费

调查数据显示:虽然父母疼爱自己的孩子但是他们的这些零用钱大部分跟朋友一齐消费，占了被调查总数的64.89%，自己花去的占了被调查总数54.26%，跟父母一齐消费的只占了被调查总数39.36%，其它的状况也占了30.85%，只要他们想要一般都会给的，那么他们都消费到那里去呢

(2)中学生零用钱的三大\"流向\":购书、储蓄、买零食

调查结果显示:零用钱用来购买书籍的学生人数占了被调查总数的38.30%;进行储蓄占了被调查总数的77.66%;买零食、饮料等占了被调查总数的39.36%，这3类用途的中选率明显高于其他用途。而玩游戏(包括一些家庭用电脑游戏)的占了被调查总数的23.40%;体育运动花费占了被调查总数的18.08%用自己零用钱买衣服的(包括服装和鞋类)占了被调查总数的19.15%。大多数的家长认为书籍是学生成长的精神养分，此刻的文化书市也较为繁荣，课外的，课内的;娱乐性的，电脑知识类的;趣味爱好类的，文学小说类的，等等书籍在图书市场上都能买到，所以家长对于孩子购买书籍也持赞成态度，总期望孩子能多长知识，所以书籍消费成了学生零用钱的一大消费方向。他们购买的书籍大部分是报刊杂志、之后是漫画书分别占了被调查总数的43.60%、34.04%。大多数中学生们都把自己的零用钱用在了购书上，这实际上是中学生们对于文化消费的一种表现，许多青少年们朋友对未来生活充满着渴望，因此许多青少年透过各种各样的书籍来填充自己的业余生活和精神需要，这一现象就应引起家长们的注意。

(三)、中学生的消费风格及消费观

此刻的学生课余生活丰富了许多，市场经济已经使得消费领域无孔不入。无直接经济来源的学生也成了许多商家的目标群体。但是中学生在父母的监督下他们的消费观大有改善肆意挥霍只占了1.06%，看到适宜的就买，相信自己的眼力占了37.23%，能省就省的占了36.17%，做好消费计划也占了32.97%，此刻学生经济正在迅速发展:杂货店、文具店、书店、网吧、小吃摊、电脑游戏光盘店等等一应俱全，五花八门。市区一些商业街上也开出青少年用品专卖店，无疑都是瞄准青少年学生这一消费群体，不少知名运动品牌也把这一群体作为重点消费对象。在这样的大环境下，学生消费市场上也在进一步启动。但是中学生在购买也会开始思考在经济条件允许下，能够思考占了被调查总数的60.63%，没什么看法的占了被调查总数的28.7%，不就应买的占了被调查总数的11.70%，不会因价格贵而不买的只占了被调查总数的7.45，他们同样要思考商品的用途及价格它们分别占了被调查总数的69.14%、61.70%，款式及包装和是否贴合时尚潮流的是他们之后要思考的因素分别占了占了被调查总数的46.80%、38.80%，此刻他们购买时看到适宜就买，必要时才买，分别占了被调查总数的46.80%、35.11%，之后才是喜欢才买的占了被调查总数的27.66%，求异心理的只占了被

调查总数的3.19%。这能够证明他们的消费观大有改善，不会盲目的消费。

(四)中学生消费后的理念

在这次的调查中发现青少年的零用钱花费中，更有计划不会乱花钱，也明白他们的钱花到哪里去，会自己系统的结算和间中的结算分别占了被调查总数的44.68%、27.60%从来不会的和没有的分别只占了被调查总数的13.83%、11.70%，和朋友消费时的付款状况:aa制占了被调查总数的50%，请客的占了被调查总数的23.40%，其它状况的占了被调查总数的27.60%。

五、调查结果

此刻的消费市场上，中学生作为一个消费团体渐渐被注意。虽然没有大学生那么多的空余时间，但是中学生也有我们独特的消费观念，我们一方面有着课业的压力，经济上没有独立;另一方面我们有着自己的消费需求，有时为了得到有些自己很想得到的我们能够花时间和尽力想尽一切办法去到达自己的目的。所以树立一个正确的消费观是在中学生心智发育是十分重要的。如今的中学生已开始有独立消费行为，我们一般每月都有一笔固定的消费资金(零用钱)，有了经常性的独立购买活动，并且对家庭消费也具有越来越大的影响力。

六、调查推荐

调查和分析中学生群体的消费心理状态，对帮忙中学生树立正确的消费观必须的参考好处。国内在消费观念上还是比较落后，家长总期望在自己的保护伞下为孩子营造安逸舒心的成长环境，谁不期望自己的孩子将来能出人头地，但在教育上可别大意了，\"拔苗助长\"不行，过于\"精心呵护\"更不可取!要时刻关注孩子们的心理状况变化，要透过各种形式，大力宣传中华民族吃苦耐劳、自强不息、不懈奋斗的美德与当代先进人物艰苦创业勇于拼搏的精神。

**钢铁厂社会实践报告篇十**

炎炎夏日，酷暑难熬，各大中小学校早已放假，

旅游业社会实践调查报告。在众多的学生中，他们为了过一个有意义的暑假，纷纷去各地、各处游览观光，以充实自己的知识，提高自己的修养，拓宽自己的眼界。因此，笔者来到省旅局，对我省假日旅游做了详细的调查：

去年以来，新的休假制度形成的春节、 “十一”、“五一”三个假日旅游“黄金周”，极大地刺激了人民群众的旅游热情，国内旅游空前火爆，自去年国庆至今年春节、“五一”，接连出现了公众旅游消费热的几个高潮。假日旅游有力推动了我省旅游业及铁道、交通、民航和餐饮、商业等相关行业的发展，刺激了消费，拉动了内需，增加了财政收入，满足了公众的旅游需求，丰富了节假日生活，对提高人们生活水平、繁荣地方经济，发挥了积极重要的作用，受到全社会的普遍欢迎和关注。 假日旅游带动假日经济大发展，其主要表现在：

(一)假日旅游带动旅游业的发展。“五一”期间全省共接待中外游客320万人次，旅游收入突破20亿元人民币，日均近3亿元，比去年国庆增长12%。全省各地的热点旅游区再度火爆，如全国优秀旅游城市厦门共接待海外游客58万人次，旅游总收入超过16亿;去年刚刚列入世界自然和文化遗产的武夷山市接待游客达到10.5万人次，旅游直接收入5000多万元，均创历史最高记录。“五一”期间，适逢湄洲岛举办妈祖文化旅游节，七天时间上岛人数达12万人次，

三明市有卖票的48个景点共接待26.8万人次，较去年比增200%，收入5350元人民币，比增215%。过去属温冷地区的连城冠豸山接待3万多人次。由于假日旅游的迅速升温，旅行社生意红火，各地宾馆饭店频频告急。

(二)假日旅游带动民航交通业的发展。“五一”期间，厦门机场进出港114343人次，比去年同期增长56%;飞行航班837次，其中增加航班142次。武夷山机场起降航班达170架次。5月1日，进出福州长乐国际飞机乘飞机出游人数达4900人。从5月1日开始进出福建的各趟旅游专列整天持续高峰，日均到发客流量达4万余人，超过春运，全省增开了30多对旅游专列。福州、厦门、泉州始发的中短程旅游列车趟趟爆满，其中观光游客占80%以上。福州至武夷山的“武夷之列”专列在原有基础上又加挂四节车厢，仍超员30%。节假日期间，厦门火车站发送旅客71294人次，比去年同期增长57.85%。公路客运也不逊色，如厦门特运总公司节日客运量达113065人次。据测算，交通费在旅游花费中所占比例最高可以达到70%以上，铁路、民航、公路以及水运已成为假日旅游最大的受益者。

(三)假日旅游带动零售业的发展。厦门、泉州等地大型商场销售平均增幅约42%以上，客流量比平日成倍增长，其中一半顾客是来闽旅游的外地人。1999年全国的社会零售总额比1998年增长6%，但接节假日的销售却增长了70%。这就表明，假日旅游带动旅游消费已趋明朗化，消费者正在逐渐形成假日消费的习惯。因此，假日商场的火爆可以说是假日旅游推动零售业追上国际潮流的表现。

(四)假日旅游带动餐饮的发展。“五一”到我省旅游的人数320万人次。这么多认得吃喝必然给饮食业带来巨大的商机，假如按40元/人天的标准计算，这将是一笔可观的数目。无论是“五一”、“十一”，还是元旦春节，许多城市、许多景点，出现人流如潮、疯狂热卖的火爆场面，不少洒楼、餐馆、快餐店要排队预约。而且，游人在饮食过程中，还可领略全省各地的饮食文化。

(五)假日旅游带动休闲娱乐业的发展。假日旅游的启动和生活水平的提高，使城镇居民的消费模式逐渐向休闲娱乐转变。休闲娱乐不仅让游客参与各种游乐设施和娱乐活动，体验其中的知识与乐趣，而且以休闲娱乐为载体，将休闲文化、体育运动等形式与游乐主题融为一体，使“娱”变得丰富多彩，满足了游客休闲、娱乐、健身的愿望。调查显示，节假日50%的人考虑外出旅游，在外出旅游的人群中，64.8%参与人休闲娱乐。为了适应这一新的需求，各地兴起了许多休闲娱乐行业，如茶馆、陶吧、酒吧、迪吧、氧吧、健身房、射击、水上运动、网球、高尔夫和跳舞机等，到了节日这些地方都是处处爆满。另外，假日旅游还带动金融业、网络电信业、农牧业和建筑制造业的发展。

**钢铁厂社会实践报告篇十一**

很多大学生实习都是到农村中或是去公司、进单位，很少有直接下工厂的，这是因为工厂一般都很嘈杂，而且还是比较脏乱，所以都不愿意去。其实我觉的要是去工厂实习，能更好的接触到产品是如何生产出来的，还有对实习生是很有挑战性的，如果做的好将很有成就感。

我就是在这样的想法下决定走进工厂实习的，不为别的，就为走进工厂能够更近的接触

到生产第一线，看到工人们在那里忙碌，我也会替他们感到忙碌的。就这样我走进了工厂。 为期两周的金工实习结束了，可那轰隆的机床声、炽热铁块在水中冷却时的汩汩声、锻造时的撞击声，以及师傅们爽朗的笑声，依旧萦绕于耳边;闪亮的火花、刺眼的弧光、金属的光泽，还有师傅们的笑脸，仍不时浮现于眼前。要问此刻是什么感觉，我只能回答：蓝领的感觉!

实习开始前上了半天的理论和安全教育课，这多少让我开始有些紧张。说实话关于车床的知识，我并没有掌握多少，大屏幕上机器复杂的影子也让我头晕转向，颇有望而生畏之感。更可怕的是，安全教育的片子里不断播放意外事件的实例，让我倍感担心，似乎来这里实习生命必将悬于一线。实践到底是个什么样子呢?不过多难，我想我也会和别人一样挺过去的。

实习的第一个工种是铸造，也是留给我最深刻印象的。说白了，那天的实习任务就是“玩泥沙”;但这可是专业地“玩”。以前总纳闷那些一模一样的东西是怎么弄出来的，觉得很玄乎;现在知道它们很多是可以通过铸造来生产的。在师傅的指导下，我花了九牛二虎之力终于把模具弄出来。看着自己的作品，心中油然升起成就感，以至最后要拆毁时几次下不了手。

第二天的工种是铺板，它是在加工过程中通过工具电极和工件电极脉冲放电间的电腐蚀作用进行加工的一种工艺方法。我们要做的工作就是设计工件，并把工件放置好，对好刀，其他事情就交给电脑完成了。电火花加工使我第一次亲眼见识并运用现代化先进工业设备的，原来“科学是第一生产力”并非空话!

接下来是热处理实习，它是指金属材料在固态下通过加热保温各不同方式的冷却，改变内部组织，获得所需性能的工艺方法，包括退火、正火、淬火、回火和表面热处理等。鉴定金属的属性，尤其是含碳量，可观察火花的特性而得。把一金属块放到飞速转动的砂轮机上打火花，从节花、颜色、线型等可把金属大致归类。原本觉得普通得不能再普通的火花居然匿藏着这些玄机，真让我大开眼界。

铺板实习的那一天，是我最累的一天。一天的努力，把一段铁圆柱锻造成一块六角形的零件，看似简单，当中的付出只有我们这些“业余工人”才能体会得到。空气锤固然神奇，一下子就把铁柱锤扁了;但精细的加工，如把铁块打成六角形，还是得用传统的人工打铁。在一锤一锤的铿锵之中，我平生第一次感受到“锻炼”的最原始含义。只有经历重击，忍受苦楚，棱角才会显现，光辉才会耀眼。

离开工厂，心中总有一句言简义深的话：纸上得来终觉浅，投身实践揽真知。 现在回来写我的实习报告，感觉自己仍然置身与工厂之中，在师傅的帮助下努力的做着东西，那电扇火光的感觉真的是很刺激，我临走时都不舍的走了，就是想多学点东西。其实我所学的专业和进工厂几乎不搭边，可是我学的就是那种感觉和那种事必躬亲的样子，看到自己作出来的东西，怎么都觉得很顺眼。

总得来说在实习期间，虽然很辛苦，但是，在这艰苦的工作中，我却学到了不少东西，也受到了很大的启发。我明白，今后的工作还会遇到许多新的东西，这些东西会给我带来新的体验和新的体会。因此，我坚信：只要我用心去发掘，勇敢地去尝试，一定会能更大的收获和启发的。

在学校里学到的知识都是最基本的知识，不管现实情况怎样变化，抓住了最基本的就可以以不变应万变。如今有不少同学实习时都觉得课堂上学的知识用不上，出现挫折感，可我觉得，要是没有书本知识作铺垫，不可能会有应付瞬息万变的社会的能力。经过这次实践，虽然时间很短。可我学到的却是我一个学期在学校难以了解的。就说如何与同事们相处，相信人际关系是现今不少大学生刚踏出社会遇到的一大难题，于是在实习时我便有意观察前辈们是如何和同事以及上级相处的，而自己也虚心求教，使得这期间的实习更加有意义。 在这期间使我养成了不管遇到什么困难都不能被它吓倒，从不轻言放弃的品格。人要想实现自身的价值一定要顽强坚持的性格，勤奋努力的生活作风，而且还需要随时都有一个积极向上的心态。这样你就可以做到不管遇到什么挫折，什么困难，你都可以克服，即使遇到失败那也是短暂的，你完全可以吸收经验教训，再次站起来。

在实践中，我也深刻地了解到，自己还有许多不足之处，在许多方面还不能做到全面、细致，以致于在实践中出现了许多错误，经过这次实践以后，我将认真做好总结，在以后的学习和生活中，时刻提醒自己，不再出现类似的问题。这次暑期社会实践，使我的综合素质得到了提高，思想更加成熟，希望以后还有这样的机会，让我得到更好、更全面的锻炼。

在此期间，我也总结了如下经验：

1、是要有坚定的信念。不管到那家公司，一开始都不会立刻给工作我们实习生实际操作，一般都是先让我们看，时间短的要几天，时间长的要几周，在这段时间里很多人会觉得很无聊，没事可做，便产生离开的想法，在这个时候我们一定要坚持，轻易放弃只会让自己后悔。其实对于些困难我们要端正心态，对于我们前进道路中的困难，取决于我们踏脚的位置，那样困难也能变成我们飞速成长的跳板。

2、要认真了解公司的整体情况和工作制度。只有这样，工作起来才能得心应手。

3、要学会怎样与人相处和与人沟通。只有这样，才能有良好的人际关系。工作起来得心应手。与同事相处一定要礼貌、谦虚、宽容、相互关心、相互帮忙和相互体谅。

4、要学会怎样严肃认真地工作。以前在学校

下课后就知道和同学玩耍，嘻嘻哈哈、大声谈笑。在这里，可不能这样，因为，这里是公司，是工作的地方，是绝对不允许发生这样的事情的。工作，来不得半点马虎，否则就会出错，工作出错就会给公司带来损失。所以，绝不能再像以前那样，要学会像这里的同事一样严肃、认真、努力地工作。

5、要多听、多看、多想、多做。到公司工作以后，要知道自己能否胜任这份工作，关键是看你自己对待工作的态度，态度对了，即使自己以前没学过的知识也可以在工作中逐渐的掌握。态度不好，就算自己有知识基础也不会把工作做好，四多一少就是我的态度，我刚到这个岗位工作，根本不清楚该做些什么，并且这和我在学校读的专业没有必然的联系，刚开始我觉得很头痛，可经过工作过程中多看别人怎样做，多听别人怎样说，多想自己应该怎样做，然后自己亲自动手去多做，终于在短短几天里对工作有了一个较系统的认识，慢慢的自己也可以完成相关的工作了，光用嘴巴去说是不行的，所以，我们今后不管干什么都要端正自己的态度，这样才能把事情做好。

6、要学会虚心，因为只有虚心请教才能真正学到东西，也只有虚心请教才可使自己进步快。 我坚持认为大学生就应该在假期的时候应该出来实习一下，这样对我们以后在社会上成长有很大的好处，在社会上很好的生活也是一门学问，学不好的话就会在社会上混不好，穷困潦倒一生。每个人都不会看到自己将来是这个样子，所以你就必须得走出去，看未来，学习更多的知识和学问。我相信每个人都不会混的差的。

**钢铁厂社会实践报告篇十二**

环卫工人烈日下的坚守

进入夏季以来，马路上人流量增多，加上有些市民不注意环境卫生，随手扔掉的冷饮包装袋，纸巾到处都是，环卫工人的工作量聚增。高温炎热的天气，加上繁重的清扫任务，环卫工人的辛苦可想而知。在我与环卫工人的交谈时间里，她也没有停止手中的工作，\"为了保持道路的干净，我们每天在路上巡回捡扫十多遍，就是在高温天气，也没间断过\".作为环卫工人的张奶奶对我说道。

为了真正体验他们的艰辛，我拿起扫帚和簸箕，与张奶奶在40摄氏度的高温下工作。刚工作几分钟汗水就将衣服湿透，每扫一次就会有呛人的灰尘扑面而来。我不得不停下来原地休息，擦脸的纸巾上不仅有汗，还有黑色的污垢。但是张奶奶一直没停下工作，扫完一段路程后，她都站直身子喘口气，擦擦汗水，就弯腰继续工作。张奶奶，她每天要反复打扫很多次，累得腰酸背痛不说，每天吃灰尘，呼吸道也很不舒服。

经过检索媒体报道，在高温天气下，各地已发生多起环卫工人中暑死亡的事件，他们的艰辛却很少被理解，他们的安危却很少得到关注，环卫工人中暑死亡得不到赔偿这一问题为什么得不到解决呢?

环卫工人\"老龄化\"

众所周知，环卫工人现在大都是一些\"5060\"群体。再过个两三年这些人干不动了，怎么办?工人年纪大，身体较弱，首先面对的问题就是危险系数提高。每年报道环卫工人被擦伤、骨折、晕倒的案例数不胜数。当然，这些与环卫工人年纪大，反应和行动慢也有关系。工人年纪大也降低了工作效率。

\"老人过马路被搀扶\"的影像，相信多数人都记忆犹新。如今的老年人\"扫马路\"岂不是让我们汗颜。\"不能管吃，不能管住，还那么累，工资还低，没人来\"经过询问多人，得到的答案便是这个。年轻人不愿意加入这个群体，究其原因，有以下几点：

首先，环卫工人的报酬问题得不到解决，1000多一个月的工资，应该让环卫工人的待遇慢慢接近其他重劳力行业的待遇。否则，环卫工人的工资水平永远在最长期的最低工资线上。

其次，社会上对环卫工人的看法是不是也要有所改变呢?\"职位无贵贱\"不再只是一句口头禅的体现方式不同，他们也要有应有的尊重。

关爱环卫工人，从我做起

环卫工人一直被誉为\"马路天使\",可是太多的空头赞美是没有用的，他们的社保，养老、医疗、工伤、生育、女职工特殊保护等各个方面都还是问题，没有假期没有休息，面临加班等现象更是存在。他们的合法权益也缺乏有效的法律保护。社会上的歧视更是让他们缺少应有的尊重和体面，成为弱势群体中的弱势群体。他们的人生安全和心理健康应该得到保护。

尽管现在听到一些企业家请环卫工人吃早餐，爱心市民送来西瓜等，尽管感到欣慰，可是据我所知这些事例毕竟是少数中的少数，很多环卫工人可能没有属于自己的房子只能租房子居住，靠捡垃圾补贴家用。\"老家在农村\",\"收入少\"也成了他们更多的描述词。

有时对于我们来说，一个细小的动作，如不随手扔垃圾、不车窗抛物、不随地吐痰，就是对环卫工人的尊重，也是自身素质的体现。关起环卫工人，就是关爱我们的环境;尊重环卫工人，就是尊重自己的人格。要在社会上营造一种尊重环卫工人的氛围，关心、理解、尊重环卫工人，人人平等对待环卫工人，自觉养成文明习惯。毕竟这些从幼儿园开始教起的，我们成年人难道不会么?

让我们说一声，环卫工人，您们辛苦了!

**钢铁厂社会实践报告篇十三**

对家乡农村农民精神文化生活现状的调查

一、调查的背景与动机

我的家乡，农民的精神文化生活现状如何呢对此，我利用寒假返乡时间，对我家乡几个村庄农民的精神文化生活进行了调查，期望能对当前社会主义新农村建设中的文化建设方面起到一点参考和借鉴作用。在我家乡的农村里，农民的生活情景基本上是相似的，所以这几个村庄是整个地区农村社会的一个缩影，能够代表家乡农村的整体状况。

时间：20\_\_年\_月\_号至20\_\_年\_月\_号。

地点：河南\_县七里店村及附近几个村庄：沙坡池村，王庄村，毛庄村，孙庄村。

方式：在村委会干部的协助下，我对自我所在的七里店村进行了较为详细的查访和统计，而对附近的几个村庄的调查主要是经过对一些亲戚、朋友以及他们的家人进行个别询问来进行。

资料：分别对不一样时期(从过去二十年来到此刻的变化及一年四季从农忙到农闲的变化);不一样年龄人群(老年人，中年人以及未成年人)的精神文化生活的方式和资料进行调查。

二、总体状况及分析

总的来说，近几年来，随着国家对三农问题的重视力度不断加大，农村的文化建设也在蓬勃地发展和繁荣，农民的文化生活也日益丰富化、多样化。就我调查的范围和人群来说，农民对当前的情景是基本满意的，但也存在着一些不容忽视的问题。

1、按时间来说

从近二十年来农民精神文化生活状况的变化来看，经历了先慢后快的发展过程。

从上世纪80年代末到90年代初，由于改革开放的逐渐深入以及市场经济的逐渐构成，农村的整体面貌有了很大改观，但同时由于外来文化的冲击，以及历史原因所造成的父辈们自身文化素质过低、观念落后，使得他们在受到外来文化冲击时显得犹豫、盲目以及不适应，农村里传统的文化生活方式如：看大戏、听说书、扭秧歌、祭祖等逐渐消失，农村文化阵地明显萎缩，文化建设发展缓慢。

从上世纪90年代后期到此刻，这种情景开始逐渐好转。80年左右出生的人开始成为农村家庭的家长，这些人大都受过初中文化教育，思想观念和文化素质都有了很大提高，他们对各种新鲜事物感兴趣，并且理解很快，于是，一度单调沉闷的农村文化生活逐渐变得丰富多样，听广播、看电视、打扑克、搓麻将、看电影等文化娱乐活动得到广泛理解和普及，发展到此刻，在我所调查的农村家庭里，98%都有彩色电视，近40%的农村家庭安装了有线数字电视，30%左右的家庭购买了vcd或dvd。在我们乡镇也有许多文化场所，如：音像制品出租、书报刊出租与零售、网吧等。农民的精神文化生活得到很大的丰富和改善，农村的精神文化建设也发展迅速。

2、按不一样人群来说

当前农村文化生活的主体30岁到45岁之间的成年人，不管是在村里还是自我家里，他们主导着文化活动的组织方式和进行的资料，他们的文化生活方式：54%在家里看电视或者听广播，23%打扑克，10%左右搓麻将，7%下象棋，另外的6%读书看报或作其他文化活动。

农村未成年人的精神文化生活整体来看缺乏指导、监督和引导。比如我在调查邻村的一个网吧时，发现近80%都是未成年人，而这些未成年的初中生和小学生几乎全部是在玩电脑游戏或者聊天。电脑和网络本来是一种现代礼貌的传播工具，而如果缺乏来自社会、学校和家庭的管理和指导，使孩子们整日沉迷在游戏或聊天的虚拟世界里，势必会影响他们的学业，甚至毒害他们的身心健康。

老年人是一个比较容易被忽略的群体，他们的文化生活相较于其他年龄的人群显得相对贫乏，我所调查的这些农村里针对老年人的文化活动太少，原因主要是缺乏组织。提议农村乡镇的相关部门和干部多关注老年人的文化生活，多组织开展一些例如扭秧歌之类的文化活动，为他们购置一些健身器材，使农村的老人们老有所养、老有所乐。

三、当前存在的问题

当前农民的精神文化生活主流是健康、向上的，但也存在着一些令人担忧的问题，主要是：

1、\_\_风的抬头

在我这次调查的几个村庄里，有近30%的农民在打扑克、搓麻将的时候赌过钱，虽然数额不大，一般都是一元、两元，并且按这些农民所说，“如果不来点小意思，就找不到人跟你玩”，这种风气必须加以遏制，阻止其扩散蔓延。

2、迷信活动

在这次调查中我发现一个值得注意的现象，我调查的村庄几乎全部是汉族，有近10%的家庭信仰宗教，但由于农村传统文化的根深蒂固，使得宗教在当地农村的传播中，为了吸纳更多的教徒，向文化水平不高的村民宣扬一些迷信思想，比如：“信基督者得病能够不用打针吃药，有主保佑病就能好”等，这已经带有很深的迷信色彩了。

3、部分农民的参与热情不够

有些农民仍然只注重挣钱，而忽视自身的精神文化生活，对群体文化活动热情不高，参与较少。

四、几点提议

以上就是我所调查的家乡农村农民精神文化生活的基本情景，经过这次调查，我认为家乡农民对目前的现状是基本满意的，农村的文化活动是丰富多彩也是农民喜闻乐见的。但目前的现状与社会主义新农村建设的要求还不适应，存在着一些差距，需要进一步加强和改善。

对此我提出几点提议：

1、加强硬件建设。就目前的经济情景来看，家乡的农村乡镇有本事来建设一些公共文化场所，如：农家书屋，健身的器材和场地，放映厅等。

2、重视对农民的文化教育。上级部门应多开展一些“送文化下乡”活动，并且应当针对农民需求，丰富“送文化”的形式和资料，提高他们的文化素质，更新他们的思想观念。

3、加强农村学校的教育管理工作。应提高乡村教师的知识水平和道德水平，使农村的孩子能得到良好的教育，真正地学到文化知识，提高文化素质，这必将对未来农村的发展有深远的影响。

**钢铁厂社会实践报告篇十四**

实践目的：围绕经济社会发展的重要问题，对革命老区沂\_地区农村开展调查研究，提出解决问题的意见和建议，形成调研成果;走访慰问抗日老军人、孤寡老人，送温暖;深入基层，利用电影、文艺演出、座谈会等形式，在农村基层干部和群众中进行文化宣传，使其在促进农村特别是经济较落后地区社会经济发展中提高自身素质，实现全面发展;支援教育，组织安排丰富多彩的文化及动手课程，丰富小学生的寒假生活，为农村小学实施素质教育服务，与当地小学加强交流，促进共同提高。

实践时间：\_\_/\_\_/\_\_—\_\_/\_\_/

实践地点：山\_家庄村

实践对象：当地经济发展情况、抗日老军人及孤寡老人、基层群众、董家庄联合小学

实践方法：走访调研、组织活动、支援教育

实践队人员组成：

领队：刘\_师(工学院)

队员：丁\_锋(工学院)

于晗\_\_龙(预科部)

金\_(生环学院)

实践纪实

\_\_年\_\_月\_\_号下午4点整，大家整理好行李，在校园集合，我们的实践队出发了……换乘公交、地铁，暮色四合时我们到达了北京站，在拥挤的候车厅经过漫长的等待，晚上点，我们登上了开往山东淄博的5\_\_7次列车。

\_\_年\_\_月号早晨5点钟，冬日的清早还没有迎来属于它的太阳，经过漫长黑夜的旅程，我们顺利抵达了淄博站。简单的吃过早饭，大家直奔淄博汽车总站。

经过与汽车站管理人员的交涉，我们得知，因为天气情况，大雪封路，开往山区的汽车停运了。队员打电话多方求助，均无解决问题，于是滞留淄博一天。

\_\_年\_\_月\_\_号清晨，大家到达淄川汽车分站，希望能顺利乘上进山汽车。等待期间，天空又飘起了雪花，这不禁使大家又担心起来。进山的车还是停运，经过车站管理员的帮助，最终找到了一辆愿意单独送我们进山的车，问题终于得到了解决。上午点半左右，我们又一次出发了。

经过4个多小时的颠簸，我们在下午两点钟左右抵达目的地董家庄。这天正好是农村的集市，我们带着大大小小的行李穿过人群，来到了学校。校长和老师们很热情地招待我们，为我们腾出一间教室，以后的的几天我们将住在这里。晚上大家整顿安置好东西，计划了未来几天的事情，带着旅途的疲惫休息了。

\_\_年\_\_月号至\_\_年\_\_月7号我们在这里开展了为期六天的实践活动。

(一)进行经济情况调研

我们走访了村委会，与村里的基层干部进行交流。交流得知董家庄村当地经济来源主要靠花生等经济作物的销售收入，其余来源为青壮年劳力的外出打工收入。村长为我们介绍了董家庄近年的发展情况，为了解决靠天吃饭的情况，董家庄近年大量修建了水井，将山上的泉水引到村民家中饮用，进行了道路铺建，使外地车辆进村成为了可能，促进了本村与外界的物资交流。

本村经济情况也存在一定的缺陷。村中农作物方面的收入主要靠原始售出，价格低，不能给村民带来较大收入，且售出量小，村民大多自给自足，经济效益低下。我们针对情况与村长讨论，向村委会提出了发展农作物加工产业以促进经济发展，增加农民收入等建设性意见，村委会表示认可。

村委会也向我们介绍了村里的人员情况，留村人员多为老人、妇女及儿童，男劳力大多外出打工。村委会也向我们介绍了村里孤寡老人、困难家庭的情况，我们认真听取了介绍。

(二)走访慰问抗日老军人、老党员干部及孤寡老人

通过村委会的介绍，我们实践队决定对一部分抗日老军人、老党员干部及孤寡老人进行慰问走访。

我们到抗日老军人家里，与老爷爷聊天交流，听老爷爷讲抗日时期发生在山东大地上的故事，老爷爷负过枪伤，打过日本鬼子，我们很认真地听老爷爷讲，老爷爷也很高兴看到我们去拜访他。

我们也到老党员干部家里，听老人讲新中国的发展，老人的话里透露出对看到祖国大好发展的欣喜与热情。

我们探望孤寡老人，了解其生活现状，与老人聊天，为老人带去新年的祝福。

我们为拜访过的老人均送去一袋面粉，虽是千里送鹅毛，也是大家的一番心意。快到年底，大家都抽时间分组再次拜访老人们，帮老人们置办年货、整理房屋，老人对此很高兴。

(三)深入基层，文化宣传

冬天正处农闲时节，村里老老少少正准备欢欢喜喜过大年，为了丰富村民生活，向村民进行一定的文化宣传，实践队决定在晚上利用大家的空闲时间以放电影的方式进行。

队员们分别前往沂南县城等地筹借需用设备，使得向村民们放电影的计划顺利进行。丰富多彩的电影吸引了村里的老老少少前来观看，在热闹之余，一定也给村民们带来了一定的文化收获。

(四)走进小学，支援教育

支援教育活动是我们此次实践活动的重要内容之一，通过与当地教育部门的积极联系，我们决定在董家庄联合小学进行。通过与学校的协调，我们决定在孩子们进行完期末考试之后，给孩子们编排临时课表，给孩子们上课，为他们讲一些平时接触不到的东西，丰富农村孩子的知识面，开阔孩子们的视野，同时，我们在孩子们中间进行奥运常识的宣传，为\_\_北京奥运会贡献一份微薄的力量。

**钢铁厂社会实践报告篇十五**

摘要：改革开放以来我国的经济得到了快速发展，但也给人民的生活与健康带来了许多问题。单从环境角度来看，我国人民为不断恶化的环境付出的代价是非常巨大的。有资料表明，水污染和空气污染对中国经济造成的健康和非健康损失的总和每年就有1000亿美元，相当于我国经济的5、8%，而越来越多的人也因为水质受到污染染上各种各样的疾病。天台县的水质同样与人们的健康息息相关，近年来因为水体受到污染，患环境疾病的人数逐年增加，包括支气管炎、癌症、糖尿病等。我们经过数据整合统计得出了一些合理性建议，治理水质污染需要靠群众与政府共同的努力。

调查对象：始丰溪和处在始丰溪下游且靠近天台县南工业区的蟹渚村的井水。

工作方式：问卷调查、走访居民

关键字：经济水污染始丰溪蟹渚村环境疾病群众政府

调查中发现的问题及其研究与建议

一、母亲河——始丰溪的“烦恼”。

始丰溪是流经天台县的唯一一条大河，随着经济的发展越来越多的工厂在始丰溪的沿岸建立起来，生活污水、工业废水的排放使昔日清澈的溪水变得浑浊并且散发着难闻的气味，藻类在水中肆意的生长着。当地流传着这样的话“60年代淘米洗菜，70年代洗衣灌溉，80年代水质变坏，90年代鱼虾绝代”。为了了解群众对始丰溪水质污染的看法，我们进行了问卷调查，通过对收回的180份有效问卷进行统计显示：90%的人认为现在始丰溪受到了严重的污染，56、7%的人认为工农业废水是始丰溪水质污染的源头。甚至有23、3%的居民想过因为始丰溪的水质污染而搬离。因为天台处于始丰溪的上游，且始丰溪流经多个县，因此天台县对其环境的治理和管理对始丰溪的水质有着决定性作用。从福溪街道城建工作人员的口中我们得知，南工业园区建在蟹渚村也就是天台县的边缘(始丰溪流经天台县河段的下游)对整个天台来说污染已经相应地减少，但是从长远角度看，这样的管理态度放松了对该地方环保措施的监管与处理，可能出现不考虑环境而一味追求经济的发展的现象。

水质污染问题出现的原因及建议：

原因：环境属于公共物品，外部性强，无法内部化，因此人们考虑问题时不会较多的从环境来考虑。环境问题的”肇事者”往往不唯一，这也给政府管理环境带来了一定的困难。

建议：1、应向居民和企业加大环保宣传力度，同时依情况加大违规处罚力度。2、通过民主制度的建设，政府要发挥群众的监督作用，并增强法律的完善程度和执行力。3、对于举报不良环境问题的居民依情况给与适当的奖励。4、完善农村的环境卫生设施，强化居民的环保意识。

二、蟹渚村村民“何去何从”?

地理位置在天台县的边缘且处在始丰溪下游的蟹渚村深受水污染的迫害。全村未安装自来水，以井水为生。近年来村子里的耕地被政府征收用于南工业园区的厂房建设。工厂废水的排放使井水受到了一定的污染，住在工厂旁边的居民更因为难闻的气味而不敢把窗户打开。如今在蟹渚村的上游兴办了一个煤场，井水开始变得浑浊，许多村民都不敢再继续饮用井水。在村子几里外的一处泉水成了村民的饮水源，但是由于较少的泉水量与高取水成本，饮水成了该村村民的一大难题。据了解，村民也到法院告过煤场的状，但最终以失败而告终，许多村民反映有隐情存在，群众为此意见很大，对煤场很是不满。

建议：对于蟹渚村，当地政府应尽快建立自来水供水体系，从根本上解决村民的饮水问题。当地政府因除了要加大环境对南工业区的环境治理外，应该介入对煤厂的调查，给群众一个合理的说法。

三、煤场怎么可以一年多不验收?

位于蟹渚村上游的煤场到现在还

能一直存在也是一个问题。从我们上次对环保局书记的采访中我们了解到一个工厂批准生产前要经过环评与验收，环评与验收相隔的最长时间不能超过3个月。但是蟹渚村旁的那个煤厂从环评到现在已经有一年多了而还未验收，具体的情况环保局的人也没说清楚，只是说他们将对煤厂进行验收，验收不通过的话将责令其停办。但从这件事情中我们可以看出一些问题，煤厂试生产期的延长足以说明这一点。

建议：环保部门要做好对煤场的验收，不应该继续往下拖。对于煤厂试生产期不明原因的提高政府应介入调查并制定相应的法律杜绝这类现象的发生，对违法行为要给与打击。

四、村干部内讧，百姓利益放何处?

煤厂对蟹渚村造成的饮水问题还有一个原因就是因为村子里未安装自来水。从一位老村干部那我们了解到现在蟹渚村的干部分成两派，由于双方意见不统一而造成自来水体系迟迟未建立。党员未发展的问题使得书记那边处于垄断地位，有些干部不把群众的利益放在首位，这些都造成了蟹渚村建设的落后。

建议：农村党员发展存在着一定的问题，由于农村党员人数较少，如果党员的动机不纯势必会给整个村带来不好的一面，也会增加其他优秀人才进入党组织的难度。因此上级部门要加强在农村群众入党方面的领导与监督作用，杜绝垄断现象的发生。在村干部的选举上要制定完善的政策，使选举更加合法合理，选出的干部更能代表群众的意向。

五、身体健康受威胁，疾病人数增加。

蟹渚村现在有五个年龄在50岁以下的人患了癌症，有三个人得了支气管炎，还有好几个糖尿病患者。据了解，这些得病人数与几年前相比有了很大的增加。

建议：1、政府应该加大力度做好环境治理工作，给村民一个健康的生活环境。2、村干部要深入了解群众，对于患病家庭应给予一定的补助。

**钢铁厂社会实践报告篇十六**

——艰难求学路。教育体制

调查背景：

根据20xx年暑期社会农村调查我们得知：尽管国家已经免除九年义务教育的学费，但是仍有很多贫困家庭的孩子因为拿不起食宿费而辍学在家务农，每个月仅仅40元钱就能够帮助一个孩子完成上学梦。

这个暑假我有幸参加这个团队进行为期14的支教和助学活动，通过这一活动了解孩子的学习和家庭情况。

实践目的：

熟悉农村，体验生活，通过教学及助学了解学生的学习情况和家庭情况，对大学里所学知识进行实践，以充实暑期生活。

实践内容：

暑假里，在三门峡卢氏县文峪乡张村小学支教，在其周边贫困的乡村展开助学活动。在那里我度过了忙碌又充实、辛苦而愉快的暑假。之所以辛苦是因为我不断地从内心去学习、理解、完善工作中的新事物;之所以幸福是因为战胜困难是我不变的目标，成功的喜悦是我永恒的追求。

通过总结，我将自己从暑期实践活动中取得的收获分为以下四项：

一、教学总结

在教学的过程中我发现孩子的心灵很纯净——就像一块碧玉，就像一潭清泉，就像一片绿荫。

考虑到他们心智发展程度，我采取了“玩与教相结合的方法”，事实证明这种方法是正确的。我将教学内容安排如下：

第一学时：利用多个游戏让孩子了解心理学，毕竟心理学存在于生活的各个角落。

第二学时：讲述若个故事让孩子从中总结道理，并让孩子们讲述他们自己的故事。

第三、四学时：教授歌曲《感恩的心》，引领孩子感恩社会、集体、父母、朋友、兄弟姐妹。

第五、六学时：教授歌曲《少年强》，激励孩子寻求梦想，做一个有关理想的游戏“美丽岛”，帮助孩子确定梦想，给他们鼓励。

第七、八学时：讲述有效的学习方法及怎样高效率的学习。

因为有孩子们很配合，教学进行的比较顺利。孩子们渴望学习、对未知的世界充满了好奇心，聪明活泼可爱用来形容他们真是再合适不过了。

在教学过程中我充分发挥了我的专业优势，把我学到的理论知识运用到了实践里，巩固了我的所学，也让我体会到我储备知识的不足，回校后要加强学习。

二、助学总结

卢氏县是国家级贫困县，它所下属的乡自然很贫困。

在走访的过程中发现，直到现在还有人家在窑洞里度日，家里的平地很少，一般情况下，户主出去打工，女人留在家里种地、养孩子。

我走访的一家情况是这样的：家里现有3口人，有父亲、姐姐和妹妹，母亲因病早逝，家里背了几万元的外债，大姐已婚，二姐外出打工自己还顾不住自己，父亲先天右手有残疾，现又患有肾结石，妹妹上高二，学习成绩很棒。

在调查的过程中父亲强调说无力供养小女儿上学，想让她辍学，她死活不答应，还好孩子争气，成绩总是排名前三。

这样的家庭在那很常见，尽管家庭贫困，可孩子们学习非常认真。

本着不让一个孩子辍学的理念，我们会将调查结果反映给我们的学校，以便学校给予相应补助。

三、素质总结

1、扎实的专业知识。

2、思想统一，目标明确。即俗话说：“大家的心要齐”。切不可各怀心思，南辕北辙。因为思想指导行动，只有大家的思想高度统一了，才会真正把支教和助学落实到行动中去。

3、团队作战的精神，不强调个人英雄主义。

4、强烈的责任感。个人要在团队中找好自己的位置，明确自己的职能。一旦发生问题，千万不可相互推委，要有勇于承担责任的勇气。如果缺乏这点，那团队将无法凝聚，也就更加谈不上发挥超强战斗力了。

作为一名学生干部，在以后的工作中，我也会努力培养自己的综合素质，增强协调能力，使自己不断进步。

四、心智发展

两周的实习中，我同样在心智方面有了很大的收获：

1、正确对待挫折

实习中遇到很多不顺利的事情，何去何从?古曰“天降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为，增益其所不能。”经过实习进一步明白遇到挫折时应进行冷静分析，从客观、主观、目标、环境、条件等方面，找出受挫的原因，采取有效的补救措施。树立一个辩证的挫折观，经常保持自信和乐观的态度。认识到正是挫折和教训才使自己变得聪明和成熟，正是失败本身才最终造就了成功。学会了自我宽慰，能容忍挫折，要心怀坦荡，情绪乐观，发奋图强。善于化压力为动力，改变内心的压抑状态，以求身心的轻松，重新争取成功，从而让目光面向未来。

2、更加重视实践

纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。当书本知识与实践结合起来，很多困难都可以迎刃而解，做事情也变得简单、轻松和高效。

3、正确处理人际关系

1)注意领导的指示，认真领悟其中的意思。要认真仔细的领会判断，学会察言观色。同时面对多个领导时更要注意保持平衡，要不偏不倚。对领导要热情，要多关心领导。

2)做好自己的本职工作最重要，一般情况下最好不要管闲事。

3)对工作认真负责，对领导热情外，对来访人员也要好，要一视同仁。对领导热情是为了自己，对其他人好是为了良心和生命的意义。

4)不要贪小便宜。尽量不要让单位的公共设备私人化。

5)要热情大方，要处理好和同事关系，那对于自己工作的开展非常重要，甚至比和领导的关系更加重要。

4、自学能力很重要

在实习中认识到很多自己的不足。刚开始一段时间对一些工作感到无从下手，茫然不知所措。一方面是因为自己实践经验不足，不会运用。但渐渐认识到还有一个重要原因是“在大学里学的不是知识，而是一种叫做自学的能力”。除了英语和计算机操作，课本上学的理论知识用到的非常少。在这个信息爆炸的时代，知识更新太快，靠原有的一点知识肯定是不行的。必须在工作中勤于动手动脑慢慢琢磨，不断学习不断积累。

实践总结

暑假的实习工作不仅是对我归纳、整理、分析、总结和动手能力的一次提高，更是对我思想上的一次洗礼。从这次实习中，我体会到，如果我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本任务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们学习与实习的真正目的。这次暑期社会实践，对我今后走向社会祈祷了一个桥梁的作用，是我人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走向工作岗位也有着很大的帮助。向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位的规章制度，与人文明相处等一些做人处事的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这一段时间所学到的经验和知识，是我一生中的一笔宝贵财富。这次实习也让我深刻了解到，在工作中和同事保持良好的关系是很重要的。做事首先要学会做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。这是我们初涉社会的开端，迈向残酷而美好的未来。我只有通过不断实践，才能使自己更加成熟。我要一直坚信自己的能力，不断奋斗和前进。那段日子里我所体验到的一切一生我也不会忘记。希望那里的孩子能好好上学，我们会及时把收集的资料交给学校。

**钢铁厂社会实践报告篇十七**

实践主题：践行纲要迎亚运 促扶贫

实践者：08级汽车服务工程2班 陈维涛

实践时间：20xx.7.13-8.14

实践单位：大埔县正荣网络工作室

实践项目：网络营销策划及网站维护服务

我在大埔网的日子

大埔网设大埔论坛、大埔新闻、大埔视频等栏目，是关注本地区发展、民生、大埔教育，提供本地区各类生活资讯的地方门户网站。其设立为本地区的民众提供了便利以及交流平台。

那么大埔网是如何维持其运营的呢?工作的五周给我切身的理解，即是千方百计地提高网站的公众关注度和人气，以期让在本网站的广告商家的宣传效果最大化，从而达到广告收益，维持网站的运营。所以我在大埔网的工(20xx年寒假社会实践报告)作内容主要可以简单地概括为以下三个方面：一，信息的更新发布已经管理;二，活动的策划以及组织。三，与商家洽谈合作项目。

接下来，我就简单介绍我在实践期间的工作内容和体会。

工作的第一周，我们开设了 暑期培训集结号 的专题。此专题是针对大部分学生以及他们的家长期望暑期通过参加兴趣班的方式达到充实假期、提升自己的理性需求，以及兴趣班期望推广自己、开班招生盈利的目的而开设的便民信息版块。我们网站就利用自身的优势，走访了县城内瑜伽、美术、速算、跆拳道、学车等暑期兴趣班，整合了他们的招生资料，然后统一发布于大埔论坛，方便有需要的网友的统一查找信息。而通过我们网站报名参加兴趣班的网友可以获得一定的让利优惠。另一方面，兴趣班那边又通过我们网站免费发布的信息得到了品牌推广而且招到了更多的学生。

在做这个专题，我和小鸟(我的工作搭档)上门拜访商家说明我们网站的来意后，商家经常提出这么一个疑问，网站免费为商家和网友跑腿，做些吃力不讨好的事情究竟是为什么而我和小鸟给出的回答也很干脆很直接，不，我们网站并非真的完全是吃力不讨好，我们通过这个专题可以让广大网民和商家体会到我们网站的便民作用，为网站聚集更多的人气。而人气和点击率是网站的生存王道，其重要意义如收视率于电视台。我们获得的利益是长远的和隐性的。所以，这是一个网民、商家、网站三赢的事情。

工作的第二周，荣哥(网站负责人，soho一族)建议推出一个桌面活动，考虑到三国杀等珠三角比较流行的桌面游戏在我们大埔本地区并不为大众所熟悉，我们就推出了 大埔论坛首届五子棋层层叠公开赛 线下活动，旨在联系网友、活跃论坛。

此次活动的关键在于活动场地的提供，我向荣哥提出本地以运动为主题的 聊里休闲吧 是一个合适的目标商家。荣哥也给予我很高的厚望，让我一个人去和聊里吧那边去谈场地。当天晚上我去聊里吧，和那边的负责人大、小伟哥两人碰了几杯酒后说明了来意。而大、小伟哥也基本应承了下来，说，第二天上午会给我答复。第二天上午接到大伟哥的肯定答复后，我们就着手准备此线上活动的事情，并于下午将活动预告在网站上推出去了且为聊里吧作了宣传。

原以为事情就会这么顺利完成，但是当我那天晚上过聊里吧为休闲吧照相的时候，大、小伟哥提出了异议。我将异议反馈给荣哥后，荣哥比较生气，说聊里吧在上午已经算是正式应承了，而在等我们下午活动推出并为聊里吧宣传后的晚上才提出其他异议，这样做很不符合规矩，然后说，有必要的话，换场地!!此次合作频临破裂。

荣哥和我驾车来到聊里吧，意欲换场地。见到大、小伟哥后，我们四人坐在一张台把话说开了 这话一谈开，事情反而又有了转机。经过一番沟通后，双方合作继续，然而此次合作频临破裂的原因就归结于我本人在前一天晚的信息反馈和表达不够清晰，我对此事情负全部责任。而此次事情也直接影响了我在荣哥心目中的印象，以至于此后三周我开展工作都受到了束缚。在回去的路上他对我的能力提出了质疑，并直说，我应该向小鸟学习。其实，我觉得有点小委屈。

当周大埔的天气不太稳定，我们一直担心活动的那天天空会不作美以及网友参与的热情不够。不过，事实证明我们的担心是多余了，活动当晚的天气很不错而且活动达到了预期的效果。

工作第三周,荣哥安排我和小鸟做第二期亲子活动的策划。其实策划方案很容易就写出来了，活动的关键就在于商家赞助，我们目标商家定在麦肯基、天长地久影楼、麦奇堡、汉德尔等。

麦奇堡和汉德尔完全对此活动不敢兴趣，或者说他们对网络媒体不了解、没有品牌推广的意识，只是留下了我们的策划书而不作出任何回应;麦肯基梅州区的负责人倒是挺客气的，说对活动感兴趣、有可能与本店的周年庆活动绑在一起做推广，只是最近本人比较忙而且需要上报总部，答应几天内会给我们回应 当然，当我们走出麦肯基大门的时候，我觉得这事是难了。

在与天长地久影楼的洽谈中，我们内部出现了比较大的异议和争论，走出天长地久的大门，荣哥和小鸟就对我的能力和想法提出质疑，他们说，无论如何我都不应该在和商家洽谈中不站在他们的立场，而且我的想法很有问题，他们要我在以后与商家洽谈时候都不要发表言论，有想法需要再私底下和他们提出。而我当时也是坚持己见，不肯让步。霎时我们三人之间的气氛搞得有点紧张。其实我承认当时的错误主要在于我，原因就在于我太过希望尽量促成活动，而且由于上周聊里吧的我的个人失误，我急于在荣哥面前表现自己 但是不管如何，我觉得小鸟以笑着的语气否定我是很不好的，让我联想起了我初中的一些事情，触及了我的硬伤，别人笑着来否定我是我最厌恶的感觉。还有，荣哥过于肯定的小鸟的优点而否定我，我觉得他作为头，应该学会如何将手下的不同优点完美地整合在一起，将团队最优化。那天以后，我对工作的热情大大减少、自信心也大打折扣 这也算是我的缺点之一吧，包容性弱、自我调整能力差、角色转换不够。

而大埔论坛第二期亲子活动也因为找不到合适的商家而被搁浅了，非常之可惜。

工作第四周，我们作了《大埔不文明现象之圆盘交通逆行违规调查》报告。我们小组于20xx年8月5日星期四早上8:00-8:30上班高峰期在交通大酒店前圆盘路口的对交通逆行情况作了统计，拍照以及录相。而我就是负责统计摩托车和自行车的逆行情况，当天中午我们就将报告整理后发布到网上。调查报告发布后，得到网友的广泛关注并热烈讨论。其后我们将报告反映到市政府网站，相关部门迅速作出了回应，大埔县公安局交警大队针对车辆逆行情况开展了为期五天的专项整治行动。而此次调查报告的发布、我们信息的反馈、交警的整治活动都向广大网友强有力地留下这么一个印象 大埔论坛有着舆论监督的作用。从而让大埔网友更加觉得大埔论坛的确值得关注。

工作第五周，荣哥让我和小鸟申请了新的qq号，加入大埔各类性质的q群，在q群上发家乡图片，图片有网站的水印，从而达到隐形宣传的作用。

工作的五周，除了以上所述的工作外，我们每天更多的时间是在做资料的整理发布、论坛的管理。比如我们整理了大埔各乡镇的旅游介绍、大埔各学校的介绍、客家美食介绍;论坛的每周新闻播报、招聘周报、房屋周报;相册明星汇等线上活动;每天网站的更新 在大埔网工作的五周时间里，我能学习的东西有很多，每天都是如此充实，和小鸟、荣哥的相处是愉快的，尽管有时候意见想法不太统一，但大家都本着一个团队的合作精神，团结协作在一起。

再见，20xx的暑假!!

**钢铁厂社会实践报告篇十八**

服装行业既是我县的一大经济支柱产业，也是我县出口创汇的主导产业，20xx年\*\*县服装行业实现产值27亿元左右：20xx年可望达到34亿元，增幅达30%。20xx年服装行业创两税企业自身方面的因素

1、无序竞争。不少企业存在小农意识，为了眼前利益竞相压价，导致无序竞争，相互残杀。

2、产品档次低。美观、实用、科技含量高的产品最畅销，也最有发展前景，而我县目前生产的服装往往档次不高。不仅科技含量低，外观粗陋，有的甚至原料味浓烈，让人厌而远之。

3、规模偏小。“求全不求大”许多服装厂是从外加工作坊转变来的，规模小、设备简陋，缺乏竞争力。

另外，企业方面的问题还表现在：国内外销售市场没有建立或健全;品牌、名牌意识没有真正树立;科学、规范的行业管理模式没有形成;小富即安，安于现状的思想框框没有冲破。

不过，我们认为，上述这些问题，表现在企业，根源在政府。政府方面的问题是矛盾的主要方面。

发展壮大服装行业的建议和对策

针对上述这些制约我县服装行业发展壮大的主要因素，我们建议：

一、尽快制定出台服装行业的特殊优惠政策

政府和有关部门要针对服装行业这一特殊性，从更加有利于服装行业的发展壮大出发，积极向上争取特殊行业的优惠政策，建立服装行业的激励和奖励机制，至少要在以下四个方面有带动和促进作用。一是服装重点企业的龙头带动效应，延伸行业链;二是促进新兴服装企业的发展效应，扩大行业面;三是有利于企业联合兼并，形成规模化、规范化、集团化的集聚效应;四是对外商、外贸的吸纳效应。政府要尽快制定一个符合实际和当前形势的行业规划，引导企业尽快适应中国加入wto后的新形势。二、尽快建立行业协会，实行行业自治

行业协会是当今社会任何一种有国际商贸往来的行业势必要成立的一个社会团体，是与国际接轨的必然要求，它能起到政府机构和企业自身无法取代的重要作用。它可以在国际贸易出现纠纷时及时采取相应的对策;可以有效制止行业内的无序竞争现象;可以代表本行业与政府及有关部门协调，向政府提出有关本行业发展的经济技术、政策方面的建议，成为政府与企业之间沟通的桥梁;可以出面组织培训企业主、技术员工，提高行业的整体素质;还可以为会员企业开展其他服务，如组织本行业产品展览展销，推荐行业内的高新技术产品、名牌产品、组织行业技术成果的鉴定和推广应用，收集和发布行业信息，开展咨询服务，发展行业公益事业等等。

行业协会尽管是行业企业内部的事情，但针对目前的客观实际情况，应该采取“政府搭台、企业唱戏”的办法，由政府主要领导牵头，成立“服装行业协筹领导小组”，落实责任，统一龙头企业的思想认识。根据温州地区几个成功的行业协会组建而少点干预，政府和部门领导尽量不要在协会中兼任职务;二是不要把行业协会变成政府的一个部门或机构。

三、强化服务意识，提高办事效率，改善投资环境

首先要确保县委、县政府制定的政策能不折不扣地顺利执行，这就要求政府在机构改革中，要砍掉目前已不适应新形势或没有存在必要的单位和部门，彻底转变职能，保证政令畅通，有关职能部门不能只着眼于部门利益，而要把服务企业放在第一位，全心全意为企业服务。其次要提高办事效率，减少审批环节，简化手续。

同时我们建议，服装企业的管理者要心胸开阔，放眼未来，消除小农意识，从大局出发;不断学习国内外先进的管理经验;扩大生产规模(可走联合兼并之路)，提高产品档次;冲破小富即安，安于现状的思想框框，不断开拓，勇于创新，与时俱进。

只要找准企业发展的症结所在，对症下药，服装行业就不仅能够在国内外激烈的竞争中站稳脚跟，而且还能抓住有利时机，趋利避害，进一步发展壮大服装行业。

人才使用的调查

在各服装企业调查期间，我了解了各企业的人才使用情况：吴天虹，女，工商管理专业本科生，1996年毕业，现就任华服饰有限公司生产部经理，月薪3500元。张伟华，男，经济管理专业本科生，1998年毕业，现就任欣华服饰有限公司财务部副经理，月薪20xx元。杨洋，男，经济管理专业本科生，20xx年毕业，现就任春雁羽绒服装公司生产部副经理，年薪20xx元。王平，女，1996年工商管理专业专科生，20xx年参加自修同专业本科毕业，现任春雁公司生产部经理，年薪6万元。张太(20xx暑期发传单社会实践报告)明，男，20xx年工商管理专业本科毕业，现任斯威尔服装公司总经理助理，月薪20xx元。

在调查中他们表示，以前在学校觉得知识好象和实际没有什么联系，放松了一些课程的学习，但真正的到了工作岗位，顿时觉得，书本上的很多知识点自己没有能够很好的掌握，现在每天都要在工作之余，学习一些新的管理知识。

他们在谈到现在学校专业的开设上说，现在高等学校普遍开设的课程虽然有了很大的改进，但真正的离先进管理水平还有很大距离，而且，现在学校的学生虽然能很快适应市场、工作要求，但知识面狭窄是一个普遍的问题。同时，也不能脚踏实地的从基层做起，一工作就想要很高的回报。

在问到他们对大四学生有什么要说的时，他们说“希望你们先就业，再择业，最终创业，脚踏实地，扎扎实实完的完从学校到社会的转变”。

**钢铁厂社会实践报告篇十九**

调查目的：时下，大学生透过利用课余时间找份兼职工作打打工或在假期用心参与社会实践，打暑期工、实习体味生活已经成为了一股热潮。对大多数学生而言，挣钱是打工的首要目的。有的却认为挣钱并不是大学生打工的惟一目的，不少同学把打工看作是参加社会实践、提高自身潜力的机会。许多学校也用心鼓励大学生多接触社会、了解社会，一方面能够把学到的理论知识应用到实践中去，提高各方面的潜力;另一方面能够积累工作经验对日后的就业大有裨益。透过调查能够了解当代大学生对社会实践的看法以及透析大学生生活实践状况，从而结合马克思主义哲学分析大学生社会实践所存在的问题以及提出解决方法，使大学生能正确对待社会实践，在实践中见真知。在往后实践中能更好地接触社会、实践自我的专业技能，寻找发展的机会。

调查对象：大学生成长成才，是高等院校普遍关注的问题。而大学生社会实践已成为培养合格大学生的重要组成部分，也决不能忽视或放下大学生社会实践。所以这次调查就选取了在读大学生5名，其中广州大学名，中山大学1名，广东外语外贸大学1名，华南理工大学5名，广东工业大学5名。年级分别为大一学生5名，大二学生3名，大三学生15名。调查资料：本次调查透过对大学生有否参加过暑期工、兼职或实习，最想参与何种社会实践，所参与的打工或实习是否与所学专业相符，能否体现实践与理论知识相结合以及在工作或实习中获得了什么等问题进行展开。

调查方法：透过派发问卷进行调查，发放问卷共5份，收回有效问卷5份。(调查问卷及数据统计详见附录)

调查结果：从调查中发现，许多大学生都认为兼职是大学生的第二个“课堂”，透过兼职能够学到许多宝贵的东西。“存在就是合理”，职业没有高低之分，无论什么职业都有其可取与不可取之处，就看自我的需求。

不少大学生觉得只要是能够赚钱的工作，就能够去试一试，品牌代理，促销等以前不会是大学生从事的工作，此刻都成为了大学生们能够理解的工作。

有5%的同学认为如果要参加社会实践，最梦想的就是到企事业单位进行实习交流，其次是打工或做兼职占4%;而56%的同学有做过兼职，%打过暑期工，14%参与过实习，表示从未做过的仅占1%;此刻大学生兼职、打工，除了做家教(14%)、网络的实习实践(6%)外，越来越多的大学生在兼职或打工时从事派传单、商品促销(%)、学校销售(14%)、当餐厅服务员(8%)等简单、不需要特殊技能的工作，但却与所学专业知识相去甚远，6%学生认为所实习或兼职的工作与自我专业不全相符或完全不符，仅4%的人认为完全或基本相符。能够使大学里的理论知识应用到实践中去的只占38%，在实习或工作中66%的人满意自我的课外实践潜力;1%的学生认为兼职是为以后的求职做准备，在选取实习或打工目的是什么的时候，有3人选取“接触社会，积累工作经验”，占了总数的64%，选取“赚取生活费”，占了%。从选项人数中显示，大学生兼职以赚钱和充实自我为主要目的。此刻的大学生已经将打工看得很重了，钱虽然是必须因素，可是期望透过打工获取的经验对将来就业时有所帮忙就应是更多学生思考的问题。大学生在打工时间上的弹性还是很大的，这就应和他们宽松的学习环境有必须关系。56%的人会选取在假期实习或打工，3%会选取任何没有课的时间，1%会选取周末。有31人认为在不影响学习的基础上赞成合理兼职或打工实习，19人很赞成兼职、打工，没有人反对。54%的人都提出学校除了带给就业指导以及专业课程外，还就应带给实习机会，%觉得学校就应带给就业体验，至于选取素质拓展和职业生涯规划的各占1%。

调查结果分析：

在调查中发现没有人在参加社会实践上选取“参加‘三下乡’活动”一项，说明当代大学生与以往的大学生相比较，他们的求学经历、生活条件、所处社会大环境都相对优越，也没有经过必要的挫折教育，所以，他们意志往往比较脆弱，克服困难的潜力也较差，常常是对社会的要求较高，对自我的要求较低。当前，大学生的职责意识日益成为社会关注的热点问题，职责意识和诚信意识成为不少地方采用人才的两个新标准。大学生参与社会实践是促进大学生素质教育，加强和改善青年学生思想政治工作，引导学生健康成长和成才的重要举措，是学生接触社会、了解社会、服务社会，培养创新精神、实践潜力和动手操作潜力的重要途径。参与“三下乡”实践，其目的是为了支援农村的教育事业，同时给农民带去相应的指导，本着为人民服务的宗旨，同时把自我在学校学到的知识与劳动实践相结合，并从群众中学到做人做事的道理，用于明白自我的将来的学习生活工作。此刻大学生，除了一部分学生来自农村以外，很有一部分是来自城市的，往往这些学生家庭环境好，父母亲更是不允许或者不支持自我的孩子参加所谓的“三下乡”实践活动，这样，学校所提倡的透过“三下乡”实践活动来提高学生素质的目的就未能够到达。在马克思主义哲学中，三观指的是世界观、人生观、价值观，而个人的世界观、人生观、价值观是紧密联系在一齐的。在个体价值观体系中，人生价值观处于主导地位，决定着总的价值取向，对价值观系统中其它价值观起着指导和制约作用。由于当代大学生的价值观主要是围绕自我出发，致使大学生自身社会阅历和实践经验不足，更不用说参与“三下乡”活动服务人民了。

另外，没有人选取反对大学生兼职、打暑期工或实习，大家都认为只要不影响学习能够积攒经验能够为以后的工作打基础。对于当代大学生来说，应当刻苦学习专业知识，不断提高综合素质和运用知识的技能。

从大学生活的开始到走进社会的大圈子中，就仅有短短的几年时间，谁不想在将来的社会中能有一席之地呢所以大家认为大学生务必投身学校内外的各类实践活动，有助于锻炼品质，提高潜力。可见其对大学生综合素质的提高有不可抵触的重要性。不能否认有过打工经历的同学，看起来要比其它同学更成熟、社会适应力更强，但对于学生，社会适应力只是一方面的衡量指标，大学期间主要的任务是学业结构的搭建，即知识结构、专业结构的搭建，为了打工影响甚至放下了专业知识的学习，结果是得不偿失的。

结论与推荐：

马克思主义哲学认为实践是人自觉改造客观世界，使外部对象发生某种改变的现实的物质性活动。实践是人的活动，而人是社会的人，处在必须的社会关系之中，所以，实践不是单个人孤立的行为，而是社会的活动。所以，实践作为物质世界长期发展的一个阶段，是在社会历史中不断发展演变的。实践的主体是人民群众。“三下乡”是大学生社会实践活动在新时期的深化发展，是促进农村两个礼貌建设的有益补充，具有重要的现实好处和长远好处。实践出真知，社会实践活动是大学生活的重要组成部份，培养当代大学生的历史使命感、社会职责感和用心向上的精神风貌，充分发挥实践育人的作用，提高大学生的综合素质，也是检验所学理论知识的标准，社会实践不但为大学生带给了一个发挥自我才能，展现自我风采的舞台，也是培养和锻炼同学们综合潜力的一个阶梯，更是一个大学生进入社会，走上工作岗位前的演练场地。了解国情是年轻人的首要任务，这就需要放眼96万平方公里的土地、对占人口8%以上的农民有所了解才行。学生利用假期时间参加“三下乡”社会实践活动，这样能够使同学在实践中更好的认识国情，贴近社会，从而确定比较正确的人生前进方向。作为高校教育者，如果能引导大学生将强烈的使命感转化为学习、服务、实践、

奉献等实实在在行动，把行动变为职责，将会使大学生在人生轨迹上树立起更高的起点。

**钢铁厂社会实践报告篇二十**

一、实践调研背景

文化，是一种高层次的管理软件，就像空气，是看不见但能感觉得到的一种氛围。城市文化是一所城市的灵魂和精神支柱，是保障城市良好运行的润滑剂，是推动城市大发展、大繁荣的不竭动力，文化的力量，熔铸在民族的创造力和凝聚力中。21世纪是一个经济高速发展的新纪元，也是文化建设举足轻重的时代。天津文化则在建设富有独特魅力和创造活力的城市发展中起着强有力的推进作用。

天津文化的定位是关乎天津这个城市，这个地区未来发展的大事，纵观天津历史和现状，我可以看出：天津拥有深厚的历史底蕴和丰富的人文资源，为文化发展奠定了坚实的基础。“”期间，天津加大了公共文化服务设施建设，提升服务水平，使全市城乡居民享受到更多更好的文化服务，推动天津多项公共服务指标名列全国前列。基本形成与现代化国际港口大都市地位相匹配的文化格局，文化实力明显增强，文化品味越来越好，整个城市的文化氛围更加浓烈。“”期间，将实施天津文化中心建设、“公共图书馆文化馆免费开放计划”等八大文化惠民工程，在提升市民文化素质的同时建设文化强市。看着收获的如此多可喜可贺的成绩，我不禁会发问一句，究竟\"文化\"这张牢靠的成绩单会对天津的城市建设又有哪些深远的影响呢?

二、实践调研目的

天津市是历史文化名城。天津地区在特有的自然经济和社会历史条件下，祖先们创造了丰厚的文化遗产，形成了天津市特有的津味儿文化特色，而这些都具体的体现于天津的语言，饮食，风俗等各个方面。为了深入了解天津我选择了以天津文化为主线的实践活动。

中华民族历史源远流长，历史文化博大精。天津是一座文

化古城，而小站作为“百年中国看天津”之一，也是历史文化沉淀的代表之一，更对天津发展产生了不可忽视的影响，所以想要了解天津的历史文化，我当然要前往该地探寻历史文化在城市发展中的作用。

中国文化既包括源远流长的历史文化，也包括发生剧烈演变的现代文化。而在如今文化冲突愈演愈烈的时代，文化也在全方位地转换和发展，古文化传承与现代文化融合也成了我关注的焦点，故我选择了参观文化中心，一个有着浓厚现代文化风格，却展示历史文化积淀的地方。

文化既具有地域特征和民族特征，更具有时代特征。说到现代文化，我很自然的会想到近几年发展迅速的网络文化。网络文化作为一种全新的现代文化现象，这是一种新兴文化，年轻一代对它都很熟悉，我则想要探寻在老人群体中，这个占到总人口数10%的群体，该文化对他们又产生了什么影响，所以我来到了养老院。

三、实践调研内容

天津是一座历史悠久的城市，文化也是源远流长，以探索天津文化对城市建设的意义和影响为宗旨，全面开展“追寻天津文化足迹”的社会实践活动。

享受文化大餐，古往今来新体验天津文化中心之旅

(一)资料调查及活动意义

20xx年5月，天津文化中心正式对外开放，它是位于天津市河西区的市级行政文化中心。天津市文化中心四至范围为友谊路以东、隆昌路以西、乐园道以南、平江道以北的整个区域，总占地面积约90万平米。天津市文化中心的项目包括天津图书馆、天津博物馆、天津美术馆、天津大剧院、天津青少年活动中心、天津银河购物中心、生态岛等。文化中心已经成为津城百姓获取知识，提升文化品位的好去处。

文化中心博美图三馆试开馆，让津城市民在这个逐渐酷热起来的夏季，有了内心的一份归宿之地。在书的世界，美的海洋里徜徉，与历史对话，和知识共舞，体验一份清新和惬意，

而作为当代大学生，我更有责任了解体验全新的文化生活，感受城市的文化脉搏，探求文化发展的踪迹。

(二)前期准备：

针对参观文化中心的市民可能出现的想法以及文化中心在市民心中的影响设计了调查问卷，来了解在不同年龄段的市民对于文化中心的想法及感受，以及文化中心的宣传力度以及对市民不同的吸引之处。与此同时，在网上积极查阅文化中心建设的背景资料，也与天津文化影视局沟通来了解更多文化中心的情况，多角度对于天津文化中心的情况进行了解考察，使实地调研更丰富更全面。

(三)实地调查：

天津文化中心是本市有史以来规模最大的公共文化设施，集公益文化场馆，城市公园，市民休闲中心，青少年活动场所为一体，是文化展示，交流，休闲，消费最集中地区域，是天津标志性文化建筑群。

通过前期一系列准备工作，为了能全面了解天津文化中心的情况，感受天津文化发展的脉搏，我来到了天津文化中心进行实地调研。

1、先对天津文化中心做了整体了解。天津文化中心本着文化、人本、生态的宗旨，不仅仅文化中心博物馆、美术馆、图书馆的建筑风格很和谐，中央人工湖，生态岛也给人优美的环境和高雅的享受，在整个文化中心也聚集了天津大剧院，天津科技馆，天津自然博物馆，青少年儿童活动中心等大型文化活动中心。

2、感受了天津图书馆的文化氛围，严格的管理以及热情的服务在优质硬件保障的基础上有了更多的加分，一进图书馆浓浓的书卷气息包围了我，这里全部采用电脑管理，是一个现代化的图书馆。其中设有29个专门阅览室，坐席20xx余个，现有藏书280余万册，还设有两个视听阅览室，装有四路同声翻译系统，可供学术报告会用。安静舒适的环境以及专业化的管理，使人们的阅读更加便捷。

3、其次来到了天津美术馆，这是一座集收藏、展览、征集和研究功能为一体的大型专业美术馆，是本市美术领域的最高艺术殿堂。这不仅是全市画家期盼已久的一项重大工程，也是面向全市百姓普及艺术、传播先进文化的一项重要民心工程。感受每个艺术品独特的艺术气息以及作者的艺术思想和对于作品的独到见解，对于自己的艺术鉴赏能力也有一定提高。

4、最后来到天津博物馆，它是一座历史艺术类综合性博物馆，其前身可追溯到1920xx年成立的天津博物院，是国内较早建立的博物馆之一。其收藏特色是中国历代艺术品和近现代历史文献、地方史料并重，现有古代青铜器、陶瓷器、法书、绘画、玉器、玺印、文房用具、甲骨、货币、邮票、敦煌遗书、竹木牙角器、地方民间工艺品及近现代历史文献等各类藏品近20万件，图书资料20万册。触摸着古文化的脉搏，体会到历朝历代的经济政治文化发展以及人民的生活状况的逐步改变过程，循着先人的脚步来探索未来的发展。

四、实践调研总结

传承给予我力量文化中心对天津的影响

如果说天津的历史文化和现代文化是一幅美丽的画卷，文化中心无疑成为了画笔最为坚挺，着色最为绚丽得部分，其为天津得发展更是添上了浓墨重彩得一笔。

文化中心是天津大都市进步的象征，也是天津核心竞争力和综合实力的体现，反应了天津与时俱进的脉搏和快速发展。文化中心落成体现出天津文化定位的要求、是我市科学发展和谐发展率先发展的迫切需要。突出了天津文化特色，不仅是天津的一种建筑之美，新颖的理念和建筑风格，也是天津文化的一道靓丽风景，展示出天津环境文化的英姿，而且更是天津古典文化和现代文化的完美结合。

就博物馆来说，博物馆收藏20万件文物，有图书资料20万册，展示了天津自鸦片战争后至中华人民共和国成立恩一百年间的风雨历程，表现天津人民在争取民族独立，实现国家富强的历史进程中，在屈辱中奋起斗争，一代又一代的仁人志士，在津沽大地上进行的艰苦卓绝的探索和不屈不挠的奋斗。从抵御外侮，政治变革，经济发展，文化交融等方面突出了近代天津在中国的历史地位。而其设计以“世纪之窗”的概念为原点，“世纪之窗”作为一个完整的空间序列贯穿整个建筑，既是展览空间也是容纳各种公共活动的“城市殿堂”。运用现在建筑的设计理念，首先在外观上就给了人美的享受，而丰富的馆藏，又让人感受到浓厚的历史文化气息，是现代文化与历史文化集合的典型代表。文化中心的开放大大丰富和充实了我市居民的业余生活，而其传承历史，发扬现代文化的做法更增添了其参观价值，不断激发我市群众热爱天津、建设天津的热情，增强了市民共同把天津建设好、管理好、发展好的信心与决心。

通过调查问卷我了解到，当地居民对于天津文化中心的开放评价很高。由今晚网：八月三日，尽管天气阴沉，前来图书馆借阅的读者仍然络绎不绝，开馆两个多月，文化中心图书馆已接待读者近五十万人次，其受欢迎的程度不亚于时尚购物中心。可见图书馆以智慧之窗为理念的设计，实践性相当高，开馆尽管才两个月，对于激发天津市民的读书兴趣相当有成效。而且调查问卷统计中有80%的人表示参观后对图书馆印象最为深刻，相信市民遨游书海的渴望将使天津离文化强市更近一步，满足了当地居民日益增长的文化需求，更能从自身践行天津文化，做文明市民。问卷结果还表示当地居民通过参观文化中心，对于天津的文化有了一个更宏观的认识，而文化中心对天津文化的整合，是提升市民文化素养的一个有效平台。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找