# 专业招生宣传工作总结(共15篇)

来源：网络 作者：轻吟低唱 更新时间：2024-06-30

*专业招生宣传工作总结1>一、活动准备：在实践活动开始之前，我们宣传小组就活动中可能存在的问题进行了深入的讨论，并且组长就组员提出的问题进行了解答，还认真做好了相关的记录，确定了招生宣传活动中的计划步骤。山西省朔州市朔城区一中是山西省首批重点...*

**专业招生宣传工作总结1**

>一、活动准备：

在实践活动开始之前，我们宣传小组就活动中可能存在的问题进行了深入的讨论，并且组长就组员提出的问题进行了解答，还认真做好了相关的记录，确定了招生宣传活动中的计划步骤。

山西省朔州市朔城区一中是山西省首批重点示范高中，学校高考成绩优秀，多年来名列全省前茅。我们小组的组员与母校的相关负责人进行联系。定于20xx年2月10号进行重庆大学寒假学生招生宣传活动。

>二、活动实施：

当天下午，我们小组成员一起，回到高中母校朔城区第一中学，进行有关重庆大学的招生宣传。我们的活动目的和背景是：在校大学生走进回到高中母校，更好地宣传我校的办学特色以及校园丰富多彩的文化生活，使在校的高中生更好地认识了解重庆大学。大学生以自身经历以及在大学期间所学亲身讲授大学生活体验以及向高考生传授个人高考复习经验与心得，与师弟师妹们分享交流，使得他们能以更好的姿态面对高考。同时代表学校向高三的老师送去新年的祝福。这次活动的展开对于提高重庆大学的知名度、提高同学们对其的认可度都有一定的作用。此外，在帮助同学们更好地了解重大的同时加强他们对重点高校的向往与憧憬以及对自我的激励与肯定。

经过与所在班老师的沟通交流后，我们每个人都精神饱满地、热情地、认真地开始了宣传工作。首先由小组成员展示ppt，宣传重大的教学规模办学特色及美丽的校园风景。在宣传我们的同时，下发一些宣传海报给同学们。展示ppt结束后，我们开始回答同学关于重大及其他大学报考的各种提问，同时对同学们进行相关的有针对性的备考心理辅导；在宣传相关专业知识的同时，与他们分享我们这些过来人的备考技巧。还和他们分享我们缤纷精彩的大学生活，希望在讲解严肃话题的同时，给予他们宽松的气氛，让大家都得到一定的缓冲。在交流分享的过程中，我们彼此都很投入。不知不觉，规定时间就过去了，由于提问人数众多，我们只得逐一解决问题，推迟我们结束活动的时间。

>三、经验体会：

我在这次活动中主要负责的任务是联系高中母校的老师、召集人员、制定活动过程、制作宣传ppt。在活动期间，积极负责地配合老师，安排、指挥各成员做好相关工作，和小组成员回答同学提出的问题。

通过这次宣传活动，我学会和一个团队相处，协调每个人的关系，发挥团队的优势去策划活动，将想象中的事物变为现实。同时，通过这样一个社会实践活动，我们学到如何成功地当一名“演讲者”，去和他人沟通，去上台展示我们的学校。最重要地，我们可以在多方面提高自己的能力。

>四、问题及建议：

1、学校提供宣传小册的同时，也应该想到给我们宣传的同学提供一些资料，比如PPT模板、介绍重大的视频、图片等。

2、宣传册子不多，凑起来也只够一半人看。我们最后下发让同学传阅。

3、应加强与各中学老师交流。不论是怎样的宣传方式，都缺乏针对性。如果各中学老师了解学校，并向适合本校分数一定范围的学生宣传学校，将会有事半功倍的效果。

**专业招生宣传工作总结2**

在县招生办公室的领导下，经过全体工作人员的共同努力，今年的中考顺利结束，现将我校本次考试工作总结如下：

>一、成立领导小组，制定方案，明确责任

中考工作涉及面广，责任重大，为保证中考工作顺利完成我校针对中考各方面工作特点，相应成立了招生考试工作领导小组、考风考纪教育领导小组等领导结构，制定了考风考纪教育实施方案、中考组织人员岗位职责、中考领队人员职责、招生考试微机管理制度、组织与建档工作制度、档案管理人员职责等一系列职责和责任，使中考工作人员有了明确的责任。

>二、积极参加上级招生工作会议，学习相关知识

在每次接到上级会议通知后，我校就派出相应工作人员，由主管校长带领，积极按时参加，学习领会招生工作精神。

回校后组织相关人员进行相应的业务培训，各工作人员认真学习，认真做好学习笔记，熟悉所任工作，做到各司其职，以相应职责严格要求和约束自己。

>三、认真准备，细致自查，确保了报考工作准确无误

在我校中考领导小组的安排布置下，全体工作人员对中考中的报名工作、考生摄像、体育测试、理化实验测试、计算机测试等一系列工作，都能做到提前准备、认真细致，按县招办要求，高质量按时完成，确保了我校各项招生考试工作准确无误，保证了县招生工作的顺利进行。

>四、大力开展各方面宣传教育工作，为中考测试顺利进行打下坚实基础

为保证中考的公平竞争，我校专门成立考风考纪领导小组，制定了考风考纪教育实施方案，细化工作安排，围绕考风考纪展开多种形式宣传教育活动，如：召开全体师生大会，开展主题班会，组织考风考纪征文比赛、演讲比赛、学习相关规定、开展诚信签名等活动，充分利用校园广播站、宣传橱窗、板报等作为宣传载体进行宣传教育，确保考生公平竞争，维护了考生权益，使学生提高了认识，端正了态度，诚信考试，增强了自律意识，杜绝了我校考生在中考中各种违纪舞弊行为的发生。

为保证考生及家长在中考期间的安全，我校多次利用班会对学生进行安全教育，主要包括：

1、交通安全：

教育学生不乘坐“三无”车辆，要有家长接送，对交通工具做好安全隐患排查，要遵守交通法规等教育。

2、饮食安全：

教育学生不吃生、冷、硬食物，不吃易腐烂变质食物，到有正规经营证件卫生条件良好的饭店就餐等。

3、住宿安全：

教育学生到有防火、防盗等措施的居住点住宿，有必要的制冷设备，有专人陪护，保证不发生危险，不丢失物品，能按时到达考点。

4、与考生家长签定安全责任书，公布领队教师电话，确保联系通畅，能及时了解掌握考生情况。五、积极上报各种信息资料，坚持政务公开

在中考领导小组的布置安排下，我校及时完成上级下达工作任务，及时将学生报名信息、优惠生材料、考风考纪教育材料、档案材料等送报县招办，做到送报前认真核对，细致检查，保证各种上报材料真实准确，杜绝了工作失误的发生。

我校对上级下达的文件通知如《报考简章》、“考试政策与办法”、考生报名信息、优惠生名单、学生成绩单、学生上线录取情况需向学生公布公开的资料，及时进行公开，接受学生家长和社会的检监督，维护了中考招生工作的严肃性、公平性和公开性。六、建立专门卷宗，做到微机化管理，专机专用

我校建立了中考招生专门卷宗，管理规范，分类清晰，存放中考招生工作的档案资料。

安排有多年中考管理经验的人员做微机管理，做到专机专用，做好防毒防盗工作，采取定期和不定期方式检查调试计算机，保证其正常工作，做好微机使用记录，保证中考工作信息的安全和精确，实现有备可查。

总之，在我校全体工作人员的努力下，我校在中考中取得了可喜的成绩，今后我们将继续发扬敢于拼搏、积极进取的优良传统，进一步完善常规管理机制，继续发扬以往工作中的优势，克服不足，推动我校中考招生工作更好完成。

**专业招生宣传工作总结3**

首先园况分析:XXX园内现有的班级，如托班、大班、中班或小班，各有几个，各个班级里现有人数与满员人数显示对比。

统计预计招生人数

经过园况分析，预计各班级的招生人数外，另外是否还需增加班级，现有班级加新增班级共计招生人数

招生措施

通过幼儿园网站上发布相关信息进行宣传，将校园网站进行完善。

通过才艺表演进行宣传。

利用节日进行宣传活动：如商场内部或一些少年宫广场，由各班级内部进行演出，与此同时教师进行宣传和介绍活动。

与家长进行面对面的交流

具体办法：到各小区、商场、超市进行宣传活动。与小区的物业进行联系，可以张贴海报，可设专门咨询点。

**专业招生宣传工作总结4**

武汉轻工大学外国语学院20xx招生宣传工作总结 外语学院的四位老师：王定全、张万防、蔡剑平、彭浩分别负责鄂州市二中、蔡甸高中、黄陂一中和葛店高中的招生宣传工作。招生宣传工作在上级领导的高度重视，统一组织，科学调度下，积极发挥主人翁意识，不断探索新的招生工作方式方法，措施得力，效果较好。现将工作情况总结如下：

一、提早准备，周密布署

今年暑期的招生宣传工作，外语学院领导重视，在大会上责成招生人员早做计划安排。肩负着我校20xx年的招生重任，招生宣传老师开始着手制定招生计划，掌握主动权，充分摸清了各生源校毕业生的人数及升学意愿，有针对性的制定招生任务，有目的地咨询动员，使招生人数逐步增多。招生宣传小组在工作千头万绪的情况下克服困难，深入到所在的定点中学，表现出了高度责任心和事业心；每所中学都有自己的特色，负责教师招生宣传基本到位，效果突出，达到了预期目的。充分用好“人脉资源”；认真规划，做好统筹安排，特别注意工作统筹、时间统筹、交通统筹、招生路线统筹、人员安排统筹等；做好校内咨询工作、报考志愿的登记工作及咨询会后的电话咨询与联系工作，扎实做好后续工作，努力完成招生工作目标任务。

二、发动各方力量，确保招生顺利

**专业招生宣传工作总结5**

在学校党政的领导下，根据学校整体工作计划和思路开展部门工作，坚持以市场需求为导向，以科学发展观及和谐发展观为指导，努力拓宽学校招生和毕业生的就业渠道。主要工作总结如下：

>一、毕业生就业工作

围绕以“提高毕业生就业工作水平、提高毕业生就业质量、提高毕业生就业率”为重点，落实好毕业生就业各项工作。

1、周密细致地组织好20xx届毕业生就业双向选择洽谈会。毕业班班主任更是全力以赴，为同学们出谋划策、指点迷津。因此，学校希望能通过这次活动为毕业生提供更多的就业渠道和机会，让同学们顺利走出校园，走向社会。

2、加强毕业生就业指导，提高就业竞争力。就业推荐工作在面向全体的前提下，一方面优先推荐“优秀毕业生”，另一方面特别关注因各种原因就业有困难的毕业生，体现人性化及和谐发展观。我们针对学生实际做好个性化就业指导记录，并采取整体和个别相结合、有的放矢的方法进行就业指导，加强对毕业生的就业观念、就业定位、就业心态和职业道德等方面的教育，帮助学生在完成社会角色转换过程中能更好地适应社会。

3、不断增强服务意识，提高部门服务水平，更好地为用人单位和毕业生服务。继续办好信息网络，通过网站、信息资料查阅室和信息公布栏等多种途径及时为供需双方传递信息，促进交流。做好用人单位的来访接待工作。

5、做好xx届毕业生验印、审核，毕业证办理，就业协议书的审核盖章，办理报到证等派遣工作。

6、做好当年毕业生就业趋向的调查，即时掌握毕业生就业情况和用人单位需求情况，为今后办学和招生提供保证和依据。

>二、招生工作

1、加大招生宣传力度，加强方法的研究，做出了操作性较强的招生方案。认真设计各项招生宣传材料准，包括招生彩页、专业简介、中招指南文字稿、电视专题片、招生宣讲搞、招生画板、电视咨询提纲、志愿草表、招生问答等；

在相关政策调整，招生面临困难的情况下，充分发挥主观能动性，克服困难，做好招生宣传工作。

2、加强宣传队伍建设，抽调活动能力强的教师组成招生宣传组。组织招生骨干教师进行业务培训，做好动员发动工作，先后召开多次宣传例会，在强调工作的计划性的同时，增强相关人员的宣传意识，提高宣传能力。科学合理地制定了各初中校招生负责人的招生计划数，力求合理、合情，充分调动招生负责人积极性。发动全校教职工和学生参与招生宣传，形成了全员招生，全方位招生的良好局面。

3、主动与各地教育局联系，继续在当地教育行政部门组织编印的招生宣传资料上刊登我校招生简章。

4、在招生期间，我们将着重做好服务和协调工作，规范招生程序，热情、仔细、周到地做好解释、咨询等工作。进一步做好考生咨询、报读、面试、寄发录取通知书等项工作，开通招生热线，提供全方位服务。

5、继续做好招生宣传工作、接收工作、首届毕业生的善后工作，为办班点提供必要的服务。

6、做好xx年新生的预录、录取、补录、录取档案材料的整理和核实，及时办理录取工作。

在今年的工作中，我提高了自己的思想认识，吸取了往年的工作教训，并取得了相应的工作成果。我感觉招生是个良心活，咱们不能把学生带过来就什么都不管了，招生就像一个销售系统，我们能够把它分成是售前、售中、售后三个阶段，也以因此我坚持这一原则，今年我所招来的学生都安心学习，都为了自己的理想、目标而奋斗。总之，20xx年的我会更加努力的完成招生工作，使我的工作更上一层楼。

**专业招生宣传工作总结6**

>一、基本情况

截止20xx年10月，我市共有义务教育阶段残疾儿童72名，其中44名在韩城市聋哑学校上学，其余28名中精准扶贫户8名残疾儿童，具体情况为：多重残疾17名，精神残疾6名（其中1人在外地接受治疗），智力残疾5人，基本不能生活自理。目前我们主要采用送教上门的方式，帮助残疾儿童尽可能地接受义务教育。

>二、主要工作

1、组织广大教师了解和学习《残疾人教育条例》。召开专门的特殊教育招生工作会议，详细传达、认真学习有关文件精神，提高广大教师的责任意识、服务意识，要求做到招生工作要规范有序，残疾学生报名各个环节有专人接待。

2、广泛调查，摸清情况。在暑假期间通过家访、电话联系，与残联、民政、公安、卫计、扶贫办等部门积极对接，进行残疾儿童新生的摸底、调查工作，对全市适龄儿童少年进行走访，尽可能的鼓励条件允许的学生家长送孩子到特殊学校就读。

3、坚持送教上门工作。根据“千名教师包联千名贫困学生”的精准扶贫工作统一部署，教育局结合教育工作实际，落实残疾儿童不能入学的实际情况，为学生建立电子学籍档案，落实送教上门服务，将残疾学生包联到人、到校，由学校、教师每两周安排至少一次的送教上门服务工作，并根据残疾儿童的实际情况，制定切实可行的教学方案，尽最大努力做好残疾儿童的教育工作。

4、聋哑学校出台贫困残疾儿童入学帮扶政策。

（1）建档立卡贫困生在校期间所有学习用品由聋哑免费提供。

（2）贫困学生每生提供春夏两季校服，床单被罩被子各一套。

（3）给建档立卡贫困学生每人每学期发放500元生活补助。

5、积极落实省厅有关残疾学生政策。为每名残疾学生申请公用经费6000元？生/年，优先保障随班就读学生和送教上门的残疾学生经费支出。

>三、今后工作方向

我市特殊教育学校通过这几年的发展，虽然在办学条件和师资力量上有所提升，但仍不能很好地为残疾儿童进行全方位的服务。

1、特教学校的办学条件急需提升，目前新的教学楼虽然建成，但在部室和器材购置上仍不完善。

2、师资力量需进一步加强，尤其是继续教育这一块，教师缺少走出去交流的机会，教师能力再提升还需加强。

3、特教教师专业化水平有待进一步提升，用专业引领特殊教育迈上新台阶，为特殊教育提供高水平专业指导。

**专业招生宣传工作总结7**

不断提高工作水平和效能;进一步解放思想，更新观念，开拓进取，全体科室人员团结协作共同努力，较好完成了今年的各项工作任务。今年招生人数1080人;完成了自治区扶贫开发办公室下达给我校的贫困村劳动力转移就业培训工作任务450人，顶岗实习安置率100%，毕业生就业率达98%。现将一年的科室工作总结如下：

生源是办学的基本条件，招生是硬指标，它直接关系到学校的生存与发展。由于种种原因，招生出现了诸多的不利因素，招生市场竞争激烈，生源之争已达到了白热化程度，招生形势非常严峻。为了搞好招生工作，完成招生任务，我们继续发扬“四千”精神，不畏艰难，克服了重重困难，想尽办法招生。从招生方案的修订、招生简章的精心制作，招生对策、招生的\'宣传发动，组织生源、新生入学到录取审批等都做了大量的、卓有成效的工作。重点做了以下几方面工作：

1、继续成立招生工作组，分工落实，确保招生工作的顺利实施：根据今年的招生方案，抽调部分责任心强、吃苦耐劳、社会关系多、有招生能力的教职工组成招生工作组，任务到人，分片负责，大家团结协作，齐心协力，为完成招生工作任务提供了有力的保证。

2、广泛宣传，扩大知名度：我们精心制作了xx年的招生简章，在全区14个市教育局出版的招生指南上刊登;在xx日报上刊登学校的招生信息;今年我们共印制发放招生简章、宣传资料近10万份;制作招生宣传展版3个。

我们还利用社会招生人士、学校网站、电话、短信、电视广告、通过邮政邮寄学校招生简章资料等方式和手段宣传学校，进行了多渠道、多形式的宣传，有利地促进了招生工作;使考生及家长能够多方面、全方位对学校有更全面的了解。这些措施对于宣传学校，扩大学校的知名度，吸引和扩大生源起到了重要的作用。

3、与时俱进，大胆创新。今年招生我校没有制定出台招生优惠政策，加之校园面积小、硬件设施不足，与校园面积大、硬件设施好、有各种吸引人的招生优惠条件办法的中职学校对比，我们的竞争处于劣势。为此我们扬长避短大胆创新：

(1)用对南宁附近中学报读我校的学生，安排他们在暑假期间进企业打工，挣第一学期的学习费用的办法。

(2)对校企合作订单培养，企业资助学费的宣传。

(3)扶贫资助政策宣传。

(4)采用就业典型事例促招生的宣传方式，使招生宣传更具特色，更具感染力和说服力。

我们把近几年毕业生的就业情况按姓名、生源地、毕业中学、就读专业、毕业时间、就业单位，工资收入等内容制成表格资料，分发到初三班主任、学生、家长手上进行宣传。

4、发扬“四千精神”深入乡镇农村，积极组织生源。积极与各级教育局招生办联系，营造和谐的招生环境，坚持深入各地，加强对中学的直接宣传，与初三班主任座谈、到班上向学生宣讲，利用家长会进行宣传，组织学生来校参观等。招生组成员不畏酷暑、日晒雨淋，经常早出晚归，牺牲许多休息时间，接待各中学老师组织学生来校参观考察48批次共569人。深入中学及乡村共350多个(不完全统计)。

5、认真做好考生和家长的接待工作：学校招生办公室是一个对外联系和接待的窗口，服务质量的好坏会影响学校的声誉，影响到学校招生工作的成败。我们要求全体招生工作人员统一认识，加强服务意识的教育，在解惑答疑咨询方面做到热情、耐心，有问必答，有信必回。待人接物方面做到热心、细致、周到、快捷,确保招生工作的顺利开展，20xx年共计接待2800多名学生及家长。

**专业招生宣传工作总结8**

作为班级的宣传委员,我认为对自己的本能工作也有了更有了进一步的了解。

学期的工作既将结束，由于这个学期班里的活动比较多，所以也工作中免不了有挫折，但是在这忙碌的工作中我们也收获了不少。

我会有计划的做好班级组织的各项活动,有序的组织宣传,做同学的工作并策划宣传.在同学繁忙的学习同时多多组织同学参加院,系,校的各项活动,及时向同学们传达院,校里的各种活动通知,并鼓动同学们踊跃参加.

在我看来,宣传委员不仅是配合老师的工作,还是调节班级气愤,沟通班级同学之间感情的桥梁,

尽管如此，我在工作中还是存在一些问题，难免出现失误;在一些细小的方面有待加强。

既然担任了宣传委员的工作,就应该多付出,少回报,明白了这一点,我有信心去完成我本能的职责任务,我会尽心尽力的继续为同学服务一名合格的学生干部.全心全意为同学们服务.

我在第二个学期继续担任班的宣传委员,具体的工作就是负责宣传工作和协助其他班开展各种班级的活动.

通过这半年来的工作,我的社交能力,心理承受能力等得到了锻炼.参加了班里头的活动.

竞赛,团体的力量就一定能做出成绩来.每个人为班集体尽一分力,那么我们班集体就是一个成功的班集体,一个可以从各方面出类拔萃的集体.我在工作中也存在着一些问题,我觉得自己的工作量还不够,与同学交流还是少,团结他们的工作还不够,我会注意这些.

这个学期快结束了,我的工作也一样,不管下学期我是交棒, 还是继续跑.我都希望我班级要继续良好的班风,使之能体现我们班的良好风貌,每个人都有自己的缺短,我们应该互相取长补短.希望同学们共同投入到班风建设中来. 一个学期结束,我的工作也告一段落.对自已的工作还算满意.正是同学的信任和支持才能使我有机会当上了一个宣传委员,给了我一个展示自我的舞台,撑起了属于我的空间.

大学生活在我们指尖流过了六分之一。从天南地北来的四十二个人所组合成的集体，也在一起度过了将近四个多月。这段时间，有各种感情的调味料充实着，初始的新鲜，出游的新鲜，聚会的开心，球赛的热情，考试的紧张……我们一起分享。

班上的同学是亲密的朋友。任何时间，任何地点，他们都会让你感动不已

自入校以来，我积极参加班级各项活动，并有幸担任了秘132班的宣传委员一职，在配合老师和其他班委完成班级工作的同时，自己也从中得到了很好的锻炼，培养了与人交往的能力。

一、在思想方面，努力提高政治素养

作为班级宣传委员，我主要负责班级里的黑板报,宣传栏。在平时的工作中也能够提出一些好的意见和建议，为老师分忧，为同学们服务。在今后我会更加努力的学习，严格要求自己，搞好师生关系、同学关系和朋友关系，并在关键时刻挺身而出。

二、认真学习，踏实工作

在工作上，我能够做到一丝不苟，认真踏实，不会利用自己的职权为个别人谋利益。平时努力做好积极配合班长、团支书完成各项班级事务。为了使自己成为一个全面发展的高素质大学生，为了从各个方面锻炼和提高自己，为了在将来激烈的社会竞争中立于不败之地，我积极参加学校的各项活动。回首过去的日子，尽管工作上取得了这些成绩，但仍有很多遗憾，许多想办的事情没办成，许多该做的事也没做好。成绩只代表过去，明天的任务还很多，我会继续努力......

当了半年的宣传委员，我对自己的本职工作更有了进一步的了解。

通过这半年来的工作,我的社交能力,心理承受能力等得到了锻炼。本学期即将结束，在这学期的工作中我也收获了不少。

在这个学期里我学到了很多。我认为如果每个人为班集体尽一分力，那么我们班集体就是一个成功的班集体、一个可以从各方面出类拔萃的集体。而班委就是把全班同学联合起来，为班上的事出谋划策。我只是充当其中一个角色。我很高兴在大学有这么一个锻炼的机会，学到得不是课本的知识。然而任何事物都是一分为二的。我的工作也不例外，我在工作中也必存在着一些问题，或许各方面工作还做的不够到位，我会注意这些，尽自己最大努力完善自己。

这个学期快结束了，下学期我会继续努力，我希望我们班继续保持良好的班风，使之能体现我们班的良好风貌。其实每个人都有自己的缺短，我们应该互相取长补短。既然担任了宣传委员的工作，就应该多付出，少回报，明白了这一点，我更有信心去完成我本能的职责任务，也请同学和辅导员老师监督，我会尽心尽力的继续为同学服务成为一名合格的学生干部

**专业招生宣传工作总结9**

单招保卫组在学院单独招生领导小组统一组织下，经保卫组全体成员共同努力，完成了保卫小组既定的各项任务，确保了学院本年度单独招生工作的顺利进行，并取得圆满成功，现将工作总结如下。

>一、制定预案，做好考前准备工作

根据单独招生领导小组要求，保卫小组制定了可行的安全预案，并在考试前对笔试及面试考场进行严格的安全检查，在考试前一天对2号教学楼及3号教学楼实行全楼封闭，同时向当地\_门报告寻求援助。

>二、全程保证试卷安全

20xx年5月7日10：00时命题组在进驻命题点时，保卫组就有两名工作人员同时进驻命题点，并按要求封存了命题组三人的移动电话，房间的三部电话，并对命题点的周边环境进行警戒，保证无关人员不得进入警戒区。

7日晚21时30分命题组在保卫、纪检组的陪同下，到学院印刷厂印卷，保卫组对印卷、封卷全程进行保卫，8日凌晨将试卷安全运回保卫组驻地。

8日上午8：30分将试卷交考务组，并全程保卫试卷安全到达考点。

>三、严格检查、确保考试顺利进行

在考试前，保卫小组对2号教学楼进行了警戒，闲杂人员一律不得靠近，禁止机动车辆在就近区域行驶，学生家长一律不得进入考试区域。在学院西大门设有引导指示牌，并有学生指引考生进入考场。在考场外围只设一个入口，对学生的身份进行检查，在进入考场大门设第二道检查岗，核实学生身份，并对学生进行了开包检查。

面试时对学生身份进行再次核实，并按面试组要求，组织学生分批、按点进入备考区。笔试、面试期间，保卫组医疗保障人员全程陪同，以确保考生在出现意外时能得到及时的救助。同时保卫组还担负着阅卷、成绩录入等安全保卫工作，在保卫组7人的.共同努力，在其他各组的配合下，本次考试期间没有发生影响考试的不稳定因素，完成了保卫、安检、医疗保障、试卷保障等各项任务。

存在的问题：

1、面试命题期间没有安全保卫及纪检监督；

2、考生在没有身份证的情况下可以领到准考证，给安检工作带来不必要的麻烦；

3、安全预案应提前告之考生，杜绝考生带包进入考场；

4、安保组人数太少。

**专业招生宣传工作总结10**

今年是我校服务主攻战略、做活产业文章的关键之年，学校把招生工作摆在重要位置，加强领导，强化责任，更新思路，优化队伍，招生工作取得了新的突破，回顾今年招生工作过程，主要有以下成绩和经验：

>1、明确工作目标、实现了三个目标任务

学期开学之初，根据戴校长的要求，招生办出台了《宁乡县招生工作方案》，明确提出年度招生总目标，一是上半年开放教育招生50人，下半年力争突破50人。全校教职员工分赴县内各学校、企业、社区、行政事业单位了解生源信息，掌握第一手资料，与此同时，学校出台了招生工作奖励方案，调动全体教师招生工作的积极性。在此基础上，学校科学地提出了今年“变守株待兔的坐等生源为上门求亲式的服务型”的\'招生模式，从而实现了招生工作新的跨越，“一村一大”招收新生196人，开放教育招生57人，下半年招生58人。全年总计招生311人。

>2、建立招生网络，实现招生无盲区

一是“一村一大”招生实现了全覆盖。我县成功的作法是在县委组织部切实加强组织领导,广泛宣传发动的基础上，建立一个招生网络。利用《新宁乡》、《新农村》，电视等媒体广泛宣传，使宣传工作到位;从而克服了县教师进修学校单独出击招生的困难，建立了一个覆盖全县各乡镇的招生网络。以县委组织部牵头、县教师进修学校的正副校长联合组成“一村一大”招生工作领导小组。

二是开放教育招生实现分块包干负责。我们将全县各科局以及事业单位分到每个教职工名下，经常与各单位保持联系，打好招生工作主动仗。今年我县农村信用社、地税局、电力局等单位全力支持我校招生工作，总计招生人数都超过了10人。这种网络的建立对我们招生工作提供了很大的帮助。

>3、做好服务工作，实现招生无漏洞

为了完成招生工作目标，我校按照“赢在思变、赢在恋岗、赢在服务”的工作思路，多管齐下，开展优质服务，具体做法有：

1)加大宣传力度，让社会各界知晓我校是可靠的招生机构，是与高校联合办学的单位。营造了学校良好的外部环境，扩大了社会影响。增加了学校的美誉度。

2)打造精干的招生团队，学校招生办发挥了招生主力军的作用，深入机关、单位、学校进行地毯式的宣传和上门报名。

3)实行首问责任制，学员来校询问、报名，每位教职工都热情接待，为学员服好务。教职工在招生工作中发挥了积极的作用，作出了巨大的贡献。

4)精心实施工作计划、招生工作井然有序

凡事预则立。正式实施招生工作之前，我校制定了详尽的招生工作日程表，所有招生工作的推进做到了忙而不乱，井然有序。

**专业招生宣传工作总结11**

20xx年，我县教育考试工作受到各级领导的高度重视，在县委、县政府、县招委、县教育局的正确领导下，有关部门大力支持和密切配合，在市招生办直接指导下，我县招生办严格执行招生政策，维护考试纪律，落实招生考试各项规定，加强宣传，依法治考、治招，建立健全监督机制，狠抓考风考纪，顺利完成了教育考试各项工作，现就年度工作总结汇报如下：

1、普通高校招生

今年我县报考普通高校应届生1866人(不含艺体类)，达最低录取控制线1464人，达线率，其中，本科达线566人，本科达线率，万人本科达线率，位于全市第四位。

年度普通高校共录取1207人(含历届生)录取率，其中本科录取499人，本科录取率;高职专科录取708人。与去年相比，20xx年我县本科录取377人，本科录取率为，今年比去年本科录取人数增加122人，录取率增加个百分点。

2、普通高中、初中专招生

今年我市继续实行一条龙报名、考试、录取的办法，我县报名人数(除去职高春招生)达4838人，是中考报名人数历年来最多的一年，考试分四个考点162个考场。

我县普高录取最低控制线为460分，省级示范高中录取1385人，一般普通高中录取504人。高职中专录取156人，职业高中录取1802人，普职比基本达到1：1，超额完成省颁标准。

今年中考，我市在全省率先实行电子摄像，建立电子档案。我县用十天时间，带机分赴32所中学，上门给考生摄像，圆满地完成了此项任务。建立中考电子档案，既减轻了学校收集考生照片贴准考证、盖钢印等工作量，也减少了招生办裁准考证存根，分发考点考场等工作;建立了电子档案，就不再需要建立纸质档案，节省了学校人力、物力、财力。通过第一年的尝试，初步看到了建立中考电子档案的优越性，今后还需要进一步完善和规范。

3、全国成人高考报名考试

全国成人高考报名时间为8月30日至9月5日，10月15日、16日在宣城举行考试，我县共报名333人，其中专升本154人，高中起点报本科、大专179人。成人高校考试我县报名情况良好，一部分原因在于我县职高和高校联合办学办了几个班，特别是办的专升本的班，吸引了一部分考生参加报名。

4、高教自学考试

全国高等教育自学考试，从去年开始已经实行一年四次报名四次考试，指导考生上网报名和订书，新生要办准考证，毕业生要办毕业证，我们要去市里领，回县里发考试通过单，考试课程合格证、教材和分四批为新生电子摄像、四次报盘等等，这些成了一年中的常规工作。

今年我县高教自考报名1480人次，2900科次，专科毕业35人，本科毕业31人。

5、参与年度海军飞行学院在院招生初检、复检工作。

6、参与泾县二小剑桥少儿英语学习辅导班的指导工作。

7、参与县政府资助贫困大学生的摸底调查工作。

8、参与县“两基”复核迎检的准备工作。

年度工作的简要回顾：

一、广泛宣传发动，使全社会都了解教育考试的各项政策

教育考试工作政策性强，涉及面广，关系到千家万户和社会的方方面面，我们认为，作为招生办是执行落实招生政策的窗口单位，宣传好招生考试的政策、法规、改革措施和实施方案，使全社会都了解教育考试的各项政策、法规、改革措施和实施方案是我们的责任和义务。我们的做法是：首先是向县招委、教育局领导进行汇报;在中学校长会上进行宣传;其次，我们利用县广播电台、电视台制作问答式节目，广泛向社会宣传;利用学校黑板报，教育局宣传橱窗，向社会、家长、考生进行宣传;在监考教师培训会上进行宣传、讲解;介绍广大考生、家长上网查询有关资料和查找有关报纸了解招生考试信息等等，初步形成了教育考试各项政策的宣传网，达到了广大考生及家长都能了解教育考试的各项政策的目的。

二、强化服务意识，为考生营造良好的报考氛围

以人为本，构建和谐社会。教育考试就要以考生为本，强化服务意识。在成人高考，自学考试方面，只有提供多样化的服务，才可能赢得社会对教育考试的良好声誉。强化服务意识，端正服务态度，提高服务质量是我们的一贯宗旨。考生的需要就是我们工作的出发点和落脚点。在实际工作中，了解和针对考生的需要，积极有效地开展工作，向考生提供满意的优质服务，为考生准备好各种报名，考试用品，从报名到考试通知的发放，成绩单的发放，尽量满足考生的不同需要。在具体操作上本着严肃、精简、效能的原则，完善和健全科学、规范的工作程序，接待来电来访，坚持热情和蔼，和风细雨讲解，坚决杜绝“门难进、脸难看、事难办”现象，最大限度地方便考生，服务考生，为考生营造一个良好的报考氛围。

三、采取有效措施，确保高、中考万无一失

我县高考考点设在泾县中学，中考考点设在泾中、二中、稼祥中学和泾县二小四个考点。为了确保我县高考、中考公开竞争、公正选拔，维护教育考试的信誉，确保考试质量，做到高考、中考工作万无一失，我们的具体做法是：制订《泾县招生委员会成员单位高考中考工作职责与任务》，在此基础上细化成《泾县年度高考考务工作细则》和《泾县年度中考考务工作细则》。目的在于加强组织领导，明确职责范围，强化宣传教育，严肃考风考纪，精心设置考场，落实保考措施。将高考、中考期间工作任务和职责分解到每个招生委员会成员单位——县政府办公室、县委宣传部、县教育局、卫生局、交通局、监察局、\_、建委、环保局、人事局、物价局、发改委、公安局、财政局、\_、供电局、泾县中学、县招生办，使招委各成员单位以及高、中考主办单位明确各自的职责和任务，做到各司其职、各负其责，共同做好高考、中考期间的各项工作，使高考、中考工作万无一失。

四、严肃考风考纪，依法治考是我们的一项长期任务

招生考试是为高一级学校招生提供成绩依据，是为国家选拔人才的途径和重要手段，考风考纪是考试质量的根本保证，依法治考是我们的一项长期任务。维护考生的合法权益，为考生创造公平、公正的竞争环境，必须严肃考风考纪，要做到警钟长鸣。为了严肃考风考纪，确保考生公平竞争，维护考生权益，维护政府和考试主管部门的社会形象，我们抓好考前对考生的思想教育工作，使考生提高认识，端正态度、诚信考试，自觉遵守考风考纪。我们的做法一是通过会议，下发文件，提出具体要求;二是发给考生《诚信考试承诺书》，学习考场规则，签字上交招生办备案;三是对过去的违纪事件进行广泛宣传处理结果，教育考生引以为鉴;四是对于违纪事件，不论是什么人只要违纪坚决查处;五是把好考生资格审查关，年度高考报名，我们查处取消两名触犯刑律的考生报名资格。中考录取时，根据上级文件规定，省级示范高中计划内不招初中历届生，我们与县教育局基教股一道做工作，将录取在泾县中学的22名历届生转为泾中计划外招生;六是向社会和考生公布省市县三级考试举报电话，各考点设立考试举报箱，增大社会监督的力度;七是配备一定数量的纪检员、监察员，分片包干切实加强督查;八是继续推行“招委委员轮流值班制，教育局长蹲点负责制、纪检人员分片包干制、监考教师岗位责任制”等四项制度。由于我们措施得力，宣传教育到位，健全监督机制，加大惩处力度，自觉依法治考，招生考试法规落到实处，我县年度高考、中考工作做到了零失误。

五、规范监考队伍，为教育考试的公平、公正提供强有力的保证

**专业招生宣传工作总结12**

寒假招生宣传工作总结

自南方医科大学20xx年由中国人民解放军第一军医大学转制，下放交为地方管理后,由于校名变更引起知名度有所下降,为此,为了让社会各界人士和莘莘学子更好地了解南方医科大学,我们学校招生办在寒假举行了南医宣传招生活动.

活动的经过：

活动的筹备阶段

俗话说:“成功来源于充分的准备。”在实践活动开始之前，我们宣传小组就活动中可能存在的问题进行了深入的讨论，并且组长就组员提出的问题进行了解答，还认真做好了相关的会议记录。我们小组以认真、负责的态度，起草并最终在放假前确定好了活动的策划书。

活动的开始阶段

兴宁一中、田家炳中学是梅州市属重点中学之一，是梅州市首批申请广东省国家级示范性高中，为省内外著名高校输送了一批又一批优秀的高中毕业生。作为整个活动的关键步骤——咨询学校是否允许我们大学进行的招生宣传活动，我们小组派出了五名组员与该校的相关负责人进行交涉，由于南方医科大学曾在该校进行过类似的活动，所以这个难题就水到渠成地解决了。最后还有两名组员负责活动的记录以及与各组员通讯联络。多亏每一位组员都通力合作，随着日期一步一步临近，1月29号早上我们的活动在有条不紊地进行着。

**专业招生宣传工作总结13**

岁月如梭，即将过去，在这一年里，会展项目部在公司党委、工会的正确领导下，紧紧围绕项目施工生产开展项目党建工作，认真领会党的\_精神实质，努力学习实践科学发展观，充分发挥项目部党支部、工会“参谋政务、管理事务”的职能，努力实现“领导满意，部门满意，党员满意，群众满意”的工作目标，较好的完成了领导交给的各项任务，现将一年来的工作情况总结如下：

一、学习方面

思想理论建设是党的根本建设，大力推进中国特色社会主义理论体系的学习贯彻,进一步增强党员、干部贯彻落实科学发展观的自觉性和坚定性,是当今一个时期党的建设的首要任务，也是我们20支部工作的薄弱点。年项目党支部在施工生产任务不忙时合理组织党员学习上级文件精神，主要学习了《\_中央组织部、\_\_党委

二、开展活动方面

项目部支部和工会，结合项目施工生产不相冲突的情况下，认真

组织开展了有益于职工群众活动和趣味比赛活动。

1、夏季送清凉，防暑降温活动。项目工会配合公司工会进行夏季防暑降温活动，冒着高温酷暑为大家“送清凉”，不仅送来了绿豆、白糖、老荫茶及防暑降温等物品，更送上了组织的关心和关怀。

2、项目部支部不仅加强职工思想教育，工作学习，同时还关心职工家庭生活，及时了解职工特殊困难主。项目部职工王勤小孩因患严重脑部疾病，第一次手术后现在急需进行第二次手术，该同志在项目部请假，项目支部和工会领导了解她家因第一手术费用较高，第二次手术造成家里经济困难，经商议对该职工进行特殊慰问，由项目支部、工会人员到家看望，并送去慰问金20\_元。让职工深受感动。

3、项目工期紧，任务急，在大型节假日无法开展文体活动，项目部领导为加班职工送去节日慰问金，安排食堂为职工、农民工节日会餐，让大家在节日里欢庆一堂。项目部春节、中秋节慰问职工 182人次，金额84000元。中秋季慰问民工1600人，金额12800元。

项目工会在业余时间，组织项目年青人自组篮球队打球，开展一些寓教于乐活动，让职工在一起相互沟通、交流思想和工作。

4、按时完成上级工会交办的各项工作。今年，项目部工会代表公司工会参加局工会在贵州地区组织的职工体育活动二次。

三、项目后勤工作

1、为响应贵阳市“三创一办”工作，项目部请贵州省疾控中心工作人员到项目灭四害工作。并购买灭鼠笼50个灭鼠药200包。蟑螂丸等投放在四害常出没的地方。每天对死角喷洒三次消毒液也及敌

敌畏。

2、项目部和食堂人员签订责任制，必须严格按照国家\_和当地\_门的规章制度执行。后勤人员并每天进行检查听取工人的意见并向食堂工作人员提出整改意见。

3、职工食堂，严格按照规章制度执行。有购买人、有监督人、有审核人。每天采购回来的食品，都必须进行公示让职工知道食堂的每一份钱是怎么用的。

4、生活区：经过惨痛的教训，项目部对生活更是加强了管理力度，制定了《宿舍管理规定、宿舍用电管理规定》生活区禁止用大功率电器，宿舍的灯线全部改换成低压电。插座电每天按时间送出，按时间关闭，每天对生活区进行两次检查。为消除安全隐患，项目取消了用柴火烧锅炉提供热水方式，改换成用电热水器6个来供应工人的热水问题。杜绝了安全事故的再次发生。

四、廉政建设方面

为认真贯彻落实《国有企业领导人员廉洁从业若干规定》，搞好自身党风廉政建设，一年来，项目部党员干部都能够以身作则，每个党员干部都签订了《廉洁承诺书》，并能够按照承诺书中的10个条款内容严格要求自己。如：项目经理王子雄、生产经理张益超拒绝收受红包、拒绝施工队请客约20余次，对软磨硬泡者是能推则推，能躲则躲;并严格要求项目部职能部门及人员，坚决杜绝收受礼品、红包等现象。项目领导班子都有句口头禅：“要把公家的钱当成私人的钱来用，把公家的事当成私人的事来办”，体现了\_员廉洁的本色。

一年来项目支部能够坚持抓好党风廉政建设，进一步规范领导干部的从政行为，制定排查岗位风险廉洁点，突出重点，系统梳理，加大廉政风险点的排查力度，以岗位点，以权定责，科学划分廉政风险等级，严肃认真的制定具体防范措施，坚决克服避重就轻、敷衍塞责的形式主义;定期进行政务公开，保证党风建设和廉政建设有效执行。

五、20\_年党员发展

根据去年计划，20\_年项目党支部拟培养积极分子4名，实际培养积极分子5名，发展党员一名，预备党员按期转正2名。

六、开展创先争优活动

项目党支部今年在创先争优活动中，对党员进行点评，支部自评，加强党员及职工创先争优活动宣传，在第三阶段创先争优活动中，开展建党九十周年宣传，党的十七届六中全会内容学习;项目党员公开承诺。使项目部党员意识到作为一名合格的\_员要立足本职岗位,认真履行职责,要有爱岗敬业、与时俱进的精神风貌,要有脚踏实地、真抓实干的工作作风,严于律己、廉洁清正的道德品质等,要把贯彻落实科学发展观活动落实在行动上,充分发挥\_员先锋模范作用,

七、存在不足

项目支部工作还存在差距，在党员管理工作中不细;项目还需在今后工作中多开展职工文体活动，丰富职工业余文化生活。

**专业招生宣传工作总结14**

一年来，我受学校领导的委托全面负责市场招生和成人班教学工作，在这一年里，我和其他老师一样，为了春华教育集团的发展壮大，为了事业的成就，历经艰辛，更有收获。回顾今年的工作，令我感受最深的有三点：

>一、招生工作是咱们春华教育集团的生命线：

在这项工作中，我认为招生工作是我们学校所有工作中最为重要的工作。只有有了生源，才有财源。所以，在今年的招生工作中，我体会有三条：

1、挖潜力，就是利用各种关系渠道：如老同学、老同事、老朋友等关系进行招生。在新太阳招生中，我要感谢老同事吴老师，在他的帮助下，我通过朴湖第一小学的老同事赵老师向其同校各有关班主任老师做发动宣传工作。随即又到了朴湖三小，也由徐静老师和朴湖二小的马校长等人的支持下工作开展比较顺利。当然，我由跑遍了虹桥镇上的一小、二小、三小，及南岳、蒲歧、天成等十几所学校。

2、勤脚头，就是多跑腿。为了招得学生，我利用一切可以利用渠道，奔走于虹桥及东片的各乡镇政府分发广告讲解宣传。在此，我要感谢南岳镇的金智芳镇长、陈德清站长，蒲歧镇的周海生镇长及农办潘教胜站长，石帆镇李步奋镇长、淡溪镇的王主任及四都乡的林主任、天成乡卢华琴主任等等，在招生工作中得到了他们大力支持。在为“农民素质工程培训”和“农村预备劳动力”的招生中，我走访了虹桥镇的九个乡镇，海报发遍了100多个村庄，动员各乡镇干部召开乡镇干部会议……

3、亲和力，在招生办值班中，我以“七个一”、和“五个心”的服务理念，经常做到：“换位思考”与来访者缩短距离，以亲和力使来者入学。

>二、教学工作

我认为教学质量是发展我们春华教育集团走向成功之路的一条途径。在招好生源的基础上，我在成人语文四年级的教学中，针对小学水平的“大学生”，我采取因地制宜，“因材施教”的原则，尽量做到讲解具体，化难为易，并用浅显的比喻，让学员们直接观察，入目入耳，真正做到让学员们：“进得来，留得住，有学牢！”

在这一年紧张忙碌的工作中，当然，我也还存在着不少问题。面对补习学校，暑期、双休、全托、半托、蓝天、成功、等等各形形色色的复习班的创办。文星学校、职业学校等学校的招生竞争中，我们春华教育集团o八年的招生工作更加艰巨，咱们将面临招生挑战…...

今天，面对日益激烈的生源争夺战争，我不禁感觉到只要自己认真学习春华教育集团总部领导的新理念，及办学的宗旨目的，把握市场招生动态，采取灵活多变，恰如其分的招生措施，才能控制招生市场，占得一席之地，让我们的春华集团才能上一个新的台阶

**专业招生宣传工作总结15**

我们的工作已经画上了一个句号。昨天晚上大家都拿到了自己这十天的工资，我不知道大家当时的心情怎样，但是当我拿到工资的那一刻我的心平静得没有任何波澜，或许是因为付出的和收获的不成正比，或许是领导者没有保护好我们辛辛苦苦积累下来的果实。

回顾这十多天，有很多人、很多事值得我去记忆。这十天对于很多人来说只是弹指一挥，但对于我来说却意义非凡。

我仍然记得6月29号那天，这是我们工作的第一天。那一天上午，我们一共四个小组奔赴四个不同的地点开展工作。在这里，感谢余清、牟丽、陈然、蒲玉兰，感谢你们对我的信任，在那天选择了我这个组。说实话，我之前没有带过队，没有相关经验，连最基本的发传单这种事都没干过，而你们都已经在之前做过了不少，当时我也不知道自己会将这个团队带成什么样子。那天上午，我们五人一起去信义街凤凰B区拿传单，路上边走边聊，加深了互相的了解，也让我感受到了许多新的事物。那天我们拿着报纸，碰到有小孩读书的家长就去询问，并给他们推销龙凤，最后要联系方式。这是我第一次帮别人推销东西，我记得自己的第一张传单就被一位女性拒绝，当时我一声苦笑，但是我并没有灰心，所幸后来情况比较好。那天路上行人很多，我不得不把自己的脸放在兜里，硬着头皮上。不知你们的感觉如何，反正我觉得这一天对我来说意义重大，因为这是我第一次大胆地去跟家长些和小学到高中的学生些交流并且给他们推销我们的“产品”。在这个过程中，我磨厚了自己的脸皮，也会根据他们的不同问题想出合适的答案来回答他们。

中午，高顺其加入了我们这组，下午我们这组又去了翠屏山。翠屏山是个不错的避暑胜地，不过从山下走到山上却不是一件轻松的事情。况且我们边走还要边发传单边做推销，再加上天气又热，真让人受不了。在翠屏山的成绩不是很好，当然这是由各种因素造成的。

一天下来，虽然很累，但是我们这组的每个人都有收获。晚上统计，我总共要到了十三个电话号码，在回家的公交车上，涂小镜告诉我这个成绩是前三名，我不清楚究竟是第几名，反正第一次尝试就能在四十多个人的队伍中做到这一步，我觉得还是值得肯定的。在这里我需要说一下，我不是为了工资和提成才去做招生工作的，况且它根本就没有提成，我只是想让自己借助这个平台来锻炼自己，并且不想让我们这组落在别人后面，现在谈赚钱还不太现实。

第二天的时候，高顺其就走了，成为了我们这组第一个离开的人。接着，之前的七个组由xx从成都请来的四位很有经验的师兄师姐整合成了四支队伍，我们这组的带队人是从川大毕业并被保送至兰大读研的徐强。强哥是宜宾人，脸色呈古铜色，经过几天的暴晒，古铜气息更浓了，身材比我高大许多，跟我的一个小学同学长得很像，或许是因为缘分，强哥的女朋友邓雪师姐跟我的一位高中同学也长得很像。强哥很有亲和力，对我们的每位组员都很关照。以前，他是带一批老师去其他教学点招生、教学的，招生不用他直接出手，这次是亲自带我们去招生，所以枭杨说这是我们幸运。确实，强哥很厉害，当年宜宾市高考理科前三名，但是你看不出来，站在他面前凭长相你不会觉得他有什么不同之处。他也没说自己当年怎么怎么牛，这都是后来枭杨给我们这组组员说的。

强哥接管我们这组后，我们招生的地点就变成了南岸。本来以为南岸人多，有钱人多，市场前景广阔，但是去了那里才发现事情并不是我们开先所想的那样。莱茵河畔人典型的特点就是傲慢，不容靠近。其他地方人又不集中，且人流量少，要不就是家长反映从南岸到市中心距离太远等等。种种原因，导致我们在南岸并没有取得多少效果。令人无语的是，枭杨还给我们下指标：每组每天四十个号码，完不成，最后一组淘汰两人。并且第二天还加了十个，对此，我只想骂一句：“xx”

我们在南岸的工作量非常之大，并且每天都要坐几次公交车往返于青少年宫与南岸两地，让人感觉很累。到南岸的第一天，摆点所用的桌椅与展板不好处理，最后大家商议搬到周静亲戚家，强哥、邓雪师姐、袁素敏、周静，那么远的距离，那么热的天气，你们辛苦了！在南岸那边每个人多的地方我们几乎都去，后果是一天下来全身酸痛，腿脚肿痛。并且还要开会、挤公交、洗澡、洗衣做完了，人几乎没什么精力了，一上床倒头就睡，时间一般都是十二点多。

第二天早上，六点过一刻就得起床继续奋战

期间有一些同学因受不了这种高强度的工作而离去，当然我们这组也有。

南岸不好招生，后来我们转移阵地，到了市中心。7月5号的时候，强哥带着邓雪师姐回到了教育中心，我们这组继续由我带领，期间又加入了两位新成员，一位是大一的\_，另一位是川师大三的林建英。林建英对我说，本来枭总是请她来带队的，但由于来的时间太晚，所以直接分到了我们这组。谈起做营销，学市场营销的建英师姐早就有为龙湖销售别墅的经验，这方面我还有很多向她学习的地方。我们两人从德克士到肯德基，不是去吃饭，而是去找家长和学生，六号上午又跑去上门推销（很惊险，你懂得），和她合作的过程中，我真正感受到了什么才是营销人才。

不得不说的一点是龙凤这次招生的宣传。四十多个人的招生队伍，五万份报纸，五千份手册，三千个手提袋，外加三千份入场券，规模毫无疑问的是宜宾所有暑期培训机构之最。相信在宜宾市的同学绝大多数都知道龙凤这件事，因此我也没必要把这两字隐去。为了进一步扩大影响力，枭杨还请了两外教Tom与他的母亲，并委托川师英语专业的杨怡、刘珊等三位师姐策划并举办了“宜宾市首届大型公益英语角”，我参加了“英语角”的宣传和举办。7月5号那天，三位师姐、两名外教、涂小镜、我一行七人外出为英语角做宣传，目的地还有其他组员接应。这天是很多学校发成绩，学生和家长最为集中的时候。开始，我们在人民路小学做了一次宣传，之后又前往中山街小学。路上我一直在想，这么好的一个与外教交流的机会千万不能错过，但一想到自己的英语水平就犹豫了。一路上涂小镜与外教聊得起劲，看到这场景我心中无限羡慕。后来鼓起勇气与两外教交流，但是没支教招生工作总结

说几句就歇菜了，在这种情况下，果断撤退。

去中山街小学宣传的效果很好，中午十一点多，带出去的传单就发完了，几位师姐建议直接去吃中午饭，但是因为我中午还要回少年宫签到，还要回学院休息，因此就没有跟她们去吃饭。

接下来的两天我们的宣传工作都做得非常到位，7月6号，我带领的这组与龙道星带领的那组下午齐聚合江门，为第二天下午六点半的“英语角”造势。给我留下深刻印象的体验是，自己拿着他们从卖凉膏那里借来的喇叭带着队伍边走边喊：“宜宾市首届大型公益英语角将于7月7日晚上六点半在青少年宫举行”喊了那么十几次，嗓子都喊沙哑了。经过了一晚的宣传，相信合江门那晚的大多数人都知道了这个事。七号上午，我带领的这支队伍和陈然、李旭带领的另一支队伍来到了岷江桥头和江北公园这段路，最后我们还到了书香府第，此时已经快到一点了，因为要布置英语角现场，所以我马上就坐公交车到了青少年宫。

晚上，“英语角”如期举行，工作人员各司其职，我负责道具和灯光以及最后的礼花。现场的火爆程度超出了我们很多人的预料，青少年宫的一楼大厅全被挤满，现场估计有500人左右。《宜宾晚报》的记者也来到了现场，采访了我们的工作人员。在英语角中，很多小朋友都表演了节目，从开始小女孩的演说到后来三位小朋友的“最炫民族风”舞蹈的表演，再到后来一位小朋友的街舞表演，都很精彩，我也录了相关的视频。弦乐队和石翔的加入更将现场的气氛推向了高潮

“英语角”举办得很成功，从入场券的设计到举行前的宣传再到舞台的布置全由川师的三位师姐策划，她们出色的策划能力是晚会能够成功举办的最重要因素，因为我们的招生宣传先前已经做得非常到位了。

7月8号是当初龙凤承诺的三天公开课的第一天，也是试运营的一天，但是在这一天中出现了很多问题，导致很多家长不满，直接给龙凤好不容易树立起来的形象大打折扣，报名的人数也让人大跌眼镜。对于这个结果，我们四十多个招生顾问非常失望，因为我们之前都很努力地做好了宣传，要了几千个电话号码，但是为何会出现这么一个坏的结局？这些原因大多数都是领导阶层的，在龙凤的管理过程中出现了太多漏洞，直接导致此次招生的失败。昨天晚上枭杨在少年宫302跟我们说他这次在宜宾失败的后果：“今年结不成婚了。今后十年之内不会再踏进宜宾的教育行业。”我们在302一边听他讲，一边一个一个地到隔壁303教室，那里，秘书欧阳琬琪在给我们发工资，领到工资的同学默默地回到302，下一个又去此刻，我们看到了他这十天以来第一次无奈的表情，或许枭总到昨晚乃至以后很长的一段时间都不知道他这次究竟是错在哪，没人会告诉他。枭总说完了后就下楼去了。在我们这组领到工资后，就一起离开了，走到一楼楼梯时，我看见了枭总仰躺在椅子上，一副饱受摧残和打击之后的模样，看到他这副模样我有些难过，在路过咨询台时，跟他和执行校长黄乐薇打过招呼后我就离开了。

枭总这次真要变成鸟总了。

反思枭总这次在宜宾的失败，可以从中得到很多教训，至于他失败的原因，我想起了在龙凤工作了三次的徐强在带我们这组时所说的一些话

7月8日上午，强哥带着邓x师姐一起走了，刘x、杨x等三位师姐也走了。7月9日上午，x师姐也走了。晚上，我们所有的招生队员也分散了。在走的时候，大多数队员都不愿留下，都在抱怨龙凤，整个队伍还剩屈南南、龙道星留在那当老师。我本来也可以留下当老师，但是因为喉咙太痛太沙哑，又咳嗽不断，因此没有留下，况且继续待下去也没有什么意思。先休息几天，让嗓子恢复，下学期还要去顶岗实习，因此养护嗓子是很重要的，本来我嗓子就不好。

十天时间，就这样过去了。还有很多事没写，一言难尽！支教招生工作总结

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找