# 文采大气的工作总结(23篇)

来源：网络 作者：落霞与孤鹜齐 更新时间：2024-07-02

*文采大气的工作总结1在多年的驾驶工作中，我严格遵守道路安全相关法规和有关章程，并在工作中不按学习新的车辆维护、维修技术和驾驶技能，在驾驶实践中逐渐树立起“严守规章、安全第一”的观念在当年汽车性能、驾驶条件相对较差的情况下，不俱烈日酷暑，勤勤...*

**文采大气的工作总结1**

在多年的驾驶工作中，我严格遵守道路安全相关法规和有关章程，并在工作中不按学习新的车辆维护、维修技术和驾驶技能，在驾驶实践中逐渐树立起“严守规章、安全第一”的观念在当年汽车性能、驾驶条件相对较差的情况下，不俱烈日酷暑，勤勤恳恳、兢兢业业，认真完成单位交派的各项工作，多年来从未出现过一起安全责任事故，为单位做出了贡献。回顾多年的工作，我主要作了以下几个方面：

>一、思想情况

用正确的理论来指导自己改造好自己的世界观、人生观和价值观，增强自己的\*\*敏锐性和辨别是非的能力。

自参加工作以来，我努力学\*\*的基本理论和重要思想，始终保持与时俱进的精神状态，坚持服从\*\*分工，不挑肥拣瘦，不拈轻怕重，不论\*\*安排什么工作，我都自觉认真的去履行。

>二、工作情况

多年来，我紧紧围绕安全行车、服务至上，重点做了以下工作：

（一）是认真做好给\*\*的车辆服务工作。为了更好的为\*\*服务，我在较短的时间内熟悉了\*\*的工作、生活习惯等，并按照新的要求，积极调整自己的服务方式，做到了随时用车、随时出车，没有发生各种由于出车不及时而耽误\*\*工作的事情。同时，我把为\*\*服务和为机关服务紧密结合起来，在\*\*出外的情况下，如果办公室\*\*派我执行其他出车任务时，我也能够积极配合，均做到了安全行车。

（二）是认真做好车辆的保养和维护工作。多年的驾驶员经历使我认识到，做好车辆保养和日常维护，是安全驾驶的保证。为此，我坚持把功夫下在\*时，在没有出车任务时，及时对车辆进行保养和维护。这样，一方面，使车辆在\*时始终保持干净清洁，给\*\*以舒适的感觉；另一方面，通过对车辆的保养，及时发现存在的毛病，小问题自己动手，大毛病立即向\*\*汇报后修理解决，做到了“有病不出车，出车保安全”。

（三）是积极做到外出期间为\*\*的服务工作。今年以来，我们办公室对\*\*出外秘书随行做了一定的限制。这样一来，\*\*外出期间的服务工作，很大程度上就由司机来承担。一年来，在随\*\*外出过程中的食宿、对外联络等，我都不推委，认真去做，没有发生任何让\*\*不满意的事情。

（四）是积极做好单位值班工作。根据办公室的安排，所有的车辆都要进行夜间值班。我在自己的值班期间，不随意外出，不\_朋友，如果有出车任务就立即出车，如果没有出车任务，也在值班室值班，没有发生因为各种原因而影响值班出车的情况。

（五）爱岗敬业，乐于奉献。加强业务学习，不断提高业务能力，做到干一行爱一行。认真学习业务知识。我在本岗位上，按照单位要求准时安全地完成各项出车任务，努力做好自己的本职工作。

要自觉遵守各项交通法规和单位的规章\*\*，在工作中要做到任劳任怨，在工作需要时不论早晚或节假日都要随叫随到，认真完成各项任务。严格遵守出车\*\*，按时出车，认真保养车辆，使车辆性能保持状态，努力钻研技术、熟练掌握日常保养和驾驶车辆的性能，积极参加安全学习。不酒后开车，文明驾驶、礼让三先，确保安全行车无事故。整改时限：从我开始，从现在开始，永葆工作热情，努力实践诺言，望\*\*和\*员群众\*\*实现。

>三、业务方面

在工作中，始终坚持学习驾驶技术和车辆维修、维护以及现代化汽车管理方面的知识，多年如一日，不断学习和充电，克服了自己文化基础差的弱点，靠着自己的钻研精神，为单位解决了众多的车辆故障和疑难问题，节省了开支，保证了行车的安全。xx年取得了初级工资格；xx年取得了中级工资格；xx年取得了汽车驾驶员高级工资格。

\*时、做到严格遵守出车\*\*，按时出车，认真保养车辆，使车辆性能保持状态，努力钻研技术、熟练掌握日常保养和驾驶车辆的性能，积极参加安全学习。不酒后开车，文明驾驶、礼让三先，确保了全年安全行车无事故。二十多年来，安全行车超过100多万公里，从未出现过一起安全责任事故，我一直强化道路安全法律法规的\'学习，提高自身的安全责任意识，并在实际工作中不断总结经验，培养自己应对突发事件的心理素质。

我热爱汽车驾驶工作，爱护车辆，工作一直勤勤恳恳，任劳任怨，遵章守纪，具有强烈的工作责任感、敬业精神和职业道德，用自己的表现赢得了\*\*和同志们的认可。

**文采大气的工作总结2**

xxxx年前三个季度的工作已经了，在全体员工不懈努力与坚持下，基本完成了前三季度的工作任务。具体分以下几方面

1、提升服务品质。首先我们认为公司的服务品质要\*\*阶单靠我们服务办的跟踪检查是远远不够的，所以在年初我们就制定了楼层兼职值班经理，由个楼层\*\*级人员担任，和我们共同配合，对各楼层的员工日常行为规范进行检查，从而在卖场检查方面力量得到加强。在本年第二季度，服务办带领各商品部开展班组建设。以商品部各区域为单位，具体在顾客投诉，领班交\*\*、导购日常考核方面进行建设，实行卖场互查、部门自查，每周由服务办带队进行二至三次联合查场并根据果下发查场整改通知单(参加人员由服务办人员、部门领班、\*\*、楼层值班经理)，现场管理逐级负责、分级管理(服务办公司级→各商品部部门级→班长级→店长—员工)，加大力度。部门\*\*负责本部门的现场管理，有问题时可以及时处理，从员工接受和配合方面更有利于管理效果。建立店长培训制，进行销售跟进。第三季度服务办对全员的服务质量跟踪卡进行了更换，并建立了全员服务管理档案，对全年\*\*的员工累计超过6次，我们将暂停员工的上岗资格，进行培训并重新办理入职手续，使全体员工树立危机意识，全面提升服务品质，从而营造最佳服务环境，截止目前为止累计更换下发服务质量跟踪卡4000余张，在店庆前我们还在员工中推出了我微笑、我引领的服务\*\*，并\*\*制作员工微笑服务牌并全员下发，全员佩戴，通过这样的方式使全体员工都微笑面对每一位顾客，为顾客留住国芳百盛的微笑。八月份为了更进一步的提升服务品质，树立员工服务意识，还推出服务明星候选人共44人，起到了以点带面的作用。

2、顾客投诉接待与处理。在本年度我们多次利用部门例会或沟通会、专题培训等形式对楼层管理人员进行公司退换货规定、投诉处理技巧及\*\*案例分析培训，重点以规范自身接待形式、规范服务为主要工作目标，做到投诉规范化、接待礼仪规范化、接待程序规范化、处理果落实规范化、楼层接待及记录规范化，(服务办定期检查，对不规范的管理人员进行处罚)，在今年8月份公司安排我对一线领班的投诉技巧进行培训，我精心准备后，带出了顾客投诉处理艺术，并得到基层管理的好评，通过本次培训提高楼层基层管理人员处理投诉能力。20xx年前三季度服务办全体共接待各类投诉371起完率(质量类：224例，服务类:9例，综合类：131例，突发事件：7例)在突发事件处理方面，我们与保险公司又续签了投保协议第三方责任险(保费共3000元，三店同保)，只要是在我公司发生的突发事件，均属于保险范围，从而为公司减低了损失。

3、人员管理检查范围全面化、\*\*化。将二线和一线员工管理纳入同步轨道，进行日常\*\*和管理。依公司相关规章\*\*，一视同仁，严格落实，做到公\*公正，不厚此薄彼，达到\*\*检查透明化，管理标准化，杜绝执行标准不一的问题，我们还制定了整改通知单，对发现的问题及时进行整改，从而使部分工作得到很大提升，而且我们还加大力度对\*\*在岗进行检查，从以前的每天两次增加到四至六次，使各部门管理人员有了自律意识。在迎宾方面我们要求各楼层管理人员在每天员工进店前，就要站在员工通道迎接员工进店，通过这种方式，管理人员的亲和力得到加强，使各级管理人员与员工之间距离更加接近。

4、卖场五大管，严格查场\*\*，对楼层提出查场重点。在每日的查场中服务办值班经理做到“三勤”手勤、腿勤、嘴勤。对发现的问题及时与部门反馈沟通，并下发整改通知单，提出整改期限，并检查跟踪，使发现的各类问题能得到及时解决(但也有部分问题得不到落实，主要以硬件问题为主，我们通过查场\*\*进行跟进)，杜绝一面讲，一面不落实的工作被动局面。在20xx年前三季度服务办对卖场进行检查，共计发现处理各类员工\*\*5823人次，公司\*均\*\*率%。其中大部分员工都是给予批评教育为主，只有少部分经常\*\*的员工给予经济处罚，从而也体现了公司人性化管理，降低了以罚代管的被动局面。

5、值班经理业务技能及专业化水\*的提升。我们根据值班经理业务上存在的不足制定了系统的培训计划，定期进行商品知识及专业知识的培训，培训师由我部值班经理自行担任，用我们的弱项通过培训来补我们自己的弱项，比如我们部门有些同志不知道如何开展工作，那我就安排他们来讲“在工作时间如何有效的开展工作”，从而进一步提升了值班经理业务技能及处理顾客投诉水\*，进一步完善\*\*\*\*、自我管理机制，前三季度度服务办内部共计各类培训近20余次。

6、白银店工作。在具体工作中服务办按照公司\*\*安排配合，从人员招聘，培训等方面进行，商业服务法规的课程由我主讲，累计20余课时，按时完成培训任务。其次我们还对服务台人员进行培训，转变服务观念。顾客需要的，就是我们要做的。时刻以顾客的满意度来处理理问题，为顾客提供“尽如您意”的服务。对白银店服务办值班经理我们也是严格要求，要求他们必须按照总店的管理水\*去管理，虽然现在分店的管理和总店还有差距，但我们有信心把分店的管理抓上去。

7、积极配合公司完成各项工作

从参与者、执行者、策划者到\*\*者在公司各项大型活动中，处处都有服务办值班经理的身影，对公司提出的各项工作都能及时、全面、保质保量的完成，并取得了一定成效，受到公司\*\*和人力资源部\*\*的认可与肯定。总20xx年前三季度服务办工作，虽然取得了一定的成绩，也受到\*\*认可，但是我们的工作提升还是进展较慢，人员的业务素质与值班经理的标准还存在一定的距离，而且部门多数为新进员工，专业素质还相对较低，在处理顾客投诉等方面经验还相对欠缺，在服务品质方面跟发达城市的大型购物中心还存在一定的距离，所有在20xx年第四季度20xx年一季度我会努力提升我部人员素质，提升工作效率，在兰州率先提倡并实施“特色化服务”，大打特打服务牌，使顾客不但可以享受到国芳百盛的品牌文化，更能享受到国芳百盛的服务文化。

**文采大气的工作总结3**

20\_年度学校工作总结

巍巍陕甘岭，清清海河水„„一座与江宁“母亲河”同名的魅力学校就坐落在这里。山清水秀的沃土养育了几多学子豪杰，一段段精彩的人生从这里扬帆起航。这就是江宁市海河中学。

海河中学扎根于塞南教育沃土，为高等院校输送了一批又一批合格新生，如今海中更是以超前的教育理念、鲜明的教育特色、一流的师资队伍、优美的人文环境，引起社会广泛关注。

近年来，海河中学一步一个新脚印，一年一个新台阶，教学质量逐年提高，取得了令人瞩目的成绩。海中被评为阳林 “未成年人思想道德建设示范学校”、“阳林绿化模范单位”、“丹临市青年文明号”、“丹临市教学常规管理优秀学校”、“丹临市平安校园”、“丹临市卫生学校”、“江宁市先进党总支”、“江宁市师德师风建设先进集体”、“江宁市文明单位”等称号，五次荣获丹临市教育局颁发的高中教学“质量提升奖”，被确定省级高中新课程实验样本校、省级青少年体育俱乐部，与阳林师范大学传媒学院共建“艺术教育培训基地”。

华丽转身：创新迸发活力

以周广生为校长的新一届领导班子锐意改革，勇于创新，外树形象，内强素质，狠抓教学管理和教学质量，积极探索具有海河中学特色的办学新路子。新一届领导班子提出，坚持“以学生为根本，以质量求生存，以特色谋发展”的办学理念，立足学校实际，着眼长远发展，积极打造“优质高中、特色学校”，努力实现“环境一流，管理高效，校风优良，特色鲜明”的办学目标。

学校加强行政队伍建设，召开务虚会谋划学校发展，派出教学行管人员参加高峰论坛、外出学习交流，提高教育教学管理能力。进一步规范管理，完善学校各项管理制度，提高学校整体管理水平和教师专业化水平。加强师德建设，增强教师的责任意识，实现全员管理。学校德育工作坚持“育人为本，德育为先”的原则，探索德育工作新思路，提高德育工作的实效性。狠抓教学常规，实行精细化管理，打造高效课堂，实现有效教学。

学校以创建特色学校为主线，以特长班级为抓手，以空乘、体育、美术特长班建设为重点，按照学校三年发展规划，围绕“尊重个性，培养特长，创造适合每一个学生发展的教育”的工作要求，建设“特色学校”，推动学校多元化发展。积极创建省级青少年体育俱乐部，大力推进体育传统项目学校建设。以“创先争优”为契机，全面改善办学条件。加强校园文化建设，形成良好的育人氛围。

洗尽铅华：为教师搭建成长的平台

实施素质教育的突破口是提高教师素质，只有把教师素质提高到与素质教育相适应的高度，素质教育的任务才能落到实处。师德师风建设是提高教师整体素质的有效途径和治校之本。学校积极改善办公条件和教学设备，努力提高教学效率和教师的幸福指数。坚持开展提高教师教学能力的系列活动，开展新老教师、新老班主任、新进入学校工作和新上毕业班教师“结对帮教”活动，开展教师素养大赛、教学技能大赛、“半日教研”活动，以“比、传、帮、带”的形式加强对中青年教师的培训，并大胆任用青年教师。目前，中青年教师已经成为海河中学教学队伍中的中坚力量，这也是校领导班子采取措施积极培养、大胆使用青年教师的结果。

学校坚持每学期举办一次“教学开放周”活动，鼓励教师参加教学大赛、撰写教研论文、开展课题研究。近来，汪老师参加20\_年阳林中学生物学科教师实验教学技能竞赛，获阳林中学生物学科教师实验技能竞赛一等奖第一名、实验操作技能单项一等奖第一名。陈老师获20\_年丹临市多媒体教育软件评选一等奖，李老师获20\_年丹临市普通高中通用技术学科教师技能大赛二等奖。付、黄、赵老师获20\_年江宁市首届初中教师素养大赛一等奖。江老师获江宁市青年教师语文优秀课评选一等奖。丹临市级研究课题《中学政史地课堂教学中图片资料有效运用的研究》已经立项。学校还邀请江宁中学特级教师作《教科研课题与教师成长》的报告，推进和深化学校教育科研工作。

杰出的教学教研成绩，使海中连续多年受到\_江宁市委、市政府的嘉奖。

以爱施教：为学生插上飞翔的翅膀

海河中学一直重视情感育人，把对学生的爱落到实处，在江宁市率先开展“百名教师进千家”活动。5月3日，首批出访的百余名教师兵分三路，奔赴江宁各地，开展大走访活动。通过开展这一活动，在学校与家庭之间架起一座交流和沟通的桥梁，使广大教师走出学校，走进农村，走进学生家庭，用真心关爱每一个学生，以真情感动每一个学生。目前，该项活动正按照计划有条不紊地积极推进。

学校积极响应党和政府号召，做实“留守儿童之家”这一民生工程。“留守儿童之家”自成立以来，始终面向全体留守学生，积极探索和借鉴行之有效的新方法、新举措，组织开展了一系列丰富多彩、健康有益的活动，致力于加强对留守学生的呵护关爱，给留守学生以思想上疏导、学习上辅导、言行上引导，生活上指导，努力为“留守儿童”营造健康、快乐、平等、和谐的成长环境。海中“留守儿童之家”在江宁市20\_年校内留守儿童之家建设和管理考核中获“优秀学校”称号。

长期以来，学校一直坚持做好资助贫困生的“民生工程”。每学年拿出一定专项经费用于资助贫困生。同时，还积极采取一系列方法争取社会和企业资助。通过这些资助方式，在一定程度上解决了贫困学生的家庭负担，能够让每一位就读海中的学生顺利地完成学业，为升入高一级学校、实现人生梦想打下了坚实基础。

大地飞歌：开辟多元全面发展的新天地

目前，在先进管理和优秀师资力量的双重推动下，海河中学已迈向了素质教育和优质、特色教育的“快车道”。

学校“注重学生创新精神和创新能力的培养，注重学生身心健康和健全人格的培育，致力于为每一位学生提供适合的教育”。在实现跨越式发展的过程中，海河中学特别重视对学生兴趣爱好和个性特长的培养，积极为具有特长的学生创造条件，组织演讲比赛、经典诵读、歌咏比赛以及丰富的社团活动，使其能充分发挥特长。多年来，海中坚持举办体育、艺术特长班，并为之配备和安排了专用教室、专职教师等。20\_暑期，学校积极寻求与天津体育学院、阳林师范大学传媒学院、音乐学院等高校的对接。除了传统的音乐、美术、体育专业外，还积极拓展播音主持、新闻摄影、动漫、空中乘务、排球、中华武术、射击等专业的培养路径，创新合作机制，拓宽特色教育领域，真正实现以特色提升学校的吸引力，构建学校多元化发展“立交桥”和学生由初中、高中到大学的“直通车”。

近三年海中为艺术、体育高等院校输送了500多名优秀学生。20\_年高考中，有350位艺体特长生达本科线，其中有112位自费生达本科线。高三文（9）班应届生甘磊同学，被中国美术学院中国画（人物）专业录取。20\_年，特长生专业和文化课双达线增加到480人。海中的艺术体育教育已跻身丹临市的先进行列。20\_年9月，海中女子排球队在丹临市“淄博杯”第八届高中生排球赛中，喜获高中甲组第一名。第二届合唱团获丹临市教育局开展的“唱响主旋律，红歌献给党”红歌合唱比赛高中组一等奖。

“雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。”悠悠海河，永不停歇。追求卓越、勇创一流的海中人，正以更加饱满的精神状态，迈着更加坚实的步伐，创造塞南教育更大的奇迹，在江宁教育的历史上留下浓墨重彩的一笔！

**文采大气的工作总结4**

进入信达证券已有一年多了，这段时间自身在各个方面都有所提高，主要体现在。

>1、对证券行业有了初步了解

进入公司以来，从熟悉这个行业到通过资格考试，对证券这个行业有了初步的了解，而驻点银行，通过渠道营销，对证券业务又有了较深的理解，工作中能解决各种基本问题。

>2、业务开拓能力的提高

在业务营销过程中，与客户的交谈和遇到的不同问题，提高了自己的沟通能力和应变能力；而对客户不定期的回访，为其提供全方位、多角度的服务，使信达服务真正的深入人心。

>3、工作的责任心和事业心加强了

对自己经手的每一笔业务，都认真对待，尽量避免给客户和公司带来不必要的麻烦，办事效率力求最快、。

在业务营销中，同样也发现了一些问题和自己的不足：

1、证券知识还须加深了解，需不断学习。

2、在与客户关系维护中，沟通方式还要逐步加强。

3、专业分析能力及营销能力还须进一步增强。

进入营销这个行业，业绩是衡量一个人的价值所在，前几个月的业绩表现不佳，我重新整理了思路，在今后的日子里，我要这样做。

>1、发传单

进入信达证券我经常发传单，虽然发了很多，效果不是很好，但觉得还是可行，大量的传单会提高公司的知名度，下一步还想适量发些，坚持终会有效果的。

>2、有效利用银行资源

在银行驻点已有一年多了，业绩十分不理想。银行很好的服务有口皆碑，许多客户慕名而来，如能利用好这一资源紧紧抓住几个潜在客户效果是很好的，但\*银行和中银国际很好的合作关系和相互间有回扣的合作方式使我一直在寻找突破点，虽然很有压力，但目前与他们处好关系也是的办法。驻点客户经理的素质直接影响着公司的形象，所以我一直在努力的去做。

>3、充分利用关系网络

拉动朋友或朋友介绍也是一种很有效的办法。通过朋友介绍朋友，让想炒股的客户选择我们信达来开户，另外，对于已在其它券商开通三方存管业务的客户，向客户介绍我公司的服务理念及竞争优势，努力将客户争取过来。

现在市场波动很大，观望的人占多数，同行间竞争也万分激烈，为此，我必须要不断的学习，丰富自己的专业知识，为客户提供全方位的服务，要想尽一切办法，尽自己努力来做。

最有文采的年终总结5篇（扩展5）

——客服个人的年终总结5篇

**文采大气的工作总结5**

20xx年6月经过层层选拔，我进入到\*移动公司常熟分公司，光荣地成为\*移动的职员。进入公司1年多来，在公司各级\*\*的关心下在同事们的帮忙下我较好的完成了公司所安排的各项工作任务。时光飞逝，不知不觉又迎来新的一年。在过去的1年里，我在公司\*\*和同事的关心帮忙下，顺利完成了相应的工作，现对20xx年的工作做一个总结。

>一、前台接待方面

我从事前台接待工作，接待人员是展现公司形象的第一人，在工作中，我严格按照公司要求，工装上岗，热情对待每一位来访客户，并指引到相关办公室，为\*\*带给了方便，也为客户带给了方便。

>二、会议接待方面

1、内部会议管理

按照各部门的需求合理安排会议室，以免造成会议冲突，并注意做好相关登记，以及会议室的卫生持续，公众物品的善后检查等工作，以便为本部人员带给更好的服务。一年来，共安排内部会议500次以上。

2、视讯会议管理

在召开总部或省分视讯会议的时候，按照通知要求，提前半小时准时打开视讯系统，确保会议按时接入，本年度无一例会议延时状况出现；在召开对县区会议时，提前进行会议预约，呼叫各终端，确保每个县区都能正常参会。

>三、费用报销、合同录入工作

在这方面，严格按照公司要求，周一汇总收集报销单据，周二找\*\*签字后录入erp系统，并做好登记工作。一年来，录入报销单据1000余份。合同录入20余份。

>四、综合事务工作

20xx年7月，因部门人员变动，我被调至办公室，从事\*查询、外部文件签收、\*\*、办公耗材、食堂管理等工作。后期，又接手信息采编、会议记录、\*移动之窗等工作。至11月底，共接待\*查询300次左右，并做到态度热情，严格按照公司规定办理。收发外来文件90份左右，做到及时上传下达，不延时，不误事。报送信息20篇，采编\*移动之窗2期。

>五、工作中的不足

在工作中主动性不足，与\*\*沟通较少，遇事思考不够周全、不够细致。文字功底欠缺，在信息报送环节没有做到及时抓住公司信息亮点，导致信息数量和质量不高，影响公司在全省的信息排行。1年多来，我虽然努力做了一些工作，但距离公司\*\*的要求还有不小差距，如理论水\*、工作潜力上还有待进一步提高，对新的工作岗位还不够熟悉等等，这些问题，我决心在今后的工作中努力加以改善和解决，使自我更好地做好本职，服务公司。

>六、20xx年工作计划

1、加强自身学习，结合综合部实际，多从细节思考，紧跟\*\*意图，协调好内外部关系，多为\*\*分忧解难。继续加强对公司各种\*\*和业务的学习，做到全面深入的了解公司的各种\*\*和业务。用公司的各项\*\*作为自我考勤工作的理论依据，结合实际更好的开展考勤工作。

2、用心学习其他单位、酒店等会议接待经验，提高接待水\*，提升公司形象。以实践带学习全方位提高自我的工作潜力。在注重学习的同时狠抓实践，在实践中利用所学知识用知识指导实践全方位的提高自我的工作潜力和工作水\*。

3、做好\*\*工作，推出有好处的活动，加强沟通交流，并将“\*\*送温暖”活动继续开展下去。踏实做好本职工作。应对新的一年，我将以更加用心的工作态度更加热情的工作作风把自我的本职工作做好。在工作中任劳任怨力争“没有最好只有更好”。

**文采大气的工作总结6**

20xx年转眼间就这样过去了，在过去的一年中，\*\*装饰公司的业绩较往年业绩出现了较大的增长，公司的发展也越来越被看好。虽然受金融危机的影响，全国楼市普遍不景气，售房量较往年并没有大的增长。不过我们\*\*装饰公司在经过数年的发展之后，在业界已经有了一定的名气，在加上我们的工作态度以及质量，我们公司取得大的发展并不奇怪。

20xx年是\*\*装饰公司三年发展战略的第一年，公司全体同仁围绕企业的战略目标，按照“思想观念创新、经营思路创新、运营管理创新”的要求，努力拼搏，在广大项目经理的\*\*和信任下，视困难为考验，化挑战为机遇，在经营业绩、企业管理、品牌建设等方面均取得了喜人的成绩。

>一、注重企业人才建设，增强企业竞争力

公司建立健全薪酬和绩效考核体系，编制完善《员工手册》，初步形成激励机制，努力形成“公\*公正、广纳群贤、人尽其才、能上能下、充满活力”的用人机制。 20xx年公司共吸引各类人才近30名，初步实现“吸引人才、留住人才”的人才战略，逐步增加企业竞争力。

>二、加强企业文化建设，提升企业凝聚力

良好的企业文化才是推动企业发展的真正动力，通过企业网站、企业内刊《空间》的改版，文化宣传栏的及时更新，拓展游，摄影、诗歌、征文、羽毛球比赛等一系列活动，宣传、推广了企业文化建设，增加了员工对企业的认同感，提升了企业凝聚力。

>三、以经营为核心，整合资源，推行区域营销模式

根据公司20xx“经营年”的战略定位，我们采取更加灵活有效、更加务实的措施、更科学的运营管理、更优质的服务，转换经营机制，优化工作流程，强化服务意识，拓宽经营范围。

>1、全面推行区域营销模式，实行区域市场责任营销

根据公司历史经营数据和市场发展潜力将全国市场划分为四个经营区域，其中重点、成熟市场划分为一、二、三区，由区域经理对其进行责任经营，明确责任与考核指标，按产值指标每季度对区域经理进行绩效考评，区域经理的绩效工资、奖金与工程产值直接挂钩，激发了区域经理的主观能动性，提高员工责任心和服务意识。

>2、加大区域市场开发力度，完善分支机构经营管理

公司进一步加大区域市场开发力度，根据公司的战略布局，20xx年先后在江苏南京、无锡，山东青岛，湖北武汉，江西南昌、天津等地设立了分公司，进一步完善公司市场营销网络，为下一步公司经营规模再\*\*阶打下了坚实的基础。与此同时，公司注重对各分支机构的\*\*、服务和管理，制定实施了《分支机构管理手册》。根据《管理手册》，公司先后与\*\*、上海、江苏、湖北、无锡、青岛、江西等分支机构签定了经营责任书。《管理手册》的实施对构建公司与各分支机构之间的良性运行机制、明确各分支机构的经营责任、增强各分支机构的经营效能等方面起到了巨大的推动作用。

>3、合理利用经营资源，加强经营配套服务意识

为了更好地服务项目经理，提高工程中标率，我们制定了《客户管理\*\*》，针对项目经理的实际情况和工程的特点，从设计方案、标书评审、投标\*\*、预算报价、财务\*\*等方面给予专业的建议和相应的服务。

20xx年，公司合同总产值50261万元,其中设计合同1376万元，实际完成产值39646万元，较好地完成了公司的经营目标，取得了良好的经营效益。在公司同仁以及广大项目经理的共同努力下，20xx年，公司精心打造了潮流\*\*地铁商场、大庆沃尔玛购物广场、成都sm广场等商城装饰装修工程;青岛奥运帆船中心、广西钦州白海豚大酒店、武汉珞珈山国际酒店等高标准星级宾馆装修工程;\*凤凰大厦、洛阳高新区火炬大厦、\*国贸委青岛培训中心综合楼等办公楼精装修工程;集智大厦、国家体育总局湛江潜水运动员公寓等建筑幕墙工程及\*农业银行总部大楼、\*\*地铁五号线宋家庄站等公共建筑工程。

通过不懈努力，公司在高档商城和星级酒店等装饰装修细分市场形成了一定的竞争优势，为公司的品牌建设打下了良好的基础;打开了建筑幕墙工程市场，形成了公司新的业务增长点。

>四、调整\*\*架构，\*\*薪酬体系，全面推行绩效考核\*\*

1、今年我们合理设置部门和岗位，对每个岗位进行清晰的岗位描述和责任要求，明确了每个员工的岗位职责，并签订了岗位目标责任书，设定考核指标，并且与员工的工资挂钩，每季度根据工作目标完成情况进行考评，分为a、b、c级，奖罚有据。

2、加强公司管理成本\*\*，实行费用预测、\*\*\*\*，实现了可控费用比预算总费用下降5%的指标要求。

3、加强项目管理，建立规范的项目管理体系

通过总结项目管理经验，编制了《工程项目管理手册》，实行项目责任经营，明确了项目部是成本中心的定位。《项目管理手册》的实施，规范、\*\*化项目管理工作流程;清晰岗位职责;量化、细化考核指标;明确项目管理成本任务，人性化、合理化项目考核激励机制。

>五、企划工作取得重大突破，全面提升公司品牌影响力

为更好地为经营创造条件，我们花大力气做好公司企划工作。通过努力，20xx年公司先后荣获XX年度“全国装饰百强企业”、“aaa信用企业”、 “全国信息化先进单位”、“20xx\*\*最佳室内设计企业”称号，共获得1项鲁班奖、2项全国装饰奖、4项省优、3项市优装饰工程奖，5个设计项目分别获得国家级、省级、市级的设计大赛的设计大奖，彭刚荣获 “全国优秀项目经理”、蒋剑荣获20xx年度“全国杰出青年室内建筑师”、 吴建辉和罗宁荣获20xx年度“\*\*市优秀项目经理”荣誉称号;完成了建筑幕墙工程专业承包壹级资质升级、建筑幕墙和建筑外窗产品生产许可证的申报工作并且通过\*\*\*\*\*审核。提高了公司市场竞争力，从而为20xx年公司品牌建设奠下了坚实的基础。

20xx年我们公司的发展速度是最快的一年，所以20xx年也算是我们公司的一个转折点，从20xx年开始，我们\*\*装饰公司就算是正式\*\*发展的轨道了。今后要如何工作，大家都心知肚明了。我们\*\*装饰公司的发展就是要不断的前进，不断的努力，在不断的发展中赢取市场占有率。只要我们重管理，重质量，给客户最满意的答案，我们的公司的发展将会一直不断的持续下去!

**文采大气的工作总结7**

20xx已经过去了，在这一年里，我在局\*\*、部门\*\*及同事们的关心与帮助下较为圆满的完成了本职工作，在思想、学习以及工作方面都有了更进一步的提高。为今后取得更大的成绩，纠正不足，现将一年的工作情况汇报如下：

>一、思想方面：

通过报纸、网络积极学习\*\*理论，并把\*\*理论与“创先争优”活动相结合。认真学\*\*\*的重要会议精神，并写出心得体会。

>二、学习方面

按时参加局里\*\*的每周一的例会学习，让我能及时了解到县委县\*以及局机关的各项工作重点，使自己能够跟得上大家的进度。我重视加强理论和业务知识学习，在工作中，坚持一边工作一边学习，不断提高自身综合素质水\*。

>三、工作方面

一是积极主动，认真配合。我主动学习，加强自身业务水\*，尽心尽力做好安排给自己的各项工作。

二是参加下乡活动，发放旅游宣传资料，做好宣传。

三是在文化节研讨会期间，按照接待要求，热情接待专家学者，对他们提出要求、建议，做好协调。

四是完成一些文件的起草与校正工作。

五是协助文化股对全X文化市场进行全面摸底\*\*。

六是与市旅游局联系，完成全X星级旅游厕所标识牌的制作。

总结一年的工作，我在思想上、学\*\*、工作上取得了新的进步，但我也认识到自己的不足之处。理论知识水\*还比较低，现代办公技能还不强，缺乏创造性的工作思路，个别工作做的还不够完善，这有待于在今后的工作中加以改进。在新的半年里，我将克服缺点，认真学习各项\*\*规章\*\*，努力使思想觉悟和工作效率全面进入一个新水\*，主动分析自己工作中存在的主要问题，总结工作经验，虚心向\*\*与同事请教学习，力求更加完善的完成各项工作任务，做一名合格的事业\*\*。

>下一年主要工作：

一是继续加强旅游业务水\*的学习，提高自身素养，努力消化并转化为工作的能力。

二是积极配合部门\*\*以及股室其他同事，认真按时完成安排给我们的各项工作任务。

三是配合单位完成各项建设任务，落实旅游标识牌设置工作。

四是开拓思维，继续有序开展旅游景区、饭店、农家乐评星晋级工作。

五是积极主动的配合部门\*\*深入开展旅游企业安全隐患治理工作，进一步落实安全责任制，重点抓好“十一”长假和各项活动期间旅游安全工作。

六是认真完成\*\*安排的其他任务以及股室的日常事务，做好一些文字工作。

**文采大气的工作总结8**

今年新\*\*\*\*基本确定以后，我公司在各种困难局面前，紧紧围绕加快公司发展这个第一要务，从提高\*\*\*\*凝聚力和战斗力入手，用与时俱进的新思想、新观念、调动了广大职工的积极性，增强了企业的活力，较好地完成了年初公司下达的各项经济技术指标。以下是今年的工作总结。

>一、注重加强思想建设

面对激烈的市场竞争所带来的经营压力，内债外债的资金压力，企业经济运行质量低下所表现的内部管理压力，以及职工思想和情绪不稳定所带来的压力，都对\*\*\*\*在思想观念、精神状态、\*\*能力和经营管理水\*方面提出了新的挑战和考验。为此，公司从加强\*\*\*\*思想建设，努力建设一个高素质、能够担当重任、经得起考验的\*\*集体入手，狠抓了学习\*\*的落实，开展了有针对性的教育。

重新恢复和强化了中心组学习\*\*，保证了开展和思想教育和进行集体思想沟通的渠道。抓住\*\*\*\*中带有普遍性的思想问题和难题，开展有针对性的教育。\*\*地提高了\*\*\*\*\*\*治企，\*\*维护企业合法权益的法治意识。丰富\*\*\*\*成员在思想方法、\*\*艺术及现代化管理等方面的知识，提高了\*\*\*\*成员不断把广大员工的利益实现好、维护好、发展好，把广大员工的积极性引导好、保护好、发挥好的\*\*素质和思想素质。

>二、注重加强合力建设

新的\*\*\*\*确定以后，企业能不能迅速适应形势发展的要求，能不能在压力和挑战面前完成公司赋予我们的使命，关键在\*\*\*\*的能力，关键在\*\*\*\*的合力。

为此，我们积极承担了这些压力，逐一解决被诉事件，通过实行\*\*\*\*责任分工，明确责任，做到为了实现xx公司的共同目标，\*\*成员要责任共担，利益共享，指标共扛，协同作战。通过严格\*\*纪律做到\*\*畅通，团结一致。\*\*\*\*各副职之间做到了相互补位，协同作战。运用个别交谈或召开\*\*生活会的方式，解决\*\*\*\*在思想认识上的分歧。通过开展批评与\*\*\*\*，使大家心情舒畅、和衷共事、真诚团结，形成较强的\*\*核心。

>三、注重加强作风建设

着重抓了\*\*\*\*发扬艰苦奋斗作风的勤政\*\*。进一步规范了\*\*\*\*的工作行为，规范了\*\*\*\*的工作作风。其次是抓了\*\*\*\*的廉政作风。结合公司廉政要求，\*\*\*\*在职代会上公开签定廉政责任书，实现了踏踏实实做事、干干净净做人的诺言。

>四、带头做实践者，提高对职工的亲合力

建立并实施项目可控费用全额承包的激励与约束并存的管理机制。调动项目自觉努力创效的积极性。通过项目评优\*\*，使项目不断成为先进生产力的动力源。\*\*\*\*的形象和行为，凝聚力广大职工的心，\*\*情系职工，职工心系企业。在公司的帮助和\*\*下，xx公司将会进一步充满生机，充满活力。

**文采大气的工作总结9**

XX年，我厂时刻紧盯全年目标任力不放松，按照制定的各项任务，结合自身实际，广大\*\*职工积极配合，进一步明确目标，找准方向，强化管理，全年深入开展安全生产月活动、质量宣传月活动，顺利完成了全年的各项目标任务，为进一步发展奠定了坚实的基础。现将XX年工作开展的具体情况总结如下：

>XX年工作开展的主要做法：

>一、目标细化分解，目标责任明确。

目标为我们确定了前进的方向，是工作的动力。年初以来，我厂即对目标细化分解，层层落实到班组，个人，做到人人清楚和紧盯目标，人人头上有任务，个个肩上有压力，全力向目标冲刺，结合目标任务，出台了相应的\*\*与管理考核办法，加大管理力度，及时查找目标运行过程中的不足和纠偏，使目标运行走在良性循环的发展轨道。

>二、队伍人员稳定，品种完成较好。

我厂处处本着“以人为本，精细管理，确保各项工作顺利完成”的目的，全年狠抓人员稳定管理，一是健全相应的管理\*\*和规章\*\*，从人员出勤，规范操作，劳动效率上着手，细化责任，量化考核，达到\*\*管理人，用\*\*约束人的目的;二是搞好各种培训，提高员工素质，以提高培养员工的大局观念，质量意识，培养岗位操作技能，并做好对人员的培育吸纳和储备工作，以增强员工的稳定性，三是在全厂职工中营造良好的企业文化氛围，向员工宣传灌输企业文化理念和精神，提高员工的责任感，使命感和主人翁意识，全力打造出一支技术娴热，操作过硬，勇于拼搏，敢于胜利的员工队伍。

>三、质量管理完善，产品安全可靠。

质量是我们赢得市场的最终保证，为此，在XX年内，我厂在质量管理上毫不放松，在积极主动的查找不足，针对市场反馈及时调整，并加大对生产过程的全方位\*\*力度，加强对各质量\*\*点的\*\*，明确生产加工过程中各环节的质量责任，加大对质量标准体系文件的学习，增强质量规范意识，提高过程操作严肃性，以标准指导人的操作，以考核约束的行为，确保产品质量稳定提高。

>四、现场管理提升，操作行为规范。

一是加强基础管理人员的管理，防止基层管理人员的管理方法简单粗暴。二是充分发挥基层班组人员的模范带头作用，确保员工身先士卒，率先垂范。三是对人员合理调配，量方定岗施其专长，促进现场管理正常有序，四是加强现场的监察力度，从员工着装等细节入手，规范和强化现场管理力度，增强员工参与现场管理的自觉意识和责任感，提高现场管理水\*。五是加强现场维护与考核力度，指定专人负责对生产现场的清理与维护工作，对生产过程中的不符合项进行及进的完善与整改。

>五、设备管理创新，安全生产稳定。

一是加强设备基础监查，尤其是抓好水、电、汽等成本资源的管理和超耗\*\*，做节奖超罚，使节约部门在工资上得到体现，齐抓管理，形成合力。二是抓好设备安全管理的基础上，加强员工的安全培训，有效维护和保养设备，认真开展设备安全、现场自查、互查、监查、推动日常检查、\*\*的有效实施。三是依托科技创新推动整体工作，以有效的科技创新来拉动整体工作的逐步上升。

>六、实现挖潜增效，创造最佳效益。

年初以来，我厂就一方面全年坚持不懈进行全员参于，集思文益的科技创新活动，积极鼓励和\*\*车间班组个人发明、创造、为工厂创效益，另一方面实现产品的效转化，合理\*\*机物料耗费，加强了废弃物品的回收利用，防止产品流失，\*\*副品率。同时以目标管理为动力，找准原材料生产加工各环节的效益挖潜点，以规范管理为切入点，树立成本意识，加强对成品质量的出品合格率及出成率的把关\*\*，实现最佳效益。

XX年我们的工作虽然取得了一定的成绩，但在实际的工作中也存有差距，如：人员管理的不足，基层技术人员的流失，员工素质特别是质量素质与安全素质需要加强和提高。为此，在今后的工作中，我厂将努力总结以前的工作不足，认清差距，克服困难，加强自身的素质修养，整合外部资源，齐抓共管，加大动力，形成合力，共同推动我厂工作在新的一年里取得新的突破。具体做法如下：

1、加大工作执行力度，一是对即定的目标考核上，一旦形成文字，就要不折不扣的认真执行，不容有半点的松懈与放弃。二是加大对各部门之间的考核，促进各部门工作之间能进一步的相互协助、相互提高。三是对问题实行四小时复命制。对出现的问题，能给予现场解决的现场给予解决，不能给予解决的，要在四个小时之内给予解决，对于实在有困难在四个小时之内不能解决的，必须有书面材实予以说明，以推动各部门在工作中的主动性和自觉性。

2、从细节管理着手，确保各环节无庇漏，基层管理工作扎实，细节决定成败，细节管理要求全员参与，从操作现场的每一个操作台面上抓起，必须树立从我做起，从自身做起，从身边做起，要加强员工的细节培训，如工作期间的规范操作、开关设备时的相关注意事项等工作，进一步夯实基层管理要点，增强基础管理意识。

3、从员工素质和思想着手，打造一支能打善拼，敢于胜利的\*\*员工队伍，老课题新方法，首先从改变观念，更新思想上着手，做到工作上创新，管理上\*\*，从而以崭新的面貌，崭新的心态，面对和迎接新的挑战。

4、积极开展岗位练兵活动，在比、学、赶、帮的氛围中推动工作再\*\*阶，岗位练兵和各项活动的踏实有效开展，是员工素质提高的基础，是爱岗敬业的真实表现，也是推动各项工作不断进步的有效途径，要积极想办法，研对策，开展多方位，多层次的岗位练兵活动，开展 ;“质宣月”、“安全生产月”等活动。

5、从成本\*\*着手，确保效益目标正常运行，成本是各项管理的基础，成本\*\*的好坏直接影响员工的工资收入，也是影响员工积极性的重要因素，员工虽然参与但主要在于管理，向管理要效益，是成本\*\*的有效\*\*，效益的好坏是衡量一个企业的最终结果的最明析最直接的方法。

6、从强化考核着手，使各项工作始终走在正确发展的轨道，考核是管理者实现目的的必要\*\*。要对目标认真调整和修订完善\*\*，做到\*\*合理、公\*、全面、彻实反映和真实解决问题为目标，实现保驾护航，要求\*\*\*\*的严肃性，无弹性，用考核约束和推进各项工作任务的实现与完成。

面对新的一年，我厂将力争做到以目标管理为中心，进一步夯实质理管理基础，实现各项管理的落实到位，并以严格的保证措施，推动全面管理再\*\*阶，从而以崭新的面貌，精细的管理，较好的经济效益向新的目标发出新的冲刺，取得更大的胜利!

**文采大气的工作总结10**

1、伴新年钟声的临近，依依惜别了任务繁重、硕果累累的20xx年，满怀热情的迎来了光明灿烂、充满希望的20xx年。年终之际，现对来公司九个月的里所作的工作汇报如下：

2、怀着对教育的梦想，我捧着一颗火热的心踏\*\*神圣的讲台。学期已，新的学期即将来临，半年里我体会到了做老师的艰辛和快乐，我把的青春倾注于我所钟爱的教育事业上，倾注于每学生身上。学期的工作结束，收获不少，下面我对上学期的工作作一总结，为新学期的工作确立新的。

3、20xx年转眼间已经临近尾声，在今年的工作和生活中，到底应如何做自我评价和自我总结呢？

4、一晃而过，弹指之间，20xx年已接近尾声，的一年在和同事们的悉心关怀和下，自身的不懈努力，在工作\*\*的，但也了诸多。回顾的一年，现将工作计划如下：

5、20xx年在紧张和忙碌中了，回顾，展望未来，我的心情难以\*静。艰难的一年里，公司的生产经营重大，生产经营遇到了前所未，x公司公司股东会、董事会、监事会、当地市、县和都了公司方面的关怀和\*\*。

6、光阴荏苒，在忙忙碌碌中送走了20xx年，这一年对本人来说还是收获颇多，首先是自身业务的提高，其次是与部门之间的沟通比以前相对顺畅。当然这些进步与公司\*\*的帮助和关心是分不开的。现在就这些进步与同仁探讨，以便相互进步：优秀的企业需要优秀的团队，做为这个团队的一份子，为这个团队的成长贡献自己微薄力量是自己义不容辞的责任。在已经到来20xx年，本人将继续以满怀的热情投入到自己的本职工作，为公司的发展贡献自己的力量。

7、时间一晃而过，弹指之间，20xx年已接近尾声，过去的一年在\*\*和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，在工作上取得了一定的成果，但也存在了诸多不足。回顾过去的一年，现将工作计划如下：20xx年，是全新的一年，也是自我挑战的一年，我将努力改正过去一年工作中的不足，把新一年的工作做好，为公司的发展尽一份力。

8、在过去的20xx年，在\*\*和同事的帮助下，通过自身不懈的努力，我在工作中得到了锻炼，取得了一定成绩。“回首过去，是为了更好地面向未来。盘点自己一个学期的收获，无疑是一件愉快的事情，就像农人手捧着粮食，心里充满欣喜;盘点自己一个学期的工作，同时也是一件痛苦的事情，想想开初自己的雄心壮志和种种计划，有的没能付诸于实施，或者虽然实施了，却效果不那么理想，也不得不让人遗憾。好在我们还有将来，日子还在延续，总结经验和教训，必将有利于自己的前行。

9、在忙碌的工作，不知不觉迎来了新的一年，20xx年，今年是有意义的，有价值的和有意义。回顾过去一年的工作经历，作为XXX的雇员，我深深感到，企业的蓬勃发展的战斗精神。在过去的一年，在\*\*和同事们的奉献和指导，通过不懈努力，取得了一些成绩，但也有少了很多。在过去的一年，现在的工作归纳如下：

10、半年来，在\*\*和同志们的帮助下，自己在\*\*思想和工作方面都取得了一些成绩，下面就将教师上半年工作计划汇报如下，敬请各位师生提出宝贵意见及建议。

11、在全体同事的共同努力下，在公司\*\*的全面\*\*、关心下，本着一切为客户服务的宗旨，围绕优化服务、拓展xxx和xxx的宣传和信息的功能，从客户的利益角度服务、业务管理、提高企业的知名度和利益最大化，通过扎扎实实的努力，圆满地完成了20xx年的工作。

12、回顾这半年的工作，在取得成绩的同时，我们也找到了工作中的不足和问题，主要反映于xx及xxx的风格、定型还有待进一步探索，尤其是网上的公司产品库充分体现我们xxxxx和我们这个\*台能为客户提供良好的商机和快捷方便的信息、导航的功能发挥。展望新的一年，我们将继续努力，力争各项工作更上一个新台阶。

13、光阴如梭，一年的工作转瞬又将成为历史，20xx年即将过去，20xx年即将来临。新的一年意味着新的起点新的机遇新的挑战、“决心再接再厉，更上一层楼”，一定努力打开一个工作新局面。在20xx年，更好地完成工作，扬长避短，现总结如下：自20xx年工作以来，我认真完成工作，努力学习，积极思考，个人能力逐步提高。伴随着公司的发展，我所工作的xx作为公司的一个设计部门尤为重要。所以，我在实际工作中，时时严格要求自己，做到谨小慎微。此外，火车跑的快还靠车头带，由于刚参加工作不久，无论从业务能力，还是从思想上都存在许多的不足。在这些方面我都得到了公司\*\*、部门\*\*的正确引导。

14、日子在弹指一挥间就毫无声息的流逝，就在此时需要回头总结之际才猛然间意识到日子的匆匆。今年7月，我来到xx工作，近6个月以来，在公司\*\*以及同事们的\*\*和帮助下，我较快地适应了工作。回顾这段时间的工作，我在思想上、学\*\*、工作上都取得了很大的进步，成长了不少，但也清醒地认识到自己的不足之处：首先，在行业学\*\*远远不足，要想做精做好必须得深入业务中去，体会客户的心理和行业的动态。在技术上还有待提高学习。

**文采大气的工作总结11**

时光如流水，转眼间20xx年即将过去，现就将一年以来工作情况总结如下：

>一、思想认识

在这学年里，我在思想上严于律己，热爱教育事业。时时以一个\*员的身份来约束自己，鞭策自己。对自己要求严格，力争在思想上、工作上在同事、学生的心目中树立起榜样的作用。一学年来，我还积极参加各类\*\*业务学习，努力提高自己的\*\*水\*和业务水\*。服从学校的工作安排，配合\*\*和老师们做好校内外的各项工作。

>二、教学工作。

为了提高自己的教学水\*，我坚持经常阅读《小学语文教学》、《小学语文教师》、《青年教师优秀教案选》等书籍。还争取机会多出外听课，从中学习别人的长处，领悟其中的教学艺术。\*时还虚心请教有经验的老师。每上的一节课，我都做好充分的准备，我的信念是决不打无准备的仗。在备课过程中认真分析教材，根据教材的特点及学生的实际情况设计教案。

20xx年上学期我任教四年级一个班的语文，还任教四年级一个班的英语，同时还担任班\*\*。这个班我从一年级带到四年级，学生的思想、学习以及家庭情况等我都一清二楚，所以工作起来还算比较顺利。培优扶差是一个学期教学工作的重头戏，因为一个班级里面总存在几个尖子生和后进生。对于后进生，我总是给予特殊的照顾，首先是课堂上多\*\*，多巡视，多辅导。然后是在课堂上对他们的点滴进步给予大力的表扬，课后多找他们谈心，使他们懂得老师没有把他们看扁，树立起他们的信心和激发他们学习数学的兴趣。最后是发动班上的优生自愿当后进生们的辅导老师，令我欣慰的是优生们表现出非常的踊跃，我问他们为什么那么喜欢当辅导老师，他们说：老师都那么有信心他们会学好，我们同样有信心。于是，我让他们组成一帮一小组，并给他们开会，提出老师必须履行的职责，主要就是检查学生的作业，辅导学生掌握课本的基本知识和技能。给后进生根据各自的情况定出目标，让他们双方都朝着那个目标前进。无论是语文成绩还是英语成绩，一个学期下来，有了很大的进步，特别是英语，是全校进步最快的一个班级。

20xx年下学期我任教一（1）班的语文，同时还担任一（1）班的班\*\*。从接到任务的时候开始，我就感到压力是非常重。因为一年级是打基础的，如果学生在一年级时学不好，将对后面的学习带来很大的负面影响。我觉得压力很大，怕教不好。在教学中尊重孩子的不同兴趣爱好，不同的生活感受和不同的表现形式，使他们形成自己不同的风格，不强求一律。有意识地以学生为主体，教师为主导，通过各种游戏、比赛等教学\*\*，充分调动他们的学习兴趣及学习积极性。让他们的天性和个性得以\*\*健康的发挥。在作业批改上，认真及时，力求做到全批全改，重在订正，及时了解学生的学习情况，以便在辅导中做到有的放矢。我班有49人，其中15人是外地学生，有些学生都没接受过学前教育，因此，整个班的学习水\*参差不齐。我认真努力地工作着，尽心尽责，竭尽所能。

>三、班\*\*工作。

在班\*\*工作方面，我非常重视学生的思想教育工作。通过班会、晨会、思想品德课及结合各科教材对学生进行爱祖国、爱人民、爱集体、爱老动、爱学习等的思想教育。使学生能养成良好的班风、学风。班\*\*是老师的左右手，所以我把培养得力的班\*\*作为班\*\*工作的一项重要内容。我培养了两位得力的班长。这些班\*\*能把班的学习和纪律管好，为我减轻负担。我为他们定出要争取每星期都拿文明班的目标，各施其责。还常给班干定时开会，了解他们工作的情况，鼓励他们大胆开展工作。使班干能在同学中树立起威信，成为同学学习的榜样。在他们的努力下，班务工作能正常开展。为了把班的常规工作搞好，我每天都坚持早上七点三十分前到校，回到学校的第一件事就是到班\*\*解学生的早读情况，对学生进行晨会教育。经过一年的努力，我们班的各项常规工作像早读、卫生、课堂纪律等都抓得比较好。

这学期班\*\*工作最使自己满意的是与家长的联系沟通工作。这一学期，我主动与家长通过电话、校访等的方式进行密切联系，了解学生在家的学习与生活情况，也向家长汇报其子女在校的情况，争取与家长的教育思想达成一致。当家长对我的工作提出意见的时候我非常乐意接受，并且调换角色站在家长的角度去考虑问题。结果，绝大部分的家长对我是非常信任和尊敬。

>四、获奖情况

今年撰写了4篇论文，可喜的是4篇论文全部获奖。语文论文《诵读国学经典，弘扬\*\*文化》获市二等奖，语文论文《让学生“先行一步》获县一等奖，综合实践活动课程论文《为山区孩子的成长打开一扇窗》获县二等奖，品德论文《让爱的阳光洒满每一个成长的角落》获县三等奖。

>五、业余爱好

一直迷恋书法，一直羡慕别人漂亮的字，一直嫌自己的字太难看，偶尔也练练字，不过每次都半途而废。这学期终于下定决心，拜师学艺，开始好好地学习书法。已经坚持练了三个月，这是有生以来练得最认真的一次，有了一些长进。如果能持之以恒，相信自己也能拥有一手漂亮的字。

总之，一年来，干了一些工作，也取得了一些成绩，但成绩只能\*\*过去，工作中也存在着一些不足，如：学生学习两极分化严重，行为习惯还不够规范等，在今后的工作中，我一定要发扬优点，改正不足，扬长避短，争取更大的成绩。

**文采大气的工作总结12**

(一)20xx年，在公司的正确\*\*及大力\*\*下，在公司\*\*\*\*的正确指导下，面对激烈的市场竞争之严峻形势，行政部紧紧围绕管理、服务、学习、招聘等工作重点，注重发挥行政部承上启下、联系左右、协调各方的中心枢纽作用，为公司圆满完成年度各项目标任务作出了积极贡献。现将一年来的工作情况总结如下：

(二)财务部门在国家\*\*的引导下，在公司\*\*的\*\*帮助下，在各部门的积极配合下，围绕公司中心工作和财务重点工作，圆满地完成了部门职责和\*\*交办的各项任务，为总结经验更好的完成以后的工作，现主要从以下几个方面予以总结：

(三)生产部在公司\*\*的正确指导下，在相关部门的大力\*\*及各单位的通力合作下，认真贯彻落实国家环境保护法律法规，履行环境保护职责，持之以恒抓检查、抓整改、抓落实。全季度公司环保工作处于\*稳态势，较好完成全年度的环保工作。

(四)时间飞逝，20xx年即将结束。在这一年里，工程部全体员工在公司的质量方针指引下、在公司和项目\*\*正确指导下，以及同各部门的密切配合、团结一致下，圆满完成公司\*\*交付的各项工作任务，保证了园区所有设备的安全运行。取得了一定的好成绩，为完成公司质量目标做出贡献。

(五)时光荏苒，20xx年已画上句号。回首过去的一年里，在老总的关怀和指导下、在公司各部门的大力\*\*下、在本部门人员的共同努力下，市场部全年共完成订单xx，相比20xx年有所增长，但仍有待于进一步提高，因此我们要不断总结，因为没有总结就没有提高。现将本部门20xx年的工作总结如下：

(六)一年以来，部门坚持以“货比三家，照顾生意不照顾价格”为原则，以一线部门的需求为重点，紧紧围绕酒店日常经营与管理，认真履行采购经理的工作职责

**文采大气的工作总结13**

尊敬的各位\*\*、各位同事：

大家好！紧张、忙绿、丰盛、而又难忘的20xx已经过去，充满期待的20xx已经来到，回首过去一年的工作，既有收获的喜悦也有不足的反思。在这新年伊始之际，很有必要静下心来对一年来的生活、工作、学习进行回顾、梳理、和总结，提炼经验总结教训，便于新年度更好更快的完成今年的任务打下基础。现将本人的年度总结向各位\*\*汇报如下，愿与各位同仁共勉。

>一、收获。

说道收获，请允许我和大家一道回顾一下一年前今天的原盛项目现场：soho装修收尾、小户型粉刷北塔完成南塔二次结构完成、准甲粉刷完成60%、中心商业主体开始施工、酒店完成至±。而一年后的今天：sohoxx月xx日顺利交房。小户型xx月xx日顺利交房。准甲装修收尾。中心商业除8#楼外其余外立面形象基本完成。酒店样板房完成幕墙正在封闭中，预计春节前完成封闭。目前的状态除8#楼外存在较大滞后外基本达到的预期。全年没有出现严重质量事故和安全事故，特别小户型的安装质量在2#楼的基础上有长足的进步，在9月份被郑州市质量\*\*站作为观摩工地进行了全市范围内参建单位的观摩，为原盛项目和绿地品牌赢得了荣誉和声望。

要说原盛项目20xx年度最有影响力或具有里程碑意义的事件就属交房事件，今年顺利完成两大交付节点：

1、xx月xx日的soho办公楼的交付。

2、xx月xx日的小户型的交付。

这两大事件被我在20xx年初工程部的年初动员大会上形象地比喻为三大堡垒之中的两大堡垒，其难度之大早有预计和准备。在经过项目全体参与者的精心\*\*和齐心协力通力合作下终被成功攻破。这其中凝聚了原盛人的多少艰辛和付出，这两次的交房事件——特别soho的交房，作为商业综合体项目的首期交付其意义非常重大。

其一、是对本项目三年来全体人员辛勤付出的检验和考核。

其二、作为商业综合体首期交房为我们不断总结、持续提高提供了经验和基础。

其三、顺利交房对于项目品牌集团品牌的推广和宣传提供了保障和支撑。

当然我非常清醒地明白这些成绩的取得不是我个人的成绩，而是项目全体参与者的成绩，特别是项目部全体同仁精诚合作、合理分工、统筹管理、充分发挥工程管理载体的作用、辛勤付出的结果。在此，请允许我\*\*项目部向几位同志三年来的不懈努力表示衷心的感谢。他们分别是：充满热情富有责任心的王青兴。稳重而富有包容心的王明奇。充满热情和活力的张松海。任劳任怨的老黄牛张学军。敬业谨慎务实低调的祈英华。勤恳富有个性的团队队长戚经理。借此请允许我以个人的名义向大家说声谢谢，辛苦了兄弟们，如果没有大家的辛苦付出就不会有原盛今天。

>二、成长。

如果说以上成绩是属于大家的，是项目全体同仁辛勤付出的结果，那么成长则更多的是反映我的个人心理状态。成长不仅是一种结果，更是一种状态，不断学习不断提高的精神面貌和状态。

先说读书，与女儿一道学习《三字经》、《弟子规》，自己熟读《孙子兵法》，甚至曾经想把她背下来，研读《曾国藩》总之算是读书吧。向自己的极限挑战，在20xx年3月28日参加国际郑开马拉松比赛，以个人的做好成绩1小时56分完成了男子半程21km的比赛。我还参加社会上的《读书会》、在下班路上听励志广播节目，这些似乎和工作没多大关系，但这反映出我的精神状态，渴望学习进步、成长。甚至在今年自费参加亚洲八大名师李明智的演讲，，通过学习是我真正体会到了李明智老师长讲的“帮助更多的人实现梦想，自己的梦想也就是实现”的境界。初听到这句话时，认为这是大话是\*\*，通过不断学习和感悟使我悟出了其中的人生道理，并使我真正明白帮助更多人的成长自己也会获得成长的现实意义。于是我在工作中不断践行着这种理念，在个人进步成长的同时不断去帮助、带动、影响自己身边的同事，我相信只有当大家都进步了，有成绩了，我们团队的工作才会有成绩，这是我的人生哲学，也是我不断持续努力的方向。

如果说以上算是个人的学习，则去年7—9月份的一段经历则算是对我的锻炼。去年7——9月份公司安排由我负责主持项目的全面工作，这段经历对于我的锻炼、影响和收获非常之巨大甚至超过全年其他时间收获的总和，所以使我不能不提。首先我感谢\*\*对我的信任，给我提供了锻炼自己、展示自己、提高自己的\*台和机会。这期间经历了soho办公楼的验收交房。小户型的后期装修、幕墙、安装争抢工期和验收。准甲办公楼的装修、安装及大面积开展。中心商业的保温、幕墙、土建、安装的穿插施工。酒店的主体施工。为此我付出和投入了极大的精力为整个项目部署、协调和配合管理工作。特别8月份小户型抢工期阶段，我有多少个夜晚留守在工地至十一二点已经记不清了。甚至曾经有一周都没能和自己女儿说上一句话，虽然每天晚上都回家。当晚上到家是女儿已经睡着，早上上班从家走女儿还没有醒来。这期间我深深的体会到了作为项目经理的责任、压力和动力。并且从中我不断悟出了很多的人生道理：深刻领悟到少点得失心多点责任心。少发点牢骚多干点事实。少点抱怨多点感恩的现实意义，并逐步加深和加强了对绿地企业文化的理解和领悟。通过三个月的辛勤努力和付出，使我得到了较大的锻炼和提高，并在一定程度上赢得了大家的认可。。

这段经历带给我太多的收获和正面影响，请允许我借此向关心\*\*我的\*\*和同仁们表达我真诚的谢意，谢谢大家对我的关心和厚爱。我将以此为动力，持续不断以更高的热情、更强的责任心、更大的努力，刻苦敬业工作，为我们的绿地事业做出更大的贡献.

>三、不足。

20xx年虽然收获颇多，感悟颇多，同样不足之处也颇多。

其一：虽然今年的任务基本算是完成了，但在不同程度上还存在一定的滞后，说明进度管理仍要努力，继续挖掘潜力。特别8#楼土建进度滞后较多，一直没有找到行之有效补救措施，致使8#楼后期工期过于紧张。

其二：没有正确处理好抢进度和保质量之间的关系。20xx年整个工期非常之紧，特别3#楼南塔，春节后复工已是3月20日，从粉刷、幕墙施工到装修完成仅用了6个月时间，交叉施工、多专业、多工种的管理协调难度之非常之大。在赶工期的过程中过于偏面专注于进度，在某种程度上造成了质量的部分\*\*，致使后期交房验收过程中被作为反面教材，受到公司\*\*的批评。

其三：进度管理受施工单位自身素质和配合程度的影响较大。像对于管理配合责任意识较差的施工二处，缺乏行之有效的管理办法和措施，致使8#楼主体施工工期持续近一年，造成后期20xx年的整个工期非常之紧。作为项目部除建议在以后确定队伍时要引入淘汰竞争机制，更要进行自身管理的总结和反思，对于不同的单位要采取不同行之有效的管理\*\*和措施，将施工单位素质的负面影响降低到最低。

其四：项目部作为工程管理的载体作用有待加强和提高。

工程部作为工程管理的载体应发挥总管理、总协调的主导作用，在目前的管理中仍存在以下不足：

1、不同标段的工序搭接存在不够合理的地方，在1#楼的裙房装修没能从2#楼失败的案例中吸取教训，因为裙房装修队伍的进场较晚造成整个准甲的工期延后。

2、专业之间的协调\*\*和前瞻性不够，致使仍现场施工中存在不必要的返工。譬如：消防和空调管道的施工为保证不影响精装修的施工，在装修进场之前大部分已经施工完成，当装修开始施工时发现多处与装修要求不一致，为到达的装修效果就造成返工。

3、工程部把合约和技术部门间资源整合，\*\*协调的力度不够有待加强。特别在装修阶段存在因为方案和费用的发生影响进度时，项目在第一时间不能高速有效协调解决。

>四、计划。

谋定而后动，为了明年工作的顺利开展，结合项目和自身实际，现计划如下：

1、以进度管理为抓手，紧紧围绕核心交房节点倒排计划，早作打算、早作计划。

明年的两大核心目标节点：xx月xx日的准甲和中心商业交房。xx月xx日的酒店试营业，其紧张程度绝非一般。为此必须利用春节前这段时间充分细排并完善20xx年的计划，特别关于工序的合理搭接、技术准备、外配套单位的介入时间等，都要准确详实地体现在年度计划中，并抄送各相关部门，保证年度计划的落实和实施。

2、过程强化质量和安全管理。

从xx年至今已三年有余，项目部没有出现较大质量和安全事故，这与项目参与者的努力付出是分不开的。越是到最后一年，我们越发要重视安全工作，确保零伤亡事故的发生，为原盛的安全管理工作续写优秀篇章，确保施工质量在每交一期的`基础上再上新的台阶。

3、加强项目团队建设，努力打造一支一流的项目团队，一流的个人素质和能力。

在加强项目团队合作的同时，注重加强个人素质的学习和提高，为集团跨越式发展培养优秀的人才。

4、加强横向部门间的沟通与协调，特别是与技术部和合约部间的协调沟通，充分发挥工程管理的载体作用和主导作用，使技术和合约能够更好的为工程服务，尽可能减少无谓的内耗，促进工程更快更好的开发建设。

5、继续加大个人业务能力和管理水\*的学习。以“永不满足、思变图强、永不止步、争创一流”的绿地企业精神为导向，以个人的三年规划为目标，持续学习、持续提高、持续进步，为企业发展做出更大的贡献。

**文采大气的工作总结14**

硕果累累的20\_年已悄然过去，充满希望的20\_年已然来临，今天我们怀着激动的心情又迎来了这一年一度的年终总结大会，我们在这里总结过去、交流经验、畅想未来。下面我向大家汇报我项目部20\_年的工作情况和20\_年的工作计划。

>完成工程项目及产值

20\_年开工以来我项目完成了20#楼装修的收尾工作，按照公司制定的质量目标进行管理施工，厨厕间墙地砖均对缝铺铁，线盒居砖中或缝中设置，要求不同楼层同型号房间的插座位置均保持一致。首层大厅装修效果图由公司设计室完成，墙地面均采用600×600仿石面砖进行镶贴，施工简单，装饰效果得到甲方和参加验收单位的好评。屋面工程施工，我们在吸取外单位长城杯工程的先进经验后，结合20#楼工程的实际特点，在细部节点上下功夫，得到了质量协会专家们的好评。保证了20#楼工程结构和竣工两项长城杯目标的顺利实现。目前石科院20#楼工程竣工结算已完成，结算总价4343，元，公司成本核算统计利润349，元。

在下半年，经过项目部和公司的多方努力，终于拿下了石科院21#住宅楼工程，本工程自10月25日开工，目前±以下结构及回填土以全部完成，共完成产值680万元。

>2、积极推进项目科学化管理

科学是第一生产力，管理科学给我们带来的效益是不可估量的，不仅仅从经济效益上和社会荣誉上。就21#楼工程而言，美化工作环境、提高工人的食宿条件、制定了评选先进个人的\*\*，不仅调动工人的积极性，而且使周围的居民对我们也有了新的看法，这使我们在\*\*市建委外管处的评比中被评为“文明生活区试点”，这是社会对我们管理的一种肯定，我们将顺着这条路子坚定不移的走下去。

2．1鼓励科技创新、提高劳动生产率

钢筋扳手革新

去年我项目在参观了航空港工程项目部的钢筋扳手，得到很大启发，回工地后经过反复摸索实践，试制出了从理论上能满足箍筋圆弧角度要求的扳手，得到了\*\*市监理协会专家的认可。但在使用过程中发现其耐用性较差，今年又进行了革新，达到了制作简单、结构合理、耐用性强。何的新生事物都不可能是完美无缺的，我们在以后的工作实践中还要继续摸索不断改进。

学习应用新技术

定期进行先进个人评选、做到以点带面

2．2完善工序交接\*\*、责任到人

我项目部逐步总结和完善了各项规章\*\*，制订了质量例会\*\*；月评比及奖罚\*\*；工序交接检\*\*；质量与经济挂钩\*\*和挂牌施工\*\*。使项目部每个管理人员都明白自己的责、权、利，做到每项工作均有人负责，充分发挥每个人的主观能动性。

2．3强化成本管理、严把材料关

我项目部按照公司的指示精神实行成本核算，自石科院21#楼工程开始，就对人工费实行了“三定”承包，取消了工长记工\*\*，由记工员直接记工，公司会计直接将工资发到工人手中。建立了完善的项目材料进场\*\*，从报量、签字、审批、材料进场验收、使用完全按公司\*\*进行，没有出现因材料不合格出现事故的现象。而且从废料处理上也制定了相关条例。

2．4安全生产与文明施工

安全第一是我公司安全方针中的首要一条。在这一年施工过程中20#楼装饰施工、21#楼基础施工，其工种繁杂、工人数目多，但未出现打架斗殴事件，更没有出现伤亡事故，在公司每月评比中，获得连续夺得总分第一名。

文明施工的地位与安全生产是同等的，我们不仅在工作中要与甲方、监理出理好关系，还要与当地居民处好，这样我们才能放手大胆的去干。20#楼工程就是这样一个先例，也就是在这样的一前提下我们争取到了21#楼工程。

然而这一切都已经成为历史，在以后的工作中我们仍需努力，逐步完善安全\*\*、文明施工管理\*\*。

2．5总结20#楼的施工经验，保证21#楼稳步提高

20#楼工程我们取得了“结构长城杯”、“竣工长城杯”，以及可观的效益，这是我们稳扎稳打，脚踏实地的干出来的，而且我们和甲方、监理、大院居民相处的关系也非常好，我们在施工过程中积极采用新技术，严格管理，提高工作人员的工作生活条件，调动工作人员的积极性，这些都是我们在21#楼施工时应继续发扬的地方；但20#施工中也有一些弊病，尤其是加强资料管理方面没有做好，这在竣工长城杯验收时完全体现了出来，我们应吸取这方面的教训，强化资料管理，强化内部体制建设。

3、20\_年工作目标

最后，我\*\*十一项目部感谢公司各位\*\*对我项目的关怀与\*\*，感谢公司各位总工程师对我项目的指导与帮助，祝大家在新的一年里事业有成、工作顺利。

**文采大气的工作总结15**

各位来宾、亲朋好友，陇县的父老乡亲们：

大家中午好！

首先，请允许我\*\*新郎新娘的同事对各位来宾，特别是双方亲朋对两位新人长期以来的教育、关怀、帮助表示感谢，对大家的光临表示欢迎。

幸逢九州同庆伟大祖国六十华诞之际，在人杰地灵、物华天宝的陇州县城，我们有幸共同见证贾瑛女士、梁少刚先生共缔良缘、喜结连理的幸福庆典。贾瑛生在新疆、少刚长在陇县，相隔于千里之外、相识于大学校园、相知于岁月长河、相爱于美好今天，可以说缔造了“千里姻缘一线牵、有情终究成眷属”的真实故事与美丽佳话。

爱情列车没有终点，只有永远。在这个幸福与庄严浓烈交织的特殊时刻，我要寄语两位新人：1.以事业为主，以家庭为轴。相互\*\*、相敬如宾、相濡以沫、相得益彰，做到事业、家庭两好、两赢、两旺。2.以宝鸡为心，以哈密、陇县为径。惦念长辈身体、关注家乡发展、善待亲朋邻里。多来电话问候，经常回家看看，以表儿女孝道，极尽晚辈义务。3.以贾瑛为基，以少刚为梁。双方应该尽快时间角色转变，不断加强自身完善，全力搞好家庭\*\*建设，共谋教育事业科学发展。即兴送上一副对联，上联是：昔日同窗志同道合终成少年英才，下联是：今朝共事比翼双飞再育国家栋梁，横批为：家有少刚（谐音：贾瑛、少刚）。

最后祝愿各位来宾节日快乐、身体健康、工作顺利、阖家幸福。谢谢！

**文采大气的工作总结16**

\*\*常常中，我又度过了一个学年，回顾这一学年的工作，我担任六三班的数学课，一个学期下来，和孩子们距离近了，每个孩子都能有自己的进步，我感到无比欣慰。

>一、加强以“爱”为中心的师德修养。

在教育实践中，我常常感到非常的迷茫：一个简单的道理，一个不很难理解的问题，xxx学生就是不能接受，不能理解呢？或者是当时表面上理解了、接受了，在实际的学习、生活中又是一个空白点？究其深层次的原因，就是学生在学习中处于被动接受的地位，教师的良好愿望，没有能变成学生主动学习的强大动力，没有能内化到学生的身心结构中去，也就不能变成学生的自觉行为。如何处理好教与学这一对关系，提高教育教学的效果，我认为建立一种师生关系、摆正教与学的地位是开创教育\*\*\*的关键，而其中的`核心是一个“爱”字。有人说，教师对学生的爱，是一种比母爱更伟大的爱，因为它不带任何的前提条件。热爱教育教学工作，爱班级中的每个学生，用关爱的眼光看待学生的每种解答、每项活动。这种爱，不仅体现在对学生学习的帮助，也包括积极的鼓励，远大理想的引导，更体现在教育教学的每个环节之中，如教学过程的安排，教学模式的选择、具体问题的提出，新知识的导入等等。我坚信，加强以爱为核心的师德修养，不仅是教育教学的客观需要，也是教师个人品德的具体体现，更是维护每个学生的自尊心、自信心，保护学生基本xx的根本保证。当然，在实际工作中，我有时做得并不十分圆满，但我会努力做好，做到问心无愧。

>二、加强学习，不断提高自身素质。

现代社会，日新月异，知识的更新周期在缩短，要加强学习，充实自己，只有把自己的思维经常处于一种开放的状态，才能不断接受新知识、新观点、新理念，也才能去发现问题，进而去研究问题，不致成为笼中鸟，井底蛙，新知识的不断输入，对自身从事的教育教学工作，也有莫大的帮助。

另外是学教育教学理论，学习新的教育教学理论，掌握其中的精髓，才能克服盲目性、随意性，才能取得积极教育教学的效果。教师是灵魂的工程师，不是流水线上的操作工，这一职业的特点决定了除了必须具备一般的知识、技能之外，更要有做好这一工作的热情、信心和xxx。心灵一种开放进取的思维方式，是完成教书育人工作的保证。

>三、做好自己的本职工作。

自己认真准备课、注重xxx备课。作为一名教师，认真上好每节课，是一个教师价值体现的基本途径。钻研教材、研究教法、总结教学所得，是我\*常教育教学工作的重点。在每次备课前深入研究挖掘教材教参，同时阅读了大量课外刊物；在备课过程中力求做到精、简、全，详略得当、重点突出；讲课之后即时将讲课过程中发现的问题、应注意的问题补充到教案中，跟同年级的杨老师和张老师及时的进行交流和沟通，经常与同年级的老师进行教学方法，教学策略和思想的交流，对于在教学中出现的问题第一时间讨论解决的策略，对于闪现的好的教学思路和方法及时的互相交流，大家互相促进使我们的教学更加有序，教学进行的更加顺利，教学效果更好，在讲课中我力求积极发挥学生的主动性，在教学过程中，时刻注意每个学生的学习情况，发现问题即时解决，虽然与\*行班的成绩还有差距，但我相信和学生们一起努力，扎扎实实的的走好每一步，我们一定会有大的进步！

教书育人是塑造灵魂的综合性艺术。在课程\*\*推进的今天，社会对教师的素质要求更高，在今后的教育教学工作中，我将立足实际，认真分析和研究好教材、大纲，研究好学生，一份耕耘，一份收获。良好的成绩是工作的动力，同时更需要清醒地认识到工作中存在的不足之处。我将一如既往地勤勉，务实地工作，再接再厉，把工作做得更好。

最有文采的年终总结5篇（扩展2）

——最有文采的辞职报告 (菁选5篇)

**文采大气的工作总结17**

>一.思想\*\*\*\*，\*\*\*\*得力。

首先，佛祖英明。佛祖经过反复论证，认为取经是拯救苍生的最基本、最正确的道路，专门派观音菩萨到实地考察寻求合适取经人，经过严格筛选、考察、考评，最终选定合适人选（也就是我），体现了严谨、扎实的\*\*作风。其次，唐王\*\*。唐王任人唯贤，不拘一格，体现了以民为本的科学发展思路和英明\*\*；善于从长远发展观出发，大胆启用新人，并且认我为“御弟”，充分表现出了对取经事业的大力\*\*。再次，本人重视。自从和唐王一别，我就在思想上牢固树立降妖除魔为人民、取得真经报佛恩的思想观念，\*\*\*\*这次任务。当初只身一人，就先后经历了\*\*、野兽、重病、天气\*\*等困难，其中滋味是不可言喻的。但我在思想上从未放弃，因为只有取得了真经才可以拯救苍生，只有取得了真经才可以成佛。为确保此次取经任务圆满完成，专门成立了由我挂帅，大徒弟孙悟空任组长，二徒弟猪八戒任副组长，三徒弟沙僧任成员的\*\*小组，加强了对此项工作的\*\*\*\*。

>二.过程注重转变，结果力求实效。

受领取经任务的最初，我就开始了从一个“当一天和尚撞一天钟”的小僧到一个取经人的转变。不但自己转变，也要让徒弟们、妖\*\*怪转变。大徒弟孙行者，生性刁蛮，出身荒山野岭，不识大体，有前科，曾大闹天宫，使玉帝不得安宁，也曾在佛祖手上小便，严重影响佛门声誉，要使他转变是十分困难的。在观音菩萨的直接\*\*下，我救他于五指山下，给他念我佛的经文，让他认识到错误的严重性，经过我的耐心说服教育和每天三十遍紧箍咒之后，就服服帖帖地留在了我的身边，并成为我的得力助手。二徒弟猪八戒，曾为天篷元帅，生活作风有过问题，因调戏嫦娥被贬下界。我在高老庄收他为徒，给他讲空即色、色即空的道理，动之以情，晓之以理，使他有了很大转变。虽然在途中对个别\*\*志还存在言语冲动等过激行为，但没有造成严重后果。剖析问题根源，也只是因为他六根未净，外界影响太深所致，况且都是背着\*\*的，我并不知情。三徒弟沙悟净，本是天上卷帘大将，因工作标准不高，摔坏玉帝

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找