# 实习员工每周的工作总结(汇总9篇)

来源：网络 作者：梦回江南 更新时间：2024-07-04

*实习员工每周的工作总结1在这次实习的时间，我学到了很多东西，不仅仅有学习方面的，更学到了很多做人的道理，对我来说受益匪浅。作为一个刚踏入社会的年轻人来说，什么都不懂，没有任何社会经验。但是，在同事的帮忙下，我很快融入了这个新的环境，这对我今...*

**实习员工每周的工作总结1**

在这次实习的时间，我学到了很多东西，不仅仅有学习方面的，更学到了很多做人的道理，对我来说受益匪浅。

作为一个刚踏入社会的年轻人来说，什么都不懂，没有任何社会经验。但是，在同事的帮忙下，我很快融入了这个新的环境，这对我今后踏入新的工作岗位是十分有益的。除此以外，我还学会了如何更好地与别人沟通，如何更好地去陈述自己的观点，如何说服别人认同自己的观点。相信这些宝贵的经验会成为我今后成功的最重要的基石。

实习是每一个大学毕业生务必拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，也打开了视野，增长了见识，为我们以后更好地服务社会打下了坚实的基础。实习的这段时间，我懂了不少东西。

大人们都说刚毕业的学生身上总存在着许多让公司老板头痛的“特点”，此刻我最后亲身体会到了。以前作为一名学生，主要的工作是学习。此刻即将踏上社会，显然，自己的身份就有所变化，自然重心也随之而改变，此刻我的主要任务应从学习逐步转移到工作上。

这三个月，好比是一个过渡期，从学生过渡到上班族，是十分关键的阶段。回想自己在这期间的工作状况，不尽如意。对此我思考过，学习经验自然是一个因素，然而更重要的是心态的转变没有做到位。此刻发现了这个不足之处，就应还算是及时吧，因为我明白了何谓。

在接下来的日子里，我会朝这个方向努力，我相信自己能够把那些不该再存在的“特点”抹掉。感谢老师们在这段时间里对我的指导和教诲，我从中受益匪浅。不要怕困难，做了也许没机会，但没做肯定没机会。“以前真的想过放下了，但是最后我还是咬牙挺过来了。他们不也在拼搏工。我想我的工作还没什么起色，这么走了丢人是小，可我心有不甘却是真的，我不想就这么走了，虽然是个实习的大学生，但也要对得起自己的工作，在其位谋其政嘛!别就这么稀里糊涂地浪费了这次实习的机会。”透过那一次下定决心，我又回到工作间开始了自己的工作。

我在实习的时间里懂得了怎样于同事相处与怎样样工作，这对我以后的工作中会有很大的帮忙，现也就谈谈我的见解：

1、与同事相处的第一步便是平等。不管你是职高一等的老手还是新近入行的新手，都应绝对摈弃不平等的关系，心存自大或心存自卑都是同事间相处的大忌。

2、和谐的同事关系对你的工作不无裨益，不妨将同事看作工作上的伴侣、生活中的朋友，千万别在办公室中板着一张脸，让人们觉得你自命清高，不屑于和大家共处。

3、应对共同的工作，尤其是遇到晋升、加薪等问题时，同事间的关系就会变得尤为脆弱。此时，你就应抛开杂念，专心投入工作中，不耍手段、不玩技巧，但决不放下与同事公平竞争的机会。

4、当你苦于难以和上司及同事相处时，殊不知你的上司或同事可能也正在为此焦虑不堪。相处中你要学会真诚待人，遇到问题时必须要先站在别人的立场上为对方想一想，这样一来，常常能够将争执湮灭在摇篮中。

5、世间会有君子就必须会有小人，所以我们所说的真诚并不等于完全无所保留、和盘托出。尤其是对于你并不十分了解的同事，还是有所保留，切勿把自己所有的私生活都告诉对方。

6、最后再提醒你一句：同事间相处的境界是永远把别人当作好人，但却永远记得每个人不可能都是好人。

在我的努力下，我取得了成绩，其实这些比给多少报酬还叫人高兴!不要怕困难，做了也许没机会，但没做肯定没机会，所以我还是坚持做了。我始终相信是这次的实习给了我很多感悟，虽然艰辛，但收获颇丰，甚至认为对他以后的道路都有很深远的影响，因为我在实习时学会了坚强和坚持。

这次实习顺利结束了，但我明白：今后的工作还会遇到许多新的东西，这些东西会给我带来新的体验和新的体会，因此，我坚信：只要我用心去发掘，勇敢地去尝试，必须会有更大的收获和启发的，也只有这样才能为自己以后的工作和生活积累更多丰富的知识和宝贵的经验。

**实习员工每周的工作总结2**

这是我第一次真正意义上的踏入社会，能够在社会上找到适宜自我的位置，难以抑制心中的喜悦。但同时，也意识到了自我肩上的职责，凡事都要谨慎细心。刚到那里同事们都很照顾我，消除了以往对于想象中的陌生社会的恐惧。

来那里有一段时间了，虽然同事们都很好，工作也简便，只是学着认识图纸，虽然也实习过很多次，对工地的环境有必须的了解，但真正在那里生活了，还是会觉得有些不适应。与当初想象中的状态似乎有些差距。

生活还在慢慢的适应，每一天按部就班的工作。学习认识图纸，师-父不在，暂时只能自我钻研了，可是好在有很多资料能够查，不懂时就查查资料，也培养了自学本事，同时了解许多相关的知识，一举多得。

不明白是福是祸，来的时候公司刚刚将上一个工程收尾，这段时间一向没有新工程。说它是福，是因为我能够利用这段时间慢慢适应，包括生活，工作，环境，对于从未接触过的知识我能够慢慢消化;说它是祸，是因为有时觉得实践才是锻炼人的最佳途径，从实践中的到的经验才是最可靠的。很期待，有一个实践的机会。

几天前，看到书架上有许多定额，这些都是在学校很难看到的书，与图纸结合起来读，既有助于读图，又有助于记忆列项规则，为将来做预算打下基础。还有一些相关的施工技术，和图集，这些书对于我了解施工工艺，和施工流程都有很大帮忙，但这么多东西，要掌握起来应当需要一段时间，还要好好努力啊!

秋高气爽的秋天，对于施工单位或许是最好的季节了吧，可是新的工程还是没有下来。没办法到现场，我只能继续在办公室研究图纸和那些定额和书籍，努力学习，记忆理论知识，为将来能够熟练工作打下坚实的基础。

今日最终有任务了，经理要我作一份投标书，虽然在学校也学过投标书的组成，但真正做起来还是觉得有点难，好在有同事的指点，又有过去的投标书做范本，完整的做一份投标书还是能够的，从这件事上也使我认识到实践，亲力亲为的必要性。

下雪了，工程就更没有着落了吧，这几天我看了前几个工程的一些图片资料，预算资料，计量支付资料等，如财务支付月表，清单支付报表等相关表格，还经过图片资料认识了许多从前不明白的机械设备，了解了许多施工过程和施工工艺，这些旧资料加深了我对预算的理解，为将来自我从事这份工作增加了自信。

生活还是一如既往，每一天读图，看书，整理资料，还能够练习软件，以往学过广联达软件，所以虽然没学过公司的软件，但其和广联达相似，有了广联达的基础学起来还是挺容易的。

10、

转眼两个多月了，虽然也有收获，但离自我的目标还是相差很远，学到的仍然是一些空空的理论知识，虽然也能查一些旧的参考资料，但那些工程毕竟自我没有亲身经历，还是很期待能有一个自我经手全过程的工程经历。

11月27日回到学校复习功课，准备考试。

11、

这是我第一次真正意义上的踏入社会，能够在社会上找到适宜自我的位置，难以抑制心中的喜悦。但同时，也意识到了自我肩上的职责，凡事都要谨慎细心。刚到那里同事们都很照顾我，消除了以往对于想象中的陌生社会的恐惧。

12、

来那里有一段时间了，虽然同事们都很好，工作也简便，只是学着认识图纸，虽然也实习过很多次，对工地的环境有必须的了解，但真正在那里生活了，还是会觉得有些不适应。与当初想象中的状态似乎有些差距。

13、

生活还在慢慢的适应，每一天按部就班的工作。学习认识图纸，师-父不在，暂时只能自我钻研了，可是好在有很多资料能够查，不懂时就查查资料，也培养了自学本事，同时了解许多相关的知识，一举多得。

14、

不明白是福是祸，来的时候公司刚刚将上一个工程收尾，这段时间一向没有新工程。说它是福，是因为我能够利用这段时间慢慢适应，包括生活，工作，环境，对于从未接触过的知识我能够慢慢消化;说它是祸，是因为有时觉得实践才是锻炼人的最佳途径，从实践中的到的经验才是最可靠的。很期待，有一个实践的机会。

15、

几天前，看到书架上有许多定额，这些都是在学校很难看到的书，与图纸结合起来读，既有助于读图，又有助于记忆列项规则，为将来做预算打下基础。还有一些相关的施工技术，和图集，这些书对于我了解施工工艺，和施工流程都有很大帮忙，但这么多东西，要掌握起来应当需要一段时间，还要好好努力啊!

16、

秋高气爽的秋天，对于施工单位或许是最好的季节了吧，可是新的工程还是没有下来。没办法到现场，我只能继续在办公室研究图纸和那些定额和书籍，努力学习，记忆理论知识，为将来能够熟练工作打下坚实的基础。

17、

今日最终有任务了，经理要我作一份投标书，虽然在学校也学过投标书的组成，但真正做起来还是觉得有点难，好在有同事的指点，又有过去的投标书做范本，完整的做一份投标书还是能够的，从这件事上也使我认识到实践，亲力亲为的必要性。

18、

下雪了，工程就更没有着落了吧，这几天我看了前几个工程的一些图片资料，预算资料，计量支付资料等，如财务支付月表，清单支付报表等相关表格，还经过图片资料认识了许多从前不明白的机械设备，了解了许多施工过程和施工工艺，这些旧资料加深了我对预算的理解，为将来自我从事这份工作增加了自信。

19、

生活还是一如既往，每一天读图，看书，整理资料，还能够练习软件，以往学过广联达软件，所以虽然没学过公司的软件，但其和广联达相似，有了广联达的基础学起来还是挺容易的。

20、

转眼两个多月了，虽然也有收获，但离自我的目标还是相差很远，学到的仍然是一些空空的理论知识，虽然也能查一些旧的参考资料，但那些工程毕竟自我没有亲身经历，还是很期待能有一个自我经手全过程的工程经历。

11月27日回到学校复习功课，准备考试。

21、

这是我第一次真正意义上的踏入社会，能够在社会上找到适宜自我的位置，难以抑制心中的喜悦。但同时，也意识到了自我肩上的职责，凡事都要谨慎细心。刚到那里同事们都很照顾我，消除了以往对于想象中的陌生社会的恐惧。

22、

来那里有一段时间了，虽然同事们都很好，工作也简便，只是学着认识图纸，虽然也实习过很多次，对工地的环境有必须的了解，但真正在那里生活了，还是会觉得有些不适应。与当初想象中的状态似乎有些差距。

23、

生活还在慢慢的适应，每一天按部就班的工作。学习认识图纸，师-父不在，暂时只能自我钻研了，可是好在有很多资料能够查，不懂时就查查资料，也培养了自学本事，同时了解许多相关的知识，一举多得。

24、

不明白是福是祸，来的时候公司刚刚将上一个工程收尾，这段时间一向没有新工程。说它是福，是因为我能够利用这段时间慢慢适应，包括生活，工作，环境，对于从未接触过的知识我能够慢慢消化;说它是祸，是因为有时觉得实践才是锻炼人的最佳途径，从实践中的到的经验才是最可靠的。很期待，有一个实践的机会。

25、

几天前，看到书架上有许多定额，这些都是在学校很难看到的书，与图纸结合起来读，既有助于读图，又有助于记忆列项规则，为将来做预算打下基础。还有一些相关的施工技术，和图集，这些书对于我了解施工工艺，和施工流程都有很大帮忙，但这么多东西，要掌握起来应当需要一段时间，还要好好努力啊!

26、

秋高气爽的秋天，对于施工单位或许是最好的季节了吧，可是新的工程还是没有下来。没办法到现场，我只能继续在办公室研究图纸和那些定额和书籍，努力学习，记忆理论知识，为将来能够熟练工作打下坚实的基础。

27、

今日最终有任务了，经理要我作一份投标书，虽然在学校也学过投标书的组成，但真正做起来还是觉得有点难，好在有同事的指点，又有过去的投标书做范本，完整的做一份投标书还是能够的，从这件事上也使我认识到实践，亲力亲为的必要性。

28、

下雪了，工程就更没有着落了吧，这几天我看了前几个工程的一些图片资料，预算资料，计量支付资料等，如财务支付月表，清单支付报表等相关表格，还经过图片资料认识了许多从前不明白的机械设备，了解了许多施工过程和施工工艺，这些旧资料加深了我对预算的理解，为将来自我从事这份工作增加了自信。

29、

生活还是一如既往，每一天读图，看书，整理资料，还能够练习软件，以往学过广联达软件，所以虽然没学过公司的软件，但其和广联达相似，有了广联达的基础学起来还是挺容易的。

30、

转眼两个多月了，虽然也有收获，但离自我的目标还是相差很远，学到的仍然是一些空空的理论知识，虽然也能查一些旧的参考资料，但那些工程毕竟自我没有亲身经历，还是很期待能有一个自我经手全过程的工程经历。

**实习员工每周的工作总结3**

在忙碌当中我们度过了来到x中的第三周，我感觉这一周过的比前几周都快，也许是因为比较忙碌的缘故吧。从这周一开始我们几个小伙伴几乎就是天天都有活干，上课，看自习，做表格，涉及范围比较广。

这一周学校的好多课程都是混乱的，我们的课也总是临时通知被改了，还真有点措手不及。只有周一的课程还是正常的，周二，我们之中的两个人去石家庄进行教师资格证的现场确认。课程都事先调好了，但还是给我们剩下的两个加了几节课，虽然说有点辛苦，不过进度提前了不少，也给他们复习提供了充分的时间。

十六号下午，吴老师跟张老师来到了我们学校，询问了我们的近况，了解了我们的方方面面，主要强调的还是安全问题，其次我们学校的问题就是给有的小伙伴分配的工作任务过大，还有我们四个人的吃饭问题。也是我们太年轻，并没有觉得身边会发生什么样的危险，中午吃饭为了省事就去旁边的超市去买点，对这一点两位老师们表示出了很大的不满，我们对此也表示理解，确实没有想到安全隐患，跟学校反映了情况之后，给我们配备了新的厨具，也承诺给我们报销购买食材的资金，我们就继续过上了自己动手丰衣足食的日子。

正如两位老师说的那样，顶岗这半年锻炼的不仅仅是讲课的技能，更锻炼到我们的生活技能，为人处世，沟通的技巧与办事能力。使我们在这半年里有一个全方位的锻炼和成熟，进行一次完美的蜕变。

到了十七号左右，两个小伙伴也陆续平安归队了，一切生活又步入了正轨。x中也渐渐把我们几个的教学能力考察提上了日程，分别听了语文课，生物课与美术课。对我们几个年轻老师不放心的地方主要还是上课管理学生不太严格，纪律抓的不够紧，校长强调说之后主要看的也是我们上课的纪律。

应该说我们还是太年轻，经验不足，在这一周里我们成长的应该说是最快的，得到了自己指导老师的点评，也得到了校长对我们的指导。使我们在接下来的一段时间里有了明确的方向。

在九月的这几天里我们要准备自己的录课，更加努力的进行备课，为了自己也为了能给孩子们的一面，给予他们更多的知识。

**实习员工每周的工作总结4**

在学校的安排、老师的带领下，我到xx金融机构为期两个月的实习结束了，在这段时间里，使我受益匪浅，专业理论知识和社会实践得到了很好结合。

首先，我觉得学校和单位很大的一个不同点就是进入社会以后必须要有很强的责任心。在工作岗位上，我们必须要有强烈的责任感，必须要对自己的岗位 负责，要对自己办理的业务负责。如果没有完成当天应该完成的工作，那职员就必须得加班；如果是不小心弄错了钱款，而又无法追回的话，那就必须由经办人自己 负责赔偿。

其次，我觉得工作后每个人都必须要坚守自己的职业道德和努力提高自己的职业素养，正所谓做一行就要懂一行的行规。在这一点上我从实习单位同事那 里深有体会。比如，有的业务办理需要身份证件，虽然客户可能是自己认识的人，他们也会要求对方出示证件，而当对方有所微词时，他们也总是耐心的去解释为什 么必须得这么做。

最后，我觉得到了实际工作中以后，学历虽然很重要，但个人的业务能力和交际能力更为重要。任何工作，做得时间久了是谁都会做的，在实际工作中动 手能力更重要。因此，我体会到，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，使我们具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是 我们实习的真正目的。

**实习员工每周的工作总结5**

一、本周工作回顾

1、10月28日（周一），\*\*部召开第五次例会，\*、\*\*们点评第一届助委会工作情况，并详细安排本周工作。

2、\*\*部各位干事认真完成校学生会各部门考勤工作并认真听取其例会。

3、10月29日（周二），\*\*部成员顺利完成学术实践部暑期社会实践答辩会工作。

4、10月31日（周四），\*\*部顺利完成共青团\*矿业大学（\*\*）委员会团校20xx年度秋季进修班开班仪式的工作，李育寰同学\*\*团校新生\*\*发言。

5、11月2日与3日（周六、日），\*\*部和网络部共同进行两次公文培训且助委会成员整理培训笔记并落实培训成果。

二、工作不足与失误

1、第一届助委会在月总结工作上没有充分汲取集体智慧，其总结成果略显单薄，未能全面总结上月工作情况。

2、开班仪式上顺场工作人员过多导致工作效率降低。

3、本届助委会在信息内容传达和发送时间上没有做好协调工作，使部分干事对信息内容产生误解，增加了助委会不必要的工作负担。

三、工作改进方法

1、总结成果应是集体智慧的结晶，在今后总结工作中，方法上，应注重集体合作，收集民意；内容上，应注意分清主次，详略得当。\*时应做好工作笔记，多一些心得体会，胸中有墨才会出口成章。

2、在今后团校顺场工作中助委会应事先做好人员分配，各司其职，没接到工作任务的干事直接进场就坐。

3、助委会成员要加强团结协作，由组长\*\*分配工作任务，出现问题应及时找组长协商。

四、温馨提示

1、希望各干事在团校进修中发扬\*\*部优良作风，积极做好笔记，主动学习有关团校进修的各方面知识，做好带头作用。

2、希望大家在\*\*部培训过程中，多看多读，多练多总结，善于思考，发现问题，运用到实际公文写作中去。

**实习员工每周的工作总结6**

首先是个人角色的转换及整个人际关系的变化——学校里成绩不错的学生变成了未知领域里从头学起的实习生，而熟悉的校园也变成了陌生的企业单位，身边接触的人同样改变了角色，老师变成了领导，同学变成了同事，相处之道完全不同，在这样的转变中，对于沟通的认知显得非常苍白。于是第一次觉得自己并没有本以为的那么善于沟通。当然，适应新的环境是需要过程的，所以我相信时间和实践会让我很快完成这种角色转换，真正融入到工作单位这个与学校全然不同的社会大环境中。

在心理上努力去适应全新环境的同时，的体会莫过于实际工作方面的收获。

走出校门，踏入社会，不能把自己要求的太高。因为期望越大，失望可能就越大，但适当的期望还是非常有必要的。不能认为学校里读了多少本书、写了都少万字、听了多少堂课，自己就了不起了。我毕竟还是个初出茅庐的学生，没有任何实践经验这是事实，所以一定要好好学习，不能自视过高。

**实习员工每周的工作总结7**

在公司主要负责市场开发和销售业务方面的工作一周来，我已经完全的融入到了这个集体里。在\_\_里虽然存在着这样或者那样的问题，我们都尽量的解决了，以下是一周以来，我的网络销售工作总结：

首先要降低成本，应该采取的主要措施有：进一步拓宽进货渠道，寻找多个供货商，进行价格、质量比较，选择质量好价格低的供货商供货;勤俭节约，节省开支、避免浪费，工程方案设计要合理;内部消耗降低，日常费用开支、水、电、日常办公耗材尤其是纸张、车辆开支要节俭等问题。

其次也是最重要的部分-----培养意识，服务意识的加强、竞争意识的树立、市场创造意识的培养。我们是以服务为主的公司，可以借助服务去赢得市场，赢得用户的信任。同事之间，企业之间时时刻刻竞争都存在，自己业务水\*不提高会被公司淘汰，企业不发展将会被社会淘汰。近几年，耗材市场竞争比较激烈，今年形势将更加严峻。

业务水\*和员工素质的提高至关重要，关系到整个企业的发展与命运。业务水\*的高低影响到办事的工作效率;员工素质的高低直接影响到企业的社会地位和社会形象。只有具有一支高素质、技术水\*过硬的队伍，有着良好的工作计划及习惯，这样的企业才会有进步、有发展。

工作计划：加大宣传力度也是市场开发一种重要\*\*和措施。

一、销售部获得利润的途径和措施。

销售部利润主要来源有：计算机销售;电脑耗材;打印机耗材;打字复印;计算机网校等和计算机产业相关的业务。今年主要目标：家庭用户市场的开发、办公耗材市场的抢占。针对家庭用户加大宣传力度，办公耗材市场用价格去竞争、薄利多销。建立完善的销售档案，定期进行售后跟踪，抢占办公耗材市场，争取获得更大的利润。这里也需要我们做大量的工作，送货一定及时、售后服务一定要好，让客户信任我们、让客户真真切切的享受到上帝般的待遇。

二、客户服务部获得的利润途径和措施。

能够完成的利润指标，利润\_\_\_万元。

三、工程部获得的利润途径和措施。

**实习员工每周的工作总结8**

紧张忙碌的试用期工作早已结束，回想起这三个多月来，我作为公司采购主管在各位领导辛苦的指导带领下，在公司总经理的指导下，在各上级的领导与各同事的共同努力、支持与帮助下，认真完成了公司各项工作任务，并取得了较好的成绩，严格要求自己，按照公司的要求，尽最大的努力完成了自己的本职工作。通过不断的学习与工作，工作模式上有了新的突破，工作方式有了较大的改变，现将的工作情况总结如下：

>一、采购部工作总结：

1、积极联系生产、严格控制采购计划的执行。

我部门密切和生产、仓库等部门配合，根据不同时期的实际情况，灵活调整采购计划，避免形成新的积压。同时，对各部门所需物资和材料做到了供货及时，库存合理。采购工作顺利地开展，下单跟单准确率达99%。

2、做好采购跟单，不良处理追踪等最佳决策方案。

根据生产部门提出的申购单，认真分析，并及早与供应商联系，了解市场供求形势，根据交货计划全方面追踪，确保生产的正常运作，另一方面尽量为公司财务部节省开支。积极的与供应商展开月结周期及价格的谈判，供应商的实地评估等，有效的改善了月结30天，资金紧张的状况。

3、坚持“多家竞争、比价采购、质优价宜”的原则。

在采购前除了指定厂商外，都需要进行详实的市场行情，生产工艺，品质状况等调查，在准确地掌握了市场行情后，引入竞争机制，坚持比质量，比信誉，比实力，比价格，货比多家，择优选用。

4、采购过程公开透明，主动接受相关部门监督。

为严防违规违纪，杜绝暗箱操作，新供应纳入，一定要有厂商资证明，实地考察报告等，价格经由厂长，财务总兼，总经理确认后再纳入。主动接受各方面对供应公司采购工作的监督，每月都将当月所购物资、原材料的价格、数量、等信息以清单形式报送厂长和DENNIS。

5、配合财务部合理安排资金支付，缓解资金紧张的矛盾。

由于公司的订单多，资金需要量大，导致公司资金紧张的矛盾比较突出，给我采购部门工作带来了一定的困难，客户意见较大。为给公司分忧解难，在采购过程中，一是货款安排公开透明；二是按轻、重、缓、急合理安排资金支付额度和速度；三是最大限度地安排承兑汇票支付，尽量少使用现金支付货款；四是尽量向客户做好解释工作，以求得客户的支持和理解。另外再多与厂决谈判，尽量延长结款周期，既缓解了公司资金紧张的矛盾，又赢得了客户的理解和支持。

>二、个人工作职责：

1、主要工作职责：

作为采购部主管，我主要负责采购管理业务范围内的管理和领导工作。并制定了一系列的采购管理制度，制定采购计划，要求员工严格遵守采购程序，有效地进行采购。及时做好物料供给市场形势分析，同时不断探索开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务，

2、认真按时做好采购部相关单据，及时提交给财务部和物流部。任职期间，本人严格履行本岗位职责，廉洁自律，做好采购部全体工作人员的表率。积极做好预算和工作总结和工作计划，提高工作效率、缩短采购周期，提高经济效益。

3、积极开拓新供应商。由于现在五金件厂商大多是贸易商，本着为公司节约成本的理念，去生产厂商的现场进行调查，评估等，希望找到可以与我司共同发展的合作伙伴。

>三、存在的问题

采购工作已经有了进一步扩展，但仍然存在一些问题，需要我们在工作中注意的，也是整个试用实习之后得到的经验。

需要改进的地方。

1、工作效率有待进一步提高。对个人而言，力劲公司是我新的工作岗位，采购工作在每个公司都站在主导位置，而我们是新运行的公司，流程不完善以致工作起来不能游刃有余，、所以用最大的努力去配合公司的各个流程。

2、员工ERP相关流程培训。ERP新编码执行，采购单要根据新编码流程下单，等工作。

3、付款进度有待提高。现在供应商多有出现款不到位拒绝送货的情况，虽然经过采购积极沟通处理已经得到缓解，但是付款问题仍是不可忽视的环节。这关系到一个公司的信誉及成长。

4、由于在公司磨合过程中出现了些问题，有些工作还不够过细，一些工作协调的不是十分到位；部门与部门之间沟通方面未达到最理想的效果。例如品质问与品管的衔接，开始的时候品管有漏单的情部下采购就无法了解到不良的信息，经总经理提议改善为由品质直接对外联系供应商，这样不但加快了工作的进度，也避免了漏单情况发生。

5、经过这段时间的学习使我感觉到必须加强学习，拓宽知识面。尽量避免错误的发生；例如经济批量的计算、付款方式的选择等等，因为这些都涉及到公司财务，减少公司财务负担是我的职责。通过与财务部人员的沟通和协调，最终更好地完成采购工作。

>四、工作总结与体会

众所周知采购部是公司业务的主要部门，是关系到公司整个销售利益的最重要环节，所以我很感谢公司和各成员对我的信任，通过三个月的了解，使我懂得了许多道理，也积累了一些过去从来没有的经验，同时也明白了采购和优秀采购之间的分别和差距，从提供最佳价值的供应商处采购；坚持以诚信作为工作和行为的基础；规避一切可能危害商业交易的供应商，不断努力提高自己在采购工作的作业流程上的知识；在交易中采用和坚持良好的商业准则等，相信这些我都已经做到了。

今后要努力学习采购专业知识和相关法律常识。加对原材料市场走向的了解，加强周围环境、同行业发展的了解、学习，要对公司的统筹规划、当前情况做到心中有数。本着实事求是的原则，做到上情下达、下情上报。为公司谋求最大利益的同时努力使公司更整体化。加强与其他部门的沟通与合作，以便掌握最有用，最几时的信息，的市场状况。对于采购部内部，更应该注重本部门的工作作风建设，加强管理，团结一致，勤奋工作，形成良好的部门工作氛围。不断改进采购部对其他部门的支持能力、服务水平

**实习员工每周的工作总结9**

时间转瞬即逝，实习第三周已经结束了，让我们一起来回顾一下吧!

>一、板书与教案

每周一次教案，每周一板板书，不仅是对大家的监督，更是检查老师们工作情况的一种方法，好的板书能吸引学生的注意力，加深学生对所学知识的理解和记忆，给学生以美的享受。

>二、听课备课讲课

听课、备课、讲课、队内交流记录着我们在这里的成长。3月29日上午，指导老师何老师早早来到了江北中学，听了秦泽明、李嘉宝、曾安华、杨玉琳四位老师的讲课，何老师首先肯定了四位老师对于此次讲课的准备和付出，同时也提出可行的建议：听课要注意老师的衔接语和教学过程;备课要充分准备，特别是知识板块，一定要弄懂知识点，设置例题习题要多考虑学生情况;讲课时要注意教态，语言自然流畅，要注意学生的反馈。

>三、精彩活动回顾

在本周，作为实习班主任，我们积极参与了江北中学20xx-20\_年足球比赛，在场边为各班学生加油助威。

在周二，江北中学初一年级举办了“扬青春之翼，悟生命之美”远足研学活动。读万卷书，行万里路，初一年级的实习老师们也积极参与，此次活动，拉近了我们同学生的距离，同时也让我们懂得坚持、团结、痛并快乐的`真正意义。

>四、例会

本周五中午，江北实习队举行了第三周例会，会议由队长秦泽明主持，对本周工作进行了总结，反思自己的不足之处，并强调了每日考勤，高考练习，集体备课，安全等问题，明确了每位队员的职责，建立更加完善的监督管理机制。

学高为师，身正为范，我们的实习生活还在继续，我们仍需努力，加油吧，江北中学实习队!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找