# 农信社清欠工作总结(通用23篇)

来源：网络 作者：深巷幽兰 更新时间：2024-07-14

*农信社清欠工作总结1创新，反映到内勤的思想和实际工作中，就是要紧紧围绕抓基层、打基础、苦练基本功这一中心，不断探索和总结加强基层基础工作建设的新方法、新措施，实事求求是，积极进取，勇于开拓，把握规律性，富于创造性，不断开拓创新工作新举措，使...*

**农信社清欠工作总结1**

创新，反映到内勤的思想和实际工作中，就是要紧紧围绕抓基层、打基础、苦练基本功这一中心，不断探索和总结加强基层基础工作建设的新方法、新措施，实事求求是，积极进取，勇于开拓，把握规律性，富于创造性，不断开拓创新工作新举措，使基层的各项工作措施及策略随着工作的变化而变化，内勤工作工作上就能发展和突破。

总而言之，内勤这个岗位，是一个熔炉，也是一个舞台，既能锻炼自己也能展示自己，只要不断加强自身的治思想素质、作风素质、业务素质和心理素质的修养，切实履行好内勤工作岗位职责，持之以恒地做到“五勤”，不断开拓创新，就能做好消防部队的内勤工作。

20xx年，在上级部门的正确领导下，衡山农信保全部全体工作人员群策群力，迎难而上，在清非维权工作中取得了可喜的成果。止20xx年未，共托管不良贷款3412万元。依法起诉23户，金额213万元，下发支付令20户金额167万元，破产维权4户，金额1149万元，收回136万元。协助法院司法拘留16人次，收回房屋4栋，拍卖处理汽车7台，全年共收回不良贷款本息812万元，其中本金592万元，利息220万元，完成任务116%，占全县不良贷款累计收回的57%。回顾起来，主是是做好了以下几个方面的工作：

**农信社清欠工作总结2**

根据市场化经营要求，按照省市公司要求，结合公司实际，经我司积极开展贷款清收工作，现将清收工作报告如下。

一、全力做好贷款清收

一是认真做好贷款结息工作，全年共发放贷款225万元（其中：205万元以上个人所得税；25万元以上个人所得税；20万元以上个人所得税；10万元以上个人所得税）。截止20x年x月x日，累计为公司发放贷款2459万元，其中:

万元，已发放贷款236万元，已发放贷款223万元，已发放贷款174万元，正在进行贷款调查。

万元以上个人所得税；14万元以下个人所得税；287万元以上个人所得税；280万元以上个人所得税。

万元以上个人所得税；1375万元以上个人所得税；100万元以上个人所得税；13000万元以下个人所得税。

二、严格执行“收支两条线”收支两条线收支两条线收支两条线收支三条线收支两条线收支两条线收支两线收支两条线收入三线收支两条线收入两线收入三线收入三线收入三线收入三线收入两线收入三线收入三线收入三线收入三线收入三线收入三线收入两线收入两线收入四线收入四线收取五线收入二线收入三线收入四线收入五线收入六线收入四线收入五线收入四线收入四线收入一线收入六线收入六线收入四线收入七线收入十线收入十二线收入八线收入四线收入五线收入十线收入九线收入十二线收入十线收入八线收入十二线收入十二线收入十二线收入十二线收入十三线收入十二线收入十二线收入十一线收入十二线收入十二线收入十二线收入十一线收入十二线收入十二线收入十二线收入十一线收入十二线收入十二线收入十二线收入十二线收入十二线收入十二线收入十二线收入十二线收入十二线收入十二线收入十二线收入十二线收入十二线收入十二线收获十二线收入十二线收入五二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十三线收获十二线收获十二线收获十一线收获十二线收获十二线收获十一线收获十二线收获十二线收获十二线收获十四线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十九十二线收获十八线收获十二线收获十三网收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十二线收获十八项收获十二线收获十二线收获十二线收获十九十二项收获十二项收获十九项经验十九项经验十项经验十二项经验十六项经验十二项经验二十八经验十九经验十九经验十二十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九经十九

**农信社清欠工作总结3**

>第一章、总则

第一条、为解决公司业务活动中面临的经销商及客户迟付、拖欠、拒付款项，造成公司流动\*\*\*\*，法律纠纷不断，制约企业生存与发展的重大难题，加强对催收货款工作（简称清欠工作）的管理，引导企业规范经营、防拖防欠，促进企业提高管理质量，增强企业竞争实力，特制订本办法。

第二条、应收账款是指根据各类供货合同（协议）约定，公司应收取买方的各类款项。其中包括主机货款、保兑仓垫款、融资造成公司回购及垫付款项、代垫运输费、配件款等款项。

第三条、拖欠账款是指超出合同规定期限应收未收的款项，其中包括因拖欠造成应补偿的利息。

第四条、公司根据我国有关法律，依据签订的供货合同和履约情况，通过诉讼或非诉讼方式催收应收账款，处理因拖欠货款引起的经济纠纷、解决历史遗留拖欠货款的事项以及为预防发生拖欠采取的措施均为本办法涉及的业务范围。

>第二章、机构职责与人员配备

第五条、公司成立“清欠工作小组”（以下简称“清欠小组”），公司清欠工作有总经理\*\*下指定分管\*\*全面负责公司的清欠\*\*工作。

第六条、清欠小组在公司直接\*\*下对公司的清欠工作实施专业性管理和业务性指导，参与大额货款清收工作，并协调解决清欠工作中发生的重大问题。

第七条、各部门及公司\*\*子公司要\*\*\*\*清欠工作，由总经理指派主要\*\*负责主抓清欠工作，并设立专门的清欠机构负责清欠工作，清欠机构要配备足够数量的工作人员，制定明确的工作职责。

第八条、公司要逐步建立和完善既有应收账款所在部门账目并\*\*负责，又有财务、

销售、法务和\*\*公司通力合作的清欠工作体系，并逐步建立保密案件、经销商信用、企业风险管理体系。

第九条、公司清欠小组工作人员要具备一定的专业水\*和综合业务能力。要重视清欠小组工作人员业务素质的培养和业务能力的提高，\*\*并积极选派人员参加系统内外的各类与清欠工作有关的业务培训。

>第三章、责任\*\*

第十条、发生欠款的负责人是清欠工作的第一责任人，全面负责本部门及公司\*\*子公司所发生欠款的清欠工作并由清欠小组协助。对于拖欠货款额度大、账龄长、难度高的经销商与客户，涉及公司主要部门的要亲自参加策划、决策并\*\*实施。、第十一条、公司\*\*\*\*成员要积极参与协助清欠工作，根据分工职责承担相应的清欠工作责任，并将清欠指标纳入\*\*\*\*的经营考核指标体系。

第十二条、公司财务总监对清欠工作涉及财务数据负有专业管理职责。公司财务部按照合约规定的付款条件，及时\*\*货款回收，\*\*拖欠货款发生，督促拖欠款的清收和追索，核定清欠工作的成本，协助处理呆账坏账。

第十三条、部门责任

1、公司法务部负责公司和公司\*\*子公司的清欠工作的管理、协调和指导。认真贯彻执行上级有关清欠工作管理\*\*和管理办法；掌握汇总清欠工作进展情况，审核、填报有关报表，提供分析资料；对各环节清欠责任人的工作进行管理和\*\*。负责\*\*\*\*\*\*研究制订客户清欠的措施和办法。

2、营销部和\*\*子公司要对签约、履约全过程承担连续责任。负责协调解决清欠过程中涉及合同条款的争议问题，根据供货合同和结算资料，提供有效证据，为清欠工作提供收款依据。对清欠经销商及客户所在区域，驻外办事处必须协助清欠工小组进行对应。

3、财务部在清欠工作中要加强货款结算回收工作，严格财务核算和收款手续，提供有关拖欠款的准确数据，收集客户资金动态信息，及时与公司清欠小组沟通。参与实施清欠工作中的债转股、实物抵债以及实物变现、资产评估等工作。

4、技术中心及客户服务部和公司\*\*子公司要及时\*\*力量进行协调处理，解决

好客户投诉的质量问题，\*\*清欠障碍。

5、欠款业务所在\*\*子公司要提供相关结算凭据，以便财务、法务部和清欠小组掌握货款结算的数额，保证货款及时结算。

6、营销部要及时提供业务合作中的洽商签证等原始资料和数据，保证证据的完整和准确性。并在案件移交法务部之前把所涉及的所有资料交付法务部。

7、法务部应加强法律事务服务及合同审核管理，做到合同签定前签署意见、合同签定后内容交底，履约过程中进行检查等。及时准确的收集各种证据资料，提出有效的解决办法，依案情与诉讼审批程序对案件进行评估、立案、诉讼。

8、公司其它相关部门及\*\*子公司要根据本部门及\*\*子公司工作职能，担负清欠工作中应承担的.责任。凡对公司\*\*安排的清收拖欠工作执行不力的，应承担其责任。、第十四条、在公司及其它部门未同意下，签署的相关合同（协议），造成公司重大经济损失的，业务及签署合同的经办人是清欠的直接责任人，也是货款清收的终身责任人。各\*\*公司应严格执行合约条款，把客户开发、关系维护和货款清收结合起来，视货款实收情况维护经销商及客户关系。

>第四章、清欠原则

第十五条、清欠工作的指导思想是依约主张债权、\*\*维护权益。按照既积极清收又讲究策略的原则创造性地开展清欠工作。在清欠工作中要注意与还贷、抵税、清偿债务、处理不良资产结合起来。要处理好清欠与市场开拓、客户维护的关系。第十六条、对拖欠货款的经销商、客户及相关债务人，要逐个分析，找出拖欠原因，确定清欠目标和实施方案，根据客户的资金、信用状况采取不同的清收方法，核定清欠指标。

对资金状况较好的经销商及客户和债务人，应加大催收力度回收现金。

对于经销商及客户和债务人资金状况不好，但项目市场前景看好的，在经过充分的\*\*论证后，可采用有效抵押担保的办法清欠，并报备财务部、法务部及相关部门审核后，经相关\*\*批准方可实施。

对于资金状况不好、经营不善的经销商与客户和债务人，可考虑以实物抵债的办法，并做好资产鉴定、评估、保全、资产所有权转移登记等工作。

对于资金状况\*\*、恶意拖欠、恶意逃债的客户和债务人，应果断采取诉讼或其它

法律形式，以及法律允许的方式维护企业权益。

第十七条、加强清欠基础资料、文档管理工作，认真清理正在供货合作业务和历史遗留拖欠货款业务的资料。建立应收账款台帐，对清欠工作实行动态管理。

第十八条、在条件允许的情况下，按照法律程序进行债权债务转移，减轻企业拖欠款和债务的双重压力。

第十九条、本着内部协商，内部仲裁，共同对债务人结算，按照市场经济运行规律办事的原则，妥善解决公司内部与\*\*子公司及部门之间的所牵扯债权债务问题。、第二十条、《合同法》、《担保法》等法律法规以及最高人民\*\*对《合同法》、《担保法》等司法解释是解决拖欠问题的法律依据。对不按合同付款的债务人，要运用法律武器维护公司权益。

第五章、防欠措施

第二十一条、注重市场调研、客户信用\*\*、项目前景分析，强化前期防范工作。建立和完善销售合同评审\*\*，制订详细的合同内容条款，审慎签订供货合同，从源头上合理防范和化解拖欠风险，提高采购及销售业务质量。

第二十二条、坚持采用经公司评审的示范合同文本，强化供货合同中关于结算支付的约束条款。明确约定货款支付数额和期限、违约责任、结算方式。

第\*\*\*条、\*\*子公司及各部门作为供货方，要严格履行合同，确保产品质量。对客户提出的意见要及时反馈、热情答复，发现问题及时解决，不给客户留有任何拖欠的借口。

第\*\*\*条、强化各级、各类、各有关岗位人员的证据意识，加强基础资料管理。在履约过程中重视业务进度结算和收款，对每一项经济业务活动随时记录，做好信函往来登记、签证确认、变更洽商文件的归档，密切注视债务人信用信息，及时收集证据资料、随时为索赔和清欠做好诉前基础工作。

第二十五条、在履约过程中，一经发现经销商及客户等未按合同付款，或货款回收低于约定比例，各\*\*\*\*应依照职责立即采取行动，直至停止供货或相关措施，及时化解拖欠风险。

第二十六条、供货按照合同履约完成后，在未按合同约定足收供货款或对供货拖欠款的债权尚未合理安排或缺乏回收保障的情况下,不得再次进行供货。

第二十七条、大力加强综合smis信息化建设，逐步建立公司客户信用信息库，包括公司与经销商、经销商与客户终端合同、客户服务报告等信用资料和档案，要及时上传smis系统，实行网络管理，利用现代化\*\*防范风险。

第六章、责任追究

第二十八条、\*\*子公司及各部门对任何一笔拖欠款的形成和追讨不利情况都要作出具体分析，划清个人责任和单位责任。依责追究，决不姑息迁就。对构成违法\*\*的，\*\*追究法律责任。

第二十九条、对贻误清欠工作造成企业法人财产并造成公司国有财产损失的，按照国家有关法律、法规和公司有关奖惩规定进行处理。

1、对拖欠款严重、清收不力的经销商与客户，应直追究负责人和业务经办人的个人责任，追究处理方式包括\*\*批评、行政记过、\*\*职务、追究经济责任等。

2、对已分清责任确因拖欠造成重大损失的责任人，在未追回或减少损失前，不得晋级提升、不得同意调离本公司。

3、对财务人员在清欠工作中违反财务管理\*\*造成直接或间接损失的，依《会计法》及财务管理\*\*追究其责任。

4、对合同签订部门前期工作失误、客户信用失实等造成货款严重拖欠和损失的，应视情节追究该部门负责人和当事人的责任。

5、对发生严重拖欠并负有直接责任的销售业务人员，不得同意办理离职手续，取消其参加评优的资格。对未完成当年回收货款和清欠指标的，不得兑现提成奖励和享受年终奖。

6、不得以应收款或拖欠款额作为实际收入，对\*\*子公司及各部门经营团队或销售业务人员兑现提成、年终奖等奖励。凡是不主动清收清欠或拖延清欠工作，将拖欠款、应收款作为“\*\*\*”用于“\*\*\*”或“小团队”消费或以此谋取私利的，视情节追究责任人的责任。

7、对任何部门和个人怠于清偿欠款的行为将予以严肃惩处，对造成损失的视情节追究其经济和法律责任。

8、对虚报、\*\*清欠成果或统计数据的，应追究责任人责任，给予行政、经济处罚；构成\*\*的，追究其刑事责任。

清收清欠工作总结5篇（扩展3）

——清收清欠工作方案 (荟萃2篇)

**农信社清欠工作总结4**

《刑法修正案》（九）和《最高人民关于审理拒不支竿动报酬刑事案件适用法律若干问题的解释》出台后，湖北省高级人民、湖北省人民检察院、湖北省人社厅、湖北省厅四部门联合下发了，该文件明确了办案方法，办案程序、认定标准及人社、检察院、三部门协作方式，是办案指南，但由于未明确说明“无故”、“无能力支付”等由哪个部门认定，加之劳动监察、机关、检察机关对同一条文的理解不同，办案思路不同以及规避风险等原因导致案件移送难，有时一个案件多次移送仍被退回，每次退回的理由都不尽相同，不得以只有找检察院申请立案监督，即便如此有些案件移送一年也没有进展，这样投诉者不理解对劳动^v^门怨声载道，也只得耐心解释，忍气吞声。由于建筑行业监管不力，层层转包想象严重。

三、>处理拖欠工资的做法

**农信社清欠工作总结5**

200x年，在市委市的正确领导下，全市上下紧紧围绕“以信贷保增长，以贷保市场，以贷促发展”的工作思路开展各项工作，较好地完成了上级布置的各项任务。现将上半年来我市的贷款收支情况汇报如下：

一、上半年主要完成情况

今年上半年，我市继续坚持“以贷保市场，以贷保市场”的工作思路，以信贷营销为抓手，以增加市场份额为中心，全力以赴抓好信贷营销工作；以提高农村市级财政收入为目标，全面落实信贷营销各项措施，努力增加农民收入。

一）以市场份额为中心，积极拓展信贷营销渠道

今年上半年，我市紧紧围绕“以贷保市场，以贷促市场，以贷保市场，以贷保市场”的工作思路，进一步拓展信贷营销渠道，全面落实信贷营销各项工作任务，上半年，我市信贷营销各项指标均较往年明显提高；

二）以贷款市场为中心，积极拓展贷款市场

我市积极拓展信贷营销渠道，上半年，我市共完成信贷营销贷款万元，较上年净增万元，其中：

一是市信贷营销信贷营销信贷营销额增长。上半年全市信贷营销贷款总额达亿元，比上年增加%。

二是信贷营销信贷营销信贷营销信贷营销信贷营销信贷营销信贷营销信贷总额增长。

三是信贷营销信贷营销信贷营销信贷营销信贷营销信贷营业额增长。上半年，我市信贷营销信贷营业额完成了年初市下达的任务。

五）以增加信贷营销信贷业务质量为主线，加大对信贷营销人员的业务培训力度，提高他们的业务素质。上半年，市信贷营销部门开展培训次，共培训人员人次，全面提高业务水平。

二、工作安排

一）以增加市场份额为中心，继续抓好信贷营销工作

1、抓好信贷营销工作

200x年，我市信贷营销信贷营销工作在市委市的统一领导下，深入贯彻落实省、市信贷管理工作会议精神，全面落实信贷营销责任制，加大对信贷营销人员的业务培训工作，切实增强信贷营销队伍的素质和能力，全面落实信贷营销责任制，努力营造良好工作秩序，全面完成年初制定的工作目标。

2、继续抓好信贷营销工作

信贷营销工作是一项长期而又复杂的工作，需要不断总结经验，完善工作方法，提高工作效率。

3、继续抓好信贷营销工作

信贷营销工作要在市委、市的统一领导下，认真贯彻执行各项信贷政策和信贷管理制度，切实做好信贷营销工作。

二）以加强信贷业务管理为重点，不断提高信贷营销能力

信贷营销工作是信贷营销工作的重要内容，我市信贷营销工作始终始终坚持以信贷营销为中心，切实加强信贷营销工作。

一）加强信贷营销工作，加深信贷营销人员对信贷营销的认识

信贷营销是一项长期而复杂的工作，需要不断总结经验。上半年，我市信贷营销信贷营销工作在上级业务部门的指导下，继续以提高信贷营销工作能力，增强信贷营销能力为目标，切实加强信贷营销工作。

一）加强信贷营销工作，加快信贷营销工作

信贷营销工作是信贷营销的重要内容之一，信贷营销人员对信贷营销工作的认识越深刻，就越能抓好信贷营销工作，加强信贷营销工作的必要性和紧迫性，为此，上半年，我市信贷营销工作在市委市的正确领导下，积极推动信贷营销工作。

上半年，我市信贷营销信贷营销信贷营销工作在市委市的正确领导下，继续以加强信贷营销工作为中心，进一步加大信贷营销工作的力度，全面落实信贷营销责任制，加大信贷营销工作的宣传力度，广泛动员全市信贷营销人员，加大信贷营销力度，全面落实信贷营销责任制，努力营造良好工作环境，加大信贷营销工作力度，全面加强信贷营销工作。上半年，信贷营销工作全面展开，取得了显著的成绩。

二）加强信贷营销工作，切实增加信贷营销工作的难度

信贷营销工作难度不断加大，特别是信贷营销工作面临许多新情况新问题。信贷营销工作难度较大，面对多方面的不利局面，我们坚持以指导我们信贷营销工作，积

**农信社清欠工作总结6**

\*\*来，随着XXX公司的快速发展和施工能力的不断提高，资金流量需求逐年扩大，处于结算过程中和被拖欠的资金不断增加，公司资金需求矛盾日益突出，回收工程欠款是公司资金来源的主渠道，为了维护公司利益，降低坏账风险，盘活资金，加速\*\*\*\*，满足资金需求，增加资金效益，增强企业竞争实力，全公司各级\*\*、各个部门要\*\*\*\*并大力\*\*清欠工作，要按照集团公司对清欠工作的\*\*部署和要求，结合我公司实际，精心\*\*，狠抓落实，认真贯彻，全体清欠人员要以求真务实的工作态度，苦干实干的工作作风，克服外部种种困难，挖空心思开辟工程款回收渠道，千方百计扩大工程款回收战果，全面推动工程欠款清收工作，为确保完成今年公司下达的清欠任务指标，现将XX年度欠款回收工作做如下安排：

>一、任务指标下达情况：

全年XX公司下达XXXX年度清欠指标为XXX万元，占我公司欠款总额的%;交由清欠办负责清收的项目 项，欠款总额 万元

>二、具体工作安排：

>(一)、提高思想认识，加强\*\*\*\*

管理是企业永恒的主题，向管理要效益已成为现代企业经营管理的一个很重要的观念，聚财，理财，有效发挥资金的使用效益，减少资金沉淀，清理欠款作为企业理财工作的重要\*\*，越来越得到重视。

巨额工程款被拖欠，使企业资金紧张状况加剧，制约了企业的发展。

辛勤汗水换来的微薄利润在慢慢耗费，令人心疼。

一些长期拖欠的工程款，有的已经形成呆帐、坏帐，造成了无法清收的事实。

面对严峻的现实，使我们清醒认识到，只有做好清欠工作,减少资金沉积，缓急资金压力，提高资金使用效率，企业才能更好、更快的实现经济发展。

清欠工作是一项艰巨的系统工程，它与企业发展建设，经营管理，规范运行，资金回转，使用效率密切相关。

所以只有提高了广大\*\*、员工对开展清欠工作的重要性、紧迫性的认识，才能为清欠工作的顺利开展营造良好的氛围。

因此，公司各级主管\*\*要\*\*\*\*清欠工作，及时帮助解决工作中遇到的困难和问题，在人力、物力、财力上提供有力的\*\*。

>(二)清理债权、建立基础资料

为了完成年内任务指标，有计划的开展工作，两级清欠\*\*要根据清欠项目的实际现状，分项目制定清欠计划、对清欠指标进行分解量化、清欠任务指标落实到责任人头上。

要整理完善清欠资料，查找并收集施工合同、结算资料、交竣工资料，各种单据凭证，弄清每一笔债权形成的背景原因和现状，进一步确认债权债务关系和拖欠的金额，分项目建立清欠资料档案。

在此基础上，按照施工合同(协议)约定，将上年度已竣工决算、竣工未决算、已验工计价但未按合同约定尚未支付的工程款和到期的各类保证金进行逐项统计，准确界定清欠范围。

确有清收难度，需交由清欠办清收的项目移交时必须附上述清欠资料档案移交。

>(三)、量化指标、规范管理

结合清欠工作实际，公司将制定二00九年度《清欠管理办法》、《清欠目标责任书》，明确两级清欠单位兼专职清欠员的职责，为任务指标的完成，保证清欠工作的落实，让每个清欠人员身上有压力，要实行“四定”工作原则，即定人员，定指标，定任务，定奖惩。

把任务指标分解到每个清欠人员身上，用\*\*和实效来对人员进行考核，根据债权形成的时间长短，清收的难易程度给予一定比例的提成，专职清欠人员的基本工资、绩效工资及其他工资补助全部通过任务指标完成情况，按欠款回收提成比例考核计发，以此督促清欠人员的工作主动性，也充分调动清欠人员的工作积极性。

制定清欠回访记录，清欠人员在每一次清欠过程中把对方说过的话、作出的承诺作简要的记录后，请求债务单位接待人员签字确认。

这样做，一方面是得到债务单位的\*\*\*\*，二是对清欠人员作到动态管理，三是从债权的法律诉讼时效上始终得到延续。

要定期召开清欠例会\*\*、各级\*\*要对清欠工作中遇到的问题及时听取汇报，因事应时做出研究调整。

各单位每月要将收回欠款的笔数、项数、金额和清欠指标完成情况进行统计上报公司财务科和清欠办公室，把债权管理和清欠催收逐步纳入规范化管理轨道。

>(四)、突出工作重点

根据债权形成的原因以及债务方的资信情况，对每项债权进行分析研究，确定重点清收对象。

一、是把债权构成情况复杂、债权底数不清的项目作为清理重点;

二、是把拖欠时间长、数额大、风险大的债权项目作为清欠的重点;

三、是我们把\*投资项目和房地产开发项目拖欠的工程款作为工作重点。

对重点、难点项目针对不同情况，制定具体的清欠计划和措施，专人负责，充分运用多\*\*、多渠道千方百计达到清欠目的。

>(五)具体措施。

健全\*\*，摸清项目，完善资料，建立档案，制定计划，划出重点，量化任务指标，才能使年内的工作得到了有序开展。

采取的主要清欠措施有：

1、运用法律\*\*推动清欠，对有钱不还，故意拖欠且态度非常蛮横的债务方，在完善债权手续的基础上，运用法律\*\*进行清欠，以维护企业的合法权益。

2、利用网络\*台开展上网清欠。

以国家清理建设领域拖欠工程款为契机，在\*“\*建设工程信息网”上申报清欠项目，利用网络公开的优势进行清欠。

我们清欠办全体人员以不达目的誓不罢休的精神，面对债务方的种种刁难和推诿，冒严寒顶酷暑奋战在清欠一线，年内，\*均每个清欠点催讨次数均在二、三百次之多，他们从不叫苦叫累，硬是凭借两条腿一张嘴啃下了一个又一个“硬骨头”。

有的清欠人员顾不上照顾病重住院的老人，连续几个月在外奔波讨债，看惯了债务方的“冷眼”，坐暖了债务方的“冷板凳”;有的被不讲理的债务方谩骂，依然毫不畏缩，债务人走到哪里，跟到那里，钱收不回人不走，表现出了强烈的责任感和忘我的敬业精神，就是这种精神，今年在所有被清欠单位都或多或少的拿回了钱，没有一家空白。

我们的清欠人员为了要钱，给人打扫办公室卫生，沏茶倒水。

有的清欠人员被骂哭后，委屈的搽干眼泪再次走进债务人的办公室，所作所为让人感动，就是这样一个个早出晚归的身影打开了清欠工作的局面。

>三、存在的困难和问题

一年来，借助公司大力治理拖欠工程款的机遇期，催收清欠取得了良好的效果。

然而任重道远，当前公司欠款还很大，相关矛盾和问题还在持续、前清后欠矛盾突出、问题合约依然普遍，竣工工程拖欠突出，工程项目结算难、久拖不办的现象普遍存在，已经成为比较严重的问题。

清欠人员整体综合能力还较弱，有待在工作实践中提高，有待在以后的培训活动中加强学习。

还要提高广大\*\*、员工对开展清欠工作的重要性、紧迫性的认识，有效发挥各职能部门的作用，互相配合，互相\*\*，形成合力，把清欠工作做好。

>四、下一步清欠工作的计划和建议

经过一年的共同努力，拖欠工程款问题得到了一定程度的缓解，今后，清欠工作仍将是企业健康快速发展过程中所必须解决好的大事之一。

针对今后的工作要继续进一步解决思想认识问题。

要充分认识清欠工作的长期性、复杂性和艰巨性，继续保持强力推进势头，持续抓好催收清欠工作，战略上做好长期努力的思想准备，战术上抓好\*\*策划和深入推进工作。

紧紧围绕企业发展、思想意识不放松、\*\*措施不削弱、催收清欠不松劲，以强化催收清欠为己任，深入实践，进一步提高清欠工作的质量和效果。

继续进一步加强\*\*管理工作。

清收清欠工作总结5篇（扩展4）

——信息工作总结5篇

**农信社清欠工作总结7**

20xx年的\*\*\*\*清收工作，在县委、\*的\*\*下，在业务部门的指导下，通过全镇\*\*职工和村\*\*的共同努力下，小额扶贫贷款清收取得了一定的成绩，但离要求还有一定的差距，现将清收工作总结如下：

>一、清收工作

（一）加强\*\*，确保清收任务完成

小额扶贫贷款是国家为贫困农户设备的专项贷款，收回到逾期贷款是为了更进一步加大扶贫力度，加速信贷扶贫\*\*\*\*提高扶贫资金使用效率。为加强对清收工作的\*\*，镇成立清收\*\*小组，镇长吴丹玫任组长，分管\*\*任副组长，相关单位负责人为成员，并以管理区为单位组成两个清收工作组，由分管\*\*牵头，抽调管理区、镇直相关人员、村\*\*全力以赴，抓好清收工作。

（二）清收的措施办法

1、加大小额扶贫贷款有效使用的\*\*宣传力度。小额扶贫贷款的清收涉及千家万户，工作量大，任务艰巨，镇采用广播、宣传栏、会议等形式，向广大农户进行宣传，不断提高了农户对小额扶贫贷款的偿还意识。

2、严格清收纪律，确保小额扶贫贷款回收和安全。首先由镇财政所和扶贫工作站及时与县农行联系贷款名单，并逐村进行核对，查清底数，列出清单后，逐村进行清收，财政所指定专人收存上交，防止了截留和挪用。

3、奖惩。按收回本金的5‰，利息的5%，由农行计付给清收组作手续费。另在按规定的时间完成任务的，按所收款本金提给5%的工作经费，并给予征收人员一定的奖励。对完不成任务的，按完成任务的百分比计发清收人员12月工资。

4、对不良贷款清收，清收组配合信用社找其谈话、讲\*\*、通过工作，三名签定了还款计划，每月由财政所扣部分工资还贷款，直到还清为止，有几名调出没有联系上，有1名病故没有办法，已收回4800元。

（三）任务的完成情况

20xx年全镇到逾期小额扶贫贷款元，收回元。

>二、存在的问题

经全镇\*\*职工2个月的艰苦工作，小额扶贫贷款清收取得了一定的成绩，但离任务的完成差距还大，主要存在问题：

一是底数不清，通过往年的收交，部分贷款户已交，但没有销户，给清收工作带来了难度；二是部分贷款户经济特别困难无力偿还；三是高寒贫困的村，由于经济落后难以清收，如发乐村、尖山村、元林村；四是有的外逃户，极少部分已\*\*绝户难以清收。

>三、今后的工作打算

小额扶贫贷款工作具有长期性、复杂性，清收小额扶贫贷款是信贷扶贫的常规工作。在今后的工作中要进一步理清工作思路，加大清收力度，做到应收尽收。争取收回到逾期的小额扶贫贷款及其它支农贷款。为农村经济的持续发展奠定坚实的基础。

**农信社清欠工作总结8**

\*\*\*\*年清欠工作面对很多急案、难案、要案，但清欠人员毫不退缩，勇往直前，\*\*\*\*公司和\*\*\*公司两案历经两年的艰难执行，终于圆满解决，\*\*\*\*公司也将胜利在望。狠抓难案、要案的同时，我们坚持抓大不放小，更不忘执行过去的老单位，使所报全部单位得到了全面、有力的清理。

今年我们还在\*\*\*的协助下对清后余额进行了及时处理，在财务部的指导下对当年产生的\*\*个单位申报了坏账处理，并且还对今年的清欠单位诉讼文书等资料整理后交档案室入档，使清欠工作善始善终。

**农信社清欠工作总结9**

（一）公司本部清查结果

截止xx年x月x日应收款项合计120万元，其中：应收账款余额为15万元、其他应收款余款为100万元、预付账款5万元，大额应收款项说明如下：

1、应收子公司100万元，此款系对其子公司的经营业务的支持而以发生的往来借款，12月底将归还我公司。

2、应收水电费款10万元，此款主要由于当月水电费次月收款情况而形成，同时通过清理发现有2万元未及时收回，现已责成管理水电的部门进行催收。

4、预付xx公司5万元，此款为预付购料款，次月次月所购商品入库，将冲销该预付账款。

（二）控股子公司清查结果

截止x年x月x日应收款项合计605万元，其中：应收账款余额为20万元、其他应收款余款为5万元、预付账款580万元，大额应收款项说明如下：

1、应收xx汽车有限公司索赔款15万元，此款属于本月开票挂账，对方次月付款的情况而形成。

2、预付xx公司购车款510万元，此款为当月预付次月购45台车款，次月所购商品入库，将冲销该预付账款。

3、预付x汽车配件公司购配件款30万元，此款为当月预付次月购汽车配件款，次月所购商品入库，将冲销该预付账款挂账。

4、预付x有限公司购车及配件保证金40万元，此款系20xx年应厂家统一要求，预留给厂家的长期质押保证金，在持续生产经营情况下，此款也将持续挂账。

通过清理使呆坏账得到有效清理与回收，将公司损失降到最低。

此后清理小组将继续跟进落实尚未回收的应收款项，同时加强购销合同的监管，建立健全应收款项管理制度。

xx年即将结束，我在领导的关心和指导下，在各部门的协助下，清欠办取得一定的成绩，但也存在一些不足之处，现总结如下：

**农信社清欠工作总结10**

xx年即将结束，我在\*\*的关心和指导下，在各部门的协助下，清欠办取得一定的成绩，但也存在一些不足之处，现总结如下：

>一：加强学习，提高责任心

自接任以来，通过各方面学习，使我经受了一次精神上的洗礼，让我知道了创业的艰辛，公司发展的艰难历程，让我增强了危机感和责任心，因此我更应该珍爱现在的工作，更要兢兢业业。

>二：清欠结果

接手以来，整理了大量资料，细致掌握了各个工程的具体情况，为下一步工作打好基础，目前几个工程的案例使我详细了解了工作的步骤，处理问题效率更高。

>三：工作中存在的不足

工作在一步步中进行，但还存在较多不足，如法律的学习不够，个人能力、整体素质有待提高。所有这些都需要在以后的工作中加以改正提高和完善。

>四：工作计划和建议

根据省市部门下发的关于农民工资的各个文件说明各级部门的重视程度，我建议xx那年我们应做到以下几点：

1.项目部工资结算应每月或者每段工程进度量由总公司、项目部和各施工班组长以及工人共同签字公示工人工资，然后转交财务存档。

2.项目部对劳务队长管理，劳务分包企业根据施工进度和各分工种农民工签订劳动合同，在开工前上交公司存档，制定职工花名册、考勤表、工资支付表等台帐。

3.项目部应配合农民工工资纠纷应急处置突发事件。

4.下一步应考虑欠薪应急垫付\*\*，筹措应急专项资金或以保证金垫付农民工工资。

5.对工程款已支付后项目部个人转移财产，逃逸等方法逃避支付工资及材料费或者有能力支付而有不支付的项目部负责人需采取\*\*\*\*等\*\*进行执行。

新的一年即将来临，我将满怀信心，严格按照公司\*\*的要求，发扬大无畏的精神，勤奋学习，扎实工作，客服一切困难，争取xx年取得更好的`成绩，为公司的发展贡献我的力量。

清收清欠工作总结5篇扩展阅读

清收清欠工作总结5篇（扩展1）

——清收工作总结5篇

**农信社清欠工作总结11**

20xx年，在区\*\*\*\*\*的正确\*\*下，在信息中心\*\*的大力\*\*下，在科室同事们的相互协助下，加之个人努力，我负责的各项工作以信息化为主线，秉承全面、准确、高效宗旨，不断完善各个环节并确保顺利完成。现将本年度工作总结如下：

一、以学为本，提高\*\*觉悟社会在进步，社会管理方式与模式在转变，但是\*\*信仰坚决不变。一个人要想在行动上有所作为，首先在思想上要先进步。当今，在高举\*特色\*\*\*\*伟大旗帜下，坚持\*\*\*\*、\*思想、\*理论与“\*”重要思想为指导，深入贯彻落实科学发展观，认真学习\*涛在“\*”上的重要讲话。透过学习树立起“以人为本”的\*\*社会价值观，增强了社会职责感和时代使命感，并将思想与行动相\*\*。业务上一丝不苟，兢兢业业;工作中与同事紧密合作，通力配合，融洽相处。

二、尽职尽责，做好本职工作网站部分：年初，信息中心\*\*提出细化工作分工方案，分工明确，具体到人。网站部分我负责\*\*介绍、人事任免、政民互动、政务公开、××区新城区、机电产业以及网络舆情等板块工作。

\*\*介绍板块的信息是到区委办、\*办、\*\*办公室、\*办公室拷贝文档，层层请示后第一时间公布相关信息;政民互动板块的信息是每月末到\*\*办公室、\*办公室等相关单位沟通，广拓信息渠道，掌握全面信息;区长信箱定期塞选，针对有回复的信息进行整理汇报，经\*\*批示后及时发布;××新城区是新城办公室适时带给信息，高效及时，为我们带给第一手资料，并透过\*\*\*\*站展示了××新城新貌;机电产业板块信息则是透过到“宜春中小企业网”等网站查询，同时也经常和民营企业局负责相关产业信息的许志诚\*\*沟通，从\*\*\*\*到企业效益，横向到边，纵向到底，立体呈现××招商工作业绩与进展。

网络舆情从宏观视野与微观角度两个层次着手。宏观方面是透过\*\*权威浏览器例如百度、谷歌，从\*\*到\*\*，从\*\*到地方整体搜寻有关××舆情;微观领域涉及各大论坛，“强国论坛”从“人民网地方\*\*留言板”到“大江网”，从“天涯论坛”到“××论坛”，从\*\*网站到民间论坛，局部信息逐一浏览，尤其是涉及××重特大火灾、交通、矿难等相关\*\*报道，第一时间上报全部信息，以供\*\*参考。

网络部分：我和×××负责四套\*\*\*\*的计算机硬件与网络的维护工作，同时对全区的单位带给网络技术支撑与保障。

20xx年，全年带给网络维护与硬件维修服务共达×次，服务范围主要涉及网络调试、硬件设备检查维修、计算机病毒预防与处理、数据恢复、搭建局域网、架设服务器、办公软件维护与更新以及为老\*\*上网带给操作辅导。

凭借着以往经验和不断充实的新知识及时、准确查出计算机“病因”，对症下药，帮忙相关单位排除故障，解决麻烦。为了保障全区网络\*稳、连续、高效运行，经常到一楼至十楼的\'12个配电间进行设备安全检查，确保汇聚层硬件网络设备正常运行，网络通畅，个性是中心机房更是定期必需检查和打扫卫生的地方。为了配合区里大力推进无纸化办公，搭建电子政务\*台，我和同事们共同学习新系统的操作与维护，并为其他单位带给技术服务与指导。

视频电话会议：我和×××共同负责电视电话会议相关设备的物理连接与信号应答。根据工作流程，专人全程负责视频会议，务必确保信号稳定，画面流畅，声音清晰，即使出了问题第一时间有人负责，第一时间现场解决。工作中不留死角，不留隐患。确保从\*\*到地方各级电视电话会议，不论是提前安排还是临时决定都能顺利召开，为应对意外停电给视频会议带来的麻烦，已经准备了UPS系统，随时待命。全年共召开电视电话会议127次，全部如期召开。

20xx年总体来说，负责的各项工作基本完成，尽管自己尽心尽职的工作，但还是有不足之处，\*\*论坛众多，还是有些信息

20xx已悄然走过，展望20xx。在新的一年里，我的工作将从以下几个方面着手：

1、网页信息方面：着手研究搜集信息软件，争取用最短的时间搜集到工作中需要的信息。

2、网络运行方面：配合中心增加网络带宽，继续做好网络运行保障工作。

3、视频会议方面：加强与市信息中心沟通，继续做好视频会议信号连接调试工作，落实省里部署村村通工程，为乡镇单位带给相关技术支撑。

4、学习方面：不仅仅要加强\*\*理论学习，而且要研究相关\*\*文件，更要提升业务水\*。网络技术是一只手，网站技术也是一只手，两手都要抓，两手都要硬。IPv6时代即将来临，云技术正在走进生活，未雨绸缪，从此刻即刻着手准备。

路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。信息工作还有很多需要学习的东西，请\*\*与同事多多帮忙，多多指正，让我尽快进步。

最后愿携手全体同仁为信息中心贡献力量!

**农信社清欠工作总结12**

加大宣传力度维护市场秩序全面促进粮食安全、健康发展粮食执法是《粮食流通管理条例》赋予粮食行政管理部门的一项新职能，20XX年是我县\*改制后的第一年，为切实做好我县粮食流通\*\*检查工作，尽快建立权责明确、行为规范、\*\*有效、保障有力的全县粮食流通\*\*检查执法工作体系，根据上级文件精神，县\*结合我县实际，在4月份开始集中开展了粮食执法宣传月活动。

我县是农业大县，人口62万人，常年粮食产量35万吨左右，粮食流通管理任务十分艰巨。我们从维护粮食市场秩序，保障粮食产业发展入手，认真履行好粮食流通管理职责，积极开展粮食执法宣传，取得了较好成效。

>一、\*\*>思想，提高认识，认真做好宣传准备工作

针对广大\*\*职工对粮食执法信心不足的实际，我们从深入学习领会《粮食流通管理条例》入手，从粮食\*\*的大局着眼，在我局开展了大讨论活动。通过讨论，大家充分认识到搞好粮食流通\*\*检查，推进\*\*管粮的必要性和紧迫性，充分认识到只有抓住机遇，知难而进，利用执法这块\*台，实现行政职能的转变，才能赢得市场经济条件下\*应有的地位，从而坚定了\*\*管好粮食的信心，增强了\*\*管理好粮食的自觉性。为搞好集\*\*传活动，\*印制群众易于接受、通俗易懂的宣传材料及粮食收购资格证办理的明白纸，录制宣传材料、制作集\*\*传活动展板及粮食收购资格许可公示栏。

>二、积极抓好粮食\*\*宣传，营造良好的氛围

在这次集\*\*传月活动中，我们制定了详细的活动实施方案，以《粮食流通管理条例》、《山东省粮食收购管理办法》及相关的法律法规和\*\*为主要内容。采取集中与分散相结合，面上与重点相结合的活动形式。充分利用报刊、电视台等\*\*\*\*，采取出动宣传车、印制散发宣传材料、悬挂横幅标语等一系列行之有效的\*\*和措施，使有关粮食法律法规尽快为社会各界和广大人民群众所了解、所熟悉，并分组对全县范围内的粮食收购大户及粮食加工企业上门服务，进行面对面的宣传解释工作，为他们提供服务，帮助他们解决实际困难。并对纳入管理的粮食收购、加工企业的负责人及兼职统计人员进行系统的培训。5月12日利用惠城大集，县委副\*康永彬、县\*\*副\*\*宋兴武、副\*李子超、县\*副\*张玉标等县\*\*应邀上街宣传，向群众发放宣传材料，解答群众提出的问题。在宣传的同时，积极开展好粮食收购资格证的办理工作，县\*将制作粮食收购资格许可公示栏，公示\*\*的条件、程序，需提报的材料及地点、电话等，到目前为止，我局共办理粮食收购资格证书9个。

在整个宣传过程中，共发放宣传单、明白纸5000余份，出动宣传车45辆次，现场咨询人数120多人。通过宣传，做到了国家粮食\*\*家喻户晓，营造了良好的\*\*氛围，全面提高了粮食行政管理部门实施社会粮食管理的社会认知度，使社会粮食经营者\*\*自觉服从管理，为\*\*开展社会粮食管理创造良好氛围。

>三、突出重点和关键环节，促进粮食工作全面进步

1、结合《粮食流通条例》颁布两周年，进一步加大宣传的力度。利用县电视台、《今日惠民》报加大宣传的力度和声势。同时做好宣传与\*\*相结合的文章，严格准入\*\*，对所提报的材料进行严格的核对，做到不符合标准的决不准入，真正达到粮食市场流通稳定、对达到许可的粮食经营者严格管理。

2、完善企业和个体户内部统计手续\*\*。按照全省\*\*格式的台帐样本，下发到经营者手中，要求他们规范建立、健全台帐，并将其纳入统计管理范畴，完善各项报表\*\*。

3、对纳入管理的粮食收购、加工企业的企业负责人及兼职统计人员进行一次系统培训。在下半年将\*\*一次全县粮食流通管理和统计报表\*\*检查工作。

**农信社清欠工作总结13**

转眼间从进入银行那时算起已经满了第五年。五年时间说长不长，说短也不短。时间让我对于银行有了更加深入的了解，也让我通过自身的学习、\*\*和同事的教育帮助，银行工作人员提升自己的业务技能，更加胜任自己从事过和正在从事的岗位工作。

最近这一年，我作为一名银行员工，亲身感受了银行股改给我们的日常工作、生活带来各方面的巨大变化——如经济增加值、要害绩效考核指标等概念的引入，使经营部门的经营理念真正从过去只注重量的扩张转变为注重质的提升，以及由此带来的岗位分工和收入分配的显著变化。各种规章\*\*的出台，对于我们银行“规范经营”提出了许多更为明确和细化的要求，工作中注重细节治理、精细化治理，针对违法\*\*行为，也有了更多的预防和惩戒措施，非凡是行内开展的“违法\*\*行为专项整治活动”向我们再一次地敲响了警钟——工作不仅要做得“好”、“快”还要“合法”、“合规”，不仅要懂得“亡羊补牢”，重要的还在于“未雨绸缪”。20xx年末，我报名并经行内的择优选聘有幸被调动至地审批组担任合规性\*\*岗工作。

从支行理财中心的个贷综合岗转到原先从未接触过的以公司类信贷和个\*\*额信贷业务为主的审批组合规性\*\*岗，这个跨度不可谓不大。但\*\*的教育关心、同事的帮助指导和我个人的自学努力下，通过阅读相关书籍、解读文件规章，我很快渡过了起初的不适应，迅速地融入到现在的岗位角色中。从20xx年初至20xx年9月末，我总计完成了230笔公司类贷款、8笔公司类授信业务的.合规性\*\*工作，合计金额万元；完成了80笔公司类信用等级评定的合规性\*\*，其中AA级60笔、A级86笔、BBB级84笔；完成80笔个人类贷款的接收、送审、下发决策意见工作，合计金额800万元。较好地完成了本岗位的工作任务要求。

地审批组属于行内审批部门，面对的都是行内的经营部门，受理审批银行信贷经营部门报送的各类信贷业务。因此，树立内部客户理念，把经营部门作为我们所服务的客户，为客户提供优质、高效、规范的服务，是我作为一名审批组合规性\*\*人员最基本的要求。在日常业务中，我总是尽自己的努力帮助经营部门工作，耐心解答他们对于审批中存在的各种疑问，并时常通过各种合规、有效的渠道与他们进行沟通，了解经营部门的现实情况和问题，及时向\*\*、专审进行汇报，尽可能帮助解决审批与经营由于信息不对称造成的矛盾，为行\*\*与专审的有效决策提供依据，实现银行利益的化。

地审批组是行内一个日常工作量较大、工作较为繁忙的一个部门。如何提高工作效率，更好地完成工作要求，是我经常思考的问题。我在工作中发现，大量工作时间都是消耗在一些相对机械的简单重复劳动中，如在合规性\*\*工作中对申报单位一些财务指标的验算，计算比较简单，但要检查多个单位的多个财务指标也要花费合规性\*\*人员相当多的时间和精力。我通过自学，运用我们常用的财务软件中的公式与函数编制了一张财务表格，只需要将企业的资产负债表、现金流量表中的有关数据填入表格，相应的各年度财务指标如资产负债率、流动比、速动比、利润率、本息保障倍数、抵押率、担保率等数据就能自动计算生成，极大地方便了工作、提高了效率。

我还把这张表格与四周的同事、经营部门的同事共享，力求大家都能更高效的工作。我还将部门内部许多相关的报表进行了关联共享，相互取得所需数据，消除了很多重复劳动，也使许多数据更为精确；把一些常用表单进行了优化，本着简单、易用的设计，在规定的位置录入数据，电脑就能自动生成相应的规范页面供使用了。此外，我在许多工作流程的细节上想点子、找方法，在符合有关规章\*\*的前提下简化流程、提高效率，更好地完成工作要求。审批组的工作，是一项全面而细致的工作，需要对全行的各项业务都有深入的了解。

加强对各类文件和\*\*的学习，是我履岗最基本的要求；积极参加行内、部门内\*\*的各种定期不定期的专题培训和例会、学习会，则是对我业务素质的全面提高。在地分行与地人寿保险公司共同举办的“盈向未来”客户经理培训班上，我学到了不少营销的技巧、与人沟通的方式，明白了团队协作的至关重要；在由地分行\*\*、省分行\*\*\*\*\*\*与相关业务人员讲解的“银行优势产品与营销”培训班上，我对于银行的各类信贷业务有了明确而充分的熟悉，知道了哪些是应该重点向客户推荐的，哪些是正在开发并着力推广的，以及如何办理，有何优势与不足；在省分行\*\*的由总行资深贷款审批人讲解的全省专职贷款审批人培训班上，我对于原先工作中一直存在的一些难点、盲点都有了一些全新的理解，如对于企业集团应该在哪些地方加强关注，对于一个企业的财务报表要从多个方面进行分析解读，从一些表面的绩优或是绩差中发现企业的真实状况，合理判定，熟悉到自己的工作与岗位的重要性与任务的艰巨性——需要通过我们扎实有效的工作来当好“银行资产的看门人”。除此之外，每当有新的有关行内发文，我也认真参加部门内的例会和学习会，学习文件精神，在工作中落到实处。非凡是有时还请来行内相关部门人员现场讲解业务中的疑难点，更是我学习的好时机。学习\*\*、理解\*\*、在\*\*的要求下办事，把握全方位的知识，了解\*\*变化、行业风险，才能在审批组岗位上成为一名合格的职业人。

时代在变、环境在变，银行的工作也时时变化着，天天都有新的东西出现、新的情况发生，这都需要我跟着形势而改变。学习新的知识，把握新的技巧，适应四周环境的变化，提高自己的履岗能力，把自己培养成为一个业务全面的银行员工，更好地规划自己的职业生涯，使我所努力的目标。当然，在一些细节的处理和操作上我还存在一定的欠缺，我会在今后的工作、学习中磨练自己，在\*\*和同事的指导帮助中提高自己，发扬优点，弥补不足。

**农信社清欠工作总结14**

一年来，县委办信息科在努力做好“三服务”的同时，紧紧围绕县委中心工作，围绕参政议政主题，围绕经济社会发展的重点难点，从加强信息工作规范化建设入手，加强\*\*、完善\*\*、强化队伍建设，努力提高信息工作质量和水\*，为\*\*决策发挥了用心作用，具体做了以下几个方面的工作：

>一、加强学习，提高认识，不断提高信息业务工作潜力

做好信息工作学习是基础，创新是关键。一年来，信息科把建设一支高水\*的信息工作人员队伍摆在重要位置，利用办公室\*\*理论学习、参加会议培训、自学等方式，加强了对\*\*理论和业务知识的学习，用先进的理论武装头脑;对\*委信息工作的有关材料和文件进行了全面学习，提高了信息业务潜力和水\*。透过理论学习和业务实践，强化了信息意识，增强了信息\*\*性，在\*\*理论素养、信息业务潜力等方面均有所提高。

>二、抓住重点、制定计划，不断加大信息报送工作力度

一是把握\*\*思路，找准上报信息的切入点。

强化信息服务意识，提高信息工作的主动性。克服了“坐等信息”和“二传手”的作法，时刻注意决策活动的动向，自觉主动地掌握上级对信息需求的状况;提高信息工作与决策思维的贴近度;主动向\*\*了解各项工作的进展状况、主动掌握基层各项工作的部署、落实状况，提高信息的准确度。做到了信息工作思路能超前，决策会追踪，经验会总结，问题会分析。在收集、选编信息的过程中，努力扩大视野，从全局出发，根据\*\*的要求和工作需要，观察思考问题，掌握\*\*最关心的问题，努力使上报的信息适用对路，对推进工作，促进发展起到了用心的作用。

二是探索信息工作规律，抓住上报信息的着重点。针对上报信息具有的宏观性、\*\*性等显著特点，侧重于从四个方面着手挖掘上报信息的内涵，力求上报信息贴合上级\*委的要求，提高信息的参考价值。

1、围绕上级\*委、\*的方针、\*\*和重大决策反馈信息，吃透上级精神。经常\*\*信息人员学习和研究上级\*委、\*方针\*\*，从上级文件和会议精神中抓住\*\*的关注点，从上级\*\*与xx县情的结合点上找准突破口。尤其是注意及时报送基层贯彻上级决策的具体部署和做法，跟踪反馈决策落实中存在的问题和推荐，充分体现信息为\*\*服务公文写作的职能。

2、围绕县内一段时期的工作重点反馈信息。认真阅读分析县委\*及其他\*\*的重要\*\*、讲话文件，寻找华宁县工作的闪光点，找准切入点，从发展工业经济、对外招商引资、\*\*\*\*新农村建设、下派\*\*等方面破题立意，进行综合提炼，撰写出一批推介华宁县先进经验的信息。

3、围绕群众关心的难点、热点问题反馈信息。针对一段时期内群众关心的难点、热点问题展开调研，深入基层了解动态，了解民众对上级决策的反映，紧紧围绕焦点、热点问题和群众关注问题采编信息，提高信息报送的对路性、实用性，针对基层群众所思所想所盼，为上级\*委带给重要状况。

三是进一步增强信息意识，把握上报信息的时间点。

对重大突发性事件、紧急灾情疫情、重大交通事故、重要社会动态等重大紧急信息，做到反映敏捷，采编迅速，报送及时，并针对采编信息的资料，跟踪调研，及时上报相关信息续报，受到了\*\*的一致好评。

一年来，县委办信息科在分管\*\*及办公室\*\*的大力关心下，透过科室成员的不懈努力，共修改上报xx信息470期，市级采用77期，在全市x县x区非直报点中排行第一。

>三、存在的问题

1、在写作方法、资料\*\*、文体格式等方面没有实质性突破，缺乏创新性，修改信息仍然靠旧有思路、老的手法。

2、乡镇、部门信息工作以动态性、\*\*性居多，高质量的综合性信息偏少，给修改上报高质量的信息造成了必须难度。

3、满足于完成上级信息考核任务，在上级考核与为县委、为基层服务的关系处理上有待进一步改善。

4、办公室其它科室人员动手写作报送的信息不多，“全员做好信息工作，人人都是信息员”的良好工作氛围不够浓厚。

清收清欠工作总结5篇（扩展5）

——粮食工作总结5篇

**农信社清欠工作总结15**

在县委、县\*的正确\*\*下，全局\*\*职工齐心协力，精心\*\*，狠抓落实，全面推进各项工作，取得了较为满意的成绩。

>一、各项经济指标完成情况

截止目前，全局共应\*\*税金32万元（其中穗源公司\*\*19万元），已经\*\*32万元；应上交养老金27万元，已经\*\*25万元；应上交失业金3万元，已经\*\*2万元。据我们测算，到年底各项经济指标都可顺利完成。

>二、在抓好主营业务的同时，积极引导企业发展三产。

1998年粮改以来，小杂粮退出国家保护价收购范围，农发行不给各粮站贷款\*\*，导致各粮站无法开展业务。从20xx年开始，国家加大了清资核贷的力度，各站在资金极度紧张的情况下，归还了发行贷款328万元，导致全县基层粮站出现了前所未有的困难。在这种情况下，我们积极想办法，谋出路，努力扭转这种困难局面。首先，从20xx年开始，引导各站筹集资金兴办自养项目，元堡站的养殖场今年已取得明显效益，现有奶牛10头，肉牛8头；油坊粮站办起了幼儿园，现有幼儿70人；牛心粮站今年投资5万元，办起了肉牛养殖场，现有肉牛7头。通过发展三产，有效地解决了职工的生活来源，消除了全系统的不稳定因素。第二，议价公司新建的商住楼现已全部峻工，该工程建设历时一年，建筑面积3972\*方米，总投资220万元，于十月中旬交付使用，为城市建设增添了一处亮点，并且安置了议价公司16名职工（为职工交纳养老金到退休，发放一次性补偿金，解决了欠发职工工资、押金等，一次性\*\*劳动关系），议价公司的改制也圆满结束，为其它企业的\*\*摸索了经验，开了个好头。第三，今年，按照农业发展银行的“以销定贷、以效定贷”的\*\*，\*\*各站按照购得进、销得出、有效益的原则积极收购农民余粮，服务于农民，认真做好非保护价粮食收购工作。全年共争取发行贷款630万元，截止目前收购非保护价粮食830万斤。第四，我们以高度的\*\*责任心，坚决执行国家退耕还林有关\*\*，尽心尽力为退耕农民发放粮食，提供优质服务。目前20xx年的退耕还林粮食补助1100万斤，已全部发放完毕，20xx年应供1519万斤，已供出647万斤，剩余未供部分因\*\*因素没有及时发放到退耕农民手中，按国家\*\*移交\*门，以现金方式发放，现正在与\*门办理移交手续。

>三、积极招商引资，抓紧培育龙头企业。今年我们积极抓了穗源公司的招商引资工作，但由于公司生产设备陈旧，生产能力低，\*\*\*\*，仅停留在小打小闹的局面上，龙头带动作用很难体现。从年初开始，我和公司负责人积极走出引资，争取以联营、合作等形式，来改进小杂粮生产设备，扩大穗源公司的生产和销售规模，经和太原六味斋公司进行了多次接触，并来我公司进行实地考察；与\*\*冠皇集团签订了亿元的合作意向，另外，我们继续在争取25000吨面粉厂项目立项，从20xx年开始，20xx、20xx连续两年上报到国家计委。今年，我们又到省计委积极争取，把25000吨面粉厂项目单独上报到国家计委，目前还在争取中。

>四、掌握\*\*，拓宽思路，积极稳妥地深化粮食流通体制\*\*。

按照《粮食流通管理条例》、《\*关于进一步深化粮食流通体制\*\*的意见》和省、市有关文件精神，粮食行政管理部门由管理国有粮食企业转变为管理全社会粮食经营者。为此，我们\*\*广大\*\*职工对《条例》进行了认真学习贯彻。首先，摸清了全县粮食经营者的底数。在全县乡村通过发放宣传材料等形式对《条例》进行了广泛宣传，使广大群众更加了解《条例》，营造实施《条例》的良好氛围；第二，为加强粮食宏观调控，确保全县粮食安全，我们积极争取县级调控粮500万斤，现正在争取发行贷款，争取年底落实；第三，我们\*\*力量，对我县粮食流通体制\*\*做了大量的准备工作。经过反复测算、\*\*摸底、会议多次讨论，目前已摸清底数，制定出了实施方案。

**农信社清欠工作总结16**

20XX年以来在县委、县\*和市\*的正确\*\*下，加大危仓老库改造力度，积极推进农户科学储粮项目，着力解决XX公司改扩建项目中存在的问题，全面完成各项粮食工作任务。

>1、加大危仓老库维修改造力度。

今年以来，国家\*、\*先后下发关于加大国有企业危仓老库维修改造的有关文件，省财政厅、省\*在20XX年下达我县XX粮食有限公司20XX年度271万元危仓老库维修计划，用于对XX粮食有限公司修建地坪、购置仓储设施等，由于XX公司改扩建项目西部围墙工程尚未完工，造成今年危仓老工作进展缓慢。计划12月底前完成今年危仓老库改造维修工作。

>2、农户科学储粮小粮仓项目。

20XX年度农户科学储粮项目在去年完成指标分配的基础上，今年上半年全面完成剩余指标的分配，农户自筹资金的收缴，县级配套资金的申请拨付，生产企业的进场生产，小粮仓质量的把关，以及对小粮的发放，小粮仓款项向企业拨付，档案资料的整理，农户人员的信息录入和省验收组的验收等多项工作，得到了省市\*的充分肯定，顺利完成了省级验收。

>3、XX公司改扩建项目情况。

XX公司改扩建项目北部土方工程于20XX年完成，今年县财政局、县审计多部门现场勘察，对北部工程进行了土方评估，出具了评估报告，经县\*批准拨付土方工程资金万元。由于项目占地属于原县社\*\*单位刘夫青油棉厂，因与刘夫青村存在土地纠纷，该项目西部围墙始终未完成。为解决这一问题，我们与县社，以及所在乡镇\*委\*和刘夫青村委会多次协调，几经努力与村委会达成土地赔偿协议，解决了这一历史遗留问题。

>4、执行小麦最低收购价\*\*，敞开收购农民粮食。

今年下半年以来由于受国际\*\*经济形势的影响，新小麦价格持续走低，到8月底，小麦价格已降至\*\*\*\*的保护价以下，按照省\*、省农发行、\*\*储备粮\*\*分公司的要求，于9月中旬启动我省小麦最低保护价收购\*\*，我县XX公司积极行动，充分准备，截止到9月30日，共收购农民小麦8391吨，价格为每吨2360元，等级为二级小麦，没有出现克扣、打白条等现象，极大地调动了农户积极积极性。

>5、简化\*\*程序，提高\*\*质量。

20XX年以来，按照简政、放权的原则，简化办理《粮食收购许可证》程序，缩短\*\*天数，由过去的10天缩短为7天，同时实行网上申请受理，网上公开公示，网上公布\*\*需携带的相关资料，一次性告知\*\*申请人，\*\*提高了申请办理速度，节省了申请\*\*时间。

>6、完成市局安排部署的各项工作任务。

今年以来年共完成市\*常规性工作6项，包括夏秋粮小麦预产、社会\*衡\*\*、小麦玉米抽样检查、粮食加工企业年度\*\*、夏秋季检查\*\*检查报表等，按时完成月、季统计报表、财务报表和仓储报表的上报工作。

**农信社清欠工作总结17**

如果说工作的第一个半年的是适应新环境，实现从学生到职场人的角色转换，那么第二个半年则是融入新环境，实现从看工作到做工作的转变。对比去年11月末到岗时对总行机关工作的无从下手，6月初进入新的岗位后能以较快的速度接手新的工作，融入新的环境，思考工作中面临的新的问题，足见在这第二个半年里，确实取得了不小的进步。但是自己还存在不少问题，在公司部的时候，对本条线的产品、业务等基础知识了解不够，工作常常不知其所以然。同时由于自己担任综合员的岗位，工作量比较大也比较琐碎，很难静下心来认真思考和探究一些业务上的问题，有时对分行提出来的问题一知半解，答非所问。

**农信社清欠工作总结18**

为进一步做好清欠宣传工作，让清欠工作实现经常化，程序化，市场部创办清欠专栏，向所有员工公示，所有欠款情况一目了解，公开透明。

专栏内容涵盖广阔，内容丰富，包括分上级讲话、通知通告、政策规划、动态信息及举报公示等六个部分。栏目针对性强，主要针对清欠政策法规、规章制度的宣传、对有拖欠情况的公司部门进行公示、处理，使各相关单位对市场部的清欠工作有进一步了解，对企业拖欠款的情况信息及时掌握沟通。我们定时通过与财务处的对接，打印公司拖欠的项目清单，对拖欠总额、已还数额、尚欠数额逐条逐项分析检验；切实掌握了解尚存在拖欠项目结算情况、还款协议的是否签订；公开透明的制度得到公司广大员工的关注，也对欠款单位和个人常鸣警世钟。

**农信社清欠工作总结19**

\*\*来，省xxx信息工作紧紧围绕省委、省\*中心工作，围绕参政议政主题，围绕社会的重点难点，从加强信息工作规范化建设入手，加强\*\*、完善\*\*、强化队伍建设，努力提高信息工作质量和水\*，为\*\*决策发挥了用心作用，具体来讲做了以下几个方面的工作：

>一、\*\*重视是做好信息工作的前提

省xxx\*\*\*\*对信息工作十分重视，首先xxx给予\*\*\*\*，做出决定下达任务，其次，机关专职xxx亲自分管，对机关信息工作提出具体要求，并召开机关和全省信息工作会议，要求大家第一，重视信息工作的基础性建设，\*\*思想，健全\*\*，建立信息网络，建设高素质的信息员队伍。第二是抓好信息工作的重点，增强工作的计划性，紧紧围绕群众关心的重点难点问题，做好信息的报送工作。第三是抓好信息工作的软硬件建设。，给信息工作创造好的环境。

>二、规范\*\*做好信息工作的基础

加强信息工作规范化和\*\*化建设，是保证信息工作顺利展开、提高信息工作质量和水\*的重要基础，为此，省xxx机关专门制订了《关于加强机关信息工作的意见》，对信息网络、信息队伍建设、报送信息的主要资料，信息反馈的重要形式，信息工作的\*\*提出了明确的要求。健全和落实信息工作\*\*，使机关信息工作走\*\*\*\*化、规范化道路。在具体工作中要求个处室和歌基层信息源定期报送信息。对突发性文件，做到了随时按要求上报。

>三、加强信息员队伍建设是做好信息工作的保证

为保证信息工作的顺利展开，机关专门成立了信息工作小组，机关\*\*担任组长，吸取了一批我\*优秀成员、专家教授为组员，并请专家作辅导报告，提高大家对信息工作的基本资料和基本工作方法的认识。同时召开全省信息工作会议，对各市专干提出要求，构成覆盖全省相对稳定的信息网络。几年来，机关定期召开信息工作小组会议，总结前段时间信息工作状况，针对问题采取措施，研究布置下一节工作，并对工作用心，报送信息既有数量又有质量的信息员给予奖励。

>四、发挥信息载体作用，确保信息传递的快速准确

为了做好信息工作，xxx专门给每个部室配备了微机，并给部分\*\*会配备了传真机，信息报送的主要形式以电子信息的方式为主，辅以文字、口头或电话，遇到突发事件可先以口头或电话报告，后补文字或者电子信息。这样就保证了在第一时间了解基层发生的状况，为信息的快速传递带给了可能。

尽管我们在信息工作中做了一些工作，但是，还存在一些有待改善的方面。对信息工作重要性的认识还有待进一步的提高。为此，对做好今后的信息工作作如下设想：

1、进一步增强信息意识，紧紧围绕群众关心的焦点、议论的热点，透过各种形式和渠道，了解状况，掌握动态，发现问题，及时、准确和有针对性地向上反馈信息。

2、把信息工作与调研工作紧密结合起来。针对基层反映的带有倾向性的问题，及时\*\*专题调研工作。

3、进一步加强信息员队伍建设，进一步强化信息工作\*\*的落实，不断提高信息工作的水\*。

4、进一步提高信息报送的质量。做好信息的收集、整理工作，努力带给有状况、有分析、有深度、有推荐的高质量信息。

**农信社清欠工作总结20**

根据省市部门下发的关于农民工资的各个文件说明各级部门的重视程度，我建议xx那年我们应做到以下几点：

1. 项目部工资结算应每月或者每段工程进度量由总公司、项目部和各施工班组长以及工人共同签字公示工人工资，然后转交财务存档。

2. 项目部对劳务队长管理，劳务分包企业根据施工进度和各分工种农民工签订劳动合同，在开工前上交公司存档，制定职工花名册、考勤表、工资支付表等台帐。

3. 项目部应配合农民工工资纠纷应急处置突发事件。

4. 下一步应考虑欠薪应急垫付制度，筹措应急专项资金或以保证金垫付农民工工资。

5. 对工程款已支付后项目部个人转移财产，逃逸等方法逃避支付工资及材料费或者有能力支付而有不支付的项目部负责人需采取法院起诉等手段进行执行。

新的一年即将来临，我将满怀信心，严格按照公司领导的要求，发扬大无畏的精神，勤奋学习，扎实工作，客服一切困难，争取xx年取得更好的成绩，为公司的发展贡献我的力量。

清欠工作总结

为全面做好党的十八大维稳工作，营造和谐稳定的社会环境，促进我县建筑市场的平稳、有序发展，我局加大力度规范建筑市场秩序，规范劳动用工，构建和谐用工关系。

一、开展拖欠隐患排查，落实工作责任，做好预警防控，化解矛盾纠纷，确保对所有在建工程，全方位、全时段监控，有效地减少了欠薪上访事件的发生。

二、开展农民工工资支付情况排查工作，促进参建各方规范市场行为，真正实现建筑工程管理的程序化、规范化。对我县建筑劳务用工两千余人实行了劳务实名制，同时要求各用工单位及时按月上报工资表及用工人数，建立我局与各企业班组的电话联系体系，确定了各企业班组负责人，保证及时、动态掌握各企业的用工及工资发放情况。

三、建立了农民工工资保证金制度，对建设单位和施工单位足额收取保证金，规范保证金收取、返还、适用各个环节，把农民工工资保证金缴纳证明作为办理建设手续的前置要件，强化了因拖欠工资引发的群体性事件处置能力，充分发挥工资保证金的应急保障作用。

四、严厉打击恶意欠薪讨薪等劳动用工领域犯罪行为。进一步加强与劳动^v^门的司法联动，严厉打击恶意欠薪讨薪行为。

截至目前，共解决农民工上访事件11起，涉及金额万元；解决恶意讨薪事件1起。

清欠工作总结

20\_年以来，我站根据《某某省建设工程某某管理办法》等相关文件精神，配合上级相关部门，积极做好拖欠工程款及农民工工资工作，做了大量卓有成效的工作，为维护广大施工企业和民工的合法权益和我市的社会稳定做出了自己的努力。

现将有关情况总结如下：

一、提高认识，高度重视清欠工作

一是成立了“双清”领导工作小组，调整和充实了清欠工作领导小组成员，为清欠工作的顺利开展提供了组织保障；二是以“三个代表”重要思想为指导，充分认识预防和制止建设领域拖欠工程款和民工工资问题的重要性、紧迫性和长期性；三是根据我站的工作职能，以建立和完善有效的预防机制为基础，坚决制止建设领域拖欠工程款和农民工工资行为，维护了企业和广大农民工的合法权益。

二、明确责任，分工协作形成工作合力

我站以监督科为主体，其它各科室相互配合，从合同备案入手，统筹安排，上下联动，督促各施工企业加强现场用工管理，重点监控存在拖欠隐患的企业，早发现、早协调、早处理，确保社会稳定。

三、深入工地，监督检查工程款支付及农民工工资给付情况 从合同备案开始，我们就将“两清”工程纳入监督检查范围，坚持深入到每一个工地，查验支付工程款以及农民工工资发放登记表，对不合格的企业及时督促整改，今年以来，我们共对个25工程进行

了监督检查，涵盖了某某市城区所有的在建工程，覆盖率达到了100%。

下一步，我们将进一步完善各项工作机制，狠抓各项制度的落实，着力实施长效管理，创新举措，积极配合相关部门从源头上解决拖欠工程款和民工工资问题，为构建和谐社会，维护社会稳定做出新的贡献。

二0一0年十二月十日

xx年xxx在xxx的关心和指导下，在各部门的协助下，牢记总经理训导，经过全体人员的共同努力，清欠办各项工作取得了一定的成绩，现做 以下总结：

**农信社清欠工作总结21**

当今社会，诚信日下，金融债务有如“唐僧肉”，能逃就逃，能赖就赖，甚至长期外出，安家落户。面对如此的社会诚信环境，我们深知没有一种特别能吃苦，特别能战斗，特别能奉献的精神，没有一批爱岗敬业，智勇双全，乐于奉献的攻坚队员，我们的清非攻坚无从谈起。几年来保全部的同志们北上南下，转战东西，行程几十万公里，日夜兼程，风雨无阻，使逃债者无处藏身。我县望峰乡石坳村村民黄宇成，自1993年2月至1998年12月先后13次在望峰信用社借款249600元，经信用社多次催收仅偿还本金6600元及部份利息，积欠利息204114元。因购车、经商造成严重亏损，自1999年以后一直外出无下落，信用社于20xx年交保全部清收。保全部接手后一方面找其家人（父母、兄弟）、亲戚、朋友多方打听消息，一方面迅速向法院起诉，法院迅速作出缺席判决。2OO5年，我们在怀化的芷江执行另一户借款户时了解到黄某在临武与他人合伙开摩托车经销店并有一定的资产。于是保全部迅速组织人员赶赴临武，但他避而不见，找摩托车店老板也否认黄某是合伙开店，只是在帮他跑业务，后来又三番五次去临武都是无功而返。20xx年6月，我们得到消失黄某在临武已单独开店，尽管是倾盆大雨，我们毫不犹豫，直奔临武。到达临武后我们先没有惊动他，而是通过工商、银行查询他的财产状况，狡猾的他工商登记居然还是别人的名字，于是我们再仔细调查，终于抓住了他的把炳，商店的租房合同全部是他签的，旁边群众也反映该店是他开的，并派人秘密进店了解，在得到充分的证据后，我们将其进行了司法拘留，在大量的事实面前，他不得不低头，一次性归还利息20万元，本金243000元。就因为这笔钱为这个连读亏损三年的信用社一举摘掉了亏损帽。

过去的一年，有拼搏、有喜悦，有成绩、有希望，他得意于联社党委的正确领导，得意于信用社的大力支持和配合，更得意于全体攻坚队员艰苦拼搏和无私的奉献。虽然我们取得了一点成绩，但离上级的要求还相差甚远，我们深知农村信合维权道路今后将更加艰难，等待我们的任务更加艰巨，我们将一如继往努力拼搏，为全面完成我县不良资产双降任务，优化不良资产维权、清收环境作出我们更大的贡献。

\*\*\*\*年\*\*\*在\*\*\*的关心和指导下，在各部门的协助下，牢记总经理训导，发扬伟大的\*\*精神，经过全体人员的共同努力，清欠办各项工作取得了一定的成绩，现做 以下总结：

**农信社清欠工作总结22**

根据《20××年市场部预防和制止建设领域拖欠工程款和农民工工资的实施办法》和20××年的市场部清欠工作计划，运用经济和法律手段全面清理房地产开发企业的投资项目的拖欠工程款。6月，清欠办协同规划房产局对辖市场部内的15家房地产公司下发了房地产公司建设工程款支付调查表。截止6月30日新开工119项工程中，其中96项是房地产开发公司开发项目占总项目的81%，而从已反馈的调查结果来看，主要是已建成工程项目的拖欠，金额为万元，计划在三季度进行仔细核查，督促解决。调查结果将在栏目公告。

**农信社清欠工作总结23**

20XX年度，我办信息工作在办公室\*\*和同志们的关心\*\*下，在\*\*办信息科的具体指导下，很好地完成了全年目标任务。现将20xx年信息工作开展情况总结如下：

>一、建章立制，信息报送渠道逐步规范

为全面反映县委重大决策部署的落实情况，客观反映我县经济社会发展取得的重大成就，我办积极主动对接\*\*办信息科，随时掌握\*\*\*\*普遍关注的信息领域，及时上报“5个100工程”、“三个万元工程”、“十大民生工程”等重点工作的推进情况和取得的成效。为进一步规范和扩宽信息报送渠道，我们及时下发了《\*\*县委办公室关于进一步加强信息报送工作的紧急通知》（江委办字〔201x〕39号）等指导性文件，督促各乡镇各部门建立了信息员\*\*，明确了信息分管\*\*和信息联络员，并对20xx年的信息报送工作作出了明确的要求。一是信息报送的重点以调研信息为主，对于参考价值不高、题材不新颖、数据不详实，可报可不报的简报类信息不必再报。二是涉及安全生产的突发性事件和涉及社会稳定的必须2小时内上报并续报。三是上级\*委\*\*的批示件，上级\*委信息机关的交办件、网访件3个工作日内必须\*\*处理并如实上报。

>二、把握规律，信息报送质量明显提高

今年以来，我办在调研信息的撰写上下功夫，力求上报信息能够反映工作的创新和亮点。一是把握\*\*思路，找准上报信息的切入点。克服以往“坐等信息”和“信息二传手”的做法，主动向\*\*了解信息需求，时刻注意\*\*决策的动向，力求思路能超前、决策会追踪、经验常总结、问题善分析，以提高信息工作与决策思维的贴近度。在收集、选编信息的过程中，我们严格按照\*\*要求观察和思考问题，及时反映\*\*最关心的问题，以提高信息的针对性和参考性。二是探索信息工作规律，抓住上报信息的着重点。针对上报信息具有的宏观性、\*\*性等显著特点，坚持从“四个围绕”（围绕上级\*委、\*的方针、\*\*和重大决策反馈信息；围绕县内一段时期的工作重点反馈信息；围绕群众关心的难点、热点问题反馈信息；围绕县委、县\*出台的相关\*\*措施编报信息）着手，尽量挖掘信息的内涵，力求上报信

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找