# 钢厂领班转正工作总结(优选7篇)

来源：网络 作者：静谧旋律 更新时间：2024-07-16

*钢厂领班转正工作总结1时光如匆匆流水，细细算来，我自20\_年7月5日来到公司至今已有半年时间了，根据公司的相关规定，现特此提出转正申请。在实习期的这段短暂的日子里，我收获良多，我对公司的了解和认识更加全面和透彻，看到我们公司不断成长，规模不...*

**钢厂领班转正工作总结1**

时光如匆匆流水，细细算来，我自20\_年7月5日来到公司至今已有半年时间了，根据公司的相关规定，现特此提出转正申请。

在实习期的这段短暂的日子里，我收获良多，我对公司的了解和认识更加全面和透彻，看到我们公司不断成长，规模不断扩大，公司制度不断完善，令我对于公司未来的发展产生无限期待。而且这将近半年的时间对于我来说有着不同寻常的意义。从学校到社会，从学生到职员，从学习到工作，环境有改变，身份有改变，职责也有改变。半年的时间，我努力适应并不断成长，我学以致用并积极学习，积累新知识、新经验。半年的时间

**钢厂领班转正工作总结2**

本人从事工作以来，努力学习本专业的理论知识和专业专业技能，重视不断提高自己的业务水平和教育能力。并根据机组运行与维护管理工作的实际需要，通过业余时间以不同形式学习，努力提高自己的专业技术能力和水平，现如今已经得以转正。为了更好地适应当前的工作，努力做好本职工作的同时，我十分注重继续教育学习。现进行转正总结如下。

一、学习专业知识，提高岗位技能

本人于今年x月正式参加工作，从事机组运行与维护管理工作。工作伊始，我发现学校里学到的专业知识同实际工作有很大的不同和差距，为了尽快转变角色，适应工作的要求，在此期间，一方面放弃休息实际为专业学习，有针对性的使自己“强化训练”;另一方面对自己提出问题向师傅求教，勤思，多做，苦学，牢记。

二、专业工作方面

1、毕业后，我先在公司\_\_水电站工作，由于是两个梯级电站，要经常轮换工作，在加上一级站站内电缆发热着火焚烧过，二级站在工程后期阶段前池至厂房中间的引水隧洞发生泥石流将二级站厂房掩埋。\_\_站在重新重新施工布线恢复后，图纸也实际变动过大。通过一段时时间熟悉和了解现场情况，学习和理解规范，熟悉和掌握图纸，并接合现场具体情况和同事师傅们重新绘制电气二次图等工作。在机组大修过程中，每次的检修队伍我都参与到其中，参与发电机转子的吊装清扫到轴承瓦的修复。

2、\_\_水电站工作期间，参加水轮机组的大修，升压站电气设备的清扫，二次线路的维护等工作。有一次在我当班中发现水轮机气系统补补了气制动失灵，停机状态下的1号机组和4号机组开始出现问题，我立刻向站内领导汇报该情况后，找来相关工具后和值长两人开始排查隐患，经过半小时的努力终于解决问题，避免一次事故的发生。

为扩展自己的见识，我一直在项目施工生产一线，在施工过程中本人总是积极要求上进，注重思想素质培养和专业技术水平的提高，努力使自己成为信念比较坚定，纪律比较严格，知识比较广泛，业务比较熟练，能够适应市场经济要求、胜任多种工作岗位的新型专业技术人员。特别是获得初级职称以来，本人不断加强理论和业务知识学习，努力钻研专业技术知识，加强实践锻炼，对科技创新和技术进步倾注了满腔热情，自身的技术水平和工作能力都取得了长足进步。

工作中，我勤奋好学，勤动手，勤于思考，勤去施工现场，虚心向电气工程师以及老师傅请教，并根据现场的施工与图纸中系统图，平面图作对比。这样，我很快就能看懂了电气图纸，并且能够按图施工。在项目经理的领导下和电气工程师指导下，我先后完成了\_\_的电气安装及调试。

三、学识水平、专业能力方面

从参加工作开始，我发现在学校学到的专业理论知识与生产实际有很大的不同和差距。为此，我始终坚持理论与实践相结的方法，努力提高自己的岗位劳动技能，主动吸收老师傅们的工作经验，虚心向他们请教工作中的技术问题，并通过自己的努力，掌握了丰富的实践经验。从开始的电工实习生，知之甚少，到一名普通电工，再到后来的电工班长，我参与了公司建设大小工程施工，完成了数百项电气工程安装、调试、系统启动和维护等工作，个人动手能力和专业技术水平都有了长足的进步。

从拿到图纸到图纸会审，我认真的查看每一个部位细节，核对数据，思考施工步骤方案。做到脑中有图，并组织图纸会审。协调交换与业主、设计、监理各方意见。进入工程开工，认真了解每一个部位施工细节，按设计图纸要求，严格编制本专业施工方案，对关键点编制作业指导书，监理单位确认后执行。

在施工准备过程中对班组进行技术、安全交底，班组对所施工内容做到心中有数，按施工规范严格要求。施工过程中，做好班组自检、复检、专职检“三检”工作，同时做好分部分项质量检验评定记录、隐蔽记录及相关质保资料。严格控制原材料、半成品、成品材料应用于工程。在确保完全施工前提下，严格控制施工质量，控制施工成本，加快施工进度，创造优良工程。

电力系统是整个公司运转的动力，所以供电质量和可靠性要保证。如何合理分配负荷，使电压变化速率控在允许范围内，是供电系统重中之重。在供电系统建设期间，我参与了发电系统、变配电系统、地网建设、照明系统、机台安装与调试等实际工作，让我真正对电气有了深刻的认识，也初步具备了独立地组织和实施并最终完成施工的能力，为日后的工厂供电维护奠下坚实的基础。

工作以来，我也积极参与各种大小的设备电气改造，和一些非标电气设计工作。在技术管理中，协同公司电气工程师主管组织编制了多项工程设计及技术方案，参与施工调试，使工作有序地进行。在公司自主开发的铜蚊香盘管生产线项目设计制造和建设中，我主要负责全部电气系统安装调试工作，在工程师的设计过程中也提出很多积极的技术建议。在公司铜管直拉机改造中独立完成电气设计并负责实施，最终实现生产过程全自动化控制，提高了生产效率，降低工人劳动强度，在公司的合理化建设中，我提出并实施的\_\_帮助公司节约用电成本，通过各种技术改造，我逐渐熟悉并掌握多种控制技术运用，如变频技术、PLC程序设计、人机界面技术、交直流调速、步进伺服系统控制、电磁干扰、编制调试方案等，个人专业综合能力有也有了更进一步的提升。

一线的电气技术工作中，自己利用所学专业知识运用到生产实际中去，取得了一定的成效;通过不断地积累和学习，已经具备了一定的专业技术能力。在今后的工作中，我将更加严格要求自己，更努力地学习各种专业技术知识，提高专业技能水平，提升个人综合素质，更好地在工作中发挥自己的技术专长，为企业、为国家作出更大的贡献。

**钢厂领班转正工作总结3**

非常想念过去这段时间来的工作，自己来到单位也不是太久，作为一名刚刚来到的新员工，我真的很感慨，能够有这么一个机会在这里认识那么多的同事，但是那么多朋友，这是对我的一种激励，也是对工作上面的一种认可，我很感激周围的一切，我希望自己能够得到一个好的锻炼，只有积累的这些经验，才能够在接下来的工作当中发挥好自己，展示自己，对于这几个月的工作，我也希望用一个好的心态面对，现在到了转正的时候了，我也要总结一下自己的工作。

我很清楚自己的优势在哪里，我非常喜欢这份工作，不管是做什么首先要做到内心喜欢，只有喜欢这份工作，才能够在工作当中做的更好，我现在也很负责任的说自己非常喜欢做这份工作，虽然来到公司不是很久，这几个月来也思考了很多，在工作当中，一直以来我都非常认真，无时无刻都清楚自己的职责在哪里，对于自己的业务水平，我很有信心，因为在这样的过程当中，我记得了很多，我也感觉自己成长进步了很多，这是非常合理的，也是对自己的一个激励，很感激这一切，我也感激现在自己得到的进步，这是非常多的，特别希望自己能够得到周围同事的认可，做好本职工作非常重要，虽然是一名新员工，但是我对自己要求很高，在工作当中一丝不苟，时时刻刻都把本子上面的事情做到位，让自己清楚自己的方向，在哪里知道用一个什么样的心态去面对。

当然自己未来的工作，我也认清了自己的能力，知道自己有几斤几两，更加让我知道了自己生的一切优缺点，我的优势就在于非常喜欢这份工作，每天都非常的非常的那么努力，这样的优势是对我帮助很大的，只有喜欢这份工作，才能在工作当中更加用心，我很负责任的说，自己确实受益匪浅，也感觉到了自身的进步，只有不断的提高，才能够让自己在工作当中过得更加舒适，这份舒适是自己争取而来的，我也看到了自己身上的一些缺点，有的时候对于工作会出现一些犹豫，这样的优柔寡断是非常不合适的书，现在工作当中，有时候甚至会耽误时间，也会影响到自己的一些发挥，所以这个缺点我也看到了，我会弥补过去，这对我的帮助很大，因为周围同事都客观地看待我的能力，给我给予适当的帮助，让我知道自己的差距在哪里，让我知道自己的缺点在哪里，真的很感激这短短几个月来的工作，让我得到了一个很全面的锻炼，只有对自己要求高了，对自己的工作认真了，才能够积累，才能够得到更多的成长，这一切的一切都是靠自己争取而来的，非常感激其也感激单位对我的培养，对于我的信任，我会更加努力的。

**钢厂领班转正工作总结4**

来到冷轧厂已经五个多月了，到岗位实习也有一段时间了。对于我这个进入安钢大家庭的“新人”，感受颇深。下面，我将近期工作总结如下：

一．工作态度

从刚入厂到现在，深刻体会到，不管是在哪个岗位，积极认真的工作态度决定了工作效率和质量。工作态度也同样体现在安全上，作为钢铁行业的员工，安全很要。只有对自己和他人负责的工作态度，才能保质保量安全生产。

二．工作面貌

安钢今年亏损26个亿，全厂已经到了危急存亡的紧要关头，我们在“战危机，求生存”口号的号召下，应该转变自己的工作作风，多想着为公司做点实事，为安钢明年的扭亏转盈做出自己应有的贡献。

三．技术支持

进入到真正岗位上以后，相继认识了很多老员工，老师傅。就拿我来讲，我已经对现场的土建和文字工作有了一定的认识。今后还需要自己不断摸索，努力学习。摸索出适合我自己的一套完整优化的工作方案。过硬的技术还要不断学习，创新。以后要稳扎稳打，学好技术才能立足岗位。

四．工作计划

刚刚投身到自己的岗位，想法和问题很多。需要掌握和学习的东西更多！我想只有踏实肯干的劲头、认真负责的态度，从自身做起不断完善自己，才能赢得同事们的认可，领导们的肯定。我目前无法从事与本\*相关的工作，所以时刻不能放弃对本\*的继续深造。同时，为了配合好厂里的工作，我需要做好自己份内工作的同时，积极学习工艺，计算机，土建，电气等相关\*的知识，预计在20\_各个\*齐头并进，

往一专多能方向靠拢，做一个无论何时能能把工作落到实处的合格员工。

**钢厂领班转正工作总结5**

本人于20xx年x月x日进入我院，根据专业方向及院内工作需要，目前就职于在线检验室并执行检验员相关工作。

参加工作的六个多月以来，我参与检验的主要任务有内蒙古冀东水泥有限责任公司的60台固定式压力容器的检验；内蒙古供销社润创冷链物流有限责任公司的氨制冷系统压力容器及8座冷库的在线检验；内蒙古武川县伊鑫源肉业有限责任公司的大型冷库和机房配套承压类设备的检验；二连浩特加气站五台承压类设备，内蒙古鄂尔多斯市博源联合化工有限责任公司甲醇合成装置63台压力容器及106条压力管道和内蒙古鄂尔多斯市苏里格天燃气化工有限责任公司70台压力容器的检验；中海石油天野化工股份有限公司的甲醇合成装置60台固定式压力容器的检验工作。

在检验过程中同科室领导和同事们一起利用美国PAC公司SAMOS系统的48通道声发射检测仪、以色列ISONIC20xx的8通道超声衍射时差法（TOFD）及相控阵检测仪、美国PAC公司的POCKETUT自动超声C扫描检测仪再配合超声、磁粉等其他常规检测手段，克服重重困难，顺利完成检验工作的同时充分发挥了在线检验的优点并取得了业主们的一致好评。

通过以上工作的锻炼，在院领导们的悉心指导和同事们的热心帮助下我努力学习多种检测技术及理论知识，并配合实践加以熟悉、印证，同时学习与业务相关的法律、法规和特种设备安全技术规范等，将学习与工作有机结合以提高自己业务水平和处理问题的能力。

在今后的工作中我会进一步严格要求自己，虚心向领导和同事们学习。我坚信凭着自己高度的责任心和进取心一定能够取得更大的进步，同时我会加强自己的团队协作能力，认真完成领导们交付的工作任务，和院内同事之间通力合作，把关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功地完成各项工作任务；积极学习新知识、技能，注重自身的发展和进步。为此希望领导能根据我的工作态度、能力和表现予以考虑。我衷心的期盼自己也能成为内蒙古锅检院的一名正式员工，恳请领导能批准转正。

**钢厂领班转正工作总结6**

想一想来到xx工厂也几个月的时间了，不是说人到了一个地方过一段时间就能适应吗？我来到了xx工厂也有一段时间了，虽然不是很久，但是也可以说是一个转变，这里的工作我也适应了，短短的几个月时间过去，来的时候我是一名新员工，但是现在我是一名即将转正的员工了，来到这里的工作的几个月让我对自己的工作也又很多的想法，对自己这几个月来的工作也有一些个非常有意义的心得，至少我是这么觉得的，虽说时间不长但是这几月的时间，倒是让我领悟了很多东西，这几个月来在工作上自己经常会想得与失这两个字，现在要转正了，自己在xx

**钢厂领班转正工作总结7**

我是北京冠\_\_地产咨询有限公司商务部总监助理杜\_\_，我于20\_\_年X月X日进入公司，开始为期三天的无薪试用，20\_\_年X月X日正式进入试用期，届时试用期已满一个月，特向公司提出转正申请，下面我主要就我的工作内容、工作目标、执行计划、执行效果、执行总结及转正后工作展望五个方面进行汇报：

一、工作内容

进入试用期以来，我的工作主要是：

1、掌握按揭贷款的相关知识，并给销售部人员培训。

2、协助我们的按揭客户准备办理按揭所需资料。

3、及时更新销售状态的记录。

二、工作目标

有目标才会有前进的方向。

试用期中，我的业务目标是在15天内有能力给销售部人员培训按揭贷款的知识;在20天内协助我们的首位按揭客户准备好按揭资料;确保房源销售状态、签约信息、回款情况以及月度销售签约资金回收统计一致。

试用期中，我的个人目标是在20天内可以有思路的安排自己的工作事项;一个月后能够顺利转正。

三、执行计划

为了实现工作目标，我的执行计划如下:

1、工作前三天上网搜索按揭贷款的相关知识，并整理成资料。

2、工作7日内就我了解的按揭知识对销售部人员进行理论知识的培训。工作思路是：在培训之前整理好培训资料，为方便讲解，制作成PPT。培训后，总结销售部人员期望了解的按揭问题，并在一周内整理出来。

3、通知我们的首位按揭客户准备办理按揭资料，拟定在20天内准备齐全。由于之前没有经验，协助我们的首位按揭客户准备按揭资料，主要是在“通路”，一方面了解办理按揭需提供什么资料、怎样准备资料，一方面与工行负责按揭的曹主任、宋经理建立良好的友谊，树立好公司形象和个人形象。

4、工作15日内有能力为销售部人员培训按揭贷款的知识，并让他们感觉到我很专业。工作思路是：在第二次培训之前，对比较常见的问题进行总结，并对自己存在的疑问及时向工行的宋经理询问、总结，使培训资料不断完善、更加准确、有理有据。

5、在3天内，结合认购单、签约单、收据制定出签约信息统计表、回款情况统计表及月度销售签约资金回收统计表，保证内容一致。

6、在试用期，端正学习态度，做好自己的本职工作。做到不迟到、不早退、不旷工，并自愿加班学习专业知识，以求顺利开展工作及顺利转正。

四、执行效果

“华人管理教育第一人”余世维曾经说过“决战商场，赢在执行!”这说明了执行力在工作中的重要性，换言之，一个人的工作业绩和他对工作的执行情况是密切相关的。现将我对工作的执行情况总结如下：

1、我超额完成了“无薪试用”的工作任务。刚进入公司，李总给我出了按揭贷款的八个问题，包括按揭贷款的含义、按揭出现的原因、办理按揭的条件、流程、所需资料、按揭贷款还款方式、按揭客户能否提前还款、二次购房按揭的规定，要求我在三天内完成。实际上，我在第一天就顺利完成了八个问题的解答。在第二天下午下班后我就按揭贷款的八个问题给李总和同事刘冰进行了讲解，讲解时我做到了完全脱稿，李总对我的工作态度、工作思路给予了充分肯定。

2、就按揭贷款的知识，我先后对销售部人员进行了两次培训。第一次主要是针对按揭理论知识进行培训，尽管我做了充分的准备，但由于我接触按揭贷款的知识只有一个星期的时间，只是学习了按揭的理论知识，没有对办理按揭过程中遇到的实际问题进行研究，所以在培训时不能及时、准确的解答销售部人员提出的实际问题。为了使销售部人员对按揭知识有更全面、更准确的认识，半个月后我给销售部人员进行第二次培训，在第二次培训之前，我对比较常见的问题进行了总结，并对自己存在的疑问及时向工行的宋经理进行询问，之后自己加以总结，使培训资料不断完善，更加详细，鉴于第二次培训的时候我对按揭知识已有深刻的理解，所以我可以自信的给销售部人员讲解并准确的回答他们提出的问题，培训结束前我就培训内容进行了随机提问，根据销售部人员的回答情况，表明他们掌握的情况良好。

3、我协助我们的首位按揭客户在18天内准备好了按揭资料，比预定目标提前了2天。刚开始，我们首位按揭客户资料是按照工行提供的《资料清单》准备的，拿到工行审核，工行宋经理基于我们的首位按揭客户无法提交个人收入符合银行要求的证明，又由于他是企业法人代表，所以让其补充公司资料，我一方面通知客户补充资料，一方面完善《办理按揭资料清单》，把学到的知识添加到资料清单中。

三天后，我拿着该客户的资料到工行请宋经理再次审核，宋经理又提出了新的问题：验资报告需整本复印、造三个月工资表，之后我再联系客户，再完善《办理按揭资料清单》，并添加准备资料的注意事项，如此反复补充了五次资料，我们的首位按揭客户的资料才准备齐全，办理按揭的“路”走通了。同时，为了方便以后的按揭客户准备按揭资料，我制定出一套详细的《万利财富广场购房客户办理按揭材料》，包括《办理按揭的条件》、《办理按揭资料清单》、《办理按揭的流程》、《分红证明》(模板)、《企业经营情况报告》(模板)、《工资表》(模板)，这些材料整理的详细、具体、清晰，给办理按揭的客户减少了许多麻烦，必定提高办理按揭的效率。

另外，由于我和李总制作的《办理按揭资料清单》非常详细，所以得到了工行宋经理的高度评价，并向我索要，当作了他工作的参考资料;通过与工行个贷中心曹主任、宋经理多次交往，我给他们留下了良好的印象，他们对我的言行举止、办理按揭的工作给予了充分肯定。

4、我根据认购单、签约单、收据制定出签约信息统计表、回款情况统计表及月度销售签约资金回收统计表。现在，我负责销售状况的记录、更新、上报，有新的认购信息或签约信息，我会及时记录，从不怠慢，并认真核对，因此确保了各项信息的一致。

5、届时，我正在协助按揭客户准备办理按揭的资料。每个客户的情况都不一样，协助每个客户准备资料对我来说都是极大的考验。接下来，我将针对每个客户的具体情况整理出解决问题的方案。在整理的过程中，反复思考，找出的解决办法。这样做不仅可以提高办理按揭的效率，而且可以提升我的思维能力。

五、执行总结

“对工作进行总结，才能有所发现，有所创新，有所前进。”

尽管我工作时间仅有短短的一个多月，但我在工作中却有很多的收获，自己的进步也很大，不仅体现在业务方面，而且体现在个人方面。

首先，我圆满完成了在试用期中制定的业务目标。我给销售部人员进行了按揭贷款知识的培训，并起到了良好的效果;我协助我们的首位按揭客户准备好按揭资料用了18天，比我的计划提前了两天;另外，我所统计的房源销售状态、签约信息、回款情况以及月度销售签约资金回收统计各项资料完全一致。

其次，为了今后更好的开展工作，我掌握了必备的专业知识和技能。现在，我熟练掌握了按揭贷款的相关知识。通过深入学习，我还了解到“钱是有时间价值的”“名义利率指的是年利率，实际利率指的是月利率”，“客户作按揭贷款的原因之一是理财的需要”等。另外，通过为我们的首位按揭客户准备按揭资料，引起了我的许多思考。

再次，现在我可以有思路、有步骤的安排我的工作事项。每天我都会写工作计划，在工作计划的指引下安排自己的工作，并且能够达到预期的目标。

另外，在与工行的曹主任、宋经理，房管局备案科负责人交往时，我非常注意自己的言行举止，因此，为公司和个人塑造了良好形象，给他们留下了非常好的印象，对我的业务开展而言，必将有很大的推动作用。

在个人方面，进入公司以来，我的工作态度一直都很端正，一方面是为自己负责，一方面是为公司负责。主要体现在：1、严格遵守公司的规章制度，从未迟到、早退、旷工，也从未请过假。2、在规定的上班时间，如果我没能完成既定的工作任务，我会毫不犹豫的选择加班，我一贯主张“今日事，今日毕”，并且一直在践行;即使既定的工作任务完成了，我也会选择自己给自己加班，因为我知道，我来公司的时间还很短，而需要我学习的东西还很多;3、我每天都会给自己制定工作计划，并且积极主动的去完成它。

由于大学的时候学的是法律专业，所以在工作之前我没有对房地产方面的知识进行学习。刚来到公司，我的工作的内容可谓是我知识领域的空白。为了在最短的时间内胜任我所担任的工作，我根据自身的情况，广泛学习按揭贷款的知识，并从中筛选有用信息，及时吸收消化。对于按揭知识的掌握，我经历了三个阶段：从广泛学习到有针对性的学习，从有针对性的学习到对理论知识熟练掌握，从对理论知识的熟练掌握到活学活用、举一反三。

尽管我在试用期中有很多的收获，取得了一定的成绩，但我也清楚的认识到我还存在许多不足，如：刚从学校毕业，社会经验不足;尽管掌握了按揭的知识，但还不能做到活学活用;刚接触按揭贷款、合同备案的知识，还不能站到一定的高度分析问题、解决问题，针对这些问题，我也做了分析，主要原因是我接触这方面的工作时间短、思维不系统造成的。为此我也制定了解决问题。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找