# 兼职一周工作总结(实用49篇)

来源：网络 作者：诗酒琴音 更新时间：2024-07-25

*兼职一周工作总结1在过去的一年里，我在各位\*\*和同事的热心帮助下，取得了一定的成绩,各方面都得到了大家的认肯.我想为了做好以后的个人业务,总结经验,吸取教训,做一个称职的工作人员,本人就特就本年度的工作作如下总结：1、思想素质表现、品德素质...*

**兼职一周工作总结1**

在过去的一年里，我在各位\*\*和同事的热心帮助下，取得了一定的成绩,各方面都得到了大家的认肯.我想为了做好以后的个人业务,总结经验,吸取教训,做一个称职的工作人员,本人就特就本年度的工作作如下总结：

1、思想素质表现、品德素质修养及职业道德。

能够认真贯彻\*的基本路线方针\*\*，通过报纸、杂志、书籍积极学习\*\*理论；遵纪守法，认真学习法律知识；爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心，积极主动认真的学习专业知识，工作态度端正，认真负责。

2、专业知识、工作能力和具体工作。

我是六月份来到学院工作，担任学院行政秘书，协助办公室\*\*做好工作。行政工作琐碎，但为了搞好工作，我不怕麻烦，向\*\*请教、向同事学习、自己摸索实践，在很短的时间内便熟悉了学院的工作，明确了工作的程序、方向，提高了工作能力，在具体的工作中形成了一个清晰的工作思路，能够顺利的开展工作并熟练圆满地完成本职工作。

在这一年，我本着把工作做的更好这样一个目标，开拓创新意识，积极圆满的完成了以下本职工作：

（1）协助办公室\*\*做好了各类公文的登记、上报、下发等工作，并把原来没有具体整理的文件按类别整理好放入贴好标签的文件夹内，给大家查阅文件提供了很大方便

（2）做好了各类信件的收发工作。为了不耽误学院、大家的工作，不怕辛苦每天按时取信取报，把公函，便函及时分发到部门及个人。

（3）协助好办公室\*\*做好学院的财务工作。财务工作是学院的一项重要工作，需要认真负责，态度端正、头脑清晰。我认真学习学校各类财务\*\*，理清思路，分类整理好各类帐务，并认真登记，年底以前完成了学院20xx年办公用品、出差、接待、会议、教材、低值易耗等各类帐务的报销工作。

学院的财务工作正进一步完善规范，我会在新的一年再接再厉把工作做的更好。

（4）做好公章的管理工作。公章使用做好详细登记，严格执行学院公章管理规定，不滥用公章，不做违法的事情。

（5）做好办公用品的管理工作。做好办公用品领用登记，按需所发，做到不浪费，按时清点，以便能及时补充办公用品，满足大家工作的需要。

（6）认真、按时、高效率地做好学院\*\*及办公室\*\*交办的其它工作。

为了学院工作的顺利进行及部门之间的工作协调，除了做好本职工作，我还积极配合其他同事做好工作。

3、工作态度和勤奋敬业方面。

热爱自己的本职工作，能够正确认真的对待每一项工作，工作投入，热心为大家服务，认真遵守劳动纪律，保证按时出勤，出勤率高，全年没有请假现象，有效利用工作时间，坚守岗位，需要加班完成工作按时加班加点，保证工作能按时完成。

4、工作质量成绩、效益和贡献。

在开展工作之前做好个人工作计划，有主次的先后及时的完成各项工作，达到预期的效果，保质保量的完成工作，工作效率高，同时在工作中学习了很多东西，也锻炼了自己，经过不懈的努力，使工作水\*有了长足的进步，开创了工作的新局面，为学院及部门工作做出了应有的贡献。

**兼职一周工作总结2**

今天，我们迎来了全新的一周。总的来说，学生们本周表现良好，秩序井然。我将把本周的情况总结如下：

>一、主要工作：

1、重点加强学生课间玩耍、买零食、卫生等方面的整改。

2、旅委关注学生戴红领巾，买零食，早上乱扔垃圾。

>二、成就和缺点：

1，学生出勤率。大部分学生都能按照学校的作息时间按时到校，但还是有一部分学生没有按时上课，或者提前到学校门口集合住宿。针对这种情况，提出以下要求：少先队巡逻队在值班教师的领导下，做好巡逻工作。如果发现学生呆在学校门口或购买零食，应做好记录，并敦促他们尽快进入教室

2、干净卫生。总的来说，每个班的清洁都比较好，现在很多班都养成了良好的卫生习惯，但是很不幸，比如：

（1）有些班级的清洁用具没有按规定摆放整齐。更重要的是，有些学生没有养成良好的卫生习惯。上午和下午学校门口有很多学生扔的垃圾，甚至教学楼的楼梯经常被学生发现乱扔；

（2）部分卫生死角未彻底清理，花池未彻底清理，有纸屑、烟头等。

要求：每节课都要加强对学生健康习惯的教育，避免随地吐痰、乱涂乱画、衣着整洁、经常洗澡、经常剪指甲、不留长发。彻底打扫教室和清洁区域，不留死角，保持整洁，让每个学生都有“我是学校卫生环境的主人”的意识。看到垃圾可以弯腰捡起来，看到学生乱扔、随地吐痰、乱涂乱画可以及时制止。

3、大突破。由于上周的天气，大课间休息只在周四进行。但通过观察我们学校大课间活动质量下降的情况，主要体现在进出不规律，舞蹈动作不规律，动作不连贯。有些班有学生在里面打架。希望班主任重视，加强教育，参与指导。少先队干部要加强检查。

4、中午吃饭。下楼吃午饭时，老师有点担心：有的学生下楼时推推搡搡，有的速度很快，有的走得不对，影响秩序，有隐患，也有乱倒现象。请同学们最多两个人走楼梯，不要拥挤。和前面的同学保持距离，不要把菜倒在其他同学身上。让学生设身处地为别人着想，让老师陪他们吃饭。

5、上课和营养午餐后的纪律。我们学校一直非常重视课间安全和营养午餐后活动的安全，但我们的教育没有取得好的效果。具体表现为：上课期间和营养午餐结束后，看到学生在楼梯间、走廊、教室、操场、学校各个角落大声追逐打闹。有的同学甚至靠在栏杆上，不顾安全的大力奔跑，或者玩各种危险的游戏等等。

6、戴红领巾。许多学生在少先队巡逻时没有戴红领巾。我们少先队巡逻队录的，这里就不念了。我希望每个学生每天都戴红领巾。少先队巡逻队发现你不戴红领巾，我们会向全校汇报你的情况，并邀请你上台亮相。

>三、几点建议：

1、在晨读中振作起来，让郎朗的书声在校园里回荡。

2、每个班的所有学生都要排队，按时放学，注意交通安全，不要留在路上，按时回家。

3、注意我们的举止。文明礼貌就在我们的脸上，在我们的微笑中，请不要吝啬你的微笑。用我们最真诚的微笑面对老师和同学。

4、课后和营养午餐时，学生不得在楼梯间、走廊、教室、操场和学校的每个角落追逐、玩耍和大声喧哗。不允许学生靠在栏杆上，不顾安全，大力奔跑，或者玩各种危险的游戏。

同学们，燕子走了，还有再来的时候；桃花谢了，有时间再开。然而，过去的日子不会再来了。让我们一起珍惜时间，发扬好的，及时改正不好的，努力把今天的一切都做得比昨天更好！

以上是对上周工作的总结。希望同学们继续保持好的方面，改正缺点。

**兼职一周工作总结3**

本周总结

一、认识前台文员这个岗位的重要性。要做好前台文员这个岗位的工作，就必须要深刻的认识到这个岗位的重要性。前台这个岗位不仅体现了公司的形象，还是外来客户对公司的第一印象，前台也是公司对外形象的窗口，一言一行都代表着公司，前台的形象就是公司的形象。过去一个星期内的工作量相对来说还是比较轻松的，主要都是整理一下办公室的环境，考勤，接待，打印、复印，下班后关窗断电以及领导临时性吩咐的工作，或许是因为社会经验不足，工作任务完成的不是很出色，希望接下来能取得进步。由这几天的实践，可以总结出，能把一些简单的事情做好就已经是一件不简单的事情，所以简单的事情要细心做，重复做，快乐做!

二、在实践中学习，努力适应工作。作为一个应届毕业生，也是刚踏入社会的新人，在社会经验这方面稍有欠缺，对前台文员这个岗位的工作经验也更需要累积。在这段时间里，感谢上级领导和同事的指导、包容，让我能更快地适应岗位，更出色的完成工作任务。

三、认真工作，更注重细节。接待公司来访的客人要以礼相迎，接听电话要态度和蔼，处理日常事务要认真仔细，对待同事要虚心真诚，要以空杯的心态在工作中取得收获。

四、扩展自己的知识面，不断完善自己。在短短的几天工作中，就暴露出我许多方面的不足，如一些接待的礼仪还是不够规范，一些接电话的用语不够专业等，所以在以后的工作中也要不断给自己充电，拓宽自己的学识，以便更好更出色地完成工作。

接下来的周计划：

一、提高岗位的适应能力，把自己该完成的工作任务都有质量地做好，并抽取时间向同事学习更多其他方面的知识，丰富自己的见识。

二、继续增加接待方面的学识和加强这方面的实践能力，能把过去的不足得以改正。

三、协助领导和同事继续开展招聘这方面的工作。

**兼职一周工作总结4**

转眼间一周的工作结束了，给我感觉最深的就是使我了解到了很多很多和前任公司丌一样的经营管理模式，也学到了很多以前丌懂的知识。之前的行政前台工作内容、重点主要就是一人多责、多岗，所以，可能之前工作内容太繁杂，以至亍有些前台方面的工作内容思考的还丌够。而我们公司则分工明确，职责清晰。

工作要求更加正觃与业觃范，尤其是孙总经理更是以正觃与业来管理来要求我们，虽然有些东西、有些事情可能丌会手把手教我很多，但是有时候，孙总会一句话点醒我，戒启发我们的独立思考和独立工作能力。这样的领导方式是我从前没有接触过的。

也使我收益匪浅，所以我要更加努力的按照孙总的正觃化要求去工作，达到孙总和公司的认可，我更希望一位像孙总这样有魄力、有能力、工作严谨的前辈指点我。下面我将向公司组织汇报一下在工作的一周里我的所获所感。

>一、主要工作：

1、前台卫生以及办公区域卫生的.清洁工作；

2、来电电话的及时转接和处理工作；

3、来访人员的及时接待和引见工作和处理工作；

4、应聘人员的及时登记和引见工作；

5、员工外出办公做好登记工作；

6、信件的及时揽收和转达工作；

7、公司的每日考勤工作（电子版和手写版）；

8、办公设备的维修处理工作；

9、饮用桶装水的管理工作；

10、领导安排完成事项的完成工作。

>二、存在的问题：

1、普通话、仪表丌觃范；

2、去卫生间、吃饭考虑丌周。没留人替班；

3、学习工作目标丌够深刻；

>三、对亍存在的问题处理措施以及今后的计划：

1、每天用普通话朗诵一小时报纸戒者周刊；尽快达到标准觃范；

2、完善离岗管理；

3、每天阅读一遍《前台接待岗位职责》，把内容铭记亍心，随时约束自己的行为；

4、应当树立自我学习的作风和学习意识，丌断的给自己充电；

5、在最短的时间内最准确完成自己的分内工作，做到丌拖延；

6、有效的对自己设立近期目标和方向，完善自我。

>四、体会及感想：

1、从囫囵吞枣，丌求甚解到清晰详实在行政人事部部门里，由行政与员和我开展各项的工作。刚刚开始的工作，有点囫囵吞枣，像一只无头苍蝇。工作中感到头绪乱、心态没有摆正、走马观花。所以才会造成工作上的一些小差错，这些的小差错给自己的工作上带来了很大的教训，所以只有丌断的问自己为什么？应该怎样去做？应该怎样吅理效率的完成？做好了这项工作，连带的还有哪些工作需要完成？才能够明确地、准确地、具体地把握好上级的指示。

2、独挡一面丌如团结一致俗话说“滴水丌成海，独木丌成林”，所以每个项目的圆满的完成必须要有一个“人心齐，泰山移”的团队小组。在行政人事部门里，有许许多多琐碎的杂事。整个部门虽然暂时只有2个人那么少，但是任务却也是繁重琐碎有时还需要很及时去处理，在孙总的指示下，我们两个下属分工吅作，只为了把工作做得更加全面和到位，力争到注意整个公司今后各个同事的需求，为各个部门提供方便快捷的服务，准备好经常使用到的资料等等。这同时也挑戓了我们的各种工作和为人处世的能力以及态度。为了能够使到每一次的项目、每一步的目标、每一个的计划能够圆满完成，会努力地向公司优秀的同事学习，向上级学习有关的工作能力和工作的态度。自己也会牢牢谨记：“三人行，必有我师焉”的名言警句。

同时也告诫自己一个人在公司中，丌可能是孤立的个体，而是要融入到一个公司的文化当中，只有团结一致，才能更好地完成任务。

一周总结让自己对自己的工作行为和以后工作目标有了更清晰的认识。

深刻认识到只有丌断地提高自己的职业素养、在丌同场吅扮演的角色、注重工作每一细节，才能出色的完成本上级交给个工作任务。不此同时，我自己也会丌断地要求自己达到更高的层次，找出工作中得丌足，丌满足亍现状，丌断完善自己，勤亍和善亍学习，努力提高分析和思考问题的能力，工作时会更加主劢付出，凡是都会出亍真心，以大局为重，共事多沟通，交往相互尊重，相互信任，相互支持。

我将和公司一起成长、一起努力、一起奋斗。

**兼职一周工作总结5**

1.尽可能找一份含金量较高的兼职，否则，不如不做。

身边有的同学，假期发过传单，去过餐馆，端过盘子。首先声明一点，我不是在宣扬劳动有贵贱之分，只是觉得单纯的出卖劳力，虽然折合下来，一天的收入也不算太低，但个人的收获却不是太大。与其这样浪费自己的时间和精力，在一件明知道回报率不高的事情上，不如耐下心找一份含金量较高的职业。比如家教，比如老师。

像我就属于很幸运的那一类，连续两年暑假，都找到了一份这样的兼职工作。工资什么的不是看重的因素，起码在这里，赚钱多少是其次，真正能学到知识才是真的。呆在学校里的时间久了，人是和社会脱节的。而我们也需要这样的机会，学以致用，将学习到的知识付诸到实践，而不是凡事都只会纸上谈兵，经不起实践的检验。

2.严格要求自己，不要因为是兼职工作就懈怠。

没有人会因为你是学生的身份或者是初次兼职，就降低用人标准。而我们自己呢，也要明白这个道理，不能三天打鱼两天晒网。开始的时候，干劲满满，冲劲儿十足，热度维持不了几天，就打回那个懒癌重症患者的原型。

不迟到不早退，是最基本的要求。另外，千万记得眼睛里要有活，有活，有活。重要的事情说三遍。人家雇人，不是为了天天拿工资供着一个，只会玩手机的少爷和公主。拿人钱财，与人消灾，不求我们这些学生能在短期之内建功立业，但也不要\*添麻烦，于人于己，都是双赢的好事。

3.尽快熟悉相关业务，不懂就要多问。

由于第一年我没有参与招生工作，加上这次放假回去的时间也不是很早，所以有的地方，显得有些吃力。刚开始的时候，稍微觉得力不从心，大热的天气，卖力的宣传，时不时发上几张招生资料，如果有家长感兴趣的前来咨询，还要做好前台接待工作。后来的几天，多看多问，自己多琢磨，也渐渐适应了这种节奏。学费，优惠条件，班级配置，学习内容，自己得门清，才不至于一问三不知。实在遇到无法解决的问题，就让家长直接去找校长解决，切记不要自己一时意气用事，耽误了大局。因为我们说的每一句话，都不仅仅\*\*个人观点，而是\*\*了整个学校。稍有不慎，就会让有心之人抓住把柄，所以还是谨言慎行的比较保险。

4.多一点真诚，少一些套路，真的是会有疗效的。

一直觉得做人不要那么功利和实际，多一点对彼此的真诚，少一些虚伪的套路，是我的人生信条。我是这么想的，也是这么做的。

有的时候，真的不需要你多说几句漂亮的场面话，哥哥姐姐的叫着，嘴巴甜的像抹了蜜糖，可遇到正事，谁都不如手里的那个手机来的重要。反而，踏踏实实的做事，可能不善言辞，但时间久了，人家还是会看到你的努力，信任也会慢慢建立起来。因为已经共事了两年，所以脾气秉性也都了解。毫不夸张地说，我是真的很崇拜老板姐姐，虽然她只比我大四岁，但人生格局不知道甩我几条街了。所以之前小长假回家的时候，也回去她那里看看。如果出去玩了，偶尔会给她带点当地的小玩意儿。在我心里，已经把她当成了朋友，更确切的说，是人生的榜样。而她私下里也会像个大姐姐，给我说一些自己做得不好的地方和自己的一些经验之谈。这个世界是相互的，你真诚待人，人家自然也会真诚待你。这一点，毋庸置疑。

5.学会与人交流，掌握说话的艺术，是一门博大精深的学问。

虽然只是短短的暑假时间，我更加清楚地认识到了说话的`魅力。掌握说话的艺术，真的需要长久的学习和不断的摸索。而我还将继续在这条路上不断前进，希望努力奔跑过后，会有崭新的收获。

和孩子们说话，你要懂得恩威并施。先把规律立在前面，因为有的小孩儿真的是欺软怕硬的主儿。一次两次的试探，你无动于衷，以后想管住他们就难上加难了。规律立过了，也不能板着一张脸，适当地开个小玩笑，活跃一下课堂气氛，也是完全可以的。下了课，就充当那个大孩子的角色，可以和他们玩到一起去。总之，要让他们对你又爱又怕，你的终极目标就算完成了。对待家长，虽然自己还是个学生，但也不能丢了气场。应有的老师姿态还是要拿出来的。积极和家长沟通孩子在学校的学习情况，有什么突出问题一定要及时反映(尤其是那些上课表现得过于活跃的那几个同学)一定要做好家长和学校的双向\*\*工作。无论怎样，在职一天，都不能丢掉老师的本分。

**兼职一周工作总结6**

Since the summer holiday comes, I have a lot of free time, as I stay at home all the time, my mother suggests me to take a part-time job, I am so willing to accept her idea, because I want to earn money by myself. I find a job as waiter, I have to work early in the morning, people need to have their breakfast, I serve them.

On the job, I earn little money, but I have worked so hard, I get to know it is not easy to earn money, so I start to feel grateful for my parents. Now I won’t waste money, before I pay for the bill, I need to measure them.

自从暑假到来以后，我有很多空余的时间，由于我整天呆在家里，妈妈建议我找一份兼职，我很乐意接受她的主意，因为我想要自己挣钱。我找了一份服务生的工作，我不得不一大早起来工作，人们需要喝早茶，我为他们服务。

在这份工作上，我只挣了一点钱，但是我是那么辛苦地工作，我知道挣钱很不容易，所以我开始感激父母。如今我不会浪费钱，在我付款之前，我会衡量下我买的东西是否需要。

**兼职一周工作总结7**

兼职辅导员工作是管理学员的工作，所面对的是朝气蓬勃、有思想、有感情、自我表现欲较强的学生群体。1年的工作中，深深体会到辅导员在工作中既要有宏观的群体管理，又要有微观的个性发展指导。辅导员在教育教学实践中，应有效地把学生的自作主张、别出心裁、标新立异等创造型人才的自然特点变为创造与成功的起点，培养一代创造型人才。

>一、在辅导员工作中应求“全”

“全”：注重学生的身心全面、\*\*发展。医学生学习任务重，课余时间少，更需要特别注意学习课堂外的培养。要培养教育学生具有\*\*与法制的观念、有责任感、文明礼貌、宽容和尊重他人，要教育学生具有全球意识、竞争意识、效率观念，并具有健全的人格。我们要教育学生学会关心他人。关心他人可以从关心自己的父母开始，关心身边的人，关心集体，关心学校，关心班级，关心国家的强盛和民族的兴旺，关心人类的前途命运，进而关心我们赖以生存的地球上的环境污染、生态\*衡、能源危机等问题，把我们的下一代真正培养成有开放头脑、宽阔的视野、博大胸襟、\*衡的心态、高远的志向，能适应现代社会挑战的新一代。

>二、在辅导员工作中求“活”

“活”：辅导员在班级管理中，管理方法应灵活多样。由于06级检验专学员有实习任务，在接任兼职辅导员后一周，学员几奔赴各实习点实习。管理方法必须随机应变，在通过Email、QQ等网络工具的沟通过程中，得知学员刚开始工作均有不同程度的不适应。有的表现为对新的学习方法的不适应，有的表现为对新的生活环境的不适应。在具体了解后，对症下药，逐步开导，使学员很快进入了实习状态，较好的完成了实习任务。同时积极引导学生创造丰富多彩的班级文化，充分展示学生的一技之长，发展学生个性，培养学生才能。在下点实习前，举办文艺晚会一次，部分在武汉实习的同学参加的了所在医院的文艺晚会，学员普遍反应在娱乐的同时，也锻炼了自己的能力。

>三、在辅导员工作中求“异”

“异”：辅导员要有意识地在班级管理中引进激励机制。主要是在期末综合测评时，辅导员为学期学习成绩提高较快、各方面表现优异的学生多加综合测评分数，为的是充分激发学生的竞争活力。重视每位学生的进步，建立学生综合评估档案，使他们学得主动活泼，体会到成功的欢乐。

>四、在辅导员工作中求“新”

“新”：创造教育的对象是全体学生，辅导员要相信每一位学生都有自己的创造强项，要允许有差异，耐心指导。每个学生都有一定的长处和闪光点，辅导员要善于发现学生的长项，抓住每一个教育良机，适时表扬、鼓励，体贴后进生，培养他们的自信心、自尊心、自强心，让后进生不成为掉队的孤雁。相信从每一个学生身上都能找到新个性发展契机。

总之，辅导员应将创造教育贯穿于工作的始终，营造一个良好的创造教育的氛围，使创造教育之花绚丽绽放。

**兼职一周工作总结8**

今年的暑假对我来说既轻松又辛苦，轻松的是大学的暑假没有太多的作业，辛苦的是需要在时间中锻炼自己，积累社会经验。

早就在放假之前，就与同学在校园xx网上登记注册了，想借助这个网络平台，一边享受假期一边打工，让暑假生活更加丰富。

7月21日，是陈奕迅20xx合肥演唱会在体育中心举办的日子，看到xx网上正好是有对进入体育场的观众检票的兼职工作，于是就报名并且被录取了。21日中午，和同学早早集合了，经过简单的培训和工作证发放之后，我们就上岗了。

在七月炎热的天气中，虽然很热，但是更多的是感到有点期待和兴奋。陈奕迅的人气还是很高的，观看演唱会的人还真多。虽然是7点30开场，但是5点左右，人就渐渐多了起来，我站在检票口，与身边的同伴相互配合，认真的对每一张票进行检查，确认真伪后才放行，忙的顾不上擦去脸上的汗水。

将近三个小时的检票工作结束了，心里有一种淡淡的自豪和满足，因为可以听到歌星真实的演唱，看到现场观众的互动狂欢，更重要的是现在可以凭自己的力量打工赚钱，结识了新朋友，我会再接再厉。

那天的工作虽然累点，但是真的很值得。感谢校园网给我这次兼职的机会，暑假还没有结束，如果下次有这样的机会，我还会参加的。

**兼职一周工作总结9**

一周短短的六天，我在工作中收获了很多。工作让我充实了生活，进一步“武装”自身;工作让我看到了前进的方向，让我找到了人生的目标。

我这周的主要工作是在扩张车间实习，在工作中，我学习了工作机台的基本原理，懂得了操作扩展机台，这周我学习了扩“三指套”，了解了扩“三指套”机台的特性，懂得了扩“三指套”的基本技巧。在工作中，我了解了“电缆接头”的生产过程，也知道了生产“电缆接头”的基本使用成本。在周五时，车间的生产“绕管带子”的那台机台出了一些小问题，使机台无法正常生产，我与曾德长师傅学习，师傅也传授了一些基础知识，如何把“带子”对齐，在水箱该加多少的水，才能生产出所需的带子，该调多大的转速，才能生产出不同产品所需的不同带子等。

本周我也面试了公司的“电工、设备维护”的岗位，我的兴趣是做电工，所以学习的也是相关专业内容，我知道要做一名合格的电工，是需要具备许多知识与一定的能力。我在校基本上都是学习理论知识，专业成绩均在中上水平，但是实操还有待提高，希望公司能给我一次机会展现自身、发挥所学的知识，我一定会认真学习，仔细钻研，用心的去完成每项任务。希望我能早日到岗实习，做一名“小学徒”。

**兼职一周工作总结10**

xxxx年已经过去，在这一年的时间中我通过努力的工作，也有了一些收获，临\*\*终，我感觉有必要对自己的工作做一下总结。目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心把明年的工作做的更好。下面我对一年的工作进行简要的总结。

我是去年9月份到公司工作的，\*\*对销售工作的热情，而缺乏对汽车行业销售经验和产品知识。为了迅速融入到这个行业中来，到公司之后，一边学习产品知识，一边摸索市场，遇到销售和产品方面的难点和问题，我经常请教各品系经理和\*\*和其他有经验的同事，一起寻求解决问题的方发和对一些比较难缠的客户进行应对方针，取得了明显的效果。

一、通过不断的学习，获取知识。

产品知识，收取同行业之间的信息和积累市场经验，现在对我们现在处的市场有了一个大概的认识和了解，现在我逐渐可以清晰、流利的应对客户所提到的各种问题，准确的把握客户的需要，良好的与客户沟通，因此逐渐取得了客户的信任。所以经过大半年的努力，也成功谈成了一些用户购买我们的产品，在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力，业务水\*都比以前有了一个较大幅度的提高，针对市场的一些变化和同行业之间的竞争，现在可以拿出一个比较完整的流程应付一些突发事件。对于一整套流程可以完全的操作下来。

还有我的xxxx年工作重点是二线兼销售，二线的工作环节是十分关键重要的，在我们DFAC销售的每台车都要经过二线的手。二线这个岗位是销售一线和用户之间的桥梁，一是，把一线的工作进行补充和完善，二是给用户进行指导和维系。在xxxx年里我在二线的岗位上工作了一年，对我的全年工作满意度基本上是良好，我服务的用户，全年计算来可以说至少有一百多个！这么多用户是我感觉有些自豪感！8月底去总部进行模压训练，做一名合格的销售人员，10月份在我们的二级xx公司进行据点销售和市场考察，在xx我也学到了很多的竞品的业务知识，这对我们产品销售十分有利。

二、本年度存在的问题。

在xxxx年7月1日国家实施“xxx”\*\*，被迫我们把库里的大部分车进行了提前上牌，我们根据上半年销售的车型，进行了总结。用到了提前上牌的车上。我们也可以预测到，上半年的车型在下半年消化肯定不是很好，因为上半年的车型基本接近饱和，所以提前上牌车型选择有误。

三、做好改进。

对xxxx工作中存在的问题进行改进的措施，对于车价差万元的情况我们在DFAC第三季度会议已经做了相应的调整，现在的产品价格，用户大部分都可以接受。还有一些提前上牌车型有误的，我们已经做好准备，赶在今年旺季把车消化一部分，看看市场，到底是什么情况，做一个准确的判断！减轻公司和部门的资金压力，让我们DFAC人轻松上阵，挑战下一个工作任务！

四、xxxx年个人工作目标和计划。

我在xxxx年中坚持销售人员的三项基本原则，最守纪律，执行命令，完成任务，做好此岗位的工作。再希望公司多给我一些学习和受训的机会是自己的知识更加丰富和充实！

我希望再xxxx年里我能从二线的岗位进到一线的销售岗位，成为一个完整的销售人员，我在xxxx年的全年中我已经熟练的掌握了一整套操作流程。再加上我从事销售工作一年多的经验，应对和处理一些突发事情有自己的一些办法，我相信自己能做好一名合格的销售人员。如果我能进入到一线销售的岗位上，我会努力使自己的销量和利润化。

**兼职一周工作总结11**

>一、本周工作总结：

（1）和展会期间，有意向的意向专卖店客户、工程单客户和散伙意向客户进行电话、信息等多方面的洽谈沟通。

①沈阳钟总是跑酒店工程单业务的负责人，对我公司产品了解，并一直跟中的工程单，对数量、价格、型号都配好了，现在等他们公司老板确认者个事情。

②内蒙古贾总是想先拿散货先，然后考虑工程单和专卖店，暂时只是发了部分产品图片和展会展馆图片过去。

③成都创美付总也报价给她了，可能先做散货再考虑专卖店，现在做自由风，由于供货不上，但乌金木销量很好。

④南宁春城邱总，可能只拿散货，并报价格过去了。

⑤黑龙江杨总多次沟通，打算五一后上店，同时也在和华辉的产品比较，我希望这次出差过去能洽谈下来，并交定金。

⑥长沙闫总，是做联邦家具的`，五一后想选个高端实木品牌，清明回老家了，后期跟进。

⑦内蒙古呼和浩特温总也在筛选品牌，还没确定。

⑧兰州三森王总本来打算做乌金木，但在万家没拿到位置，三森现在做黑马印象。

⑨苏州刘总对产品满意，但价格比较贵在考虑当中，还有贴皮面积比较大，有待跟进。

⑩南昌欧亚达何总，本来有意上半年选品牌，由于现在商场门口修路现在，对商场影响比较大，暂时可能不考虑，要到下半年，同时何总也留意着福州销售情况。其他客户都在更进中。

（2）电话拜访重点市场的优质经销商，为出差提前做好准备工作。电话沟通，先初步了解某些市场的市场需求。

>二、下周工作计划：

（一）计划本月出差计划、路线、拜访客户和市场等等。

（二）对重点意向客户保持良好沟通，争取更大突破和收获。

（三）同时提升个人销售相关能力，了解家具行业动态，熟悉市场以上总结计划，如有不妥之处，请批评指正，谢谢。

**兼职一周工作总结12**

不知不觉开学已经两周了，新的班委除了几个有特殊情况外，基本上也到位了，各项工作逐步开展起来，虽然班级工作取得一定效果，但是，还有很多地方需要我们反思，下面我把一周的工作总结列出来，希望大家提出宝贵意见。

>一、班级的第一项集体活动。

20xx年9月11日，中秋节前一天，我们到龙腾轩聚餐，到餐人数21+2人，1名是班委疏忽遗漏，1名有事情请假，2名参加比赛，1名回家。 大家玩的很开心，在中秋节里，远离家乡，我们就像在家里一样。那天，拍了照片，显然，有喝多的`。 这次聚餐，满意度达到7成吧。

>二、中秋节班会。

为了在这容易想家的晚上给大家一个聚集地，一起遍插茱萸，我们组织了这次展望未来的班会，班会上，大家一起为韩晶同学过了一个算是惊喜的生日，大家活跃的气氛，让我更加坚信，我们这个大家庭一定会团结的走下去。大家还分到了班长生活委员以及心理委员一起买来的月饼，这晚，我想，我们没有寂寞，那些没有到场的同学们，你们过得还好吗？

>三、这一周，班级工作还有没到位的几项总结。

a、班级考勤，班级日志还没有到位，需要尽快完善。

b、班级纪律还没有强调比如：上课必须把手机调成静音，各个课代表注意作业提交情况，课前帮助老师檫黑板。

c、还有共享的班级制度下载的人太少了，大家需要关注班级建设。

d、班徽设计比赛，希望大家手绘或者用电脑画图，发给我然后，大家选一个，宣传委员注意收集，我们班生活中有意义的照片，收集我们班经典的事情，或者语言等。

e、生活委员，总结班级基金建设情况。（班主任对班级基金给于大力支持，拿出一部分资金）

>四、下周主要任务：

1、贫困资助完成。

2、文体委员注意组织羽毛球比赛。

3、完善班级建设意见

4、把班级交流会这个习惯建立起来，改变大家对班级的一些看法，积极为班级做贡献。

5、各个班委要负责到位，注意大家生活，学习状态，注意分享校网，院网信息。

**兼职一周工作总结13**

这学期第二周，第二周有很多任务，比如日常工作扎实认真，特殊节日“教师节”洋溢的喜悦，“开学典礼”传递的希望和激动。上周，我和段老师以及62班的庞万琦、张欣、缪蕾、党晨曦、杨紫蘅和雷阳在值班。雨天给值班工作带来了很多不便，但大家都很认真勤奋。现在我们来简单总结一下上周的工作。

>一、重要事件回顾

1、周一下午，召开了全体教师的例会。教育教学科在学年开始时对工作进行总结，从宏观和微观、要求和操作等方面对要开展的工作提出全面、具体、详细的安排。大学校长补充强调，对教师节活动做了初步安排。

2、周四上午，召开了老教师座谈会，学校向退休教师致以节日慰问。下午，组织了教师节庆祝活动。杯中盛满了领导的关怀和对同志们的问候。老师们疲惫的身心在欢快的音乐中得到放松，大家一起享受节日。

3、周五，举行了盛大的开幕式。谢主任宣读了学校工作计划，并对前一时期的优秀师生进行了表彰和奖励。优秀的教师代表和学生代表的发言充满了真情和感染力。高校长的讲话给了大家很高的期望，师生们深受鼓舞。

>二、日常工作

1、值班学生认真负责，环境卫生打扫得彻底干净。教室、楼梯、走廊、清洁区，包括中学楼的后楼梯，还有二(1)班、二(2)班等小学生打扫的西楼楼梯，可以说是每天晨会前一尘不染。

2、老师很努力，爱岗敬业，很努力。他们提前到校，组织值班学生打扫卫生，引导学生有序有效地学习。

3、晨会、晚会、班会是献给学生的，班主任给学生进行行为习惯教育、纪律教育、健康教育、安全教育、道德教育等。二 (2)班把三字经引入学习教育，孩子们读得很流利。

4、有表扬，三 (4)班雷波主动向老师举报学生爬栏杆的不良现象，四(4)班张文波发现一个铅笔盒，二 (2)班陈开阳发现一把雨伞，三 (1)班吴涵，二(1)班马瑞，二 (4)班白烨。

>三、几个问题及建议

1、大一学生家长严重入校，校门口围堵现象严重，导致其他离校队伍无路可走，影响离校队伍的整洁。学校领导，值班老师，学生都疏通了很多次，家长多了也无济于事。需要努力一年的班主任坚持对学生进行引导和教育，让孩子告诉家长不要送自己去校园，不要在学校门口接自己，要在家庭楼门口等自己。

2、学生随意购买零食和乱扔垃圾的现象严重，让人感到太累。周生对人民负责，每天早上、课堂练习期间和下午课前检查他管理的区域。值日老师周每天在这几个小时里进行三次调查，偶尔在课堂上看到一些纸屑和其他垃圾。卫生期最差的是下午上课前，最好的区域是办公楼和西楼楼梯。前院和大门的学生活动量最大，活动次数最多，最频繁，导致最难接。说到这里，我想给大家讲一个小故事。日本广岛第12届亚运会结束后，拥有10万观众的体育场没有留下一张纸片，其中包括很多观看比赛的小学生。一位中国学者写了一篇题为《可敬而可怕的日本民族》的文章，深刻地感受到了日本人可敬而可怕的成就和精神。我们中国小学生不行吗？我们一定能做到！我们一定能做好！我建议同学们从身边的小事做起，勿以善小而不为，时时处处皆文明，细小之处显素养!

3、中低年级放学路队没有高年级整齐，从时间上看，放学早的班级没有后边的班级路队整齐，使得值周老师必须在大门口就进行不断地叮咛提醒，后两天略有好转。当然在检查中发现一些队长很负责任，如三(1)班的高旭，四(5)班的韩卓，六(2)班的薛宇辉，六(4)班的李润阳以及几个问起不留名的队长。同学们，放学的时候，学校大门口有很多家长和其他社会人员在看着我们，每一天，他们都在检阅着我们的行为，都在注视着我们学校的形象。为了我们的安全，为了我们的声誉，也为了我们学校的形象，希望担任队长的同学能做合格的负责任的队长，希望同学们务必走好!

亲爱的同学们，“人之初，性本善”，老师相信大家的心灵都是善良的、美好的，大家都热爱着我们各自的班集体，热爱着我们的学校，那么请我们从走好路队做起，从保护环境卫生做起，从不说脏话做起，从文明礼让做起，从认真听讲自觉写作业等一点一滴的身边小事做起，做文明进步的学生，创造文明、美好的北关小学!

**兼职一周工作总结14**

时光流逝，转眼间我在成长中又渡过一周。回首这走过的一周，很荣幸能与各位同事共同进步，我也在大家的身上学到不少的知识。一周以来我心中最大的感受便是要做一名合格的\_\_\_\_不难，但要做一名优秀的\_\_\_\_就不那么简单了。我认为：一名好的\_\_\_\_不仅要为人谦和正直，对事业认真兢兢业业。而且在思想政治上、业务能力上更要专研。我，作为一名年轻的\_\_\_\_需要学习的东西还很多很多。

思想修养

作为一名\_\_\_\_，要想完成工作的责任，首先必须具备\_\_\_\_素质，树立正确的世界观和人生观。在这一周中我认真参加各种学习和活动。有句成语是：只要功夫深，铁杵磨成针。是的，作为一名\_\_\_\_，我在工作中无意中会考虑不周显得毛毛糙糙，不甚妥当。当意见、建议来临时，现在的我不再不悦，不再拒绝。而是以更高的要求来要求自己，努力告诫自己：换个角度静心仔细想想如何能的好一些。

素质提升

在学习中我认真听取经验，仔细记录，并在活动后的空余时间认真思考推敲，有目的的在班中进行一些尝试。如：\_\_\_\_\_\_。

在工作中，我认真投入，认真学习。我感到人人都是我的师长，我能学，要学的东西还很多。如：\_\_\_\_\_。

在空余时间，我会阅读一些自己订的杂志，去图书馆翻阅、网上查询有关相关资料，去书城自费购买与教育教学有用的各类书籍和音像资料进行观看学习，我深切的感受到学习对自己的帮助确实很大。

工作内容

(略)

通过这一周的工作，我很幸运学到了不少东西，业务上也努力做了一些成绩。但这还远远不够，尤其在\_\_\_\_方面上还显得稚嫩。我将在未来继续多学，多思、多试努力把工作做的更好。

**兼职一周工作总结15**

我进入销售这个岗位已经差不多一周的时间了，在这一周的接触中，我发觉销售工作其实并非我们想的那么艰苦，有时候只要掌握好了方法，其实还是比较轻松的。但是如果没有找对方式去做事情，那么我们极有可能就会出现很多的漏洞，不仅会危害自己的利益，也会损害公司的利益。因此，在这里，我想对自己这一周的工作好好的进行一次总结。

这一周，首先我是处于一个学习的状态中，虽然在大学的时候也出去做过销售的兼职，但是我在这份工作上经验依旧是很缺乏的，所以刚开始进来，我首先就是要去学习，融入进这个集体。好在我还算是一个比较开朗乐观的人，部门的哥哥姐姐们也快速的接受了我，我也尽快的融入了这个集体当中。

接着就是学习了，我一开始是跟着部门经理一起去谈客户，后来就只要公司有客户过来，我就跟在旁边学习。慢慢的，当我学会了一些话术和套路之后，自己也开始慢慢可以运用了，虽然短短六天的时间，但是我在这样的学习中也让自己进步了不少。

在昨天的时候，经理鼓励我自己去谈一个客户试试看，当时我压力很大，因为公司的客户都是很重要的，经理愿意这么相信我，让我去锻炼自己，我真的很感动，因此我做足了功课，虽然在和客户的交流中很紧张，但是我的表达是真诚的，因此对方对我也比较的信任和满意，所以就和我们签了合同。进入公司一周，我就签了自己的第一单，当时成功之后我看到经理欣慰的笑容，我也很高兴，真的也很感谢经理给我证明自己的机会。

一周的时间，真正的开启了我的销售人生，我家里经济条件不是很好，父母把很多的期盼放在我的身上，我作为一个男孩子，现在正是应该打拼的时候，我还年轻，还有无数的可能。现在把其他的事情放在一边，先把自己的事业做好了，才能够去赢得更多属于自己的东西。

不管未来是买房还是结婚，我都希望是通过自己的努力去实现的。我会在这份工作上加倍努力，逐渐去实现自己一个个的目标，我会给我们的公司带来一些更好的成绩，希望我能够在未来的路上伴公司前行，提升自己，创造新的辉煌，为实现自己的目标和愿望而努力奋斗!

**兼职一周工作总结16**

时间过的真快，转眼间，进入培训公司已半年多了，虽然说以前有做过兼职，但时间不长;虽然说有打暑假工的经历，但都没有像现在这样能有机会独立的去思考、去决定一些工作方面的事情。因此，加入山木培训，我感到很庆幸，很荣幸，也很感恩。

在山木培训的这段时间里，我不仅增加了知识，提高了对社会、对行业、对人生的认识，而且也提高了实践管理的能力，提高了对行业、市场的感知度，提高了对事物的判断力，提高了处理复杂问题的能力。

一、持续的学习

“学习”作为人类主要行为之一已经被各公司广泛运用于实践或被作为重点强调。学习始终与创新是分不开的，只有不断创新，人类才有不断的发展和进步。因此学习是社会不断进步的力量源泉。学习是提高一个人的综合素质和实践能力的重要方法，只有不断地持续地学习、实践、总结，个人的能力才能得以提升，个人的生产率才会不断提高，发展的空间才可以不断拓宽，个人的社会贡献和企业贡献才可以逐渐得以实现。

二、目标、愿景与责任

作为始终如一的计算机课程指导。我的最大目标和愿景就是能够真正“修炼”成为一名培训行业的“优秀人”。为此，我不断地学习，持续地实践，不断地去领悟“优秀”的内涵，追求“优秀”之道。

责任，每个人都要有责任。人没有了责任就失去存在的意义。责任是人生的动力，人要想活的精彩，责任是关键。对他人、对公司负责就是对自己负责。如何实现责任，就是正确地去做正确的事，就是坚守岗位，切实履行岗位应尽的职责。

三、进步与不足

其实每个人每天都会通过学习、与人沟通、处理问题、解决矛盾等途径增强能力，获得进步。在这的半年里，我的进步可以说是飞速的，当然，个人的进步离不开团队的紧密合作，离不开上级的正确指导，离不开企业的这片土壤。

作为一名合格的计算机课程指导必须拥有口才、专业、管理等各方面知识、技能;必须具备奉献、服务、团队等企业精神。

我清醒地认识到距离这些标准还有很大的差距，在新的一年里，我会更加努力，立足本职，脚踏实地，通过各种有效途径来逐步弥补不足，完善自我，以便更好地为社会、为公司、为学员服务。

**兼职一周工作总结17**

一、上周工作总结：

1、印刷完成了《同步练习与测评系列》、《学雷锋系列》等书刊的追加、《成语词典》已经印刷5500多令，余7000令未印。

2、生产完成了《课堂自主作文系列》13万册。

3、生产完成了八开胶头书：《中考学科说明及样卷》剩余部分、

4、星期二开始进行《成语词典》胶订工序的生产，已完成8万册。

5、星期四进行折页机的安装调试，星期五投入正式生产。

6、星期五进行勒口机的安装调试，星期六投入正式生产。

7、上周完成产值48万元，还有《课堂自主作文系列》13万册未有结算单不能计产值。

二、本周工作计划：

1、星期二装订完成《同步练习与测评系列》、《学雷锋系列》等书刊的追加。

2、如无特急的追加任务，星期三可以转入生产《小甘系列》书刊，计划用二周的时间完成余下的97万册。

3、市政府《画册》的内文折页、粘贴等工作已进行了一周，但速度慢，并且了花费大量的人力，现先装订20\_\_册供会议使用，余下20\_\_册以后再作。

4、星期一开始，只留一台轮转机印刷《成语词典》，计划用20天的时间完成内文的任务。

5、抽调印刷车间的人员，支援装订车间的生产，三台折页机、一台勒口机全部开上两个大班生产。

6、确保每天生产完成2万册《成语词典》，计划在4月底完成全部任务。

7、《小甘系列》内文还剩下20万张，已仃止折页，视人力的情况再安排。

8、关于胶头书的生产问题，按照社提供的方案作了讨论，以骑马订方式生产比较合适， 12个印章以内的单色书刊使用双纸路印刷解决。超6个印章以上的双色书刊，还需要试验。胶头书的上浆液问题，已作试验，用手工来只刷几笔热熔边胶，能粘结书页，如书商无异议的话可进行生产。

**兼职一周工作总结18**

从第一次参加兼职工作，让我明白中学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式;是培养锻炼才干的好渠道;是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校中学生更新观念，吸收新的思想与知识。近2个月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，让我深刻知道了社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的社会竞争打下了坚实的基础。我在实践中得到以下的感悟：

>一：挣钱的辛苦

在这个暑假几乎什么兼职工作都做过，体会了酸甜苦辣，虽然过程中很累，但是生活得很充实，有付出才有回报这是我一直坚信的，之前没踏入过社会不知道挣钱的辛苦，更不知道父母的艰辛。

>二：人际关系

通过这次实践，让我最有感触的一点就是人际交往方面，我们都知道社会上人际交往非常复杂，但是具体多么复杂，我想也很难说清楚，只有经历了才能了解。才能有深刻的感受，大家为了工作走到一起，每一个人都有自己的思想和个性，要跟他(她)们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎么把握了。我想说的一点就是，在交际中，既然我们不能改变一些东西，那我们就学着适应它。如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手敢想敢做，不断学习不断积累。遇到问题找出解决方案，实在不行可以虚心请教他人。

>三：管理者的管理

在公司里边，有很多的管理员，他们就像我们学校里边的\*\*和班级里面的班\*\*。要想成为一名好的管理，就必须要有好的管理方法，就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工，你的\*\*，你班级里的同学们!要想让他们服从你的管理。那么你对每个员工或每个同学，要用到不同的管理方法，意思就是说：在管理时，要因人而异!

>四：自强自立

俗话说：“在家千日好，出门半“招“难!“意思就是说：在家里的时候，有自已的父母照顾，关心，呵护!那肯定就是日子过得无忧无虑了，但是，只要你去到外面工作的时候，不管你遇到什么困难，挫折都是靠自已一个人去解决，在这2个多月里，让我学会了自强自立!凡事都要靠自已!现在，就算父母不在我的身边，我依然能够自已\*\*!

所以做兼职工作让我成长了很多，虽然过程有点苦，但是我觉得很值。

**兼职一周工作总结19**

在教育局\*\*研究室的挂职工作即将结束，现总结如下。

一年来，我参与起草教育局的各项重要文件、\*\*讲话、汇报材料、工作报告等；较\*\*完成了局\*组会议纪要的整理和多项上报省市的材料，以及一部分小材料；精心完成了各种迎检资料的整理工作；积极参与了局机关\*\*的各项活动。

我主要谈几点收获与认识。

1、文章不厌百回改。一年的挂职办文，使我在观点提炼、框架搭建、思路梳理、表述简明规范等写作能力方面有了很大提升，特别是局\*\*求精求新的工作作风深深影响了我，使我逐渐养成了“文章不厌百回改”的好习惯。

2、加班莫辞三更鼓。加班是研究室的家常便饭。犹记去年年关，连续一周加班至深夜，我们坚守岗位，完成了多项要求极高的材料任务，进一步感受了机关人高度负责、无怨无悔的办\*\*事风格。

3、学思岂非终身事。坚持“以写促学”“以写促反思”，在完成科室工作的同时，看完近10本专著，写了76篇挂职周记、10多篇教育随笔或论文，\*\*\*6篇发表或获奖，挂职生活非常充实。

4、求真唯有一心持。一年来，我严格按照作息时间过起了机关生活，参与了下乡调研和蹲点包校等多项活动，感受到了不同的教育人生。我把获得的一些感触归纳为——求真——对工作和生活热情地融入、真切地体验。

当然，工作中不免存在不足，总的来说，主要存在学习不够主动、揽活不够积极、情绪时有波动、工作要求不高等问题，以至于提升不快，进步不大，离\*\*的期望和要求还有很大距离。

在今后的工作中，我将在提升专业素养、创新工作思路、提高交际沟通能力等方面多多历练，自觉成长，争取把自己发展成“学者型教师”和“研究型管理人才”相结合的复合型人才，为xx教育奉献自己的力量。

**兼职一周工作总结20**

在\*\*\*车间组长已经不短的时间了，在这段时间了，我学到了很多。有如何管理车间员工，处理好与员工的关系以及和上级的关系，如何激励员工加大生产，提高他们的积极性，这是我学到的感受了。

一年也要过去了，在年终的时候写出自己的心理感受和总结，用来给明年我以激励和鼓舞，我相信我能够做到。

一、对设备进行技术改造

1、分别对一、二、三、六车间的部分设备根据实际情况进行了改造，降低了工人劳动强度，提高了产品质量，节约了生产成本。

2、通过公司\*\*处出学习，对生产工艺进行改进，将新的生产工艺配方成功应用于生产，降低了生产成本。

二、班组的建设与管理得到加强

1、充分利用例会和车间班前班后会，将公司第二次创业的精神认真传达，使车间员工真正领会到公司的发展要求、前景和目标，筑建员工以厂为家的思想。

2、加强了班组培训学习。车间班组长的责任直接影响车间的工作质量，因此，在20xx年的班组建设中重点加强了班组长的培训与学习，使他们真正发挥技术骨干和模范带头作用。

三、现场管理得到改善

1、制定了现场管理\*\*，并在生产过程中认真执行，宣传贯彻“5s”活动，并认真\*\*实施，使现场管理得到大的改善。

2、将东厂所有积压余料进行消化，避免了原材物料的浪费，节约了生产成本，改善了现场。

四、生产、技术管理得到加强

积极配合质量管理部门对车间质量的检查力度，并强化生产技术的管理力度，使产品质量一次抽检合格率\*\*提高，水分超标现象减少，产品板结现象得到较好\*\*。

五、狠抓安全管理不放松

1、加强了对班组安全检查力度，完善了岗位责任制，发现问题及时\*\*并限期整改，使安全隐患\*\*降低，确保了20xx年的安全生产。

2、充分利用周二安全例会时间，认真分析一周来的安全生产情况，将车间发生的安全事故认真分析总结，吸取经验，杜绝类似事故的再次发生。

20xx年虽然取得了一定的成绩，但仍存在着很多问题和不足，主要表现如下方面：

1、安全管理力度不够。安全作\*\*不健全，安全培训不到位，检查不到位，有好多时候，由于我们的工作当中劳动量比较大，工人的体力消耗比较大，为此在生产安全检查过程中，发现的安全隐患没有严肃的指出或者没有按照安全管理\*\*进行处罚，现在想来是完全不对的，在安全事故没有发生以前，就应该不讲情面，只有这样，才能彻底消灭安全隐患。为此，我想在今后的工作中，对存在人情面子的安全隐患没有指出或处理的，我们将严肃处罚当班安全责任人。

2、安全标志仍不够健全。到目前为止，东西两个厂子，我自己简单的找了找，发现像高空作业、高温作业、高压作业安全标志没有设立，准备限期解决。

**兼职一周工作总结21**

转正的暑假两个月，没有作业，早就计划好了出去兼职，没有回家的原因就是不给自己留后路，势必要找到一份工作，还要感谢同学的爸爸对我们的照顾。由于参加精英周活动，推迟了一周离校，在昆山转了几天，才发现大部分的店都招满暑假工了。据了解，别人都是提前一个月去预定好的，所以只可惜我们没有提前准备。

最初想找三个人能一起做的工作，这样有意思些，事实证明是不可能的，换做我是店家也不会同时招三个认识的人，他们一起来，也有可能做到一半一起跑了。通过中介找到了电子厂的工作，想着去试一试，也是一种体验，结果第一天干完我就跑了，因为上的是晚班，一时间难以把生物钟调整过来。并且做着流水线的拼装工作，实在是太无聊，我认为对我的帮助不大。兜兜转转来到了一家中式快餐店，就决定在这做了。

起初店长给我安排的是打饭的`工作，非常简单，简单到我都有些不好意思，于是帮其他员工上菜打菜之类的。店长了解到我是学酒店管理专业的，他就让我\*时不要只埋头干自己的活，多观察观察其他人都做什么，怎么做的。

这一个多月下来，基本上我是啥活都干了，不得不说，做事的效率快了很多。要按照学校的标准去打扫卫生，时间上不允许，同事也不能理解，就需要自己去衡量这个度，在速度不慢的同时，我打扫卫生的质量也比其他人要高。

当我把镜子擦得透亮时，心里是非常高兴的，因为这不是为了完成任务去做的事情，即使是一个很小的细节，万一顾客关注到了呢。而套的垃圾袋，也不再只是装垃圾的地方，更像是一件艺术，甚至同事看到了还让我教他。

这家店的外卖销量每天两百单起步，每一单是否错装、漏装，这是对细节的关注。我就因为漏装了东西，顾客全额退款，费用由我承担，可能在我看来每天这么多单子，错一个是很正常的事，但顾客不这么认为。况且我就真的做不到不出错吗?一定可以的，于是在之后的日子，我就非常仔细，每一份外卖核对数量和菜品，结果没有再出过错了。

在睡过头的那一天早上，我迟到了，按规定迟到5分钟以上，30分钟以下罚款50元，我当然是老老实实的交了罚款，可店长并没有把这50元\*\*，而是反过来请大家喝水，还说是我请的，我觉得这样挺不错的，既对我的错误做出了应有的惩罚，又让店员的关系更加融洽。

在工作过程中，有些同事会带着情绪来上班，积极的情绪当然是好的，可负面的情绪就会影响到其他人，比如我就被影响了，感觉非常糟糕。或者有些同事会私底下讨论其他同事，这种行为也不对，有什么不满应该直接跟对方说，才能促进双方的进步。

暑假工结束了，我的钱也花的差不多了，当然最重要的是经验，下一次的工作我可以做得更好，钱也要学会好好利用，而不是有多少花多少。

**兼职一周工作总结22**

转眼间，我已经在公司工作满一周了，作为初到贵公司的我来说，却是具有特殊意义的一周。置身于一个新的环境，面对新的工作模式，身边的各种陌生，等待我的也是各种学习与挑战。很是庆幸的是，贵公司是一个十分温暖、团结、和谐的团队，在领导的热切关心和同事的热情帮助下，我还是比较快的适应了这个新环境，开始了我的工作。现在本周工作情况总结如下。

在这样一个活力十足而具有冲劲的团队里，每天都要应对新的挑战和压力，感觉自己好多东西不知道、也不懂，自己显得有些不自信。但是在同事们的开导和鼓励下，我也很快融入到了工作中来了，摆正了自己的位置，端正了自己的心态。现在，我要做的就是树立自信，不妄自菲薄，同时虚心跟经理学习，并慢慢努力将自己的优势展现出来。

我的岗位是销售工程师。这一周我的主要工作是打电话熟悉客户，归纳出那些潜力客户，并通过与客户的交流让客户不断了解我们公司的业务流程，来不断的关注于我们公司，从而为我们公司带来客户源。同时在经验丰富的张经理指导下，我也慢慢的懂得了如何去跟别人交流、介绍我们公司的业务。开始还真有点不敢跟别人打电话，总是怕别人问了我答不上来的东西，因此我就用本子把我要问的和别人可能会问到的东西都写下来，这样来不断地提升自己的应对能力。同时，我也希望让自己能够尽快上手，胜任销售这个职位。

诚然，这一周的\'工作也是让我意识到了我现在还有许多的不足，还需要不断的丰富和修饰自己，结范文10篇并且我学习的东西还很多，其中一些为人处世的东西也要我自己花很多功夫去琢磨的。但是俗话说得好“不积跬步，无以至千里”。所以接下来在工作上，我对自己的要求是：不要急于求成，要脚踏实地，一步一个脚印，才能走得更稳更远。

总之，这份工作对我来说是个难得的学习锻炼机会，我会在工作中不断学习，不断完善自己，尽量做到很好。

不知不觉，入职已经一周了。在经理和前辈的指点和照顾下，我逐渐对公司的文化、产品和业务流程有了一定的了解。作为一名新入职的员工，我需要走的路还很长，需要学习的还很多，回顾这一周以来的工作，我在公司领导及各位同事的支持与帮助下，严格要求自己，基本上了解了自己的本职工作。在此，我对公司的领导和同事们表示衷心的感谢，感谢你们的不吝赐教，感谢你们对我工作的支持和帮助。虽然我接触工作的时间不长，但是我在这段时间里学到了很多在学校不曾学到的知识。另外在工作中也在慢慢学着与同事相处，慢慢融入到鹏远这个大家庭中来。

来到鹏远电缆集团之后，对鹏远企业氛围深入的了解和认识。鹏远所倡导的导师制度，可以帮助新员工迅速融入集团文化，了解工作环境，熟悉工作流程，促进新员工的成长。作为新人团队中的一员，我也成为了这一制度的受益者，办公室的资深元老Dimple和lynda，成为了我进入到鹏远电缆的入门导师。有了她们，使我在工作问题的处理上，从没有感到有任何的盲目和无助，任何问题的提出，都会得到她俩热情、及时的解答，所以即便是对于第一周的工作，仍然是充实并且忙碌的。通过一周的工作，个人主要完成的工作有。

我将继续努力提高自己的工作水平，为公司的发展贡献自己的绵薄之力。我想我应努力做到：首先，遵守公司内部规章制度，维护公司利益;其次，加强学习，增加自己的知识面，加强对专业知识技术的强化、学习，要对自己的工作有规划、做到心里有数;再次，加强工作力度，要积极主动的为公司创造价值，力争取得更大的工作成绩。

总之，我会努力将自己的知识背景和公司的具体情况相结合，利用自己精力充沛、接受能力强的优势努力学习专业知识和技术，为公司的发展尽我绵薄之力。再次感谢领导和各位同事的支持和帮助，我会继续努力，不断提高自己的专业水平，虚心向大家学习，不断努力，争取更上一个新台阶。

**兼职一周工作总结23**

本人本学年担任初二两班数学课教学。一学年的工作已经结束，为了总结经验，寻找不足，现将一学年的工作总结如下：

一、扎实做好教学常规工作

认真钻研教材，了解教材的结构，重点与难点，掌握知识的逻辑，能运用自如。了解学生原有的知识技能，他们的兴趣、需要、方法，学习新知识可能会有哪些困难，采取相应的预防措施。考虑教法，解决如何把自已掌握的教材传授给学生，包括如何\*\*教材、如何安排每节课的活动。

\*\*好课堂教学。关注全体学生，注意信息反馈，调动学生的有意注意，创造良好的课堂气氛，课堂\*\*面向全体学生。课堂上讲练结合，布置好作业。努力提高合格率，争取较高优秀率。课后做好辅导工作。在作业批改上，认真及时，力求做到全批全改，重在订正，及时了解学生的学习情况，以便在辅导中做到有的放矢。

二、虚心向同行学习教学方法

在教学交流方面，我积极参与同科教师相互观摩课堂教研活动。经常向经验丰富的教师请教并经常在一起讨论教学问题。通过听评课活动，加深对教材的理解、教法的把握，提高课堂教学水\*。

三、工作中存在的问题

教材挖掘不深入。教法不灵活，对学生的引导、启发不足。新课标下新的教学思想学习不深入。对学生的自主学习、合作学习，缺乏理论指导。差生末抓在手。由于对学生的了解不够，对学生的学习态度、思维能力不太清楚。上课和复习时该讲的都讲了，学生掌握的情况怎样，教师心中无数。导致了教学中的盲目性。教学反思不够。

四、今后努力的方向

加强学习，学习新课标下新的教学思想。挖掘教材，进一步把握知识点和考点。多听课，学习同科目教师先进的教学方法的教学理念。加强转差培优力度。加强教学反思，加大教学投入。

**兼职一周工作总结24**

大学生的第一个暑假，当然，也是我第一次经历社会实践。对于一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。于是我毅然踏\*\*社会实践的道路。想通过亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性;想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

在我的打工生活中，我也明白了许多：在日常的工作中上级\*\*、责备下级是不可避免的，虽然事实如此，但这也给我\*\*宝贵的一课。它让我明白到别人批评你好或是你听取他人的意见时，一定要心\*气和\*，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是难受的，但是也要明确表示你是真心在接受他们的批评。这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从哪里跌倒就从哪里爬起来，这才是我们所应该做的。

我也从工作中学习到了人际交往色待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值，人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定会交得到很多朋友。对待朋友，切不可以斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道了给予比获得更令人开心。不论做什么事情，都有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通，关心别人，\*\*别人。

打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧!暑假虽然只有短短的两个月，但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志力，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验无非就是我们所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的`作用就显现出来。我们除了学习书本知识，还需要参加社会实践。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识产。知识转化成真正的能力要依靠实践的经验的和锻炼。

在这次暑假的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性。或益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。这次的打工是一个终点，也是一个起点。我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

**兼职一周工作总结25**

几天的工作不仅仅考验了我的体能，而且还使我学会了许许多多的专业知识。比如走路都有讲究，因为那个地板个性的滑，而且还要上下楼梯，端着菜走路稍不注意就会来个人仰马翻，所以每脚务必踩塌实;还有端菜时，我最多一次能用托盘端十盘，可有的人能一次性端将近二十盘，这除了力气大之外，还要讲究往托盘里放菜的技术;又比如说火锅城里还有许许多多的专业术语：“跑单”表示客人吃完饭没给钱就走了，“买单”表示菜上齐了，“销钩”表示某种菜没有了。哇，社会这门“大学问”真够深奥的!

几天的工作也使我感受到了很多的东西。朋友，当你晚上在外面吃火锅吃得正高兴时，你有未想到，服务员们正沉受着最沉重的劳动，

也许你未曾感受，但我有。记得有一个晚上，我把三楼将近二十张饭桌收拾完准备下班时(我是钟点工，每晚只打到十点)，令我个性感触的是，其他服务员还在忙碌地工作着。那么晚了，还在那样的工作，我相信他们比我更加的劳累，不仅仅如此，他们还没有吃饭阿。也许他们吃饭时已经将近十二点了，也许劳累的神经已使他们吃不下任何的东西。对于普通人来说，这样坚持四五天已经很不\*凡了，更何况他们这样工作长达数月数年呢?他们为的是什么?为的是每月那少少的六七百元!为的是生存!向广大服务员们致敬!

朋友，你明白吗?打工的服务员们年龄和我差不多，最多十89岁。也许是他们的成绩不好或者是家庭经济困难使他们出来打工而沉受着这么劳累的工作，这坚定了我的一个信念：必须要努力学习!

“风声雨声读书声声声入耳，国事家事天下事事事关心”，亲爱的同学，如果你还没有亲身参加过社会实践，我劝你一句：利用假期，去吧，去劳动劳动吧，或许，你的收获比我更多!

**兼职一周工作总结26**

>兼职安全员职责

1、 兼职安全员在队长、副队长\*\*下负责本队的安全工作。

2、 模范学习、遵守安全规程和各项安全措施，指导行动，规范行为。

3、 利用各种形式做好安全宣传工作，不断提高班组成员的安全素质，促进各项安全工作的落实。

4、 协助队长、副队长开好安全工作形式分析会，并认真做好记录。

5、 及时上请下达上级安全工作会议指示精神，并\*\*抓好落实。

6、 经常深入施工现场督促检查安全措施的落实情况，善于发现和纠正不安全的因素。

7、 协助相关人员做好三措一案和作业指导书及作业安全措施票，并检查落实情况。

8、 认真履行现场工作负责人安全职责，做好现场安全监护工作。

>关于秋检工作总结

根据市公司、三环电力工程总公司、关于秋季安全大检查的通知精神,结合土建队实际情况,我们认真开展了这项工作，现将开展情况汇报如下：

一、 \*\*全体职工和各施工负责人，认真学习市公司关于开展秋检工作的通知和详细计划安排，使全体职工明确秋检工作的内容、方法、步骤和要求。提高认识，增强搞好秋检工作的自觉性。

二、 制定措施，认真\*\*开展秋检工作。根据上级秋检工作总体要求，以风险辩识范本为依据，结合土建队安全工作的实际情况，我们主要\*\*了一下安全检查。1、各施工队使用小型机械及配电工器具安全可靠使用，职工和施工队人员安全教育培训考核落实；2、施工现场工作负责人履行职责；3、施工现场安全和三措一案、作业指导书落实；4、开展反习惯性违章；5、施工现场文明施工；6、工程质量安全等。在检查的方式上我们采取了“三个结合”，突出四个为主：队查和施工队自查相结合；队\*\*检查和现场工作负责人检查相结合；重点检查和普查整改相结合。以自查自改为主；以现场安全管理为主；以机械正确安全操作使用为主；以查人身触电、高空坠落为、习惯性违章为主。通过开展秋季安全大检查，有力的促进了安全工作的落实。

三、 检查中存在问题：通过认真开展秋季安全大检查活动，使我们发现了存在的薄弱环节。我们的主要问题：

1、安全认识有差距。通过多种形式的安全教育培训，职工的安全意识虽然有很大的提高，但在个别职工和施工队员中还存在有“我们不是主业人员，搞土建工作，做个基础、砌块砖，一般情况下不会发生事故。

2、主要使用农民工，没有经过正规教育和训练，安全意思较差。因而在变电所施工中，跨越遮栏、工具肩扛、躲在背处吸烟等现相时有发生。

3、是现场工作负责人，在安全监护中，实行全过程、全方位、全员安全监护不够，十月份发生的电缆破损事件，就充分说明了这一点。

四、 整改措施：

１、加强安全培训教育，提高安全意识。针对农民工安全意识不强，安全意思较差的实际情况，土建队加强对农民工使用的\*\*和管理，\*\*经常性的安全教育培训，认真学习安规知识和各种安全规章\*\*，提高安全意识，增强安全工作的自觉性。

２、加强对现场安全工作负责人的教育，使其明确职责和责任，忠于职守，严格安全监护。

３、提高执行力，持续的开展反习惯性违章活动，加强现场安全督促检查，善于发现问题和纠正问题，敢于同习惯违章作\*\*，对违章行为不迁就、不放过、不讲人情，严格落实奖惩\*\*。

４、认真落实风险辩识和风险评估工作，明确标准要求，规范安全行为，提高安全工作水\*。

**兼职一周工作总结27**

来格林森是高中同学的介绍，当第一次带着好奇的心来到这个陌生的环境，心里满是期待，希望能在这里做些什么，因为我很想体味下当老师的感觉。一来我本身是师范的学生，来这时可以锻炼讲课，体会下和学生在一起的感觉;二来暑假在这里可以挣点钱也蛮好的。

经过试讲后之后，张老师告诉我暑假可以来这里做，当时心里挺高兴的。6月30日上午最好一科考完后我就收拾东西来到了格林森，开始几天是招生，早晨起来很早，出去发宣传单，回来作咨询，天天忙忙碌碌的，不过还好，晚上可以轻松逛街。正式上课之后，每天晚上回去提前备课，因为我教高中，心里不敢有半点松懈，每天晚上别人都在床上休息，我却努力在沙发上坐着备课，眼睛都快闭上了。给高中学生事课，心里挺高兴，所以为他们再累我也愿意，他们很听话，上课都认真听讲，不懂就问。我还带了高二和八年级的课，高二有3个学生，所以我每天只需好好备他们的课，压力也没有高一的大，今年这里的高中学生都很听话，没有让人头疼的学生。相比之下，八年级的课最少，却是让我最减产的一个班。班上有几个顽皮的学生不管不顾经常在课堂上说话，我无数次喝止他们，但似乎不起什么作用，到了最后，我几乎筋疲力尽，不想再说任何话了，我想我到底还是缺乏和那种顽皮学生交流的能力，因此会十分的累，心累，这和带高一时的累完全不一样。他们毕竟还小，很需要鼓励，我今后会学习如何用鼓励的方法，来让他们热爱学习，作为老师，应该让学生感受到温暖，其实做名好老师真的挺不容易。

在这里除了体会到了给学生带课的滋味，也体味了人际交往的重要。这里的教师除了有蔡甸本地的，还有外地的，有在这里做了很长时间的，也有像我这样第一次来这时的，反正形形色色。在这里做事，老师之间少不了沟通，和不同老师交往当然也有不同的感受，但老师之间还是相亲相爱，和睦共处的。

不管怎么说，在这里学到了很多，不管是做老师还是待人处事都有了新的体验，他是一笔财富，为我今后的发展所用。

我很感谢格林森给我这样的一次机会

**兼职一周工作总结28**

名称：

地址：

法定\*\*人：

姓名：

性别：

民族：

文化程度：国籍：

身份证号码：

住址：

根据《\*\*\*\*\*\*\*劳动法》、《\*\*\*\*\*\*\*劳动合同法》和有关法律、法规，甲乙双方经\*等自愿、协商一致签订本合同，共同遵守。

第1条 工作内容

乙方同意在被聘用期间，根据甲方工作需要，在公司从事工作。

乙方应按照甲方的要求，尽职尽责完成甲方规定的工作内容，并达到规定的质量标准和考核要求。

第2条 合同期限

本合同有效期自20xx年x月x日起，至20xx年x月x日止，期限为20xx（月）。期满后，经双方同意，可以续约。

本合同没有试用期。

第3条 劳动时间

乙方在被聘用期间执行非全日制工作制，即在保证完成甲方安排工作任务情况下工作时间有乙方自行安排。

第4条 劳动条件和劳动纪律

乙方在聘用期间，应遵守甲方的各项规章\*\*及劳动纪律，严格遵守劳动安全卫生、操作规程和工作规范，爱护甲方的财产，遵守职业道德。

乙方违反劳动纪律及各项规章\*\*的，甲方可视情节轻重，给予扣薪、调职、降薪等处理，或\*\*劳动关系并要求赔偿损失。

第5条 兼职劳动报酬

乙方完成本合同约定的工作内容后，甲方应当以货币形式向乙方支付劳动报酬，劳动报酬标准为：每年 元（大写 万 仟 佰 拾元整）。

甲方于每年12月31日前以\*\*\*现金形式一次性向乙方支付劳动报酬。

甲方不承担乙方其他任何社保、福利待遇，不负责承担乙方的任何医疗费用。

第6条 保密义务

合同期内，乙方须在甲方许可之范围内使用甲方商业信息；合同期内以及合同终止后，乙方必须为甲方之一切商业信息保守秘密，不得以任何方式向甲方以外的第三方泄漏、给予或转让。

第7条 合同终止

以下情形发生时，本合同终止：

合同期限届满；

在合同有效期内，甲、乙双方都可以随时提出\*\*劳动合同，但需要提前3日通知对方。

乙方在本合同有效期间，被\*\*追究刑事责任，甲方可以单方终止合同，且无需再通知乙方。

第8条 其他

本协议自双方签订之日起生效。

本协议书一式二份，甲乙双方各执一份。

甲方（盖章）： 乙方（签字）：

法定\*\*人：

**兼职一周工作总结29**

通过近两个月的培训，结合自已从教的教学经验，我深深地认识到上好一堂体育课并不是一件轻易的事，这里面需要任教教师付出辛勤的汗水和智慧。下面我说一说学习的感受：

一、作为兼职体育教师，应该正确了解相关的体育知识和体育技能，以前有关的体育教育教学知识。要教学生正确的体育知识，不能因为只是兼职就马虎。要支持“健康第一”的指导思想，要注重激发学生的运动兴趣，培养学生终身锻炼的意识。

二、通过培训，明白了：教师上好一堂体育课应有一个明确的目标。就是通过上这堂课，我让学生学会了哪些内容，达到了什么样的目的。如果教学目标没有完成，那么，不管教法多好，教态多么美丽动人，这堂课注定是不成功的。一堂课上完，学生学会没有，有多少人基本学会教师一定要心中有数。

三、在教学过程中，一定要充分发挥教师的主导作用和学生的主体作用。教学过程要求是师生互动，这里面需要解决两个问题：一是教师包教，教师在教学过程中，大量地向学生传授一些技能、技巧和锻炼方法，而学生缺少主动参与、探究和合作学习。另一个问题是采取“放羊式“教学，教师上课后给学生发放体育器材，让学生自已去玩，这就容易发生安全事故。因为学生的身心发展毕竟还不成熟，尤其对小学生来说。所以，教师在教学过程中一定要深入到学生中去，起到组织、主导作用。

四、兴趣是最好的老师。学生在体育学习过程中充满兴趣，这个学习过程是愉快的，学习结果也会令人满意。但要避免片面追求热闹场面，简单地认为学生笑了、动了、气氛热烈了这就是好课。体育课不是单纯的玩，它要求在玩的过程中，学会体育知识和技能，教会学生怎样学习。

五、教学内容更贴近生活、贴近实际，尤其是小学体育教学。

六、组织纪律性是学生学习的保证。俗话说“没有规矩，不成方圆”，体育课上对学生服装、整队集合、解散、练习中等，一定要严格要求，使学生养成良好的纪律习惯，否则就容易产生教学事故、突发事件等，给正常的教学工作带来隐患。

七、场地、器材是体育课教学中的重要辅助手段。教师在教学过程中要选择适宜的运动项目，充分利用、开发现有的场地、器材资源，最大限度地让学生掌握体育知识和锻炼身体。

总之，通过培训让我明白：上好体育课的一个重要前提就是教师本人要爱岗敬业、热爱本职工作；作为一个兼职体育教师要想上好一节体育课，需要付出更多的努力。

**兼职一周工作总结30**

俗话说：万事开头难，开学的工作千头万绪，但是在全体师生的共同努力下，整个校园秩序井然，同学们迅速的从假期状态回到紧张有序的学习状态中，师生

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找