# 手工店铺工作总结范文(实用11篇)

来源：网络 作者：心上人间 更新时间：2024-08-01

*手工店铺工作总结范文1>一、指导思想为了全面实施素质教育，组织学生参加科学健康、生动活泼的体育和艺术活动，提高身体素质和艺术修养，促进学生德智体美全面发展，我校结合实际情况开设了手工活动课。>二、学生基本情况分析手工制作是一项能培养学生动手...*

**手工店铺工作总结范文1**

>一、指导思想

为了全面实施素质教育，组织学生参加科学健康、生动活泼的体育和艺术活动，提高身体素质和艺术修养，促进学生德智体美全面发展，我校结合实际情况开设了手工活动课。

>二、学生基本情况分析

手工制作是一项能培养学生动手、动脑，启发儿童创造思维的重要活动，是教师引导学生发挥想象力、创造力的教育活动。学校参加手工制作兴趣小组的学生有一年级20名，二年级16名，共36名,虽然学生的能力参差不齐,但因为对手工制作有着较浓厚的兴趣,所以也为活动的开展奠定了基础。

>三、教学目标

1、加强学生动手能力的锻炼，培养学生的观察能力、想象能力、操作能力。

2、在老师指导和激励下，学生经过努力克服困难制作成作品，培养学生的成功感，帮助学生树立自信心。

3、使学生对剪刀、胶水等有较熟悉的操作，特别是提高学生的粘、贴的技能。

4、通过这项活动，让学生的动手能力，观察能力等各方面得到很大的提高，同时也让学生学会废物利用，提高学生的审美能力和美化生活的能力。

5、欣赏优秀的手工制作作品，从中体会到手工制作与民族文化、生活的密切联系，使学生继承民族文化，热爱生活，热爱大自然。

>四、活动时间与地点

时间：每周二和周四活动课时间进行。

地点：一年级教室。

>五、教学内容具体安排

第一周，进行手工教学的准备，欣赏作品。第二周，认识各种手工工具，讲解注意事项。第三周，讲解制作算数手指，画手指画。第四周，讲解完成手撕画（龙虾、水果）。第五周，讲解完成折纸（扇子、小鱼）。第六周，讲解制作动物头冠（小猪、熊猫）。第七周，继续讲解制作动物头冠（熊、狗）。

第八周，讲解完成剪贴画（毛毛虫、小兔子）。第九周，继续讲解剪贴画（螃蟹、船）第十周，讲解制作纸筒玩具（企鹅、帆船）。

第十一周，继续讲解制作纸筒玩具（仙人掌、花）。第十二周，讲解制作纸盘画（刺猬、鱼）。第十三周，讲解制作祝贺卡片，

第十四周，回顾一学期的学习，欣赏优秀作品。

**手工店铺工作总结范文2**

经过这次实习，尽管时刻很短，可我学到的却是我三年大学中难以学习到的。就像怎样与搭档们共处，信任人际联系是如今不少大学生刚踏出社会遇到的一大难题，所以在实习时我便有意调查长辈们是怎样和搭档以及上级共处的，而自己也尽量谦虚请教，虚怀若谷。要搞好人际联系并不只仅限于本部分，还要跟其他部分例如商场部等其他部的搭档共处好，那样作业起来的功率才会更高，人们所说的“和气生财”在咱们的日常作业中也是不无道理的。并且在作业中常与长辈们聊聊天不只能够放松一下神经，并且能够学到不少作业以外的作业，尽管许多状况咱们不必定能遇到，可有所了解做到心中有数，也算是此次实习的意图了。

管帐原本便是烦琐的作业。在实习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生愁闷、厌恶，以致于登账登得讹夺百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“落井下石”。反之，只需你用心肠做，反而会得心应手。越做越觉爱好，越做越起劲。梁启超说过：凡作业都具有爱好的，只需你肯干下去，爱好自然会产生。因而，做账切忌：粗枝大叶，马虎了事，心浮气躁。做任何事都相同，需求有恒心、仔细和意志，那才会到达成功的对岸！

实习尽管完毕了，咱们真的就要走上作业岗位了，想想自己大学三年的日子，有许多让我回味的思绪。经过这次实习，让我学到了许多许多，无论是专业常识上，仍是待人接物上，收获颇丰，感谢母校和xx实业交易有限公司供给了这次实习时机。

转眼间，接受新员工培训已近1个月时间，由于公司事先对新进员工的培训工作作了周密细致的培训计划，再加上培训期间领导们关心、责任培训师细心的安排和新老员工积极的配合下，培训工作进行得紧张有序并取得很好的效果。

为了使培训达到很好的效果，结合公司的实际情况，我们分阶段进行了相关的培训工作，采取一对一的互帮互助，在最短的时间内学到较多的知识，为真正走上工作岗位打下坚实的基础。

公司组织新员工认真学习了嘉德（诚信·团队·沟通·价值）企业文化，让她从中感受到了真正的嘉德销售文化（我们销售的不仅仅是我们的产品，还有我们的服务）内涵；同时还进行安全教育，让新员工认识到安全意识、安全观念、安全素质和安全行为的重要性。

第一阶段文档知识和市场部工作流程的培训；通过组织架构轻松自如地了解到公司市场的划分和布局；通过市场部工作流程的培训，更轻松地明白我们工作做什么？谁来做？怎么做？如何保障从接订单到订单完成所经过的\'步骤及跟踪方法都有清晰的了解。为以后的工作奠定了基础。

第二阶段专业理论培训；责任培训师制定了详细的培训内容，并让其提前预习培训内容再接受培训。在每培训完一个知识章节后，责任培训师就会将学习的知识进行考试来考核培训效果，通过这种考试，同时对新员工存在疑问的知识点进行回顾。

第三阶段学习现场知识，积累现场宝贵经验的培训；平时就由老员工带领她出去拜访客户，争取让她尽可能多的了解怎样与客户交流沟通，在打交道过程中自己的目标是什么，在完成目标之前要做哪些准备工作，包括谈话内容的先后次序，及交流过程中的注意事项，这样也有利于她学习和消化理论知识，从而达到更好的效果。

概括起来有如下几点：

1、热爱学习，能自觉学习密封资料、营销知识；学习能力较强，对于不懂的地方，能主动提出，寻找答案。

2、性格开朗，在同客户交流中能找到一些话题沟通，比如时事要闻等，使谈话内容多样性。

3、能主动的完成日常工作。

4、专业知识还不够，需要多学习。

5、在同客户沟通的过程中，一些礼仪和细节还需要完善。

总体来说，通过这次培训达到了预期的效果，那当然这与全体员工的努力是分不开的，相信大家再接再厉争取最后为完成20\_销售目标完满的成功！

短短的一周焊接实训课给我留下了深刻的印象，每天的感觉都是充实的。实训工作很有见解的专家以鲜活的案例和丰富的知识，给了我具体的操作指导，给我提供了一线的实践经验。下面谈谈我通过此次培训获得的点滴体会：

**手工店铺工作总结范文3**

培训中，多位老师讲到科研与教学的关系，老师们认为科研、教学不分家，科研是教学之基础，科研有创新，教学才会有突破，“理论指导实践是硬道理”。如何做好科研，老师们谈及最多的是思考和创新两个关键词。诚然，做为一名高校教师，无论是教学还是科研，多思考才会有更多的体会，教师感悟越多，学生受益也越多。

我总结教授们对做好科研的观点为：思考、创新、求实。首先，思考是学术发展的源泉。要培养自己的学术兴趣和研究能力，这包括理论分析和理论概括的能力。具体地说，是指从搜集史料、阅读文献、参考前人研究成果，发现问题，提出新的学术见解，到理论书写的能力。整个过程就是一个学术思考的过程。其次，创新是学术发展的动力。学术水平的高低，归根结底不是看一个人掌握了多少知识，而是看一个人有多少创新。学术是不断更新、发展的，尤其是社会科学领域更应密切关注学术前沿动态。在学习的时候，不能满足于接受现有的结论，要始终带有问题意识，多问“对不对”，多问“为什么”，形成自己的判断和想法。再者，事实是学术研究的出发点和归宿。教授们主张“例不十，法不立”，“例外不十，法不破”。研究总是立足于事实，从全面掌握资料开始，从实施中发现问题，进而凭借一定的理论和方法解决、分析问题。研究的目的就在于解决问题，即使是纯理论的研究，其价值归根到底也是为解决实际问题。

因此，老师们总结了在社会科学研究里，做学问、写文章的三种层次：一是做到言之有理；二是做到自圆其说；三是人与亦云，这点最要不得。言简意赅之语，让我受益良多，使我懂得要做好学术研究，要在阅读、分析大量的已有学术成果之上，发现学术研究的缝隙、问题，找到一些薄弱环节和突破口，关注并投入精力攻坚一些可能引起突破性进展的新理论，不能一味地冷炒饭。未来，我将坚守学术研究法则，潜心开掘，深入探讨，坚实拓进。

**手工店铺工作总结范文4**

我局领导高度重视对专业技术人员的继续教育，列入了党组议事日程，每年讨论一次，总结上年工作，提出下年培训意见。在局党组统一领导下，指定专人负责此项工作，由主管人事工作的副局长主抓，人事劳资科具体负责日常管理培训工作。凡市、区有关部门组织的学习班、研讨班，都按要求指派有关专业技术人员参加，如与日常工作时间上有冲突的，由局领导统一协调，保证参加学习人员的学习时间。并在学习经费上给予大力支持，在财力紧张的情况下，为机关各科室及基层单位配备了计算机，既为了现代化办公奠定了基础，也为专业技术人员学习创造了条件。

**手工店铺工作总结范文5**

万科在产品设计方面是从居住者的角度出发，研究客户特征，把握客户需求，为客户提供最舒适、最理想的房子。在产品设计过程中，万科首先站在客户角度进行相关研发和设计，其次，积极地采纳客户意见，将客户的建议融入产品设计中。目前，我们的产品设计也会进行相关的市场调研，根据市场需求与本土化相结合，从前一个项目中吸取教训，完善缺点，但很多时候忽视了倾听客户的心声，更多的是自己想客户所想，没有真正的做到广泛听取客户的意见，进行详细的客户细分，根据不同的客户需求最大的挖掘客户价值。

**手工店铺工作总结范文6**

为了培养幼儿综合实践活动的能力，提高幼儿劳动与手工技能。本学期我校开设了手工劳动兴趣活动班。我担任手工劳动兴趣班的教学。本学期学习了剪纸、折纸、拼贴画、等多种活动。每次活动幼儿都可以选择将自己满意的作品送给老师或好朋友。现将本学期本课程的开设情况、学习状况总结如下：

>1、通过一学期手工劳动课的学习，充分的调动了幼儿的学习积极性。

因为手工劳动趣味性较强，幼儿的作品很精美，并且幼儿动手的机会也很多，符合了幼儿好动的个性特征，幼儿在玩中学到知识与制作技能，使他们的心情变得轻松而又愉快，在宽松而又愉悦的气氛中，极大地调动了幼儿的学习积极性。

>2、通过一学期手工劳动课的学习，使幼儿的双手与大脑的思考变得协调起来。

手工劳动需要动手，手一动，就会引起大脑的积极思考，如手工制作的剪纸艺术，幼儿先欣赏漂亮的剪纸，再自己动手剪一剪。动手剪时，他们就要思考：如何折叠，如何画出合理漂亮的图案，怎样才能剪好，贴好。一件作品的完成，使他们的手变得更灵巧，脑的思考变得更敏捷。

>3、通过一学期手工劳动课的学习，培养了幼儿的毅力和耐力。

现在幼儿都是独生子女，并且他们的耐力和毅力都很差，依赖性较强。在手工劳动课上，他们过的是群体生活，同龄人在一块，常常使幼儿变得争强好胜，加上老师正确的指导和鼓励，一些难做的手工，他们靠着争强好胜的信念，也能独立完成。这样，长此以往就使幼儿的毅力和耐力加强了。

**手工店铺工作总结范文7**

著名哲学家、教育家高清海先生言：“治学为人其道一也。”这句话道出了作为一名教师做人和治学是一个道理的深刻哲学内涵。谈到做人，“仁义礼智信”、“温良恭俭让”都是中国传承几千年的传统美德，每一个字都蕴含着做人的道理和德行。通过培训，使我更加懂得了作为一名高校教师，不仅应具备以上品德，还要具备高校教师的职业道德，即爱国守法、敬业爱生、教书育人、严谨治学、服务社会、为人师表，这才是做人、为师之道。

吉林师范大学孙艳红教授将教师分为几种层次：一是优秀教师；二是好教师；三是教书匠；四是因教误人者，枉为人师。她认为，优秀教师指“人师”，所谓经师易得，人师难求。即标示了两种教学境界的明显区别。第一，人师能够教人以道义。包括理想之道义，信念之道义，思想之道义，修养之道义，生活之道义。第二，人师能够教人以知识。教学中传授的知识应该能够对现实具有指导性，对未来具有预测性，能够使学生提出、并解决一些问题。第三，人师能够教人以智慧。这种智慧表现为学生对知识的灵活运用，体现在学生运用知识的过程之中。第四，人师能够教人以发展。教师能够在自己的教育教学实践中，经常自觉地激励学生形成生活的勇气、学习的兴趣、向上的精神、创造的激情、社会的责任感。简言之，优秀的教师能够传授给学生以做人、求知、生存和发展的本领。

感叹教授讲课精彩的同时，让我对高校教师这个职业有了更清晰、更深刻的理解。作为一名思政课教师，我将秉承这种教育理念，恪守良好的职业道德操守，将“以学生为根本，用真爱去育人”做为自己的执教信条。利用课余时间，多与学生谈心、交流，以培养学生良好的心性、分辨是非的能力，懂得尊重、友爱、善良、勤奋；在学习和生活中养成吃苦耐劳、助人为乐、坚韧不拔、勇于探索的品质，从而获得正确的价值观、人生观、世界观，发扬“博学善思，厚德自强”的精神。

**手工店铺工作总结范文8**

1.村经济和社会发展规

划、年度及中长期工作计划编制运行流程图

★廉政风险点排摸：

1、为提高个人威望，不切实际搞政绩工程;

2、为捞取项目建设好处，大量上马项目，超出村集体经济承受能力; 3、为特定区域、特定对象编制计划或规划，优亲厚友，赚取竞选资本。

★廉政风险防控措施：

1、严格执行“五议两公开”制度;

2、村务监督委员会、全体村民加强监督;

3、镇乡(街道)党委、政府及纪检组织加强监督指导。

2、村庄建设规划编制运行流程图

★廉政风险点排摸：

1、为提高个人威望，不切实际搞政绩工程;

2、未经审批，违规编制规划，触犯国家法律法规;

3、为特定区域、特定对象编制规划，优亲厚友，赚取竞选资本。

★廉政风险防控措施：

1、严格执行“五议两公开”制度;

2、村务监督委员会、全体村民加强监督;

3、镇乡(街道)党委、政府及纪检组织加强监督指导。

3.村民自治、村规民约

村经济合作社章程修订运行流程图

1、独断专行，违反现行法律、法规;

2、掺杂个人主观意见，激化社会矛盾。

3、严格执行“五议两公开”制度;

普宁市委党校地处大南山镇镇区、大南山北麓，西靠三坑水库，东临揭神公路，山明水秀，交通方便，环境幽静，空气清新，是党员干部集中培训的幽静场所，更是办学育人的理想之地。特别是1997年普宁市委、市政府斥资2024万元对党校进行全面改建之后，校园面貌更是焕然一新。目前，我校占地面积近60亩，拥有崭新的教学大楼、礼堂、行政办公楼各１座和学员宿舍５座，以及食堂、自来水塔和校内篮球场等配套设施，总建筑面积约15000平方米，能容纳800人同时来校学、住、吃。每个学员宿舍全部配套有卫生间、电风扇，部分学员宿舍配有空调，宿舍区各楼层配有公用饮水设施，住宿条件较为优越。而且，图书馆、电视室、电化教学室、打印室以及函授分站资料档案室、保密室、教材库等设施基本配套齐全。校园苍松翠柏、如茵绿草更是与崭新的建筑物相映成趣，环境优美。

普宁市委党校办学几十年来，在普宁市（县）委的正确领导和市（县）政府重视支持下，在广东省委党校和揭阳市委党校的关怀指导下，办学条件大为改善，办学规模不断扩大，办学声誉日隆。根据省委组织部的通知要求，应揭阳市委组织部近期对干部教育培训工作专题调研的需要，现将我校干部教育培训工作有关情况报告如下：

**手工店铺工作总结范文9**

20xx年度工作忙碌而充实，我虽然经过几次岗位调整，但还是结合部门工作职责和工作计划，以网络推广为主要中心和重点工作，积极完成各项工作和领导交办的各项任务。回顾一年来，我主要做了以下三个方面的工作：

>一、网络推广工作

维护公司网站运行，更新内容数据，并参与了20xx年度网站x次改版工作，目前已顺利完成了网站数据库后台整改要求。进一步简化了数据录入和新闻更新的步骤，为进一步提高公司网站在网络上的知名度打开了方便之门。

监管竞价排名，根据实际情况不断调整选用的关键词以及出价，在合理的预算内争取更大的流量和关注。与此同时，适当的将流量导入博客、新闻等公司时事条目，为提升公司知名度、公司自然排名进一步夯实基础。

>二、行政性协调工作

协助领导做好各项事务性工作。参与“科技创新”、“名优产品”等评选活动，协助领导做好外联及来访接待工作，协助领导做好人才招聘各项工作。

为协助公司同事顺利开展工作，做好各方面的运转保障工作，确保公司电话、网络畅通，各类办公器材运转正常，工作情况的内外沟通，问题处理的左右协调。保障公司售前咨询、售后投诉能及时处理，协调各方，耐心解答。

>三、文案材料综合工作

配合公司各种宣传资料，如产品手册、宣传手册、实用手册，四折页、单页等资料的文案撰写，及时与外包供应商沟通、协调。

一年来，我充分利用公司总部联系上下、沟通左右、汇集八方的优势，收集各方讯息，并撰写及准确地编报和反馈到各种媒体渠道，起到了良好的宣传作用。积极参与公司xx召开，编写主持文案，组织大会策划，以起到保障单位重要工作和重大活动的顺利开展的作用，并做好反馈、记录工作。

20xx年是发展的一年，也是艰苦奋斗的一年，自己在工作上还有不足之处，一是工作人手欠缺，导致工作层面停留在日常性事务工作上，而主动参谋、调查研究、创新思维上投入的时间和精力比较少;二是工作的细节落实、整体规划还不够到位，工作效率与理想节奏还有一定落差。

20xx年对于公司、对于我们每个人都是一个崭新的开始，也是一个新的起点，我会加倍的努力，迎头赶上。不管在哪个工作岗位，做什么工作，态度和心态很重要，从容的面对挑战，才能更好的处理和解决面对的问题，不断的去丰富充实自己，客观的面对自己的不足，更好的去改进，每个人都会有美好的明天!

**手工店铺工作总结范文10**

不知不觉间，来到福盈门建材已经一年多的时间了，在一线的工作当中，经历了很多的酸甜苦辣，认识了很多良师益友，获得了很多经验教训，感谢领导给了我成长的空间、勇气和信心。在这一年的时间里，通过自身的不懈努力，在工作上取得了一定的成果，但也存在了诸多不足。回顾过去的一年，现将工作总结如下：

>一、工作总结

在从来到公司到现在的时间里，先从幸福家居箭牌砖店的一名导购慢慢成长为金三角箭牌砖店的店长，从一名小员工升为领导层，思想上都发生了绝对性的变化。已不在是站在自己的位置上思考问题，而是要站在公司的立场上和手下员工的立场上思考问题，想的更全面一些了，会替他人着想了。

>二、在工作上主要存在的问题有：

在工作初期，对工作的认知程度不够，缺乏全局观念，缺乏自信心，对工作定位认知不足，思维能力欠缺，结构性思维缺乏，不过我相信在以后的工作中，我会不断的学习和思考，从而加强对工作的认知能力从而做出工作的最优流程。

对人员的管理能力欠缺，对市场的调查不够，对竞争对手的了解不全面，从而未能做出最好的针对所在市场的政策方案，以后在工作中还需不断学习总结改进，从而使遇到问题都能得到很好的解决。

>三、工作心得：

在这一年多的工作与实践当中，我参与了许多集体完成的工作，和同事的相处非常紧密和睦，在这个过程中我强化了最珍贵也是最重要的团队认识。在信任他人和自己的基础上，思想统一，行动一致，这样的团队一定会攻无不克，战无不胜。

这年的工作中，所有的工作都是一线二线一起完成的，在这个过程中大家互相提醒和补充，大大提升了工作效率，所有的工作中沟通是最重要的，一定要把信息处理的及时、清晰。

领导要求工作的每一步都要精准细致，力求精细化，在这种心态的指导下，能够主动自信的行动起来是后半年我在心态方面最大的进步。

现在的我经常冷静的分析自己，认清自己的位置，问问自己付出了多少;时刻记住工作内容要精细化精确化，个人得失要模糊计算：出了风险要及时规避，出了问题要勇于担当。

三人行，必有我师，与身边同事的合作更加的默契，感谢他们对新上任的我莫大的支持与鼓励，感谢他们的不离不弃，他们都是我的师傅，从他们身上学到了很多知识技能和做人的道理，也非常庆幸在刚上路的时候有他们在身边。我一定会跟她们凝聚成一个优秀的团队，做出更好的成绩。

>四、工作教训：

经过这半年的工作学习，我发现了自己离一名合格的店长还有差距，主要体现在工作技能、工作习惯和工作思维的不成熟，也是我以后在工作中不断提升和磨练自己的地方。仔细总结一下，自己在半年的店长工作中，主要有以下几方面做的不够好：

缺少对平时工作于业绩状况的总结，从开业到现在只七月份的活动“清凉一夏，低价A风暴”业绩还算可以，跟活动有很大的关系，全场六折加上特价中的特价产品，很是吸引眼球，之后价格回升，就再也没达到理想的额度。针对市场我应该主动向公司申请特惠政策，应该把被动变主动，用我们大品牌的产品低价攻击其他品牌，占据一定的市场份额。

跟员工的关系好是应该的，但缺少领导的气势，陈总一直教导我们“尊重自己就是尊重别人，别拿自己不当干粮”跟员工好的前提下，也要让员工听你的，尊重你还是他们的领导。有什么对公司不满的可以直接向你反映，再着重考虑怎么安抚、怎么汇报，平稳军心。此项也作为重点来提升自己。

在以后的工作中，我一定时时刻刻注意修正自己不足的地方，一定会养成优良的工作习惯，成为一名公司优秀的职业的店长。

>五、工作计划：

公司在日益壮大，不断占领新的市场，开拓新的领域，竞争会比较大，压力也会比较大。要吃苦耐劳，勤勤恳恳，踏踏实实地做好每一项工作，处理好每一个细节，努力提升自己的专业技能和执行力，尽快的成长和进步。其中以下几点是我下年重点要提升的地方：

1、要提升业绩，除了完成规定的任务额还要超任务额的100%，结果证明一切。

2、要提升大局观，是否能让能让其他人的工作更顺畅作为衡量工作的标尺。

3、提升工作的主动性，做事干脆果断，不拖泥带水。

4、工作要注重实效、注重结果，一切工作要围绕着目标的完成。

5、明年是服务年，服务年就要做好服务，不但做销售还要做服务。精细化工作方法的思考和实践。

我相信：天道酬勤。把自己所有的精力都投入到工作当中，认认真真沉下心去工作，就是公司所提倡的企业精神：职业做事，诚信待人。

**手工店铺工作总结范文11**

为了以后使自己的工作做的更好，现将总结如下：

时光飞逝，白驹过隙，转眼之间，一学期就结束了，我的手工课也结束了。在本阶段教学中，我主要教授了折纸和剪纸两个模块，鼓励学生动手、动脑，让他们进行合作学习，培养他们的动手能力，动脑能力和创新能力。学生对这门课程很感兴趣，在课堂上他们的积极性很高，都能参与到手工制作中来。

本阶段手工教学，有很大的收获成果，也有很多不足之处。

>收获及成果：

1、因为在课堂上他们体会到了手工制作的乐趣，所以对手工的兴趣更浓了。俗语说：知之者不如好之者，好之者不如乐之者。在教学中我切身体会到了这一点，每一堂课，他们做出的手工都很出乎我的意料。

2、学生的动手能力比以前有明显的提高，他们现在都能自己动手折出简单的花或者小动物等。

3、在课堂上注重对学生审美能力的培养，给他们感悟艺术品的机会，引导学生进行比较、评价，使他们的审美能力比以前也有很大的提高。

4、在课堂上我还注意培养他们的互助精神，当他们有不会的时候，我会让旁边的同学帮助他们，现在学生们都已形成互相帮助的良好品质，课下也会经常跑到我办公室里来询问串珠等手工的制作问题。

5、本阶段的手工课不仅仅局限于室内，我们也有室外教学，把学生分成四个小组，由小组长带领他们一起动手，我在一旁监督，看到他们不会的地方，再进行教学。

>不足之处：

1、学生在课堂上会不注意卫生，把一些折坏了的纸张等东西扔到地上；

2、有的学生在课前不能准时回到教室，会耽误整个课堂的进程；

3、有的学生做手工比较低粗心，做出来的作品质量不高；

4、不缺乏有调皮捣蛋的学生，由于学生基数大，有时候课堂秩序会有一些乱。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找