# 近三年工作总结范文(热门32篇)

来源：网络 作者：梦中情人 更新时间：2024-08-03

*近三年工作总结范文1“做一名好老师”是许多老师一生所追求的目标，也是我的目标。自踏入教育这个岗位以来，我始终以勤勤恳恳、踏踏实实的态度来对待我的工作，以“师德”规范自己的教育教学工作，以“当一名好老师”作为自己工作的座右铭,以党员的标准来要...*

**近三年工作总结范文1**

“做一名好老师”是许多老师一生所追求的目标，也是我的目标。自踏入教育这个岗位以来，我始终以勤勤恳恳、踏踏实实的态度来对待我的工作，以“师德”规范自己的教育教学工作，以“当一名好老师”作为自己工作的座右铭,以党员的标准来要求自己，现将三年来的工作总结如下：

>一、在思想上，爱国爱党，积极上进。

我积极参加各种学习培训，认真参加政治学习，认真学习了党章，我还深知要教育好学生，教师必须先身先之率，时时做到教书育人、言传身教、为人师表，以自己的人格、行为去感染学生。我认真学习了《教师人格魅力的构建》等文章，努力使学生、家长能接受我、喜欢我。这三年又值新课程改革，为了适应新形式，我认真拜读了《在新课程改革中活化自己的角色》等文章，努力使自己不被新课改的浪潮所淹没。作为一名教师自身的师表形象要时刻注意，我在注意自身师表形象的同时非常重视对学生的全面培养。因为我深信良好的品行是每个人身上最美的东西，针对社会这一大气候和学生这一小气候我把学生的德育、美育工作放到了最重要的地位。在工作中，我积极、主动、勤恳、责任性较强，乐于接受学校布置的各项工作;我还注重文化学习，在不断的学习中，努力使自己的思想觉悟、理论水平、业务能力都得到较快的提高。

>二、在教育教学上，敬业爱岗，严谨治教。

把学生教好，让学生成功，是每位教师最大的心愿、最高的荣誉。作为一名语文教师，让学生掌握良好的学习方法，获取更多的知识是最重要的任务。因此，我在课堂教学中，坚持做到认真钻研新课程标准，仔细分析教材的编写意图，认真备课，注意设计好每堂课的教学方法，研究现代教育技术在课堂教学中的应用，注重对学生各种能力的培养。在认真做好日常教学工作的同时，努力探索在小学语文课堂教学中落实素质教育的方法及手段，探索在教育中培养学生能力发展的途径。在工作中，我深知学习的重要性，抓住一切机会认真学习，在不断学习、不断实践中不断提高自己的教育教学水平及教学管理水平。在自己的教学中不断实践，不断总结，不断提高。平时向书本学习、向身边有经验的老师学习，提高自己的课堂教学水平，努力形成自己的课堂教学风格。在教育教学工作中，我在做到教学“五认真”的同时，平常能以“团结、协作”的精神和老师们共同交流、互相学习、共同进步。由于我认真努力的工作，我所教的班级在每年的全镇统考中成绩都居前三名。在20\_—20\_学年、20\_—20\_学年度被评为镇先进教师，在20\_年、20\_年年度考核中被市人事局评定为优秀等次。

>三、业务学习方面：博采众长，教学相长。

随着时代的发展，科技的进步，观念的更新，感于责任的重大，我不仅钻研自己的专业知识，而且我积极参加学历培训，在20\_年取得了汉语言文学专业的本科学历。平时工作中，虚心向其他专业老师请教，把自己的学问做宽做深。在坐班期间，我坚持每年写10000字的政治、业务学习笔记;同时积极的参加学校组织的各项体育活动，做到劳逸结合，提高自己的业务素质、思想素质、身体素质，争做新世纪的人才。

工作三年来，觉得每天上班是一件快乐的事，我想，这不是每个人都能有的。在集体办公室里办公，与诸多同事相处，从他们身上学习到很多向上的东西：备课时集思广益互相提醒，上课时尽心尽力力求完美，学生考试成绩出现问题时，不是怨天尤人推卸责任，而是能反思自我，从自身的教学工作中查找原因，争取更大的进步。他们的这种清新纯朴扎实的工作态度深深感染了我。能在一个积极向上的环境中工作，人与人之间能坦诚相待，互相帮助，互相竞争，实在是一件快乐的事。通过自己的努力学习，在业务上也有了长足的进步。在20\_年第七届全国语文教师四项全能竞赛活动中，我撰写的教学论文《如何解决小学生注意力分散的问题》被评为一等奖。在20\_——20\_年度中国中学生作文大赛暨湖北省中小学生作文大赛中荣获优秀指导老师奖。在中小学信息技术教育研究中心和中小学生电脑报社共同举办的“中小学信息技术优秀论文及教案评选”活动中，我撰写的教案《伯牙绝弦》荣获三等奖。在20\_年市教育科学研究院组织的优秀论文、教案评选活动中，我撰写的教案《跨越百年的美丽》荣获一等奖;撰写的论文《浅谈如何提高语文课堂教学效益》荣获二等奖。

>四、存在的问题与不足

在这三年的高年段的教学中，无论是知识的储备还是教学经验都不及老教师，因此在教育教学中也存在着问题与不足：

在教学中，过高的要求学生，但自己对课堂的把握，师生的互动等掌控的不够好，在班级管理中，经验不足，方法不够灵活多样。当然在以后的教育教学中，我会更加努力，克服问题与不足，使自己仅快的成长为一名合格的小学教师，为教育事业做出更大的贡献。

一份春华，一份秋实，在教书育人的道路上我付出的是汗水和泪水，然而我收获的却是那一份份充实，那沉甸甸的情感。我用我的心去教诲我的学生，我用我的情去培育我的学生，我无愧于我心，我无悔于我的事业。让我把一生矢志教育的心愿化为热爱学生的一团火，将自己最珍贵的爱奉献给孩子们，相信今日含苞欲放的花蕾，明日一定能盛开绚丽的花朵。

**近三年工作总结范文2**

三年前，凭着领导以及同事们对我的信任，我成功的踏上了办公室主任这条任重道远的路。我的确是一个很有好强心的人，有这样的一个机会让我去成就自己对于我来说是一个很好的机会。所以我珍惜了，也努力了。直到现在，三年的时间，我依旧在坚持自己的初心，每一天都告诉自己一次，若没有坚定的心，那么这一切也终归成为一场空。坚持对于一份事业来说难能可贵，对于我们一个人的一生而言也是十分宝贵的。因此在这个几年里，我一直都守住自己的初心，自我能力也有了飞跃性的成长。

**近三年工作总结范文3**

xxxx年，全镇宣传思想文化工作将坚持以贯彻落实科学发展观为统领，深入学习贯彻党的十八大精神，高举旗帜、围绕大局、服务人民、改革创新，引导全镇干部群众自觉投身“奋战五年，再造xxxx”的实践中，为全面完成镇党委、政府确定的发展目标任务提供思想文化保证。

(一)以学习宣传十八大精神为重点，深化理论武装

一是突出重点学。增强领导干部理论学习的深度。以“星期一夜校”为载体，以党委理论学习中心组为龙头，通过组织举办学习会、报告会、讨论会和交流会等，扎实开展学习实践科学发展观活动，认真学习贯彻党的十八大精神，推动领导干部理论学习的经常化、规范化、制度化，不断提高广大党员干部的思想理论素养，增强坚持中国特色社会主义旗帜、道路和理论体系的自觉性坚定性。二是结合实际学。以镇领导班子、机关干部、村干部三个层面开展专题培训，重点学习和深刻领会党的十八大精神，并围绕经济社会发展中的热点和难点问题，注重从理论指导、政策法律和创新实践等方面帮助指导广大党员干部提高认识，拓展思路。三是延伸广度学。增强党员干部理论教育的广度。从实际出发积极探索理论宣传的新形式，切实增强理论宣传的说服力和战斗力。进一步发挥基层党校的主阵地作用，加强基层党校的规范化建设。

(二)以推进经济社会又好又快发展为主题，强化舆论引导

一是做强主题宣传。以占领主阵地、联系主媒体、打好主动仗为目标，进一步加大在中央及省、市主流媒体上的宣传力度，推出一批质量高、份量重、影响大的精品力作，多层面宣传全镇上下奋发有为、创业创新的生动实践和先进典型;大力宣传工业经济、项目推进、招商引资、新农村建设、改善民生等全镇重点工作的新举措、新成效，营造良好舆论氛围。二是做优形象宣传。协助有关部门制作一批推荐xxxx、宣传xxxx的宣传资料。重点制作好一个形象宣传片光盘，一本xxxx宣传图册(折页)。同时，针对不同对象、不同需求进行宣传和发放，特别是配合经贸招商、旅游宣传等经济活动进行发放和推介，以更好地发挥外宣品在提升xxxx对外形象中的重要作用。三是做实维稳宣传。围绕拆征工作重点，充分发挥宣传思想工作优势。依托各种宣传载体大力宣传区委、区政府关于加快xxxx城市新区建设、推进城市化建设的战略部署，宣传实施农村社区建设对改善城中村环境、提升农民生活质量的积极意义，引导广大群众树立大局意识。加大法制宣传力度，弘扬见义勇为精神，努力促进社会管理创新，以倡导文明来促进社会和谐。

(三)以提升社会文明程度为目标，深化文明创建

一是深入开展群众性精神文明创建。进一步完善精神文明建设体系，广泛开展群众性精神文明创建活动，重点抓好市级文明单位(村、社区)创建工作。继续积极开展文明员工、文明家庭等文明细胞创建评比活动，提高城乡文明程度。二是深入推进未成年人思想道德建设。以“春泥计划”、“成长驿站”为载体，有效整合资源，动员社会各方力量，健全和完善以学校为龙头，家庭为基础，社区为平台，各负其责、三方联动的未成年人思想道德教育网络。三是深入推进结对共建活动。深入开展文明结对共建工程，不断建设完善农村精神文明建设的有效阵地，大力开展各种丰富多彩、健康有益的群众文化活动。

(四)以促进社会和谐幸福为前提，推动文化繁荣

一是完善公共文化设施网络。围绕建设省级文化强镇目标，积极争取上级支持重视，加大对文化体育事业的投入，重点加强中心城区公益性文化体育设施配套设施建设，通过整合资源、强化管理，进一步提升公共文体服务水平，扩大公共文体受益范围。深化村级文化“八有”保障工程建设，在巩固提升现有农村文体设施的同时，继续指导各村完善配套设施，建立管理机制，重点抓好丁家桥中心村文体广场建设，年内力争建成市级以上文化示范村、社区2个，市级以上体育俱乐部1个。加快形成“镇村”两级公共文化设施网络。

二是培育特色文化品牌。以xxxx被列为省级文化创意产业集聚区为契机，重点扶持国丝文化园及动漫城等文化产业项目。通过挖掘文化底蕴、传承历史精髓、整合创意资源、推进文化创新，创新发展以xxxx古镇为代表的文化旅游业，进一步打响“中国魅力名镇”品牌。以“五个一工程”为龙头，积极培育xxxx本土文化精品。广泛动员各种社会力量，充分挖掘xxxx深厚文化资源，创作富有地方特色和时代特征的文艺精品，迎接xxxx区第二届音舞大赛和第六届南太湖音舞节。

三是加强历史文化保护传承。注重抓好文物保护工作，着力推进文化遗产的保护与利用，重视非物质文化遗产的挖掘整理和保。加强辖区内古桥等文物保护，全力做好古村落、古建筑的调查摸底及资料收集存档。积极推荐申报“頔塘故道”、丝业会馆为全国重点保护单位;深入挖掘特色文化内涵，积极推荐申报“辑里湖丝传统制作技艺”传承人列入国家级“非遗”传承承人名录，“辑里湖丝馆”列入省级“非遗”基地名录，推进文化遗产的“活态”传承。

四是满足群众文化需求。充分挖掘本镇文化资源，发挥文艺人才优势，广泛开展“文化走亲”活动。利用xxxx画院积极组织本地书画家开展对外创作交流活动。争取上级支持推荐阳光艺术学校等社会文艺团队走出国门开展民间文化交流。充分发挥阳光艺术学校、江南红艺术团和相关部门的作用，开展“xxxx你好”下乡活动，将文艺演出、数字电影、科技知识、医疗服务送到农民群众的家门口，重点组织广场文艺大型排舞、太极拳展演等大型文体活动，全年确保组织举办各类文体活动50场以上，电影下乡460场以上。深入开展“种文化”活动，加强文化骨干队伍建设，积极支持城乡居民健身舞团队建设，培育一批具有乡土特色的文化团队和文化能人，规范建立文艺人才库，并实行动态管理。在巩固xxxx画院建设的同时，xxxx年组建好镇摄影、文学、收藏等文化协会组织，完善和充实篮球、乒乓球、足球等体育协会，并组织开展经常性活动，实行规范化管理。

**近三年工作总结范文4**

围绕建立学习型、创新型、服务型机关的目标，积极探索长效管理机制，建立健全了一些新的制度，对上加强联系、对内加强管理、对外做好协调、对下搞好服务，促进了办公室整体工作实现科学化管理、规范化运行。

一是加强制度建设。按照提高服务质量、规范服务行为、强化监督制约的总体思路，在原有党建工作的各种规章制度的基础上，制定并完善了“领导交办工作办理反馈制度”、“领导办公室卫生及室内用品管理办法”、“市委机关卫生管理规定”、“司机工作条例”、“车辆管理办法”等多项规章制度，使各项制度互相衔接配套，充分发挥整体作用，真正形成了用制度管人、按制度办事的良好局面。

二是加强队伍建设。全面落实党建目标责任制，在党员管理上关口前移，教育前伸，新发展党员2名。坚持任人唯贤和公正公平原则，3名同志经办公室推荐分别被调往省委机要处、##市妇联、xx农办工作。根据人员变动后工作岗位空缺的实际，4名同志被选调充实到综合科、机要科。

三是加强业务建设。积极创造条件，选派多名同志参加了省和##市举办的保密、机要等业务培训和考察学习。

**近三年工作总结范文5**

我叫，女，19\_\_年\_月出生，族，20\_\_年6月毕业于\_\_大学，\_\_员，大学本科文化。20\_\_年10月通过国家公务员考试分到\_\_乡人民政府工作，20\_\_年3月至今任\_政办主任、乡团委书记、乡纪检监察室主任等职务。本人认真学习和贯彻落实\_，遵章守纪、恪尽职责、廉洁奉公、团结同志、努力工作，得到群众的认可和乡\_委、政府的好评。20\_\_、20\_\_连续两年被评为嘉奖。\_\_乡位于\_\_区西北部，是一个比较偏远落后山区，我来到以后，并没有感到悲观，反而以极大的热情投入到工作中，现将三年来的工作情况汇报如下：

一、加强学习，完成角色转变

我知道，要想从一名大学生转变成一名优秀的公务员，特别是乡镇干部，需要不断的加强学习，完成理论与实践的结合。为此，我认真钻研各种业务知识，并向工作经验丰富的老同志虚心请教，在工作中不断锻炼和提高自己，坚定不移的执行\_的路线及方针政策。此外，还积极参与各种业务培训和与工作相关的知识学习。通过系统的学习，达到了学以立德、学以增智、学以致用。现在已基本适应了现任工作，顺利完成了角色的变化。

二、严于律己，以一个优秀\_员的标准严格要求自己

\_政办公室是\_\_乡\_委、政府的参谋，是一个窗口单位，担负着参与政务、管理、综合服务等重要职责，加班加点，占用双休日、节假日是常事。对此，我能以事业为重，正确对待，毫无怨言，始终保持严谨认真地工作态度，以一个优秀\_员的饿标准严格要求自己，扎扎实实对待每一项工作;无论大事小事，做到干一件成一件，力求把工作做细、做好、做精。同时主动给自己压担子，不给领导添麻烦，做到严密周到，科学安排，确保每一项工作落到实处。始终保持严谨认真的工作态度、一丝不苟的工作作风，勤勤恳恳，兢兢业业，受到领导和同事的好评。牢固树立勤政廉政的意识，廉洁自律，始终做到自重、自醒、自信、自立，时刻铭记自己的历史使命，自觉同一切腐朽思想和腐 败行为作斗争。

三、任劳任怨，扎扎实实做好本职工作

(一)做好群众的接待工作。对来访群众，我都做到了热情接待，对群众提出问题能够当场答复的当场答复，不能当场答复的给领导汇报后再给予答复。三年来，共接待群众三百余批六百多人次。

(二)做好上级领导的接待工作。是中国民间文化艺术之乡，各级的检查、考察以及采风特别多，办公室的接待比较频繁。我时常告诫自己，办公室工作无小事，做好一件事是小事，做错一件事是大事，不容半点闪失，所以我都尽心尽责做好每一件事，以高度负责的精神做好每一项工作。凡是上级领导来我乡检查指导工作，我都能够协同各部室认真准备接待，重大的接待还拟定接待计划，注意接待细节，确立了办公室在同事、领导心目中的良好形象，提升了办公室接待工作水平。

(三)做好机关内务工作。办公室事多人少，无论是领导的材料、会场的卫生、会前的签到、会议的服务有时都需我一个人独立完成，每次会议的召开，我都提前几天加班加点的去准备。在机关事务管理上，我注重强化服务意识，切实提高为领导服务、为部门服务、为群众服务的水平，保证服务到位严格按章办事，做好车辆、饭堂、机关设施等后勤工作的管理。

(四)做好公文处理、材料起草工作。进一步规范文件的起草、收发、管理以及督查等工作，严把行文关、政策关、校对关，保证了行文的严肃性，提高了公文质量，较好地完成乡\_委、政府交办的各项具体事务，没有出现大的纰漏。准备每一次大会的领导讲稿，上报各种信息、材料，编发《工作》，传递会议精神及\_委、政府近期发展思路。做好\_务、政务信息公开，保证全乡干部群众及时了解\_委、政府的工作动态。

(五)做好其他本职工作。几年的基层工作，让我认识到办公室工作并不是我的全部职责，村里老百姓有矛盾了要去处理;村里工程被堵了要去调解;民调工作要到组到户的做工作;主汛期的三个月天天抱着办公室电话睡觉;三年来，共查办\_员违纪案件6起;圆满完成了20\_\_年度乡、村两级\_委换届、乡团委换届工作，又好又快的完成全乡8000余人新农保录入工作、办好每年7月的入\_积极分子培训班、同时做好两项制度衔接工作、人事工资管理、劳动保障、食品药品、\_统、干统及其他统计工作。

三年来，在乡\_委、政府的正确领导，以及全体干部职工的支持配合下，我的思想和业务上有了一定的提高，工作也取得了一些成绩。今后，我将继续认认真真学习，兢兢业业工作，老老实实做人，勤勤恳恳做事，切实履行好岗位职责，努力完成各项工作任务，不断争取更大的进步，决不辜负组织、同志们的信任和期望。

**近三年工作总结范文6**

一、主要经营指标完成情况

(一)存款规模再创新高。截止14月底，我行各项存款帐面余额75390万元，比年初时点净增14151万元，日均存款余额达67224万元，比年初净增5287万元。其中：①按存款结构划分：定期存款为38295万元，比年初增加16569万元，活期存款4327万元，比年初增加-7382万元，财政性存款为32768万元，比年初增加3964万元。定期、活期、财政存款占比由年初的30：26：44转变51：6：43，存款结构进一步优化;②按存款性质划分：储蓄存款为19606万元，比年初增加6380万元，对公存款23016万元，比年初增加2807万元，财政存款32768万元，比年初增加3964万元。储蓄、对公、财政存款占比由年初的19：36：45转变为26：31：43，核心存款占比不断提高。存款规模在全行又破亿元大关，日均时点均超额完成了全年任务，再创历史新高。

(二)信贷营销扎实推进。14月底，各项贷款余额37754万元，实际较年初净增10857万元，累收30035万元，累放40892万元。银行承兑汇票余额为14342万元，综合保证金比率为68%。

(三)中间业务有序开展。全年实现中间业务收入57万元，新发行银行卡938张，新安装POS机22台。

(四)清收处置还需努力。历年不良贷款清收完成了11万，烨和电子1800万元本息全面逾期。处置工作主要是20xx年清收的金河酒业350万元的抵贷厂房及土地，虽多次衔接和协调，但目前仍未能有处置成效。

(五)利润计划基本完成。全年实现各项收入3548万元，各项支出\_万元，扣除税费，实现拨备前利润1559万元，基本完成了的利润计划指标。

二、主要工作措施及特点

一年来，支行突出“稳中求进、好中求快、夯实基础、调整结构、提升品质”这条工作主线，狠抓工作中心和工作重点，完善各项内控管理制度，不断提高服务水平，强化责任落实，开展全员营销，努力实现质量、规模、效益的协调发展。

(一)周密计划，精细管理，支行整体素质新提升

在分行党委和各级领导支持下，在兄弟支行和职能部室的帮助下，在支行全体员工共同努力下，我们围绕支行的目标任务想方设法变被动为主动，化消极为积极。支行主要做到狠抓了内控管理和风险防范，狠抓了安全管理和文明服务，狠抓了市场拓展。特别是存款工作开展得有声有色，真正做到对公抓公关，储蓄抓定期，员工抓增量。在存款率先实现开门红后，支行各项业务得到新的发展：存款大幅增加，结构合理调整;贷款营销好中选优，创新方式，\*营销和撬动营销取得佳绩;内强素质，外树形象，宣传工作彰显亮点;清收盘活，克难攻坚，围绕目标，常抓不懈。加快了支行发展的步伐，壮大了支行的资金实力。

支行合理调配人力资源，做到人尽其才，物尽其用，各项业务管理工作有序开展。主要措施：

一是支行及时召开班子、中层、党员、全体员工等不同层次的会议，全面布置支行业务和管理工作，达到学习工作要点、定出工作计划、拿出得力措施、鼓足干劲、统一思想、增强信心的目的;

二是积极开展“行风评议”、“争先创优”活动，进一步强化了员工服务理念，提升我行社会形象;

三是进一步完善优化二次分配方案，增强激励机制;

四是继续清理和完善内部管理制度，堵塞业务环节中的漏洞;

五是经常性地开展了对前台会计基础工作和信贷基础工作自查和清理，特别是在风险排查活动中，支行组成专班加强领导，发扬“五加二、白加黑”的精神，从细节入手，对照总行管理制度和分行具体要求，地毯式地排查，针对性地整改，通过共同努力，既规范了业务操作，又提高了员工素质;

六是坚信磨刀不误砍柴功，工作长计划短安排，坚持每天晨会、周一例会、周四学习制度，做到开会有内容，有考勤，有记录，有提高，不断强化了员工制度意识和团队协作能力，提升综合素质;七是警钟长鸣，消除安全隐患，确保平安经营无事故。

(二)团结一心，合力攻关，存款工作创新篇

今年初，支行在财政存款下降近两个亿的情况下，班子成员面对严峻的形势，认真查找原因，及时统一全体员工的思想。分析面临的形势，结合实际，寻找对策，狠抓存款组织工作。坚定“财政存款是重心，储蓄存款是核心，对公存款是中心，保证金存款是补充”的揽存方针，在财政存款、储蓄存款、对公存款、保证金存款等方面想办法、订措施，保证各项存款的稳步增长。

一是狠抓储蓄存款，做到储蓄存款稳中求增。支行相继推出了延时营业，上门服务，业务创新等一系列服务举措。实际办理业务时，在保证遵守我行各项规章制度的前提下，灵活掌握营销方式，为客户提供一定的方便，灵活、适度地个性化、快捷的服务。

一方面，通过优化服务环境，营造良好舒适的氛围;通过改善服务质量，提升了支行服务品质;通过设立大客户窗口，开辟绿色服务通道。和谐温馨的服务保证了合规经营条件下的稳存率达到99%;

另一方面，按照总行存款工作意见，将储蓄存款任务分解到岗到人，制定切实可行的举措，加大考核力度，开辟定期储蓄存款新的增长点。特别是在总行“喜迎，争创新业绩”储蓄存款竞赛活动中，通过在支行内部举办业余揽储劳动竞赛落实优质文明服务细则、加大定期储蓄考核力度等行动，极大地激发了全体员工业余揽储积极性，储蓄存款综合排名在全省位居第二层级的第四名，位居孝感分行各支行排名第一，也为分行在此次竞赛活动中取得全省第二名的好成绩作出了应有的贡献，同时，也为支行业务可持续发展有效地调整了存款结构。

另外，在稳定原有客户的基础上，围绕客户资源和市场资源选好切入点，强化措施，花大力气，发扬“四千”精神，即走千山万水，想千方百计，吃千辛万苦，说千言万语。从代发工资做起，利用东北客户为平台，做好了东北农民工的发卡工作，累计发卡1500张，延伸了储蓄存款的连接链，促进储蓄存款的稳定增长。

二是狠抓公司存款，做到公司存款稳中做真。支行针对现有的资源，不断开拓市场，挖掘增存潜力，通过“开源行动”，动员优质企业到支行开设结算账户，全年累计开立有效结算户头45户，平均余额达35万元;通过锁定营销重点目标客户和优质贷款客户产业链等关联户的货款回笼资金，增加了新的结算存款资源，储备了市场营销资源，促进公司存款稳定增长。

三是狠抓机构存款，做到机构存款稳中攀升。一方面是合力攻关保财政存款。财政性存款一直以来是支行主要的存款来源之一，存量存款高位运行，占比较大。为了保证财政性存款“稳中有升”，支行在分行领导的重视和支持下，通过长期细致的工作，以优质服务和真情沟通成功做好了大额财政定期存款的稳存工作。

从今年3月底到4月中旬，因政策及市场竟争等多种原因，财政存款陆续下滑近2个亿，对于支行来说存款真可谓是地动山摇之势。尽管如此，我们没有放弃，不能妥协，积极争取分行领导的理解支持，及时了解财政性存款动态，采取相应措施，尽快取打出了止滑回升的局面，经过8个月的不懈努力，至11月底，财政存款已稳步回升到正增长。另一方面，通过凝心聚力，上下联动，着力打造团队精神，做到充分利用好行内外各种资源，进行合力公关。采取先行一步，上门服务，倾情服务，理财服务等手段，争揽财政、社保、住房公积金、学校行政事业单位等机构客户的资金归集，促进机构存款稳定增长。今年上半年花三个月的时间跟踪公关，让孝南住房保障局将专户资金转入我行，累计余额达到1000余万元，将开发区财政专户存款也从年初的500万元增加到20xx万元。

四是狠抓票据业务存款。支行在风险可控敞口可控的前提下，通过积极开展银行承兑汇票业务，来促进存款增存。一方面做细客户的工作，能够使用票据进行结算流动的尽量要求客户开100%保证金的承兑汇票，另一方面，积极寻找流通企业客户，开展票据业务合作，促进存款有效增长。如：xx有限公司、xx有限公司、xx有限公司、xx有限公司、xx有限公司、xx有限公司等共计签发100%承兑汇票3500万元，敝口3000万元。

五是贷后管理抓引存。贷后管理是贷款“三查中”最后一个环节，也是监测防范信贷风险非常关健的一项工作。一年来，一方面我们狠抓了有贷户的货款回笼工作，切实做好与信贷大户的回访、交流、沟通，密切关注并掌握贷款户的资金运行状况和经营情况，宣传我行存贷挂钩的信贷政策，签订战略合作协议，保证个个有流量，户户有余额。xx有限公司、xx有限公司、xx有限公司等外地客户因为我行网银未开通，结算不方便，回款有顾虑，在全部了解我行存贷挂钩政策后，财务人员有规律安排回款资金，有计划地使用资金，目前日均存款余额均已上升到近百万元;另一方面做好拟培植客户的开户结算工作，将此作为客户授信的重要条件之一。全年有贷户的资金平均沉淀率达26%。

(三)规范管理，防控结合，营销工作取得了新业绩。

今年初支行根据分行下达的目标任务，在应该执行信贷政策的前提下，积极稳妥地开展信贷营销，优化现有信贷资产结构，提高信贷资产质量，在风险可控的原则下，管好存量贷款，用足增量贷款，取得利润的最大化。大力开展信贷营销工作：

一是管好存量贷款。主要做好优质存量客户的沟通与服务，做到到期贷款应收尽收，做细贷后管理工作，签订战略协议，深层次掌握企业经营状况和资金流向，提高存量客户的综合贡献率。

二是投好增量贷款。一方面存量客户对其经营效益好、发展前景好、综合贡献好的企业根据业务发展和资金需求情况，在充分调查论证的基础上适时适当追加贷款;另一方面，对地方重点建设项目，加大了信贷扶持力度，期待长远的综合效益。如华隆集团、楚林集团等

三是做好零售业务贷款。支行充分利用好湖北银行打造零售银行的有利时机，主动营销客户，较好的发挥了零售业务便捷、高效、灵活的优势，效果明显。全年累计发放零售贷款1500万元。

(四)清收难点，加大力度，不言放弃有进展。

一是对内核外不销的不良贷款，我支行从不言放弃，多法并举寻找途径。对已起诉能坚持还款的，我行依托法院，强化清收，鲁友群收回本金万元，利息万元;对未起诉但能坚持还款的，我行按月电话催收、上门清收，如雷少清，全年清收回本金1万元;对在多个法庭起诉目前已中断执行的，我行继续与孝南法院衔接，准备移交孝南法院执行局集中执行，以加大案件的执行力度。

二是当年到期贷款烨和电子1800万元本息已全部逾期，按总行督导通知和分行的具体安排，支行已成立清收专班，全面启动清收各项工作。

(五)增收节支，抓实核算，促利润目标完成。

一是合理调度资金，提高资金的营运收益。一年来，我行积极加强资金的统筹安排，在保证正常业务需要的前提下，及时将闲置资金上存总行，合理调配期限，使资金产生最大收益，全年实现往来收入870万元，占总收入的26%。

二是强化收息制度，坚持每月表内应收利息的应收尽收，为财务计划的完成提供了有力的保障;三是加强费用管理，杜绝不必要开支，在全行范围内提倡勤俭节约，尽力把有限的资金用在无限的业务拓展上。

(六)中间业务，积极营销，扩大收入来源。

对信贷延伸类和结算类的中间业务收入抓紧抓实。一是积极开展银行承兑汇票业务，按规定收足中间业务费;二是积极开展企业财产保险知识的宣传，做好有贷户保险业务代理工作;全年收取代理保险手续费万元;二是加大考核力度，增强激励机制，将此项收入分配到人，严格奖惩;三是积极开展银行卡的营销工作，拓展中间业务发展空间。通过积极开展各项中间业务，不仅扩大了支行收入渠道，还增强我行的社会影响。

(七)强化内控，提升质量，防范各类风险。

一是继续加强基础工作的规范管理，努力提高支行会计基础工作的质量和信贷基础工作管理水平。严格执行每月四次的查库制度，确保库存现金和重空凭证的安全，切实防范前台人员的操作风险;二是加强各岗位人员的责任心教育、警示教育和金融法规的学习，提高风险防范意识、合规意识，规避道德风险的发生;三是继续做好安全保卫工作，强化人员安全、业务安全、大厅安全和各种自助机具的安全。

进一步强化了营业室的出入登记制度，对各类外来人员严格三证一陪，定期或不定期组织安全自查，经常查看监控录像并做好记录，早晚加强ATM的巡查，尽可能排除各种安全隐患;四是加强营业室人员安全常识的学习，要求每位前台人员都能熟练操作报警设施、监控设备、消防设施，做到防患于未然，确保安全营运无事故;四是做好宣传工作，在人民银行组织的“反\_”、“爱护人民币反假货币”活动中，支行员工走上街头发放宣传册张贴宣传单，热情细致的宣传工作，被《孝感日报》和《孝感晚报》头版头条进行了图片和文字的宣传，取得了较好的社会效果。

三、客服困难，改正不足，再接再厉做出新成绩

总结一年的工作，虽然取得了一些成绩，但与领导的要求有一定的差距，与兄弟行比也存在薄弱环节，接下的工作依然是任重而道远。

(一)存款始终在高位运行，大进大出稳定性差。下步坚持不懈地做好存款组织工作。特别是稳住财政存款，力挖储蓄存款，加大对公存款的组织力度，不断优化结构，找到存款新的增长点，确保全年存款稳定完成。

(二)资产结构需进一步调整。在湖北银行制度对接过程中，严格遵循信贷管理流程，审慎经营，不断调整结构。同时，在“三办法一指引“的信贷新规管理方式下，积极地开展信贷营销工作，确保利润计划的顺利完成。

(三)资产处置和不良清收力度要加大。350万元的资产处置协调工作细致复杂，必须尽快找到切入点，力争有所突破。另外，以贷后检查为重点，积极做好不良贷款清收工作的同时，切实防范新的逾期贷款产生。对历年不良贷款，继续加大清收力度，特别是要做好湖北烨和电子科技有限公司不良贷款的清收工作，务必做到有措举施、有对策、有成效。

(四)中间业务有待继续拓展。努力做好中间业务的推介工作，为财务计划的实现提供新的利润增长点。

(五)人员综合素质有待提高。学习培训要制度化系统化，要继续坚持开好晨会和班会，并总结经验，通过以会代训的形式来做好支行员工的业务学习和制度培训工作，努力提高员工综合素质，提升对外服务质量和工作效率。

总之，行在今后的工作中，仍然存在许多困难，会遇到很多难题，毕竟办法总比困难多。我们坚信，有分行党委的坚强领导，有支行员工的团结奋斗，有班子成员对困难的充分认识和成功应对，行做到多请示、多汇报、多学习、多讨论，坚持开源节流，降低成本，坚持统筹兼顾，均衡发展。坚持服务为本，乐于奉献。行一定能够做到在“好”字上抓建设，在“优”字上增规模，在发展中促和谐，在和谐中不断壮大，20xx年行必将再上新台阶，再做新贡献。

**近三年工作总结范文7**

本人拥有较强的教育教学能力。近三年以来，一直担任中、高年级数学科教师，并担任班主任。在工作中做到勤奋善抓，做好各类学生的教育转化和提高工作，努力创造良好的班风、浓厚的学风。在教学工作上，能根据大纲要求，结合学生实际情况，进行因材和因人施教，彻实地抓住教材的重点和难点，明确教学目的和教学要求，能自制教具和灵活使用教具。能准确、科学、生动、形象地向学生传授知识和技能。在教学训练中，有针对性和技艺性地培养尖子生。对于后进生，抓紧利用课余时间进行辅导，设法让后进生转化为中等生。重视教研工作，有较高的教育教研能力和组织能力，所写的教案都获得领导和同事一致好评。

**近三年工作总结范文8**

作为一名\_\_小学的人民教师，自从教以来，我一直坚守着自己的初心，在教育学生的同时也不忘自我的学习和提升。以严谨的态度和思想面对伟大的教育事业!在此，我通过对自身工作的回顾与反思，总结近三年来的个人工作情况如下：

一、思想和师德

作为一名人民教师，我在思想上积极进取，通过网络，我经常关注着国家和社会的发展和时事，提高自身的爱国意识，塑造良好的个人思想品德。并不断的更新自己，关注教育的发展和进步，保持自身思想的积极性。

而在师德方面，我更是严格的审视自己，加强自我的要求和管理，在工作和生活中都始终坚持“为人师表”，做好个人要求，关注学生的思想和心理。

且作为一名教师，我也坚持将自己做好学生榜样，引导学生在校园中学会良好的言行习惯，提高学生的学习热情，加强学生的自我管理能力和热情动力。

二、重视班级的思想教育

在三年来的教育工作中，我十分重视学生们在思想上的发展和成长。为此，我让自己积极的融入到班集体，以“同样的高度”面对学生，认识学生，和学生谈心，并进一步了解学生们在学习和生活中的思想情况，了解他们内心的问题。

通过和学生们的交流，我嗯是到许多学生们在成长和生活中，常常会出现不少问题。而这些问题，在学生的成长阶段中往往不愿意与老师和家长们分享，久而久之便成为了学习中的干扰和影响，更糟糕的还会影响学生们的学习动力和热情!

为此，我也加强了自己在这方面的关注和照顾。在教育中重视学生的情绪波动，关心学生，热爱学生，并在成长中给予正确的引导。

三、教育技能的提升

在教育方面，我时刻保持着积极反省的态度，通过对班级的了解和认识，我也一直在调整和完善自己的教育方式。另外，在教育工作中，我经常会抽空参加培训和讨论，通过对其他老师教育思想和方式的了解，让我也开阔了自己的眼界，并提高了自身的能力。

此外，我同样在学习中也意识到了自己能力上的一些不足，如课堂管理不够严谨，导致课堂纪律有时会出现问题等等。为此，我还要更多的锻炼和磨练自己的思想与技巧，提高自我的意识，加强自己教育能力!

在今后的教育工作中，我会更加努力的改进自己，为自己的教育历程，创造更加出色的成绩!

**近三年工作总结范文9**

自从走出学校这座象牙塔，犹如温室里的花朵般的我便在双选会上义无反顾的选中了现下我所在的公司：珠宝国际玉器城。从7月份报道加入这个行业到现在，不知不觉中半年光景一晃而过。本来是被看好做茶叶销售的我，在我的坚持下最终被分配到珠宝销售部门并开始了人生当中全新的完全与专业无关的“历程”。

认真回顾这六个月的时光，从一无所知到现在的游刃有余，无不载满了我的酸甜苦辣，不过，深深感谢正是因为这一切的历练才指引着我一步步慢慢走向成熟和稳重。

我之所以会选择该新兴企业，得益于在实习开始之前去探访贵公司基地时老总和员工们那热情的接待和回答问话时诚挚的态度，都给我留下了极深刻的印象。作为康辉旗下的子公司，贵公司的企业精神和企业文化都不容置疑。因为我从中看到，这里随时随地标榜的是团队合作精神这样一种凝聚的力量，同时也不乏残酷的竞争意识。所以无论身处何方优胜劣汰是个永恒的主题，更何况我是个坚信自己定能经受得住考验的人。

从试用期到正式上岗这一路走来，无论是我的销售技巧还是专业知识虽然说没有质地的飞跃却在日臻成熟和进步。我生性喜爱交流和谈话，所以不存在面生或不爱说话的难题。却在如何看客和物色“好”客人方面却时常栽了跟斗，也因此吃过不少苦头、走了不少弯路。都说人心最难测，做这行的最能够体会到这点。而且每天来自于业绩方面的压力真的好大。同样的顾客量同样的机会如果自己销售的业绩比其他人低了会很伤心不已。毕竟拿提成吃饭的人能不视业绩如命么？现下还正处在旅游淡季之际，混这口饭吃的我们更是愁云惨淡之极。时光在飞逝生命要继续，我们每天也还是继续拼命的创造自己的价值。

话说回来，真的不得不好好感谢一番三位老总平日里对我们悉心的指导与支持。感谢他们仨培训专业知识时的认真；感谢他们仨在我们销售工作过程中遭遇困难时的解围；更感谢他们仨在我们出错之余时的理解与包容。总之，在这个企业似一个大家庭般的温暖总会环绕着温暖着彼此。更重要的是在很多层面上也相应反映出三位老总处理事务时常以以人为本作为出发点，让大家感受到了人性化的关怀。

虽然在我还没有完全的融入角色之前却经历了公司两次大的工资制度的改革，然而事前负责招聘的管事人也不曾给我们打过此类的预防针，所以老实说当时还觉得贵公司没什么信誉，只会不停的出尔反尔，什么两千的工资都只是说来糊弄像我们这样不谙时世的学生罢了。对于处涉社会的我这事儿算是个不小的打击，我为此还偷偷抹过好几回眼泪呢。左思右虑之下最终还是坚持了我最初的选择坚持直到现在，尽管现在的我还是那么的渺小，那么的默默无闻，可是我就是越挫越勇。我知道理想与现实之间往往会有很大的差别，但是我不怕前路艰难。就像黄总说的“又不是造\_，有什么难的。”也像雷总说的“明天，会更好。”眼下最主要的就是做好本职工作。

做好本职工作我概括出三大点：

1、热情服务每一位顾客，我们每天都在接待着形形色色的顾客，不管顾客有多叼难，也不管顾客是不是我们的潜在客户，我们都要热情服务，面带微笑的为他们讲解。

2、对工作随时充满激情，不管我们每天的工作有多么的乏味，我们都应该保持高度的责任心和满腔的热情。

3、控制好自己的情绪，对待每一位顾客我们都要一视同仁，不骄不燥，耐心的对待每一位进店的顾客。

都说兴趣是最好的老师。任何一个人只有在做自己喜欢的事情的时候才会用心的去做好它，所以作为一名销售人员首先是要热爱销售，然后喜欢与人交流与人沟通，并勇于承受其间的任何压力，总之，胜不骄败不馁，我们才会有好心情、好的工作状态和好的战果。

建议与意见：

1、住宿环境不佳，既不通风又不透光，隔音效果还不好。住处离洗手间远了点，给夜间上卫生间带来不便。

2、餐饮卫生不过关，要不豆芽菜里带汽油味儿，要不米饭带馊味儿要不菜里夹带学生胸卡或指甲的情况时有发生。

3、上级不能够对员工一视同仁，在判分单之事存有私心，伤人心呐。

4、希望不要出现主管无辜打骂员工而不给予公正处理还销声匿迹丑事的情形。

5、每个柜台上所挂标牌指示的最低和最高价位与实际存在不符，有客人发现后为此对我们的服务产生不信赖感。

但是我依然清晰的记得，当初xx产品刚刚打入xx市场，要让xx在xx扎根落脚，经历了多么艰辛的过程。压力空前的大，要克服很多问题，需要付出比以往更多的劳动。公司安排我在xx的xx超市，面对激烈的挑战，我有些彷徨，自已是否有能力挑起这幅重担？看到xx产品包装新颖，品种齐全等特点，心想既来之则安之。放下包袱，一心投入工作中，尽自已所能完成公司所交给的任务。就这样拼搏完成了一个月，又接着挑战新的一个月。半年后，看到越来越多的顾客认可了xx，使我特别开心。让我看到了xx会有很好的发展前景，使我对未来有了更大的目标。

这三年来，经过坚持不懈地努力工作，成绩突出有两个月，在一月和十月份分别完成了一万元销量。除五月份外，其它月份销量均在4500~8500元之间。要做好促销工作，我体会深刻有三点：

第一、始终保持良好的心态。比如说，工作中会碰到顾客流量少或者一连向几个顾客介绍产品均没有成功，我们很容易泄气，情绪不好，老想着今天太倒霉等等。这样注意力会不集中，再看到顾客也会反映慢，信心不足，影响销售。反过来，稍微想一下为什么一连推荐失败，即刻调整心态，如去超市外边呼吸几口新鲜空气等，再继续努力。

第二、察言观色，因人而异，对不同顾客使用不同促销技巧。例如，学生类顾客比较喜欢潮流的广告性强的产品。所以让其很快接受我们所推荐的产品较为困难，我们则需要有耐心。可先简单介绍一下产品，然后可对她讲学生为什么容易长痘痘和黑头，需要注意些什么问题等。讲这些使她觉得你比较专业。再着询问她学什么专业等，可增强她对你的信任度。最后快速针对其推荐产品，如此成功率较高。

第三、抓到顾客后，切记不要一味的说产品。现在品牌多，促销员更多，促销语言大同小异。所以介绍产品时一味说产品如何好，容易让顾客觉得我们就想着单单推销产品出去，使自己不能很快被顾客信任。事实上，顾客只有信任了你，接受了你这个人，才会接受你所介绍的产品。如果简单扼要针对性介绍完产品，在顾客考虑时可将产品话题引入人的话题，比如赞美顾客两句或问问顾客平时是怎样护理的。

在工作中我发现自己也有不少缺点，如耐心不够，销售技巧和美容知识欠佳等。在以后的工作中，不断学习，取长补短，做出更好的成绩。

20xx年让我有点依依不舍，曾流过辛勤的汗水，也流过激动的泪水，正因为经历了这点点滴滴的酸与甜，才让我不断成长着，进步着。所以，我热爱这份工作，希望自己今后能快乐着工作，同时也能在工作中找到更多的快乐！

**近三年工作总结范文10**

三年来，我在教研工作方面主要做了以下工作：

>一、承担小学教学工作，在长期的语文教学实践中努力实施教研。

自从我校创办附属小学以来，我就主动承担了小学三至六年级语文学科的教学任务，努力将所学的外地、外校先进的教改教研经验，结合我校教学实际和学生实际，有针对性地运用于自己的教学实践中，努力做到教学教研两不误。

1、长期严格执行自己给自己规定的备课方法。

我所说的“备课方法”指的是：

⑴、教师提前一周将所教课文读几遍，并将有关的教参资料认真地看一遍，在头脑中留下一个总的印象，但不动笔；

⑵、学生提前一周将课文读熟直至背诵，要求每个学生能提出两个书上没有的问题，要求互相帮助找出答案，并于课前抄在黑板上进行男女生比赛。比谁提的问题多，最后经过老师评比，选出其中最有价值的问题，要求学生抄写其中的20个问题在书上；

⑶、教师提前一天备课，我要求自己每一课必须备出一个亮点、新颖点，每一课必须备出一个练笔切入点，要求必须备出与教参的不同之处。每期我都能做到对课文的处理有三分之一左右与教参有所不同。

⑷、每篇课文我都能或多或少地实践“作文教学与阅读教学密切配合”。

2、做到了“不备课不上课”。

我所说的“不备课不上课”指的是：

⑴、教师不将课文读熟、背熟不上课；

⑵、教师不对相关的教参、教案充分领悟不上课；

⑶、教师不认真备学生可能的认知能力不上课；

⑷、教师不切合学生的实际情况修改、编写切实可行的教案不上课；

⑸、教师不对已有教案进行至少三分之一以上改动的不上课；

⑹、教师对少数理解得很透切的课文不对教案进行百分之百改动的不上课；

⑺、教师不能将自己已写好的教案熟记于心不上课；⑻教师不带激情不上课。

总之，我如果没有做好充分的知识准备、能力准备、技巧准备、心理准备，就决不轻易上课。

3、做到了“三不上课”。

我所说的“三不上课”法即是：

⑴、当我去上课时，如果发现教室内外有垃圾不上课；

⑵、发现学生不安静不上课；

⑶、发现学生不预习不上课。以此培养学生的行为习惯，做到了既教书，又育人。

4、做到了“随心所欲”导入课文。

我所说的“随心所欲”导入课文指的是：

⑴、从每组课文前的“导读”导入课文；

⑵、从课文前的“预习”导入课文；

⑶、从课文前的“阅读提示”导入课文；

⑷、从课文后的“思考·练习”导入课文；

⑸、从课文题目导入课文；

⑹、从课文的中心词导入课文；

⑺、从课文的中心句导入课文；

⑻、从课文的中心段导入课文；

⑼、从课文的时代背景导入课文；

⑽、从课文相关的人物资料导入课文；

⑾、从课文相关的图片资料导入课文；

⑿、从课文相关的文章导入课文；

⒀、从课文相关的文体导入课文。

5、课中充分体现新课改精神。

在课堂教学中，我努力体现新课改精神：

⑴、体现“多读”；

⑵、体现“少讲”；

⑶、体现以学生的思维为主体；

⑷、体现以学生的活动为主体；

⑸、体现以学生“突出”为主，以教师“淡出”为辅；

⑹、体现让学生“你们认为应该怎样学习？或你们认为应该怎样思考？”的民主思想；

⑺、体现把提问题的权利和义务交给学生；

⑻、把回答问题的权利和义务交给学生；

⑼、体现“融会贯通”教语文。

6、课后摘抄学生的听课笔记，修补教案，分析得失，随时动笔写作。

每节课结束后，我都做到了摘抄学生的听课笔记，及时将自己在教学中的新思路、新想法记下来，及时补充、修改、完善教案，及时分析自身教学的得失，及时记下自己的感悟、收获，并及时动笔写下教学随笔、教学论文。

>二、在“传、帮、带”中，努力实现教研。

在培养中青年教师的过程中，努力做到：

1、要求年轻的教师必须拜一名中老教师为师，全面学习他们中老教师的优秀经验和敬业精神；

2、要求教师采取多种形式的互帮互学，切实尽快提高自身的教育教学能力；

3、要求教师严格执行“教学六认真”；

4、在每两周一次的教研例会上，随时将自己的教育、教学、教研意识传达给全体教师；

5、要求教师每人每期听课不少于20节。

6、要求教师必须每人每期至少上一次公开课；

7、要求教师每人每期必须至少写一篇教育教学论文，力争发表；

8、自己带头上公开课：

12月7——11日我参加县学科带头人等培训会及浙江省湖州市吴兴区教育局赶宣汉县教育教学交流活动回校后，及时传达会议精神，并于本月13日带头上六年级第27课《牛郎织女》（二）的公开课。

在上公开课的过程中，我严格按照我校上公开课的规定：做到了课前写出详案，并熟记详案，交语文教研组所有教师审阅；课中认真上课；课后自评得失，参加听课的教师必须人人评优劣，并且尽可能做到少说或不说优点，多说或只说存在的问题。

>三、在下乡培训中，努力宣传自己的教研意识。

今年我参加下乡培训共十一次，参培人数共计：1800多人。在下乡培训中，我努力宣讲自己的教研意识。

1、主张教本色语文。

即是：⑴、平平淡淡教语文。⑵、简简单单教语文。⑶、扎扎实实教语文。⑷、轻轻松松教语文。

2、主张从读课本中教学生学习写作文。

办法是：⑴、进行“作文训练”时，再读课文，回味领会课文的真谛，指点作文的迷津；

⑵、再读课文，揣摩作家观察生活、反映生活、突出主题的诀窍；

⑶、重读课本，把课本中丰富的语言材料按照习作的需要进行重新编排，组成一个新的习作原料库；

⑷、带着作文的写作要求再读课文，揣摩课文的不同写法，可以说是对症下药的良方；

**近三年工作总结范文11**

三年来，在县委、县政府的正确领导下，本人认真贯彻落实党的十八大和十八届三中、四中、五中全会精神，紧紧围绕建设经济强乡、生态大乡、和谐山乡这一总目标，立足“一亩田地保口粮，三亩荒做文章\_，狠抓项目建设、民生工程、小城镇和美丽乡村建设、支柱产业培育、平安和信访稳定五项重点工作，促进了山乡经济社会又好又快发展，现将三年来的工作总结如下：

抓好党建工作，为经济发展奠定坚实基础始终把政治理论学习放在首位，努力提高全体党员的自身素质。一是组织开展“三严三实”专题教育活动。以县委褚书记《践行三严三实，争当“四有”干部，为建设“三个方城”提供坚强政治组织保障》系列讲话精神为指导，在全乡党员干部范围内深入开展了“三严三实”专题教育活动，要求全体党员干部深入查摆“不严不实”具体表现，建立整改台账，推动作风建设新要求落地生根，营造了风清气正的良好政治环境。二是组织开展学习郭春鹏先进事迹活动。

我带头组织班子成员集中学习优秀教师郭春鹏同志的感人事迹，分别于4月13日和4月20日组织两次学习报告会，深入挖掘郭春鹏同志远离权利，三尺讲台忘我奉献的精神实质，引导和带领广大党员干部、人民教师践行社会主义核心价值观，要求每人上交5000字的学习笔记和心得体会。通过学习，全乡党员干部的自身素质和为民奉献意识得到了极大提高。三是在机关干部中开展“好读书，读好书”活动。读书学习是党员干部加强党性修养、坚定理想信念、提升精神境界的一个重要途径。传统文化中，读书、修身、立德，不仅是立身之本，更是从政之基。去年以来，利用每周例会时间和每月“党员活动日”时间，组织机关全体党员干部掀起了“好读书，读好书”的热潮。

要求全体党员干部要坚持干什么学什么、缺什么补什么的原则，有针对性地学习掌握做好本职工作、履行岗位职责必备的各种知识。具体要读以下三方面的书：当代中国马克思主义理论著作，与本职工作相关的新理论、新知识、新技能、新规则以及古今中外优秀传统文化书籍。并要求党员干部每人写出不少于8000字的读书心得。通过该活动，全体党员干部的整体素质得到了质的提升。

扶持村级班子建设，提高基层组织战斗力。一是配齐配强村“两委”班子。去年村“两委”班子换届前，乡党委政府未雨绸缪，组织6个工作组，对全乡38个行政村的班子情况考核一遍，特别是对几个落后村“两委”班子进行重点摸排，了解村组族性真实情况，提前选好“两委”主职人选，为换届选举奠定了坚实基础。二是强化对村级“两委”班子成员的培训。“两委”换届后，新当选了2名30岁以下支部书记，4名40岁以下的支部书记和1名大学生村官支部书记，并且都是支书主任一肩挑。针对“两委\_班子主职中年龄成份多、新进人员多这一情况，我们在县委组织培训的基础上，进一步强化培训，分别在5月26日和9月6日进行了两次专项培训，第一次是重温褚书记在全县支部书记培训会上的“五个什么”讲话精神，真正做到团结奋进，忠诚担当，建功立业，强调干一任或几任村党支部书记，必须留下经得起历史评价的政绩，留下经得起群众评说的口碑，留下经得起实践检验的经验；第二次是在县委对全县基层党组织书记廉政教育培训的基础上，乡党委再次组织全乡支部书记进行学习培训。着重强调守规矩、守纪律的重要性，要求广大党员干部要熟知规矩、敬畏规矩、严守规矩。开展形式多样的活动，提高党员干部的履职能力。

一是深化“四议两公开”工作法。在全乡4个管理区内，每个管理区选取3个试点村，以点带面，全面铺开。截至目前，全乡38个行政村在荒山及水库承包、危房改造、低保分配、一事一议等村级事务中均能顺利实行\_四议两公开”工作法。二是扎实推进“包联共建\_活动。乡党委致力于每个村都建成使用党群服务中心和党群活动阵地，便于党员干部交流学习，提升党员服务群众水平。XX年上半年，申请上级组织部门支持和乡财政自筹近40万元，对街村、秦家庄、老景庄等7个村村级活动场所进行了基础设施改造。三年来，共改造村级活动场所30余处，全乡村级活动场所合格率达到92%三是紧扣“两培两带四帮扶\_党建项目。强力培育薄壳核桃支柱产业，动员7个村党支部书记带头成立农业合作社，对种植户实施资金、技术、管理、销售四个方面帮扶，以此发挥党员干部在农村经济发展中的主体带头作用。二、抓好招商引资，加快乡域经济发展步伐

三年来。我乡不断扩大对外开放，积极吸引外资，共吸收省外投资项目7个，引资总额亿元，累计实现税收950万元。一是引进投资2500多万元的老景庄花岗岩开采加工项目；二是投资1000多万元张湾村钾长石开发项目。三是推进旅游产业快速发展。XX年我乡加大旅游资源宣传推介力度，与市、县媒体沟通合作，制作了历山景区宣传专版，加快对“两寺一庵”的开发规划，吸引外资借力开发。四是保护山区自然环境，依法规划、科学有序地开发砂石资源。XX年，按照县整治办的统一规划和要求，我们继续加大力度打击非法米砂米矿活动，县整治办启动了招拍挂程序，对坡头和河道进行资源整合，进行依法有序开采，既保护我们赖以生存的青山绿水，又使资源得以合理利用。三、抓好基础设施建设，民生和社会事业得到进一步改善

我们乡是山区乡镇，过去，经济社会整体发展水平相对滞后，教育、卫生、村部用房等历史欠帐较大。通过积极争取，项目运作，民生建设有了跨越式进步。

一是去年我乡共争取回建校资金763万元，其中乡中扩容扩规项目共投资340万元，建成学生公寓162间3200用，为在校学生创造了一个良好的学习环境，结合狠抓教学质量，中招升学考试考出了全县第一名的好成绩；投资500多万元建三小、四小和干沟小学餐厅1145m，，军章小学教学楼20间，卫陀小学教学楼18间，黄土岭、油房庄、余庄小学教学楼各10间；整修前坪、吴庄、五间房、贾扒、街村、军章等校园7处，拉围墙850米，硬化面积达到3200m,新建校园标准化厕所5座。二是实现中心小学整体搬迁。新建中心小学占地约40亩，两年来共投资960万元建成了供36个教学班XX名学生使用的教学楼和住宿楼，去年秋期又动工兴建了与之相配套的730川的教职工和学生餐厅。三是争取农村危旧房改造资金230万元，改变了全乡38个村290户群众的居住条件。四是争取项目资金800万元修建了太山庙、老景庄两座高架桥，使近年来我乡高架桥增加到7座，同时补修补建了长约13公里的乡村道路。五是争取军章、贾扒两个整村推进项目，投资140万元为两个村修建了7公里的“组组通”、“户户通”道路。六是争取回50万元“一事一议”项目，修建了碾盘庄千亩薄皮核桃示范方和湾潭水库环湖路5公里。七是争取上级水利部门小型水库除险加固资金620万元，对花栗山水库、白庙沟村的老虎沟水库、贺庄村的石板河水库、黄土岭村的姑姑庵水库实施了除险加固。使濒临废弃的农田水利设施得以重新利用。四、抓好小城镇和美丽乡村建设，为山乡群众创造良好的生产生活环境

一是建成XXX街区滨河北路游园和滨河广场。XXX街区滨河北路升级改造项目，自鹿角山至西庄大桥，全长2800米,主要包括鲁姚路XXX街区段加宽、铺设路沿石、修建文化长廊、凉亭、护河堤和澧河文化广场等施工项目，共计投资180万元，建文化广场3200就，种植桂花、冬青、塔松等名贵花木1000余株，绿化面积达26000就，铺设人行道彩砖7200m2o不仅美化亮化了澧河北岸，还为街区群众休闲娱乐提供了好去处。二是澧源新型农村社区建设。澧源社区位于XXX街澧河XX规划占地200亩，总投资亿元，整合四里店、劳么沟、油坊庄村、小康庄村4个行政村约8000余人，计划建设工期为三年。该社区由上海经纬建筑设计院规划建设，是以行政办公、公共服务和商住为一体的综合社区，目前已建成商住房106套，商户陆续入住。乡党委、政府为拉大街区框架，提升社区品位，又向市、县\_门争取回四柳路滨河南路段和两座高架桥项目，其中四里店西村大桥四个桥基年内已浇筑完工，鹿角山大桥和滨河南路公路部门已完成规划设计，今春动工，届时沿河将逐步形成以“两路四桥\_为支撑的社区新格局。五、抓好支柱产业培育，增加山乡农民经济收入针对我乡山岗薄地多，平地少的实际，乡党委、政府按照褚书记一行来我乡调研时所作的“一亩田地保口粮，三亩荒山做文章”指示精神，根据多年来积累的经验和群众的期盼，乡党委、政府因势利导，依托山乡资源优势，以“林、菌、药、畜”四大产业为主线，把发展特色产业作为实现经济跨越式发展的主要途径。一是重点培育以薄壳核桃为主的林果业。乡党委、政府通过邀请专家座谈指导、广泛征求意见、实地考察等形式，将适应性强、经济价值高、市场前景广、管理相对简单的薄皮核桃作为富民工程和支柱产业进行强力培育。乡政府通过向上争取，跑回扶贫项目4个，建成6个薄皮核桃千亩示范方，分别是余庄村栗树沟、碾盘庄村、花栗山村乔麦山、三关庙村毛古堆、劳么沟村坪西、军章村军西军东。为此，乡政府成立了六个示范方包建领导小组，具体协调指导示范方建设，确保资金规范使用，确保规划建设到位，确保群众得到实实在在的实惠。干沟村几年来一直致力于发展红梨和白桃产业，目前，两家外地公司入驻，建成了春赏花、秋摘果的观光型果园XX亩。二是大力发展食用菌产业。充分发挥我乡23万亩栗坡林优势，去年共栽培木耳、香菇260万棒。三是鼓励引导群众以专业合作社为依托发展特色产业，目前全乡新发展以山羊、黄牛养殖和优质水果种植为重点的农民专业合作社30余家，有力地推动了农业转型和山区农民增收。六、抓好平安建设和信访稳定，确保社会和谐发展

一是严格信访稳定工作纪律。全面落实支部书记、村主任、乡直各单位和政府内设战线一把手为稳定工作第一责任人制度。二是经常排查各种涉稳因素。对本辖区内的不稳定因素，做到心中有数，发现苗头，及时上报。三是加强社会治安防范。配备治安巡逻车两辆，10名巡防队员与派出所干警组成联防队，对全乡各重要路段、村道和治安重点区域进行巡逻检查。

村组推荐与政府选聘相结合，配备矛盾调解员38名，组建了一支得力的矛盾纠纷调解队伍。同时配齐配强乡老干部关心下一代活动办公室，离退休老干部发挥余热，利用心理课法制课、重点家访等形式，预防青少年犯罪，解除了许多家长的后顾之忧，XX年荣获“关心下一代先进集体”。完成涉及38个行政村的视频监控一期工程，提高全乡居民的安全感和满意度，一年来未发生一起恶性治安和刑事案件。四是严格包保措施。全乡所有涉稳案事件继续实行“一名班子成员，一名中层干部，一名村主要领导”负责包保责任制，做好包保对象的思想工作，确保包保对象不失控，不脱保。五是认真开展“周六信访日”活动。主要领导带领班子成员和中层负责同志接待来访群众，深入基层，深入群众，吃透情况，抓住症结，解决群众生产生活中遇到的困难。去年，全乡社会矛盾排查、接待来信来访69批次，涉案人数139人次，与XX年的103批次、246人次相比，分别下降66呀口56%由于乡党委政府重视，没有出现集体“京访”、“省访”、“市访”、“县访”案件，保持了大局的和谐稳定。在今后的工作中，我将进一步加强干部队伍的思想作风建设，发扬成绩，克服缺点和不足，把乡村两级干部队伍带好，把工作做的更好。要增强凝聚力，提高战斗力，激发创造力，充分发挥和利用好山区资源优势，着力集镇建设、产业培育、民生改善、招商引资、美丽乡村、平安稳定和基层组织建设等七项重点工作，全力推进我乡经济社会又好又快发展。

**近三年工作总结范文12**

三年来，自己认真履行岗位工作职责，很好的完成了各项工作任务：

年重点协助做好了全国经济普查工作。无论在前期的个体户和工商户摸排、还是后期的相关数据上报中，自己都加班加点认真工作，确保了在上级规定的时间内一次性通过。由于个人工作出色，被省经济普查领导小组办公室授予“全省经济普查先进个人”荣誉称号。

年重点协助做好了省安全社区创建工作。在该项工作中，我和办公室的一班人在三个月的时间内加班加点到村、企业一线帮助指导整理资料，并独自担任了《乐平铺镇安全社区工作报告》的一书收编工作。由于工作到位，我镇一次性通过省级验收，并被山东省安全生产监督管理局、山东省安全生产管理协会授予“省级安全社区”。

年，重点做好了全镇的工业、服务业的报表工作我镇现有规模以上企业34家、县额服务业10家。在每月的报表工作中，自己都深入到企业核实企业上报数据，确保了上报数据的正确性。

三年来，我对自身严格要求，始终把耐得平淡、舍得付出、默默无闻作为自己的准则，始终把作风建设的重点放在严禁、细致、扎实、求实，脚踏实地埋头苦干。在工作中，以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守机关各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，主动接受来自各方面的意见，不断改进工作;坚持做到不利于形象的事不做，不利于机关形象的话不说，积极维护我镇机关的良好形象。

三年来，我做了一定的工作，也取得了一些成绩，但距离领导和同志们的要求还有不少的差距：主要是对政治理论和法律的学习不够，学习的系统性和深度还不够;工作创新意识不强，创造性开展不够，在今后的工作中，我将发扬成绩，克服不足，以对工作、事业高度负责的精神，脚踏实地，尽职尽责地做好各项工作，不辜负领导和同志们对我的期待。

**近三年工作总结范文13**

宣传策划水平明显提高，报导力度进一步加大，正面影响更加深远。全年适时并成功策划大型报道活动\*\*次以上，将我行改革发展和扭亏为盈的先进事迹，先后在\_、湖北日报、中国审计报、金融时报、城市金融报、中国产经新闻报、学习月刊、现代银行改革创新与经营管理、《共和国放歌集》等全国、全省有重大影响力的报刊上进行了重点报道，有的还译成英文拟收录在大型权威性英中文系列丛书《创造世界的人》中，其宣传档次级别之高、文章篇幅之大、影响效果之深远，是前所少有的，甚至可以说是绝无仅有的，得到省分行办公室的高度评价和充分肯定。

另据初步统计，全行共在市以上报刊台发表通讯报道及理论探讨文章342篇，其中省以上180余篇。我们还在市区天桥、人民广场、汽车站、和国道交汇处以及指导城区外行处在这些重要地段，制作大型户外广告牌30多块，有力地配合有关部门开展了业务大营销，促进全行各项业务实现了追赶型、跨越式的大发展。在分管领导行长的高度重视和大力支持下，我们还向省分行争取专项宣传费用40余万元，较好地解决了加强业务宣传与专项费用不足的矛盾。除此之外，我们本着“新鲜活泼、喜闻乐见、实效性与综合性相结合、权威性与群众性相结合、适用性与趣味性相结合”的原则，进一步办精办活内部刊物《\*人》，全年共编32期，进一步扩大了在行内的影响，提高了知名度，受到领导和有关部门的好评。

综合协调能力明显提高，督办力度进一步加大，纽带作用更加突出。全年从各个阶段行长的讲话及其他重要会议中筛选出需要落实的重要事项近百条，分别按照责任领导、责任单位和落实时间，逐一进行分解，定期进行检查督办。在检查督办过程中注意沟通协调，正确把握刚性和柔性的艺术，有力地促进了机关抓落实的效果，全年正式发督办通报\*期，使行领导意图和重要决策得以及时落实到位。

办文办会水平明显提高，工作力度进一步加大，机关办公更加规范。无论是撰写领导的重要报告，还是起草我行的重要文件，我们都能够较好地吃透上级精神，把握精神实质，研究本行行情，切实把党委的意图形成可操作性的东西，以便更好地指导全行工作。全年撰写领导讲话和各类文件不计其数，为保证市分行各项政令的畅通、促进全行各项工作的正常开展发挥了重要的推动作用。在发文的审核上，我们十分注重把好出口关，由一名副主任专门负责发文的审核把关工作，使行文比以往更加规范。全年承办的大大小小的各种会议，无论多么紧急，我们也都能做到通知及时、布置合理、安排得当、服务到位，确保了各种会议的成功召开。

此外，公文处理及档案管理更加规范，保密工作上了一个新的台阶。我们加强了电子公文系统的管理，并通过使用“公文浏览库”，大大加快了公文处理速度，提高了公文传递效率，也降低了文件的复印成本。严格按照《档案法》的规定，规范化、系统化、科学化地整理了\*年度的档案90余卷，积极主动地整理汇编重要资料20多本，并加强了对系统档案工作的指导。我们正在加紧编纂工作年鉴，以便鉴往知来、存史修志，为后人留下宝贵的精神财富，预计2月份正式付印。进一步加强了保密工作的软硬设施建设，并严格规范管理，受到总行和省分行检查组的好评，被评为\*\*省保密工作先进单位。此外，机关办公更加规范，通信联络畅通无阻，工作效率进一步提高，为领导、为机关、为基层的大服务意识进一步增强，部门之间的配合更加紧密，关系更加融洽，真正形成了“团结、互助、和谐、友爱”的良好氛围。

一年来，我们办公室虽然取得了明显的进步，但与管理方法以及行领导的要求还有差距，存在的问题也不少，其主要表现我在去年下半年的机关作风整顿会上向行务会专题报告过，许多问题已经得到了很好的整改和纠正，不足之处，将在\*年不断加以完善，具体情况不在这里赘述。

总之，作为综合服务部门，我们将急领导之所急，想部室之所想，忧基层之所忧，并与兄弟部室一道，在新的一年里，坚持高标准，立足严要求，进一步学习运用新型目标管理方法，切实把办公室以及机关的各项工作提高到一个新的水平，真正把我们办公室以及机关建设成为“领导靠得住、部室连得紧、基层信得过”的先进机关及部室，为实现党委提出的新的奋斗目标做出新的更大的贡献!

**近三年工作总结范文14**

本学期，我担任三年级数学教学工作，在教学期间，我努力学习了和小学数学相关的教育论文以及新课程标准。在教学中能结合学生的实际情况，采取有效的措施，来激发学生的学习兴趣，培养学生的学习习惯, 取得了一定成效。在工作中我按照学校的要求认真备课、上课，及时批改作业、讲评作业，并且做好课后辅导工作。现在一学期教学工作已告一段落，为了孩子的学习，也为了孩子的发展，我付出过辛劳，为了下一学期更好地开展教学工作，现作将本学期的教学工作总结如下:

>一、以课堂教学为核心:

1、备课。学期初，我认真研读了小学数学教学一些论文，仔细钻研了《数学课程标准》、教材、教参，对本学期教学内容做到心中有数。学期中，着重进行单元备课，撰写单元计划，掌握每一部分知识在单元中、在整册书中的地位、作用。备课中思考该怎样教，学生又会怎样学，在学习过程中又会产生什么疑难，该怎样解决。并在备课中结合教学重点为学生设计了有针对性的作业练习，以加深学生对知识的理解和掌握。

2、上课。(1)努力创设各种情境，激发学生思考。引导学生进行小组讨论交流，有意识培养学生课堂上动手、动口、动眼、动脑的习惯。对学生课堂回答问题都给予积极的引导，从而调动学生乐于思考，敢于积极回答问题。(2)针对教学重、难点，积极引导学生进行探究，鼓励中等生进行回答，优秀生作进一步补充的方式，使学生经历知识的产生和形成过程，从而逐步理解掌握和运用知识，根据学生的不同学习现状，为学生练习设计不同层次、不同难度的题目，从而使每一位学生都能学到必要的数学知识，不同的学生在数学上得到不同的发展。(3)努力构建知识网络。在教学中一般做到一小节一整理，一小节进行一次单元测试一方面既了解学生所学知识的掌握情况，另一方面也使学生对所学的知识形成每节知识串;每单元整理复习形成知识链;一学期对整册书进行整理复习。学生经历了由单元复习再到总复习过程，既形成了知识网，又学到了方法，容易产生学习迁移，给学生的创新、实践提供了可能。

3、课后辅导;认真对学生的每一道错题进行纠错和批注。将他们在作业过程出现的问题作出分类总结，进行透切的评讲，并针对有关情况及时改进教学方法，做到有的放矢。

>二、积极评价，提高学生的学习兴趣

在教学中为努力提高全体学生的学习兴趣，增强学生的学习热情，进一步缩短优生与差生的差距，促进学生全面发展，不管是哪一个层次的学生，学习态度的发展变化上，课堂学习的结果，知识与技能的理解和掌握上，作业的书写上;单元的测试成绩上，凡是取得些许进步，我都及时进行口头表扬或者张帖小红花，使每一位学生都能意识到老师是非常关注他们的，从而让她们体验到自己不仅在老师的心目中是好样的，在同学的心目中也是非常出色的，有了成绩就会有动力，有了动力就自然会有兴趣。在这学期中我始终都尝试着用这种方式开展教学工作。经过一个学期的努力，部分学生自始至终保持这种昂扬向上的学习态度，学习兴趣也非常浓厚。

>三、今后努力的方向

加强学习，学习新课标中新的教学思想和理念，挖掘教材，进一步把握知识点和考点。多听课，多学习同科目教师先进的教学方法和教学理念。加强培优补差的工作力度，加强教学反思的撰写。

总之，今后的教学工作中我还要不断积累，不断探索，使学生感受到数学知识在生活中的广泛应用，从而由被迫的学习数学转变为我要学习数学，使学生们各方面能力都得到不断发展和提高。

**近三年工作总结范文15**

三年来，我以廉为基，以勤为本，尽职尽责，带头加强政治理论学习，努力提高自身修养，严格按照党员领导干部廉洁自律的有关规定要求自己，切实做到了廉洁从政。要求别人做到的自己首先做到，要求别人不做的自己首先不做，说话办事、想问题、干工作，都能够从工作大局出发，对组织决定的事，都能够自觉遵守，认真去做。在工作和生活中，时刻注意自重、自省、自警、自立，防微杜渐，不断增强防腐拒变的能力。

同时，全面落实党风廉政建设责任制，认真履行“一岗双责”，严格管理办公室全体工作人员，做到干净干事。三年来，办公室没有任何违纪违规现象发生，使我们这个团队始终保持着风清气正的良好形象。

>近三年工作总结（12）

三年来，在上级党委和政府的领导下，村党支部的配合下，开展了村委会的各项工作。在工作中，我们坚定不移地以邓-小-平理论和“三个代表”重要思想为指导，全面贯彻落实科学发展观，认真学习党的xx大报告和xx届四中、五中全会精神，积极贯彻落实党的各项强农惠农政策，努力完成村委会三年规划的各项工作任务。现就三年来的工作得失向大家总结报告。请大家提出宝贵意见。

一、回头看

1、发展农村经济，促进农民增收。

钟山村是以生产粮食、蚕茧为主导产业的农业村。现有耕地面积268公顷，山场136、3公顷，水面9、47公顷。08年受全球经济危机影响，农产品价格低，许多人不愿种田，甚至毁桑，严重挫伤农民积极性。村两委发觉后，在各种会议反复强调，宣传政策，无粮不稳，危机困难是暂时的，要懂得市场经济的规律，熬过严冬必定是春暖花开的日子。果不其然，08年冬各种农产品价格上升，农民也尝到了甜头。我们在坚持粮桑生产的同时，提倡农作物品种要更新，种优质粮，种优质桑，同时鼓励、引导有条件的农民，发展特种种养殖业。三年来，发展茶园200余亩，发展养猪专业户年饲养30头以上的3户，养鸡户4户，养鸭户3户;茶叶制作加工8户。我村今年在外务工人员有400余人;在农闲时节，我村在本县打零工的的近500人。在外务工的人大约占总人口的40%，全村人均收入约在6575元(按镇10%递增)。

2、设施得改善，民生保障有提高

我村由三个行政村合并后，村级道路设施不太好，18个村民组较分散，线路长，路况差。这是摆在村委会面前的头等大事。并列入村委会三年规划。通过三年的努力争取资金，先后完成了芦碣组至郑村的道路硬化;从余光到胡村、田川至钟山、钟山至环城路的浇油，总投资130万余元。通过一事一议民生工程完成的村民组道路有：横溪组道路硬化、星明组道路拓宽、下官厅组内道路硬化与鸟林组项目等级总投入约为14万元。通过这些项目的完成，大大改善了村民的出行条件，也改变了我们的村容村貌，受到大家的好评。

水利设施是农业的命脉。我村西武河直穿而过，原有的水利设施受到大自然灾害的破坏严重，受经济制约，未能修复。这些是关乎群众的出行与生产安全的重大问题。三年来，先后完成水利设施的有马家碣排灌渠修复、高桥碣坝维修、芦碣大桥修复、钟山水库除险加固、管理房建设、余光河坝修复、天元桥栏杆加固及上田段百余亩受滞渠道清淤和部分村民组山塘的维修、田川村口小桥加固，总投资102万元，受益农田700余亩，并对瑶山片进行了农电网改造和农排安装，改善了村民的生产、生活条件，为农民增收打下了良好的基矗

做好饮水工程改造，提高生活质量也是本届村委会必做的一项重要民生工作。大家都知道的余光、田川是从对面山引水的，瑶山是接县自来水厂的水。由于余光、田川的饮水日常管理上不到位、不规范，水管老化，渗漏严重，遇上天旱就断水。，群众反映强烈，尤其是田川片也投入资金维修，过不了一段时间问题百出。村两委为此召开专题会议，争取上级政府支持，决定对余光、田川的自来水进行改造。余光的管网改造实施已完工;田川的水由于水源不足，我村决定又与县政府、镇政府、水利部门和自来水厂多方协商接洽，经过多次的努力，同意接县自来水厂的水，争取在年内实施改造，自来水工程总投资约为100万元。饮水工程结束后，将会极大改善村民的饮水卫生与安全，群众的生活将会有很大提高。

3、兴办公益事业，直接服务群众

建设新农村是我们共同的目标。随着经济的发展，生活的改善，群众对文化科技知识的渴望越来越强烈。20xx年春，我们通过争取并得到上级文化部门的支持总投入4万元，于今年六月建起了“农家书屋”，为群众学习文化和科学养殖知识搭起了一个平台。现有藏书1500册，均已向村民开放借阅，受到广大群众的欢迎。

为解决我村村民就医难，不方便的困惑，村两委研究决定在村办公楼东向路边建设村医疗卫生室，并得到上级大力支持。工程已于今年11月份竣工，并投入使用。总投资约14万元，卫生室的建立，大大方便了病人就医，得到群众的好评。

为方便群众到村委会办事，对村委会院内地面进行硬化并搭建车棚，办公室地面铺砖，大大改善了村民办事环境和办公环境。

4、关注弱势群体有保障，惠民政策暖人心

村委会是与群众关系最密切的一级组织，群众的生产、生活无不与之息息相关。因为村委会是党的惠民政策的宣传者，又是执行者。因此，我们的职责就是不折不扣地贯彻和落实党的惠农政策。如涉农补贴每亩近百元;我村的低保、五保、优抚人员有118人，得到政府的生活补助;重症病人的救助、计生家庭的奖励扶助、农业政策性保险率达100%以及社会各种救济和救助等。农村新型合作医疗，我村每年参合率逐步提高。20xx年参合率达96、3%。今年，我们村还实施了世行生态家园富民工程建设。我村首批已有53户通过县能源办验收，农户直接受益7万余元。第二批有近50口改造项目即将动工实施。惠农政策惠及全体村民，村民个个叫好。

5、农村稳定，促平安

建设新农村，和-谐、稳定是关键。我们在建设美好新家园的过程中，会出现各种各样的矛盾，及时化解矛盾纠纷是当前农村稳定的重点。三年来，已解决死亡赔偿纠纷5起，解决各类家庭、婚姻、邻里、征地、伤害、建房、地界及其他社会矛盾60余起，维护了农村稳定，确保了平安。

计生工作历来都是各级政府工作的重点。我们村同样是把它摆在头等大事来抓。由于我村外出务工人员较多，计生信息难掌握。我们采取多种办法，建立计生信息网络组织，充分发挥村干部、村专干、计生信息员的作用，每月召开一次计生信息例会，通报信息，填报信息反馈表，做到信息不漏不错，及时反馈，确保信息准确。三年来，我们尽心尽力，努力做好计生服务工作，一上二扎到位率达到100%，做到计划生育，控制计划外怀孕，一旦发现计划外怀孕，立即采取相应补救措施。

我们在做好常规性工作的同时，努力做好森林防火、防汛抗旱，安排巡逻值班，成立应急小分队筹备了抗旱防火防汛物质，同时做好本村患有精神病人的监控工作。严禁在河道取沙石，取得一定的效果。上级布置的工作，我们只有努力做好，如三资清理，阳光村务，综合治理，xx普法，农村公路管护等。

6、忠实履行职责，当好人民勤务员

我村是一个有700多户2100人的较大村，并村后有少数人不知我的个性与办事风格，而上级政府已将钟山村的重担压在我的肩上，我自知责任重大，使命艰巨。因此，我要坚持不懈地学习，努力学习党的理论、方针、政策;努力提高自身素质和为民服务办事能力;踏踏实实地做好每一项工作;勤勤恳恳地为群

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找