# 汽车备件人员工作总结(推荐6篇)

来源：网络 作者：明月清风 更新时间：2024-08-07

*汽车备件人员工作总结120xx年是xx公司重要的战略转折期。 国内轿车市场的日益激烈的价格战、国家宏观调控的整体经济环境，给xx公司的日常经营和发展造成很大的困难。在全体员工的共同努力下，xx公司取得了历史性的突破，整车销量、利润等多项指标...*

**汽车备件人员工作总结1**

20xx年是xx公司重要的战略转折期。 国内轿车市场的日益激烈的价格战、国家宏观调控的整体经济环境，给xx公司的日常经营和发展造成很大的困难。在全体员工的共同努力下，xx公司取得了历史性的突破，整车销量、利润等多项指标创历史新高。作为xx分公司的总经理，同时也很荣幸的被评为“杰出领导贡献奖”。回顾全年的工作，我感到在以下几个方面取得一点心得，愿意和业界同仁分享。

一、加强面对市场竞争 不依靠价格战 细分用户群体 实行差异化营销

针对今年公司总部下达的经营指标，结合xx总经理在20xx年商务大会上的指示精神，分公司将全年销售工作的重点立足在差异化营销和提升营销服务质量两个方面。面对市场愈演愈烈的价格竞争，我们汉阳分公司没有一味地走入“价格战”的误区。我常说“价格是一把双刃剑”，适度的价格促销对销售是有帮助的，可是无限制的价格战却无异于自杀。对于淡季的汽车销售该采用什么样的策略呢？我们摸索了一套对策： 对策一：加强销售队伍的目标管理

1、 服务流程标准化 2、日常工作表格化 3、 检查工作规律化 4、 销售指标细分化 5、 晨会、培训例会化 6、 服务指标进考核

对策二：细分市场，建立差异化营销

**汽车备件人员工作总结2**

工作总结

时间过得真快，转眼间20xx年已经结束，我很荣幸能融入这个大集体里、成为这个集体里的一份子，在这不到3年的时间里我也学会了很多知识，让我感觉到要做好每件事只要用心去学一定会成功！在20xx年来临之际，回顾20xx的工作，具体总结如下：

仓库保管员的工作

1. 负责仓库各种产品及配件的入库、出库等工作，日常卫生和发货工作。

2. 做到对仓库配件动点、定期盘点，做好帐、卡、货物相符，保证帐目日清月结，一目了然，每月协助财务做好盘点工作。

3. 严格把好验收关、按合同或订单的要求，对已到货物应立即进行外观质量、数量和重量检验，并做好记录。

4. 合理做好产品进出库。出库单须有主管领导和领物人签字，采用货位编号，做到先进先出、产品堆放整齐、摆设合理。

4. 配合备件主管对仓库不定期的检查，核对管理工作，完成好各上级领导交予的任务及协调客户退货工作。

5. 做到对仓库产品状况有明确标示。一切凭有效凭证及时办理相关手续，不会随意操作。

6. 仓库有自己的产品保管帐。正确记载产品进、出、存动态

7. 定期向备件主管反馈库存产品情况。如有长期积压、质量损坏、产品过期等问题，也会按照公司的政策合理化利用仓容、库房，做好货物之间的墙距、柱距、垛距、灯距，以便发货通畅。

**汽车备件人员工作总结3**

年初局物资会的工作要点概括为“抬头迈进，开源节流”，其中“节流”就是严控项目物资消耗。公司按照局相关文件要求，制定了相应的物资消耗核算管理办法，编制了统一的物资消耗核算节超分析模板和表格，并下发项目部予以大力推行。物资消耗核算是一个多部门联动的工作，需要经营、技术、工程、财务、物资等部门密切配合才能做好，项目物资部门作为牵头部门，应推动建立本项目物资消耗核算管理领导小组，切实落实物资消耗核算在本项目的开展。物资消耗核算应做到“日统计、月核算、季分析”，分析存在的问题和改进的方向，制定下一阶段工作任务。物资消耗核算的有效开展，能够降低项目物耗水平，增加盈利能力，提高项目精益化管理水平。开展情况较好的项目如下表：

序号工程项目名称

1唐山乐亭菩提岛海上风电场300MW示范工程试验风场风机基础土建工程

2水富港扩能工程(一期)中嘴作业区工程

3广西贵港至隆安高速公路项目

4中科合资广东炼化一体化项目顺岸码头工程

5黄骅港综合港区海水淡化引水工程

6深圳至中山跨江通道先行工程西人工岛(S02 标)

**汽车备件人员工作总结4**

1、借助“中国交建物资采购管理系统”，更好的管理全公司物资采购。

工作总结

20\_年7月28日应聘来到武安新能源环安设备科工作，到现在已经一年多了，目前主要负责方壳环安设备科备品备件的管理及申报工作，工作一年多以来，本着对工作认真负责的态度，严格遵守公司规章制度、爱岗敬业、扎实工作、勤学苦干，充分发挥一不怕苦、二不怕累的精神，任劳任怨、不畏困难，在本职岗位上发挥应有的作用。

虽然设备依然在只报期内，备品备件类储备由厂家提供，但是易损易耗品依然会有二三百种之多，还要对每种物品都有所了解，比如什么型号规格能用，哪种易用耐用，每月需求量是多少，最高与最低储备粮是多少，心里都得有些数据，为此专门把每个月各个工序申报做了一个完整统计以备参考，对易损易耗品的使用，也严格按照规范填写领用表，严控消耗，降低易损易耗件成本。

在以后的工作中会更加严格的要求自己，努力把工作做到最好，不断学习，不断提升自己，为公司发展增砖添瓦。

XXX

20\_年XX月XX日

---制项目研制计划书，并且能够初步拟定各班组周工作计划，在拟制生产计划的基础上，经常出入各个工作场所，了解各班组工作计划完成和执行情况，协调各部门间关系，保证生产顺利进行.在生产计划实施过程中，无论考虑多么周密，安排如何具体，也不可能预见到实际生产过程中的一切变化，这些变化有局部的，也有整体的，有内部的，也有外部的；同时，任何人都会碰到诸多影响生产进度执行的因素，对于任何一家企业来讲，都无外乎于人、机、料、法、环、测这六个因素，企业运作的畅通与否，基本上都取决于此些因素，因此，对在实际工作中碰到由这些因素带来的问题时，具体问题具体分析，看到底是那一环节出现了问题，我会运用p、d、c、a这一科学的循环方法去考虑、指导和解决问题，这一循环方法随着问题的解决而绩效则成正比例上升，随着时间的推移和问题的不断解决，我相信结果一定会是能让大家满意的，我会一直

2---完成生产任务的情形而统计进去，这对下工序班组来说既不合理也不公平，所以以后出现此类问题时，下工序班组就不再作为未完成情况的情形而统计进去.3、处理各班组在生产过程中提交的质量信息单直到问题的闭环；做好质量信息单的电子文档记录；统计质量信息单反映的项目类别、责任班组、发生次数等，并以数据图表形式反映出来，以后也可作为各个班组考核的一个依据.

目前质量信息单也存在内外因素的影响，有些是内部因素，有些是外部因素，内部因素主要是公司各个班组因自身的原因而造成下工序作业的不顺畅；外部因素主要是外在因素（如加工厂或外购物品）或一些质量问题发生后，原因还不能够完全明确界定，责任班组不能认定的情形，在今后工作中，本人要更加细心鉴别，做好质量信息单的收集、整理、处理和统计工作.4、在项目计划实施前，与相关部门确认和落实各项目所需物料，防止短、4---台阶.回想近一年来的工作，本人学到了很多，也取得了一定的成绩，但仍存在不足之处，成绩的取得主要得益于大家的团结协作、领导的信任与支持，而对于自己不够好的地方，则要在以后的工作中，吸取经验和教训，学习他人的长处弥补自己的不足，更好地融入到公司这一大家庭中，同公司一起成长壮大.黄 勇

篇2：生产计划员工作总结

生产计划员工作总结

时光飞逝，岁月如梭，不知不觉我来红秋电控工作已经

有4年的时间了。作为红秋的一名老员工，我从事的主要是生产部生产计划员的工作，从事该工作的这段时间，我觉得生产计划员是一个重要的职位，它在协调生产过程、保证生产活动正常运行、保证合同执行等方面起了关键的作用。

现将过去的一年我的工作总结如下：

6---要求，跟踪技术出图情况、材料到货情况、跟踪缺件的落实工作。每天适时跟踪立项的缺件情况，对缺件的材料及时与采购员进行跟催。

6）每日对新立项工作计划的制定，以及针对每日的产品入库情况对生产计划的完成进行跟踪确认，和每个立项的总体完成情况确认。

同时，对工作中存在问题，我也有一些想法和建议。

工作的这段时间来，生产的异常主要表现在两个方面。第一，由于营销部签订的每个合同中，购货商要求的材料品牌不同，每个立项的材料采购渠道也各不相同，导致生产计划受采购部的采购周期制约，出现合同交货期已到，而电气材料仍未到厂的想象，当材料到场后，只能缩短变动车间及质检部的生产周期，甚至缺件发货，造成不必要的二次费用。第二，生产及质检中发现的材料品质异常问题解决滞后，往往不能马上解决，经常出现由于某个材料不良导致产品不能及时入库。今后的工作中，8---作总结中，诚恳希望领导对总结的不足之处给予指导，对我来说是莫大的帮助。在公司、项目部领导的悉心关怀和同事们的帮助下，通过自身的努力，我在各方面都取得了很大的进步，能够较好地完成自己的本职工作。在工作中我始终坚持公司“诚心诚意为顾客服务”的企业理念，牢固树立“以优秀的团队、先进的技术、丰富的经验、坚持不懈的努力，成为赢得信赖的合作伙伴，为顾客提供满意的服务”的企业宗旨，尽职尽责，努力工作。

为总结经验，反思自身不足，不断提高自己的监理业务水平，能够成为公司更好更快发展过程中的一名称职员工，现就本年度监理工作情况总结如下：

一、加强理论学习，提升个人修养

积极肯干、不怕苦累。在工作上坚持“事事保持积极主动，尽职尽责，决不懈怠”的工作准则。无论在什么岗位上，处于何种环境中，均能及时调整自己的心态，保证以旺盛的精力投入工作。团

**汽车备件人员工作总结5**

本人从事汽车4s店配件工作已经快五年时间了，从最开始的配件收发到配件计划，直到现在刚刚接触配件部门管理工作不到3个月的时间，可以说对配件仓库的管理工作有了彻彻底底的认识。转眼之间20xx年已经过了一大半的时间了，在年中的这个时间先对自己的工作做一个简单的小结：

1、20xx年上海通用商务政策全面改版，由原先的配件订购量更改为现配件维修出库成本任务，相对于去年任务更加的艰巨、全年维修成本出库任务619万元。

2、针对上海通用下达的配件出库任务、依据前两年配件的出库量，将全年任务合理的安排到每月。以下为上半年任务安排、以及完成量。单位：万元1月2月3月4月5月6月计划任务实际完成完成。

3、在09年与10年上半年出库金额同期增长比分析中，较09年上半年出库额度增长，增长较高部分为一、四月份，但在三月份中有轻微的下降趋势，我们需共同狠抓客户流失率、配件供应率和车间一次修复率、提升客户满意度、提升回场量提升产值。

下半年工作计划

1、在现有的售后产值量上最合理化控制库存，在条件允许下压缩库存用以增加配件及资金周转率。在合理的流动资金框架里面设计不同类型的配件分类、安全库存及安全库存周期。

2、对呆滞件的增长进行严格的控制，和对已产生呆滞件采取合理的方式逐步消耗。

2、细分各人员岗位职责，加强部门员工服务的主动、热情，严格执行配件6s，确保零件摆放有序、整齐、干净。

3、售后各部门之间进行相互的业务知识培训，增强业务能力以及了解各部门的运作流程、规范，提高整个售后部门运行流程的规范、顺畅，增强整体的服务意识、减少各个部门之间的摩擦、共同做好每一个环节、提升客户满意度，减少客户流失。

4、严格按照公司政策以及上海通用商务政策来执行、确保下半年配件审计工作的正常展开，现已将所有违规产品进行变更、停用，来确保不违反上海通用的商务政策（因上半年配件审计、有部分材料涉及到违反政策规定、在扣分项中占有很大比重，在这方面将彻底改善、杜绝再次发生政策违规），争取在下半年中取得配件的管理奖项，针对通用推广的附件产品开展一系列促销活动，为公司创造更大的利润。

5、希望sgm可以给予相应的技术上的指导和支持，以便于我们能够不断的进步和完善部门管理上的瑕疵。

**汽车备件人员工作总结6**

20xx年x月x日，我在山东朗胜汽车配件实习活动。在这两个多月的时间里，我对汽车维修服务站的售后服务、配件管理有了一定的了解和深刻体会。

山东朗胜汽车配件是一家已销售刹车片，皮带，减震器，喇叭，雨刷，三滤等汽车易损件为主的汽车配件连锁企业。目前在全省拥有十二家地区分公司，销售额位居省内同行前列。在山东朗胜有店内和业务员两个职位供选择，最终我选择了配件业务员，我感觉这个岗位才能最大的锻炼自己。但在朗胜工作的员工必须在仓库内工作半月时间左右，以了解产品型号，磨练意志。所以我在仓库也工作了半个月，才来到泰安郎胜分公司。

>一、实习目的

(1)通过实习加深我对汽车专业在国民经济中所处地位和作用的认识，巩固专业知识，激发学习热情，发展自己的才能和能力。

(2)切身了解山东汽车服务市场现状

(3)了解汽车配件的分类、流程及管理

(4)通过实习和企业员工的交流指导，理论联系实际，把所学的理论知识加以印证、深化、巩固和充实，为后继专业知识的学习、课程设计和毕业设计打下坚实的基础。

(5)配件实习是对我的一次综合能力的培养和训练。在整个实习过程中充分调动学生的主观能动性，深入细致地认真观察、实践，使自己的自主学习能力得到了提高。

>二、实习内容

1.汽车配件仓库工作

(1)汽车配件仓库管理的作用

仓库管理是保证汽车配件使用价值的重要手段。汽车配件经营的企业的库房是服务与客户，为笨企业创造效益的物资基础。仓库管理的好与坏，是汽车配件能否保持使用价值的关键之一。如果严格的按照规定加以对配件的严格管理，就能保持其原有的使用价值，否则，就会造成配件的锈蚀霉化或残损，使其部件或是全部失去使用价值、所以加强库房的管理，提高保管质量，是保证所储存的汽车配件价值的重要手段。仓库管理是汽车配件经营企业为用户服务的一个重要内容、

用户需要各种类型的汽车配件，汽车配件经营企业在为用户服务的过程中，要做大量的工作，最后一道工序就是要通过仓库管理员，将用户所需的配件交给用户，满足用户的需求，以实现企业服务用户的宗旨。

(2)汽车配件仓库管理的任务及注意事项

仓库理的任务基本任务就是我们要搞好汽车配件的进库，保管和出库，做好配件保质、保量、及时、低耗、安全的完成仓库的各项任务，并节省保管费用。

2.配件销售的工作

(1)由于我们泰安朗胜分公司是今年四月份开始成立的，所以我是和经理从装修，准备办公用品，买货架，订货，摆货等事情一起完成的，在这期间从经理身上学到了很多东西，而其中最重要的一点就是勤奋。天下永远没有免费的午餐，只有不断去学习去了解才能掌握更多。

(2)跑业务的时候需要面对各种各样的问题。而这时我特感谢在仓库呆的半个月时间是自己对产品有了一定的了解。从而在面对汽修厂老板询问时能够从容面对，但众多的价格记忆也使自己焦头烂额。

(3)我在大二的时候就考出了驾照，但驾驶技术就不敢恭维了。而自己负责区域的客户送货必须自己开车去送，还有拜访都需要开车，为此我每天下班都跟经理赵哥练习驾驶技术，最终让自己能够独立上路了。

>三、实习总结

通过这一个多月的实习，我觉得我对汽车行业和汽车配件的这个岗位有了更深的认识。原本看似轻松的一份工作，经过这段时间的学习和了解才认识到这份工作的重要性，这个岗位的责任之重大。在经理及老业务员的帮助下我逐渐熟悉了朗胜的环境和工作流程，我们公司的企业文化和企业管理，为我能留在这里奠定了基础。这两个多月实习时间虽然很短暂，但我的收获很多。为我今后从事汽车行业打下了坚实基础。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找