# 工作总结汇报简要范文(实用13篇)

来源：网络 作者：梦里寻梅 更新时间：2024-08-20

*工作总结汇报简要范文1按照xx局下达我公司的《辣椒高效生产关键技术研究与示范》项目的科技计划项目任务书的要求，20xx年1月至20xx年12月，我公司积极组织科技人员及相关科研单位和涉企单位认真实施，经过一年的项目执行，该项目达到了任务的预...*

**工作总结汇报简要范文1**

按照xx局下达我公司的《辣椒高效生产关键技术研究与示范》项目的科技计划项目任务书的要求，20xx年1月至20xx年12月，我公司积极组织科技人员及相关科研单位和涉企单位认真实施，经过一年的项目执行，该项目达到了任务的预期目标，并取得了良好的社会效益和经济效益，现将项目实施工作总结报告如下：

>一、立项背景、意义及项目来源

为解决宁夏地区辣椒高效生产中存在的产量低、商品率不高、模式化规范化程度低和采后深加工损失大等问题，我公司决定引进国外优质种质资源，筛选适宜宁夏地区栽培的蔬菜优质高效生产专用品种，保障产品种的优势。

为了强化科技引领示范作用，发挥科技\_致富带头作用，创新科技服务模式，20xx年公司在xx\_创业协会的正确指导下，在贺兰县常信乡四十里店村一社建立占地750亩高标准辣椒种植基地;建立特色主栽辣椒每hm2产4吨的技术体系并进行大面积推广示范；解决采后处理、深加工工艺中的关键工序，为采后的产品增值提供技术保障，并经xx局审批立项，支持科技资金15万元。

>二、项目任务及技术考核指标

主要技术指标

1、引进并筛选抗病性强、高产、优质、商品性好、适宜于宁夏地区栽培的主要品种10个（其中：辣椒4个，甜瓜2个，西瓜1个，白菜1，萝卜2个）。

2、建立制种基地一个，并形成相应栽培种、管理及采后处理的技术规程。保持大田用种与引进原种相比较，纯度达到97%，净度，发芽率85%。

3、形成适宜宁夏地区辣椒每hm2产4吨的种植技术规程。

4、形成并完善辣椒采后处理及深加工工艺流程。

主要经济指标：

引进筛选区域主栽蔬菜品种较现有品种提高产量10%以上，实现引进品种单价增长15%以上;项目实施期内，累计种植750亩，超高产辣椒产量提高25%，示范推广1000亩;年内完成辣椒制品加工厂一个，年生产辣椒制品50万公斤，产值600万元。

>三、项目实施情况

1、项目执行情况

该项目在获准立项后，公司积极落实项目任务，制定了切实可行的项目实施方案，开展并请国内外辣椒种植专家进行指导，并在执行中严格按照任务书内容，完成了各项工作任务和内容，圆满完成了项目要求内容。

2、项目完成情况

（1）引进并筛选抗病性强、高产、优质、商品性好、适宜于宁夏地区栽培的辣椒品种4个。

（2）建立750亩的辣椒种植基地一个。

（3）完成辣椒加工工厂建设，建筑面积1000㎡。

（4）完成辣椒晒场建设，建筑面积1000㎡。

（5）完成配套设施的购置与安装。

（6）面向国外建立辣椒加工产品出口渠道5个。

>四、效益分析

通过本项目的建设，筛选出的超高产辣椒品种产量提高25%，实现引进品种单价增长15%以上，示范推广1000亩，带动农户200余户，实现产值600万元。

>五、资金使用情况

申请xx局项目经费15万元，主要用于：试验3万元，业务费8万元，主要用于新品种、新技术引进，试验示范及科技培训工作，课题管理费2万元，其他费用2万元。

>六、经济效益

1、技术推广

一年的辣椒高效生产关键技术研究与示范项目执行过程中，让当地农民学会科学高效生产的方法及生态有机肥制造及使用用、管理技术，并了解生态农业对农作物生长、增产、防止病虫害方面起到的显著效果，打好今后公司响应政府的号召，大力发展订单农业，增加农户的收入、生产消费者放心的农产品的事业打好了基础。

2、增加周边农户劳务收入

整个项目的建设及实施过程中，公司用工量累计达到2万人次，一人次80元来计算，可达160万元，农民除土地流转费外人工工资最低时80元/天，一位农民一个月收入为2500元，一年工资3万元，这样公司为当地农户增加可关的经济收入。

**工作总结汇报简要范文2**

xx月xx日，全区防汛工作会议召开以后，街道党委、办事处高度重视，未雨绸缪提早做出安排部署。按照“统一指挥、分级管理、全面防守、重点加强”的原则，以辖区安全度汛为目标，以防大汛、抢大险、救大灾为出发点，以防灾减灾、应急救援并重为落脚点，制定切实可行的防汛工作方案，确保人民群众生命财产安全。现将街道防汛工作落实情景汇报如下：

>一、传达会议精神提高思想认识

全区防汛工作会后，街道办事处召开了防汛专题会议，会上传达了全区防汛工作会议精神，结合实际做出安排部署。一是要克服麻痹思想，深刻认识到街道辖区地处市中地带重点部位多的现状，严防“连年防汛不见汛”的麻痹思想产生;二是要对危险隐患摸清底数做好防范，充分认识到辖区内仍有市政、水电设施老化、平房区危漏房屋、地下室水浸隐患、城市低洼积水排水不畅的现状，做到提早排查登记，制定有效措施;三是要做好防汛物资储备，按照《防汛抢险应急预案》中各级应急响应要求，以防汛指挥部与物业公司专群结合的方式，准备好必要的沙袋、水泵、铁锨、彩条布、编织袋等相关防汛物料。四是要成立民兵防汛抢险队伍进入临战状态，确保随时待命。

>二、成立领导组织明确职责分工

根据今年汛期形式，结合城区防汛的特性，办事处成立防汛抢险指挥部，明确了党委书记任政委，办事处主任任指挥长，其他班子成员任副指挥长，各社区党支部书记为成员，实行领导分包职责制，层层落实职责，构成严密的组织网络。指挥部办公室设在武装部，负责防汛日常工作，随时处置突发情景。另设6个工作组，明确各组工作任务。

1、综合协调组

负责辖区防汛的全面工作，保证防汛应急指挥系统的正常运转，保障信息及通讯畅通，随时向指挥部报告天气汛情、辖区受灾情景及防汛安排和进展等情景，及时下达指挥部各项指令，组织调动各方面力量开展防汛救灾工作，全力保障人民群众生命财产安全，确保安全度汛。

2、汛情预警组

负责做好天气监测、汛情预警预报、汛情分析、提出防汛意见等工作，及时向指挥部及各社区居委会发布汛情预报信息、切实做好辖区防汛预报预警等相关工作。

3、防汛抢险组

负责辖区内市政、水电设施、平房区危漏房屋、小区低洼地下室、城市低洼积水地段等重点部位的紧急抢险工作;负责受灾居民转移安置工作，确保群众安全转移和妥善安置。

4、物资保障组

负责防汛物资的准备、调度、供应工作，确保防汛物资、物料等按时到达指定地点。

5、卫生防疫组

负责做好辖区防汛期间各项卫生防疫、医疗救护工作，异常是要提前备齐医疗器械和药品，随时做好汛期、汛后公共场所、人员密集场所的消杀防疫，最大限度防止和控制各类传染病的发生。

6、宣传报道组

负责做好汛前、汛期、汛后的宣传报道工作，提高全民防汛意识和参与的自觉性，利用电视、广播、互联网、信息等形式，多渠道、全覆盖、高密度地向社会公众发布预警信息，提醒广大市民群众调整出行计划，及时避险;汛期要注重挖掘和宣传防汛排涝的先进经验、典型单位和个人，以应急救援队伍快速集结、救援、疏散为重要资料，及时报道街道党委、办事处的防汛工作部署和抗洪抢险先进事迹，做好我处抗洪抢险救灾情景的宣传报道工作。

>三、修订应急预案组建应急队伍

按照会议要求，街道制定了应急预案。以指挥部牵头完善细化了四个等级应急响应的指挥步骤、救援部署、转移安置、灾后处置的职职责务;以武装部牵头组建30人的民兵防汛抢险应急队伍;以各社区牵头组建了物业防汛抢险小分队;防汛物资准备情景以条块结合、整体保障的形式，各社区要求所辖小区物业公司准备好充足水泵、沙袋、铁锹、发电设备，作为一线防范。街道办事处准备相关救生物资及车辆，作为抢险救援保障。

>四、强化隐患排查督导防范整改

按照《xx防汛工作方案》要求，针对辖区内危漏房屋、低洼车库、地下室、破损井盖、低洼积水地段、电力设施、建筑工地等存在隐患的重点部位进行了拉网式排查，经排查共发现危漏房屋15户、平房区15处、低洼积水地带2处、建筑施工工地3处，并对排查部位逐项进行了登记，针对排查出的各项隐患，街办处做了以下措施：一是对辖区内的危漏房屋明确了紧急疏散地点;二是对低洼积水地带内的所有井盖进行了全面清理;三是针对建筑施工工地深基坑隐患落实建筑单位的安全防范职责到人;四是要求各社区组织辖区物业公司成立汛期应急小分队;五是责成辖区物业公司准备防汛物资物料对小区内低洼积水楼门进行重点防护。

>五、加强值班制度确保安全度汛。

机关各科室、各社区以临战姿态，严格执行24小时值班和领导带班制度，确保汛期值班不空岗。遇有汛情党政主要领导坚持每晚在机关待命，密切关注汛情，处理突发事件并对值班情景进行督查。街道领导班子成员坚持第一时间深入分包社区靠前指挥，掌握第一手资料，进行督导。街居全体工作人员24小时在岗在位，确保第一时间处理险情，保证各种通讯工具的畅通，及时、准确传递汛情，做到有事随叫随到，保证防汛信息和相关指令的及时传递。

今年的防汛工作是继前年xx强降雨过后，人民对我们又一次的考验，我们肩负着“保一方平安”的重任。为此，我们必须按照“有灾无灾做有灾准备，大灾小灾做大灾准备”的要求，各司其职，各负其责，密切配合，协同作战，全力以赴确保辖区人民群众生命财产安全。

**工作总结汇报简要范文3**

20\_\_年度，山左口乡在县委、县政府的正确领导下，在县各有关部门的关心支持下，通过全乡干部群众的共同努力，经济社会继续保持又好又快的发展态势，较好地完成了全年目标任务。

20\_\_年，我们将紧紧围绕县委提出的“增创跨越新优势，打造核心竞争力”的年度工作主题，进一步提升标杆，创新创优，确保实现财政总收入7517万元，其中一般预算收入4508万元；全社会固定资产投资亿元，其中工业投资7亿元；实际利用外资200万美元；新开工投资过3000万元工业项目6个，其中过亿元项目1个。

为了实现以上目标，我乡将着力做好以下三个方面工作：

一、培植优势，提高核心竞争力。

工业经济方面：进一步完善工业集中区配套功能，提升大项目承载能力，开工建设规划建筑面积万平方米园区物流项目，配备大中型危化品等专业运输车辆。加快推进江苏天润孙武宴酒业3万吨白酒项目和年产5万吨秸秆燃料炭棒项目建设进程。乡村建设方面：建设人工湖、文化居住小区、清泉河商住小区、古建筑商业区等项目，集聚乡驻地人气。打造东郯公路沿线形象，树好以工业经济为主的团林村和以高效农业为主的左庄村两个新农村建设典型，放大典型示范效应。高效农业方面：在重点抓好农业龙头企业招引的同时，发展山左口鲜切花基地，重点辐射中寨、鲁庄、山左口等村，全年新增日光温室100栋，基地面积达1000亩。民生工作方面：通过建设乡驻地、石桥河、南北古寨三所幼儿园解决适龄儿童入园难问题。组建大贤庄文化传播有限公司，成立金泰艺术团、金泰礼仪庆典两个分公司解决群众娱乐难问题。

二、建立机制，保障工作落实。

建立科学合理的“幸福山左口”评价指标体系，将“建设幸福山左口”这一中心工作量化成具体指标和具体项目，系统地排出20\_\_年度重点、亮点项目，采取“一事工作法”推进，“一事工作法”即让班子成员每人负责一项建设工程或项目，责任明确到人，确保全乡各项工作良好开局、完美收尾。同时在机关干部中推行“六有五定三评估”，在村干部中推行“一诺两评三运用”。建立“一份付出一份回报相对等”的工作奖惩机制。用务实高效的工作作风保证工作落实，在落实工作过程中，采取定内容、定标准、定时限、定责任、定奖惩的“五定”工作方法。

我们将以全县综合目标暨招商引资总结表彰大会为起点，迅速进入工作状态，各项工作做到“抓早、抓先、抓前”，确保“首季开门红”，为推动山左口乡科学发展、跨越发展、幸福发展开好头，起好步。

**工作总结汇报简要范文4**

转眼间已至20xx年岁末，进入公司至今，已有半年多的时间，回首20xx年的工作表现，虽存在些许的不足之处，但总体的付出，还是获得了不少收益，现就20xx年的工作情况，做简要总结：

>一、工作表现和收获：

1、工作表现：

A、严于律己，在工作中，以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守机关各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，主动接受来自各方面的意见，不断改进工作。能够严谨、细致、脚踏实地的完成本职工作。

B、懂得事情轻重缓急，做事较有条理。办公室是企业运转的一个重要枢纽部门，对企业内外的许多工作进行协调、沟通，做到上情下达，这就决定了办公室工作繁杂的特点。每天除了本职工作外，还经常有计划之外的事情需要临时处理，并且一般比较紧急，让人不得不放心手头的工作先去解决。

C、工作中虽然获得了一定的成绩，但不可避免的会发生错误，为了避免类似错误的再次发生，本人在日常工作中不断总结经验。并积极向领导、同事请教、学习；

D、大家能在同一公司上班并非易事。在日常工作中本人都能与同事相处融洽，同时也能够积极的配合及协助其他部门完成工作；

2、工作收获：

A、工作敏感度有所提高，能够较积极地向领导汇报工作进度与结果；

B、工作适应力逐步增强，对后期安排的工作，现已得心应手；

>二、工作中存在的不足：

1、工作细心度仍有所欠缺；在日常工作中，时常有些工作因为不够细心，从而浪费时间或是再做一遍。相信在接下来的工作中，本人一定会仔细、仔细、再仔细来完成每项工作；

2、外来客人的接待和服务不够热情大方；做为办公室文员，做好接待工作是自己的本份工作。由于本人在这方面没有足够的经验，每次接待都不能做得很好。在以后的接待工作中，力求能做到热情周到，耐心细致。

>三、接下来的工作计划：

会根据以上工作中存在的不足，不断改进，提高自我工作意识及工作效率，努力做好工作中的每一件事情！

总的来说20xx年的工作是尽职尽责的，虽然亦存在着些许的不足，工作的确也不够饱和，时有不知道该干什么的感觉，但这一切的一切相信也会随着20xx年的到来而逝去。非常感谢公司领导及同事们对我工作的支持与肯定，相信20xx年的我，在行政文员这个岗位上会做得更好，发挥得更加出色！为企业的明天尽一份力。更希望通过公司全体员工的努力，可以把公司推向一个又一个的颠峰。

**工作总结汇报简要范文5**

>一、加强组织领导，及时布署开展环境安全隐患自查整改活动

本次环境安全隐患排查治理时间紧、要求高，集团公司高度重视，及时转发了上级通知，并要求各单位按照《晋煤集团化工行业环保工作考核标准》，认真组织开展自查整改活动，按时上报有关信息和表格，确保环境安全隐患排查治理工作取得实效。

>二、自查工作内容

自查内容包括：

1、环保手续。是否已办理有关环评审批手续，是否落实环评审批文件中关于环境污染防治的要求；

2、建设项目“三同时”制度执行情况；

3、各单位环境管理机构和人员设置。是否有环保组织机构，是否建立比较健全的环境管理责任体系，是否有专（兼）职环保管理人员；

4、环境管理制度情况。是否有比较完善的内部环境管理制度，环境管理制度是否装柜上墙；

5、环保设施情况。是否建有污染治理设施，治理设施是否正常运行，污染物是否稳定达标排放，是否安装在线监测装置；

6、危险废物。危险废物贮存设施情况，危险废物转移情况；

7、环境应急情况，是否设置环境应急机构，是否配备环境应急人员、物资，是否建设环境应急设施（事故应急池、围堰等），是否有完善的环境应急预案，应急预案是否备案；

8、放射源管理情况，有无环评手续，是否存放合理等。

>三、存在的问题

从自查的情况来看，各单位大都能够严格按照环保相关要求规范排污行为，环保设施运行良好。各单位存在的问题主要是运行记录不完善或不规范，少数单位思想认识不到位，环境应急预案不完善、不规范，环保制度不健全等。

>四、下一步工作安排

1、针对存在的问题，各单位要认真整改。

2、继续深入开展环境安全隐患排查整治工作。

3、进一步加强宣传、教育，提高环境安全意识，增强紧迫感和责任感。

4、严格执行环境影响评价和建设项目“三同时”制度。通过自查活动，确保了各项环保设施的正常运行，提高了职工的环保意识，把环境安全隐患消除在萌芽状态，杜绝各类环保污染事故的发生。

**工作总结汇报简要范文6**

\_\_年弹指间已过半年。总结我这半年来的工作，只能说是忙碌而充实。半年来在领导的指导、关心下，在同事们的帮助和亲切配合下，我的工作取得了一定进步，为了总结经验，吸取教训，更好地前行，现将我这半年的工作总结如下：

一、端正态度，热爱本职工作

态度决定一切，不能用正确的态度对待工作，就不能在工作中尽职尽责。既然改变不了环境，那就改变自己，尽到自己本份，尽力完成应该做的事情。

只有热爱自己的本职工作，才能把工作做好，最重要的是保持一种积极的态度，本着对工作积极、认真、负责的态度，踏实的干好本职工作。

二、培养团队意识，端正合作态度

在工作中，每个人都有自己的长处和优点。培养自己的团队意识和合作态度，互相协作，互补不足。工作才能更顺利的进行。仅靠个人的力量是不够得，我们所处的环境就需要大家心往一处想，劲往一处使，不计较个人得失，这样才能把工作圆满完成。

三、存在不足

工作有成绩，也存在不足。主要是加强业务知识学习和克服自身的缺点，今后要认真总结经验，克服不足，把工作干好。

(一)强化自制力。

工作中无论你做什么事，都要对自己的工作负责，要加强自我克制和容忍，加强团队意识，理智的处理问题，不给大家和谈对造成麻烦，培养大局意识

(二)加强沟通。

同事之间要坦诚、宽容、沟通和信任。我能做到坦诚、宽容和信任，就欠缺沟通，有效沟通可以消除误会，增进了解融洽关系，保证工作质量，提高工作效率，工作中有些问题往往就是因为没有及时沟通引起的，以后工作中要与领导与同事加强沟通。

(三)加强自身学习，提高自身素质。

积累工作经验，改进工作方法，向周围同志学习，注重别人优点，学习他们处理问题的方法，查找不足，提高自己。

最后还是感谢，感谢领导和同事的支持和帮助，我深知自己还存在很多缺点和不足，工作方式不够成熟，业务知识不够全面等等，在今后的工作中，我要积累经验教训，努力克服缺点，在工作中磨练自己，尽职尽责的做好各项工作!

**工作总结汇报简要范文7**

时光荏苒，20XX年很快就过去了，回首过去的一年， 内心不禁感慨万千，忙碌的一年里，回首望，虽没有轰轰烈烈的战果，但也算经历了一段不平凡的考验和磨砺。 非常感谢公司给我这个成长的平台，令我在工作中不断的学习，不断的进步，慢慢的提升自身的素质与才能，回首过往， 公司陪伴我走过人生很重要的一个阶段，使我懂得了很多， 领导对我的支持与关爱，令我明白到人间的温情， 在此我向公司的领导以及全体同事表示最衷心的感谢， 有你们的协助才能使我在工作中更加的得心应手， 也因为有你们的帮助，才能令到公司的发展更上一个台阶， 在工作上，围绕公司的中心工作，对照相关标准，严以律己， 较好的完成各项工作任务。 在作风上，能遵章守纪、团结同事、务真求实、乐观上进， 始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，勤勤恳恳， 任劳任怨。在生活中发扬艰苦朴素、勤俭耐劳、 乐于助人的优良传统，始终做到老老实实做人，勤勤恳恳做事， 勤劳简朴的生活，严格要求自己， 在任何时候都要起到模范带头作用。 今后努力的方向：随着公司各项制度的完善与实行，可以预料我们的工作将更加繁重，要求也更高，需掌握的知识也更高更广。为此，我将更加勤奋的工作， 刻苦的学习，努力提高文化素质和各种工作技能，为公司做出应有的贡献。

为了今后更好的工作，总结经验、完善不足，本人就本年度的工作总结如下：

1、 完成A系统与验收工作。

在各位同事的积极努力下，A系统从于20XX年春节后进行开发，并于20XX年12月31日完成验收工作。期间经历从需求调研到研究开发再到扫尾验收工作，让本人学习了很多，同时也让本人成长了不少。期间主要的工作内容如下：

1） 完成系统外框架功能的实现。主要实现了系统中除图形与设立扩区外的

其他功能。跟客户数据科的科长与助工进行深入的需求探讨与研究，经过数十次的修改后，终于基本满足客户的要求。目前处于验收后的试运行阶段，还有问题仍要继续的修正与改进。

2） 配合图形研发人员进行功能的交互。本系统最大的亮点就是图形的浏览与图形校验。由于客户要求，为了减少初始图形时带来的加载缓慢问题，将用户交互的部分功能迁移至外框架中，实现公司（包括总公司）的业务首创，减少初始加载带宽过大，从原有的半分钟以后的图形加载时间减少至几秒。相对其他公司的图形系统，还是很快的（客户数据科表扬）。

3） 除设立扩区外的表单实现与展示。共三十多张。

4） 用地与供地情况分析定时服务。该服务主要是满足客户各科室对供地与用地的项目是否落于A系统的数据。与客户用地报批系统进行交互。提供财务科对项目退钱的依据。当然，也只是个依据，不提供法律效应。

2、 维护B系统。

1） 用户同步服务。目前B系统是通过客户原有的政务系统进行单点登录，

会导致用户A修改完密码，通过政务系统无法登录到B网系统中。在此前景下，做了用户同步的服务程序，现每天定时执行一次。

由于前期需求调研不是太仔细，导致后面改了数十次。

2） B存量用地接口开通数据获取。此工作是B系统存量用地数据获取，以xml格式传入行政区代码参数，获取的数据格式行政区名称，存量用地名称，存量总面积，存量剩余面积。

3） B系统增加专项工作模块。

4） B系统升级(增加动态巡查功能)。主要功能有：用户同步程序；动态巡查数据获取同步程序；增加动态巡查菜单链接地址。

5） 旧数据的处理。由于B系统部署至客户前，有大量未知的上报数据，结果监察厅要求利用处将有问题的项目处理，并列出表单，最后跟同事A一起加班加点解决此问题。

6） B系统用户同步添加权限。

7） 客户增加查询供地数供地面积接口，主要新增内容为：接口根据行政区名称，合同签订日期开始，合同签订日期结束3个参数，来查询项目的供地面积供地数，条件是当年供地，当年开工

8） 配合A公司对B网接口的调用。

9） 土地开发利用数据获取服务。部页面动态巡查交地巡查，动工巡查，竣工巡查，闲置巡查数据填报完后，把实际交地时间，实际开工时间，时间竣工时间，闲置状态数据获取下来更新到客户数据库。

10）客户动态巡查用户同步服务:根据客户政务网用户跟土地B系统上用户比较，根据行政区名称和用户名来比较，两边都有用户都存在，才把这些用户同步到部系统。

11）合同公告页面增加估计报告备案号，如果有备案号填写备案号，如果没有备案号填写无备案号原因。

12）合同

13）等其他就不一一列举。以上为重要修改内容。

3、 其他地籍修改

1）柘荣地籍修改。

2）连江地籍修改。

**工作总结汇报简要范文8**

开头：20xx年在急诊科主任和护理部主任的领导下，在科室全体护理人员的共同努力和支持帮助下，我结合急诊科的工作性质，紧紧围绕医院今年的工作中心，求真务实，踏实苦干，带领急诊科全体护理人员较好地完成了本科室各项护理工作任务，保证了科室护理工作的稳步向前。取得了满意的成绩，我现将20xx年护理工作从四个方面做如下总结：

>一、完善各项规章制度，加强护理管理质量，提升医院新形象

为加强对护理人员的管理，配合医院等级提升复审，我和急诊部的其他三位护士长花了近两个月的时间，整理、修订和完善了《十院急诊危重症管理制度》、《急诊危重症护理管理制度》、《急诊护理技术规范及操作流程》、《急诊护士技能培训资料》和急诊护士技能考核本，这不但规范了急诊病区护理人员的日常工作行为，还大大的提高了全体护理人员的工作主观能动性。

为有效减少高危药物的用药错误，降低护理工作失误和不良事件发生；急诊部积极推行“三元色标识”在急诊护理管理中的应用，即用红、黄、绿三元色来标识药物的危险度、环境洁净度、不同治疗方法等，以此表达风险的高低，警示护士及病人。通过使用三元色标识我们有效地避免了病人在医疗护理过程中可能遇到的各类风险，保障了病人安全；如我们在补液室的用“三元色”分区及配套的地标和椅套使患者一目了然所属的区域；EICU三元色的消毒用抹布分类使患者周边的用物洁污分开。在今年的检查中我们的做法得到了上级部门的肯定和表扬。

>二、坚持以人为本的原则开展工作，调动护士的工作积极性

我常常主动与护士进行交流沟通，了解她们的想法、收集她们的意见，理解她们的烦恼，解决存在的实际困难等，使她们感到遇事有商量、能解决可信任的宽松环境，来激发她们的工作积极性和热情，充分发挥她们的主观能动性；从而使她们顺理成章地富有情感的主动自愿地去对待病人和家属，为病人，为社会提供高质量的护理服务。今年我常常帮护理人员代班；护士家里有什么事情都要和我说，我还上门为他们解决家庭矛盾，今年急诊区护士们称我为“知心大姐”。

同时，我还要通过岗位绩效考核，开展病区优秀护士的评比等活动，来增加她们的工作压力，来挖掘她们的潜质，使她们能真正成为工作的骨干。首先印制了“急诊护士人员资质手册”，并发放到每位护士手上，使她们知道在自己这个团队里自己身居的位置及上升空间及努力方向，使之有不断向上的奋斗目标；

同时试运行了急诊科护士绩效考核分配法：即通过：本人工作量、表扬人次、护理缺陷和不良投诉进行月度评排行榜，评选“业务能手”、“星级明星”。等方法进行综合考核，成绩优秀的给予奖励。全年进行岗位绩效考核三次，评选出的优秀护士9人，给予了精神和物质上的奖励，大大的刺激了整个急诊病区的护理人员，出现了人人争当业务能手，人人争当标兵的热潮，使我区的护理质量有了很大的提高。

>三、加强护理人员培训教育，提高护士整体素质

护理工作是医院工作的重要组成部分，现代医学科学技术迅猛发展，新理论、新知识、新技术不断出现，新的形势要求护理人员必须及时地、不断地学习掌握这些新知识、新技术，并应用于临床，更好地为病人服务。护理人员的专业技术水平是提高护理质量的重要因素，直接关系到病人的身心健康。因此，加强护理人员培训教育是提高护理质量的关键。为此，急诊病区将护理人员培训教育工作列入护理工作之首；

今年初我们几名护士长和急诊部护理部起草制定了急诊护士培训教育五年计划，明确了培训目标、内容和步骤，建立了20xx-20\_年、20xx-20\_年护士的培训手册，并印发到人手一册。我们根据不同层次的护理人员制定具体培训计划，加大培训力度，重视新护士的岗位培训，帮助她们尽快熟悉环境及规章制度，较快胜任临床护理工作，对低年资护士应加强基础理论、基本知识和基本技能，医德医风等方面的培训，对高年资、中级护理人员进行带教指导、组织管理、护理科研等方面的培训，创造条件鼓励在职护士学历教育，外出进修学习等，建立不同层次护士的绩效考核目标，规范护理人员行为，达到全面提高护士整体素质要求。

通过有组织、有计划的安排，今年举行的几次培训教育都取得了圆满的成功，如3月15-17举办的首届“急救护理短训班”，全院36人年轻骨干获得了“初级证书”，纳入急救人员资源库；

7月1日“侵权责任法”颁布后，我们开展了学习活动，认真解读和学习了新的法律，并采取了一系列保护护士利益的措施。如：EICU设计了集吸氧翻身病情记录于一体的“危重病人记录单”等，真正做到把时间还给病人；11月我病区还专门组织举行了全区护士“心肺复苏”就地应急救援技能比赛，通过比赛大大的提高了护士们现在救急的专业技能。

我还时常跟急诊病室的护士们说，自己要主动向护理专家、主任以及周边护理前辈请教、学习，不断充实提高自己的业务素养、组织管理水平，沟通协调能力，认真学习、寻找自己弱点，为将来实现自己的人生目标积累丰富的知识。

>四、立足本职岗位，迎接新的挑战

今年我在围绕本院持续质量改进、提供满意服务，开展人性化管理，充分调动护理人员的工作积极性，增强凝聚力，进一步提高护理服务质量等方面的工作上尽力自己的微薄之力；在做好自己的本职工作的基础上，还带领全体护理人员还根据公司的安排做好了上级机关对我病区的检查工作。

1、完成了上海市护理质控中心对我院的护理质量检查工作，急诊室在评比中获得了满分而受到嘉奖；

2、在“文明医院复查”检查中，急诊室也完全达标，为我院荣获”文明医院”尽了力；

3、在8月27-28日在医院等级复审的预审中，急诊室圆满的完成了两场现场急救模拟演练，获得了好评。

4、在12月10日举行的行业万人满意度检查中，我病区达到了优秀。

光阴似箭，从去年7月份到急诊室担任护士长已有一年多的时间了，回望过去，在这一年多的时间里，我从各方面严格要求自己，在科室工作尤其是护理工作中身先士卒，大胆管理，推陈出新，积极配合科主任做好医护协调工作，引导大家做好医护沟通，增强科室凝聚力！充分调动护理人员的工作积极性，让全体护士在身心愉悦的状态下工作，也为病人营造了温馨、和谐的病区住院环境。

**工作总结汇报简要范文9**

>一、建立健全安全组织机构

为确保校园安全稳定，学校建立了安全工作领导机构，全体教师轮流值班，严格执行门卫值班登记制度，生人禁止进入校园。

>二、建立健全各种规章制度

结合我校实际，建立健全和完善各项安全制度。我们制定了：门卫管理制度、安全工作首检制度、每日巡查制度、安全隐患排查制度、食品卫生管理制度、校园安全责任制度和责任追究制度，进一步完善了安全管理机制，使安全管理有章可循，有据可依。

>三、制定校园突发事件应急预案和校园安全隐患大排查实施方案

制定出切实可行的校园安全隐患排查方案和突发事件应急处置预案。总务处对于校园进行彻底的大排查，发现问题及时解决，重大安全隐患，及时上报，并提出整改意见或建议。学校定期举行校园安全应急疏散演练，有应急处置方案，做到防患于未然。我们将校园安全综合整治工作列入目标考核中，制订考核制度和责任追究制度，对造成重大安全事故的，追究相关责任人的责任。

>四、定期进行校园安全教育，提高安保意识。

成立了由校长负总责，主管副校长具体抓，各处室、各年级分工负责的安全管理体系，做到了分工明确，责任明晰。重视安全宣传工作，利用周一升旗、例会、校班会等对全校师生集中进行安全政策、法规的宣传和典型安全案例的分析，组织师生学习安全教育工作文件，对校内易发事故类型、重点部位保护、工作薄弱环节、各类人员安全意识等方面展开深入全面的大检查，消除隐患;重视师生心理健康教育;并以板报宣传、知识讲座、黑板报等形式广泛开展安全专题教育活动。引导师生熟悉安全法规，重视安全教育，提高安全意识。

>五、切实保障设学校基础施的安全

高度重视各类安全设施的配备、维护和检查：食堂的食品卫生、校园饮用水、供电线路、灯具、电源等都是我们重点关注对象，常检常查，及时消除隐患，确保安全，有备无患。在校园里装有4路镜头监控设备，对大门、教学楼等重点部位实施24小时全程监控，发现安全隐患，及时处置。坚持实行校领导带班，教师值班制度。

**工作总结汇报简要范文10**

今年上半年即将逝去，我步入\_\_公司以来，在公司领导的指导、关怀与帮助下，我不断提高一个现场人员的工作能力和素质，保持以学为主的谦虚态度和本着以公司利益为出发点踏实工作，勤勤恳恳，紧紧围绕我煤炭公司上半年目标而努力，认真做好自己的本职工作，为了总结过去的经验教训，更好的开展今后工作，现将具体情况总结如下：

一、提高个人修养，端正做人做事态度

跨出了校园的大门，就得融入社会这个大家庭，为了能够在生活、工作过程中，与同事建立一种和谐的人际关系，我始终坚持“干工作先做人”的原则，不断学习，戒骄戒躁，虚心谨慎，接受领导的教导，不断加强自身思想道德修养，端正做人、做事应有的正确态度，为自己各项业务工作的开展作好铺垫。

二、加强专业知识学习，提高处理技术业务工作能力

工作之余，我努力学习煤炭知识以及其涉及的方面信息，除此之外，我仍旧密切关注国家、省及其他各大煤炭网站，及时了解掌握相关法律、法规的颁布与煤炭行业动态，不断开拓自己的视野。坚持走“活到老，学到老”、“终身学习”的学习路线，时刻不忘多看、多记、多了解，为自己各项工作的开展打好扎实基础。

三、对待现场工作的态度

将近半年的工作中，我始终认真对待每一天的工作，把握好我所接受的每一车煤的质量，在遇见问题的情况下，及时与领导沟通，最后以最妥善的方式去解决每一个突发情况，坚持以公司的利益为出发点，以公司利益的化为目标，以公司的规章制度严格要求自己。

四、提高自己的工作责任感和工作效率

要认识自己，树立信心。要时刻检查查自己的不足和问题，及时改正，虚心听取领导和老员工提出的自己身上问题。对自己和公司要充满信心，既看到现实存在的巨大问题又看公司的发展潜力和发展空间，要增强责任意识、危机意识、效益意识，小事做起、从点滴做起，从自身做起。树立自己和公司良好的形象，因为我从进入公司这一刻起，就担负着树立公司形象和义务，而这个责任是我不可推脱，一定要承担的。走进公司后，我深知我的每一句话每一个行为都代表着的形象和名誉。

总之，半年来，我勤奋工作、认真学习实践、尊敬领导、团结同事、热心助人，在各个方面都取得了一定进步，但我深知这远远不够，以后的路还很长，可能遇到各种各样的困难，不过我相信在领导的正确引导和同事的支持帮助下，一切难题都会迎刃而解。当然，我也诚恳的希望领导和同事能够对我做的不足的地方提出批评。心得体会范文相信未来\_\_煤炭公司在我以及每一个员工的帮助下会有更高更远更快的发展。

**工作总结汇报简要范文11**

>（一）基本情况：

经过九天对区域市场的开发，我们的产品也经历了一次考验，在我走访的九江、南昌、吉安、赣州这四个城市里生根发芽，在这期间里，开发了2家意向客户，第一家是南昌的首批打款在15万元左右，代理商需要公司提供更大的支持，但我认为公司无法做到，正在协商其它操作方法；第二家是赣州的首批打款在10万元左右，由于代理商没有做过厨卫，正在了解市场行情和品牌对比。

主观看法：我们的产品在市场上的前景是非常好的，我本人对这个市场，对产品都很看好，我们的产品质量好，包装精美，品种齐全，售后服务好。对市场而言，我们的价格比同类同品牌的产品要略低，但产品外观似乎是我们的瓶颈，无法和同类同品牌相拟比；但我们给了客户足够的利润空间的同时又给了他广泛的区域市场，减小其销售难度，这样一来，绝大部分客户都愿意了解我们的全部产品。

对于我个人的成绩来说，对部分地级市场都有了详细的走访和了解，了解到了客户的需求，在区域市场中开发出部分意向客户。我觉得这个成绩不是我预期想要达到的一个效果，任务虽然没有完成，但我还在努力也还有许多方面没有做到，对于地区市场做的过于急躁，在市场开发中做的不够细致，粗枝大叶没有给客户更好的引导。

>（二）市场总结和计划：

对于我最近走访过的客户，他们目前都希望现在能有一款价格合理，质量满意的产品进入市场，对于方太、老板、帅康、樱雪、樱花、华帝、美的等几大品牌的价格贵、市场管控严格、价格透明，这几个点来说，我们的产品竞争优势很大，但是，这些品牌的牌子大，名气响，在老百姓心里已经根深蒂固，不利于我们的产品进入市场。个人认为，我们的市场切入点就在于我们给予客户的厂家支持、利润空间、足够大的区域市场，这样会充分调动经销商和批发商的积极性。

1、价位方面：市场上总体来讲，对于一个新品牌，要想打入这个市场，抢占市场份额，按目前的价格来看，只能说是具有一定的竞争优势，有一部分客户是用一种完全不接纳新品牌的目光看我们的产品，还有部分客户是无法接受品牌的价格，只拿我们和一些擦边球品牌的价格相比较；记得南昌的一家客户跟我说，产品本身是可以的，但是作为一家新牌子，这个价格在销售过程中会增加一部分难度，但我认为这是一个比较保守的客户，哪个公司没有一个新开始呢，价格永远没有可比性。

2、产品定位：我觉得上述几大品牌在终端用户心里已经有了很深刻的印象，那么这样的一些品牌也就成了本行业的标杆，因此有很多终端用户会用这些品牌的产品外观、品质盲目的去判断其他品牌，那么我希望，既然老百姓选择这样一种方法作为衡量好坏的根据，那我们的产品就应该保留其现有的长处，或者说是生产方面也以这些大牌子做标杆，做到老百姓喜欢什么样的，我们就生产什么样的！总而言之，产品的定位就要以大品牌为基准线，做到新的款式及时跟进。

3、产品包装：大多数客户都很喜欢我们小家电系列，还有一少部分也会选择厨卫系列，但有客户反应我们厨卫系列的包装有点老气横秋的感觉，色彩不亮丽，没有眼球效应，我个人感觉此系列产品包装还算不错，但部分客户觉得既然小家电系列的能做如此漂亮和特色，为何厨卫做不出来这种效应呢？在这里我要提出一点建议，现在无论是哪家大品牌的产品，都是厨卫产品列占所有品类的主导地位，很多客户反应我们的厨卫系列产品不够新颖。而且终端用户也认为小家电产品和包装会比厨卫的高档一些。

4、销售策略：目前，我司销售支持政策非常大，可以以前期不赚钱形式去抢占市场份额，给我们销售人员在工作中带来很多协商的空间，我觉得一个新品牌想占领市场，无论通过任何形式，任何方法，都应该勇于尝试，想尽一切办法去进入到经销商的门店。如果没有政策支持大这一策略，那我想我这次出差连意向的客户都不会有了。

5、渠道方面：个人认为目前我们的品牌只是一个孩子，市场刚刚起步，认识我们品牌的渠道客户不够，市场认可度非常低，我觉得应该投入一些宣传到重点城市，可以有选择性的去挑一些优质客户，培养起来，会很容易引发邻省市的连锁反映，等到客户稳定，地级市场精耕细作之后，有老百姓拿着我们的VIP防伪卡去找经销商买东西的时候，我会拿着我所有的发货单子和客户资源去找一家可以控制江西的省级代理商。

下一步的计划，我个人还是要把区域市场内没有到过的城市，未开发出来的城市逐个击破，巩固现有的客户资源，多了解经营情况，先得到终端用户的认可，然后才开发适合我们的省市级代理商，现阶段，想找一家代理商非常有难度，并且这次出差遇到阻碍我们成功最大并且最普遍的问题就是诸多批发商2和3月份展会已经选好了品牌及市场反映惨淡，给代理商心理上不敢轻意下决定。

总之，老百姓喜欢的是包装颜色靓丽，价格合理，但看起来高档的产品，经销商喜欢的是没有竞争对手，利润空间大，便于市场控制，质量过得去的产品。目前，要做的就是要想着怎么样让我们的产品去适应这个市场，而不是让用户适应我们，我们要做的就是老百姓喜欢什么样的，我们就做什么。

**工作总结汇报简要范文12**

>一、狠抓控流保学，确保学生无一流失。

为了进一步认真贯彻落实九年义务教育，保证每一个适龄儿童充分享有法律规定的受教育的权利，我们做了大量工作。一是大力宣传《义务教育法》、《未成年人保护法》以及国家的“书本学杂费全免”的政策。上学期结束时我们发放《告家长书》xx份左右，向家长宣传了有关政策。寒假期间，我们又组织教师在各村路口张贴义务教育宣传标语50多条，在主要交通要道拉宣传横幅宣传，让家长乐意送孩子入学;其次我们召开班主任专题会议，进一步明确班主任开学工作的中心任务，即动员学生入学，不让一个学生流失，并同各班班主任签订控流工作责任状，确保本班学生的巩固率;另外各位中层以上领导带领班主任及任课老师一起到学生特别是贫困生、学困生家中进行家访，了解学生家庭情况，尽学校最大的能力帮助他们解决有关的困难，解除了学生和家长的后顾之忧。浮山的一名六年级学生张俊峰，因成绩不理想，不想继续上学，该班班主任两次到家走访，与家长交流，找孩子谈心，最后孩子重返校园。

2月27日，我校学生报到工作进展顺利，学生入学情况正常。新转入学生凭转学手续到教导处登记插班，对异动学生进行造册。据教导处统计，我校本期应到学生xx人，实到学生xx人，其中转出xx人，转入xx人，学生入学巩固率达到了100%。无辍学现象。

>二、教师按时到岗，开学工作井然有序。

学校领导班子2月21日就上岗值班，筹划新学期教育教学工作。2月26日上午我校召开全体教师会，对教师做好迎接新学年开会准备大会。从开学宣传到各项工作，都作了细致的安排。做到了开学有条不紊，工作人员职责分明，保证了开学工作的顺利进行。本学期我校在岗教师xx名，除一名教师病假外，其xx教师全部按要求到校。

>三、学校收费规范后勤服务工作到位。

我校严格执行滁州市教育局下发的收费标准，免收杂费和课本费，不擅立收费项目，不超收任何费用。实行收费公开，将收费项目张榜公布，自觉接受社会、家长监督。对学生自愿项目，如报纸征订，我们先向家长公示，经家长同意认可后才予以代理收取。

在校长许成好的组织安排下，2月26日下午学校后勤处对教室、办公室的门窗、玻璃等进行了维修;对学校的电路安全进行了排查和维修，确保用电安全;对学校环境卫生进行了整理，对教室、食堂、走廊、厕所等角落进行了卫生消毒;并对教师办公室进行了合理调整，购置办公用品，为师生营造了一个好的教学学习环境，确保了学校各项工作的正常进行。

**工作总结汇报简要范文13**

20\_\_年上半年，在各级领导和同志们的帮助支持下，我以“服从领导、团结同志、认真学习、扎实工作”为准则，牢记组织和领导的重托，始终坚持高标准、严要求，立足基层、磨炼意志，扎扎实实做事、干干净净为人，勤奋敬业、锐意进取，自身的政治素养、业务水平和综合能力等都有了很大提高，树立了选调生的良好形象，较好地完成了领导安排的各项工作任务，得到了领导和同志们的充分肯定和好评。

一、加强学习，注重政治素质和工作能力提高

半年来，共写心得体会、学习笔记累计\_\_余字。通过扎实的思想政治理论学习，为自己开展各项工作提供了强大的思想武器，在日常工作中注重学以致用，取得了明显效果。

在加强理论学习的同时，注重更新知识结构，重点加强业务和政策法规知识的学习，努力做到在工作中学习，在学习中工作，精益求精，不断探索，使自己更加胜任本职工作。

二、身体力行，深入细致地作好本职工作

根据组织与单位领导的安排，半年来，我时时严格要求自己，较好的完成了以下几项工作：

一是镇办公室工作。作为\_\_秘书，在工作中我端正态度，积极主动，无论是接听一个电话、传达一个指示，还是撰写核对一篇文稿、汇报一项工作，都力求做到准确无误，较好地完成上传下达工作，充分发挥了办公室的纽带作用、窗口作用。

二是包村工作，去年初，根据镇工作的需要，我负责\_\_镇\_\_工作。

在工作中，我放弃了许多休息时间，深入群众，深入基层，经常走村串户，与村民聊天，拉家常，了解农村工作的实际，立足本职，发挥自身优势，创造性地开展工作，圆满完成了种粮直补、农业税征收、“两工”和基层稳定等重要工作。三是县委调研室工作，去年\_\_月份，经组织考察推荐，我调入县委办公室工作，面对新的工作环境，我一切从头做起，认真钻研业务知识，不断学习经济、法律、人文、计算机等方面的知识，注重积累，学以致用。

立足于办公室工作，用心观察，用心思考，用心研究，积极开拓创新，及时准确认真完成领导交办的各项工作任务。对自身严格要求，严格遵守办公室各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，平易近人。综合表现得到了县委办公室领导的充分认可与肯定，受到办公室各位同志的一致好评。

三、坚持严于律己，努力做好表率

半年来我不断加强思想作风建设。严格按照“勤于学习、善于创造、乐于奉献”的要求，坚持“讲学习、讲政治、讲正气”，始终把耐得平淡、舍得付出、默默无闻作为自己的准则;

始终把增强公仆意识、服务意识作为一切工作的基础;始终把作风建设的重点放在严谨、细致、扎实、求实上，脚踏实地埋头苦干;始终保持青年干部的蓬勃朝气、昂扬锐气和浩然正气，努力成为其他同志的楷模。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找