# 搅拌站泵工工作总结范文(推荐16篇)

来源：网络 作者：清风徐来 更新时间：2024-08-24

*搅拌站泵工工作总结范文1回顾这几个月的工作，我感触很深，收获颇丰。在这两个月领导和同事的关心和知道下，通过我的自身不懈努力，我学到了人生难得的经验和知识。下面我将从以下几个方面来总结实习期工作的不足之处与以后怎样克服困难，更好的改进。一、认...*

**搅拌站泵工工作总结范文1**

回顾这几个月的工作，我感触很深，收获颇丰。在这两个月领导和同事的关心和知道下，通过我的自身不懈努力，我学到了人生难得的经验和知识。下面我将从以下几个方面来总结实习期工作的不足之处与以后怎样克服困难，更好的改进。

一、认识自己的\'不足之处

经过实习工作，收获良多。我虽然努力做了一些工作，但距离公司领导的要求还有不小的差距。如理论水平、工作能力上还有待进一步提高，对新的工作岗位还不够熟悉等等。在工作上，有时比较急躁，粗心大意，不够细心，干事谨慎有余，以至于缩手缩脚；在生活上，对于自己要求不太严格，在学校的一些坏毛病没有彻底改正，自己做错事，带有一种得过且过的心态。干事说话大大咧咧，没头脑，没主见。我决心在今后工作中努力改进，更好的服务公司。

二、针对以上存在的不足和问题，在下半年中我将以实际行动来做好以下几点来弥补工作中的不足

1、做好工作计划，在下半年中，我继续加强对公司的各项规章制度和业务知识更好的学习。

2、以实践带学习全方位提高自己的工作能力，注重学习的同时狠抓实践，在实践中利用学习到的知识提高自己的工作水平和能力。

3、踏踏实实做好本职工作，下半年，我将以更好的工作状态更加积极的，更加热情的把自己的本职工作做好。在工作中任劳任怨力争“没有最好只有更好”。

4、继续在做好本职工作的同时，为公司做一些力所能及的工作为公司做出应有的贡献。

**搅拌站泵工工作总结范文2**

岁月如梭，时光飞逝，又到了年终岁末，每到此时，我们总要对过去的一年进行回顾和总结，对未来的一年进行规划和设想，总结一年的成败得失、经验教训，展望未来的前景。

首先，今天我能够站在这里代表全体员工发言，感到非常的荣幸;并且对领导给予我这次学习与锻炼的机会表示由衷的感谢。回想过去，与各位同事一起工作的每一个日日夜夜，我心里感慨万千;我们为了同一个希望，为了同一个目的，我们走到了一起，从相知，相识，直到成为工作伙伴，成为生活中的朋友。我们一起分担工作的压力，一起分享工作的乐趣，共同为了我们明天而付出辛勤的劳动。

在集团公司对我们的任务不断加压下，我们始终保持着对工作的热忱，一步一个脚印，脚踏实地的往前走。在各领导的英明领导下，在全体员工的共同努力下，我们不负重望，完成了集团所布属的任务，也经住了公司对我们的考验。我们只是一名普普通通的员工，同时我们也是的主人，因为我们的心早已和的兴衰紧紧的连在了一起。俗话说“店兴我昌，店衰我辱”，所以我们怎么可能不担心我们的宾馆，我们的家呢?xx年，我们宾馆响应集团领导的号召，在工作中取得了一定的成绩，这不但得益于领导的正确决策，同时和我们每一位员工的共同努力是分不开的。

在工作中我们相互支持和配合，在生活中我们相互体贴和关心，游子思乡情，到哪都不停!一句朴实的话深深的敲碎了我们的心灵门槛，说实话，哪一个在外的游子不想家呢?但是在这里，却让我感到了如家一样的温暖，从吃、住、洗、漱，领导无时无刻不都在挂念着我们;一句叮咛，一声问侯，一丝关切，都让我们感到了无微不至的关怀。所以今天我借此机会向所有的领导道一声感谢!xx年已经成为历史，xx年已悄然而至，xx多么吉祥的数子，希望在这个吉祥年，上下同心让我们同创未来，共建我们美好和协的大家园。

**搅拌站泵工工作总结范文3**

不知不觉中，20xx年的工作已经告一段落。在过去的一年时间里，既紧张又忙碌，但得益于领导的帮助和同事的支持，我的各项工作任务都基本完成，较好的履行了一名统计的岗位职责，总结起来收货颇多。

1、自从我来到华岳公司以后就一直在统计岗位上工作，在这个岗位上，每天都需要和不同的人打交道，在这一年的工作中，我在与其它部门的同事沟通中学到了很多行业知识，自己也积攒了相关经验，这些都将对我以后的生活有很大的影响和帮助。这个岗位增加了我对困难的实际解决能力，提高了我的业务水平，既然在这个岗位，就要爱岗敬业，尽职尽责的去完成好我的工作。

2、虽然统计岗位没有在生产的第一线，但是公司为了确保产品质量制订了一系列的质量目标和质量方针，公司上下也都把产品质量和客户服务放到第一位。而统计工作就是检验效果和目标之间差距的重要环节，是公司制订下一步目标前不可或缺的一步。所以在平时的日常工作中，我确保各项数据都能客观、准确的在第一时间送达到相关部门。我深知，准确的统计数据既能给公司领导的抉择提供参考，也能够发现公司在生产供应的过程中存在的问题以及管理上的漏洞。所以必须严格要求自己，以认真细致的态度对待工作，确保各项数据准确无误。

3、在学习中改进，在总结中提高，在这一年中，我渐渐熟悉了整个混凝土的生产过程，对每一个环节都有了自己的理解，拓展了自己的知识层面，更重要的是学会了如何分析解决问题，使工作做的更好，使统计更准确。面对不断增加的工作量，自己总结了很多统计的方式方法，使工作效率有了大幅度的提高，在没有增加其他人负担的情况下依然按时完成了公司规定的工作任务。在日常工作中严格遵守公司的各项规章制度，自觉维护公司利益，遵守公司的劳动纪律和考勤制度，搞好办公区域内的卫生。

4、作为一名生产供应统计，我深感“信任”的重要。供应部的主要工作是购买生产所需的各种原材料，从而确保生产的顺利进行。每月大批量的购进砂石等原材料，都是大笔的支出，稍有差池，就会给公司带来损失。所以，每次的结算工作，我都认真对待，确保万无一失。取得供应商的“信任”对我来说也至关重要，每逢月底，各个供应商带着成百上千张的票据来公司对账，经过长时间的磨合，供应商对我的统计数据也都认同，从而能够及时准确的更新相关数据。同时罐车以及泵车的相关统计工作也是由我负责，经过最初几个月的统计，司机和泵工对我计算出来的趟次方量没有了异议，来查票的人也没有了，这就是对我统计工作的最好的肯定。每到月底，各项工作都要同时展开，就显得比较繁杂。在近一年的工作中，我渐渐的能够合理安排各项工作的先后顺序，做到稳扎稳打，忙而不乱。虽然偶尔还会碰到工作扎堆，力不从心的时刻，但在领导和同事的帮助下都能顺利解决。

5、保密工作对于这个岗位来讲也相当重要，各种原材料的价格及存储量、供应商及租赁户的欠款，同行业之间的往来账目，这些都属于公司的机密，一旦泄露出去将对公司造成不可估量的损失。所以，在平时的\'工作及与外人的接触中，都要做到谨言慎行。

总体来看，20xx年的工作完成的总体较好，但仍有许多需要改进和学习的地方。在新的一年里，我将一如既往的做好本职工作，同时寻找更加便捷的工作方法，使统计工作系统化、条理化、清晰化、连贯化，为公司的相关决策提供准确的数据支持。同时，努力学习，利用业余时间，不断提升自己，不断充实自己。

20xx，成绩斐然，20xx，充满希望。相信有付出就有收货，有汗水就有成果。在新的一年开始之际，总结过去，展望未来，打好全新基础，为华岳的美好明天而更加努力，让20xx更加值得期待！

**搅拌站泵工工作总结范文4**

自己根据实际情况来写吧，主要写一下主要的工作内容，如何努力工作，取得的成绩，最后提出一些合理化的建议或者新的努力方向。

工作总结就是让上级知道你有什么贡献，体现你的工作价值所在。所以应该写好几点：1、你对岗位和工作上的认识2、具体你做了什么事3、你如何用心工作，哪些事情是你动脑子去解决的。

就算没什么，也要写一些有难度的问题，你如何通过努力解决了4、以后工作中你还需提高哪些能力或充实哪些知识5、上级喜欢主动工作的人。你分内的事情都要有所准备，即事前准备工作以下供你参考：总结，就是把一个时间段的情况进行一次全面系统的总评价、总分析，分析成绩、不足、经验等。

总结是应用写作的一种，是对已经做过的工作进行理性的思考。总结的基本要求1.总结必须有情况的概述和叙述，有的比较简单，有的比较详细。

2.成绩和缺点。这是总结的主要内容。

总结的目的就是要肯定成绩，找出缺点。成绩有哪些，有多大，表现在哪些方面，是怎样取得的；缺点有多少，表现在哪些方面，是怎样产生的，都应写清楚。

3.经验和教训。为了便于今后工作，必须对以前的工作经验和教训进行分析、研究、概括，并形成理论知识。

总结的注意事项： 1.一定要实事求是，成绩基本不夸大，缺点基本不缩小。这是分析、得出教训的基础。

2.条理要清楚。语句通顺，容易理解。

3.要详略适宜。有重要的，有次要的，写作时要突出重点。

总结中的问题要有主次、详略之分。总结的基本格式： 1、标题 2、正文 开头：概述情况，总体评价；提纲挈领，总括全文。

主体：分析成绩缺憾，总结经验教训。 结尾：分析问题，明确方向。

3、落款 署名与日期。

**搅拌站泵工工作总结范文5**

对我而言，这半年工作是难忘、印记最深的半年。工作内容的转换，连带着工作思想、方法等一系列的适应与调整，（包括工作上的适应与心态上的调整）压力带来了累的感觉，累中也融进了收获的快乐。在各位领导的支持下，在所各位同志的密切配合下，爱岗敬业，恪尽职守，作风务实，思想坚定，较好地完成了自己的本职工作和领导交下来的其它工作。现简要回顾总结如下：

第一：规范公司各项管理制度，统一执行标准。

我们不仅要在制度上完善和加控，还加强了对制度执行期间的管理，对执行中出现的问题进行及时发现、及时解决，确保制度执行的有效性。

第二：控制车辆维修的安全与高效。

在开展了5s管理，对维修线路、配件、举升机、等一系列的维修设备和安全器材进行了维护。并划分了具体的摆放位置、责任班组或个人。维修过程中强调班组在维修过程中四不落地。使车辆的维修状况和规范的操作流程得到相应的提高。

第三：提高员工在维修过程中的的服务意识。

为了让班组找到维修过程中与期望值的差距，，通过每周一的班组会议使上周的回访情况得到良性的闭环。通过这种方法班组在实践中找到了差距，做工的认真程度和服务意识都在原来的基础上得到了提高，员工自身的工作习惯与公司的要求缩小了，在全体的努力下维修满意度真正得到迅速的提升。

在下半年生产管理方面我一直按照公司的各项规章制度认真执行，高举公司发展理念的旗帜、坚守公司发展思路、增强服务意识、团结协同各部门努力完成下半年指标，使汽修的各项工作做的更好！

**搅拌站泵工工作总结范文6**

(一)在重点渔港的现场演示工作取得良好效果

三月份，在渔船上坞前期，我们为使渔民能对制冷机组由一个全面的了解，在公司王总的带队下，我们组织技术骨干，业务人员到福建、两广、海南、浙江等南方几个大的渔市进行现场交流和机组的制冷效果演示，取得了较好的效果，基本达到了使渔民对我公司产品有全新的认识的目的，排除了之前在渔民心中对这种新产品技术上的疑惑，船老大们对我们的制冷方式和经济效益分析基本赞同，由于没有亲身使用过该产品，没有对产品提出过多的问题，许多想购买的船长邀请我们对他们的渔船进行了测量。同时，我们也同福建船检部门和个别渔业公司建立了合作意向，同福建代理商签定了两台机组的购买合同，使代理商代理我公司产品的信心更加巩固。

(二)电视广告的大力宣传确保了产品占领市场的时机

我们在派业务人员深入各渔港对终端客户进行产品推销的过程中，对代理商进行电视广告支持。确保了产品迅速占领市场的有利时机，真正地在代理商与渔民之间形成了天(广告)地(公司)人(业务)三网的有机结合，满足了代理商的广告支持的要求。

(三)积极走上层路线，进一步巩固产品的市场地位

在针对销售速度缓慢的情况下，我们认真分析导致这种局面的原因，及时召开业务人员市场形势分析会，最终我们决定走上层路线，于是积极同省科技局、船检部门、渔业公司建立起合作关系，通过我们的协调和深入的做工作，取得了在山东石岛俚岛水产公司安装4台机组的成绩，这样一方面可以彻底的检验机组性能，另一方面奠定了山东市场的地位，最主要的是打消了部分渔民的顾虑，为使机组在今年6月份的休渔期进行整体销售打下了基础。

一、销售部成员组成

目前，销售部共有业务人员9人，他们进公司的时间最短的也有3个月，经过公司多次系统地培训后，他们已基本熟悉了制冷机组的技术性能、构造以及代理制销售业务运作的相关流程。对这9名业务人员，我们按业务对象和重点进行了任务区分，在业务人员比较少的情况下，使每名业务员既当终端客户的业务员又当代理商主管，既突出了业务工作的重点，又防止了市场出现空白和漏洞。与此同时，销售部长在统抓全面销售的情况下，不定时的对各个分点进行实地检查督导，与代理商当面沟通，探讨分季节段的制冷机组销售工作，使销售部的工作稳步发展。

二、建立了一套系统的业务管理制度和办法

我们在总结去年工作的基础上，再加上近半年来的摸索，我们已经初步地建立了一套适合于代理商销售队伍及业务开展的管理办法，各项办法正在试运行之中。首先制定了“管人”的《销售部业务人员考核办法》，对业务人员的考勤办法及每天的工作重点和建立的客户对象作出了明确的规范;对每一项具体的工作内容也作出了具体的要求。其次，出台了“管事”的《销售部业务管理办法》，该办法在对销售部进行定位的基础上，进一步地对接到发货通知后的发货准备、发货流程、机组安装及机组安装后的运行情况等业务开展的基本思路作出了细化，做到了“事事有要求，事事有标准。”第三制定并规范了代理销售合同。在原有代理销售合同的基础上，我们又请集团法律顾问对代理销售合同进行了再规范，在与代理商签定合同时基本没出现因合同制定而发生的迟签和不签现象。第四形成了“总结问题，提高自己”的业务办公会制度。业务人员每次出差回来后首先到销售部集中报到，由销售部长主持如开业务办公会，及时找出工作中存在的问题，并调整营销策略，尊重业务人员的意见，以市场需求为导向，大大地提高了工作效率。

三、统一思想，端正态度

从销售部成立之初，我们便站在以寻找战略伙伴的角度，和公司一道谋求制冷机组快速推进市场的方法。坚持短期效益和长远计划相结合的方向，一方面尽快寻找具有良好影响力和推广力的代理商，一方面大量的作基础性工作，深入渔港，了解掌握各地渔业的基本情况和渔民的观念、效益和保鲜需求，扩大渔民对产品的认知度，为以后全面推进市场作好铺垫。并试图以现有的价格体系磨合市场，保证公司的利益，由始至今我们一直坚持，对产品充满信心，并不计成本地努力。

四、建设并巩固了一张代理制销售的终端营销网络

工作中我们以指导代理商销售帮助代理商尽快建立起自己的销售网络为主。在建立代理制销售网络之初，我们加大了对代理商的考查力度，接待各地前来公司考察的代理商有30余人次，最终我们从实力较强的8人中选定为代理商重点考察培养对象，现已签定代理合同的有5家，其中一家为澳大利亚、新西兰总代理;另4家分别是浙江省舟山定海捷宇有限公司的特约代理商王珙;福建省厦门市得志贸易有限公司的福建省总代理商史志伟;广东省总代理商邵家儒;海南省总代理商张德峰、时丽敏。在工作中我们给代理商定任务、定期限、压担子，在业务员对其实时的督导，内勤人员不定时的电话督促下，代理商的责任心增强了，业务人员的.协调能力提高了，营销艺术也得到了很好的锻炼。从近期代理商反馈的市场信息来看，各地的代理商在销售部的统一指导下，逐步建立起了各自的销售网络，对我公司的制冷机组销售前景更树立了信心。

五、销售工作中存在的问题及下步工作重点

(一)产品在推广过程中出现销售缓慢现象的问题

1、代理商的推广速度缓慢受价位影响大。从近期与代理商的电话沟通以及业务员与代理商的合作上来看，代理商本身对产品不是很熟悉，他们之所以代理产品主要是看到该产品市场前景广阔，符合当今的国家政策。有些代理商为了尽快打开市场，主要在价格上与我们反复商量，他们认为价格太高减慢了市场开发的进度。

2、现阶段的市场推广仅仅停留在概念性推广阶段，渔船主也仅仅是概念性的接受我们的产品，但对产品带来的经济价值缺乏直观、全面的认识，致使市场推广具有一定难度。

3、渔民持观望态度的多。由于我们的产品在渔船上安装的少，渔民当前还没有看到制冷机带来的经济效益，渔民多停留在观望状态。

4、公司具有针对性促销活动少，致使产品信息、性能、用途不能更加深入地传达给终端客户。由于渔民多年形成的带冰作业方式，阻碍了渔民接受新事物的程度。如果身边的人使用了该产品并达到了使用效果，产品的价格是可以接受的，关键是现在还没有身边的用户现身说法。

5、市场推广过程中渔船主普遍反映价位偏高。目前，市场上出现的同类型的压缩机制冷机组无论是在价位上还是功能上比我们的产品有优势。据渔民普遍反映，今年的渔业资源较往年比是船多鱼少，况且随着原油价格的上涨，大多渔民选择的是近海作业，打经济鱼类少，认为安制冷机组作用不大，且设备的一次性投资大，由于没有亲身使用过该产品，所以一次性拿十几万购买还是有点担心。

**搅拌站泵工工作总结范文7**

当前场工长已有3个月多点，总体上来说，在这三个月里，我学到的很多。

首先是沟通交流，以前不论是总调还是暂管生产的日子，这一块确实少之又少。是个相当大的缺陷。和现场沟通交流，能够解决相当多的问题。减少了与客户之间的矛盾，提高了公司的服务效率。 第二是对混凝土浇筑工艺流程有了更多的体会，特别是泵机、接管，现场混凝土浇筑方法、浇筑各部位速度可以做到胸有成竹。对于现场的出现的突发情况，有能力协调组织解决。 在工作中，我也发现了一些问题:

1、供料连续性问题，这是现场最大的意见，其中均衡性问题最多。大多数时候都是没问题的，但现场反应经常是“一不来，个多小时没料；以来就是连续两三车”。料来得起，现场一般都很高兴，哪怕是料质量糙点、干点。都很好协调解决。偶尔一次料跟不起，和现场沟通解释，现场都能理解。但客户也反应他们外包劳务（混凝土班组）意见很大。一个月多几次，跟不起料，我的解释工作及时说得再多也很苍白无力。以至于有工地要求“你们工长不要来工地，把料催起点，比啥都管用”。

2、质量问题。无非就是料干料糙。对于料干问题。源于站内对材料成本的控制，导致混凝土和易性不佳，料干的太快，而且我的在手工地，路程较远（1小时多才能到达）经常到现场就干。甚至放不出来。（通知调度联系技术部门调整，经常效果不明显）以至于必须加水才能泵送。公司有有明文要求泵工不能私自加水（曾有泵工因为加水被罚款、扣个人积分）那么问题就来了，是要求泵工或现场加水处理（有质量风险），还是返站调试（增加站内运输成本）？而且有时候料干太快了，而站内又因为产能不足哦，或是设备故障等原因，导致断料（一小时以内）造成堵管甚至全线堵死。或许我们可以通过沟通，协调把料处理了。但经常这样，无论我们如何嘴巴说，相信客户肯定对我们的混凝土质量是持有保留意见的。这个就希望我们的质量和成本之间取得一个平衡点。

3、关于现场开盘等时的问题。这个在棕榈泉工程项目尤为明显。但现场都不是由于作业面，或是设备原因造成。都是由于现场只有一班混凝土劳务班组。导致经常工人超负荷工作，导致工人工作积极性差，开盘老在挨时间。这方面泵工和驾驶员反应非常强烈，但多次与现场栋号长、主办施工员、甚至连项目经理都联系过，效果不是很明显。我在考虑下次这种情况，能否才用强制手段，把料转走，这个计划今天就不做了。以此来敦促现场规范工人。这个情况下还需要领导支持协调。

暂时想到的也就这么多，才做了3个月，肯定还有非常多的不足，我会继续努力提高个人沟通协调管理技巧，让客户满意我们的服务。

**搅拌站泵工工作总结范文8**

到混凝土公司上班将近一个月了，这个月除了三分之一的时间在睡觉其余的时间基本都在工作，忙碌的这段时间确实让我提升了不少，这份工作对于我自己来说，我觉得我做的非常好了，因为是我真正的第一次识图做预算，当然老板和领导是不知道。

记得刚来的时候也是我第一次看基础图，，也是第一次开始用软件算量，很多东西都在摸索之中，还有很多工作上的程序和注意的地方都不知道，还好与人沟通的能力还是有的，虽然这些都不足的同时还是勉强把工作做走了，那段时间真的是十分大的压力但是还是挺充实的。

时间也真快，转眼间一月过去了，虽然朦胧的做了一个月的工作，但是在工作总结的时候还是看清了很多东西，最后是做进度月报，对量，说实话这些程序我都不知道，当然在办理的途中也有很多不顺利，比如今天该办完的事情没有办完，领导说我办事效率低，当然我自己还是比较自责。所以我打算今天做个工作总结，把我工作内容合理安排，尽量的提高工作效益。

一、当一个工程下来的时候首先熟悉图纸，看看那些容易出问题的地方，比如基础筏板是否抗渗膨胀纤维，挡土墙是否因为框架柱而提高等级，看看有些什么基础，板厚是多少，然后层高是多少，那些层的结构是一样的，还有是否有些标注不明确，然后把容易出问题的地方用小本子记下来。

二、其次呢，尽量很快的算完这个工程的量，在报计划的时候和量差问题就能很好的控制。

每次浇筑前到现场，那些尺寸是不是合理，有没有设计变更，变了的都办好手续以便结算的时候有依据。

然后就是每个月的进度款问题，在结账的时候就要把实际供应量统计好，并注意不同标号的价格，车泵，还有附加运费的价格，做完了后一定要给他们审计一次，然后到施工单位的时候一定要拿全票据，首先自己也要统计一次票据。

三、当然还有就是票结的进度量，每个月也要统计，然后让施工单位确认以便在最终结算的时候简易一些。

四、平时呢，做好量差台账

到目前为止我就知道这么多了，这些都是在我的工作中总结下来的，或者之后的工作中还有很多问题，但是我知道我会加油、努力的。

**搅拌站泵工工作总结范文9**

新的一年就要来临了，这也意味着我们马上就能回家过年了，虽然能和亲朋好友们团聚是挺令人兴奋，但是我也在思索着更多的问题，例如新一年的工作计划啊、如何让自己的工作绩效变得更高啊等等，这些问题也足以让我的头变得大一些，不过我现在最主要的任务并不是这些，趁着年前写一份属于自己的年终总结才是我的重中之重。

一、这一年的工作情况

在即将过去的这一年里，我时刻让自己的工作状态保持在一个不错的水准，为了让自己的工作表现能更好一点，在全年的工作中，我极少出现迟到旷工的情况，我把自己的热情和动力都投入在了自己的工作上，这也令我在工作中取得了不错的进步。

我严格按照领导们的要求和指示完成自己的工作任务，遇到困难和麻烦时，我先是靠着自己去寻求答案，实在没法了再去询问公司前辈们的建议，我虽然来到公司的时间并不长，但是我也不愿意给同事们添麻烦，只要能独立完成的事情，那么我也绝不拖泥带水。这一年里面，我每个月都能按时按量甚至超额完成自己的工作任务，同时在工作的时候我投入了十二分的精力，这是为了更高的产出，也为了降低工作中的失误率。

二、工作中需要加强的地方

工作了这么久，我发现自己对于咱们公司的业务还不够熟练，所以我得继续维持好一颗谦虚学习的心态，多多向公司里面的前辈学习，讨教一些有用的工作经验，此外我也会在闲暇的时候抽空去学习一下和工作相关的资料，现在的社会要求我们必须成为一名复合型的人才，光是掌握一些基础、片面的知识还是不够的。当然了，学习并不是一个简单且快速的过程，我除了要保持好心态之外，还得坚持下去才行。

三、新一年的工作规划

在新的一年里，我会继续跟随着领导们的指示，按照要求做好自己的份内工作，同时和身边的同事保持良好的交际，这样才能更好地开展部门里面的工作。此外，我也会积极地主动参加公司内部组织的一些活动、讲座，争取让自己的见识得到明显的提升，这样才能更好地承担起自己的责任，完成上级交给我的任务。

最后，我要祝公司全体员工过一个快乐美好的春节，并在新年里取得更多更大的进步，让咱们公司得到更为显著的发展！

**搅拌站泵工工作总结范文10**

紧张忙碌的20xx年已成为辉煌，海森公司在马董事长和翟总的领导下，全体同仁、团结一致、同心同德、相互协作，顽强拼搏，为公司的发展凝聚和付出了极大的艰辛和汗水，取得了优异的成绩。20xx年工作全面展开，预示着我们今年的工作仍将充满着挑战。为此，我们有必要对过去的工作认真总结，保持清醒认识，并着手准备应对20xx年我们将面对的新形势和新问题，下面我对营销部的工作进行总结、汇报并提出20xx年工作设想和要求，不妥之处，请大家指正。

>一、20xx年的工作回顾及成绩

（一）营销部全面完成了公司下达的各项任务指标，在市场经济危机的情况下稳步实现增长，后两个月时间完成近两万余方，回拢资金100余万元。

（二）客户对我们比较满意，结交了一批忠诚客户，并能和施工项目相关人员保持良好的社会关系，让他们有困难时想到我们，公司的品牌效应进一步形成。相信有一天我们的品牌效应会达到良好的效果。

（三）与各有关部门配合较好，处理问题比较及时，迅速做出反应，绝大多数工作主动积极，营销部人员爱岗敬业，能与其他科室相互沟通、协调合作、对公司怀有深厚感情，希望公司做强做大，以公司为家，在工作中展现才华，体现人生的价值。

（四）目前市场竞争异常激烈，利润空局很小，加强成本控制、严格执行规章制度。我们做的比较到位，每一个大小问题及时向公司领导汇报，没有发生任何事故。

>二、不足之处

以上成绩的取得，是基于全体员工共同努力的结果，对个人而言也是有一定的进步，同时在一些方面还是存在许多不足，在今后工作中要加以改进。

（一）员工队伍素质跟不上企业发展要求，全面掌控能力不够，创造性工作办法不多，信息渠道不够畅通且滞后，从精细化管理要效益的格局还没有形成。

（二）加强员工考核、要做到让员工感受到做错的每一件事情都和自己的切身利益息息相关，做的好要受到奖赏，做错事必受罚，做到奖罚分明。

不足之处还有很多，只有发现不足，才能着手改善，在成绩面前不沾沾自喜，同样在面临不足或缺点也不妥协，看到成绩是对自己工作的肯定并满怀信心，认清不足是希望做的更好。

>三、20xx年工作思路

目前，混凝土行业的竞争趋于白热化，面临恶性竞争，市场压力对我们而言是个及其严峻的考验，在市场商砼价格基本一致的情况下，只有挖掘内部管理，提高生产效率，降低成本，才能为企业创造利润，才能使企业立于不败之地。

（一）加强生产调度上的安排。

（二）继续执行强化部门专业化管理。

（三）加强对搅拌生产线的计量管理。

（四）严格执行采购制度，加强材料入库管理。

（五）加大对现场文明的整治，评价一个企业的优劣，做好的办法是让客户做出客观的评论，客户对我们供应及时满意的同时，会看到我们的混凝土质量，员工的劳动积极性和形象、安全措施落实情况等等都会一一记在心里，这些都要求我们时刻要维护企业的形象。

（六）逐步建立员工考核制度，出主意、想办法搞好营销部。

（七）根据新的“劳动法“，结合实际情况，重新修订完善各项管理制度。

“雄关慢道真如铁，而今迈步从头越“，从公司建立时的起步艰难，我们逐步走向成功，金融危机阻挡不了我们前进的步伐，相信在公司领导的代领下，我们有能力应对市场白热化的竞争，我相信最终胜利将是我们。

**搅拌站泵工工作总结范文11**

喜庆的气息似乎伴随着今年年终的到来充斥着整个银行，作为银行柜员的我也通过今年的努力在工作中实现了自己的价值，即便这些成就相对于那些优秀柜员而言不值一提也是自己努力工作获得的成果，能够通过今年的柜员工作获得大家的认可也是自己感到比较荣幸的事情，但是面对明年的挑战仅仅满足于当前的成就又怎能在柜员工作中获得进步，因此我针对今年完成的银行柜员工作进行了简单的总结。

针对客户的疑虑进行银行业务的`讲解是柜员工作中的基础部分，今年年初自己在进行业务讲解的时候由于自身能力不足出现过几次差错，因此在接下来进行培训的时候自己便着重于银行业务知识的讲解，尤其是客户咨询较多的业务已经新推出的几种进行了反复记忆，若是因为这方面的差错从而引起客户的不满则未免显得有些得不偿失了，得益于今年银行组织的几次柜员培训使得自己在后续的工作中得到了很好的发挥，能够在客户咨询银行业务的时候为对方提供帮助也是令自己感到高兴的事情。

进行银行业务办理的时候需要根据客户的需求做出相应的调整，在这之中无论是储蓄业务还是转账都应该在理解客户需求的基础上进行办理，因此自己在今年的业务办理工作中较好地遵循了这方面的原则并获得了客户的良好评价，只不过当客户人数较多的时候自己的工作效率难免会有些降低，尤其是想要理解每个客户的需求则需要在柜员工作中花费大量的时间，因此我觉得自己应该针对这方面的不足从而在明年的柜员工作中有所改进才行。

即便是作为银行柜员也需要在业务宣传工作中有所作为才行，如果仅仅是满足于每天完成固定的业务工作则未免显得有些太过于不思进取了，因此自己在今年曾多次以银行柜员的身份参与过活动宣传工作，除了跟随团队在外学习以外还经常在微信朋友圈转发银行针对客户推出的新型优惠活动，实际上这种办理业务赠送大米与食用油的活动往往能够在附近居民中得到不错的反馈，因此参与到这种活动宣传中的自己也能够通过这种形式获得业务能力的锻炼与提升。

总结完今年的银行柜员工作以后也让我获得了许多感悟，毕竟在我看来能够在当前的柜员工作中获得领导与同事的认可也是一种成长，只不过在这个过程中还需要注重自身能力的提升才能够更好地驾驭银行柜员工作，但即便如此我也相信能够在不断的奋斗中实现作为银行柜员的人生价值。

**搅拌站泵工工作总结范文12**

转眼间，20xx年已经过去，我们满怀坚定的信心，迎来了最具挑战的20xx年，在过去的一年里，全球经历了金融风暴的洗礼，各行各业都经历了滑铁卢式的经济滑坡，我们混凝土搅拌行业也没有例外，而且是首当其中，虽然也经历了很大的危机，但在危机中也得到了淬炼，我们始终还是坚定的坚持下来了，在行业中立足了脚跟。

20xx年我们公司在公司领导及全体员工的共同努力下，安全生产商品混凝土xxx万立方，完成计划产量xx万方的xx%，比去年同期x万立方下降了xx%;完成生产产值xxx万元，比去年同期xxxxx万元减少了xxx万元，下降了xxxx%;原材料入库xxxx万元，支付其款项xxx万元，资金回收xxxx万元，占当年销售额的xxxx%，虽然未能完成公司年初预计xx万立方的销售计划，但在我市同行相比，我们已经取得了较好的成绩。

一、在生产方面：

生产部在部门经理的带领下，客服了人员流动大，新人多，人手少的困难，经过全体员工的努力，较好的完成了全年的生产任务。由于我们的行业特性，工作时间的不稳定，并且持续时间较长，新的调度员和操作员、司磅员刚来的时间都难以适应，工作压力好比较大，但他们都能尽快去适应，尽力做好本职工作，虽然也有工地投诉，但他们都能及时的想办法补救吸取经验教训，以便在今后的工作中加以改进。调度室是公司生产控制中心环节，起着对内对外进行联系纽带作用，由于新人多，缺乏经验不能与施工单位及人员进行良好的沟通，有时还存在不到位的情况，因此要加强职业道德学习，提高业务水平，合理安排工地及生产任务，提高服务质量。操作员是生产的一个重要环节，在过去的一年里都能认真操作，认真细致的输入配方，没有出现打错料的情况，杜绝了不合格产品的出现，不足之处在于在打料过程中造成落地料较多，在今后的工作中应当吸取经验教训，加强责任心;设备维修班的人员更是付出了艰辛的汗水，由于设备老化，加上今年维修人员流动较大，在人员少维修任务重的情况下，还进行了两台电动滚筒的改造，经过几个月的运转工作情况良好，降低了故障的发生，还延长了设备的使用寿命，为公司节省了维修费用，同时也减轻了维修人员的劳动强度。出现的机械故障，主要是平常没有能按照计划进行保养和维护，环境卫生也比较差，有客观的因素，还是主观能动性不够，今后要首先做好部门工作计划，加强安全、设备、卫生等工作巡查，加强全员的技能学习(特别是调度室的人员)，提高业务驾驭水平，合理计划安排生产，做好相关方面的沟通工作，避免和减少不必要的损失及客户投诉，做好原材料的组织购进及泵车租赁协调工作，保证生产任务的完成。

二、车管部20xx年紧密围绕公司中心任务，认真落实部门工作职责和目标，团结拼搏、求真务实、开拓创新，较好地完成了年度各项工作任务。重点做好了以下几方面的工作：

一、按公司要求每月中下旬召集司机开会学习传达公司有关政策和一些新的要求。

二、对个别司机在工作期间表现较差的，如经常上班不请假不打招呼擅自离开公司的人员都坚决给予处分。

三、加强对车辆用油及配件轮胎购进的跟踪，保证车辆用油及车辆配件的及时购进，也保证了公司生产运输的需要。

四、每天坚持对砼搅拌车的车容、车貌、卫生等情况进行检查，对于车辆保养做得差的司机都给予通报批评和处罚。

五、根据司机缺员情况协作行政事务部做好司机人员补充招聘工作，年内有5人自动辞职，招聘x人经过考核后现以准上车。

六、为保证车辆的正常运行，对季度审、年审已到期的车辆都能做到及时办理年审手续，处理违章违规的车辆及驾驶员xx次，处理事故现场和需要保险公司处理赔付的x次。

七、公司维修工，维修车辆每月达xxx次，外出抢修车辆约xx次。

**搅拌站泵工工作总结范文13**

20xx在各位领导班子的带领下、在各位员工共同努力下，xxx混凝公司成功建立了。下面对我站在20xx年的工作做一个总结，并对20xx年的工作进行一个年初的计划。

一、20xx年工作总结：

1、自九月份开始生产起，共生产混凝土方量，购进水泥吨、外加剂吨、粉煤灰吨、石子、黄砂。已为大批量生产任务做好充足准备。试验室负责原材料质量，做到不合格的材料不进厂。

2、在短短的几个月，修路面、建立钢结构大棚、安装两条180生产线，建立了办公楼，职工宿舍、食堂等，对各种试验设备进行安装，做好了一切准备工作。

3、在我们罐车没有全部到位的情况下，积极联系其他搅拌站罐车车主，能够及时的将混凝土送往工地，不影响客户使用。

4、以质量为前提，采用合理的配合比设计降低混凝土的单方成本。

5、梳理站内组织机构，对站内各个岗位进行顶岗定位，人员基本到位。在制定岗位的同时，我们进行岗位责任制度。

6、由于新站刚建，资金周转不灵，能够积极协调各用户关系，把钱用在刀刃上，提倡节约。

7、责任事故两起，已对责任人进行处罚。

以上是我站对20xx年工作的总结，当然，工作中有好多的不足

是需要我们继续探索改进的。相信通过我们的努力一定可以把我们的企业建成一个管理更加先进的企业。下面说说我对20xx年的工作计划。

二、下年工作计划：

1、加强对设备的检查保养，避免重大设备故障问题。

2、继续加强中心一体化的优势，保证混凝土的供应，能够在20xx年取得较好的成绩。

3、继续积累数据经验，稳定混凝土的生产质量，保证混凝土出厂质量的合格率。

4、深化岗位责任制度，提高员工积极主动的意识，杜绝光出工不出力的现象。

5、重点配合结算部门加大对结算损失和剩退混凝土的过程控制，把结算损失和剩退灰率降到最低。对所结算的混凝土货款及时回收。

6、继续加强对员工的安全教育和对生产的安全检查，尤其是对新入厂员工的安全培训工作。杜绝重大安全生产事故的发生。

7、根据各个部门的考核情况，对人员进行调整，不合格的坚决不用。

我相信20xx年是我们非常期待的一年，我也相信在各位领导的带领下，在我们xxx全体员工的努力下一定能完成很好的成绩，创造出更加辉煌的成就来。

**搅拌站泵工工作总结范文14**

20\_年度总结与20\_年度计划

尊敬的各位领导，各位同事大家好：

转眼间20\_年已经过去，我们满怀坚定的信心迎来了更具挑战的20\_年。对于我们来讲，20\_是忙碌的一年，是耕耘的一年，也是收获的一年。

自检工业园印一，印二顶板柱的C30混凝土强度二十八天已达到32mpa，六十天达到40mpa。C35框架梁十五天达到C30强度，缩短了拆模时间，使其能更早的进行下一步的建设。而全年度生产的混凝土合格率为百分之百！

其中七，八，十，十一月份的生产量均在三千以上，属于比较忙碌的月份，重点也是针对于三和新工业园的混凝土供应。其余月份的平均数也在2024方以上，在生产任务的闲暇之时，也对整个搅拌站进行了维护修理与整改。

20\_年度我们还监督协调了大华分站对于新工业园的建设生产任务。

在我们的日常工作之中，难免会出现一些错误，对于出现错误，不要推卸或逃避，认真的分析错误的根源，保证同样的错误不会再出现，这才是对工作的正确态度。

虽然我们20\_年度的工作顺利完成，但是工作之中也是有些不足之处，我们要时刻保持清醒的头脑，认真审视不足，努力整改，并针对不足之处对新的一年作出以下的规划：

首先是以安全第一，质量为主：

1.增强员工安全意识，增加安全生产和安全意识小例会的召开次数，从根本上杜绝安全事故的萌发。

2.认真检修保养好搅拌站设备与车辆，做好防范工作。3.继续积累数据经验，做好混凝土原材料的验收，不合格的原材料一律不予用在生产上，从根本上保证生产成品合格率，及生产任务的顺利完成。

然后是以人为本的思想，提高个人工作能力：

1.积极与公司领导汇报、沟通工作，在公司领导的带领下认真完成公司安排的各项工作任务。

2..提高生产技术水平，在此之外努力学习更好的生产工艺与技术，掌握更完善的生产数据。

3.制定更合理的岗位制度和工作流程，使生产任务能更好的进行。不仅要明确分工，还要责任到人，这样才能脚踏实地的做好每个人的本职工作。

4.继续加强全体员工的配合意识，只有大家一起努力才能更好的完成工作。

5，培养员工善于发现本身不足的意识，发现并改进才能有更好的进步。

最后是搅拌站新的一年生产任务计划；

年度，我们力争生产量达到每个月3000立方混凝土。2.做好“节能降耗”的工作，在保证质量的前提下，降低消耗，改善工艺，尽量降低生产成本。以质量为前提，采用合理的配合比设计，提高混凝土质量。

3.加大对大华分站的监督管理力度，确保生产任务正常进行。

新的一年有着新的挑战和梦想。20\_年在领导们的指引与关注下，我们全体员工会更加努力，精益求精，奋斗不懈，战胜一切困难，为我们三和的建设添砖加瓦。

最后感谢领导的支持与关怀，我在这里预祝大家新的一年，心想事成，阖家幸福。

**搅拌站泵工工作总结范文15**

时间飞逝，转眼间20xx年已经过去。这一年里是紧张忙碌的一年，也是充实的一年。公司全面完成里年初制定的生产目标，我个人也有不小的提高。

自从我到新达工作这几年中，我感觉到去年一年是我个人提高最多的一年，这一年里公司有几件事对我很有影响，年初的整体搬迁，在搬迁过程中，我做为质检员在工作上遇到了很多困难，也有过抱怨，和一些不满，但是我坚持下来了，克服困难完成本职工作，协调配合部门内部及部门之间工作，完成自己的份内工作并基本保证了不出质量事故的大原则。在之后的几个月里，生产任务不多的情况下，我积极的自我调整，适应新站的工作环境和生活环境，恢复好个人状态。

在实验室计量认证的时候，我发现不仅是我自己，身边的同事的工作状态都很好，很精神，通力协作配合，积极回复专家组题注的质疑和各方面技术问题，顺利的完成了认证工作。在从认证的准备到最后顺利的完成认证，这一系列的过程里，我不仅仅是重新学习质量标准和技术规范，还系统的学习到了认证工作体系。

后来，公司人事变动，我认真考虑，自我评价，摆正自己的位置积极参与，学习，争取上进。最后提任我做质检班长，我认识到这是部门以及公司领导对我一直以来工作的肯定，同时也是对我的鞭策。在之后的工作上，我也给自己提出新的目标，努力完成领导交给的各个工作，带动质检员全面完成本职工作，并积极学习提高自身素质。

一年来，本人能爱岗敬业、创造性地开展工作，取得了一些成绩，但也存在一些问题和不足，主要表现在：

第一，质检部班长对我而言是一个新的岗位，许多工作我都是边干边摸索，以致工作起来不能游刃有余，工作效率有待进一步提高；在与别的部门的工作沟通与配合是没能积极主动，从而出现了一些误会和错误。

第二，在验收原材料时不能够理性去面对突发事件，遇事过于冲动。

第三，不能够及时准确的掌握工地施工情况缺乏与工地沟通。

在新的一年里，自己决心认真提高工作水平，为公司经济跨越式发展，贡献自己应该贡献的力量。我想我应努力做到：

第一，加强学习，拓宽知识面。努力学习混凝土专业知识和相关规范常识。严抓混凝土质量关，保证出厂混凝土合格率达到100%。

第二，摆正位置，努力当好领导的参谋和助手，为公司营造一个和谐的工作氛围；在工作中一定多请示、勤汇报，坚持做到不越权、不越位、不错位、不失位；

第三，注重本部门的工作作风建设，加强管理，团结一致，勤奋工作，形成良好的部门工作氛围。

**搅拌站泵工工作总结范文16**

商品混泥土搅拌站年度工作总结20xx年是商品混凝土搅拌站转变经营理念,优化组织结构缩短管理流程，提高管理水平；调整经营思路巩固主业地位，增强盈利能力,实现跨越式发展的一年。

20xx年即将过去，在此回首20xx年的技术管理工作，以为20xx年技术管理工作找到更好的切入点。

以下为中山拌站20xx年度技术管理工作总结及20xx年工作规化。

第一部分20xx年工作回顾

1、完善管理、规范检测根据总站现在的管理体系，对原有试验室的管理体系进行了重新的修定，重新建立了包括取样制度、混凝土出厂制度、试验室工作制度一系列管理制度，建立健全设备操作规程，规范、统一了所有记录、报告的填写要求及序号编写方式。对不符合标准要求的原有设备进行了更换，重新建立了检测设备档案、检测设备台帐、检定周期计划并对试验检测设备进行分类管理，使其处于受控状态，确保了检测的准确性。

2、稳定部门队伍、加强后备技术人才培养针对总站试验技术人员短缺的现状，对新进员工进行一对一的快速培养，并且对新进员工进行检验试验轮岗制，使他们对试验室工作有一全面的了解和掌握，为使成为一名优秀的试验人员做下坚实的铺奠，同时培养了他们对试验检测工作的兴趣，再根据他们自身的兴趣爱好进行专项的培养。经过一年的轮岗培训，两名技校生现已成为完全胜任本职岗位的合格的试验人员3、保证质量、加强检验及过程监控针对今年砂比较紧张的现状，中山拌站经试验研究，率先采用粗细砂搭配使用措施，对每批砂进行检验，以试验数据为依据，进行粗细砂搭配，在保障混凝土质量的同时，降低了砼成本。

以客户为关注焦点，对各工地进行定期的质量回访，根据项目部反馈石子偏多现象，我们采取措施，实行5-16mm和搭配使用的办法，即满足工地施工的要求，同时使我们混凝土的和易性和强度也有了更好的保证。

回顾过去我们质量上出现的各种波动，发现砼坍落度起着主导的作用，为此我们把坍落度作为我们过程监控的重点，同时我们对当班人员提出要求，夏天砼坍落度不超过160mm(特殊要求除外)，此举措对混凝土质量控制也收到了非常好的效果。

4、加强数据分析，为降本增效提供依据每月对各配比编号及标号的混凝土进行统计，分析其强度变化规律、强度和原材料之间的关系、各配比编号及标号成本情况。由于数据的客观准确，为我们质量管理及成本管理提供了非常大的便利，使我们随时掌控质量及成本的变化。

5、技术创新指标完成情况根据总站年初技术创新指标要求，到目前为止，中山拌站已完成“论文2篇、专利2个、工法1篇、QC1篇”，满足总站的要求。

同时中山拌站配合研发中心进行一些新型混凝土的研发工作，到目前为止在“煤矸石混凝土、再生砂混凝土”研发方面取得了一定的进展。

中山拌站质量管理工作在全员的共同参与及努力下，已实现了开创性的开展，使出厂混凝土质量在可控状态。

第二部分20xx年工作规划

在目前的市场背景下，质量管理对总站的品牌树立、成本管理、市场开拓都有着深远的影响，所以，提高质员检测人员的责任心、工作的积极性、主动性、创新性非常重要。中山拌站的质量管理坚持与总站步调保持一致，督促员工加强学习，提升自身素养和业务素质，以服务于质量可控、降本增效。

一、质量管理方面

1、进一步加强与上级管理部门、总站职能部室、各项目部、同行业之间的沟通，使各方信息畅通。

2、加大试配创新工作，严控配比，初步想法是在5月份前做好石屑在混凝土中的使用，在材料使用成本的基础上进一步降低原材料成本。

3、把好五关、监督三不准：把好原材料检验关、配比验证关、计量校准和混凝土搅拌时间关、上料石子级配关、坍落度及强度关；不合格的材料不准使用、计量不准的设备不准生产、不合格的混凝土不准出厂。

4、加强人员管理：进一步建立健全各级岗位经济责任制和一系列规章制度，明确规定各级岗位对混凝土质量应负的责任，做到奖罚分明。开展技术培训工作，对所有与质量相关的部门及人员进行定期培训，对各部门管理人员开展商品混凝土的基本知识教育，使全体员工都了解商品混凝土的有关知识，并且熟练地掌握各个岗位应该掌握的技术技能和把握质量控制的关键。

二、生产设备管理混凝土中各种物料在体系中分布的均匀性对混凝土的质量也至关重要。搅拌不均匀的混凝土往往会出现强度偏低、坍落度偏小、粘聚性差、泌水量大、难泵送等等一系列的问题，有时甚至出现局部混凝土无强度或局部缓凝的严重质量事故，因此搅拌设备在质量控制方面也显得尤为重要。

1、砝码校验定期对称量系统用砝码校验，遇质量异常波动时应即时复验，以保证混凝土按配合比准确地计量，同时必须保持控制室、各称量控制系统的清洁，经常进行维护和保养，以确保生产控制系统的正常运行。

2、搅拌机维修保养认真做好搅拌机的维修保养工作，确保搅拌桨及其附件的完好，保证搅拌系统各项使用功能的正常。

在生产中应确保混凝土有足够的搅拌时间，杜绝一味提高产量，随意缩短混凝土搅拌时间的现象。

总之，为了把20xx年的质量工作做的更有效，使质量管理工作为总站的降本增效提供更好的服务，使质量管理更好的服务于总站行业内部的品牌树立及市场占领，我们一定全力以赴，恪尽职守。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找