# 高中宣传招生工作总结(共4篇)

来源：网络 作者：紫陌红尘 更新时间：2024-08-31

*高中宣传招生工作总结1时光荏苒，伴随金秋的收获，我校的招生工作也接近尾声，详细回顾这一年的招生工作，由于领导的细心栽培和高度信任，我做了很多工作，充实许多也学到很多。在李科长以及同事的关心、帮助下，努力做到爱岗敬业，恪尽职守，以务实的工作作...*

**高中宣传招生工作总结1**

时光荏苒，伴随金秋的收获，我校的招生工作也接近尾声，详细回顾这一年的招生工作，由于领导的细心栽培和高度信任，我做了很多工作，充实许多也学到很多。在李科长以及同事的关心、帮助下，努力做到爱岗敬业，恪尽职守，以务实的工作作风、坚定的思想信念和饱满的工作热情，较好的完成了自己的本职工作和领导交办的各项工作任务。现就一年的工作总结如下：

一、思想政治方面

能够做到热爱自己的工作岗位，以科学的发展观念统领自己工作的一切事业。积极服从与尊重学校领导的工作安排，自觉遵守各项法规与规章制度，与同事团结协作，共谋发展，一心为学校的新发展贡献自己的努力。

二、工作能力及工作作风方面

本人进入学校到招生办工作已有两年的时间，基本熟悉招生的业务和知识，具有一定的交际和公关能力，组织协调和开拓创新能力以及分析、研究、解决和处理实际问题的能力。

作风：具体在工作当中，能严格要求自己，恪尽职守，积极主动，勤勤恳恳，兢兢业业，团结同志，乐于助人，以高度的责任心，力求做好每一项工作。积极主动创新等等

三、全面完成招生的各项工作任务

1、宣传工作是招生工作的重要环节，是沟通学校、招生部门和考生及社会的桥梁，是外界了解我校最直接的途径。年初我们就可以开始投入简章制作，我通过以往收集的图片配合提供图片材料。

4、设立咨询招生办公室并有老师在招生办值班是学校面向社会的一个重要宣传窗口。招生老师应该在招生前积极研读家长心理，增强沟通技巧方面的训练定期互相交流招生宣传体会。在招生时做好招生咨询和接待工作。为了使咨询、接待工作有更好的效果，招生办的每一个老师应该认真熟悉招生政策，让家长“带着疑问来，怀揣满意归”。从招生期开始准备开始到招生结束期间放弃节假日，招办始终保证有教师值班并且主动延长上班时间历时近8个月，保证生源“上得来、留得住”。

5、在下社区宣传及值班过程中负责发放绶带，白帘，简章及时回收。

6、迎新工作，作为二校区迎新工作主力，组织协调报名程序，帮助协助的教师做好学生报名的准备工作，例如讲解的方法，报名的程序等等，保证迎新工作的顺利完成。迎新工作可以依靠我们的老生进行。

**高中宣传招生工作总结2**

20xx年，在校领导的正确领导下，招生办全体工作人员肩负重任，在加强政治理论学习，提高思想道德素质的同时，不断学习业务知识，提高政策水平和业务能力。针对不断变化的招生形势和工作要求，认真贯彻执行20xx年学校整体工作安排和部署，坚持改革创新，充分发扬团结协作、克难奋进的精神，熟悉并掌握招生工作各环节的工作要求和操作程序，提高分析问题和处理问题的能力和水平，不断扩大招生规模，提高生源质量，努力实现招生工作新突破。截至20xx年7月15日，共报名157人，比去年同期增长了23%。现将20xx上半年的工作情况总结如下：

一、全面总结招生工作经验，不断细化和优化招生工作

20xx上半年，科室人员有了较大的调整，部门主任钟莹同志产假休息，同时又有新同志的加入。在学校领导正确领导下，科室成员的协作努力下，对药学、中药及护理三个专业的生源市场进行了调查分析，总结了在激烈的竞争中做好招生工作的经验，较好的完成了上半年的工作。

(一)完成了职大、沈药的成人高考录取工作以及与教务二科协作完成了成人高考新生入学报到注册。

(二)完成了北京电大新生入学考试，与电大、财务部协作完成了新生注册及现场缴费工作，并顺利通过了北京电大、中央电大对于新生的两次资格审核工作，认真存放及返还学生毕业证及资格证原件。

(三)完成了北医网络新生入学考试，与远程教育中心、财务部协作完成了收缴书费、学费划款及新生注册工作。

(四)完成了对于下一步成人高考的宣传和咨询工作，对潜在考生做沟通、咨询和登记工作，加大成人高考宣传力度。

(五)加强与各部门，特别是与班主任的沟通和协作，加强校内的咨询和宣传工作，并完成了春季的招生奖励的\'计算与发放。

(六)招生宣传工作方面，我们通过以下几项措施将招生工作这艘大船扬帆起航，取得了初步的成绩。

首先，加大与全市医药院校(首都医科大学、北京中医药大学、北京大学医学部及协和医学院等成教学院)的招生部门联系，共享招生信息和学生资源。

其次，加强与药监局、医药行业协会的沟通和交流，与密云药监局、怀柔药监局、大兴药监局、亦庄药监局以及北京医药行业协会合作，通过网站宣传及电话、短信形式与各企业、药店负责人联系，进一步扩大招生宣传。

第三，通过校企合作、校校合作，扩大定点招生范围，大力维护有合作的企业及学校，进一步开发亦庄及通州等周边区域，初步探讨了与宣武三职合作开设新专业的可能，加强对于学校的宣传和招生。

第四，在护士执业资格考试及职称考试期间，为努力扩大学校在护理专业方面的知名度及影响力，现场发放招生简章近千份，并与北京大学医学网络学院招生办合作，加大对于307医院及北京博爱医院的重点招生宣传。

最后，提升影响，广泛宣传。扩大学校的知名度及影响力，提高学校的办学声誉，吸引优质生源，使我校的办学效益、生源质量稳步提高，是目前我们招生工作的重要任务。在北京市医药行业协会会刊、《首都医药》报、《企业家之窗》及其网站上做学校宣传。利用《北京考试报》(成招特刊)专栏对我校进行介绍，此举将对今年的成人高考工作开拓局面。制作宣传架、特色U盘、便签本等加大对于学校的宣传力度。

(七)热情服务，质量第一。招生工作既是学校形象的宣传窗口，又是培养和锻炼服务意识和团队精神的展示平台。我们这支队伍平均不到年龄30岁，具有“专业的医药知识、专门的行政工作和专心的服务精神”。我们开通了24小时招生咨询专线，热情做好来人来访的接待工作。及时讨论并调整招生方案，动员全校教职工参与学校的招生与宣传工作。

二、加强思路创新，谋求发展，为明年招生工作未雨绸缪

(一)充分利用我校的地理优势，开拓新的生源地区

我校地处丰台区宋家庄，一个连接五号线、10号线及亦庄线的交通枢纽，再加上大兴线的开通，使得南城交通更加便利。为了更好地发挥和利用这个交通优势，工作方向调整为大力开发亦庄和大兴的生源。在这两片区域的分布的医药企业数量较多，规模较小;大型医院数量较少。因此，药学和护理专业在这里有一定的开拓空间。

(二)利用新版GMP的政策要求，加强对医药企业的宣传力度

随着药品安全要求越来越严格，我国GMP已不再单纯强调药企的硬件建设，实施GMP的首要要素是人，人对GMP的适应性比GMP的其他内容都更为重要。因此，新版GMP在通则中对执业人员的职能、职责作了明确而详细的要求，同时在各附录中对相应的专业人员的从业资质也作了对应性要求。采用具有“中级以上职称”等同“本科学历”的双轨制办法来解决这部分人员的资质问题。。另外，考虑执业药师制度是SFDA大力推行的一项执业资格考试制度，经过10余年的时间，目前有近16万余名的执业药师(执业中药师)，为体现执业药师的地位和作用，本次修订时，也将执业药师纳入生产和质量管理人员资质条件之一，这也为自学成才的人员提供了发展空间，符合中国国情。

利用这一要求，我们可以面向医药企业，加大对于沈阳药科大学和北京大学医学网络学院本科层次的招生宣传力度，争取新的突破点，达到校企联合办班的双赢的局面。

(三)提升综合教育服务水平，提高学生对我校的信任度，全员招生

学校从实际出发，不断完善一系列招生奖励政策，充分调动和发挥每一位教职员工的招生积极性和主动性，形成了全员参与的招生工作局面。“众人拾柴火焰高”，没有全体教职员工的努力，就不会有招生工作的突破。

20xx年的招生工作中我们仍将面临各式各样的困难，一个个招生工作中的难题仍将等着我们去破解，我们要继续总结完善这些措施和经验，不断细化和优化招生措施和方法，使我们的工作成效最大化。

招生工作不仅要求保证学校办学规模的持续增长，还需要为学校的发展提供重要参考依据，推动学校又好又快地发展，在招生过程中要加强对生源市场的调查分析，设计开发新专业，逐步实现“稳固发展现代远程教育，大力发展医药成人高等教育和职业技能培训”的发展目标，不断开拓医药学历教育的新局面，切实把20xx年招生工作当作重中之重的工作来抓，就一定能将招生工作更进一步。

在下半年的工作中，招生办全体工作人员将进一步解放思想，开动脑筋，不断创新，争取明年招生工作取得更加理想的成绩。

**高中宣传招生工作总结3**

时光荏苒，日月如梭，不知不觉间招生工作已经圆满结束，真是时不我待，详细回顾20\_\_年的春季招生工作中，由于领导的细心栽培和高度信任，我做了很多重要的宣传工作，在部门领导的关心、帮助下，我以务实的工作作风、坚定的思想信念和饱满的工作热情，较好地完成了自己本次的招生任务。共召回学历生\_\_人，非学历生\_\_人。现就将本次招生工作总结如下：

一、在思想上：

我坚持以服务为宗旨，急家长之所急，想家长之所想，热情、耐心地接受家长的咨询，向学生及其家长介绍学校的概况和专业。

二、在工作作风上：

认真仔细的研读学校下发的.有关招生的相关政策，以较高的标准要求自己，尽职尽责，将领的的思想领会，吃透，积极主动的做好招生工作。

三、在工作能力上：

我感觉招生工作是最锻炼人的，在这一年的招生工作中，我吸取往年的经验教训，把好的经验带到工作当中，以更好的完成本次的招生任务。在实际工作中，主要完成以下几项工作。

1、宣传工作时是招生工作的重要环节：

全方位宣传，营造招生的良好氛围。面对各个学校的无序竞争，我清楚所面临的严峻形势，我人审时度势，认真调定以宣传为招生的突破口即精心选择宣传材料，不仅利用编印招生简章，根据招生彩页实用性不强、易流失的特点，利用学校制作的我校宣传片，让学生、家长及社会其他人士全面了解我校的办学特色、成果、专业设置以及国家的职业教育方针政策等。

2、组织好招生“队伍”：

一个人的力量是有限的，我要利用周围的人脉为自己打造好一个招生队伍。首先确定好自己招生队伍的人员组成，家人、亲戚、朋友、学生。其次，要进行人员的筛选，选出比较有希望的招生代理人，再次，为其进行讲解我们招生的的突破点，最后，给以一定的物质和经济奖励。

3、深入千家万户，做好鼓动宣传：

进入招生旺季以来，我发扬连续作战的精神，不怕脸难看、门难进，深入一线，广泛宣传。特别是利用上午11点至下午3点的高温时间，利用家长及学生都在家的这一有利时机，我顾不得吃饭，走村串户，力求把我的招生政策宣传到位，使尽可能多的学生及学生家长对我校有所了解和基本了解，以真情和温情感动学生及学生家长。在宣传招生途中，遇见集会，还不失时机地宣传，散发彩页，回答学生及家长所提出的有关职业教育的问题，逐步树立我校社会形象，以求达到良好的社会效果。利用收取到的各校提供的分流生名单，筛选出意向生，进行重点攻关，和学生及学生家长认真交换意见，推心置腹，屈膝长谈，不放过任何一个学生入学的机会。

四、招生存在问题及建议：

1、对大力发展职业技术教育的认识不高。受传统观念影响，社会上重普高，轻职专，重学历，轻技能的现象仍较为普遍，读普高，考仍是许多家长和学生的执着追求，而念职专，学技术则成了“行为习惯差、文化基础差、家庭条件差”的“三差”学生的无奈选择，甚至一些职专学生连自己都看不起自己，自暴自弃，破罐子破摔，给学校的教学和管理带来了很大的难度，转变观念有待我们的艰苦努力。

2、分流生比较集中。招生前期要进行一个现状调查的问题：了解各院校的分流生及毕业生状况及其她们周边人口状况、经济状况、教育状况、目标学校数量。

3、通过前期市场调研确定招生内线。要安排内线人员及骨干力量深入进行宣传。

在今年的工作中，我提高了自己的思想认识，吸取了往年的工作教训，并取得了相应的工作成果。我感觉招生是个良心活，咱们不能把学生带过来就什么都不管了，招生就像一个销售系统，我们可以把它分成是售前、售中、售后三个阶段，也以因此我坚持这一原则，今年我所招来的学生都安心学习，都为了自己的理想、目标而奋斗。总之，20\_\_年的秋季我会更加努力的完成招生工作，使我的工作更上一层楼。

**高中宣传招生工作总结4**

20\_年是我校二级学院体制实行的第一年，也是我院成立的第一年，我们建立了一个新的集体，在新领导班子的带领下，经过全院师生的共同努力，我们取得了很大的成绩，我本人也在工作中得到了锻炼，现把我个人在本年度的情况总结如下：

一、政治和职业道德方面

作为一个党员积极参加支部组织的党内民主生活学习。我一直以一名大学教师而自豪，热爱工作，关爱学生，在工作中认真负责，严格要求自己，时刻提醒自己无愧于“灵魂的工程师”这样一个称号。

二、教学和科研方面

本年度我教授《管理学》、《消费者行为学》等课程，虽然有的课程我已经带过多遍，但我并不因循守旧，而是不断进行教学改革，包括教学内容、教学形式方法、考核方法等方面，受到学生的欢迎和得到同行的认可。

今年，在前期积累的基础上，我申报了校级教研项目《工商管理类专业实践教学平台建设的研究》，并公开发表了3篇论文(包括一篇教研论文)，和自己上一年度相比，取得了不错的成绩，但和一些科研能力较强的教师相比还有不小的差距，对此我有清醒的认识，今后会不断努力。

“台上三分钟，台下十年功”，作为一名大学教师，要不断加强专业学习，才能给学生提供高水平的授课，所以我一方面加强专业理论和社会理论的学习，另外一方面坚持在实践中积累专业知识，理论联系实践，适应专业发展的趋势和新时代对教师的新要求。

三、管理和服务方面

作为市场营销教研室副主任，我积极地完成领导安排的任务，为老师们认真服务。今年，在院领导的安排下，我全程负责市场营销本科专业合格评估工作，从“两表”的填报、专业档案支撑材料准备、专业技能培训安排、到《专业自评报告》的撰写以及评估专家进校后的服务，我都全程参与，为专业评估顺利通过贡献了自己的力量。

对常规工作我也一丝不苟，包括20\_届市场营销毕业生毕业论文安排、毕业生毕业实习动员、教研室教师教学工作量的审核、期中教学检查等工作。

四、工作中的不足

本年度在各项工作中还是暴露出了自己不少干问题，如科研的质量不高档次不够，在班主任的工作上还处在摸索阶段和学生见面太少。对于这些问题我在假期中会好好思考，争取在下一年度有根本性的扭转。

“路漫漫其修远，吾将上下而求索“，对于下一年度我充满信心!我相信，今后在领导的帮助和自己的努力之下，我一定能做到更好!

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找