# 工作的月总结5篇范文

来源：网络 作者：九曲桥畔 更新时间：2024-09-04

*总结主要写一下主要的工作内容,取得的成绩,以及不足得出结论,以此改正缺点及吸取经验教训,一遍更好地做好今后的。下面是小编给大家带来的工作的月总结范文5篇，希望大家喜欢!工作的月总结范文1(一)基本情况1.总结必须有情况的概述和叙述，有的比较...*

总结主要写一下主要的工作内容,取得的成绩,以及不足得出结论,以此改正缺点及吸取经验教训,一遍更好地做好今后的。下面是小编给大家带来的工作的月总结范文5篇，希望大家喜欢!

**工作的月总结范文1**

(一)基本情况

1.总结必须有情况的概述和叙述，有的比较简单，有的比较详细。这部分内容主要是对工作的主客观条件、有利和不利条件以及工作的环境和基础等进行分析。

2.成绩和缺点。这是总结的中心。总结的目的就是要肯定成绩，找出缺点。成绩有哪些，有多大，表现在哪些方面，是怎样取得的;缺点有多少，表现在哪些方面，是什么性质的，怎样产生的，都应讲清楚。

3.经验和教训。做过一件事，总会有经验和教训。为便于今后的工作，须对以往工作的经验和教训进行分析、研究、概括、集中，并上升到理论的高度来认识。

4.今后的打算。根据今后的工作任务和要求，吸取前一时期工作的经验和教训，明确努力方向，提出改进措施等。

(二)写好总结需要注意的问题

1.总结前要充分占有材料。最好通过不同的形式，听取各方面的意见，了解有关情况，或者把总结的想法、意图提出来，同各方面的干部、群众商量。一定要避免领导出观点，到群众中找事实的写法。

2.一定要实事求是，成绩不夸大，缺点不缩小，更不能弄虚作假。这是分析、得出教训的基础。

3.条理要清楚。总结是写给人看的，条理不清，人们就看不下去，即使看了也不知其所以然，这样就达不到总结的目的。

4.要剪裁得体，详略适宜。材料有本质的，有现象的;有重要的，有次要的，写作时要去芜存精。总结中的问题要有主次、详略之分，该详的要详，该略的要略。

**工作的月总结范文2**

相比过年时闲了很多，业绩也下降幅度较大。但是也发生了不少事。

三月业绩统计如下：初修588张;册子20本;二销1871元，单片31张，设计版1个。

月主要是制作过年时出全家福落下的套系照片，由于个人问题还请了一天假。在这个月店长不在，由于对不常加墨的7908的墨盘点的不好，使得后面没墨了，幸好发货物流畅通才没误事。还应多操心，操好心。330由于墨舱太满，常堵头，长清洗耗墨严重，已坏停用，以后要爱惜好打印照片器械。由于自己婚期将至，要请长假，所以这个月有些工作都交给了后期设计师。杨月和薛娟做名片、设计工作证、设计菜谱、出单位集体合影也能很好的完成了，这样在后面的休息中就不会太乱了，不至于造成没做过接不了手的活。在三月中还来了一个后期的新同事，由于没有了解好，不知道是不是长期做，看她挺爱学的，就急切的教她，用了两天时间就学会了出证件照，还有换底，学的挺认真的。但是不知道什么原因就不来了，一下觉得自己的时间耽误的太不值了，以后做事还是要用心，用脑。

四月要加油处理完手里的单子，不耽误顾客取片，不累计片到5月份。

**工作的月总结范文3**

一、通过8月份日常工作和学习积累的一点认识。

这个月感觉业务素质和解决问题的能力还不够，以后要做到加强学习，更新观念。对待日常工作，不要总找借口，要从自身出发，不断加强学习更新观念，不断分析认识提高自己。我们在执行某些任务时，总会遇到一些问题。而对待问题有两种选择：一种不怕问题，想方设法解决问题，千方百计消灭问题。结果是圆满完成任务，一种是面对问题，一筹莫展，不思进取，结果是问题依然存在，任务也不会完成，反思对待问题的两种选择和两个结果。我感觉主要的环节在于与同事之间的沟通，既然知之，必然要付诸于行动，未来的日子里我会先从我们自身做起，与公司同事共勉，以促共同进步。

二、认真工作，使自己素养不断得到提高。

质检部全体人员严格遵守公司各项规章制度，全员出勤率100%，无迟到、早退等违纪现象，全体检验员认真参加每月一次的质量培训学习，努力学习业务知识，全面提高操作技能。严格按照公司现场管理制度的要求，抓好现场管理，所有物品摆放整齐有序。检验员进入车间取样，穿工作服、戴安全帽，安全事故率为零。

三、认真学习加强提高工作能力。

这个月我的主要工作任务是：

1、完成对渤海石油、中海油发油罐车油品的各项检测。

2、完成对质检站的日常运营和维护工作。

3、完成与公司主管领导和同事的沟通工作。

四、几点建议：

公司正处于高速发展时期，是一个非常关键的时期，我感觉首先，要加强思想观念的转变，加大培训力度，公司要强化激励机制，加大奖金额度，提高提成比例。好的激励机制可以改变人的行为，好的激励机制可以激励员工，只有充分运用激励机制，调动员工的积极性，使员工素质不断提高，业务不断熟练，从而保持旺盛的工作干劲，才能使企业能够健康、快速发展。其次，结合唐山质监站的工作的实际情况和发油车次、以及工作强度，经过反复权衡，我站请求公司考虑一下，人员的增添问题，以便我们能更出色的完成公司交给的任务，创造更好的业绩。

**工作的月总结范文4**

十月，一个金色的季节，这样的季节，令人联想到的是秋风袭过，林荫小路上的树叶，洋洋洒洒的飘落

十月，一个收获的季节，这样的季节，令人联想到的是艳阳普照，田野间丰硕的果实，饱胀欲出

十月，一个殷实的季节，这样的季节，令我联想到的是试用期满，装载着昂扬的斗志，蓄势待发

四个月的学习与磨练，让我从一个青涩的小女孩蜕变成一个职业女性。我知道，这仅仅只是个开始，我的路还很长，很长。不过我喜欢这样的生活，更享受这样的生活，它让我不迷失方向，它让我充满希望。在现在的工作环境，我可以接触到在那个诗情画意的校园里所感受不到的世界，虽然这样的世界不会像当初想象的那么美好，可它更贴近生活，让我感到踏实，有安全感，不再有未经世事的惶恐与不安。

我爱我的工作，就像热爱生活一样，因为只有每天勤勤恳恳的工作，才能换来我想要的生活;我爱我的工作，就像爱我的父母一样，因为只有认真努力地做事，才会换来衣食。工作带给我的不仅仅是物质上的满足，更多的是精神上的，从“填鸦式”学习到“自主式”学习，对于我也算是质的飞跃。

四个月真的很快，转眼我已经毕业小半年了，很快我就要结束我的出差之旅，回到集团，下到门店，将我所学习到的理论应用到实际中，心情如此复杂，对于未来的工作跃跃欲试，对于管理输出，无限的不舍，可是，我必须离开，只有实践的更好，才有可能重新回到管理输出中心再继续学习更多的知识。所以，为了明天，我会努力

**工作的月总结范文5**

自从7月7日在户县的那次培训之后，我就正式成为了恒大冰泉渭南分公司的一名员工。在这三个多月的学习和工作中有苦难有磨砺，但最终都化成了满满的收获和喜悦。下面我对我这三个月的工作做如下总结。

7月中旬第一次接触了快消品行业的相关知识：渠道的划分、工作的技巧、工作的心态、以及最终要达到的目的。经过了几天理论和实践在七月下旬，真正初步领会到快消品行业是一份很有挑战性的工作。只有真正的投入进去，相信自己的产品，用积极的态度、执着的精神、勇往直前的坚毅、坚持到底的信念。最终我们会做到更好。

在经过了公司系统和专业的培训之后，我有幸在八月初的时候被分到外县锻炼。这个月我最大的收获就是学会了如何去做一份合格的核销资料。在一次次做枯燥的重复工作的同时，体会到了公司制度的严谨，决不允许出现丝毫的差错。其次，在外县跑线的同时，发现了许多存在的问题，幸亏有公司各位大哥的解答，我才能够一步步变得成熟，当自己一个人工作的时候再也不会手忙脚乱。在此，感谢公司良好的学习氛围，能够让我快速的成长。

当粮油，乳品上市的消息传出来以后，我第一次感觉到了，恒大想做好一件产片真的太容易了。在那种爆炸式广告效应之后，强势推出自己的产品，就算消费者抱着试试看的态度去对待这个产品，也会大大提高这种产品的销量。更何况，恒大公司作为民生企业，真心为中国人考虑。这点无形之中又曾大了这种产品的行业竞争力。

恒大的各个员工在工作的同时，每天都要抽出实践学习管理知识，学习产品知识，学习集团文化。正所谓活到老学到老，这种传统更有助于我们在平时的工作中积累经验，增长见识。有更多的技巧去面对工作中出现的问题。在恒大冰泉渭南分公司工作的这三个多月，我跑过传统渠道和特殊渠道传统渠道主要是与小店老板沟通、交流，达到公司铺货以及老板二次进货的目的，在平时跑线的同时，注重客情维护，及时解决客户提出的问题以及疑问。冰冻三尺非一日之寒，要想有一条好的线路，是时间与自己的努力和经营建立起来的，不能有一丝的马虎和懈怠。

特殊渠道，主要是和各种大型酒店、餐饮、网吧、KTV、酒吧的采购去商量着铺货、二次进货以及客情维护等问题。在平时的工作中，会遇到各式各样的问题，幸亏有主管的帮助，用不同的策略去对待不同的问题，用不同的交流方式去对待不同的客户，坚持这种策略成功最终会在三五次失败之后。

即将进入冬季，这是现实对恒大冰泉的第一次重大的考验，只有与之共同经历这次历练，才能真正蜕变成具有恒大精神的新时代恒大员工。骨子里的那份不服输，容不得我们去在意各种负面影响，坚信前进的道路，坚信恒大冰泉的成功，坚信恒大销售物流集团的成功，在以后的.生活中加倍努力做好自己的本职工作，就算到了冬季，也不能用一颗消极懈怠的心去面对工作。青春有梦想，老来不悲伤。

虽然经过了三个月的学习、工作、实践我还是存在着很多的问题，比如说，在失败多次之后，会产生犹豫的心理，总感觉下一家也不会成功。这样就会懈怠。还有就是在与客户交流的时候，因为不了解他，有时候会出现交流空白，两个人都沉默，然后这种情况很可能导致这次产品进店失败。

感谢公司给我轮岗学习的机会，让我有机会接触到房地产开发建设的各个部门，能够全面地学习知识提升自我;感谢给予我倾心指导的领导和热情帮助的每一位同事，是他们的谆谆教导和的支持帮助，让我一步一步的走到了今天。20\_\_年7月我从一名学生成为一个社会人，角色的转变让我更加感到自己承载的责任和前进的方向，今后我将以严谨负责、勤恳热情的心态和作风去对待每一件事每一个人，尽自己最大努力向完美的结果靠近。

今后我将注重学以致用，加强学习的同时，注重更新知识结构，努力做到在工作中学习，在学习中工作，精益求精，不断探索，使自己更加胜任本职工作。

在以后的工作中，我会尽我最大的热情投入到工作之中，在失败中总结成功的方法。在逆流中寻找前进的方向。克服自身存在的缺点和不足。争取早日成为一个合格的，能够独立解决各种困难的恒大员工。

**haha工作的月总结范文**

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找