# 外联部的工作总结

来源：网络 作者：烟雨蒙蒙 更新时间：2024-09-13

*外联部的工作总结（精选8篇）外联部的工作总结 篇1 转眼间，20xx至20xx学年度已经接近尾声了，今天，我很荣幸站在这里，代表西建大华清学院学生会外联部，来做一学年的工作总结，我的内心是充实、欣慰和骄傲的。 自从我第七届院学生会成立以来，...*

外联部的工作总结（精选8篇）

外联部的工作总结 篇1

转眼间，20xx至20xx学年度已经接近尾声了，今天，我很荣幸站在这里，代表西建大华清学院学生会外联部，来做一学年的工作总结，我的内心是充实、欣慰和骄傲的。

自从我第七届院学生会成立以来，外联部的工作就马不停蹄的开展起来了。很多人会认为外联的工作很神秘，因为作为组织的窗口部门，外联部有更多的机会，去接触校门以外的世界，有更多的机会与真正的社会做零距离的接触，而这正是身在大学象牙塔的我们所期待的。也有人认为外联部的工作很简单，就是拉赞助拉资源而已，没错，外联部的工作确实很简单，只不过是在周末的早上，当同宿舍的舍友还在睡懒觉的时候，自己已经洗漱完毕，准备前往某地与商家谈合作，谈发展;外联部的工作确实很简单，只不过是当别的同学在操场上挥洒汗水的时候，自己还在外面风吹日晒，并且在口干舌燥的迎来一个个白脸之后，还要强打精神，面带微笑的前往下一个目的地;外联部的工作确实很简单，只不过是在成功的做好一次外联活动后，只能短暂的兴奋一会，然后又得紧接着继续做下面的工作，因为还有很多活动在焦急的等待社会的资源。外联的工作无止境，外联的人义不容辞。

一年以来，我很高兴的看到整个外联部，这台高速运转的机器，正常有序的工作着。20xx至20xx学年度，我院学生会外联部，不论是从工作影响，还是工作业绩上来讲，都是历年来的。并且我们在稳中寻求突破，在巩固原有资源的基础上，积极探索新的资源，创新工作方式与内部建设。例如上半学期的校园十大歌手比赛，不管是从宣传方式，还是从宣传效果上，都与以往的有了很大的改进与突破，更可喜的是，最后的结果是三赢的，参赛选手和观众都评价此次比赛质量很高，宣传亮点颇多，赞助商家对达到的宣传效果也是认可的，最后我院学生会的活动影响也得到更一进步的深入;再例如，下半学期的第四届校园模拟招聘会，此次模拟招聘会的评委质量较第三届有了很大的提升，在面试环节方面，亮点主要有二，第一点是将无领导小组讨论环节真正的在复试阶段得以实现，第二，是新增了爱心劝募活动，真正的将模拟招聘会，将我院会的活动做到了校外，并发出倡导，那就是即将成为职场面试者的我们应具备一颗公益之心，此次第四届模拟招聘会的圆满结束，赢得了很好的口碑，取得了更广泛的影响。当然，在这一年的工作中，我们也有很多不足，例如在部门间配合上存在沟通不畅的问题，再例如在工作中，与老师的沟通还不够及时，导致了一些不必要的浪费。对于这些不足，我们都在及时的纠正和调整中。

最后着重要说的是，我院学生会外联部，一直将部内建设工作视为重中之重，因为我们始终认为，只有将部内建设做好了，这样才能取得好的成绩，成绩从来都是水到渠成的。外联部是一个团队，熟悉外联的人都知道，在外联工作中最忌讳的就是单兵作战，因为当一个人，面对困难和挫折的时候，当他意识到身后有一个这样的团队在支撑着他的时候，那种鼓舞所带给他的力量，是难以用语言表达的，我很庆幸我有这样的一个团队。外联部是一个家，家里的每名成员都在一心一意的为这个家添砖加瓦，第七届院学生会外联部，在重重高压，各种困难和挫折之下，走到了今天，无一人退部。我相信，这个家里的每一名成员，不管走到哪里，都会带着自豪与骄傲，因为他们都有这样一个家，有这样一帮兄弟姐妹。

外联部有一个七字的部训： 感恩、宽容、责任心 ，记得一年前我刚进部的时候，一位学长告诉我说，这七个字如果时刻记在心中，每一年都会有不同的理解，当时的我什么都不懂，不明白这七个字的厚度，而现在的我，对这七个字的理解的确更深了一步，正是这沉甸甸的七个字，将我们外联部拧成一股绳，继而成为了院学生会中有战斗力的团队之一。

最后还要感谢几个人，首先是白艳老师，其实刚开始不熟悉您的时候，我和赫东一样，对您是畏惧的，后来随着在工作中的接触越来越多，我发现您原来是个亲切可爱的老师，在这里我代表外联部向您说声谢谢，感谢您一直以来对我们工作的支持和理解;其次，还要感谢赵楼，在我心里你一直是我的部长，你教会了我很多，你是我上大学以来，第一个影响我很深的人，谢谢你;最后，我要感谢外联部其他十五名成员，其实我不知道我具体教会你们什么，但是我很清楚你们教会了我什么，谢谢你们!

以上，便是我的一年来的工作总结，谢谢大家!

外联部的工作总结 篇2

外联部可谓是学院外联内引的一个窗口，从增进学院与其他院校的交流到对外的招商引资,从院内活动到学院对外的宣传，都是外联部的活动空间，就其部门本身来说是一个工作环境相对灵活的部门。这个学期外联部的主要工作是加强校内外的联系,辅之以做好与赞助商的联系,做到做好协助、扩大影响、加强联系。为了更好的开展外联部的工作，现将工作计划如下：

一、做好协助

做好院内协助的工作为本部的常规工作.

1、协助学院的各个部门搞好各种工作,保障院内其他部门开展活动所需的场地，物品以及服装等需要。此项还需要根据学院的活动计划针对不同的活动做出更详细的内容安排.比如说文艺部即将举办的 院十佳歌手大赛 ，我们外联部会积极与文艺部配合，做好资金等的筹备工作，一同将比赛做的完美。

2、在学院举行活动时要细心细致地做好联系、接待嘉宾的工作,以保障活动的顺利进行。这需要外联所带的礼仪队的共同努力。其中的具体工作包括:联系嘉宾确定好到达的时间地点,派工作人员去接待,安排就坐,后勤服务等,或者还有通知演出的相关事宜等相关工作.

3、要加强与院内其他部门的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为同学服务。

二、扩大影响

所谓扩大影响主要是指通过加强与校内其他学院的联系以及发展与其他高校的友好关系，通过与其他学院,其他高校的联系交流，把他们的特色引入我院，把我院的工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强学院间,高校间同学的联系交流的目的,从而展现我们学院的风采,扩大我们学院的影响力.1、展现风采--抓住一切的机会展现自己.主要是通过加强活动的交流为主.,在我们自己举办活动的时候,邀请其他学院,其他学校的社团干部参与观看,在对方举办活动的时候,我们派人参观学习.主要是通过举办一些在校内,在大学城内较有影响的活动来达到目的.目前的设想有,通过我们学院自己成功举办大型的活动,加大宣传,扩大影响力;或者通过我们学院牵头的形式,与其他学院一起或者与其他学校一起举办活动,以达到目的.

三、加强联系

这里的加强联系主要是指加强与学校以外的公司、企业、事业单位的联系.对即将举办的 院十佳歌手比赛 做好资金的筹备和奖品的筹备工作，这时我们外联部的计划如下：

1、我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们学院搞好学生工作，,打出学院品牌，树立我们学校在社会上的良好形象是很有帮助的。

2、做好实践基地的初步工作,建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难，但它对我部门甚至于学院的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。

四、部门的内部工作

1制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束归校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

2、对本部部员的定期培训活动

活动内容：理论加实践，让部员尽快掌握外联部工作技巧。会请一些外联经验丰富的人来给部门成员做交流,同时也会提供各种机会给部门成员锻炼。

以上是我们对外联部的策划、构思，其中还存在许多不足。我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法，务真，务实地做好部门的常规工作。以开拓进取的精神协助团总支、学生会推广学院品牌。以真诚的态度与各单位，各部门搞好联络工作。争取使本届外联部在已往的工作成绩上更上一层楼。相信在我们外联部的积极努力下，我们外联部的工作一定会更好，我们学校的未来一定会更加的美好。

外联部的工作总结 篇3

20--年11月，管理工程系新一届学生会成功组建，并圆满完成了纳新任务。外联部共招纳部员16人，为我部输入了新的血液。新的一届，新的起点，新的征程，新的希望。外联部在我系学生会有着举足轻重的作用，为学生会各项活动提供资金上的支持。这学期我部已成功完成了两项赞助项目，为系里取得了一部分资金。新的一年即将到来，在新的一年里，我部将以“服务同学”为宗旨，坚持“求实，创新，发展”的理念，以积极认真的工作态度努力完成学生会的各项工作任务。开拓进取，大胆创新，更好的为我系学生服务，为建设“和谐九系，魅力九系”的目标而不懈奋斗!经我部详细的考虑和缜密的分析为是我部明年能顺利的工作，履行我部工作职责，圆满完成各项任务，现作出一下工作计划：

一我部共有部员16人，为了加强部员之间相互学习交流，提高部员工作能力，更好的为系里服务，我们决定，根据每个部员不同的家庭背景，地区分布，性格特点和突出才能，将部员分为四组，每次以小组的方式出去拉赞助，以便提高各商家与我部合作的机率，增加资金及物品的支持。

二这学期我部已和银行合作两次，取得了银行的资金支持，为了成功完成合作目标，我部要求全体学生会干部及干事办卡，为了避免不满，保持学生会成员之间的和谐关系，以便日后更好的争取广大学生会成员的支持与帮助，我部决定明年上半年不在与银行合作办卡业务，积极寻找新的赞助商。

三为了加强我部部长与部员之间的合作，为我部工作能更好的开展，我部于每周四召开工作例会，其目的主要有：1.各部员将作出上周总结2.分配下周各小组的任务3.每位部员提出更好的意见和建议4.我们将采取一些好的意见和建议，积极改进和完善我部工作内容。

四培养部员洞察力，让部员经常出去，发现新开业的店铺，以宣传为合作基础，加强与他们的合作。我部将以拉条幅发传单出宣传板的形式完成合作项目，寻求对方资金的支持。

五积极加强以卖书籍服装鞋类及体育用品等为主的促销点和折扣店的合作。让他们到学校来出售商品，以收取场地费。

六让部员充分利用自己的人脉关系，发挥自身优势，加强与其他高效或商家的合作，让其为我系提供支持，或是饮料，服饰租借，节目表演……为毕业生晚会做准备。

七极强与各系学生会，校学生会以及社团的交流合作。取长补短吸取先进经验。共同举办大型活动，丰富全校师生的课余文化生活，提高我系知名度和影响力。

以上是我部大致的工作计划，希望领导指出计划的不足，并提出宝贵的意见和建议，我们将积极采取上级意见，完善工作计划，努力完成工作目标，为我系争光添彩!

外联部的工作总结 篇4

时光如梭，转眼新学生会外联部已经成立快一个学期了，在这一学期中，外联部的工作让我们学会了很多东西，也使我们意识到了自己还需要充实。

在工作伊始，不知道怎么工作，找谁去拉赞助，面对商人该说些什么，这些对我们而言都是一片空白，而谈到技巧更是极度缺乏，

虽然在下山拉赞助过程中会受到商家的连连拒绝和打击，但因此我们都吸收了许多经验教训，这一切的一切都将指引我们以后的工作。迎新晚会时，我们实践部在紧张的学习中，正确地处理着工作与学习的关系，本着工作学习两不误的原则，经过周密的策划和工作实施，成功地与市中区吉品街的“新恒志羽绒服装超市”成为合作伙伴，这一点我们都很高兴，毕竟在付出后我们尝到了小小成功的喜悦。我们成绩的提高不仅来自于自己的努力，更重要的是系里领导和老师的关心，教育和帮助，特别是上任部长时砚，还有几位副部长教给我们许多宝贵的经验，使我们的工作越来越顺，越来越熟，我们也越来越热爱外联部。随着我们工作开展时间的延长，我们接触的人日益增多，了解的视野逐渐丰富，我们的看待问题的角度就在于不同的人的接触中不断全面，我们处理问题的方式也在对不同的了解中渐渐成熟。

在工作中，我们将坚持以下几点原则：

1、根据学生会的工作安排，制定并实施本部工作计划，撰写本部工作总结。

2、积极主动的搞好与学生会其他部门及兄弟系之间的关系。

3、在我系的重大活动中，及时散发请贴，在必要情况下，争取社会力量的支持。

4、在与其它系合办活动中负责协商具体细节。

5、完成主席交给的其它工作任务。

外联部的工作使我们更加成熟，它赋予我们的交际能力将有益于我们的一生，对于我们今后的工作和学习都将起到巨大的指引和辅助作用。选择外联部，我们都无怨无悔，尽管我们曾牺牲大量的休息时间去忙工作，答案是我们始终坚信老师和师哥师姐们告诉我们的话“来到外联部，你就得痛并快乐着”。虽然我们的工作能力有了巨大的提高，但我们的工作始终仍然艰苦，只为了预约的机会不能浪费，我们也曾在阳光的暴晒下在正午忙碌，只是为了赶时间，尽管如此，我们始终不能放弃，将这项工作踏踏实实的做到最好。

最后，希望新一年的学生会工作顺利，外联部成员团结向上，积极进取，为旅游与资源环境系创造更多的辉煌!

外联部的工作总结 篇5

xx学院学生会外联部本着 为广大师生服务、为学院发展服务 的宗旨，以 实践自我，服务同学 为目标， 以 做大做小，做精做细，认真负责，诚实守信 为工作理念积极开展工作，倡导和建立 活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意 部门文化。通过一学年的努力本学院的外联工作取得了很好的成绩，为了进一步做好以后的外联工作，现将本学期的外联工作方法和心得总结如下：

一、对内工作(学校内部)

1、建立一个系统的外联部工作规章、例会制度、干事分工和培训计划为今后工作的顺利开展奠定基础;如：

①完成部内分组：内务组(以学校内部事宜为重)和外联组(以学校外部事宜为重)，明确分工，提高效率。

② 在每次例会结束之后开内部例会，外联部成员汇总信息并集体讨论工作进度、成果和近期安排。

③开展部内联谊和干事培训，让其在精神面貌和能力水平上能不断提高，要使外联部每个成员时刻牢记自己是xx学院的一份子，有义务为xx学院服务，做出自己的贡献。

2、在部门内部倡导和建立 活泼、创意，团结、浓意，交流、诚意，行动、有意 部门文化，以活泼灵活的管理模式，促使部员对工作的认识、方法有所创新、有所创意，形成一个有创意的团体。部门内部及和学生会各部时刻保持团结，使学生会成为一个充满 家 的浓意的集体。对待所有人，与他人交流沟通，都拿起自己最大的诚意。对商家、老师、同学的承诺在行动时，要对学院有意义，学会奉献。

二、对外工作(社会商家)

1、外联部的工作应是长期性、持续性的。在平时就要密切注意一些与同学相关的厂商，发掘潜在的赞助商的合作意向，及时收集信息，在同学中开展调查，了解同学与商家共同需要和利益所在，以两者的结合点为出发点，做到市场调查的深入化，外联市场发展战略的科学化。

2、外联部工作是步骤化、层次化的，要以收集信息、分析信息、联系商家、与商家商讨、认真落实为步骤，一步步走、一层层做，踏踏实实走好每一步，漂漂亮亮做好每一层。

⑴收集信息的方法：

① 扫 学校。把太原市各大高等院校分成三大区域(山大财大区、山医太师区、中北区)每两周 考察 一次，看有什么商家在学校做活动，与这些商家联系进而促使他们在理工大做活动。

② 扫 市区。把太原市分成五四大区域(柳巷区、大南门区、南内环区、学校周边区、各大写字楼区)部门分五组每月 清扫 一次。 时刻把握商家的动态，充分掌握商家的信息。

③ 疯狂 接传单。每个外联部成员见传单必须接，回来分析传单的内容看这个商家有没有在学校做活动的意向。

④广交人缘。与合作过的商家时刻联系保持良好的关系，以便促成下次合作的机会及通过他的介绍联系其他商家进而促成合作。

⑤天天看广告。天天买太原晚报、山西晚报看广告，充分掌握商家信息。

⑥培养 职业病 。通过平时工作中的锻炼，培养外联部每个人的工作意识，不管坐公交、逛街、看报纸都时刻想着有没有商家信息，培养自己的意识，培养 外联职业病 。

⑵分析信息的方法：

①以学生市场为主线进行研究，抓住商家的活动目的，进而达到互利。

②注意学生的延伸市场(学生家庭市场、学校老师市场、学校周边市场等)，以此吸引商家的目光，使外联商家的范围扩大，更好的做好外联工作。

⑶联系商家的方法：

①电话营销。

②登门拜访。

3、发展与其他高校的友好关系，大力宣传我院的活动，通过与其他高校的联系交流，把其他高校的特色引入我院，把我院的特色工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生活，扩展同学的视野，加强高校间联系交流的目的。

4、对外要形成规范化、正规化、详细化且有本院特色的合作方式，在激烈竞争的 外联市场 中抢占先机，争取为学院作出更大贡献。

外联部的工作总结 篇6

外联部，一个对外联系、对内协调的外交部门。在系学生会中，外联部以交际广、联系大为工作特点。因此，发展、规范和完善外联部，对提高艺术系的知名度和我系学生的涉外活动有着深远意义。内协调好与各各部门之间的关系。内部管理的最终目的是统一规范外联工作，并协同各系、各社团外联工作走向合理化、高效化、统一化。对外联系扩大学院学生会及学院的影响力，提高院系的知名度。为我院学生的涉外活动提供一个良好的环境。对外联系学院和本系所举办的活动的赞助，使我院、系的学生活动顺利开展，保证我系的活动能够高质量的举行。努力加强学生会与外界的联系，树立系学生会的良好的形象。并为系学生会的发展提供资料、经验及方案。

在结束的一个学期了，我们对内团结同学，增强院系内部各部门之间及与各系部和院校学生会的联系和沟通，共同学习，取长补短。对外跟其它高校、各公商业个体之间的联系，增强校学生会对社会的了解和联系，更有利的学习其他学校学生会的优良作风，把其它高校、系部的好的做法，带回到自己的学校，把本校好的东西传出去，提高院系的知名度。

我们取得的成绩是离不开老师和广大同学的支持和配合的。我们会以饱满的热情，积极的工作态度对待系部的各项工作。希望我们艺术系在之后的学期里有更好的发展。

外联部可谓是学院对外交流的一个窗口，从对外招商引资到增进与其他院校的交流。从院内活动到对外的宣传，都是外联部的活动空间，就其部门本身来说是一个工作环境相对灵活的部门。外联部以“对外联系，展示风采，吸取精华”为工作宗旨。为了更好的开展外联闻的工作，现将工作计划如下：

第一：保障系内其他部门开展活动所需的场地，物品以及服装等后勤需要。此项工作作为本部的常规工作。

第二：发展与其他高校的友好关系，通过与其他高校的联系交流，把其他高校的特色引入我校，把我校的物色工作推广到其他高校，达到丰富广大同学的课余生海参，扩展同学的视野，加强高校间同学的联系交流的目的。

第三：我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合作关系。这对我们系搞好学生工作，打出品牌，树立在社会上的良好形象是很有帮助的。

第四：要加强与院内其他系部的联系和交流，从而在工作上更好的相互配合，共同为广大师生服务。

第五：要紧跟学院的步伐，了解社会动态，从社会上引入一些信息知识，例如请外界专家来我院开座谈会等，让同学们有一个了解社会、接触社会的机会，提高我院学生素质，使我院的教学工作更上新台阶。

第六：建立完善的客户资料档案，维持与客户的友好联系。这是一个任重机而道远的工作，它需要日积月累才能有完善的资料。虽然此项工作有所困难，但它对我部门甚至于学院的外联工作都有很重要的意义，我们会把重心放在此项工作上，加强与外界的联系。

第七：制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束归校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

第八：市场发展战略要科学、市场调查要深入，外联工作要深入。充分利用各种社会资源，打开外联突破口。

外联部的工作总结 篇7

岁月如梭，上半学期很快就要过完了，当别人长叹时光之短暂，生活学习颓废时，我很庆幸自己有幸加入了学生会，成为学生会外联部这个大家庭中的一员。一学期来，在外联部的工作中，我收获很多很多，既有成功的喜悦，也有失败的苦涩，一笔笔经验实在是人生一笔笔宝贵的财富啊。我想，是该好好总结一下了。

初进皖西学院，初进学生会。如同一个陌生的一叶小船来到了长江，尽管有导航灯的指引，但还是看不清前进的方向，而随波逐流。就恰似我的来到，只明白学生会是让人与困难并进的乐土，在前进中不息成长、在前进中锻炼体魄、在前进中学会了做人……这样，我选取了外联部，这个让我在仅仅半年中克服了自己很多困难，又读懂了很多的她。

外联部，的确是一个很吸引人的部门。每个人都想锻炼自己，克服自己的一些心里障碍，但是在那里要让自己成长起来必定要兼受很多的困难，那里没有“旁观者清”的道理，只有你置身其中才能体会到它的苦和付出努力后甘甜的汗水给你带来的快乐和充实感。外联部，是学生会最为活跃的部门之一，“全心全意为广大同学服务”为宗旨外联作为一种团队的文化，信息的共享，能使我们彼此获得更大的发展。外联的主要职责在于与外界商家合作，为学生带给更加丰富多彩的校园文化，与商家到达双赢的局面，并为学生会带给必须的活动资金;外联部的工作相对其他部的工作来说比较特殊，我们的工作要走在其他部门之前，很需要其他部门的配合和提前得到各部门的协助，所以我们与各部搞好关系是十分必要的;外联部将会尽可能的发挥本部的作用，与有可能成为合作伙伴的各企业、事业单位做好沟通与交流，建立良好的合作关系，以便为我们的各大活动带给物资所需，保障活动的完善与到位;外联部对外代表着社联乃至学院的形象，因此，外联部在搞各项活动的过程中应尽量在校内外树立诚实守信、精炼能干的形象，我们应以培养个人素质的基础工作做起，并与各部持续密切联系;外联部是一个长期、持续的工作，需要平时多注意校园周围的商

家和与学生生活相关的商家，发掘潜在的赞助商，洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学在的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通，持续密切联系。

在外联部的半年我付出了很多，虽然没有大的成就但还是有一些小的收获：

(一)就我而言外联工作其实并不是不难，要分清楚，自己需要什么，对方会给予什么帮忙，在双赢的基础上谈问题，同学的利益是主要的，但外部的利益是要多加思考的，使对方损失最小，利益最大就能够了.

(二)做这个工作要有信心，要会言谈，要有礼貌，还要适当的发表自己的看法，对本位利益有损害的事情坚决不参与并严正回绝.有理有度，有实有据，有气有节.适当分析问题，不要偏激，多想，多做!灵活办事!

(三)一次成功的赞助不是一个偶然发生的故事，它是学习、计划以及一个赞助合作代表的知识和技巧运用的结果，需要你在背后付出很多努力;

(四)在取得一鸣惊人的成绩之前，必先做好枯燥乏味的准备工作，有些同学对刚开始的“跑”有很大的兴趣，他们把它看做了逛街，但是时而久之他们就厌烦了，甚至产生了放下的念头;

(五)对与公司产品有关的资料、说明书、广告等，均务必努力研讨、熟记，同时要收集竞争学院、社团的宣传资料等，加以研究、分析，以便做到知己知彼，如此才能真正知己知彼.采取相应对策，我们初生牛犊总是过分的自负，总相信自己临场的发挥，弄一些小聪明，最后却是空手而归;

(六)选取客户，衡量客户的购买意愿与潜力，不要将时间浪费在犹豫不决的人身上。

着眼我们此刻外联的工作其实不免有些单调，但是我们过的充实。风雨里我们齐头并进，阳光里我们共同洒脱!一张张永存的照片……一张张熟悉的笑脸……一个个出去工作的搭档……

外联部……一个响当当的名字!

外联部……一个个无所畏惧的男子汉和无比坚强的巾帼豪杰!

在过去的半年我们一同走过，在今后的日子里，我们更是心连心，手挽手创造我们的辉煌…….

外联部的工作总结 篇8

外联部在本学年完成了之前的既定目标，并在活动中达到了预期效果，在同学中也产生了不错的反响。但在活动中我们还是暴露出了不少问题，需要我们改进。为了总结经验，并加强自身建设，现对本学期部门工作做一总结。

外联部本学年组织了以下活动： 迎新 活动，旅游论坛及 双选会 活动， 寝室美化大赛 12 9英语演讲比赛 活动，一系列新东方英语讲座，职业生涯规划讲座;并参与了其他部门组织的各项活动。现对这些活动总结如下：

一、 迎新 活动

我部门积极联系各大企业，最后，通过与康师傅主动沟通、协商争取我系所需物资，同时为康师傅赞助企业做好相关方面的宣传，使我系与赞助商的利益得到了最大保障。为旅游系20xx年迎新工作作好了充分的物资准备及相关工作，使得迎新工作顺利开展，给09级新生及新生家长留下了良好的印象。

二、旅游人才交流论坛及 双选会 活动

我部门为双选会做好了基础准备工作，布置双选会场地，事前做好了活动策划文书，与赞助商联通公司，积极认真洽谈合作，争取了宣传方面的相关物资，我系双选会的影响力度扩大，使之充分有效地帮助到毕业生。充分展示各企业，为旅游系应届毕业生搭建一个良好的寻找工作机会的平台。

三、寝室美化大赛

我部与负责寝室美化大赛的常规部门积极协调、沟通、合作，帮助常规部门顺利完成本次活动。并联系赞助商为本次寝室美化大赛的优胜寝室提供奖品。我部为这次活动顺利进行提供条件。充分展现同学们动手动脑的才能，使之有利于成为学习好、实践能力强的全面发展的综合性人才。

四、 12 9英语演讲比赛 活动

我部门积极联系赞助商为获奖选手提供奖品，作好会场布置，并做好后勤保障工作。为英语演讲比赛作好了充分准备，为比赛顺利进行提供了条件，将旅游系的风采再次在全院得以展现。

五、职业生涯规划讲座

大学生首先要认识到生涯规划的重要意义，职业生涯活动将伴随我们的大半生，拥有成功的职业生涯才能实现完美人生。不少大学生对职业生涯规划或冷眼相对，或茫然无以适从，或使规划流于形式，或不顾主客观条件任意随自己的兴致来 规划 ，因此，我部门与商家合作，举办了这样的一次讲座，让同学们知道职业生涯规划具有特别重要的意义。

六、新东方系列英语讲座

新东方，是我系长期合作的赞助商家，在现实的学习生活中，英语是极其重要的。我部门通过与新东方的合作，举办了一系列的英语讲座，为同学们提供一个平台和机会去了解英语，提升自己。

在这一学期的活动、工作过程中，我们也发现了外联部存在的一些问题和需要改进的地方。

一、活动举办过程中部长工作出现的问题：

由于本学期各位干事都是刚刚加入外联部的新成员，对外联部的很多工作不是很熟悉。而本学期我们所有的活动都是有部长协调，商量组织的，干事们并没有参与到活动的组织过程中，只是做一些安排的具体工作，导致一学期后干事们对很多活动的组织过程还是不很熟悉，并没起到锻炼干事的作用。

二、活动举办过程中干事工作出现的问题：

首先，通过部长在活动过程中对干事们的观察发现，干事们在活动过程中仅仅是做安排好的工作，很多情况下并不清楚活动的总体状况，对活动没有全局的理解，导致工作过程中的种种失误。其次，由于缺乏经验，干事们在工作过程中遇到突发事件时，处理事情的能力较差，使一些很容易的事复杂化。

结合部里出现的这些问题，部长通过组织讨论，计划在下学期组织活动让干事们们全程参加，并由干事们自己独立组织部分活动，以达到锻炼干事，增加他们经验的目的。

在对本学期的活动、工作做了总结后，发现了一些需要解决的问题，并提出解决方案。在这学期的工作中，我们对内团结同学，增强校学生会内部各部门之间及与各系部，各院校学生会的联系和沟通，共同学习，取长补短。对外跟其它高校之间的联系，增强校学生会与其它高校间的了解和联系，更有利的学习其他学校学生会的优良作风，把其它高校的好的做法，带回到自己的学校，把本校好的东西传出去，提高学校的知名度。

我们取得的成绩是离不开各位领导、老师和广大同学的支持和配合的。我们会以饱满的热情，积极的工作态度迎接新的学期的到来。希望在下学期的活动、工作中，外联部的各方面都能有所提高，干事们也能更快的成长起来，成为能独当一面的全才。我们外联部的工作也有更好的发展。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找