# 读书月总结

来源：网友投稿 作者：风起云涌 更新时间：2024-06-05

*读书月总结(精品10篇)读书月总结要怎么写，才更标准规范？根据多年的文秘写作经验，参考优秀的读书月总结样本能让你事半功倍，下面分享【读书月总结(精品10篇)】，供你选择借鉴。>读书月总结篇1时间过的飞快，又一个月过去了。回顾这一个月的林林总...*

读书月总结(精品10篇)

读书月总结要怎么写，才更标准规范？根据多年的文秘写作经验，参考优秀的读书月总结样本能让你事半功倍，下面分享【读书月总结(精品10篇)】，供你选择借鉴。

>读书月总结篇1

时间过的飞快，又一个月过去了。回顾这一个月的林林总总，收获了许多。最近一段时间感觉在与孩子交往沟通方面有了很大进步。在班级管理时与龚老师也配合默契。然而，越是深入，便越是发现了更多不足的地方。

在班级博客方面，由于自身重视程度不够，从而导致班级日志有一篇未能完成指标。这是一个明显的失误。我会重视这一次经验教训，提高重视程度，保证保质的完成相应任务，以自我监督的方式改正此次失误。

在教学过程中，目前我在数学教学方面有了较明显的进步，但仍有许多需要学习的地方。我所执教的还有体育、社会、科学。每一次在进行集体教学时，我能做到认真研读教案，按照教案上的步骤来开展活动。争取做好每一次的教学活动准备工作。孩子们在活动中总能给我惊喜的表现，他们常常语出惊人，有很多很好的想法。我经常鼓励他们大胆提出自己的想法，争取创设平等交流的环境，给孩子们一个开放的平台来展现自己。

在常规管理中，一日生活常规谨记于心，与班内孩子配合默契。本着“安全第一”的原则，将自我保护意识融入生活常规之中。大班孩子生性活泼好动，有时候有点管不住他们。我发现，大班孩子已能用自己已有的经验解决问题，有时他们会逆反于我们的严格管理。甚至在一天天的磨练中，有些孩子无论教师如何提醒，甚至多次喊叫也无动于衷，或无所谓，或装听不见。面临如此的常规，我反思：随着孩子不断的成长，他们独立、自主能力的加强，他们可以自己参与班级的常规管理。

在家长交流方面，主要以快乐家园的互动式交流与每日放学后家长接幼儿时短暂的交流。我会重视快乐家园家长的反馈意见，认真填写自己的想法建议，通过双方的教育合力，将孩子推向健康快乐的成长道路。在放学时，我能做到始终微笑对待家长。还有许多与家长交流沟通的经验，我会从其他老师身上或者书本上学习，争取做好家长工作。

孩子们渐渐在成长，我也渐渐在成长。在成长的道路上并肩而行，我为这些孩子们步感到骄傲。

>读书月总结篇2

“大家这段时间必须精神集中，下周五就月考了……”这是第6周的星期一下午第四节课的班会课我印象最深的一句话。月考，多么熟悉的字眼，但每一次提到这两个字却有一股莫名的紧张，不由得倒吸一口冷气……

这段时间，语、数、外、物理四科老师几乎天天都在说“月考”这两个字，念念不忘的主啊、上帝啊似的，我对这两个字的感觉由紧张变到松弛，现在基本已经到了麻木的至高境界，甚至产生了依赖。可以说，月考已经快成为我学海遨游时的一部分，犹如小舟一样不可或缺。

语文老师告诉我们，第7周的周四就要“开战”了。要知道，周四有两节语文课，也就是说，我们要少上两节语文课，我象征性地点了点头，神知道我是什么意思。毕竟，可以少写点儿作业，这是令人兴奋的。

我不知道为什么老师每当说一个知识点时都会提到月考，而且语气极重，难道学习就是为了应付考试吗?难道只是为了打印机里的一盒墨不被浪费吗?如果是，还不如不考试了，还能为环保作出点贡献，少用纸张，防风固沙，也是一种教育呢。

后来，在老师及家长的教导下，我终于明白，人们之所以如此重视考试，都是由于我们国家目前的教育制度决定的，这既怪不得老师，也怪不得家长，更怪不得我们这些无辜的孩子。但是不管怎样，考试毕竟是检验我们短时期学习状况的手段。小小的一次月考是不可怕的，如果平时基础好，即使不复习，照样能考个好成绩;如果平时拖拉偷懒，耍小聪明，即使考前几宿不睡觉地学习，你该考倒数第一照样是倒数第一，所以平时就要做好准备，到时候就会发现，原来学习，并不是一件难事，难的是你对待它的态度。

如此看来，这月考反倒不断地促进我们毫不松懈的去学习，并且时时刻刻提醒我们要不断地总结经验，吸取教训，迎接更大的考验，感谢月考。

>读书月总结篇3

十月份在公司领导和各位同事的大力支持下，在其他相关人员的积极配合下，我与大家团结奋进，踏实工作，较好地完成各项工作任务。现在我把这个月来自己的工作、学习等方面的情况做个简要汇报：

一、爱岗敬业、坚持原则，树立良好的职业道德

在工作中要能够坚持原则、秉公办事、顾全大局，以《会计法》和《会计基础工作规范》等财务法律法规为准则，遵纪守法，遵守财经纪律;认真履行会计岗位职责，一丝不苟，忠于职守，尽职尽责的工作，工作上踏实肯干，服从组织安排，努力钻研业务，提高业务技能，尽管平时工作繁忙，不管怎样都能保质、保量按时完成工作任务;合理合法处理好日常财会业务，对办公室所有需要报销的单据进行认真审核，为领导审批把好关，对不合理的票据一律不予报销，发现问题及时向领导汇报;认真做好会计基础工作，认真审核原始凭证，会计凭证手续齐全、装订整洁符合要求，科目设置准确、帐目清楚，会计报表准确、及时、完整，定期向领导汇报财会业务执行情况，并能协调好会计中心与各单位之间的关系;在资金预算方面，为提高资金预算的准确性，在实际支付时做到，没有资金预算项目的不予支付，超预算支付标准的不予支付。除按时完成本职工作之外还能完成一些临时性工作任务。

二、完成主要的各项工作

1、及时准确的完成各月记帐、结帐等账务处理工作，粘贴凭证附件，并对各类会计档案，进行了分类、装订、归档，确保财务记录资料完整保存。

2、认真复核现金、银行存款账户余额、收支进度等对帐工作，确保季度、年度决算顺利进行。

3、及时准确地编报会计月报表、季度报表、年终决算报表，并对财务收支状况和资金使用情况进行认真分析和思考，定期向总公司报送汇总。

4、积极参加单位组织的各项会议、业务学习并认真做好学习笔记。

5、其它日常事务性工作。

三、加强政治业务学习，努力提高自身素质

我深知作为财务工作人员，肩负的任务繁重，责任重大。为了不辜负领导的重托和大家的信任，更好的履行好职责，所以我不断学习，改进其方法，讲求学习效果。使自己无论是在政治思想上，还是业务水平方面，都有了较大提高。在工作中，认真学习财经方面的各项规定，自觉按照国家的财经政策和程序办事，始终把工作放在严谨、细致、扎实、求实上，脚踏实地工作。

四、对以后的工作要求

总结工作的同时，还充分认识到存在的不足，如：依法理财的观念还有待进一步加强、处理问题不够成熟等。对于以后的工作要求，在做好日常会计核算工作的基础上，继续不断学习业务知识、更新知识、完善自我，使自身的业务能力不断提高;同时向领导及同事们学习好的财务管理，积累经验，提高自身的综合管理能力。积极参与企业的经营活动，加强事前了解，掌握经营活动的第一手资料，加强预测、分析工作，按照公司要求，认真做好财务计划工作。在日常工作中按照财务计划，监督企业对资金进行合理、有效地使用，使企业效益最大化。最后，我决心再接再厉，在公司领导的正确指导下以及同事们的支持下，不遗余力地作好工作。

>读书月总结篇4

学期却已接近尾声，又到了盘点11月份班主任工作得失的时候了。对我而言，班主任工作的经验犹如沧海一粟，但同时又觉得自己收获颇丰。不管是处理得当又或有失偏颇的地方，都让我累积了宝贵的经验以备后用。下面就11月份的班主任工作做以下回顾总结：

一、以身作则，为人师表

班主任不仅仅是一个班级的组织者和管理者，更是一个班级的教育者。和其他任课老师相比，班主任所担负的对学生的教育责任更重。平时与学生相处的时间比其他老师要多得多，因此班主任的一举一动，都将对学生产生较大的影响。俗话说：“身教重于言教。”老师的外在行为表现对学生具有一种榜样和示范的作用，会对学生产生潜移默化的影响，尤其是对辨别能力、自控能力较差的低年级孩子，影响尤为突出。

因此，在平时与学生相处的时时刻刻，我都严格要求自己，做到“要学生做到的，老师先要做到”。比如，要求学生做到随捡，在平时，我看到地上有纸屑时，总是弯下腰去捡起来，我发现，那些近旁的学生看到我这样做之后，也在地上搜索是否有纸屑了。教育学生讲文明懂礼貌，那么我也会主动跟学生问好，说谢谢你之类的礼貌用语，孩子也会自然地用礼貌用语来回答我。这样的一种正面影响一定能有益学生的发展。

二、加强思想品德的教育

班主任的基本任务是对学生进行思想品德教育，使他们的身心得到全面健康的发展。对于二年级的孩子来说，正是接受各方面教育的时机，除了学习，我想更为重要的是教会他们认识世界，明辨是非，学习怎样做人。因此我利用每周一的班会，结合国旗下讲话的内容，在班会课上做相应的安排。

比如在三月份进行雷锋精神宣传的时候，我就请小朋友事先找找有关雷锋叔叔的资料或书籍，利用班会课来交流小故事，说说我们要学习雷锋叔叔的哪些精神;在进行环保教育宣传时，我会和孩子们讲一些地球环境的现状，引发孩子们环境危机感，再请小朋友来当“环保小卫士”，给环境保护支招;在进行安全宣传时，我就结合日常生活中的事例让学生来评一评，说一说，议一议……

此外，我还利用班会课，和小朋友们开展各种活动：比如植树节时让他们通过自制小标签的形式督促自己保护周围的一草一木;母亲节的时候，让孩子们给亲爱的妈妈或奶奶送份节日的祝福或帮他们作件好事;开展以“争做文明礼貌小标兵”为教育主题开展了活泼生动的主题班会;把班级分成七个互助小组，让学生在互助小组中通过多种形式的互助活动互相帮助，取长补短，共同进步。

三、加强班级管理，培养学生能力

如何在日常的班级管理中让学生养成良好的习惯、培养学生能力呢?我尝试让班级管理成为大家的事，让学生成为班级管理的主人，也同时在这样的过程中培养他们的能力。因此尝试以下的做法：

1、由小组负责清洁卫生。卫生由每个小组负责，采用轮流值日的方法，选好卫生小组长，由组长分派任务，按照值日工作的顺序进行打扫卫生，打扫完毕后，将卫生用具放回原位，然后在卫生值日本上作好相关的记录并由组长负责检查值日情况。

2、对于课间纪律稍差，在经过提醒之后仍旧不改的小朋友，我也会采取小小的惩罚，比如在他跑得满头大汗的时候，我会请他回到自己的座位上休息，当然不忘对他说“可以预习下节课要上的内容”，有些喜欢打闹的孩子，我则会请他来帮我做事，比如整理本子，收发本子，拖拖地，抹抹桌子……，换个方式让他手不闲着，最后也不忘夸一句“你的手真会帮老师做事”这样做的目的是让孩子体会到有所作为的快乐，从而进行文明的课间活动。

3、让学生展示自我，树立自信。二年级学生活泼好动，好表现自己，在多种多样的活动中，能够让他们更加迅速快乐地成长。在班级中，我努力搭建学生展示的舞台，利用学校网站这样一个良好的平台，将学生每周写话选取一些优秀的发到网上，让更多的孩子和家长能够看到，并且在作文课上朗读学生的作品，学生的反应热烈，写话的兴趣也更浓厚了。此外利用班会开展一些小活动，诸如：查字典比赛，成语接龙，童话故事比赛等来益智身心，鼓励孩子为大家表演，增强自信。

4、特殊学生的教育。一个班中总是有一些学生的成绩稍差一些，常此以往，定会拖班级的后腿。因此，我会利用一些课间时间来帮助他们，在作业上有困难的，就一道一道题跟他一起做。当然课间的时间基本上是不够的，因为还要去注意其他小朋友的课间活动情况。因此大多数情况是在放学之后或午休时间，单独留下几个学习有困难的学生进行补习。主要是帮助他们完成当天的作业和订正，还会和他们明确回家作业的要求，此外再对课文或字词方面不理解的进行辅导讲解。班中还有几个学生的学习、生活习惯很不好，比如插嘴现象很严重，坐立姿势也不端正，针对这种情况，我主要将他们分散在班级中，有个别特别调皮的就安排他们坐在最前面，上课经常提醒提醒，也便于管理。

5、家校沟通，携手共进。孩子的教育离不开老师和家长的共同协作，因此，经常与家长取得联系是我们的责任，也是义务。孩子在家中的表现只能通过家长来获悉，同样学生在学校的表现也应及时反馈给家长，只有双管齐下，才能收到教育的效果。因此，在本学期中，我利用家访这一平台，主动与家长们保持联系，将一些孩子的表现通知家长，共同商量对策，也利用班级网站、或是平时放学时与多位家长进行交流。

>读书月总结篇5

十月份的日子过得飞快，如同马路上疾驶过的车轮子般，转瞬即逝。眨眼间不看就半月去了，谁曾想这原本是慢得如同蜗牛般在爬的暑假生活呢。有事儿做的感觉就是不同凡响。小小感慨下这半来个月，那滋味儿真是又酸又甜，更有苦有辣，咋么说也得总结一个，也不枉我一番汗水下去，免了那抛于脑后之忧。言归正传，既然是月小结麽，那么下面我就具体汇报下这半个月来的工作情况。

根据目前工作分工，我的主要工作任务是:(1)负责公司培训工作;(2)负责工伤工作;(3)办公室部分写作和临时工作。通过完成上述工作，使我认识到一个称职的管理人员应当具有良好的语言表达能力、流畅的文字写作能力、较强的组织领导能力、灵活的处理问题能力、有效的对外联系能力、大型活动的策划及筹备能力。在原来的公司里，很多工作我只是管，大部分工作是手下人在做，现在亲手做，发现很多看似简单的工作，其实里面还有很多技巧。

我是初次接触物业管理工作，对综合管理员的职责任务不甚了解，为了尽快适应新的工作岗位和工作环境，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法，现已基本胜任本职。一方面，干中学、学中干，不断掌握方法积累经验。我注重以工作任务为牵引，依托工作岗位学习提高，通过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，较快地进入了工作情况。

另一方面，问书本、问同事，不断丰富知识掌握技巧。在各级领导和同事的帮助指导下，从不会到会，从不熟悉到熟悉，我逐渐摸清了工作中的基本情况，找到了切入点，把握住了工作重点和难点。在这个月的时间里，我能遵守公司的各项规章制度，兢兢业业做好本职业工作，本月从未迟到早退，用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，认真履行岗位职责，平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以后的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

回顾半月来，有错误，也有笑容，有热情，也有幸喜。实习其实也就是一个相互学习的过程，工作考验了我，我也得到了学习。这次实习是个加厚人生阅历，值得珍惜的一个好机会.要么就不做，要做就要做到我所能达到的。所以很庆幸本身能找到这份实习的工作，固然时间不长，但还是取得了锻炼，事实上部门工作总结怎么写，看清了本身的不够，在学校学的东西都没有用上，不过在工作中学到了不少的新学问，也锻炼了本身的各方面的能力。

>读书月总结篇6

20\_年3月9日至4月9日，我在安顺市第六中学七(2)班进行了为期近两个月的实习。实习的基本内容包括两部分：课堂教学、班主任工作。在原任指导老师武老师和班主任孙老师的耐心指导、帮助下，我较好地完成了教育实习任务。

实习期间，在武老师的指导和支持下，我总计听了8节课，上了32节课。教学实习中，总的来说，我能认真备课，所设计的教案规范准确。课堂教学中，教学效果好，教学内容能当堂消化、巩固，教学重点突出，明确，能够顺利地完成教学任务.同时，课外辅导耐心细致，批改作业仔细认真，还经常请武老师指出缺点和不足，以不断地提升自己。在实习过程中，我深刻的感受到：上一堂课容易，但要想上一堂精彩的课很难!需要下很大的工夫大学生实习月工作总结大学生实习月工作总结。在教学之前，我都认真听了指导老师的课。从中我也学到了很多教学方法和技巧!同时我都准备好每次课的详细教案和课件资料，并全部交给指导老师修改。

实习期间，作为实习班主任，每天课间操时维持秩序，监督到位，耐心地做学生的思想工作。教师节期间，我在班主任孙老师的指导支持以及学生的积极配合下，筹办了以”尊师重教”为主题的班刊展览活动，得到了老师和学生的极大肯定。

在整个实习生涯中，我本着对学生负责的态度尽心尽力做好每一件事情。自己在实践活动中得到了极大的提升，学到了许多书本上根本学不到的东西，受益匪浅，为以后做一名光荣的人民教师积累了宝贵的教学经验。

但是，在教学过程中，时间把握不当，不能在有限的45分钟内完成教学目标任务，教学过程和教学环节常常出现疏漏的地方，给学生造成一定的理解困难。所以，我想，作为一名师范生，要真正走向了工作岗位，还需要自己以后两个月的实习不断地努力实践，追求进步。在此，我要向指导和勉励我的孙老师以及六中的老师们表示衷心的感谢和崇高的敬意!

>读书月总结篇7

20\_年\_月即将过去，时间总是悄悄而过，我作为一名普通的员工，\_月份的工作将要结束，于我而言这个\_月给了我很多，让我得到很多，虽然只是个普普通通的员工，但是也是有去学到东西，也让自己改变了很多。如今面临即将过去的\_月，我来对自己的工作进行如下的总结：

一、认真完成每天的工作

\_月里，我的工作不是很多，但是我依然每天都会按时按量的完成工作，认真的做好自己分内的工作。工作虽然轻松，但是我也知道不能偷懒，所以每天的工作我都有认真去做，尽量不出现粗心马虎，把上级交代要做的工作全部都会完成，不会让领导失望。身为员工，努力且认真的完成工作是自己必须要做到的，也是自己的一份责任。所以整个\_月份的工作，我基本上都认真完成了，没有让领导担心。

二、刻苦学习，丰富自我

由于\_月份我的工作不是特别的繁忙，所以我把多余的时间就空出来去学习，每天都会看相关自己工作的书籍，也会去看一些有哲理的书籍，不断的丰富自我，让自己变得更加有内涵，用知识去武装自己。工作之余，刻苦的学习也让我的生活很充实，每天都有事情做，不会过得无聊。在完成自己的工作后，我还能去钻研理论，并进行实践与理论的结合，让自己全身心的进入学习状态。这个\_月，我个人收获特别多的东西，让自己变得更加的优秀。

三、个人不足

虽然工作上并没有出现什么大的失误，但是小错还是有的，可见自身还有不足的地方。特别是每次领导叫我帮他整理文件的时候，会出现丢三落四的现象，导致自己总是来回走，这样就很浪费时间，虽然每次领导对此都是包容的，但是也需要去改进，不然积累起来，以后就会成为大错了，所以在下月一定要把自己身上不利于工作的缺点改过来，让自己工作起来更加的顺心。

这个月的工作已经进入到尾声了，于我而言，本月我的收获要比付出的要多。工作之时也不要忘记学习，这对我各方面都是有促进作用的。本月的工作完成的还不错，但是下月的工作就又开始忙碌起来了，我会吸取这个月里的教训，把下月的工作做的更好，尽自己所能帮助公司发展，让自己为公司的辉煌贡献更多的力量。

>读书月总结篇8

几天前，我进行了初中生活中的第一次月考。

那一天，和平时的日子都不同，平日，我们在每一节课40分钟后还可以休息一下，和同学聊天，开一下玩笑。但那天，截然不同，一进入“考场”，我们就十分紧张，同学们都把书包放到黑板下的地面上，然后拿出复习资料，开始安静地复习，不敢浪费一点儿时间。

考试开始了，随着铃声，同学们马上进入了考试状态，考场内十分安静，静得连一根针掉在地上都能听见，而监考老师则十分负责地到处看。我呢?我也一样，在认真地做题，不敢放过一丝时间。

考试结束了，没想到考试后两天，数学和英语成绩出来了。

数学课上，孔老师严肃地说：“这次数学月考成绩不太理想，比小测的平均分还低了一分，而最高分就是马翠茵，96分。”听到这句话，我十分担心，我不知道我自己几分…。

老师在电脑上打开了我们的成绩表，老师不让我们看我们的分数，只让我们看排名。我紧张地看着，寻找我的排名，老师一边往下拉，一边发表自己的感言。啊，终于找到了，居然才第17名。

这时候，我听到老师说：“黄穗晓还没有进入学习状态，考得不好……”

这句话深深地刺进我的心里，我十分不开心，随着我的悲伤，卷子也发下来了——85分，这个分数更加刺进我的心里，我真不甘心，为什么我这次考得这么差。是不是我还没有进入学习状态呢?我下次一定要获得进步……。

之后的一天，英语成绩也出来了，这一次，我被英语老师表扬了，因为我答题卡做的不错，我排在了第3名——93分，我十分高兴，因为被老师表扬了。

这两个成绩，都深深地刻在了我心中，一个成绩告诉我，做人要有上进心，要有进步，一个成绩告诉我，做人要虚心，不要骄傲。

>读书月总结篇9

转眼之间，又到了月底，在下一个月的工作开始之前，为了更好的工作，制定本月的工作总结和下月的工作计划。总结是为了让我自己清楚我这个月都做了哪些工作，有什么收获，有没有做的不好的地方。做计划是为了让自己有序的展开下个月的工作，不会没有头绪的进行工作。

一、本月工作总结

在工作方面：本月的工作相比于上月有所进步，犯的错相比于上个月有所减少，对于细节地方的把控能力增强，没有在细节的地方出现过很多的错误。本月按照以往的惯例，做好每日的工作总结和工作反思，以及做好周工作计划和工作总结，井然有序的展开工作。做好总结让我能够及时改正自己的错误，把工作完成得更好。

本月具体做了以下工作：完成领导分配的工作任务，在规定时间内保质保量的完成;与同事进行合作，沟通交流工作内容;整理和收集有关工作的资料;做好工作总结和工作计划，进行工作反思。

在纪律方面：本月我严格遵守公司的规章制度，无迟到、早退、旷工现象，本月也没有请假、忘打卡的情况出现，上班全勤。在上班时间也没有做与工作无关的事情，没有其他违反规定的事情发生。

不足之处：本月工作完成情况整体还算不错，但我认为我还没有做到，因为粗心出现了很多的错误。工作做得算比较的熟练了，能够很快的完成工作，但还有进步的空间，还有很多可以提高的地方。

二、下月工作计划

做好日工作计划：在每天的工作开始之前，把当天的工作任务安排好，分配好工作时间。这样能够让我更好的利用好上班的时间，不会出现浪费时间的情况。也能够清楚自己完成一个工作需要的时间，对于难度高一点的工作就可以多安排一些时间。

做好周工作计划：在一周的工作开始之前，安排好本周所有的工作。这样能够避免出现有工作没做的情况，也能够知道自己这周完成工作需要的时间和完成的情况。把一周的工作任务分配到每一天，就不会出现一天工作多一天工作少的情况了。

继续学习：我在工作上出现了不少的错误，在下个月，需要让自己的工作做得更好，减少自己做得不好的地方。

以上就是我本月的工作总结和下月的工作计划，希望在下个月的工作中，相比这个月，我能够有所进步。

>读书月总结篇10

\_\_\_月份已经过去，在这一个月的时间中我通过努力的工作，也有了一点收获，我感觉有必要对自己的工作做一下总结。目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心把以后的工作做的更好。下面我对这一个月的工作进行简要的总结。我是今年\_\_\_月一号来到劲霸男装专卖店工作的，在进入贵店之前我有过女装的销售经验，仅凭对销售工作的热情，而缺乏男装行业销售经验和行业知识。为了迅速融入到劲霸男装这个销售团队中来，到店之后，一切从零开始，一边学习劲霸男装品牌的知识，一边摸索市场，遇到销售和服装方面的难点和问题，我经常请教店长和其他有经验的同事，一起寻求解决问题的方案，在对一些比较难缠的客人研究针对性策略，取得了良好的效果。现在我逐渐可以清晰、流利的应对客人所提到的各种问题，准确的把握客人的需要，良好的与客人沟通，因此对市场的认识也有一个比较透明的掌握。在不断的学习劲霸男装品牌知识和积累经验的同时，自己的能力，销售水平都比以前有了一个较大幅度的提高。同时也存在不少的缺点：对于男装市场销售了解的还不够深入，对劲霸男装的技术问题掌握的过度薄弱(如：质地，如何清洗熨烫等)，不能十分清晰的向客户解释，对于一些大的问题不能快速拿出一个很好的解决方法。在与客人的沟通过程中，过分的依赖和相信客人。

在下月工作计划中下面的几项工作作为主要的工作重点：

1、在店长的带领下，团结店友，和大家建立一个相对稳定的销售团队：销售人才是最宝贵的资源，一切销售业绩都起源于有一个好的销售人员，建立一支具有凝聚力，合作精神的销售团队是我们店的根本。在以后的工作中建立一个\_\_\_，具有杀伤力的团队是我和我们所有的导购员的主要目标。

2、严格遵守销售制度：完善的销售管理制度是让销售人员在工作中发挥主观能动性，对工作有高度的责任心，提高销售人员的主人翁意识。这是我们在下个月完成十七万营业额的前提。我坚决服从店内的各项规章制度。

3、养成发现问题，总结问题，不断自我提高的习惯：养成发现问题，总结问题目的在于提高我自身的综合素质，在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议，把我的销售能力提高到一个新的档次。。

4、销售目标：我的销售目标最基本的是做到天天有售货的单子。根据店内下达的销售任务，坚决完成店内下达的十七万的营业额任务，打好年底的硬仗，和大家把任务根据具体情况分解到每周，每日;以每周，每日的销售目标分解到我们每个导购员身上，完成各个时间段的销售任务。并争取在完成销售任务的基础上提高销售业绩。

我认为我们劲霸男装专卖店的发展是与全体员工综合素质，店长的指导方针，团队的建设是分不开的。建立一支良好的销售团队和有一个好的工作模式与工作环境是工作的关键。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找