# 超市巡检亮点工作总结(汇总17篇)

来源：网友投稿 作者：柔情似水 更新时间：2024-06-08

*超市巡检亮点工作总结1>一、日常工作1、每季度对全市自维巡检维护一次工作，多次往返翠峦、皓良河、乌伊岭等基站。2、和铁塔集团对我市基站进行核查工作，核查1000余次。在核查过程中，为给公司节省差旅费用，都是自己驾驶车辆进行核查，在核查的过程...*

**超市巡检亮点工作总结1**

>一、日常工作

1、每季度对全市自维巡检维护一次工作，多次往返翠峦、皓良河、乌伊岭等基站。

2、和铁塔集团对我市基站进行核查工作，核查1000余次。在核查过程中，为给公司节省差旅费用，都是自己驾驶车辆进行核查，在核查的过程中，发现电信、联通等公司利用移动电源线路10多个基站，核查后经过整改，已查出涉及4家分割电费款项上万元左右，经与铁塔沟通，要求对线路进行整改，使我公司电费降低，进一步保障了我公司的线路安全，为公司节省了电费支出。

3、利用专业技术能力进行应急保障紧急抢修工作，xx年主要解决问题有夏天涨水进行支援和下雨天抢修线路，南岔停电支援更换电池等许多临时突发工作。

4、本人在一年的工作中，业务上有了相对的提高，每一次的`实践工作，都是对我业务能力提高的一次经验积累。

>二、xx年工作打算：

1、按照公司的xx年重点工作要求，积极主动的完成本职工作

2、继续跟踪、推进基站维护、核查电费工作

3、完成领导交办的临时工作、

**超市巡检亮点工作总结2**

转眼已经走过20\_年。这一年是我人生旅途中的重要一程,透视过去的一年在领导的帮助、同事们的关心、配合下，从化验员这个岗位转变为巡检员。在某些方面可以说上了一个新台阶，作为化验员来说，也在从思想到行动，从理论到实践的一些方面较好地完成了自己的任务。努力做到了使实验紧密结合，不断提高了自己诸多方面的素质。

工作质量成绩、效益和贡献。在开展工作之前做好个人工作计划，有主次的先后及时的完成各项工作，达到预期的效果，保质保量的完成工作，工作效率高，同时在工作中学习了很多东西，也锻炼了自己，经过不懈的努力，使工作水平有了长足的进步，开创了工作的新局面.着公司的发展，实验室仪器的增加。为了更好的完成工作，在之前的工作基础之上，又学习了快速水分，滴定仪等新的实验方法。并且熟练掌握，较好的完成了相关的工作任务。其次在工作中也经常遇到一些新的问题，通过和领导、同事们的商讨研究最终解决。同时也对相关工作有了进一步的认识。

从十月份开始正式从化验员转变为巡检员，这个转变也是我的给工作有了新的改变

1.场监督检查

为了更好地落实现场质量管理，我们对车间各工序、仓库等岗位进行现场监督检查并每天做出书面报告。现场物料和工具定置存放、各种工具采取工序专用的管理方式，进一步加强了车间现场管理有效地降低了物料之间交叉污染的风险。同时遵守公司质量管理方面的各项制度，执行公司的质量方针、目标。

2.织各种形式的培训

个人素质的高低是工作效率高低和成败的关键。为此，我们利用每周五下午一个小时的时间进行了培训学习，能进一步熟练掌握质量管理方面的知识，3.配和其他部门的工作

协同各部门一起为产品的销售做好准备等服务工作。

4.和预防措施的改进状况

组织不合格品进行评审，并对生产中出现的各种问题做出分析，并提出改进建议，对改进的过程进行了跟踪实施与验证。

不积跬步，无以成千里。在这几个月中由于工作的欠缺，在实践中暴露出了一些问题，虽然因此碰了不少壁，但相应地，也得到了不少的磨砺机会，这些机会对我来说都是实际而有效的。

有了这些不可或缺的经验，和半年前的无知比起来，现在的我无论做什么明显会感觉较之以往更加的顺手。其实所谓事倍功半，所谓厚积薄发，就是每天都要尽可能地累积进步，哪怕只是几处“微不足道”的细节，天长日久下来也是一笔极大的财富。

思想的转变可以保持目标的正确性，热情也可以让工作中充满动力，但是我想最重要的还是，去将计划一步一步实现。务实的工作，积极的态度，才能在未来实现公司的目标，实现自己的个人价值。我们对于未来的产品寄予厚望，公司也对我们寄予厚望，我想这种机会对于一个技术人员来说很是难得。我将尽最大的努力去完成这件事情。

**超市巡检亮点工作总结3**

xx年是“十二五”规划的开局之年，根据中队的要求，我们认真按照分队长的工作思路，以强化管理为主线，以抓好队伍建设为核心，以抓好队伍建设为重点，以抓规范、强素质、树形象，力争完成了各项任务指标，实现了“安全、质量、经济”的双胜利。现将我队在开展的工作总结如下：

>一、加强队伍的规范化建设，提高管理水平

1、强化制度的落实。我队队伍建设的一个重要内容，就是规范队伍管理。我们在队伍管理方面做了以下工作。

2)、抓好队伍的规范化建设。我们把队伍的规范化、制度化管理放在了重要位置，采取了各种措施加强管理，使队伍管理水平有了明显的提高。

3)、认真抓好队伍管理，我们把队伍管理的过程作为队伍建设过程中的一个重要环节来抓。我们把队伍管理过程作为一个过程来抓，使我队管理水平得到了很大提高。

4)、抓好队伍的管理，我们从思想入手，从队员的思想教育入手，使队伍管理工作有了明显的变化。

5)、抓好队伍的建设，我们把队伍管理从以管道为主线转变为以管道为主线，以管道为主线。在实施队伍管理过程中，我们注重了两个方面的工作：即思想工作和日常工作，首先我们通过开展思想教育，通过召开思想动员会，讲座、交流，使队员们明确了什么是队伍，怎样抓管理，什么是队伍的目标等。其次，通过开展日常工作和日常工作，使我们的管理工作得到进一步加强。

二)、抓好队伍的思想教育。我们针对队员的思想和日常管理中出现的问题，采取了以下工作：

6)通过开展思想教育，我们的管理工作得到进一步加强。

7)、抓好队员日常管理工作。

8)、抓好队员日常管理工作。

三)、抓好队伍的队伍建设和思想工作，我们坚持一个原则：

9、原则性与灵活性相结合。

我队队伍中的一个重要特点，就是队员的思想是灵活的，因此，对队员的日常管理工作，我们做到了灵活运用各种灵活的方式。如：通过谈心、谈心、讲故事等方式，使队员们了解队的基本情况，知道了队员的思想情况;了解了队的管理工作，使队员们明白了队的目的;了解了队的管理工作，使队员们懂得队员们是工作的重要支柱，是工作的动力源泉，也是队伍建设的核心。

10、灵活性与灵活性相结合。

我们把日常管理工作和日常工作的灵活性结合，做到灵活运用，使队伍管理工作得以灵活，从而使队员的日常管理工作得以灵活。如：通过谈心、讲故事等方式，使队员们了解日常工作中的不同的内容，知道自己该做哪些;怎样做好日常工作的灵活性，使队员们懂得日常管理中的不同意义，懂得自己该怎样做;怎样做好日常管理工作的灵活性，使队员们懂得自己该怎样做;怎样做好日常管理工作的灵活性，使队员们懂得日常管理工作的灵活性，使队员们懂得自己该怎样做。使队员们懂得日常管理工作的灵活性，使队员们懂得日常管理工作的灵活性，使队员们懂得日常管理工作的灵活性，使队员们懂得日常管理工作灵活性，使队员们懂得自己该怎样做。

四)、抓好队伍的培训。我们把队伍的规范化管理作为日常管理的重点，并定时开展各种形式的培训工作。一是在队伍中开展理论学习，提高队员的理论水平，使队员们懂得自己所做的工作在整个工作中的重要地位，以及自身该承担的责任;二是在队伍中开展工作技能技巧的培训。我们组织队员进行日常工作中所需的操作技巧的培训，使队员在理论和实际工作上都能得到提高。如:我们利用晨会、队会和队会组织队员学习各项制度，让队员明确工作要求;三是在日常工作中做到工作规范化、制度化，使日常工作有据可依，使队员在工作中有据可寻。通过以上的制度，使工作有了明显的改进、有了依据可依。

>二、工作中存在的困难和不足：

一)、队伍中队员工的思想观念仍有待更新和转变。

二)、队伍中的大多人员都不能适应本队管理工作的需要，

**超市巡检亮点工作总结4**

自从到公司来的那天起，感觉每天都学习到很多以前不知道的东西，这段工作期间虽然还存在很多问题，但还是总结了很多经验，希望对自己工作上的不足能够得以早日改正：

>一、观念的转变

观念可以说是一种较为固定性的东西，一个人要改变自己原有的观念，必须要经过长时间的思想斗争。我当初既然有勇气选择了离开三尺讲台，就要改变在学校时的一些观念，由原来的被动学习转变为现在的主动学习等很多观念。

>二、做好自己的本质工作

一个人要做好自己的本质工作，就必须全面的认识自己，了解自己的职责是什么。我对自己的工作职责作了几方面的认识。

1、了解工作流程

初次面对这项工作，感觉非常复杂，我认为学习任何一样东西都好像在阅读一篇文章一样，先要了解其大概，然后理清其层次，再是深入到字词句的研究。因此，我对我所做的这项具体工作作了一个简单的概括，我所面对的客体是什么，和谁有工作上的联系，联系的内容是什么，面对这一连串的疑问，我就把自己的工作流程用列表的方式把它罗列出来。

2、注重细节

任何东西的改进都是在原有基础上进行的，在开始的时候，我按照她们的记录方式来进行记录每天的定单情况，可后来发现有很多不便之处，我根据自己对工作的了解，做了一些改变，这样就减轻自己在工作中不必要的麻烦。

每当订单太多时，我必须要保持清醒的头脑，因为之前有由于订单太多而出现过一次当天没有及时签单的情况，这应该要引起我的注意，就是要注重细节，找出原因，进行改正。在这项工作中，有很多东西需要自己去发现，去不断的发现与改变。

>三、沟通技巧

沟通是一门技巧，善于沟通是一门艺术，从心理学的角度来讲，站在对方的角度去思考问题，可能会收到意想不到的效果，但在与客户沟通时，我忽视了自己的出发点，没有注意到张弛有度，还有在开始时我没有注意到说话时内容上要讲求言简意赅。经过一段时间我发现了自己这方面的不足，既然发现了自己不足，就要找到方法进行纠正。

语气，在沟通时是一个很重要的环节。面带着微笑去和别人沟通，别人也会感受到你的微笑与阳光。

>四、善于倾听

学会倾听是一个人所必须具备的素质，在生活工作中，我们往往忽视了这个环节。但后来经过提醒与反思，我注意到了这些方面的不足。在魅族工作的这段时间，我学到了很多的东西，可以说在思想观念上也有一个小小的改变

**超市巡检亮点工作总结5**

时光荏苒，岁月如梭，转眼间第一季度的工作即将接近尾声，在即平凡又繁琐的超市岗位工作中，付出了很多的努力和汗水，同时也收获了很多经验，最重要的是也锻炼了自己的各方面能力，在岗位工作中我能够做到服从上级领导的安排，同时也努力的管理好下属员工的工作任务，完成自我的本职工作。回顾第一季度中，有着酸甜苦辣让我一步一步的成长，也该总结的时候了，第一季度的工作总结如下：

>一、高尚的职业道德

优秀的店长必须具有高尚的经营道德、良好的个人品质、强烈的责任感。严格遵守超市经营规范和各项规章制度，随时把自己置于店员监督之下，以身作则，只有这样才能具有凝聚力和号召力。

>二、良好的个人信誉

店长讲话不能随心所欲，要得体，有分寸，信守诚诺。俗话说“言必行，行必果”。只有这样才能对周围的店员产生影响力，从而赢得店员的信任和好评。

>三、积极的实干精神

在日常经营管理中，店长要按照客观规律办事，用自己的专业知识和经验来搞好经营管理。当超市遇到困难时，店长更应发挥作用，带领店员努力闯关，使超市尽快走出困境。

>四、较高的业务技能

俗话说，“打铁先得自身硬”。超市店长必须努力学习、提高业务水平，只有业务技能过硬，店员才能佩服你、认可你。店长还应尊重知识、尊重人才，对表现好的店员，要注意发扬其优点，反而不能心胸狭隘，嫉妒和压抑人才。

>五、时刻有危机意识

即时时刻刻有坐在火山口上的感觉。超市行业竞争的空前激烈，企业发展的好坏，都直接影响到个人的生存与发展。如何利用有限的资源去寻求超市的生存和发展空间，成为店长苦苦思索的难题，因而在工作中必须有危机意识，不能有丝毫懈怠。

>六、要有经营者意识

开门迎客遇到各种各样的麻烦事，店长要从经营者的角度去考虑问题，摈弃本位思想，在自己能力范围内，一力承担，趋利避害。

>七、要有教练意识

对店员，授之以“鱼”不如授之以“渔”，教以方法和手段，比如商品陈列的方法、商品组合销售的方法等，并训练其举一反三的能力。有些新员工接待顾客时有恐惧心理，店长应及时帮助他们消除这种恐惧心理。

>八、要有超前意识

对商品市场销售信息、竞争对手、对手销售动态保持高度敏感性，及早准备，并将信息反馈至总部，以备参考。

>九、要有成功意识

店长乃一店之主，每天面临着很多难题，很容易出现沮丧的心情，所以保持良好心态至关重要。须知，成功不仅靠过硬的本领、良好的态度或者人脉和机遇，更重要的是有坚持和不服输的心态，即要坚持不懈，不轻言放弃。

要成为优秀的超市店长，必须经过长期的专业训练，要精通商品、心理学、营销学、表演学、口才学、人际沟通以及咨询管理等。不但双手敏捷，双肢勤快，而且思考灵活。使用双手的是劳工；使用双手与脑袋的是舵手；使用双手、大脑、心灵的是艺术家；只有使用双手、大脑、心灵再加上双脚的，才是真正优秀的超市店长。

**超市巡检亮点工作总结6**

20××年即将结束，工段在熟料分厂领导的带领下，在“安全第一，预防为主”的思想指导下。使工段的工作顺利完成月度、季度的生产指标。

1、对工段员工进行生产责任制的教育和宣传各项安全生产管理制度，并在工作中存在的安全隐患及时整改、把工作安全风险降到最低，有效的防止防范事故发生。对进入工作中的工作人员进行教育，使员工的安全思想意识提高，预防在工作中发生事故，经常与工段人员进行沟通，使工段人员在工作中注意易发生事故的要点，降低安全事故发生的风险系数。

2、深入对设备的检查工作，对设备进行检查，对检查出来有隐患的设备及时报修、整改。做到不带隐患出工的.原则，确保生产安全进行。

3、7到8月份高温天气作时，防止有人中暑，工段领到分厂发下的防暑降温药品，并下发给每位员工，同时合理安排员工休息时间，防止有中暑事件出现。

4、进入秋季对员工进行宣传教育防火安全意识，重点检查灭火器是否正常，对灭火器有异常情况的进行更换，却保防火工作做到万无一失。

5、工段在公司的要求下，及时合理的根据安全标准化，进行软件和硬件的建设，取得了一定的成效，并在安全标准化的验收中，圆满完成。

目前已进去12月份，进行冬季生产，要做好冬季安全生产。在12月份的安全生产中，要做到以下几点：

1、根据冬季特点，对员工做好安全防护教育。工段班组利用班前会，部室利用周工作会做好防滑跌、防坠落、防触电、防机械伤害（卷刮）等教育。不准穿大衣和肥大衣服及高跟鞋上岗，不准酒后上班，严禁乱拉乱接电源线和擅自使用大功率灯具、电器（除空调）取暖及烘烤衣物。

2、加强现场的检查和监管，严禁“三违”行为的发生。

3、提前做好设备设施的过冬防冻保护工作，确保设备安全运行。

**超市巡检亮点工作总结7**

我们烧成工段在公司与分厂的正确领导，兄弟工段的配合与支持，工段全体职员共同努力下，累计生产优质熟料万吨。超额完成全年的生产任务。回顾20xx，我们烧成工段主要从以下几个方面开展工作：

>一、基础管理：

1）我们烧成工段在分厂的指导带领下，以日常工作为抓手，强化内部管理，狠抓劳动纪律与工作执行力。对各项规章制度进一步完善与细化，使工作责任更加明确，考核制度更加规范、明朗化。人人头上有压力，使压力有效分解与传递，人人做事有动力。做到工作有计划、有布置、有要求、有落实、有检查、有考核。同时工段管理人员认真学习公司与分厂各项规章制度、文件精神，及时有效的传达公司与分厂各项指示精神，使员工明确了解公司与分厂生产形势及工作重点，工段每天对员工的工作执行情况进行检查，及时对检查结果按照制度进行奖惩，考核结果公开上墙。使员工明确了解自己的工作不足与当月考核情况，主动查找对比差距，起到调动激发工作积极性同时督促员工及时整改工作不足，也避免了因考核不规范而打击员工工作积极性的现象发生。

2)在运行管理上，我们以稳定运行为目标，把物流输送线作为生命线。以查两头、堵中间的工作思路，稳定物料确保输送的畅通。上半年由于耐火材料使用周期的延长以及C1A进口处积料和内筒挂片的脱落，造成预热器堵塞六次的工艺事故，使生产很被动，在分厂的指导下，我们工段痛定思痛，认真查找总结了制约生产运行的瓶颈因素，积极协调利用分厂资源，对烧成工段设备与工艺进行运行评估，通过对隐患排查，制定检修计划。分厂领导对检修计划多次评审，在分厂的组织下，分别于二、五、九三个月份内进行了计划检修，及时排除了影响运行隐患。同时我们工段在分厂三级点检的基础上，又制定了详细的点检计划于点检周期，并责任到人，通过点检来弥补巡检的不足，及时制定新的隐患监控措施。着重抓住两台磨机的预检修质量，并有专人负责，使磨机的故障停机率由每月每台10次降为每月每台2至3次，磨多次实现了零故障停机。在备用机的使用上，定期切换保养，确保了备用机的完好率。从而保证了回转窑长期安全稳定运行，为全年生产任务完成夯实了基础。

3）在班组管理上，我们定期召开民主生活会，不搞“一言堂”，积极听取采纳员工的合理化建议，对于员工反应的问题，及时予以协调解决，我们职责范围内解决不了的，及时上报分厂。平时注重与员工交流谈心，及时掌握员工的思想动态，关心员工的生活与身体健康，由过去一人管理变为众人参与管理，充分调动大家管理积极性，同时提高了员工的能动性，我们由追求工作效率到追求工作效果，使员工的自信心和主人翁意识都得到了增强。由过去的“要我干”转变为我要干。我们为休息室添置了饮水机，方便了职工的饮水。通过交流谈心，众人参与管理提高职工的向心力与凝聚力，使我们烧成工段成为一只敢打，敢拼，敢打硬仗的队伍。

>二）环保管理：

根据分厂清洁文明生产的要求，我们加强了对现场“跑、冒、滴、漏”的治理工作，重点对各油站及各设备的漏油进行集中整治，不仅减少了油污的污染又减轻了员工的劳动强度，设备卫生治理难度降低，同时大大激发了员工工作积极性，我们对袋收尘、电收尘运行跟踪处理，漏风点进行密封，更换了电收尘软连接，收沉内部振打调整，收沉效果得到了保证。针对煤磨袋收尘分格轮漏灰严重，与维修工段协调研究，利用磨机预检修机会，改造20台分格轮的密封，彻底解决袋收尘的二次扬沉。我们又加了大现场环境卫生治理力度，对现场卫生死角彻底清理，并把设备包机到人。现场基本上做到了设备见本色，卫生无死角，窗明几亮，无白色垃圾。使我们的工作在一个舒适的工作环境当中。

**超市巡检亮点工作总结8**

回首今年，是播种期望的一年，也是收获硕果的一年，在上级领导的正确指导下，在公司各部门的通力配合下，在我们XXX全体同仁的共同发奋下，取得了可观的成绩。

作为一名店长我深感到职责的重大，多年来的工作经验，让我明白了这样一个道理：对于一个经济效益好的零售店来说，一是要有一个专业的管理者；二是要有良好的专业知识做后盾；三是要有一套良好的\'管理制度。用心去观察，用心去与顾客交流，你就能够做好。

具体归纳为以下几点：

1、认真贯彻公司的经营方针，同时将公司的经营策略正确并及时的传达给每个员工，起好承上启下的桥梁作用。

2、做好员工的思想工作，团结好店内员工，充分调动和发挥员工的用心性，了解每一位员工的优点所在，并发挥其特长，做到量才适用。增强本店的凝聚力，使之成为一个团结的群众。

3、透过各种渠道了解同业信息，了解顾客的购物心理，做到知己知彼，心中有数，有的放矢，使我们的工作更具针对性，从而避免因此而带来的不必要的损失。

4、以身作则，做员工的表帅。不断的向员工灌输企业文化，教育员工有全局意识，做事情要从公司整体利益出发。

5、靠周到而细致的服务去吸引顾客。发挥所有员工的主动性和创作性，使员工从被动的让我干到用心的我要干。为了给顾客创造一个良好的购物环境，为公司创作更多的销售业绩，带领员工在以下几方面做好本职工作。

首先，做好每一天的清洁工作，为顾客营造一个舒心的购物环境。

其次，用心主动的为顾客服务，尽可能的满足消费者需求；要不断强化服务意识，并以发自内心的微笑和礼貌的礼貌用语，使顾客满意的离开本店。

6、处理好部门间的合作、上下级之间的工作协作，少一些牢骚，多一些热情，客观的去看待工作中的问题，并以用心的态度去解决。

此刻，门店的管理正在逐步走向数据化、科学化，管理手段的提升，对店长提出了新的工作要求，熟练的业务将帮忙我们实现各项营运指标。新的一年开始了，成绩只能代表过去。我将以更精湛熟练的业务治理好我们华东店。

应对明年的工作，我深感职责重大。要随时持续清醒的头脑，理清明年的工作思路，重点要在以下几个方面狠下功夫：

1、加强日常管理，个性是抓好基础工作的管理。

2、对内加大员工的培训力度，全面提高员工的整体素质。

3、树立对公司高度忠诚，爱岗敬业，顾全大局，一切为公司着想，为公司全面提升经济效益增砖添瓦。

4、加强和各部门、各兄弟公司的团结协作，创造最良好、无间的工作环境，去掉不和谐的音符，发挥员工最大的工作热情，逐步成为一个最优秀的团队。

**超市巡检亮点工作总结9**

20xx年即将过去，回顾一年来工作，在各位领导和同事的支持和帮助下，自己的思想、工作、学习、综合素质等方面都得到了一定的提高，顺利完成了领导下达的各项生产任务。但同时在工作过程中也反映出一些工作不周、不到位的情况，争取在明年的工作中取得更好的成绩，为此我将一年来的工作情况做如下汇报：

>1、主要工作及教训

主要工作完成了：A斗轮机悬臂皮带更换、B斗轮机悬臂皮带更换、C5C皮带机皮带更换、C7B皮带机皮带更换、C9A皮带机皮带更换、C10A皮带机皮带更换、C斗轮机斗轮账套更换、C8B皮带机皮带更换（更换一次，小面积硫化三次）、 A斗轮机悬臂驱动滚筒更换。

教训：现场多条皮带机皮带在更换完成不到一年的时间里，连续多次发生开胶及撕裂现象，加大了大家的工作量。对于这一现象，认真分析问题原因，认为是刀割接头时，误伤了下一层帆布，造成皮带抗拉能力减小、帆布断裂。C8B皮带更换及C5B重新接头工作严格执行“W点”和“H点”，目前还没有发现质量问题。

>2、主要工作经验或教训

（1）燃料检修工作任务繁重，输煤现场条件艰苦，有较强的专业技术特点，不懂得专业技术，盲目操作，会造成机械设备和人身伤害。通过几年的生产实践，自己深知专业知识的重要性。为了能更好的胜任本职工作，使自己的业务水平和工作能力不断提高，在这些年中自己针对实际的工作需要,进行了检修工中级工的学习并考试合格，通过学习使自己的专业技术水平有了明显的提高， 每次自己都能积极的参加班组组织的各种技术培训，学习后能根据实际工作进行实践和总结，找出薄弱环节，有效的促进了工作能力的提高。输煤现场主要有输送皮带机18条，两台碎煤机，3台斗轮堆取料机，只有全面了解各种机械设备的结构、性能和运行特点，懂得各种机械设备的操作常识，掌握输煤运行操作规程，并不断学习，熟练运用，总结工作经验，才能把这些粗浅的感性认识逐步提高到较深的理性认识阶段，才能把工作做得更好。输煤现场工作体力劳动强度大，工作条件艰苦，有些人调离了这个岗位。我认为只有努力工作，钻研技术、刻苦学习才能逐步改进工作条件，做任何工作都是可以做出成绩的。

（2）针对输煤专业所属设备裸露的传动部分多，给我专业的人身和设备安全造成威胁的现状，我专业积极制定了专业的全年安全目标和防止人身事故和严格执行两票等相关措施和规定，并进行了布置和实施。截至20xx年底，我专业未发生人身事故和设备事故。但是在预防设备事故方面，发生一起三台斗轮机设备退备事件，构成工作障碍一次，我专业及时吸取了事故教训，总结经验，举一反三，进行了认真分析和总结，制定了相应的防范措施；文明生产方面：由于现场的除尘风机出力较差及燃煤质量问题，致使现场粉尘浓度大、跑煤、撒煤严重，我专业正在进行除尘设备改造和清扫器检查更换，并加强了现场卫生的维护和日常清扫。

>3、工作计划：

在输煤工作中的实践使我充分认识到，只有对工作负有强烈的责任心，并掌握必要的专业技术，才能更好地做好输煤检修工作。今后我要继续加强输煤专业知识的学习，做到在干中学、在学中干，工作一生学习不止，在工作中向有经验的人学习，使自己的专业技术能力进一步提高，并组织好班组的技术培训和安全培训，达到班组中每一名员工人人学习专业技术，人人掌握专业知识，协助班长把我们班组带成一个“学习的班组、安全的班组 。”培养出一批专业技术合格、能打硬仗的骨干力量，为公司、项目部的安全生产做出自己的贡献。

**超市巡检亮点工作总结10**

根据德惠市教育局关于20xx年春季消防安全工作的会议精神和《教育局春季消防工作方案》的具体部署，以及我校春季消防安全工作方案的具体安排，我校扎扎实实的开展了防火安全教育和消防安全管理工作。

>一、学校高度重视消防安全工作，工作目标明确

学校能够及时学习和传达上级文件会议精神，认真制定和落实工作方案，建立健全岗位责任制，责任落实，分工明确，工作细致到位。

工作目标明确：学校领导始终坚持“责任重于泰山”的责任意识；坚持“警钟长鸣、以防为主”的方针；以整治火灾隐患、预防和杜绝火灾事故为重点；以保护师生人身安全和集体财产安全为目的，大力开展防火宣传教育，进一步强化了师生安全消防意识，责任意识，提高了广大师生安全消防素质，为全面提高教育教学质量共同创造一个良好的工作学习环境。

>二、加强检查监控，责任落实到位

1、加强领导。对防火安全工作实施一把手工程，学校成立了以李奉一校长为组长的防火工作领导小组，对防火工作认真研究、周密部署，落实专人负责日常防火工作，加强了防火工作的常规管理和督导检查。

2、责任落实。明确单位自我管理的责任，进一步加强了常规管理，灭火器械必须摆放在明显位置，并定期检查保证其使用性能。不准堵塞防火通道，不准私自挪用防火器械。

3、严格值班值宿制度。值班人员要严格执行值班值宿规定，认真履行职责；严格执行消防法律、法规和有关规定，按章办事，保证安全。特别要加强节假日的值班值宿工作，坚持领导带班制。

4、学校要把消防宣传教育活动纳入到学校重要的工作日程。按时开好会：防火工作领导小组会、班主任会、全体学生大会，逐级传达防火文件、会议精神。

5、坚持广泛深入地开展防火宣传教育，拓宽教育面，强化全员消防意识。学校充分利用广播、板报、画廊、主题活动等多种形式对师生进行了宣传教育，使师生人人熟知防火公约的内容，人人明确防火工作的责任，并指导学生掌握一定的消防安全知识和逃生自救能力。

总之，今年春季我校的消防安全工作，认真落实了上级文件和会议精神，对防火工作进一步加强了领导，提高了认识，落实了责任，把防火安全教育活动纳入到了重要的议事日程当中，使全校师生明确了防火安全工作的重要性，为进一步抓好我校的防火安全工作打下了良好的思想基础和教育氛围，从根本上保证了师生的生命安全和学校的财产安全。

**超市巡检亮点工作总结11**

过去的一年，在公司领导和同事们的大力支持和关心下，认真地贯彻执行领导的决策，完成领导交代的任务，尽心尽职，努力工作。本年度我所在标段任务非常重，主要任务是20xx年6月完成xx水厂通水，另一个重要任务是为20xx年1月xx水厂通水打下坚实的基础。通过公司领导、同事的大力支持及各参建单位的大力配合，所在标段顺利完成了目标任务。

>一、工作内容

在这一年里我主要担任现场代表和生产运行部巡检一职，现场代表这个岗位肩负着工程质量、进度、安全和投资的控制，现场环境保护和农民工工资保障的职责。在质量上严把质量关，督促施工单位对新进场施工人员在施工前要进行全面质量教育，进行技术交底，使施工人员充分明确施工工艺标准、技术标准及质量控制标准，责任落实到人，杜绝质量事故；在进度上，以目标任务为准绳，在年初要求施工单位根据合同有关规定并结合工程进展的实际情况编制了项目的年度进度计划，并要求施工单位根据重新编制的年度进度计划组织生产，并且在施工过程中，不断对进度计划进行分析和纠偏，以积极推进工程进度；在安全上执行每月安全大检查制度，节假日前安全检查制度，施工单位专职安全员每日安全巡视制度。在工作中要求施工单位加强对各工种作业人员安全教育，通过规范施工作业人员的日常行为来达到零安全事故的目的`。同时以20xx年6月份是安全生产月为契机，围绕“防风险、除隐患、遏事故”的主题，举行了xx第三标20xx年度防洪度汛应急预案演练活动；在投资上为公司在工程上所花的每一分钱负责，要让每一分钱都得到它应有的价值；在环境保护上，贯彻落实各项政策要求，做到工地防尘防治“六个百分百”，通过规范现场施工作业来达到环境保护的各项要求；在农民工工资保障上，督促施工单位建立农民工工资支付专用账户，建立健全农民工实人实名花名册制度和农民工出勤登记制度，确保农民工工资按时足额发放。生产运行部巡检这个岗位肩负着工程安全运行的重要职责。20xx年底，工程已通水管线长度近40km，为保障管线安全运行，建立了周巡查制度，每周对管线的阀门、临边、临沟等重点部位进行巡查。对于巡查中发现的各种问题落实到标段进行处理并做好巡查记录。

>二、工作计划

20xx年继续以目标任务为准绳，对20xx年工作计划如下：

1、做好xx水厂20xx年1月通水的各项工作。

2、督促三、五标段施工单位完成各项收尾工作。

3、督促三、五标施工单位开展分部工程验收工作。

4、继续对通水管道每周进行巡查，确保通水管道安全运行。

>三、心得体会

这一年来，我始终坚持严格要求自己，少说话多做事，尊重领导，团结同事，时刻维护公司名誉，努力的做好本职工作，在本职工作中尽心尽力，提高自己岗位本领，敬业职守。

>四、不足之处

师父领进门，修习在个人，技术上可以请教领导同事，但管理上得有自己的一套办法，技术是管理的基础，但管理也可以引导技术。我在管理方面的经验很匮乏，以及对工程资料了解胜少；故在新的一年里，视努力弥补不足之处为我的目标。

珍惜是完美人生的基点，踏实是成功事业的保证；在以后的工作中，不管工作是枯燥、多姿多彩还是繁重，我都要在工作中吸取教训总结经验，为以后的工作打下坚实的基础，与各位同事一起努力，传承公司企业文化，为公司做出应有的贡献。

**超市巡检亮点工作总结12**

篇一：质检员工作总结范文

质检员半年工作总结

半年来，在领导的关心指导下，在同事的支持帮助下，我不但勤奋踏实地完成了本职工作，而且顺利完成了领导交办的各项临时任务，自身在各方面都有所提升。为了更好地做好今后的工作，总结经验，吸取教训，本人就上半年的工作总结为以下几项：

一、工作收获 1.产品检验

我严格按照控制计划要求，做到不漏检，不少检。

2巡检

巡检是一项细致的工作。“细节决定成败”，在巡检的过程中，对工序生产的产品，必须按照工艺文件要求产品工艺进行检验，并执行上道工序对下道工序负责，下道工序复验上道工序的制度，做到层层把关

3异常反馈

在生产过程中因设备或员工的原因，出现各种各样的异常或问题，我会第一时间通知上级领导，及时的处理问题。

二 感想及体会

1、态度决定一切

工作时一定要一丝不苟，仔细认真。有必要时检测一下自己的工作结果，以确定自己的工作万无一失。工作之余还要经常总结工作教训，不断提高工作效率，并从中总结经验，而且可以让我在工作中更快的成长起来。在和大家工作的这段时间里，他们严谨、认真的工作作风给我留下了深刻的印象，我也从他们身上学到了很多自己缺少的东西。

2、勤于思考

岗位的日常工作比较繁琐，这就需要我们一定要勤于思考，改进工作方法，提高工作效率，减少工作时间。

3、不断学习

要不断的丰富自己的专业知识和技能，这会使我的工作更加得心应手。一个人要在自己的职位上有所作为，就必须要对职位的专业知识熟知，并在不断的学习中拓宽自己的知识面。

三、自身的不足

1、要进一步加强对检验工作的系统性、科学性，提高综合分析、解决问题的能力

2、在完成领导交办的任务的基础上，发挥自身优势，继续加强专业知识的学习，进一步提高检验技能和知识水平

四、20\_年的工作规划

在下半年里，我决心认真提高工作水平，为公司的发展贡献自己的一份力量。在今后的工作中要虚心向其他同事学习工作方面的经验，借鉴好的工作方法 不断提高自身的素质，使自己的全面素质再有一个新的提高，以适应公司的发展和社会的需要。要进一步强化敬业精神，增强责任意识，提高完成工作的标准。

**超市巡检亮点工作总结13**

20xx年全年连锁超市财务工作在围绕公司春节集训所提出的连锁超市软件全面升级、管理升级、超市全年实现销售1个亿的目标开展工作；结合刘总在财务工作会议上部署全年重点工作精神，实现了销售、利润双丰收。现将全年工作汇报如下：

>一、连锁超市商品管理软件全面升级

连锁超市经过XX年全年的快速发展，发现有些具体问题原有的业务系统软件已无法解决，如：不同门店不能制定不同的售价、同一商品不能实现不同供应商不同进价等等。根据实际现状，公司决定对超市软件进行全面升级，春节集训后迅速安排了连锁超市业务与财务以及信息部相关人员到外地进行了实地考察，对连锁超市经营模式以及超市所使用软件进行了解。在3月初对超市软件升级做了前期大量准备工作后于3月底对业务系统全面切换；切换后运行到现在基本达到了我们的预期要求；原系统无法解决的问题，现已基本解决。如：不同门店可以制定不同的售价、同一商品可以实现不同供应商不同进价等。

我们利用软件的先进功能，对进销存各个环节提高了分析能力和加大了管理手段。如：通过价格带分析确定每一个价格带在销售中所占比重，这样能确定每个门店周边消费水平，为门店组织商品价格定位提供了比较有效的参考数据。（城南新区店在今年5月份时通过价格带分析后，发现6—10元销售比重占到全月销售的，门店与业务协商后，从中天街调拨一批特价为元的卷提纸（中天街销售已趋于疲软），两天即抢购一空。

通过大半年的正常运行，连锁超市软件升级工作已在全体连锁超市同仁的共同努力下，取得了圆满成功。

>二、连锁超市财务管理全面升级

为了使连锁超市财务管理工作更加正规化、制度化、科学化；针对超市财务管理薄弱环节及部分店长微机操作能力较弱等现象，我们规范了各门店电脑操作流程，相应出台了各种管理制度，并汇编成《关于规范东方连锁超市商品流转重点环节的管理规定》的制度来进行规范；并严格按管理规定执行，特别对以下几方面加强了控管。

1、单据流程更加规范、正规化。针对连锁超市业态特殊性，为使企业利润不得流失，我们相应推出了《商品新增条码审批表》、《连锁超市团购出库单》、《连锁超市价格执行审批表》、《连锁超市堆码、端头申报表》，通过用单据流程对各个环节的监管，业务部门操作不再存在随意性，如：

商品条码新增必须见到手续完善单后方可录入，不存在一个电话即将条码新增。

规定所有团购商品出库必须填写团购出库单（注明本次团购的毛利、经办人及收款时间）后，收货组方可发货，否则一律不予出货，填明团购出库单的好处在于柜台团购商品都有依据可查，不可能再存在因为无法划清团购责任人而造给公司造成损失。

所有堆码端头按地理位置排列序号填写堆码端头申报表，在申报表上注明使用时间及扣收费用等情况，通过用堆码端头申报表近一年的管理，今年堆码端头费用收取比去年增加近45万元。

2、销售环节管理。要求各门店按公司销售管理环节执行并针对连锁超市特殊性实行模糊收银法，门店做好收银员销售登记工作并按收银员上交销货款上报财务科，凡是违例者都作了相应处罚；坚持每两月对门店销货款进行盘点，检查是否存在短款、挪用销货款等现象。由于我们平时检查力度较大，至今未发现有门店挪用销货款现象。对于打折促销根据厂方所提供的要求来制定限时限量促销活动，活动结束后电脑自动生成退补单扣收。

3、及时与业务部门搞好沟通工作。每周六下午5：30参加业务部门召开的门店店长沟通会议，对于本周各门店所遇到的财务方面新问题在会议上及时解决，对于自已无法解决不了的请示领导后在下次会议上解答。在沟通会议上，指出门店管理薄弱环节并严格按公司的管理规定执行；使各门店在财务的指导下有秩的开展工作。

4、搞好盘点工作。严格加强平时对商品进货出货工作监管，要求各收货员和收银员必须按条码收货和出货，加强防损人员防损意识，做到严禁赊销，一经发现赊销严格按公司制度进行处罚；凡是团购挂帐者，在盘点前团购款未收回者，将团购欠帐挂团购经办人个人欠款等，严格保证盘点时做到帐实相符。通过对商品进货出货管理，现在门店盘点工作大有改观，刚开始每月盘点基本都是通宵并且盘点效果不明显，有时还要几天进行查询核对方可报帐且帐实还不一定相符，通过加强管理，现在当天晚上盘点当天即可上报盘点结果。坚持每月对各门店进行定时或不定时抽盘，对抽盘结果出入较大的，及时请示上级领导后对该门店进行监盘。

5、加强对经理个人往来帐务清理。原先所有外地自采商品都挂在经理个人商品采购借款，造成帐目不清、库存积压过大等现象；针对此状况今年上半年对所有从外地采购都从个人采购借款中分户，分户后对付款和商品退换货都带来了极大方便，使帐户余额一清二楚。

6、加强对超市物料包装管理；超市物料包装使用是超市一大头开销，如何管理好物料包装，就是如何节约了公司的费用，今年8月份在刘总的指导下，对超市物料包装使用微机管理，视同商品按进销存进行控制。

**超市巡检亮点工作总结14**

今年的工作总算是结束了，忙碌了一年马上就可以休息一会了。今年自己也是很好的完成了老板给我的销售任务，也总算是可以松一口气了。自己这一年在工作上的表现还是很不错的，马上新的一年的工作就要开始了，想要在新一年的工作中能力有进一步的提升的话就应该要做好一个工作总结，这样才能够知道自己还有哪些地方做的是不够好的，在之后才能够有针对性的去改正。

>一、工作体会

其实自己也早就已经习惯了这样的忙碌，最忙碌的那段时间还没有到来，根据往年的惯例我们超市最忙的那段时间是农历新年前后，那是也是销售的好时机。作为销售店长，我是一定要抓住这个时机去提高我们超市的营业额的，这段时间一天销售额几乎比得上我们平常的两到三倍了。在平常想要提高超市的销售额的话主要是通过促销活动，但又不能太过频繁，这样虽然销售额是增加了，但超市的总体收益是下降了的。

自己通过工作的经验也知道了促销活动的活动力度和活动间隔时间该怎样去把握，怎样进行促销才是对超市最好的。同时还要对超市的一些临期产品进行促销，让消费者有购买的欲望。若是没有经验的累积想要掌握好这些东西还是比较的难的。其实自己也还是有很多需要改进的地方的，总结下来发现自己还是有很多的活动办的不是特别好的，今后应该要多为超市的效益着想。

>二、工作计划

自己下一步的工作计划就是在进行促销活动之前做好计划，每种产品最适合的促销方式是不一样的，所以这是我之后需要去了解和学习的地方。只有清楚了每种产品最适合的促销手段，才能够最好的.去增加超市的营业额。自己也要多去看看其它超市的一些优秀的销售案例，多多的学习，让自己能够有更大的进步。我身上还是有着很多的不足的，之后是必须要更加的努力的。虽然今年的工作已经完成得还算不错的，但我觉得这还是不够的，因为自己是能够把工作完成得更好的。

今年一年的工作到现在就已经结束了，今年有收获的同时也有着遗憾，遗憾自己很多的工作还没有完成好今年就这样结束了，但这也告诉我之后应该要把握好时间，让超市的的销售额有增长的同时，也能够保证超市的营收也是持续的在走高的，明年继续的加油吧。

**超市巡检亮点工作总结15**

一年的时间转瞬间过去了，在领导及同事的支持和帮助下，我坚持不断地学习理论知识，总结工作经验，严格遵守公司的厂规厂纪，完成了自己的各项工作，具体总结如下：

我在IPQC岗位已有2年多的时间了，应该算是老员工了，回想这两年多的工作历程，是我人生中重要的一段时期，在这期间我的收获重要有两个方面：

1、在思想上比之前更加成熟和人作方面积累了丰富的工作经验，总结为八个字“收获颇多，受益匪浅”，自己能有今天这样的成就和变化，主要靠领导的培养和同事的支持、帮助及自身不断的努力，在很多方面（理论知识、工作经验、管理知识）还需要不断学习。

2、我热衷于本职工作，时刻保持“谦虚、谨慎、律己”的工作态度，认真完成任务，履行好岗位的职责，坚定信念。

在工作中我严以律己，部21集团以着“降成本、增效益”，集团公司是一个发展较为快速的公司随着社会的发展，科学的进步，人们的需求也越来越高，尤其人们品质要求更高，公司也不停的研发出新的产品从37、25发展到现在的66、68、69、70、71等多种产品，可见公司的前景是相当可观的。

在工作中出现很多品质问题，我都能快速的去处理，比如：10月份，12机芯组件在补焊时发现屏蔽线有假焊现象，比例占4%，经调查发现是因为电子线来料芯线有氧化现象造成不粘锡，及时通知相关领导来处理，10月25日经验证新来的电子线验证OK，问题才算结案。又例如：12机芯组件刚生产时，由于灵敏度调试电流值不稳定，总装和客户投诉频繁，产线合格率在30%-50%之间，在品管部QE的主导下召集技术部及相关单位进行不断的分析改善，C180质量有很大的提升，现客户和总装投诉较少，合格率在60%-70%左右，XXX刚生产时贴片将ICRV4141AM错贴成RV4145AMT由于我的首件确认不及时造成线路板不良17%要全部返工换IC，这说明我在工作中还有不足之处，还需要去不断的改进。

我很清楚自已还存在很多不足和缺点，经过自我的总结和领导的批评及指导，对我今后的提高十分必要，在管理中缺乏大胆管理主动性，今后我应该加强学习不断提高自已的管理水平，工作中不断总结经验，与同事多交流少，关心同事和员工不够，我在插件补焊岗位时间比较长相比新员工有定的经验，特别是分析问题和处理问题方面，在对新员工的“传、帮、带”方面做的还不够全面。

基本完成了本职工作，这与领导的支持和同事的帮助是分不开的.，在此对领导和同事表示衷心的感谢，以上是我对这一年的工作情况的总结，不全面和不准确的地方，请各位领导批评和指正，谢谢！

祝愿12越来越好！

工作总结与计划

首先，感谢领导给我这次提升的机会，也是对我之前工作的肯定，对以后

工作的一种鼓励。品质管理重在预防，与每个人息息相关，必须通过持续改进，不断地去提高。针对目前XXX总装质量现状，还有很多地方需要去改进，每个巡检员必须以饱满的工作热情与良好的心态去工作，坚持原则，严格按标准

进行检验。自接管XXX总装及电源线车间以来，我深知自己责任重大，为了使以后工作在原有的基础上有所提高，现对以后的工作作一个计划：

１、首先是人员方面，对现有品管人员进行相关的培训教育，使他们的专业知识及技能得到进一步提高，从而使他们真正认识到自己的工作职责，监督并指导巡检员工作状态及产线异常情况的处理。

２、监督产线操作工的作业手法与操作规范，减少不良品的发生。

３、配合产线组长做好相关设备及仪器的点检，并做好记录，真正做到可追朔性。

４、提高各巡检员的综合素质即工作的技能与人沟通交流的能力。

５、品质不是检验出来的，是制造出来的，需要提高全员的质量意识。

６、以身作则，公平公正地对待每一个人。

７、针对XXX现存在的一些品质问题及客诉，认真分析其原因，并做好预防及解决的措施，从而把问题的源头给控制住。

８、加大抽检力度，及时反馈问题，杜绝不良品流入客户手中。

现代企业发展之快，其人与人之间，企业与企业之间竞争之激烈，在以后的日子里不断地学习，接收新的知识，提高自己的工作技能。

**超市巡检亮点工作总结16**

>一、日常工作

1、每季度对全市自维巡检维护一次工作，多次往返翠峦、皓良河、乌伊岭等基站。

2、和铁塔集团对我市基站进行核查工作，核查1000余次。在核查过程中，为给公司节省差旅费用，都是自己驾驶车辆进行核查，在核查的过程中，发现电信、联通等公司利用移动电源线路10多个基站，核查后经过整改，已查出涉及4家分割电费款项上万元左右，经与铁塔沟通，要求对线路进行整改，使我公司电费降低，进一步保障了我公司的线路安全，为公司节省了电费支出。

3、利用专业技术能力进行应急保障紧急抢修工作，20xx年主要解决问题有夏天涨水进行支援和下雨天抢修线路，南岔停电支援更换电池等许多临时突发工作。

4、本人在一年的工作中，业务上有了相对的提高，每一次的实践工作，都是对我业务能力提高的一次经验积累。

>二、20xx年工作打算：

1、按照公司的20xx年重点工作要求，积极主动的完成本职工作

2、继续跟踪、推进基站维护、核查电费工作

3、完成领导交办的临时工作.

**超市巡检亮点工作总结17**

巡检工作计划一、参加人员及分工：

组内第一人为巡检小组长

综合办公室：

陈宗旸、刘小红、雷广祥、杜小莉、医疗保健中心：张玮、黄慧丹

物业保障中心：张连萍、滕德馨、许轩、仇恒龙、王丽丽、华鹂鹂 经营服务中心：张源秀、何荣、杨爽、马琴 场馆管理中心：曾莎莉、吴素玉、刘露露、胡玥 水电维修管理中心：杨启耀、欧阳芳玲、韩露

二、时间安排：

10月15日—10月19日，请各小组长在时间段内自行联系检查部门，安排好具体时间 三、巡检任务：

检查体系运行（主要职能履行情况）及不合格项整改情况。四、工作安排：

（一）编制《巡检记录表》

1、总体要求：综合办、物业保障中心、经营服务中心按三级部门分别编制，其他部门酌情安排。

2、内容要求：重点检查部门核心工作、注重现场服务，细化工作流程，立足工作手册，兼顾体系文件修改。（二）准备相关表格

《巡检记录表》、《巡检汇总表》、《不合格报告》（含上期出具的待整改项）。

（三）召开工作会议：布置工作、明确要求、宣布分工。

（四）实施巡检。

（五）各小组整理相关资料，于10月22日下班前，交至质量控制办公室。

（六）质量控制办公室汇总巡检情况，以书面形式报总务委员会。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找