# 入职三个月工作总结【17篇】

来源：网友投稿 作者：青苔石径 更新时间：2024-06-11

*Staff，是一个中文单词，拼音是zh&Iacute余,阿可爱,n、 指从事行政、业务工作的人员。包括机关、企事业单位、学校和团体的行政或业务人员。 以下是为大家整理的关于入职三个月工作总结的文章17篇 ,欢迎品鉴！【篇一】入职三个月工作总...*

Staff，是一个中文单词，拼音是zh&Iacute余,阿可爱,n、 指从事行政、业务工作的人员。包括机关、企事业单位、学校和团体的行政或业务人员。 以下是为大家整理的关于入职三个月工作总结的文章17篇 ,欢迎品鉴！

**【篇一】入职三个月工作总结**

　　当陌生的环境变得熟悉，当夏的炎热代替了冬的寒冷，不知不觉中三个月的试用期很快过去了。回首这三个月的工作，自己在工作和学习中都有了长足的进步，同时也存在缺点。俗话说得好，好记性不如烂笔头，工作中我喜欢用笔记录下自己成长的足迹，总结自己的得与失，三个月试用期总结如下：

>　　一、工作方面：

　　（一）财务方面的工作

　　我认为财务工作是简单的事情重复做，从小事做起，从细心做起，不断总结经验才能把工作做得更好。

　　1、记账：出纳工作从简单的审核票据，粘贴票据等最基础的工作做起，已经付了的单据都要在其上面盖好“现金付讫”的章。审核无误的原始凭证做好记账凭证，每笔已经发生的业务，及时记账，及时记录记账明细，已备查询。在以后的工作中个人报销的原始单据要有个人签字。记账过程中不断明确各业务走的具体科目，不明白的向赵姐请教，同时也查询以前的凭证。

　　2、记现金日记账和银行存款日记账：根据审核无误的原始凭证和记账凭证定期的核对现金和银行存款，及时登录现金日记账和银行存款日记账。刚开：：始登录现金和银行存款日记账时会出现不同程度的错误，如借方写成贷方，贷方写成借方，以及因为粗心的缘故把记账凭证漏写，在出现错误和问

　　问题的时候我及时改正，并做好工作心得。记账时一定不能分心，认真做好分析，在填写每一笔业务的时候都要认真、细心，在心情急躁和不平静的时候不能做记账方面的工作。对于记错账的情况下，怎样修改也从赵姐那学到一些经验。年初和月初记现金日记账和银行存款日记账时，我也从06年的账本上学到了不少经验。

　　现金日记账要记录好每笔发生的业务，而银行存款日记账则要明确各个银行的业务，每笔业务要根据发生银行的不同而登录。目前公司的开户行是建行市中支行，也是主要业务的发生行。建行营业部主要发工资，农行和农信主要是税金方面的业务。每行每季度都会有银行利息单。

　　日清月结是现金日记账和银行存款日记账的特点与需求。

　　3、做报表：目前主要做的报表是每周的财务收付存报表、每月的流水账明细。

　　（1）财务收付存报表：每月根据审核无误的记账凭证，做好财务收付存报表。此报表周一交予赵姐审核，刘经理核准。一般情况下我都在前一周的周末做好，并根据审核无误记账凭证和现金、银行存款做好核对工作，次周的周一直接将表打印。刚开始因为对此项工作不是很熟悉，经常出现账目不准和不平衡，且备注中的数目不能随之相应的调整，主要是预付货款及存货余额要随着在外资金的变化而变动。经过一月的调整后，这项错误基本很少出现了。每周一，将报表传给王经理理审阅。在此之前经常会漏写记账、审核、核准人的名字，不过如今发邮件之前我都会仔细的核对，漏写记账人员的名字情况如今也很少出现了。

　　（2）每月的流水账明细：流水账的登记和核对一般在做好财务收付存报表和现金日记账、银行存款日记账的前提下，根据记账凭证仔细地入账，每月月初与现金和银行的账目都能一致。此项工作越来越熟悉，而且越做越快。

　　4、其它细节方面的工作

　　（1）票据：目前主要开的单据有现金支票、转账支票、电汇、入账单。这四种票据的要求非常高，无论是填写方面还是盖公章方面，若出现错误填写都要加盖“作废”章。

　　（2）支票方面：刚开始在票据填写和加盖公章时，经常出现错误，如日期没大写，单位名称和金额没顶格写，填写不规范等问题。经过一个多月的熟悉，规范此方面的工作。同时，根据需要到银行提取备用金和办理银行入货款账等业务。

　　（3）电汇：货款主要通过电汇付出，在实施的过程中积累了主要付款单位的各项明细，如单位名称、账号、汇入行名称、以及传真。填写名称要和其单位名称一致，一个字都不能漏写。

　　（4）入账单：主要的入账单有

　　收到货款收入的转账支票和每月发放工资时的入账。

　　（2）税务：对于发票审核和交税金有了初步的认识。

　　（3）关于增值税发票的开据：此项工作有一点小小的了解。

　　（二）其它工作

　　（1）每周固定的会议记录：根据每周一的例会，尽快整理好会议纪要，并让刘经理修改和审核，大家签字后传给黄先生和王经理，此工作当天完成。

　　（2）相关人员接待：对于公司外来人员，主要做好接待方面的工作。

　　（3）其它工作：如交公司话费、和赵姐一起审核公司的营业执照、组织机构年审、工商年检等等。

>　　二、学习方面

　　虽然现在做的工作与学校学的知识有所不同，但是我并没有感到灰心和气馁，不会的地方不断向赵姐请教。4月份与赵姐一同去济南学习最新的《企业所得税》。财务知识更新的速度不断加快，我还需不断学习新的业务知识。

>　　三、思想方面

　　工作与学习很重要，但良好的心态是搞好工作的前提。工作中我不断的摆正自己的心态，以乐观的心态去面对一切，这不仅使我的工作开展很顺利，同时与同事之间的相处非常融洽。

　　以上是这三个月的工作总结，当然在工作开展的过程中还存在这样和那样的不足：

　　1、知识方面的匮乏：财务方面的知识更新速度很快，这方面的知识仍要不断的加强。

　　2、记账：记现金日记账和银行存款日记账时会出现漏写和填写方面的错误，更改时比较麻烦，在业务不断熟悉的过程中，类似的错误出现率也越来越少。偶尔的时候在记账凭证上会漏写附件多少张，但随着业务的熟练以及检查，出错率逐渐减少。

　　3、单据的填写：在填写单据方面曾出现过不同的小问题，如填写不规范、盖章不合理等问题，随着经验的积累，此类问题已很少出现。

　　以上是我在试用期的工作总结，感谢赵姐和刘经理在工作中给予我的巨大帮助和鼓励，感谢其他同事的鼓励与合作。在以后工作开展过程中，我将会熟悉更多的相关业务，用笔记录自己的成长足迹，不断鞭策自己，不断成长。

**【篇二】入职三个月工作总结**

>　　一、对本人工作适应良好

　　在面试的时候，本人就已经详细了解清楚了本公司对本人的要求以及岗位职责，本人在这三个月里适应良好，基本已经可以独立完成公司交给我的工作任务了。在刚上手进行本公司的工作时，我还是有一定程度的不适应的，那会儿我也非常担心自己最后能不能完全适应下来。不过这三个月通过本人的勤奋付出，以及公司领导的大力帮助，本人对本岗位已经完全了解，也可以完全胜任了。我相信在转正之后的未来工作中，我一定也能把握好，不给公司拖后腿。

>　　二、了解了公司规章制度

　　在公司工作了三个月后，我知道了本公司是一个以严谨著称的优秀公司，这一定程度上让我在工作中更加严谨了。这三个月里，本人把公司的规章制度了解得非常透彻了，希望本人在未来的工作中能够依据此规章制度，认真进行对把工作的把控，让本人的工作更加有效开展。另一方面，本人在这个三个月的试用期里，对公司规章制度的完全掌握，也是有利于未来其他方面工作的拓展的，希望本人能够在未来开辟出一片新天地来。

>　　三、进行了新工作的拓展

　　虽然这三个月是本人来公司的试用期，但在此期间，本人在保证正常工作正常运转进行的同时，进行了新工作的拓展了，并且这部分拓展工作还得到了公司各部门领导的认可。这给本人带来了极大的信心，让本人相信自己的能力有更大的发挥空间，也让本人明白本公司的领导是看得见员工的各方面才能与发展的。

　　三个月说长不长，说短其实也不短。在这三个月里，本人的工作得到了公司高层的认可，这就意味着本人将继续为本公司效劳了。但愿本人在未来的工作中，依旧有如现在工作的认真和严谨以及热情，这样才可以继往开来做公司未来的好员工。

**【篇三】入职三个月工作总结**

　　自从毕业以来已经进入x县xxxx有限责任公司三个多月了，来到x县xxxx有限责任公司这个大家庭里，我从一个懵懂的大学毕业生慢慢走向了工作的岗位的x县xxxx有限责任公司人。在这人生的成长路上，单位的领导和同事，特别是带我的师父给了我很大的帮助。在电力企业的教育不同于在学校的教育，电力企业更注重安全和效率，更加关注个人的技能和办事能力，因此在单位的这三个月中，我不仅学习到了更多实际的职业技能，而且在逐渐的提高自己的办事能力和为人处世能力。虽然取得了一些进步，但是由于经验的缺乏以及工作技能的不足，还有很多需要改进的地方。下面是从工作中取得的成绩，工作中的不足和以后的改进措施等方面对这三个月的工作进行总结。

　　刚从大学进入工作的我深感自己工作技能和工作经验的缺乏，于是就保持了在学校里认真专研，勤奋苦学的作风，再加上师父以及同事的帮助，我取得了很大的进步。在我们刚入职的时候，部门就为我们新员工制定了培养计划，由于自己以前没有真正接触过电厂方面的知识，我就通过努力学习x县电厂《运规知识》及在网上的学习，已经对电厂的整个运行流程有一个大致的了解，在学习中边学习实际操作，基本完成了培养计划项目的任务。第一个月的学习中，我学习了xx国际《电业安全作业规程》，学习了xx国际以及x县xxxx有限责任公司和各项生产管理制度、文件，学习了x县电厂生产、

　　管理流程；第二个月的学习中，我熟悉了x县电厂厂内设备位置，根据x县电厂《运行规程》熟悉电厂设备运行参数和运行限额。掌握了x县电厂设备的结构、作用以及操作以方法和注意事项。熟悉了运行监视、巡视检查设备的要求、项目、方法和流程。掌握了x县电厂主接线系统图，了解电厂与系统的联接运行情况。熟悉400Ｖx县电厂厂用电接线各运行方式，供电网络、主要负荷及各动力屏的负荷。熟悉图纸的查看、分析；第三个月的学习中，我掌握与电网调度通讯联系方法，做到相互礼貌通话，做到工作上的沟通，并做好相关的记录工作。同时掌握了x县电厂各项定期工作。在学校一般是被动的学习，并且很难把所学到的理论知识用于实践，而在单位我变被动学习成主动的去学习，去掌握技能，并且可以把学到的知识随时的用于实践，大大提高的针对性和效率。在进入单位的这三个月，我不仅在职业技能学习上取得了进步，而且在思想上对于职业的学习也取得了进步。

　　虽然三个月的时间一直在努力，但是工作中还是有不尽人意的地方，也存在一些不足。这三个月主要的任务是自我学习，提高自己的工作和处事能力。在工作中的不足就是缺乏沟通与交流，没有利用公司提供的资源，与师父和同事缺少交流，导致了学习效率不高，既浪费了一些时间，又消耗了不必要的精力。另一个不足就是在团队中缺乏自信，不能够在团队中充分展现自己，没有把自己的所学或是才能发挥出来。从现在看来，这些不足将极大地影响以后的工作与生活，所以针对不足，我将在以后的工作中采取下面的的措施来弥补不足，克服缺点，提高自己。

　　首先学习成功人士的7个高效习惯，积极主动的去学习，不仅向书本学习，更要向有经验的领导和同事学习，在学习中提高自己的沟通和表达能力，在工作中勇于承担责任，并且勇于展现自己。其次根据条件制定可行的计划，把自己的工作目标文字化，把压力变成学习的动力，提高总自己的技术水平，在技术中交流并展现自己。最后有意识的培养自己的团队合作精神，多多与团队的队友交流，在沟通中学会善于倾听，在沟通中学习，并在沟通中表达与表现自己。

　　三个月转眼即逝，我的职业生涯也渐渐步入正轨，活到老学到老，需要学习的东西还有很多，吾将上下而求索，同时感谢x县xxxx有限责任公司为我提供的成长和发展的平台。

**【篇四】入职三个月工作总结**

　　时光如白驹过隙，\_\_年末又至，在过去的一年里，在院领导、护士长及科主任的正确领导下，我认真学习马列主义、毛泽东思想、邓小平理论医学和“三个代表”的重要思想。坚持“以病人为中心”的临床服务理念，发扬救死扶伤的革命人道主义精神，立足本职岗位，善于总结工作中的经验教训，踏踏实实做好医疗护理工作。较好的完成了\_\_年度的工作任务。具体情况作自我总结

　　一、思想道德方面：在思想上加强学习提高理论和业务素养。始终坚持把政治理论和业务知识学习作为提高政治信念、思想素质、工作能力的重要途径。利用电视、电脑、报纸、杂志等媒体关注国内外形势，学习党的基本知识和有关政治思想文件、书籍。在学习过程中，注意理论联系实际的方法，不断提高自身的认识能力和思想政治素，一直坚信人应该坚守自己的信念和操守，在这个物欲横流的社会，保持内心的纯净，言者易，行者难，要耐得住寂寞，有所为，有所不为。

　　二、专业知识方面：信息高速发展，知识不断更新，只有不断地学习才跟上时代的进步，今年我克服了翻班工作，照料家庭的繁忙，利用业余时间完成了1护理中级职称考试，2通过了计算机职称考试，3本科在读4参加急诊心肺复苏学习班5参加急救包扎学习班6参加护士礼仪学习班

　　三、工作能力方面：对工作热爱，心不累则身不累，象蚂蚁一样工作，象蝴蝶一样生活，对于自己的工作要高要求严标准。我院的住院病人以老年长期卧床，生活不能自理为主，日常工作中我具有强烈的责任感和爱心，人们对新生命的诞生固然充满了喜悦，在经历了一生辛苦劳作，暮年时却又回归了婴儿时期，老人的今天也许就是自己的明天，善待老人，视同亲人，多一声问候，多一点微笑，用自己的爱心陪伴老人走完生命的最后旅程。同时协助护士长做好病房的管理工作及医疗文书的整理工作，认真做好医疗文书的书写工作，医疗文书的书写需要认真负责，态度端正、头脑清晰。我认真学习科室文件书写规范，认真书写一般护理记录，危重护理记录及抢救记录。遵守>规章制度，牢记三基(基础理论、基本知识和基本技能)三严(严肃的态度、严格的要求、严密的方法)。

　　四、团结协作方面：严以律己，宽以待人，不埋怨，不指责，当意见有冲突时，先想想自己的过失，有则改之，无则加勉，空余时间读好书，做好事，工作中分工不分家，为调节医护患关系，构建和谐社会做出努力。

　　理事业是一项崇高而神圣的事业，作为一名护士，我时刻的意识到我担子上的重任，在今后工作中，我将加倍努力，为人类的护理事业作出自己应有的贡献!\_\_年的曙光即将到来，譬如旭日东升，我将迎着阳光，踏步前行!

**【篇五】入职三个月工作总结**

　　自从毕业以来已经进入\_县\_\_\_\_有限责任公司三个多月了，来到\_县\_\_\_\_有限责任公司这个大家庭里，我从一个懵懂的大学毕业生慢慢走向了工作的岗位的\_县\_\_\_\_有限责任公司人。在这人生的成长路上，单位的领导和同事，特别是带我的师父给了我很大的帮助。在电力企业的教育不同于在学校的教育，电力企业更注重安全和效率，更加关注个人的技能和办事能力，因此在单位的这三个月中，我不仅学习到了更多实际的职业技能，而且在逐渐的提高自己的办事能力和为人处世能力。虽然取得了一些进步，但是由于经验的缺乏以及工作技能的不足，还有很多需要改进的地方。下面是从工作中取得的成绩，工作中的不足和以后的改进措施等方面对这三个月的工作进行总结。

　　刚从大学进入工作的我深感自己工作技能和工作经验的缺乏，于是就保持了在学校里认真专研，勤奋苦学的作风，再加上师父以及同事的帮助，我取得了很大的进步。在我们刚入职的时候，部门就为我们新员工制定了培养计划，由于自己以前没有真正接触过电厂方面的知识，我就通过努力学习县电厂《运规知识》及在网上的学习，已经对电厂的整个运行流程有一个大致的了解，在学习中边学习实际操作，基本完成了培养计划项目的任务。第一个月的学习中，我学习了\_\_国际《电业安全作业规程》，学习了\_\_国际以及\_县\_\_\_\_有限责任公司和各项生产管理制度、文件，学习了\_县电厂生产、

　　管理流程;第二个月的学习中，我熟悉了\_县电厂厂内设备位置，根据\_县电厂《运行规程》熟悉电厂设备运行参数和运行限额。掌握了\_县电厂设备的结构、作用以及操作以方法和注意事项。熟悉了运行监视、巡视检查设备的要求、项目、方法和流程。掌握了\_县电厂主接线系统图，了解电厂与系统的联接运行情况。熟悉400V\_县电厂厂用电接线各运行方式，供电网络、主要负荷及各动力屏的负荷。熟悉图纸的查看、分析;第三个月的学习中，我掌握与电网调度通讯联系方法，做到相互礼貌通话，做到工作上的沟通，并做好相关的记录工作。同时掌握了\_县电厂各项定期工作。在学校一般是被动的学习，并且很难把所学到的理论知识用于实践，而在单位我变被动学习成主动的去学习，去掌握技能，并且可以把学到的知识随时的用于实践，大大提高的针对性和效率。在进入单位的这三个月，我不仅在职业技能学习上取得了进步，而且在思想上对于职业的学习也取得了进步。

　　虽然三个月的时间一直在努力，但是工作中还是有不尽人意的地方，也存在一些不足。这三个月主要的任务是自我学习，提高自己的工作和处事能力。在工作中的不足就是缺乏沟通与交流，没有利用公司提供的资源，与师父和同事缺少交流，导致了学习效率不高，既浪费了一些时间，又消耗了不必要的精力。另一个不足就是在团队中缺乏自信，不能够在团队中充分展现自己，没有把自己的所学或是才能发挥出来。从现在看来，这些不足将极大地影响以后的工作与生活，所以针对不足，我将在以后的工作中采取下面的的措施来弥补不足，克服缺点，提高自己。

　　首先学习成功人士的7个高效习惯，积极主动的去学习，不仅向书本学习，更要向有经验的领导和同事学习，在学习中提高自己的沟通和表达能力，在工作中勇于承担责任，并且勇于展现自己。其次根据条件制定可行的计划，把自己的工作目标文字化，把压力变成学习的动力，提高总自己的技术水平，在技术中交流并展现自己。最后有意识的培养自己的团队合作精神，多多与团队的队友交流，在沟通中学会善于倾听，在沟通中学习，并在沟通中表达与表现自己。

　　三个月转眼即逝，我的职业生涯也渐渐步入正轨，活到老学到老，需要学习的东西还有很多，吾将上下而求索，同时感谢\_县\_\_\_\_有限责任公司为我提供的成长和发展的平台。

**【篇六】入职三个月工作总结**

　　各位领导好，我是xx集团——xx有限公司的xx，毕业于xx工业大学材料物理系，现在是公司生产部的一名工艺员。首先，很感谢各位领导能在百忙之中抽出宝贵的时间看我的工作总结，也很荣幸地能够成为贵公司的一员。

　　我从入职至今已近三个月了，这三个月里，我有一个半月由于脚伤在请假状态。不过在职的另一个半月，在领导和同事及师傅的帮助下，我对我们工艺员的工作有了较深的了解。又经过公司的专业培训，使我认同了我们xx以“共同目标、共同创业、共同利益、共同发展”为核心理念的企业文化及公司和车间各项规章制度。

　　xx集团创办于1991年5月，是一家以化工新材料为主，以金融、金属、新能源、港口物流、加工贸易等产业为辅的大型民营股份制企业。现有员工6000余名，总资产122.8亿元。拥有两家自主上市公司，是全球最大聚氨酯鞋革树脂生产企业。综合实力连续多年名列“中国大企业集团竞争力500强”、“中国石油和化学工业百强”、“中国民营制造企业百强”、“中国民营企业纳税百强”。我们xx热塑性聚氨酯有限公司成立于xx年8月，主要生产热塑性聚氨酯弹性体(thermoplasticpolyurethaneelastomer，简称tpu)。tpu产品具有硬度范围广、机械强度高、耐寒性突出、加工性能好、耐油、耐水、耐霉菌等优良特性，广泛应用于制鞋、管材、食品包装、医疗、汽车部件等行业，是新兴的高科技环保型材料。tpu因其跨越橡胶和塑料的独特性质，因此兼具了橡胶的柔软性与塑料的刚性，市场需求旺盛，出口潜力巨大。所以我们xxtpu有限公司日后的发展潜力也是非常可观，也让我们这一批新进大学生非常期待与公司共同发展，争取将我们的产品和市场推向全国乃至全球。也让我们这一批拥有远大抱负的新员工跟公司一起“大干一场”，以实现我们心中的抱负和人生的价值。

　　我认为我们工艺员的工作首先就是要做好对设备的深度了解，及时排除生产故障，保障生产连续优质高效及有效进行。对我们车间里的《工艺员操作规程》一定要熟记于心，包括我们的工艺流程、质量控制、灌注系统、螺杆挤出机、开停机操作都要烂熟于心，只有这样我们工作时候才能得心应手，也能及时有效地解决生产时候出现的问题，保障高效优质地生产。只有我们的产品质量和产量上有了保证，我们tpu有限公司也能够健康稳步的发展了。在车间学习和工作虽说是比较辛苦的，劳动强度且不说，光是倒班生活已让很多刚刚走出校园、迈进工作岗位的大学生很不适应，身边也时时传来新员工培训时期结识的朋友辞职的消息，而我们这个时候更要坚定自己的信念，潜心学习，为自己在公司发展积蓄能量。

　　细算来，我在车间里面学习和工作时间并不长，3个月的试用期，我请了近一个半月的假，回到工作岗位时候脚伤仍然未痊愈，至今脚肿未退，不过行走和工作已无碍。在上班期间也时常碰到车间领导(李刚经理和林海区班长等)亲切的慰问，心里每每会泛起暖暖的感动。回归工作后，领导也时常督促我学习和工作，也告诫我转正时间将近，需要抓紧时间补习和学习知识。对于我个人来说，回到工作岗位时候我也是很清楚地认识到我所面临的问题的，我必须尽快在车间里面成长起来、独立起来，能够在日后遇到故障和生产问题时候处理事情游刃有余。当然我也很认真地工作和学习，回到公司我积极地询问师傅和其他同事生产和设备方面的知识，认真对待上级交给我的每一件事，争取做好，并且做得漂亮、美满。在业余时间，也经常翻阅《工艺员操作规程》，争取将这些知识烂熟于心，并在今后的工作中及时有效地应用出来。我自认为在这一个半月的学习和工作中我表现的还算不错，不过在今后的工作中还要继续并加强对自己学习和工作方面的要求，在班组同事之间做好联络，维系和谐的工作关系，今后工作和生活中相互帮忙帮助，做到真真正正的融入xx大家庭。

　　我认为身为工艺员的我们面对我们的工作时候，首先要端正我们的心态。第一，我们是一名刚刚进入社会的大学生，今后有更多的挫折和困难等待我们，而我们当下所面临的困难也仅仅是我们成长路上“长风破浪”中小小的开始，只有我们端正心态，沉着面对才能坦然面对;第二，我们身为工艺员，工艺员的素质和工作状态是直接关系到公司产品质量的，而且在工作中我们能够学习到很多知识。所以我们在工作时候一定要认识到自己工作定位，学习工艺操作并将之应用于工作中，努力做好产品质量我们把关、我们负责;第三，我们工作一定要有远见，我们不能把它仅仅看成一份工作，而是要把它看成一个平台，一个机遇。xx集团是一个拥有很强实力的平台，我们要依靠这个平台成才自己。我们tpu是一个新兴企业，还有很广阔的市场和潜力等着我们来开发和拓展，我们要用产品的质量和声望去说话，让市场去评估;第四，我们一定要正确树立好我们作为公司的一个员工的价值观，我们不能一味的追求自身的利益和发展。要常常思考我们为公司做了什么，再去考虑公司会给予我们什么。现阶段的我们主要是以学习为主，我们要多听多看多学，而不是去抱怨，去申诉。一个企业的运营都是经过一番周密的计算，我们要相信付出总有回报，而不是为了回报才去付出。我们要积极主动地去付出，而不是被人监督着胁迫着去工作。

　　在xx集团的三个月是我人生中又一个新的开始，我将以我最大的热情和努力去奉献xx，忠诚xx，实现与xx的共同发展。最后，我还是要感谢各位领导能够满怀关切的阅读完我的这份工作总结，在今后的工作中，我将继续努力学习和工作，一定不会辜负领导寄予的厚望。谢谢!

**【篇七】入职三个月工作总结**

　　20xx年春季学期就快要结束了，在这一学期的时间里，本人遵纪守法、认真学习、努力钻研、扎实工作，以勤勤恳恳、兢兢业业的态度对待本职工作，在财务岗位上发挥了应有的作用，做出了贡献。

　>　一、爱岗敬业、扎实工作、不怕困难、勇挑重担，热情服务，在本职岗位上发挥出应有的作用。

　　1、坚持原则、客观公正、依法办事。

　　在本学期中，本人主要负责财务工作，在实际工作中，本着客观、严谨、细致的原则，在办理会计事务时做到实事求是、细心审核、加强监督，严格执行财务纪律，按照财务报账制度和会计基础工作规范化的要求进行财务报账工作。在审核原始凭证时，对不真实、不合规、不合法的原始凭证敢于指出，坚决不予报销。对记载不准确、不完整的原始凭证，予以退回，要求经办人员更正、补充。通过认真的审核和监督，保证了会计凭证手续齐备、规范合法，确保了我所会计信息的真实、合法、准确、完整，切实发挥了财务核算和监督的作用。认真探索，总结方法，增强业务知识，掌握业务技能，并能团结同志，加强协作，做好财务审核和监督工作。

　　2、任劳任怨、乐于吃苦、甘于奉献。

　　在新的一学期中要在在工作中发扬乐于吃苦、甘于奉献的精神，对待各项工作始终能够做到任劳任怨、尽职尽责、爱岗敬业、提高效率、热情服务。在财务战线上，本人始终以敬业、热情、耐心的态度投入到本职工作中。对待来报账的同志，能够做到一视同仁，热情服务、耐心讲解，做好会计法律法规的宣传工作。在工作过程中，不刁难同志、不拖延报账时间：对真实、合法的凭证，及时给予报销。对不合规的凭证，指明原因，要求改正。努力提高工作效率和服务质量，以高效、优质的服务，获得了教职工的好评。

　>　二、本学期主要完成的工作。

　　在本学期主要完成的工作有：

　　１、做好学期开学收费的工作。

　　２、做好20xx年秋季学期课书清退工作。

　　３、做好每个月工资的发放及教职员工晋升工资的工作。

　　４、办好教职工工作变动时医疗证及住房公积金的换证工作。

　　５、做好黎卫权等名同志的入编及工资的发放。

　　６、做好学校水电的日常的管理。

　　７、做好学期财务报表的填写以及财务档案的管理。

　　８、做好教职工住房公积金的填报工作。

　　９、做好各种报表填报的工作。

　　10、做好20xx年秋季学期内宿生生活补助的发放。

**【篇八】入职三个月工作总结**

　　自4月x日进本公司以来一直都挺喜欢这里的工作环境和同事的。有一种很和谐的氛围。

　　刚来这里面临一连串的活动席卷还是很忐忑的，如：开业的一系列宣传单、台卡、会员卡、优惠券等；然后是五一的活动KT板、展架、单面之类，后来就逐渐的调整适应过来。

　　办公室的工作氛围是比较活泼轻松的、同事之间如朋友一般，这样也很利于工作上的沟通不显得那么严肃死板。

　　工作上一般我接到一个任务（这个任务可能是x总交待的、也可能是xx或xx及xx经理交待的）后，我会先浏览一遍要表达的内容和主题，然后构思或画草图让心里有个大致的框架结构，这个过程会多花点时间，一旦想好要怎么做了，就可以有目标的画出心里已想的东西。

　　有些门店有不同的尺寸要求，往往做了一个东西定稿之后也会做一些尺寸上的调整和LOGO的替换，后期的这些整改在估计整个完成时间上占有不可忽视的比例，从接任务到定稿到修改再到交给图文店印刷这一系列过程里如果内容和资料都到齐且图文店那边不出状况的话，我一般都能说OK的。急公司之所急，这是我份内的事。凡是在可能性范围的，我都会尽一切努力将之现实。（除非有某些原因是真的做不来，到时我会汇报真实情况的。）

　　在保证以往的工作一如既往的顺利进行之外，x总上次让我做吊旗也让我认识到可以尝试不同的广告形式，只是当时顾忌我的一个想法会不会给门店的广告布置带来许多麻烦而且不知道我有没有这个开拓新形式的权力，所以思虑再三还是主动找x总谈了一下，了解一下我的权限和解释一下我工作上所需的一些资料的提供。和x总谈话是愉快的，她能很好的解开这些疑惑并主动问我需要哪些配合，并让我有信心如在工作上遇到纠结的事情可以积极向上级反映求解。

　　有时候得空我就到一些设计网站比如xx网之类的去看看，看看别人做的设计和颜色搭配，让自己在工作的同时也要不断进步不能止步不前。像x总说的要多跑一些商场看看这个也是一个最直接的学习方式。

　　公司的广告主要用在一些商场之类的，以最直接最简单的方式传达活动信息，它需要的不是典雅文艺，它要的是对视觉的直接冲击，让人在几米之外也能看到这里在做活动。这些是我后来逐渐意识到的，也是x总提出点醒的。以后我会根据场合做出不同设计，交流真的是挺重要的。如若我的想法与公司需求有偏差也希望能有人给我指出来，帮助协调修正。

　　感谢公司给我这个工作机会，我会一直努力的。

**【篇九】入职三个月工作总结**

　　首先很感谢各位领导能在百忙之中抽出宝贵的时间看我的工作总结，也很荣幸地能够成为贵司的一员。

　　我从入职至今已快三个月了，这几个月里，在领导和同事的帮助下，我对工作流程了解许多，后来又经过培训，又使我了解了以“以情服务、用心做事、务实高效、开拓进取”为核心的企业文化及各项规章制度。

　　一、以情服务、用心做事。工作中我对来访的客人以礼相待，保持着热情，耐心地帮助他们，对他们提出的问题自己不能回答时，我向领班、老队员请教后，给予解答;工作中时刻想着自己代表的是公司，对处理违规违纪的事情都是做到‘礼先到’，不摆架子，耐心地和他们沟通，于他们谈心，避免和他们矛盾，影响公司形象。

　　二、遵守制度、敢抓敢管。奥特莱斯、四楼影院施工期间，我按制度、按程序对工人进行管理，每天对进出的人员、货物进行严格的检查，以免可疑人员进入、公司财物被盗;对于那些安全措施不到位的，比如：‘进入施工区域没戴安全帽;高空作业没系安全带;动火时没有灭火设施’等之类的现象，我都按照公司的制度、程序进行整改处罚，把各项安全措施落实到位，以确保施工期间零事故。

　　三、任劳任怨、孜孜不倦。对领导的安排是完全的服从，并不折不扣的执行;以坚持到‘最后一分钟’的心态去工作，一如既往地做好每天的职责;生活中我也常常关心同事，经常于他们谈心、交流，他们不开心时，我就会去开导他们，给他们讲笑话，逗他们开心。我始终以一个学者的身份向他们请教工作中的经验。

　　工作中我也有很多不足处，但我时刻以“合格xx人”的标准来要求自己，以同事为榜样去提醒自己，争取能做一名合格的xx人，能在xx这个大舞台上展示自己，能为xx的辉煌奉献自己的一份力量。

**【篇十】入职三个月工作总结**

　　时间一晃而过，转眼间三个月的试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。

　　在一个收获的季节，我荣幸的踏进了一个新欣向荣、朝气蓬勃的企业——xx。成为了xxxx普通的一员。成为了客户服务工作传递快乐的一名使者。感谢xx给了我工作的机会，是您——延伸了我继续展翅的梦想。

　　在这段时间里您们给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了xx人“海纳百川”的胸襟，感受到了xx人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了xx人的执着和坚定。在对您们肃然起敬的同时，也为我有机会成为xx的一份子而惊喜万分。

　　带着对未来美好的憧憬和希望，踏上了新的征程，平凡而不平庸的岗位。回想在过去的三个月里，让我欢喜让我忧，有成功喜悦，也有伤心往事；有在烟雾缭绕的房间里发呆，也有半夜从床上蹦起来的经历，这好象是人生的一段缩影，让人难以忘怀。生活显得紧张，但又有秩序。

　　在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，我已经逐渐适应了周围的生活与工作环境，对工作也逐渐进入了状态。在这段过程中，我想分三个阶段来总结我这段时间的工作。

>　　一、萌芽阶段（x月x日—x月x日）

　　在这期间，我主要是熟悉日常工作流程。比如熟悉产权、国土的权证办理程序，业主的咨询解释工作，房屋的维修整改流程，其涉及到的事情比较芜杂，具有较强的随机性，有时急着要同时处理好几件事情，而有时却闲得无聊。并且在这些事情上，都缺乏表面层次性，在没有对其内在属性得到充分了解的情况下，很难通过直观在第一时间内得出比较正确的判断，因为在接收到每一信息时都没有明确的标识哪个是重点哪个是非重点，哪些事情紧急哪些事情不急，哪些信息是需马上传达的哪些信息是需过滤掉的，这些在缺乏经验与对公司整体内部运作了解的情况下都是很难把握的。

　　当然了，在这期间，是我出错的高峰期了，特别是在有些事情的处理上，缺乏一定的灵活性，对有些事情考虑得不够周全，但通过向一些有经验的同事学习，在后期的工作中逐步得到了改善。像我这样一个新人，刚进入公司，对一切都充满了陌生和好奇。所以我经常会追着工程师或老员工问这问那，他们总是能不胜其烦地解说。从中让我学到了许多自己以前所未学到的东西。经常也和业主进行交流，从他们那里能够学到自己在其他的地方所不能学到的东西，所以他们都成了我的良师益友。

>　　二、成长阶段（x月x日—x月x日）

　　通过对上阶段的工作表现与领导、同事的的指导，在此阶段的工作上作了一定的调整，开始分类进行工作制定每日计划，客户部的权证办理工作、业主咨询解释工作、整改流程工作、业主的谈判工作等四大类。

　　在这期间，协助了部门的权证办理工作，业主相关权证的领取步骤，办理所需资料，以及办理时的相关注意事项。业主的咨询解释工作是多样性的，让我清楚的看到了自己对专业知识的不足和服务质量需要提高，我向领导、同事及其他相关工作部门的学习，补充自己的专业知识，提升自己的服务质量，使业主满意，也让自己更好的服务于业主。在这里，我清楚的认识到：站在我面前的每一位业主，都是我心中的上帝，而我的职责就成了传递快乐的天使，与专业打交道是一门硬的科学技术，与人打交道则是一门软的思想艺术。这就要求我要两手都要抓，并且两手都要硬。

　　同时，这种精神也深入到工程的整改中，通过维修小组对房屋质量的整改工作，首先要尽快整改业主反映的问题。一定要及时整改。因为这个问题容易影响业主生活秩序或家装进度。一但业主停工会带来工期和经济的损失，更严重的是会影响上帝的心态，破坏了新房给他带来的愉快心情。一旦业主心情被破坏了质量本身的问题已不在是主流，抚平业主的心灵深处的创伤则变成了我使命的当务之急了。这不仅提高工作效率，也增加了xx的美誉度；其次对整改施工单位的监督，提升整改质量水平。在这期间我多次与维修工程师一同深入到实践中，找到发生房屋质量问题的根源所在，比如：铝窗渗水，主要原因是窗密封胶和玻璃胶日久老化；门窗拼接不规范；窗墙结合处与土建部分衔接不够紧密。再如：墙面裂纹的裂纹、空鼓，墙体裂纹由砌体砂浆不饱满，不同材料交接处理不合理，装修开槽操作不规范等造成；空鼓是抹灰时墙体润湿不够或一次抹灰太厚以及细砂含量太重造成。通过现场的实践工作，这样可以更好的监督施工单位施工的质量，也增强了我的信心。

>　　三、成熟阶段（20xx年x月x日—至今）

　　通过前两个月对工作的不断熟悉与锻炼，对基本工作技能方面有了更进一步的提高，在工作效率上也有了一定的改善。

　　此时xxxx也已顺利交房，但交房后的集中整改工作也随即展开。报修的数量是前期的数倍，对于这种情况，为了控制这种现象的发展，就需要对这些整改原因进行现场勘察，找出症结，对症下药。其中发现误报、重复报修、及部分业主自身的装修操作的不规范等导致的报修占了很大一部分。将这种报修整改降低至最低点，对于整改报修、整改关闭的流程完善，就显得十分重要，同时也为我们的后期工作带来了方便，鉴于此，在领导的帮助下、在部门同事的协助下对整改报修的流程进行了部分完善。首先从根源抓起，对业主报修问题的责任性、真实性进行核查是否属于正常维修整改范围。例如：是否是业主的操作不当（主要是门窗铝合金五金配件），通过对业主的解释工作和指导正确操作的方法是完全可以避免业主的报修投诉，同时避免了施工单位进行整改，增加了维修成本及工作量，却又没有根本性的解决问题，每次整改几乎业主都要现场监工，还造成了业主对xx满意度的下降。其次，整改后的复查和回访落实到每一个责任人。复查可以检验施工单位的整改效果和整改质量，避免施工单位的偷工减料，造成整改不彻底的后遗症。回访首先可以提高业主的满意度，其次又能够听到业主真实、中肯、良好的意见和建议，提高了我们的工作质量，又何乐而不为呢？

　　通过整改流程的完善，并在实际工作操作中得以实施，xxxx的集中整改工作得以顺利完成。但这不是三分钟热情，在后期的正常整改工作中还要继续实施下去，还要不断的总结经验和教训，提高、提高、再提高。

　　随着时间的推移，在公司领导和同事的帮助之下，我不断成长，解决了一个又一个的质量投诉问题。这些问题可谓各式各样、五花八门，在这里我不一一阐述。

　　时光流转间，我已到公司工作三个多月。非常感谢公司领导对我的信任，给予了我体现自我、提高自我的机会。在整个工作过程中，我认为自己工作比较认真、负责、细心，具有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情，能完成领导交付的工作。并积极学习新知识、新技能，来提高自己的综合素质，注重自身发展与进步。但也存在着许多缺点与不足：在日常工作中有时不够干练，言行举止没有注重约束自己，且工作主动性发挥的还不够，对工作的预见性和创造性不够，离领导的要求还有一定的距离；对维修整改方面，感觉自己对有些知识溃缺，如专业知识和房产相关法律法规方面。但这些缺点与不足，在以后的工作中，缺点加以注意和改正，不足的通过学习充实自己。

　　在此，我想借此机会，正式向公司领导提出转正申请，希望公司领导能对我的工作态度、能力与表现，以正式员工的要求做一个全面的考量。同时也非常感谢公司领导对我信任，给予我体现自我、提高自我的机会，使我的思想境界、业务素质、工作能力都得到了幅度的提高，同时也激励了我在今后的工作中不断前进与完善。

　　为了xx辉煌的明天，也为了我美好的未来，我愿同xx一道努力！努力！再努力！

**【篇十一】入职三个月工作总结**

　　今天举行了《新员工入职培训》，整体效果还不错。通知到的每一位员工都到了，虽然有些人迟到了点，但还是来齐了，一共到了十八个人。培训课程一共讲了两个小时，自己都没有预料到能讲这么久。按我的预测，不会超过一个小时。

　　这次培训，采取的是圆桌讨论式这种比较轻松的授课方式，通过人人参与、各个发言的行式来培训的。人人发言的好处，一是要调动大家的积极性，产生互动;二是要集中大家的注意力。新员工入职培训的主要目的是让新员工了解企业、感受企业文化，更快的融入到企业这个大家庭中。授课的主要目的是了解企业，而不是通常的知识性授课，所以要给员工一个比较轻松的企业氛围，让他们感知到企业的前景光明，管理规范，对待员工明主的和谐氛围。

　　这次培训比较好的地方有四点，一是和员工的互动不错，这得益于前两晚上看了崔冰的员工培训视频;二是克服了胆怯的心理，刚开始心里有些紧张的，但越讲就越放开了，我战胜了自己的胆怯心理。其实，人们说的没有错，人最难战胜的是自己，只要你战胜了自己，跨过了自己的这道坎，再大的困难也可以克服。我跨过了自己的一道小小的坎;三是不再照本宣科，很多地方都展开讲了，自己的课前准备得还不错。以后的新员工入职培训我可以做好，而且，我相信我会越做越好的。四是我事先拿了一份人员名单，请人回答问题的时候，基本能叫出每一位培训者的名字，除了保安和园林有一个叫不出来之外，都能名字和人对上号。直呼人的名字有个好处，可以让人有种被重视的感觉，尤其是保安、保洁人员，能够感受到公司对他们的关注。

　　虽然这次有了很大的进步，但也存在很多不足，主要为以下四点：一是普通话不够标准，这是我非常应该注意的地方，再好的培训内容，如果你的普通话不标准，也还是带点乡土气息的，我以后我找方法去改正;二是时间控制的不太好，一共讲了两个小时，我自己都没有意识到，中场也没让大家休息一下，导致到最后，有个别人有些思想不太集中了;三是自己的知识面还是不够广，有些东西还是讲得不够透彻，以后还要拓宽自己的知识面，讲得更深入一点;四是自己激情不够，还没有很好的调动大家的积极性。以后，要引入一些小故事，影响他人，多看一些营销、推广、成功学、激励等方面的视频，向他们学习如何感染他人，把自己的激情传递给他人。

　　要想做好一名管理者，尤其是人力资源管理者，就一定要擅于培训，要达到专职培训师的水平。

**【篇十二】入职三个月工作总结**

　　时间一晃而过，转眼间到公司已经三个多月了。这是我人生中弥足珍贵的一段经历，在这段时间里领导及同事在工作上给予了我极大的帮助，在生活上给予了我极大的关心，让我充分感受到了领导“海纳百川”的胸襟，感受到了“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气。在肃然起敬的同时，也为我有机会成为公司的一份子而自豪。在这三个多月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

　　一、通过培训学习和日常工作积累使我对大发有了一定的认识。在9月份，我拿到的第一份资料就是公司简介，当时觉得企业规模较大，发展空间。经过了不太漫长的程序而入职，其间对公司有了一定的了解。通过了三个多月的亲身体会，对本职工作和公司有了更深的了解。公司的文化理念：“\_\_\_，\_\_\_。”我对这一文化理念非常认同，公司发展不忘回报社会的壮举，令人敬佩。公司以人为本、尊重人才的思想在实际工作中贯彻，这是不断能发展壮大的重要原因。

　　二、遵守各项规章制度，认真工作，使自己素养不断得到提高。爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个多月的时间里，我能遵守公司的各项规章制度，兢兢业业做好本职业工作，三个月从未迟到早退，用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，认真履行岗位职责，平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一本《细节决定成败》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以后的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

　　三、认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。根据目前工作分工，我的主要工作任务是历史审稿。通过完成上述工作，使我认识到一个称职的\_\_人员应当具有良好的专业基础、流畅的文字写作能力、灵活的处理问题能力。

　　四、不足和需改进方面。虽然到公司来了三个多月，对公司还不够了解，审稿熟练程度也不够，问题还很多。随着对公司和工作的进一步熟悉，我觉得多做一些工作更能体现自己的人生价值。“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中我要不断学习业务知识，通过多看、多问、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种知识，并用于指导实践。在今后工作中，要努力做好本职工作，把自己的工作创造性做好做扎实，为公司的发展贡献自己的力量。

　　五、几点建议。公司正处于企业转型期，是一个非常关键的时期，这一时期应该从管理上下工夫，企业管理的好坏，会决定企业转型的成败。首先，要加强思想观念的转变，加大培训力度，特别是管理干部要改变老观念，要从实干型向管理型转变。领导干部定期参加外培，这样可以开阔视野、学习管理理论。其次，公司要健全管理制度、明确岗位职权、建立激励机制、完善考核方式。好的制度可以改变人的行为，好的制度可以激励员工，好的制度可以强化管理。第三，要做好后继人才的培养工作。成立十五年了，当年创业的壮年人已经逐渐变成了老年人，这也是客观规律，从现在起，要做好老同志的传帮带工作，把他们的好做法传下来，永载史册。第四，既要引进人才，还要用好人才，特别是要挖掘公司内部现有人才，最大限度发挥各类人才的作用。

　　来到公司工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界，还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与进步，也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了公司的美好明天要靠大家的努力往创造，相信在全体员工的共同努力下，公司的美好明天更辉煌。

**【篇十三】入职三个月工作总结**

　　当陌生的环境变得熟悉，当冬的飞雪迎来了春的新芽，不知不觉中三个月的试用期很快过去了。回首望，虽没有轰轰烈烈的战果，但也算经历了一段不平凡的考验和磨砺。更深刻的体会到只有付出更多的汗水与辛劳，才能做好本职工作，不辜负领导的期望。所幸的是，单位领导们尤其是我的指导人给了我足够的宽容和耐心，加上同事们毫无保留的“授业解惑”，无论是思想上还是工作上我都得到了很大的锻炼和提高，取得了长足的发展和巨大的收获。

　　在公司实习三个月的工作和学习中，我深深体会到了实践经验与理论知识相结合的重要性，正所谓“从实践中来，到实践中去”。这三个月中，我接触了不少人和事，在为自我的成长欢欣鼓舞的同时，我也明白自我尚有许多缺点需要改正。首先需要调整好自我的心态，做事要有条不紊，不慌不乱，做事不能只求速度而忽略了质量。其次，财务方面的知识更新速度很快，这方面的知识仍要不断的加强。其实正所谓“天下难事始于易，天下大事始于细”。

　　我认为财务工作是简单的事情重复做，从小事做起，从细心做起，不断总结经验才能把工作做得更好。从这点来说我是需要向同事们学习的，期望以后能够做到顺手拈来，不出差错。当然还有其他一些不足需要我以后加以注意并改正。

　　费用会计的工作就是要从简单的审核票据，粘贴票据等最基础的工作做起。关于票据的审核方面，差旅费报销单中，出差是否事前申请，实际行程与申请行程是否有较大出入，住宿费发票与实际出差地是否匹配，补贴天数金额是否填写正确，当地交通费，住宿费明细是否填写完整。业务费用报销单中，500元以上的费用支出是否提前写申请，摘要不能出现客户信息，业务发生城市与实际出差地是否匹配，北京和所负责地区以及其他地区的费用报销是否分单填写。技术人员的手机费是否销售费用是否选取否，就应计入技术本埠的差旅费，是否销售费用是不是选取的否等等。这些单据的审批要点已经陪伴了我三个月了，从刚接手那会儿，每批一张单子就得翻笔记N多次，到此刻这些审批要点已经烂熟于心，我批单子的效率和质量都有很大的提高。我身为费用会计中的一员，首先要做一个好的执行者，按时按质按量完成领导布置的任务，主动承担工作。做好自我的本职工作之余，应多向其他同事学习，随着对工作的熟悉，能进一步提出一些新的想法和一些好的推荐。

　　财务工作本身就是一项团队工作，作为其中的一分子，我惟有踏踏实实做事，谦虚低调做人，努力学习行业新知识，向同事们学习经验技巧，在领导和同事们的帮忙下，尽力与其一齐努力保证日常财务工作的运行，保证月底结账的顺利进行，及时带给准确的数据和财务分析以供领导层决策，同时做到自我负责区域的费用审核及其凭证制作不出差错。这是我职责之所在，价值之所在。

　　以上是我在试用期的工作总结，感谢李xx在工作中给予我的巨大帮忙和鼓励，感谢其他同事的鼓励与合作。在以后工作开展过程中，我将会熟悉更多的相关业务，不断鞭策自我，不断成长。作为一个入职尚不足一年的新人，我会继续以朝气蓬勃、奋发有为的精神状态，努力发挥聪明才智，为单位的发展建设增砖添瓦。

**【篇十四】入职三个月工作总结**

　　时间一晃而过，转眼间来xxxx已经三个月了。在这一段时间里，自己努力了不少，同时也进步了不少。学到了以前很多没有的东西，我想这不仅是工作，更重要的是给了我一个学习和锻炼的机会。从这一阶段来看，发现自己渴求的知识正源源不断的向自己走来，在领导和同事的悉心关怀下，通过自身不懈的努力，我已渐渐的适应了周围的工作环境，对工作也逐渐进入了状态。

　　在这三个月的工作时间里我每天都过得很充实，从打样与接待客户是陆续不断，虽然附出的劳动没有得到结果，很多次对我的打击也不小，但我相信，付出总会有回报的，努力了就会有希望，不努力就一定不会有希望，成功是给有准备的人。

　　在xxxx各位领导及各位同事的支持帮助下，我不断加强工作能力，本着对工作精益求精的态度，认真地完成了自己所承担的各项工作任务，工作能力都取得了相当大的进步，为今后的工作和生活打下了良好的基础，现将我的一些销售心得与工作情况总结如下：

　　销售心得：

　　做为一名合格的销售人员首先要对自己所售产品非常熟悉了解，了解自己产品的优点与缺点，适合哪些行业，客户群体是哪些，才能更好的向客户展示自己与产品的专业性，才能迎得客户的关注与信任。

　　当然对竞争对手也不要忽略。要有针对性解对手产品的优势与劣势；才能对症下药，用我们的优势战胜客户的劣势，比如我们设备在精度与速度方面就略胜同行，这就是我们的优势所在，在与客户介绍产品时尽量多介绍自家产品的优势。

　　缺点方面尽量少提，但是设备本身存在的缺点与不足，也就是该设备在所有同行中必不可少的缺点与不足可以适当的向客户说清楚，毕竟没有十全十美的东西。总说自己的产品有多好，别人也不会全信。同行中存在的缺点与不足也不要恶意去攻击与批判要引导客户去分析判断，建议客户通过实地考察。

　　工作总结：

>　　一、认真学习，努力提高

　　二、因为所学专业与工作不对口，工作初期遇到一些困难，但这不是理由，我必须要大量学习行业的相关知识，及销售人员的相关知识，才能在时代的不断发展变化中不被淘汰，而我们所做的工作也在随时代的不断变化而变化，要适应工作需要，的方式就是加强学习。

>　　二、脚踏实地，努力工作

　　我深知理财销售顾问是一个工作非常繁杂、任务比较重的工作。作为理财销售销售顾问，不论在工作安排还是在处理问题时，都得慎重考虑，做到能独挡一面，所有这些都是理财销售不可推卸的职责。要做一名合格的理财销售顾问，首先要熟悉业务知识，进入角色。有一定的承受压力能力，勤奋努力一步一个脚印，注意细节问题。其次是认真对待本职工作和领导交办的每一件事。认真对待，及时办理，不拖延、不误事、不敷衍。

>　　三、存在问题

　　通过一段时间的工作，我也清醒地看到自己还存在许多不足，主要是：

　　1、针对意向客户没有做到及时跟踪与回访，所以在以后的工作中要将客户的意向度分门别类，做好标记，定期回访，以防遗忘客户资料。

　　2、由于能力有限，对一些事情的处理还不太妥当。要加强认真学习销售员的规范。

　　总之，在工作中，我通过努力学习和不断摸索，收获非常大，我坚信工作只要用心努力去做，就一定能够做好。

　　三个月转眼即逝，我的职业生涯也渐渐步入正轨，活到老学到老，需要学习的东西还有很多，吾将上下而求索，同时感谢xxxx为我提供的成长和发展的平台。

**【篇十五】入职三个月工作总结**

　　我于20\_\_年1月13日进入\_\_集团水泥厂一车间超细微粉班工作，在工作的六个月里，在领导的关心和培养下，在车间同事的帮助和支持下，我已适应了这里的工作以及生活环境，回想过去六个月的工作，我学到了很多东西，现将各方面的情况总结如下：

>　　一、思想上

　　端正自己的工作态度，按时上下班，积极参加各种活动，同时不断加强自己世界观和人生观的改造，提高自己的思想觉悟，扎实自己的工作作风。

>　　二、工作上

　　服从组织的安排，在水泥厂一车间矿粉班工作，首先熟悉整条生产线，分别在配料、中控巡检、、放散的岗位上工作，现已能独立完成各岗位上的工作，并认真填写工作记录，写下自己的工作体会，丰富自己的经验。通过这几个岗位的工作，使我对整条生产线的操作流程以及设备有了更深的掌握，对操作磨机需要注意条件有了一定掌握，例如温度、压差、磨振、等条件已经掌握得很好，还有磨机的开停机顺序都已经掌握，现已能独立完成开机生产。另外，做好生产工作的同时，我还要注意安全，安全与质量是分不开的。“安全第一，预防为主”，要在生产中发现隐患，从而消除隐患，绝不给自己和他人带来伤害。严格遵循四个能力”，“三不伤害”和“三不违反”原则。

>　　三、学习上

　　在生活中，不断加强企业文化的学习，增强自己的企业荣誉感，在工作中，结合自身的实际，向师傅跟同事虚心请教，积极通过查询资料，丰富自己生产线设备方面的知识，以及关于水泥方面的知识。重点掌握设备方面的知识，以便更好的掌握设备的操作，防止误动设备，造成经济损失及人身伤害。学习了6S管理以后，我更对自己的工作要求更加严格，在工作中一一按照6S执行，学习了安全标准化建设，让我在工作中更加规范的操作，同时也加深了自己对安全重要性的认知，使我获得了很多新的知识。

　　同时，我也清醒的认识到，我还存在很大不足，比如经验不如，对磨机知识掌握还不到位，这些方面都有待我更进一步的学习，在未来的日子里，我会更加积极的学习，戒骄戒躁、谦虚谨慎、继续勤奋工作，精益求精，争取做出更大的贡

>　　四、生活上

　　在生活中，各位师傅以及各位领导对我非常关心，他们不仅是我的同事，更像我的亲人。每当我在公作中遇到困难，他们都不辞辛劳帮助我解决困难;在生活上遇到不舒心的时候，都是他们第一个开导我让我打开心结。在此我对公司的领导和同事表示最诚挚的感谢!

　　回顾这六个月的工作，我能够熟练掌握和完成各岗位的工作，这些都离不开领导的指导和同事们的帮助，在此我诚挚的表示感谢!在将来的工作中我希望还能得到大家的指导和帮助，我将以更大的热情投入到工作中和大家一道为\_\_水泥厂的美好明天而奋斗不止。

**【篇十六】入职三个月工作总结**

　　能够以一名新员工的身份在这里仅用三个月的试用期就成功转正，可以说这样的表现以及结果都是自己通过努力以后乐于见到的，不过回顾自己这三个月以来的经历还真是让人激动之余产生了无限的感慨，每一天都能够充实地完成手上的工作可以说是一件相当令人感到幸福的事情，不过为了今后的工作能够完成得更加好一些还是应该要对这一阶段工作做一个工作总结。

　　一方面自己在这次的工作中获得的成就还是能够让人感到满意的，至少通过这段时间的努力还是能够感受到自己的付出还是有回报的，尤其是针对自己工作专业知识的学习能够让部门的领导也对自己刮目相看，只不过相对这些理论知识的学习来说我更加看重自己在实践之中能够取得怎样的效果，在经过一系列工作计划的制定并逐步落实下去的做法以后终于还是获得了一些业绩，至少能够在现有工作做好的`基础上还有余力去完成其他的事情，虽然说有的时候步子迈得太大总会有着一些不够严谨的表现，但是我可以保证在现有的工作中都是没有出现任何疏忽之处的。

　　另一方面需要提到的则是自己在工作中不足的地方，关于这一点需要尽快得到有效的改善才能避免在将来的工作中出现失误，因此在认识到自己在工作中表现的不足以后我便制定出了相应的解决办法。关于现有业务知识的学习一定要能够熟练运用才能够不至于出现较为低级的错误，而每一次的学习以及对相关知识的熟悉程度都是为了以后的实践做准备，除此之外则是需要多去工作中进行磨砺才能够找出自身问题的所在，比起现阶段能够发现的问题来说更重要的是潜藏在内部的的一些隐患。

　　在分析完自身的工作经历以后自然还是需要制定转正以后的工作计划，毕竟如果想要有着更为长远的发展还是需要做到“走一步看三步”才行，为此在将来的工作之中我应该要以更加严格的要求来约束自己才行，这样做也是为了防止自己成功转正以后便开始出现自傲的心态，有的时候能够毁了一个人将来发展的恰恰正是这种不该存在的念头。

　　在往后的岁月里需要自己去重视的还是学习，应该要以谦卑的姿态向身边的同事进行请教才能够懂得更多的经验，不管在什么时候都不应该以轻浮的样子来面对当前的工作，在明白这一点以后在去投入到将来的工作中绝对会有所成就的，尤其是在这次的工作总结之中我已经对自己有了较为深刻的理解，相信在人生过得规划之中只需要不断为现有的基础添砖加瓦就能获得较大的进步。

**【篇十七】入职三个月工作总结**

　　时间一晃而过，转眼间来x已经三个月了。在这一段时间里，自己努力了不少，同时也进步了不少。学到了以前很多没有的东西，我想这不仅是工作，更重要的是给了我一个学习和锻炼的机会。从这一阶段来看，发现自己渴求的知识正源源不断的向自己走来，在领导和同事的悉心关怀下，通过自身不懈的努力，我已渐渐的适应了周围的工作环境，对工作也逐渐进入了状态。

　　在这三个月的工作时间里我每天都过得很充实，从打样与接待客户是陆续不断，虽然附出的劳动没有得到结果，很多次对我的打击也不小，但我相信，付出总会有回报的，努力了就会有希望，不努力就一定不会有希望，成功是给有准备的人。

　　在x各位领导及各位同事的支持帮助下，我不断加强工作能力，本着对工作精益求精的态度，认真地完成了自己所承担的各项工作任务，工作能力都取得了相当大的进步，为今后的工作和生活打下了良好的基础，现将我的一些销售心得与工作情况总结如下：

　>　销售心得：

　　做为一名合格的销售人员首先要对自己所售产品非常熟悉了解，了解自己产品的优点与缺点，适合哪些行业，客户群体是哪些，才能更好的向客户展示自己与产品的专业性，才能迎得客户的关注与信任。

　　当然对竞争对手也不要忽略。要有针对性解对手产品的优势与劣势;才能对症下药，用我们的优势战胜客户的劣势，比如我们设备在精度与速度方面就略胜同行，这就是我们的优势所在，在与客户介绍产品时尽量多介绍自家产品的优势。

　　缺点方面尽量少提，但是设备本身存在的缺点与不足，也就是该设备在所有同行中必不可少的缺点与不足可以适当的向客户说清楚，毕竟没有十全十美的东西。总说自己的产品有多好，别人也不会全信。同行中存在的缺点与不足也不要恶意去攻击与批判要引导客户去分析判断，建议客户通过实地考察。

>　　工作总结：

　　一、认真学习，努力提高

　　二、因为所学专业与工作不对口，工作初期遇到一些困难，但这不是理由，我必须要大量学习行业的相关知识，及销售人员的相关知识，才能在时代的不断发展变化中不被淘汰，而我们所做的工作也在随时代的不断变化而变化，要适应工作需要，唯一的方式就是加强学习。

　　二、脚踏实地，努力工作

　　我深知理财销售顾问是一个工作非常繁杂、任务比较重的工作。作为理财销售销售顾问，不论在工作安排还是在处理问题时，都得慎重考虑，做到能独挡一面，所有这些都是理财销售不可推卸的职责。要做一名合格的理财销售顾问，首先要熟悉业务知识，进入角色。有一定的承受压力能力，勤奋努力一步一个脚印，注意细节问题。其次是认真对待本职工作和领导交办的每一件事。认真对待，及时办理，不拖延、不误事、不敷衍。

　　三、存在问题

　　通过一段时间的工作，我也清醒地看到自己还存在许多不足，主要是：

　　一、针对意向客户没有做到及时跟踪与回访，所以在以后的工作中要将客户的意向度分门别类，做好标记，定期回访，以防遗忘客户资料。

　　二、由于能力有限，对一些事情的处理还不太妥当。要加强认真学习销售员的规范。

　　总之，在工作中，我通过努力学习和不断摸索，收获非常大，我坚信工作只要用心努力去做，就一定能够做好。

　　三个月转眼即逝，我的职业生涯也渐渐步入正轨，活到老学到老，需要学习的东西还有很多，吾将上下而求索，同时感谢x为我提供的成长和发展的平台。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找