# 政府金融建设工作总结(必备23篇)

来源：网友投稿 作者：柔情似水 更新时间：2024-06-15

*政府金融建设工作总结1从xxxx年xx月xx日入司已经三个月时间，在此期间公司领导和同事在工作和生活方面给予我很多帮助。公司客户服务中心刚上线阶段，通过日常工作学习自己对客户服务中心建设和客户服务有了更高的认知，同时积极与领导和同事进行沟通...*

**政府金融建设工作总结1**

从xxxx年xx月xx日入司已经三个月时间，在此期间公司领导和同事在工作和生活方面给予我很多帮助。公司客户服务中心刚上线阶段，通过日常工作学习自己对客户服务中心建设和客户服务有了更高的认知，同时积极与领导和同事进行沟通，尽快的融入了xx证券这个集体。

客户服务平台的功能完善，并于xxxx年x月xx日完成功能完善建议提交金正工作人员；

3、每月定时对总部和营业部客户服务中心话务进行抽查质检，并且将话务中存在的问题进行汇总发送给各相关工作人员，并对质检问题进行沟通，同时每月提交客户服务中心质检月报，通过此项工作来提高客户服务中心服务水平；

4、从xxxx年x月客户服务中心客户服务平台坐席系统上线之后，开始接听客户咨询电话，通过在接听客户电话过程中来促进业务知识的学习，同时提高自身客户服务意识；

5、每日组织客户服务中心人员的晨会，通过晨会来了解当时市场资讯，共同学习每日疑难业务知识和新业务知识，同时学习公司近期工作任务与重点；

6、针对客户服务中心工作流程和标准使用语及相关工作对xx营业部相关工作人员进行培训，通过培训学习了解客户服务中心工作流程和提高服务认知；

7、在总部和营业部客户服务平台坐席系统上线之后，指导营业部通过坐席系统完成新客户回访工作，并且及时解决营业部外呼人员在外呼过程中出现的问题；

8、根据公司领导要求同时为了加强公司各部门业务相通，每日收市后负责搜集整理当日疑难业务，并且每周将疑难业务汇总发送总部经纪业务部各位领导和各营业部客服主管。

通过以上工作任务的完成自己发现在很多方面仍然需要改进：

1、加强业务知识的学习，通过不断的接听客户咨询电话过程中发现对于公司很多业务知识方面自己仍然需要加强学习，从而才能提高对客户的服务水平；

2、加强团队沟通协作，加入新的集体之后，并且在公司客户服务中心建设阶段必须很好与领导和同事沟通才能保证各项工作的开展与完成，尤其根据公司客户服务中心发展目标，积极加强与各营业部客服主管的沟通；

3、对于公司客户服务中心建设阶段，应该利用自己之前的工作经验与客户服务中心运营管理的认知加强创新能力，寻找合适公司客户服务中心建设的方式方法。

在正式成为xx证券的一员之后，根据试用期发现的不足认真改进，同时积极完成公司领导分配的任务工作，对公司客户服务中心建设工作作出自己的努力。按期完成总部和各营业部客户服务中心客户服务平台坐席系统的上线工作，认真协助公司各营业部客户服务中心的上线工作，同时认真协助完成对公司客户服务中心制度建设，而且加强对自己今后负责的客户服务中心呼入组的团队建设管理，积极主动配合领导和同事开展各项工作。

**政府金融建设工作总结2**

20xx年市金融办以省、温州市推进“金改”工作的各项决策部署为统领，全力抓好金融综合改革以及维护金融稳定的各项任务落实，在服务实体经济、地方金融组织创新、规范民间融资行为、培育资本市场发展、推动金融集聚区建设、维护经济金融秩序稳定等方面做了大量富有成效工作。

>一、金融组织创新进一步深化

深化小额贷款公司试点，新增2家小贷公司试点指标。已开业3家小贷公司均获得20xx年省优秀小贷公司称号，启动瑞安农村合作银行股份制改造。稳妥推进民间借贷登记服务中心试点，创新民间资本管理公司发起模式。做好农村资金互助会、农村保险互助会试点工作，实施金融创新产业园规划建设。

>二、区域金融服务进一步优化

1、加大经济发展的金融支持。引导银行业金融机构积极向上争取信贷指标，鼓励银行业机构加大对实体经济信贷支持力度。率温州之先开展小额贷款保证保险试点，全面推行火灾公众责任保险工作，积极开展顺位抵押贷款业务。

2、建立民间金融风险防控体系。及时协调银行机构帮助企业资金周转。组织开展风险企业帮扶和银行不良贷款化解百日专项行动，同时全力以赴做好担保关联企业风险防控工作。

>三、地方金融监管进一步加强

1、加强对银行业金融机构监管。修订《金融机构支持地方经济发展业绩考评办法》。探索建立银行机构地方贡献度季度公开排名制度，深入实施财政资金分存业务比例与银行机构贡献度挂钩制度。深入开展企业资金链风险排查，建立风险企业预警信息数据库，实行动态跟踪管理。

2、引导地方金融组织规范发展。制订各类地方金融组织日常监管办法，逐步形成监管框架。采取多种方式检查监管各类地方金融组织，以进一步掌握其经营动态。

3、建立非法集资风险排查机制

制定《关于开展全市非法集资风险排查工作的方案》。研究部署展开非法集资风险排查工作。

4、多管齐下整治非法金融活动。20xx年9月前后历时2个月时间对各类地方金融组织的基本情况进行了全面的排查摸底，对各类地方金融组织的基础数据资料分门别类加以整理，多管齐下整治非法金融活动。

>四、资本市场融资渠道进一步拓展

1、发行首只企业融资债券。“20xx年瑞安市国有资产投资集团有限公司债券”11月26日正式上市发行，这是我市以发行企业债券方式进行融资的第一只企业债券。本次发行企业债券为全市企业融资方式创新提供了有益探索。

2、拓宽资本市场融资渠道。围绕地方实体经济融资需求，形成多元化融资格局。

3、加大资本市场融资宣传。我们积极做好企业向资本市场多渠道融资的宣传、培训工作。

4、培育拟上市企业后备资源

修订新拟上市企业扶持政策，提请市政府出台一系列优惠政策，一是出台资金奖励机制。二是政策扶持方面倾斜。三是实际行动帮扶企业。四是建立上市企业数据库。

**政府金融建设工作总结3**

>一、XX年工作总结

1、推进企业债券发行工作，完成向国家发改委报送企业债券发行申报材料；

2、推进xx农村合作银行改制，完善xx农村合作银行改制成立xx海洋银行总体方案（草案）；

3、筹建成立xx市xx区华定小额贷款股份有限公司；完成华晟小额贷款公司股权转让工作，并报省金-

融办备案；完成华晟小额贷款公司XX年度考评，配合市审计局完成对公司的年度审计工作；着手开展第三家小额贷款公司发起人征集工作；

4、完成投融资体制机制创新课题研究，制定出台《关于进一步加快投融资体制建设的实施意见》；

6、主动邀请蓝色成长、阳光投资等市外风险投资公司来我区与华业塑机、森森集团、京洲水产、通发塑机等企业现场对接企业融资上市工作。积极对接中诚信，并邀请其到xx工业园区开展投融资业务咨询；

7、组织召开推广小额贷款保证保险试点工作讨论会；

8、制定《xx市xx区金融服务中小企业促进会章程草案》、《xx市xx区金融业发展专项引导资金使用管理办法（试行）》、《xx市xx区中小企业贷款风险补偿办法（试行）》，并完成意见征求工作；

9、积极关注区外商业银行引进工作，主动服务华夏银行杭州分行在xx设点选址；

10、谋划完成《xx区XX年金融工作思路研究》；

11、加强关注与交流，做好协调服务，积极推进德勤集团、森森集团和正和造船的上市工作。

12、完成全区重点企业及服务业企业、“三农”企业的融资需求调研，并积极衔接各金融机构做好推荐工作。完成对金融机构支持地方经济发展。

的年度考评，配合区政府召开XX年金融联席会议，继续强化政银互动沟通。

13、筹备xx村镇银行筹建前期工作。

14、浙江省未上市公司股份转让试点xx运营中心试营业，组织召开企业进场咨询会，鼓励引导企业进场平台，指导大洋水产开展进场平台的前期工作。

15、针对中小企业融资难问题，联合交通银行xx市分行，组织召开面向工业企业的融资洽谈会。

16、完成《xx区中小企业融资存在的问题及对策》、《关于金融支持xx区域经济发展的几点思考》等文章和调研报告

>二、XX年工作要点

1、继续推进企业债券发行工作；

2、继续推进xx农村合作银行农村商业银行改制；

3、兑现小额贷款公司奖励扶持政策，继续推进华晟小额贷款公司增资扩股；筹建成立我区第三家小额贷款公司。

**政府金融建设工作总结4**

时光如白驹过隙，20xx年的日历一页一页悄然翻过，自20xx年成为光荣的信合职工以来，不知不觉我已走过了三年的成长历程，现将过去一年学习工作情况总结如下：

>一、综合管理部工作情况

在单位领导和部门同事的关心帮助下，经过近两年来的锻炼和实践，工作能力和工作经验都有了明显提高，同时也逐渐熟悉适应了自己的工作岗位。从事的工作岗位为综合干事岗，主要的工作内容有员工日常工作就餐联络，员工每月通讯缴费确认，宣传材料制作联络，简报编写，全区工作会议会务工作以及办公室综合干事工作等。

(一)注重学习提高思想认识。我通过不断学习，参加单位组织的“三比一创”主题竞赛活动，学习实践科学发展观等活动，以不断提高思想认识为目的，加强个人道德修养。落实到具体工作中，我注重在以下几方面对自己严格要求。一是恪尽职守，树立高度的责任心。二是注重学习相关规章制度，树立正确的职业操守。三是培养团队精神，提升协调合作能力。四是加强沟通交流，构建和谐的工作氛围。

(二)发挥特长提高工作效率。从参加工作开始，我就提醒自己要注重理论和实践紧密结合对工作能力提高的重要性。学习方面，每一次联社组织的集体学习和专业培训的机会都给我带来很多收获，在与老师傅一起共事的过程中我吸取了宝贵工作经验，实践方面，工作的成功和失败都会带来宝贵的经验教训，一次次的积累使我的实际动手能力、处理问题能力有了很大提高。此外，我尽量在工作中把自己的所学特长发挥出来，提高了工作的效率。

(三)减少失误确保工作顺利完成。办公室工作有很强的综合性，牵一发动全身，具体工作一旦发生失误或者是工作不到位，对单位的整体工作都会产生不良影响。比如，后勤做不好，职工无法正常就餐，通讯费没有按时交纳，信息传达没有准确及时到位，都会影响到各部门工作的正常开展。因此，在工作过程中，我时刻提醒自己做到周全细致，善于应对处理突发状况，避免产生疏漏和错误，确保顺利完成任务。但我必须清醒的认识到，在这方面我依然存在很多不足，今后，我一定要提高重视，争取不断改善。

>二、个人金融部工作情况

过去的一年对我来说意义重大。20xx年8月底，根据联社部门调整，我由综合管理部调至新成立的个人金融部，担任客户经理职务，岗位角色和工作内容都发生了巨大转变，使我在充满期待的同时，也感受到了肩上的重任。

**政府金融建设工作总结5**

>一、是以人为本管理，夯实基础推进工作。

1.坚持学习，不断提高自己的工作能力。

制定了部门学习计划，坚持集体学习与个人自学相结合的常态方式，组织部门员工学习政治理论知识和财务专业知识，树立终身学习的理念，营造浓厚的学习氛围，努力建设“在学习中工作，在工作中学习”的学习型部门。不断吸收新知识，与时俱进，适应工作需要，提高整体工作能力。引导部门员工团结一致，谦虚谨慎，真诚待人，脚踏实地，加强品格修养，做一个高尚有品位的人，树立良好形象。

2、明确分工，落实工作责任制。

围绕如何又好又快地完成今年财政工作的目标任务，积极进取，扎实工作，取得了明显成效。为了确保年度工作目标责任制能够又好又快地完成，财务部制定了岗位职责，明确了员工岗位的职责、分工和纪律要求，强化了员工的责任意识，加强了内部会计监督，促进了财务人员的合作和团结，从制度上为完成年度目标任务奠定了基础。

>二、重在落实目标，努力取得成效。

1.规范财务管理，财务管理制度，认真编制全系统财务收支预算，为规范财务管理提供制度保障，检查全系统财务收支两条线的执行情况。检查中未发现重大违反财经纪律问题，均按财经制度规定执行。

2.加强报销管理，认真核实每笔报销，强化工作实效。

3.合理调度资金，满足整个系统的需求。根据整个系统的发展需要，及时调度资金，保证整个系统日常工作的正常运行。

4.全系统固定资产部分登记，提供车辆登记。检查了全系统的交易，完善了账本，为下一次检查打下了基础。

5.积极整理会计档案，规范会计档案管理。我们克服了时间紧、任务重的困难，组织各部门人员对会计档案进行整理归档，完成了会计档案的归档工作。

在领导的关心和指导下，在兄弟部门的大力协助下，财务部完成了上半年的财务工作。我们很清楚，之前的工作说明不了什么，还有很多挑战要和我们一起走。请大家放心，财务部将一如既往，排除万难，与其他兄弟部门一道，帮助领导分忧，做好财务部12年工作计划的下半年工作，尽最大努力完成领导交给的各项任务，为单位的发展贡献自己应有的力量！

**政府金融建设工作总结6**

20xx年已经接近尾声，现就金融服务中心下半年来工作情况向各位领导及同事们总结如下，不到之处，请领导和同事们批评、指正。

>1、个人履职情况

我是20xx年8月入职河北省社会精英联合会金融服务中心的。首先，是为期一周的入职学习，主要了解一些中心的规章制度，初步的了解了金融中心的组织结构，并懂得了一点点金融行业的入门知识。接着我们接触了部分企业会员了解下他们对融资得需求，第二周开始，便是金融业务学习。经过一个月的工作后，我们的业务技能和服务技巧也不断地完善，并且已初步完成会员企业和一些本会内部得投资公司、担保公司、以及银行的相关人员和业务的对接，金融服务中心由原来得2人已发展到现在的12人。接下来我们的主要工作是搭建完善得金融服务平台，为本会的中小企业提供良好金融服务。一是积极调整信贷结构，开发适合本会的中小企业资金需求的信贷产品和服务，改善中小企业间接融资服务，降低本会的中小企业融资成本。二是创新银企交流方式，解决中小企业融资难问题。明年我们争取多召开些银企洽谈会，还积极开展本会企业服务年活动，加大本会中小企业授信额度。三是明年3月份前争取金融服务中心的p2p金融融资平台上线为本会的会员和会员企业谋取更多得福利。

>2、扎实服务

大力扶持中小企业及优质项目。根据中小企业资金需求“短、小、频、急”的特点，我中心争取开辟“精英联合会中小企业贷款绿色通道”，加快了办贷时间，提高了办贷效率。同时，结合自身服务特色和市场变化，积极探索行之有效的担保和贷款方式，为各类企业融资推出了新的贷款品种。针对企业的经营管理水平，资产负债情况、贷款偿还能力等因素，积极推进企业等级评定和授信。

>3、开展金融服务工作中遇到的主要困难

一是由于金融中心人才匮乏，观念陈旧，管理滞后，对服务本会中小企业服务的意识还不够。“小富即安”的思想比较普遍，缺乏创新意识和开拓精神。二是缺乏建立起金融服务中心管理制度，缺少财务岗位人员，核算不规范。三是部分中小企业没有足值的抵押物。这些问题的存在，都影响了本会企业发放贷款的信心。

>4、进一步做好金融服务工作的政策建议。

根据客户的融资额度、融资期限、担保能力等因素，提供差异化的授信产品，并在风险可控的情况下，提供信用或保证、抵押率放大等担保方式的授信产品。充分了解和掌握小企业信贷市场情况，合理评估小企业信贷市场规模和潜力，为市场细分和市场定位提供决策依据。同时，要建立持续的、动态的市场调研机制，以应对不断变化的市场环境。以“发掘市场、主动营销、培育客户”为理念，改变“等客上门”的传统观念，充分利用及整合本会客户资源，采取驻点营销、关系营销、定向营销等方式，辅之以本会的品牌宣传，建立和完善立体化的营销渠道。应针对小企业财务制度不健全、抵押担保能力较弱等现状，改变传统的“重抵押、轻分析”的做法，采取多方面采集信息、多渠道验证信息的方法，重点调查客户还款意愿、还款能力和可持续经营能力，并主要通过对客户真实经营情况、真实现金流及未来（至少超过借款期限）可支配现金流的调查分析来衡量还款能力。

金融服务中心成立不到半年，面对全新的工作任务、全新的金融发展形势，我们在下一步工作中将会继续加强学习，勇于探索，攻坚克难，努力开辟金融服务中心工作新局面。

**政府金融建设工作总结7**

一、综合管理部工作情况

在单位领导和部门同事的关心帮助下，经过近两年来的锻炼和实践，工作能力和工作经验都有了明显提高，同时也逐渐熟悉适应了自己的工作岗位。从事的工作岗位为综合干事岗，主要的工作内容有员工日常工作就餐联络，员工每月通讯缴费确认，宣传材料制作联络，简报编写，全区工作会议会务工作以及办公室综合干事工作等。

(一)注重学习提高思想认识。我通过不断学习，参加单位组织的“三比一创”主题竞赛活动，不断提高思想认识为目的，加强个人道德修养。落实到具体工作中，我注重在以下几方面对自己严格要求。一是恪尽职守，树立高度的责任心。二是注重学习相关规章制度，树立正确的职业操守。三是培养团队精神，提升协调合作能力。四是加强沟通交流，构建和谐的工作氛围。

(二)发挥特长提高工作效率。从参加工作开始，我就提醒自己要注重理论和实践紧密结合对工作能力提高的重要性。学习方面，每一次联社组织的集体学习和专业培训的机会都给我带来很多收获，在与老师傅一起共事的过程中我吸取了宝贵工作经验，实践方面，工作的成功和失败都会带来宝贵的经验教训，一次次的积累使我的实际动手能力、处理问题能力有了很大提高。此外，我尽量在工作中把自己的所学特长发挥出来，提高了工作的效率。

(三)减少失误确保工作顺利完成。办公室工作有很强的综合性，牵一发动全身，具体工作一旦发生失误或者是工作不到位，对单位的整体工作都会产生不良影响。比如，后勤做不好，职工无法正常就餐，通讯费没有按时交纳，信息传达没有准确及时到位，都会影响到各部门工作的正常开展。因此，在工作过程中，我时刻提醒自己做到周全细致，善于应对处理突发状况，避免产生疏漏和错误，确保顺利完成任务。但我必须清醒的认识到，在这方面我依然存在很多不足，今后，我一定要提高重视，争取不断改善。

二、个人金融部工作情况

过去的一年对我来说意义重大。\_\_年8月底，根据联社部门调整，我由综合管理部调至新成立的个人金融部，担任客户经理职务，岗位角色和工作内容都发生了巨大转变，使我在充满期待的同时，也感受到了肩上的重任。

**政府金融建设工作总结8**

20xx年以来，区金融办围绕省级金融创新特色示范园区建设目标，立足金融聚集优势，完善产业政策，延升服务水平，防范区域金融风险，引进创新金融业态，发挥金融服务实体职能，引导产业创新发展，工作取得长足进步，特别是上半年全区金融运行良好，未发生重大风险。现将上半年工作总结如下：

>一、主要工作成效

(一)防范金融风险

1、1月份，金融办被评为长沙市打击非法集资工作一类单位。

2、率先建设全省首个区域性金融风险监测预警处置平台，已正式上线测试运行。

3、立足XX区楼宇密集特色，研究探索并建立了全区楼宇防非打非工作机制，并实现全区防范金融风案件移送起诉3起，立案5起，破案1起，化解重大金融风险3起，打击处置涉众型金融违法事件1起。

4、5月份，区打非工作获得市推荐，向国家申报楼宇防范金融风险工作经验介绍。

(二)发挥金融促进实体职能，服务实体经济。

1、牵头人民银行全省率先试点应收账款融资，隆平高科技园成为全省首个试点工业园区。上半年配合完成人民银行、试点主办的银行核心制造业企业确认工作，并通过街道筛选多家应收账款融资企业，已完成第一批应收账款融资需求企业的对接服务工作，预计融资可达3000万元。

2、全市率先出台企业上市扶持办法《XX区促进企业上市融资(挂牌)的实施意见》(芙政办发[20xx]2号)。1月份，和省股交所达成战略合作，并在产业园三楼设立湖南股交所宬曦商学院XX分院和XX区多层次资本市场培育中心。6月份，完成区企业上市后备资源库建设，筛选后备企业进入市企业上市后备库27家。通过建立企业上市中介机构库和企业上市战略投资库，全力推动企业上市工作，上半年实现湖南盐业集团主板上市。

(三)推动金融创新发展。

**政府金融建设工作总结9**

自20xx年\*\*月底公司开业以来，在地方党委和政府的领导下;在市、县金融办和人民银行的监督指导下;在公司各股东的领导和关怀下;在公司全体员工的共同努力下，公司各项业务逐渐步入正轨，为公司业务的持续发展和实现全年目标任务打下了坚实的基础。现将20xx年第三季度基本经营情况和业务发展情况汇报如下：

>一、贯彻执行国家货币信贷政策情况

20xx年第三季度，国家仍然实行“积极的财政政策和稳定的货币政策”，并先后两次下调了存贷款基准利率，进一步减少企业成本，刺激经济平稳增长。针对这一形势，我们公司适时的\'调整经营策略，优化信贷结构，加强对农业、小企业的信贷支持力度，进一步加大对中小微型企业特别是小微型企业和“三农”的有效信贷投入。公司坚持服务“三农”和支持中小微型企业及个体工商户等小型经济体发展的原则，贷款的投向主要用于支持农民、农业和农村经济发展，面向发放的贷款占贷款总额的90%以上;同一借款人最高限额控制在500万元以内;严格执行国家利率政策;无跨区域发放贷款的情况出现，无吸收或变相吸收公众存款的情况出现。

>二、业务经营指标情况

截止20xx年9月30日，公司累计发生业务1\*\*笔，贷款余额为15874万元，其中“三农”贷款9473万元(含中小微型企业贷款2200万元)，占比，个体工商户贷款6400万元，占比，城镇居民贷款1万元。贷款担保比例：保证担保贷款11319万元，占比;抵质押担保贷款金额2965万元，占比;信贷结构逐渐完善。累计发放贷款29816万元，累积收回13942万元，逾期1笔，贷款收回率，利息收回率达。实现了经营利润，信贷资产整体运行良好。

伴随着公司的稳步发展，其帮助“三农”、服务中小微企业的经济社会效益逐步显现，“三农贷款”比例达到。“公司顺应发展需求，以‘三农’为主，以‘小微’为本，不断创新贷款品种，为广大创业者雪中送炭，涉及农业(苗木种植、水产养殖、农副产品深加工等)、工业(家电、建材、轻纺、造纸等)、商贸服务业(百货、污水处理、汽车经销等)以及一些个人的消费。”

>三、主要工作措施

(一)积极营销，扩大市场份额，加快业务发展步伐。

(二)向农行取得5000万融资款项，确保了公司的扩大化经营。

**政府金融建设工作总结10**

20xx年，是十三五开局之年，振兴东北发展，以全面创新改革试验为政策契机，大力打造国际化营商环境，主要围绕“金融发展、国资运营、资金运作”三个重点开展工作。现将我办xx年工作完成情况报告如下：

>一、金融业发展总体情况。

>（一）金融产业发展取得新突破。

20xx年，我区金融机构达339家，银行业分支机构及营业部202家，保险业53家，证券8家，其他类金融机构及服务中介76家。金融业税收收入占比为15%，对经济增长贡献率为20%。

>（二）金融总部集聚区建设成果斐然。

今年以来，我办紧紧围绕打造国际化营商环境为核心，继续加大金融招商工作力度，x银行xx分行、韩国友利银行xx分行、盛银消费金融公司、华金证劵x分公司等区域总部机构成功入驻我区并已开业运营；x银行xx分行已正式获批，预计年底正式开业；省社保基金理事会、拓源投资控股集团、省农业信贷担保公司等10家类金融机构落户并开业运营；阳光财险、富德财险xx中心支公司相继落户；“金牌教育社区”、“省府金融谷”等一批重点项目正在全力推进。

>（三）金融产业重点项目发展良好。

1、全力创建国家级文化金融试验区。

今年6月28日，我区在人民大会堂成功举办了“中国文化金融创新与发展高峰论坛暨国家级文化金融合作试验区落户xx研讨会”，得到了省市领导的高度重视与大力支持。目前已有“中新青年电影院线东北总部”等四大“国字号”文化项目落户xx。

2、全力建设x省产业基金大厦。

区政府与x省投资集团合作，将凤凰国际大厦A座写字楼打造为x省产业基金大厦，通过引导创业投资基金管理公司等机构聚集，构筑起以基金产业为主的金融服务链条。目前，辽投集团下设的x科技创业投资基金、中小企业创投基金、赛伯乐基金、中融国控融资担保、弘尚资产管理等机构已完成注册聚集大厦，泛文化产业基金、筑梦资产管理等5家机构拟落户我区。

3、全力推进多层次资本市场体系建设。

重视金融要素平台建设，积极引进各类金融要素，设立产业金融服务平台，对各类企业提供深层次金融服务。大力推进xx区股权托管孵化基地建设，全面拓宽我区中小企业的融资渠道，引导和支持中小企业通过上市、债劵等直接方式融资，这也将成为我区中小企业进入资本市场。

>二、国有资产管理及运营情况。

>（一）拓宽资产运营模式，建立规范、高效的资产运营体系。

制定了我区国有资产处置方案，确立了国资运营工作方向，明确了处置原则，规范了工作流程，并首次将无产籍非违建房产纳入处置范围。20xx年共完成资产处置收益2亿元，全年整合利用房产3万余平方米，资产利用率有较大提升。

1、拓宽渠道、丰富手段。

**政府金融建设工作总结11**

践行“中国梦” 普惠金融的基本含义是能有效、全方位地为社会所有阶层和群体提供服务。每个人都应该有获得金融服务的权利。安徽宿州宿州农商行成立于20xx年12月12日，宗旨就是服务“三农”经济、服务小微企业。经过两年多的发展，我行截至20xx年3月底，存款达亿元，贷款达亿元，其中涉农贷款余额亿元，占比近60%，小微贷款余额

亿元，占比近70%，个体工商户贷款余额亿元。占比近17%。为服务本地小微企业和促进“三农”经济发展尽了绵薄之力，让现代金融改革发展的成果能够更好地惠及“三农”和小微企业、个体工商户等弱势群体，在实现全民共同富裕、复兴伟大的中华民族这一“中国梦”上躬身践行。现将宿州农商行在发展普惠金融工作中的些许做法总结报告如下：

>一、机构设立下沉，普惠金融惠及城乡“三农”

>二、借助科技平台，普惠金融——现代金融

>三、大力加强宣传，普惠金融润物无声

随风潜入夜，润物细无声。宣传对于普惠金融工作来说，从表面看不出多少实际效果，但在广大城乡居民的心中却增加了他们对现代金融产品的更多认识与了解。我行自开业以来的2年多时间里，为了更好地做好普惠金融工作，先后召开了6次银企对接会，组织14次集中宣传活动(其中进学校宣传活动2次，进社区宣传活动6次，进村组宣传活动3次，进街道宣传活动3次)，组织出动员工80多人次，散发宣传单15000多张。在散发宣传单的同时，我们还广泛利用现代宣传媒体，先后投放近30万元的广告宣传费用，在广告车上、广告墙上、过街条幅上、led宣传屏幕上等进行宣传，扩大我行社会影响的同时，更把现代金融产品宣

传深入到千家万户，使广大人民充分享受到现代金融改革发展的成果。

>四、加大信贷支持，普惠金融践行“中国梦” 20xx年诺贝尔和平奖得主、孟加拉乡村银行总裁尤纳斯教授说：信贷权是人权。我们只有每个人拥有金融服务的机会，才能让每个人有机会参与经济的发展，才能实现社会的共同富裕，建立和谐社会与和谐世界。让每个人获得金融服务机会，就要在我们金融体系内部进行创新，包括制度创新、机构创新和产品创新。由于大企业和富人已经拥有了金融服务的机会，建立普惠金融体系的主要任务就是为传统金融机构服务不到的小微企业和“三农”客户提供服务。因此，我们为了更好地做好普惠金融工作，在金融顾问职能转变、贷款业务品种及贷款业务流程上进行了创新。

首先是客户经理转变为金融顾问。客户经理转变为金融顾问并不仅仅是一个名称的改变，我们要求金融顾问要懂得更多的金融知识，了解更全面的金融业务，为客户量身打造各类金融服务。现代金融产品与金融需求层出不穷，不同的客户需要不同的金融服务，金融顾问要以自身素质的不断提高来适应客户的需要、市场的需要和现代金融发展的需要。

其次是在贷款业务品种上，我们结合本地本行实际情况，多方参考与借鉴他行成功经验，创办新的业务贷款品种。一是创办最高额抵押贷款，帮助“三农”、小微企业和个体工商户等弱势群体客户解决评估与抵押贷款中的一些难题。目前我行无论是小微企业的流动贷款还是“三农”及个体工商户的生产经营贷款，如果采用房产抵押的，我们均可以向客户提供最高额抵押登记业务办理贷款，一次性评估和登记，可以连续使用三年信用额度，保证客户在贷款到期归还贷款后，可以迅速续贷，减少客户在第二年和第三年评估与登记的麻烦。目前，我行采用最高额抵押贷款余额达亿元，受到了广大客户的喜爱;二是推出了小微企业联保贷款业务，制定了小微企业联保贷款业务办法。目前，我行小微企业联保贷款余额亿元，有效地解决了部份小微企业贷款难题;三是推出了农户房产按揭贷款业务，制定了相关业务管理办法。目前，我行农户住房按揭贷款余额4000多万元，占我行住房按揭贷款比例65%左右，为广大农户进城购房解决了实际问题;

再次是对贷款流程进行了革新。广大“三农”、小微企业、个体工商户等弱势群体客户与银行信贷部门交往少，对银行的一些要求很陌生，总是对银行的相关要求感到很麻烦。为此我们对信贷流程进行了改革，减少了一些不必要的中间程序，细化贷款流程图，对贷前调查、贷中审查、审批、贷后等各环节设定限时服务。要求每名客户经理在收到客户申请后，要在1个工作日内完成初审，对能贷或不能贷要及时给予客户回复;对能贷的贷款要给予客户1张贷款材料清单，让客户一次性准备齐全材料，减少客户来回周折;不能贷的贷款要给予客户明确回绝，不让客户产生其他想法，减少与客户之间的误会;客户贷款材料送齐后，要求客户经理5个工作日内完成调查并报送贷审会，不给客户经理拖、懒、散的机会;贷款审查、审批完成后，要求客户经理加快投放贷款速度，早投放、早收益。以上各种革新完成后，我行贷款速度大大加快，目前在广大贷户中，我行贷款办理速度最快已经成为共识，我行最快的单笔贷款速度在3日内完成，其中还包含了周日的一个休息日。贷款流程的革新，贷款速度的加快，极大提高了我行开展普惠金融工作的效率，为促进地方经济发展做出了积极的努力。

**政府金融建设工作总结12**

今年以来，区金融办以区十一次党代表大会精神为指导，围绕建设西安国际化大都市东部新城目标，紧扣加快转变经济发展方式主线，广泛联系金融机构，多方位推介灞桥项目优势，在全市率先实现20xx年融资突破。积极拓展金融合作领域，探索融资工作新途径，已完成融资亿元。为加快“六个灞桥”建设做出了应有贡献。

>（一）深入推进创先争优活动

坚持把创新争优作为提升素质、锻造队伍的重要抓手，坚持星级评定长效化，建立^v^员为主力的融资项目攻关小组，围绕中心、深入调研、积极作为、勇打硬仗，开发融资项目6个，拿下国家开发银行20xx年对XX市区县平台信贷的第一单。三月份以来，积极开展以“调查研究，开阔思路，提升服务能力”为主题的三问三解活动，要求全体干部全年下基层调研不少于30天，重点参与人员下基层调研不少于60天，扎实开展“六进六谈六查”，在机关内部、服务对象、联系点困难群众中开展访谈48人次。确定了7方面需要解决的问题。从机关建设做起，以强化纪律为主题，修订了六项管理制度，并将监督考核责任落实到人；启动“机关早读”活动，为全体干部推荐经济类、人文类图书24本。围绕经济困难人群、社会弱势群体遇到的难题，坚持分类推进、尽力而为，机关干部捐赠1600多元为群众解决实际生活困难，帮助联系点刘家底村梳理发展思路，积极参与新农村建设帮扶活动。改善群众最关心、最直接、最现实的问题。

>（二）全力开展融资项目推介

今年以来，在困难重重的大环境下，我们一手抓银行融资，一手抓债券发行。策划、包装了西安现代纺织产业园区土地储备项目，在国家开发银行取得贷款亿元；根据企业债券发行要求，积极配合债券主承销机构完善债券报批资料。

根据区委、区政府20xx年重点项目册，结合各家金融机构信贷方向包装策划项目，并积极向国开行、农发行、建行、农行、西安银行推介融资项目6个，部分项目项目信用结构方案已初步获得相关银行认可，金融合作小环境呈良性发展态势。

>（三）项目资金拨付

积极协调相关单位，按照国家开发银行等金融机构要求，妥善解决项目资本金问题，指导协助项目单位整理工程资料5套，全面完成20xx提升街区环境整治、市容市貌整治、部分道路社区周边整治三项目万元工程款拨付；完成XX区街道设施完备及环境净化工程项目29笔计万元工程款支付。

>（四）做好小额贷款公司业务指导和监管

今年以来，我们按照《XX区小额贷款公司试点工作实施办法》相关要求，加强对区内已成立的XX市XX区川渝鑫源小额贷款有限公司、西安汇通小额贷款股份有限公司业务指导和督促，完善相关风险防范机制，重点防范小额贷款公司非法吸收公众存款或变相非法吸收公众存款风险。建立公司运营月报月送制度和检查抽查机制，随时查大帐、查合同、访客户，上半年开展非法融资集中排查2次，有力杜绝了非法集资、非法吸收公众存款、虚假合同、高li贷等金融违法行为，保证了各企业良性运转，维护金融稳定和社会秩序稳定。

>一、制约融资工作的主要问题

一是我区政府债务率过高，已超过银监部门的风控线，金融机构对我区大额项目融资已提出严格限制；二是我区融资平台依然是相关部门监管重点，政策限制过多，多家金融机构闻“平台”而却步；三是缺乏可用于贷款抵、质押的有效资产，是我区“软肋”，无法满足大部分金融机构的贷款要求。

>二、下半年工作思路

一是继续跟进协助做好20xx西安保障性住房集合债券报批工作；二是做好西安银行洪庆地区土地储备项目策划、包装工作，并力争在三季度完成项目融资工作。三是紧跟国家宏观政策，积极寻找政策窗口，不断加强与各金融机构沟通力度，力争实现项目融资新突破。

**政府金融建设工作总结13**

经过这段时间在银行、证券公司以及保险公司的实习，我从客观上对自己在学校里所学的知识有了感性的认识，自己也更加充分地理解了理论与实际的关系。学到了银行、证券公司、保险公司内部机构设置、人员配备以及各种业务情况等。

交通银行，是中国早期四大银行之一，也是中国早期的发钞行之一，现为中国五大国有大型商业银行之一。它既是百年金融品牌的继承者，又是中国金融体制改革的先行者。交通银行在中国金融业的改革发展中实现了六个“第一”，即即第一家资本来源和产权形式实行股份制;第一家按市场原则和成本-效益原则设置机构;第一家打破金融行业业务范围垄断，将竞争机制引入金融领域;第一家引进资产负债比例管理，并以此规范业务运作，防范经营风险;第一家建立双向选择的新型银企关系;第一家可以从事银行、保险、证券业务的综合性商业银行。交通银行改革发展的实践，为中国股份制商业银行的发展开辟了道路，对金融改革起到了催化、推动和示范作用。

实习时，我们了解了它的主要业务，有证券经济，证券投资咨询，与证券交易、证券投资活动有关的财务顾问，证券承销与保荐，证券自营，证券资产管理等。公司的占地面积不是非常大，但是每天经过它的金钱量已经过亿。证券公司是一个交易的中间平台，是证券发行和交易的场所，在发达的市场经济中，证券市场是完整的市场体系的重要组成部分，它不仅反映和调节货币以及资金的运动，而且它对整个经济的运行也具有重要的影响。

在实践中，我学到许多新的专业名词，如空方：对后市不乐观，正在卖出股票的投资者;多方：对后市乐观，正在买入股票的投资者;建仓：一般是指大的投资者分阶段、 分价位有计划地大量购入股票;等等。期间，我对基金的认识也得到很大的提升。上市型开放式基金，同样属于开放式基金。投资者既可以在代销机构也可以在二级市场(股市)进行交易。也就是说，既可以申购赎回基金份额，也可以买卖基金份额。在二级市场的交易中，基金的买入和卖出与股票的买入和卖出是一样的，所有的交易是在投资者之间进行的，基金公司并不参与。也就是说，你是从别的投资者手中买入基金份额，不想要的\'话再卖给别的投资者。再说得明白点，如果没有投资者想卖出自己手中的基金份额，你是无法买到的;如果没有投资者想要买进基金份额，你手里的基金也是卖不掉的。

“股市多风险，入市需谨慎”。股票的风险是多样的，所谓风险，是指遭受损失或损害的可能性。就证券投资而言，风险就是投资者的收益和本金遭受损失的可能性。从风险的定义来看，证券投资风险主要有两种：一种是投资者的收益和本金的可能性损失;另一种是投资者的收益和本金的购买力的可能性损失。从风险与收益的关系来看，证券投资风险可分为市场风险和非市场风险两种。市场风险是指与整个市场波动相联系的风险，它是由影响所有同类证券价格的因素所导致的证券收益的变化。经济、政治、利率、通货膨胀等都是导致市场风险的原因。

虽然投资证券有一定的风险，但通过专业性的分析大多数是可避免的。我觉得选择股票首先应该从以下标准考虑：1.公司成长性是否高，产品是否被市场广泛地接受并应用;2.公司的管理水平如何，是否有品牌优势;3.公司的业绩如何，是否为绩优股。当我选择的股票满足上述的标准时，我会坚定地买入并持有它们。当我买卖股票的时候，我时刻提醒自己要做到以下几点：1.相信自己的分析与选择。2.要冷静地分析市场的变化。3.要做到快，准，狠。股票不单是钱的“游戏”，更是人的心理“游戏”，所以一定要有良好的心理素质。

工作人员还告诉我们，金融行业是不会退出潮流的，金融业对外开放程度和金融机构商业化经营程度的不断加深是不可逆转的趋势，随着越来越多的外资金融机构的涌入和民间金融机构的发展，我国的金融组织体系将改变单一的国家垄断模式，金融组织体系会因此而加强，所以他告诉我们金融行业的前景非常好，社会地位也相当高。

在保险公司的实习体验与在银行和证券公司的实习体验都不同。

保险是个特殊的行业。它对工作人员与客户的交流要求很高，还还要求工作人员接触实际，了解社会，增强劳动观点和社会主义事业心、责任感。因为人身保险的推销工作有一些特点，第一，推销工作具有服务性，表现为，在客户购买保险之前，应根据客户的需要，帮助客户设计保险方案，选择适当的险种;客户购买保险之后，根据保险需求的变化和新险种的出现，帮助客户调整保险方案，确保其财务稳定。第二，保险工作需要丰富的知识。它不仅仅是一份合同，更是一个家庭经济计划。它牵涉到法律、医学、税金、金融投资、社会学方面的知识，还要考虑到客户的家庭情况、收入状况、心理能力和消费习惯等等。第三，工作灵活自由，人身保险推销工作可由员工自行选择工作时间、地点以及对象，按照个人计划自行安排。第四，推销工作还有独特的工作程序和工作要领。所以，各个保险公司都十分重视保险推销人员的培训与开发。

**政府金融建设工作总结14**

20xx年以来，在县委县政府的坚强领导下，县金融办以完成区域性金融中心建设工作任务为目标，结合全县2383工作体系，扎实推进各项金融工作，现汇报如下：

>一、考核任务指标完成情况

(一)金融业发展水平

1、金融业增加值。截至一季度，金融业增加值亿元(增加值为季度数据)，完成任务指标亿元。

2、金融业税收。20xx年6月底，金融业税收亿元(其中国税亿元、地税亿元)完成任务目标亿元的。

(二)金融招商引资情况

1、新设或引进1家xx市以外的金融机构。引入山东琰旭股权投资基金有限公司，注册资本金3000万元，目前正在办理工商注册手续。

2、积极对接日照银行xx分行，xx分行行长已到我县实地考察，前期调研考察已完成，在我县设立分行材料已上报至总行，等待省银监局组织审批，近期日照银行将到我县选址。

3、为推进农村金融互助合作组织试点建设工作，今年4月份，组织怀仁镇第一书记、村支部书记等一行15人，赴章丘区先进农村金融互助合作组织及农民合作社进行学习考察，重点学习农民专业合作社信用互助业务相关方面的先进经验做法。我们将结合县情探索设立适合商河县农村经济发展的农村金融互助合作组织试点。

4、保险公司引入情况，截至6月底，引入保险公司商河支公司1家，引入保险代理(销售)公司8家，保险公估公司1家。

(三)资本市场发展情况

1、上市后备资源培育。目前山东力诺特种玻璃股份有限公司已从新三板摘牌，准备进入中小板，已开始前期准备工作;山东科源制药也计划新三板摘牌，进入创业板。

2、新三板挂牌。xx法瑞钠焊接器材股份有限公司新三板上市前规范化公司制改制工作已完成，目前正在更换券商，力争今年完成新三板挂牌上市工作。

3、规模企业规范化公司制改。截至6月底，完成规范化公司制企业9家，完成市下达任务指标17家的。

(四)普惠金融发展情况

1、普惠金融发展规模。截至6月底，商河县农商行资产总额亿元、山东商河汇金村镇银行资产总额亿元、商河县宏业小额贷款有限公司资产总额亿元，山东金信民间融资登记服务有限公司资产总额亿元，普惠金融资产总额亿元。地方普惠金融发展规模增长率。

2、地方金融组织新增1家。新设1家民间登记服务公司(山东金信民间融资登记服务有限公司)，目前已经完成工商注册，申报金融许可证材料在省金融办审核中。

3、地方金融组织注册资本。截至6月底，我县地方金融组织1家，商河县宏业小额贷款有限公司(注册资本8000万元)，地方金融机构注册资本规模总额亿元。

>二、20xx年上半年银行业运行情况

截至20xx年6月底，我县银行业金融机构实现税收万元(其中国税万元、地税万元)，较上年同期增加万元，增幅;人民币各项存款余额亿元，较去年同期增加亿元，增幅;人民币各项贷款余额亿元，较去年同期增加亿元，增幅;存贷比，较去年同期增长个百分点。

税收贡献排名前三位的是：农商行(纳税总额万元、较年初增幅)，农行(纳税总额381万元、较年初增幅)，建行(纳税总额万元、较年初增幅)。

存贷比排名前三位的是：建行(存贷比，贷款构成中个人住房贷款占比)，汇金村镇银行(存贷比153%，贷款构成中实体经济贷款占比)，邮政储蓄银行(存贷比，贷款构成中实体经济贷款占比)。

对实体经济支持排名前三位的是：汇金村镇银行(贷款中支持实体经济贷款占比)、农商行(贷款中支持实体经济贷款占比)、农业发展银行(贷款中支持实体经济贷款占比)。

>三、金融工作创新

(一)县域产业投资基金

与xx产业发展投资集团共同出资设立商河县域产业投资基金，总规模5亿元，首期1亿元，全部投资于我县的优质实体项目。目前基金管理公司已与7家申报项目企业进行对接，正式进入尽调阶段。

(二)企业转贷应急资金

为支持我县中小微企业发展，防范和化解企业融资债务风险，帮扶企业解决转贷应急资金困难，经县政府同意，我县成立企业转贷应急资金，并出台《商河县企业转贷应急资金管理办法(试行)》(商政办字〔20xx〕13号)。企业转贷应急资金由县财政出资500万元作为启动引导资金，引入两家社会资本参与，确保资金安全。自20xx年9月份正式运行以来已为11家企业解决还贷资金3764万元，切实解决企业还贷续贷难题。

(三)积极发展农村普惠金融

**政府金融建设工作总结15**

一、20\_\_年具体工作总结：

客户维系、挖掘、管理、个人产品销售工作：

1、抓基础工作，做好销售工作计划，挖掘理财客户群;通过前台柜台输送，运用银掌柜crm系统，重点发展vip客户，新增vip贵宾客户;

2、进一步收集完善客户基础资料，运用银掌柜crm系统将客户关系管理，资金管理，投资组合管理融合在一起，建立了部分客户信息、在了解客户基本信息对客户进行分类维系的同时、进行各种产品销售，积极营销取得了一些成效;

3、加强了宣传，通过报社、移动短信，展版张贴，led横幅等方式传递信息，起到一些效果;

4、结合市场客户投资理财需求，按照上级行工作部署进一步推进新产品上市，如人民币周末理财、安稳回报系列、中银进取搏弈理财等、以及贵金属的销售。

自身培训与学习情况：

在省分行的高度重视下，今年三月份通过全省对个人客户经理经过选拔和内部考核后，脱产参加接受西南财大afp资格正规课程培训。在自身的努力学习下，今年7月通过了全国组织的afp金融理财师资格认证考试，并于10月取得资格证书;通过afp系统规范培训，经过本阶段的学习后，提升了自己素质，在工作中，作为银行的职员，在为客户做投资理财方案时，根据不同的客户，适当地配置各种金融产品，把为客户创造最大的投资回报作为自己的工作目标。能将所学知识转化为服务客户的能力，结合我行实际情况参加it蓝图培训，不断提高自己业务能力。

二、存在的不足：

尽管我行理财业务已得到初步发展，但由于理财业务开展起步较晚，起点较低，使得理财业务发展存在规模较小，与同业比较存在较大差距，存在人员不足、素质不高、管理未配套等问题。目前，我行为扩大中间业务收入，仅仅在发展代理保险，代售基金是远远不够的，产品有待更丰富，理财渠道有待拓展，我行的特色产品：汇聚宝，外汇宝，纸黄金，人民币博弈等许多特色理财品种还没完全推广开(受营销人员，业务素质等方面的制约)缺少专业性理财。

不足处：

1、基础理财客户群(中、高端客户)较少，对客户信息资料了解不全(地址、号码、兴趣爱好)缺少对客户的维护;

2、营销力度薄弱，需要团队协作加强营销，没有充分发挥个人能力;

3、业务流程有待梳理整合，优化服务提高服务质量，多渠道从前台向理财室输送客户信息;

三、来年工作打算：

1、在巩固已取得的成绩基础上，了解掌握个人理财业务市场，应对同业竞争，进快迅速发展我行的\'理财业务，

2、不断加强素质培养，作好自学及参加培训;进一步提高业务水平

3、加大营销力度推进各项目标工作，有效的重点放在客户量的增长。

4、结合我行工作实际加强学习，做好it蓝图新系统上线工作，做好20\_\_年个人工作计划。

**政府金融建设工作总结16**

今年以来，xx县政府紧紧围绕经济社会发展目标和重点，认真落实国家宏观调控政策措施，不断加强金融生态环境建设，引导支持各金融机构深化金融创新，优化金融服务，呈现出经济金融协调发展的良好态势。现将xxx20xx年金融工作情况做一简要汇报。

>一、金融支撑不断增强

一是指标大幅提升。截至20xx年11月底，全县金融机构各项存款大幅增长，存款余额xx亿元，比年初增加xx亿元。贷款投放增加、结构优化，全县金融机构贷款余额xx亿元，比年初增加xx亿元，存贷比为xxx%，比去年同期增长xxx个百分点；贷款增幅提高到xxx%，新增贷款存贷比为xxx%，两项指标均创历史新高，其中贷款增幅已连续x年位居全市x县（市）首位。二是运行健康良好。不良贷款率为xx%，为全市最低，比年初下降xx个百分点。三是效益良好。票据融资业务、银行承兑汇票、保险、证券业等发展迅速，金融企业整体盈利水平增强，中间业务收入大幅度提高，经营利润创历史新高。银行信贷对GDP的贡献度已高达xxx%，为全县新跨越提供了坚强支撑。

>二、金融生态环境不断优化

针对宏观经济形势影响，结合县域发展实际，县政府不断优化金融生态环境，营造经济金融协调发展的良好态势。一是实施激励机制。县委、县政府制定出台了《关于对金融机构支持地方经济发展的考核奖励意见》，根据金融机构存贷比、贷款增速等情况，对金融机构进行表彰奖励。县委、县政府始终认真落实该项政策。今年x月份，县政府拿出xx万元资金对金融机构进行重奖，激发金融机构支持地方经济发展的主动性。二是搭建政银企合作平台。县政府通过建立联席会议制度、定期召开项目建设情况通报会、金融产品推介会、经济金融合作恳谈会等形式，搭建政银企合作平台，增强银企理解沟通，及时协调解决各类存贷矛盾和问题。二是努力推动“五个结合”。即，推动货币信贷政策与地方党委政府的决策相结合、与优化产业布局相结合、与调整升级企业产品质量相结合、与推进城乡一体化发展相结合、与节能减排和淘汰落后产能相结合，发挥信贷政策调控作用，支持和引导信贷资金向新增项目投放，向环保节能、高端装备制造产业等投放，向三农领域投放。三是加快信贷征信体系建设。充分发挥人民银行企业信用信息基础数据库作用和县政府信用办公室企业信用准入和评价作用，为金融机构搞好信贷咨询。广泛开展诚信社会的宣传和建设工作，严格信用户、信用村的评定工作，不断提高农民的信用意识。探索建立失信惩戒机制，对逃废银行债务行为保持高压打击态势，有效改善了县域信用环境。

>三、金融创新步伐加快

置身环首都经济圈的核心位置，县委、县政府牢固树立产业发展思路，改革创新，努力推动金融产业做大做强。一是做好小额贷款公司试点工作。注重引导，强化服务和监管，今年以来，两家小额贷款公司累放贷款xx亿元，有效拓宽了中小企业融资渠道，缓解了三农资金制约。二是组建农村商业银行。协调、指导农村信用合作联社进行股份制改造，组建农村商业银行，更好发挥县农村信用合作联社农村金融主力军和联系农民的\'金融纽带作用，目前各项材料已上报至国家银监局。三是组建中小企业信用担保机构。研究出台《中小企业贷款担保公司管理办法》，引导、鼓励县内企业建立中小企业担保机构，目前已有多家企业积极筹备，抓紧组建。四是强化政府融资平台作用。按照上级文件要求，县政府规范政府融资平台管理，完善法人治理结构，注入优质资产，壮大了政府融资平台实力。五是建立战略合作关系。县政府与中国工商银行股份有限公司xxx分公司建立战略合作关系，明确工行向xx授信贷款不低于xx亿元，每年增长不少于xx亿元。

>四、金融服务水平不断提升

一是宣传加强。县政府多次组织金融知识下乡、金融知识进社区金融成就展、金融之歌文艺晚会等活动，印发资料，现场讲解，宣传金融信贷政策，增强企业的融资技巧，培养公众的金融素质，提高全社会对金融的关注。二是金融服务水平优化。商业银行改进对中小企业的金融服务，加大授信额度，简化贷款程序和手续，合理确定贷款费用，辖区金融推出了信用贷款、企业联保及互保贷款、应收账款等信贷品种及贸易融资、保函、保理、贴现等业务品种，满足中小企业个性化、多样化的融资需求。保险公司等加大宣传力度，拓宽种养殖保险覆盖范围，为增加农民经营性收入提供了保证。三是投放合理。今年以来，县域金融机构强化与地方经济共同发展的意识，向基础设施建设投入超常增长，如xxx新增xxx建设资金xxx亿元，xxx新增xxx资金xxx亿元；县域各类重点企业成为信贷投放热点，今年全县各类公司贷款新增xx亿元，重点支柱产业和农业龙头化企业得到帮助扶持；改善居民和租房的个人按揭贷款得到充分保障，年内新增xxx亿元，占存量的xxx%；三农贷款得到优先支持，全县农户贷款xx亿元，占存量的xxx%。20xx年，我县金融工作成效显著，但是仍然存在一些不容忽视的问题，如中小企业贷款仍较为困难，政府融资平台政策环境约束强化，部分企业信用意识不强等等。xxx年，做好金融工作对实现经济的健康快速发展意义重大。xxx年，将重点做好以下几方面工作：

一是继续深化政银企合作机制。力争年内贷款不低于去年水平，存贷比再创新高。特别是充分发挥与xx的合作，最大限度争取信贷投放。

二是加大金融创新力度。加强对小额贷款公司的业务指导，促其健康发展，为建立村镇银行奠定基础；加快农村商业银行组建步伐，更好发挥农村信用社联系农村的纽带作用；加大招行引资工作力度，争取域外银行到xxx开办业务，设立机构。

三是健全金融风险防范体系。做好金融风险监测预警报告制度，对企业信贷突发事件、企业逃废债、非法集资、集体退保、理财产品大额亏损等易引发群体性投诉等情况密切监控，做好区域内企业信贷突发事件应急处置的协调工作。

以上汇报，不妥之处请指正。

**政府金融建设工作总结17**

xxxx年，在县委、县政府的坚强领导下，县金融办围绕县委、县政府战略部署，全面落实全国、省、市金融工作会议和县经济工作会议精神，以支持服务实体经济调转促为抓手，积极搞好协调服务，维护金融稳定，优化发展环境，金融服务经济水平进一步提高，金融支撑经济增长力度日益增强。

截止到xxxx年12月末，全县各项存款余额亿元，较年初增长亿元，同比增速；各项贷款余额亿元，较年初新增亿元，同比增速；全县存贷比，新增存贷比。全县各项存款余额、贷款余额、贷款增量、新增存贷比居全市四县之首。

一、“税融通”业务加快推进。通过多种方式积极协调解决税融通推进过程中所遇到的困难和问题。截止到12月末，全县累计发放税融通贷款4亿多元，其中今年1—12月份新增66笔亿元。

二、过桥资金作用明显。xxxx年11月，我县成立了一家政府独资1亿元的金龙小额贷款公司，截止到12月末，累计为县内发放197家次企业过桥亿元，其中1—12月份发放78笔亿元。

三、新型政银担业务深入推进。我县金龙、金信两家政策性担保公司进入“4321”政银担风险分担体系，截止到12月末，在保余额达亿元。

四、企业上市挂牌有力推进。县政府与海通证券、中泰证券、国融证券签订了“一司一县”结对帮助协议。全年实现直接融资亿元，完成市下达任务4亿元的188%。x省股权交易中心挂牌企业2家：x宏宝莱机车有限公司和小龙仔儿童用品有限公司。目前，目前拟上市辅导备案企业1家：x英力电子科技有限公司；拟新三板挂牌企业2家：金桥农林公司和兰花茶业公司。

五、两类公司监管有力。严格按照有关规定，强化对县内融资担保公司和小额贷款公司的监管，定期进行全面的现场检查，对查出的问题限期整改，并将检查情况及时上报市主管部门。加强全办工作人员及两类公司管理人员的能力建设，全年组织3批次人员参加省市金融办组织的业务培训。

六、金融扶贫大力推进。先后出台《XX县人民政府办公室关于xxxx年度全县金融精准扶贫工作的实施意见》、《XX县人民政府办公室关于加快落实xxxx年全县扶贫小额信贷任务的通知》和《XX县扶贫小额信贷实施细则》等文件，将金融扶贫工作纳入金融机构年度考核范围，加大对全县扶贫小额两免贴息贷款工作协调、调度力度，实行半月一统计，每月一调度；同时与农商行对接开展光伏扶贫小额信贷。

截止到xxxx年12月31日，全县扶贫小额信贷已累计发放13228笔亿元，其中xxxx年新增发放12927笔亿元，完成市下达我县目标任务（亿元）的，完成我县自定目标任务（亿元）的，当年贫困户获贷率32%（按建档立卡贫困户40480户计算）。

今年7月12日，经县人行举报反映晓天镇新成立的x市供销信用农资生产合作社晓天分社有涉嫌非法集资的嫌疑。我办主要负责人立即向县委、县政府主要负责人汇报后，立即成立了以县金融办牵头，由县银监办、公安局经侦大队及晓天派出所、市场^v^及晓天市场监管所等单位组成联合调查组对案件进行了调查，分别于7月18日和7月28日两次对晓天分社负责人进行了约谈并责令其限期退还集资款，晓天分社于xxxx年8月14号将吸收的58户共147万元存款全部退还，有效地制止了一次公开吸收公众储蓄存款的涉嫌非法集资案件。事后，副县长黄生全表扬县金融办：“打的早、打的好”。该案件的成功处置作为x市xxxx年度金融工作目标管理绩效考核中的一项重要工作成绩上报。

八、驻点杭埠开发区开展“三项重点工作”金融服务：沃特玛电池PACK项目建设资金已由县建行承接，完成了4、8亿元额度授信审批，目前已发放2、5亿元；同时积极做好华夏幸福新城落户企业融资协调，多次组织县内商业银行如：农行、中行、县农商行等以及政策性担保公司与企业开展对接，积极跟进融资服务并取得初步效果。

九、其它工作。按时高质量完成年初“两案”办理会议交于我办的6件提议案办理工作，其中主办3件、协办3件。积极做好脱贫攻坚工作，深入晓天镇苏平村认真开展帮扶活动，帮村理思路、定规划、解难题，到户走访、调研、慰问，完成年度“村出列、户脱贫”目标；协调县文广新局、县公积金中心、县砂石公司和XX正兴村镇银行等多家单位，帮助苏平村争取资金和项目；协调海通证券公司帮扶100万元支持晓天镇村级道路建设等。协调多方资源，做细拆迁户工作，完成城东3户拆迁任务。很好完成联系城关镇双丰村、城南村秸秆禁烧包保工作。完成县委政府交办的其它工作。

**政府金融建设工作总结18**

今年以来，区金融办在区委、区政府的正确领导下，认真学习贯彻省市各级经济工作会议精神，加快金融改革创新，服务实体经济发展，为全区经济健康发展提供了强有力的金融支持。

>一、上半年工作开展情况

（一）政银企洽谈会顺利召开。3月22日，由区委、区政府主办，区金融办承办的区20xx年政银企洽谈会在宾馆召开。此次洽谈会共筛选合作项目144个，签约金额亿元，其中，签约过千万项目102个，签约金额亿元。截至6月底，已到位资金亿元，占全部签约贷款额的。

（二）金融组织体系加快推进。由义和镇发起的市区鑫瑞资金专业合作社获市金融办审核备案，于4月17日开业运行；成都农商行在我区设立村镇银行工作推进顺利，中成村镇银行有望实现年内开业；由市东海顺达养殖有限公司作为主发起人的市区骏锐民间资本管理股份有限公司于5月30日获市金融办批复，计划于近期开业。加快股份制银行引进工作，民生银行总行对在区设立支行事宜同意并已做出批复，向省、市银监局报批后即开始装修职场，预计9月份开业运营。

（三）企业三板挂牌工作陆续开展。积极推动金舜石油装备股份有限公司、金和钰棉业股份有限公司等家企业在鲁交所挂牌。鲁交所挂牌推荐人、会计师事务所、律师事务所等中介机构的尽调工作于5月底结束，6月22日两家企业通过齐鲁股权托管交易中心专审会，计划于7月10日在齐鲁股权托管交易中心分中心挂牌，成为我区首批在场外区域交易市场挂牌的企业。

（四）维护金融稳定工作扎实有效。认真做好金融风险协调处置工作，按照区委、区政府的安排部署，全力做好企业资金链问题的协调处置工作，为保障金融机构合法权益，维护区域良好金融环境，支持企业发展创造条件。

>二、下半年工作打算

（一）全力争取金融机构加大信贷投放。引导协调各金融机构发挥投入主渠道作用，抓好20xx年政银企洽谈会签约资金的协调落实，确保签约资金落实率居全市前列。

（二）继续加强金融组织体系建设。积极引进股份制银行到我区设立分支机构，做好村镇银行筹建协调服务工作，力争成都农商行在我区设立的中成村镇银行年内实现开业运营，继续做好资金互助专业合作社试点工作。

（三）加快推动企业上市。重点做好旭业化工有限公司等拟上市企业的服务指导工作。同时，加大三板挂牌企业的培育力度，引导更多企业到区域场外交易市场挂牌。

（四）加强金融风险监管。指导小额贷款公司做好行业年审和年度评级工作。做好投资（咨询）类公司规范整顿工作，以及民间借贷服务中心、民间资本管理公司、资金专业合作社的日常监督和管理工作。做好企业资金链问题的协调工作，保障企业资金链安全，维护全区良好金融环境。

**政府金融建设工作总结19**

20xx年，在市委、市政府的正确领导下，在市人民银行、银监分局、市直有关部门的大力支持和各金融机构的共同努力下，市金融办紧紧围绕全市改革发展稳定大局，按照年初确定的工作目标，创新工作思路，强化工作措施，落实工作责任，各项工作均开创了新局面。被评为市直文明机关、全市商贸服务工作先进单位，有1人荣立二等功、1人荣获全市商务工作先进个人荣誉称号。

>一、突出信贷投放，为全市经济社会发展提供了有力资金支持。

积极协调配合市人民银行、银监分局认真分析金融形势，广泛开展政银企合作，努力增加信贷有效投放。一是加强工作调度，每季度召开一次金融形势分析会，汇报情况，分析问题，研究对策，促进了工作开展。二是围绕“转方式、调结构”和“加快工业发展年”活动，会同市人民银行分别在7个县区和市直召开了9次政银企合作洽谈会，累计为697家企业落实贷款意向资金691亿元。三是认真分析我市贷款利率偏高的原因，协调有关银行机构适当下调贷款利率，让利于企业和社会。四是支持市银监分局开展小企业贷款和常林集团19、7亿元银团贷款推进工作，支持农行、农发行开展新农村建设贷款业务，认真落实市政府与人民银行济南分行、民生银行总行等签署的战略合作协议，为全市“两型社会”建设、小企业发展和项目贷款提供了有力资金支持。20xx年，全市本外币存款余额2123、6亿元，较年初增加355、5亿元，存款余额及新增分别居全省第7位和第6位；全市本外币各项贷款余额1559、7亿元，较年初增加298、9亿元，贷款余额及新增均居全省第6位。

>二、狠抓企业上市，直接融资工作实现了新突破。

把加大企业上市融资作为工作的重中之重，积极组织各类上市培训推介活动，加强重点企业跟踪服务，有力地推动了企业上市工作。

一是积极抓好企业上市培育工作。5月初，对全市年净利润超过500万元的重点骨干企业和年净利润超过200万元的科技创业型中小企业进行了调查统计，归类划分并筛选出了50个拟上市备选企业，为培育后备上市资源提供了基础资料。

二是努力营造良好上市环境。深入企业加强调研，充分了解企业在改制上市过程中的政策需求，拟定了推动我市企业上市工作的政策规定；邀请省证监局党委委员、局长助理赵洪军做企业上市辅导报告，系统讲解企业上市的重要意义、有关规定和具体要求，加深了企业对资本市场的认识；先后4次组织20多家企业参加了省金融办组织的各类上市培训活动，调动了企业上市的积极性。通过多种渠道，与中信万通、国泰君安、中信建投、京缘投资、建银投资、鲁信高新投等知名证券公司、投资公司、会计师事务所进行接洽交流，达成合作意向，为拟上市企业提供专业化服务。积极争取上级部门支持，由分管市长带队先后六次到省金融办、省证监局和中国证监会汇报工作，进一步密切了同上级部门的关系。

三是建立拟上市企业定期沟通汇报制度。加强工作调度，及时掌握企业上市进展情况，帮助企业协调解决上市进程中的困难和问题。金正大于9月8日在深圳中小板挂牌，募集资金15亿元，这是1999年以来我市境内上市的第一家企业。鲁兴钛业、龙岗旅游分别在天津股权交易所和美国纽约纳斯达克交易所挂牌交易。宏艺科技上市申报材料已上报到中国证监会创业板发行部，目前正在根据反馈意见补充有关材料，史丹利上市材料已经中国证监会受理。力士德机械正在进行上市辅导，立晨物流正在筛选新的上市项目筹备再次上市申报，兴盛矿业、罗欣药业正在筹备异地二次上市，雷华塑料、新港集团正积极筹备境外上市。

>三、强化发展理念，金融机构引进及新型农村金融机构建设迈出较大步伐。

牢固树立金融产业化理念，不断提高金融业自身发展的组织化程度，提升金融业在全市服务业发展中的支柱地位，增强金融业对经济社会发展的引领带动作用。

一是切实加大金融机构引进力度。经过各方面的积极努力，今年以来，浦发银行临沂分行、招商银行临沂分行及莱商银行平邑支行开业运营，华夏银行、兴业银行在我市设立分支机构工作已经省银监分局批准筹建。同信证券、金鹏期货临沂营业部相继开业运营。

二是大力发展农村新型金融机构。村镇银行建设实现突破。12月29日河东区齐商村镇银行开业，这是我市设立的第一家村镇银行，也是20xx年以来全省开业运营的第6家村镇银行；中国银行总行和新加坡淡马锡公司在沂水县设立村镇银行拟于明年初开业，其他县区村镇银行建设工作正在扎实推进。小额贷款公司试点发展迅速。加大向上争取力度，积极做好企业推选和材料上报审核工作，在省金融办的关心支持下，全年新设立小额贷款公司11家，使全市小额贷款公司总数达到14家，居全省第3位；积极协调各银行机构为小额贷款公司配套融资，加强业务监管，促进了小额贷款公司健康运营；20xx年开业的13家小额贷款公司注册资金13、9亿元，今年累计向社会发放贷款22、75亿元，其中累计支持中小企业231家，个体工商户296户，“三农”业户977户，实现营业利润945、2万元，较好地发挥了小额贷款公司“小额、分散、及时”的优点，为“三农”和中小企业、个体经济发展提供了有力的资金支持。

三是大力支持地方法人金融机构发展。支持临商银行战略转型提升，练好企业“内功”，拓展发展空间。今年以来，宁波慈溪支行，郯城、临沭、费县、沂南支行及宁波北仑支行等相继开业。按照临沂市农村中小金融机构银行化改革发展规划要求，积极推动费县农合行组建农村商业银行。四是加强金融调研工作。撰写了《关于探索建立股权交易机构的汇报》、《关于全市金融支持商业地产发展情况》等有分量的调研报告，对服务领导决策、促进地方经济发展等发挥了重要作用。

>四、坚持统筹兼顾，保险担保证券期货业得到较快发展。

召开了临沂市保险业第四次会员代表大会，选举产生了新一届协会领导集体，全面加强协会自身建设，进一步提高了执行能力和服务水平；扎实开展了“让消费者满意行动”活动，市保险协会与各保险公司签订了“让消费者满意行动”承诺书，增强了保险机构的服务意识和社会责任；组织了市人大视察保险业活动，展示了我市保险工作成就，提高了各级各部门和社会各界对保险工作的关注度；与市银监分局、保险业协会制定下发了《关于加强银保合作规范银行代理保险业务的通知》，对规范银代市场发挥了积极作用；积极开展政策性涉农保险，小麦、玉米和能繁母猪入保工作进展顺利，20xx年底，政策性涉农保险风险责任金额达到5、8亿元。20xx年，全市各类保险机构54家（其中今年新开业4家），从业人员4、4万人；全市各类保险机构全年累计实现保费收入76、3亿元，同比增长38%，累计支付赔款和给付保险金预计15、3亿元，为全市承担各类风险责任金额逾7000亿元。

融资性担保公司规范整顿工作扎实推进。按照省政府会议要求，专门召开了全市融资性担保公司整顿会议，并按要求分批做好材料审核上报工作。目前已有市担保公司、天诚、亿盛、华瑞、鑫源、鼎力等6家公司通过了省金融办重新确认，中联、兰田、莒南等公司材料已上报省金融办等待审批。20xx年，全市开展业务的28家担保机构担保额达到76亿元，比上年增加29、3亿元，增长62、7%。证券业方面，全市证券公司营业部6家，新开户数18326万户，全年累计交易额1536、2亿元。期货业方面，全市期货公司营业部4家，全年交易283、8万手，交易额1910、67亿元，上交利税76、08万元。

>五、加大工作力度，化解和处置不良贷款取得明显成效。

发挥部门职能作用，将化解企业不良贷款当作一件大事来抓。

一是推动成立了金融资产处置服务有限公司，为金融机构不良贷款处置提供评估、拍卖、核销“一条龙”服务，当年处置不良贷款万元。

二是将涉及不良贷款数量较大、金融机构较多的企业列为重点，与法院、银监部门协调配合，充分利用贷款核销、资产重组等手段提高处置效果，加大对重点企业不良贷款处置力度，建设银行在平邑一中的债权问题已圆满解决；雅美纺织、澳龙物流、罗湖房地产等重点企业不良贷款处置基本得到解决；欧亚达、中山浆纸、舜禾农工贸、正义纺织不良贷款处置工作正在积极推进。

三是开拓思路，支持农信社通过利用土地、林权置换不良贷款等多种有效手段，加大不良贷款处置力度，全年置换不良贷款24、89亿元。20xx年，辖内银行业金融机构不良贷款余额70、4亿元，较年初减少30、5亿元；不良贷款占比4、5%，较年初下降3、23个百分点。

>六、狠抓政策推动，全市金融业发展良好氛围进一步形成。

以落实《^v^临沂市委临沂市人民政府关于进一步加强金融生态环境建设的意见》（临发〔20xx〕28号）为总抓手，把优化生态环境、加强政府服务贯穿工作始终，积极协调各有关方面，推进信用环境、行政环境、司法环境、舆论环境等建设，营造良好的金融发展环境。

一是制定了《临沂市金融生态环境建设量化考核办法》，对各县区金融运行状况、社会信用环境、政策支持环境、司法支持环境、域外金融机构贷款、金融机构综合评价六个方面实行量化评分、全面考核，督促引导各县区加大金融生态环境建设，在全市上下进一步形成重视金融工作、加快金融发展的良好氛围。

二是制定了《临沂市金融突发事件应急预案》、《临沂市金融稳定工作联席会议制度》，加强对金融突发事件应急处置工作，为维护全市金融稳定、确保全市金融安全提供了制度保障。

三是制定了《关于金融支持临沂市高新技术产业发展的指导意见》和《关于在河东区、平邑县、沂水县开展农村土地承包经营权抵押贷款试点的意见》，在兰山区和费县开展了集体土地租赁权抵押贷款试点工作，积极推动“三押一推”工作，动产抵押、股权质押、商标专用权质押和企业信用体系建设取得了显著成效。

四是扎实开展了“金融知识进万家·走进临沂”大型展览活动，市委、市人大、市政府、市政协主要领导和各县区、各部门、社会各界4万多人参观了展览，普及了金融知识，推介了金融产品，树立了金融形象，收到了良好效果。

**政府金融建设工作总结20**

本人自20xx年5月份参加工作至今，已经有一年时间。一年中，在单位领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，我各方面都取得了较大的进步。现向单位领导和同事们就我一年来的工作汇报如下：

>一、在思想上

通过参加工作和单位组织的一系列学习培训，使我深刻地意识到学习理论知识与实践相结合的重要性和必要性。工作前的我，对集体荣誉感和大局意识是那样的淡薄，更不懂得什么叫做解放思想。工作一年了，从工作到生活，从生活到实际，每一个环节都是那么的重要和不可忽视。从事金融工作的我们，尤其是从事一线柜台业务的我，时刻都要保持一种高度警惕和认真细致的心态，领悟到什么才叫：把一件事重复地做好就是成功的道理！面对金钱，我们应经得起考验和诱惑，牢固树立正确的金钱价值观。安全保卫，大于天，我们必须时刻提高安全防范意识，加强内控管理，筑起一道坚固的安全防范长堤。

>二、在工作上

继续保持良好的工作作风和积极上进的学习心态。多向老员工请教和学习，做到不耻下问。勇于探索和发展新业务和新品种，积极搞好外围揽储，结合自身工作实际，进行自查、自纠，找出工作中所存在的问题，善于发现问题，勤于思考。记得刚刚着手工作的\'我，是那样的迷茫和不知所措。办理业务时都会紧张不安，怕出错。所以刚刚开始的那段日子对我来说真的很难熬。其实这并不能很好的开展工作，只会给自己增添更大的负担和压力。后来，通过不断实践和摸索，我也终于克服了畏惧的心理，业务也开始逐渐从陌生到熟悉，从紧张不安到镇定自若。现在，工作对我来说是一种乐趣，更是一种责任和崇高的使命。

>三、在生活上

从不会到会，从不知道到知道，从无到有，从依赖到独立，这是一段短暂而漫长的路程。经过一年的努力和拼搏，我已经开始学会自己理财，以前只知道没钱就向父母伸手的我，现在居然轮到自己“当家”，自己掌握经济。就连平时的作息时间也不能再像参加工作前那样没有规律了，每天都要把握好自己的每分每秒，什么事情也都只有靠自己去处理，再也不能够依赖家人和身边的朋友了。参加工作后，有时遇到加班可能就要很晚才能回家，也有时因为工作需要，就连休息也都在加班加点。当每天结束完忙碌的工作后便是拖着疲惫的身躯回家。这就是工作，虽然有些累，但却是那样的充实而有意义。

当然，在这一年工作中，我也有做的不够好的地方。思想上还不够成熟。工作上不够主动，生活上不够自律。希望通过今后的勤奋和努力，进而改正过来，争取做到最好！

时间过的真快，转眼工作已经一年了，回首往日的点点滴滴，心中不由得掀起了一阵沉思。总之，工作短短的一年，却是我人生角色转换的一年，是我不断成长的一年，也是我对农村金融事业由陌生进而熟悉、热爱并愿意为之终生默默奉献的一年。

最后，籍此20xx来临之际，衷心祝愿我区事业兴旺发达，再创佳绩！祝我区全体同仁在新的一年里：身体健康、工作顺利、家庭幸福、万事如意！

**政府金融建设工作总结21**

\_\_年是xxx提出治理经济环境、整顿经济秩序的第一年，总行提出了“控制总量、调整结构、保证重点、压缩一般、适时调节”的信贷总方针，如何把这一中心任务贯彻落实到我们的商业信贷工作中去，我们提出的口号是：调结构、保市场、促流通。其中调结构是基础，保市场是任务，促流通是目标。经过一年来的积极工作，商业信贷结构得到了有效调整。同时使我市市场出现了稳定、繁荣的喜人局面，完成购进总值20548万元，实现销售24178万元，创利税679万元，取得了比较好的经济效益。

调好两个结构，活化资金存量

今年，国家实行财政、信贷“双紧”的方针，其目的是减少货币投入，促进原有生产要素的调整及优化配置，从而达到控制通货膨胀、稳定发展经济的目的。商业部门担负着回笼货币、繁荣市场的任条，其经营如何，对于能否稳定市场，促进经济发展意义重大。我们认为，在货币紧缩、投入减少的情况下，支持商业企业、提高效益、保住市场唯一的出路是活化资金存量，调整好两个结构，提高原有资金的使用效能，缓解供求矛盾。

(一)调整好一、二、三类企业的贷款结构<

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找