# 月度工作总结900字（精选5篇）

来源：网友投稿 作者：落花无言 更新时间：2024-06-30

*时间一晃而过，辛苦的工作已经告一段落了，这段时间以来的工作，收获了不少成绩，制定一份工作总结吧。《月度工作总结900字》是为大家准备的，希望对大家有帮助。>1.月度工作总结900字　　时光匆匆，充满希望的11月在孩子们的喧闹声中结束了，回顾...*

时间一晃而过，辛苦的工作已经告一段落了，这段时间以来的工作，收获了不少成绩，制定一份工作总结吧。《月度工作总结900字》是为大家准备的，希望对大家有帮助。

>1.月度工作总结900字

　　时光匆匆，充满希望的11月在孩子们的喧闹声中结束了，回顾这个月，我想就自己的工作情况做以下总结。

　　一、开学前我跟班上的两位老师进行了家访

　　通过家访我们了解到本班幼儿情况本班幼儿共27人，男孩：12人，女孩：15人，有4名幼儿是新入托。大部份幼儿都是上过小小班，对园内生活有了一定的经验和知识上的准备，但因为孩子们都放了一个漫长的暑假，因此在回幼儿园的情绪上都有不同的变化、不稳定。

　　首先我们先稳定幼儿情绪，让孩子喜欢上幼儿园。我们每天都跟孩子们介绍幼儿园的情况，带他们到幼儿园周围走走，让他们去玩玩，在平时我们常常表扬独自上幼儿园不哭不闹的孩子，让其他孩子模仿，对有进步的孩子用抱一抱，摸一摸，笑一笑等亲密的爱抚动作，把孩子的依恋家人的感情转移到老师的身上。

　　一个月下来，我发现哭闹的孩子少了，乐意来上幼儿园的多了，入园情绪有了明显的进步。特别是肖恒小朋友，他现在每天都能高高兴兴地上幼儿园，跟老师打招呼，跟妈妈说再见。

　　二、在教学方面

　　我们根据幼儿的年龄特点，开展了“嗨，你好”的主题活动。在活动开展的过程中，我和本班的老师选择了相关的教学内容，布置了与主题相匹配的环境，做好课前准备工作。

　　运用儿童化的语言及有趣的情景导入活动，使孩子们愿意跟老师学，乐意主动的去探索。

　　三、在生活自理方面

　　大部份幼儿都能自己吃饭、喝水、入厕、洗手。午睡方面的质量也比较好，但有个别幼儿在午睡时要老师叫起来小便。本班幼儿挑食比较严重，有很多幼儿不喜欢吃蔬菜。针对此我们经常说：“火车开了，开到山洞里去了，快张大嘴巴吧。”“你的牙齿真有用。”“你的嘴巴可真大啊。”

　　一个月下来，孩子们都有了进步，特别是：晓岚，她每天吃完饭，都高高兴兴的告诉老师我吃完了。在摆鞋子方面，我用儿歌“左的鞋是鞋爸爸，右边的鞋是鞋妈妈，爸爸和妈妈要说悄悄话！”来引导孩子，由于语言的加入，孩子们很快就在儿歌声中学会了摆鞋。通过一系列活动，我觉得小班孩子的生活习惯有了良好的开端。

　　四、主动与家长沟通，做好家长工作

　　每天我都会利用早送和晚接的时间主动跟家长了解幼儿在家的情况，让家长也知道孩子在园的情况。对于一些特别的幼儿，我还会利用电访跟家长沟通，每个星期我都会认真写好《家园联系手册》并定时发放给家长。

　　五、不足之处

　　孩子们虽然在各方面都有了不同方面的进步，但在生活自理能力方面还要继续加强，还要培养幼儿的观察能力和语言表达能力。

>2.月度工作总结900字

　　九月份的工作到了末尾了。这一个月的工作压力有点大，加上自己前一个月的销售业绩也不是很好，所以这个月下来，压力倍增，并且时间也非常的紧迫，根据我对这个月的计划去进行的话，留给我自己的单独空间是很少的了。这个月的结束，其实也是对我这个阶段的工作进行了一次完美结尾了。在此我对九月份的销售工作进行一番总结和整理。

　　一、工作态度

　　进入九月份之后，其实也就是进入了这个阶段最重要的一段时间了。我上个月的工作销售额不是很高，相比之前还降低了不少，所以这一点也是非常刺痛我的。八月底结束的时候我就给九月份的工作进行了一次计划，主要是想在九月份的时候把业绩突破上去。我给自己明确了这个月的工作态度，所以在行动的实施上，也是非常的顺利的。工作态度往往是决定着一件事情的发展方向，所以这个月其实我在态度上还是非常明确的，所以也取得了一个非常不错的结果，比之前的业绩额都要高出了一部分，这是对我努力的一种肯定吧。

　　二、工作方式

　　工作方式我们在工作当中非常重要的一部分，有时候方式是合适我们自己的，我们才能真正的施展出自己的能力来。有时候如若方式不对了，其实对于自己的销售工作而言，就是一个很大的隐蔽。所以在这一个月，我不断去反省自己，跟进自己的状态，从而改变方针和方式，尽快的去适应新的挑战和难关，进而去克服它、战胜它。一个合适的、好的方式总能为我们避免一些问题的发生，因此作为一名销售，我会注重在工作上面的一些方式方法，快速提高自己的综合能力，作出业绩方面的突破和改善。

　　三、工作效率

　　作为一名销售人员，效率是我们工作当中非常关键的一个部分。如果一个月的努力换不回一份成绩的话，其实对于我们每一位销售来说都是非常打击的一件事情。还记得以前自己一个月辛辛苦苦、忙忙碌碌，却没有得到任何回报的时候，那种莫名的失落感是很重的，也会加重对我们的压力。因此这个月的效率还是提上去了的，也让我看到了新的希望，对未来的日子也多加有了一些期待了！

　　九月份的结束其实也是开启了另一个阶段的大门，十月份注定又是非常忙碌的一个月，我会将九月作为基础，十月作为进发点，继续在销售工作上去创造更多的可能！

>3.月度工作总结900字

　　又到了月末了，时间过得太快了，总是让人来不及反应。但面对这一个月，我看着自己的成绩，也有了一些小小的安慰。这个月的业绩总的来说还是不错的，和过去一个月相比，我进步了不少，当然这也是很多同事帮助的结果，所以首先还是要感谢店里兄弟姐妹们的帮助，感谢大家愿意在我最需要的时候提供支持，才让我在这一个月有了这么大的进步，感谢大家！

　　我来到咱们珠宝店的时间不长，到现在也才半年，我知道珠宝生意并不好做，各行各业都不是简单的，所以我也早就做好了打这一场硬仗的准备，在今后的道路上全力以赴，全力追赶。这个月我们店内总的业绩都是呈现上升的，加上这一个月活动举办的比较多，所以我们都有了一些不错的成绩，我也在这样的成长速度中发展起来了。

　　有了这样的成绩，其实我自己在这个过程中也吃了一些苦，平时忙的话总会加班到九点之后，回到家就差不多十点了，加上洗漱，我每天差不多只能留出六个小时左右的时间去休息。这样偶尔一两次没有太大的关系，但是这一个月几乎每一天我都是这种状态，好在自己意志力够坚定，不然我也可能会放弃这一份执着，也不会得到这样的收获了，所以一切的努力都可以换来结果，而结果的好坏也就看我们努力的程度了。

　　这个月能够取得这些成绩，我也总结了一些，总的来说能够成长的原因就那么简单的几点，首先是要“嘴甜”，其次是要懂得“销售技巧”，这些是我们珠宝店员都应该注重的。通过这一个月的实践，我也发现了自己的几大优点。在和客户沟通的时候，我总能找到对方心里最需要的那一点，然后紧紧抓住不放，这样我的成功率就提升了一半，这也是为什么这个月我成交率这么高的原因。所以不管是现在还是以后，我们都应该在工作中学会思考，学会总结，只有这样，我们才能真正的拿到我们想要的东西，才能得到我们最想要的结果。

　　这份工作依然十分的吸引我，我也非常的适合这一份工作，不管以后会面对一些怎样的难题，我都不会停止自己的脚步，我会一直往前，一直向上，去实现自己的目标，创造更多的财富，为我们店，为我自己多做一些成绩！

>4.月度工作总结900字

　　从××月××日入职到现在刚好1个半月时间，这个月度总结对我来说刚好是新员工的入职总结，感受挺多的，也挺零乱的，仔细想想分成一下两个方面去说：

　　1、工作任务方面

　　在入职培训中，完成了C语言的程序，接下来的几个shell练习题，以及对系统的学习。这一系列的练习每个问题都是从开始的一片空白做起，从把问题分析清，考虑实现方法及工具的学习，最后动手实践一步步走下来。其间遇到了不少问题，也走过不少的弯路，但最后在调度组的同事的帮助下，都能够顺利完成。

　　其中遇到困难最多的是调研任务，可能是在学校做事方法的影响，思考这个问题时总是不能够深入，动手收集数据时遇到了很棘手的问题，数据的组织，数据的量，数据的选取分布等等都存在考虑的漏洞。后来看了马总的调研报告，才有豁然开朗的感觉。由此也发现了自己在调研能力这方面的欠缺，日后还要继续进行，把调研工作做到实处，加深对死链的理解。

　　到目前为止接手两个模块，大概用了两三周的时间去学习和串讲，在接手这两个模块时最初的感受是任务来的太快，刚开始进入公司以为会有很长一段的缓冲时间去接受陪训式的学习，没想到公司这么勇于使用新人。后来我发现这也是公司进步的地方，通过任务的驱动，新人可以更快速的学习和提升个人能力，并且这种参与也让新人有种归属感，自信心的到了提升，能够调动新人的积极性。并且一开始就秉承认真负责的态度去做事，这也是一种宝贵的收获。

　　当然也发现了一些问题，这些模块虽然逻辑不难，功能也容易理解，但是还是缺乏足够的文档和说明，这是我最初没有预料到的，导致很多策略模糊的地方需要不断的与老员工沟通，还是耽误了不少时间的。不过后来理解了产生这种现象的原因，并且也算给自己上了一课，提醒自己以后写文档时要时刻从第三方的角度考虑说明问题，时刻把读者当成一个新人。

　　2、公司文化方面

　　刚走出校门能进入这么优秀的公司，和这么多优秀的人一同工作，我是很幸运的。同时开始也带着很多的忧虑，害怕自己无法融入集体，害怕与牛人的交流有障碍。而进公司经过一段时间的体会，我这种疑虑逐渐消除了。每个人都很容易相处，沟通途径也很多，向任何一个人请教问题，都很热情的帮助答复，这对一个新人来说是莫大的鼓舞。

　　公司的业余活动很多，员工们可以自得其乐。这也是让新人很喜欢的一方面，还以为工作后整天就是干活，枯燥的盯着电脑。但这里有足球赛、电子竞技、午餐会、随机午餐、周三的趣味运动等等，一切都让人觉得很贴心舒适，在这样的环境里工作自然也觉得舒心和自在，从而可以更投入。

　　总之，这里的每件事每个人无时无刻的不影响着我，让我不断的追求进步，享受工作带给我的快乐。

>5.月度工作总结900字

　　三月份，新学期新的开始，新的挑战，我一如既往的做着辅导员工作，在很多人看来这是很累人，并且工资低的工作。但是作为我来说，就像今晚我给爸爸说的那样，辛苦但是我快乐着。以往有很多的缺点，我都坚持着慢慢改正。我将会让自己在本学期结束后有一定的提升。在三月份这一个月里，事情很繁琐，但是在领导与同事的帮助下，我都基本上逐一完成。以下是我三月份完成的工作：

　　首先，班级日常工作：

　　1、套本费催收达到预期效果。在上学期结束后，我所带班级一共有12个人套本，欠费10人，本学期开学经过催收，现在只有2个人没有交套本费，经过沟通一个同学在四月份会交清套本费。一个同学是因为家庭经济困难已经办理休学手续。

　　2、所带班级积极开展了各种各样主题班会。在三月我要求每个班级每周必须组织一个主题班会，每个班级都如期的完成，在后期考虑到各方面因素，主题班会改成每班每个月两次。

　　3、完成了开学学生收假收心工作。在班级上做了思想政治教育班会。

　　4、深入课堂听了三次课，并做好记录。

　　5、与部分学生谈话，了解学习等各方面情况。本学期主要关注的对象时重庆籍自考班与单招班的一些特殊人员。

　　6、坚持了每天不定时查课。几乎每天我会在上午下午不定时的去班上上课的地方查课。

　　7、各项考试的报名通知及组织等。如：全国计算机等级考试、英语三级四级考试报名等等。

　　8、重庆籍自考班的相关事宜安排及处理。这是近期头等大事我不能有任何怠慢。

　　9、三八妇女节为所带班级女生准备的小礼物。在三八节的时候班上班委自发的为班上每个女生准备了小礼物。

　　10、完成所带班级日常事务的强调，如：安全问题、出勤问题、补考、教室寝室卫生等等。

　　11、完成大二寝室费差价的统计。这是上学期的遗留问题，我将仔细统计好，不能出任何差错。

　　其次，完成了学院日常安排的事务。积极参加、配合、组织院内活动：

　　1、积极参与到教职工篮球赛电子工程学院当拉拉队伍中。教职工篮球赛从某种程度上可以体现出我们学院的团结。

　　2、第xx届校运会的动员和团体操排练以及运动员的选拔。一年一度的校运会是学院的大事件，不能有一点怠慢。

　　3、积极组织相关比赛的报名及参赛。如：数学建模大赛，模拟应聘大赛等等。

　　4、完成校级推优工作。

　　5、积极组织开展了学院倡导的光盘行动。以班会的形式在班里做好宣传。

　　最后，个人要求。

　　1、看书学习。

　　2、做到了按时打卡，上班不早退不迟到不旷工。

　　3、积极响应高院长开会的中心思想，在网上查阅所带专业的相关BBS等等。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找