# 最新药代周总结简短(65篇)

来源：网友投稿 作者：九曲桥畔 更新时间：2024-08-27

*药代周总结简短一1.制定了临床药学每月工作计划及工作流程，组织了5次专项培训，完善、规范了药品不良反应监测报告等环节。4.配合医务部、感染办、质控科加强抗菌药物临床应用监管。配合质控科、医务部参与制订了抗菌药物专项整治方案，从4月份开始对住...*

**药代周总结简短一**

1.制定了临床药学每月工作计划及工作流程，组织了5次专项培训，完善、规范了药品不良反应监测报告等环节。

4.配合医务部、感染办、质控科加强抗菌药物临床应用监管。配合质控科、医务部参与制订了抗菌药物专项整治方案，从4月份开始对住院患者的抗菌药物使用情况进行抽查点评，每周五将抗菌药物病历抽查情况报送至质控科。每月对住院患者抗菌药物的使用率、使用强度、ⅰ类手术切口患者抗菌药物使用率及门诊患者抗菌药物使用率等统计数据进行整理并及时上报质控科。依照抗菌药物专项整治方案的要求，通过配合医务部、质控科进行协同监管，使我院临床抗菌药物使用率、使用强度等指标均有明显的改善，住院患者抗菌药物使用率从70%左右降到55%左右，使用强度也从73ddds左右降至55ddds左右。

5.加强药品不良反应信息上报工作，通过邀请药监局专家来我院指导、培训以及药剂科内部组织的培训，实现了药品不良反应监测报告由数量向质量转变，上半年共上报药品不良反应101例，上报质量明显提高。

20xx年上半年临床药学工作在取得一定成效的同时，也存在诸多不足：

1.由于人员的限制，处方点评工作不够深入、不够普遍，缺乏针对性和知识性，特别是抗菌药物医嘱点评缺乏专业知识支撑，其它各类专项处方点评也存在技术、知识贫乏等难题。

2.对临床科室药品使用情况管理、督导不够细致，对不合格处方不能及时进行有效干预。

3.临床药学其它一些工作开展不到位、不规范，缺乏科学性、系统性。

20xx年下半年工作计划

1.依照临床药学每月工作计划及工作流程，继续完善、做好日常工作。

2.脚踏实地，开始为迎接三级医院评审工作做准备，结合二甲复审存在的问题，认真整改，从制度制定、执行、检查、督导、改进等环节进行全面梳理，为三级医院评审做好基础性工作。

**药代周总结简短二**

商务otc代表管理建议

基于务销售代表的自身情况和产品的市场状况的工作方法不用多，只要使用，工作贯彻到位，动作落实到实处，工作监督到位，才是我们30家终端工作的核心，根据区域情况大连锁可以要求70-110家终端。

首先，我们第一个要解决的问题是商务代表工作的常规工作：拜访的实效性－是否去了药店拜访。如果代表在拜访终端药店的过程中，偷懒连去药店都不去，又如何能谈及在药店里拜访的步骤和拜访技巧，所以问题关键在如何监控代表，我们选择了以下几个步骤来监控。

设定标准（根据不同的城市的具体情况确定）：按a级药店拜访频次为a=2次/周，b级药店拜访频次为b=1次/周，c级药店拜访频次为c=1/2次/周；

·设定标准（根据不同的城市的具体情况确定）：a级药店占目标药店的a=10％，b级药店占目标药店的b=40％，c级药店占目标药店的c=50％。

2．根据每位商务代表所辖目标药店的数量确定工作范围和细分。所辖区域的终端图的手写地图并标准自己终端，设定拜访路线。

按逆时针编排星期一到五的拜访区域，详细列出每周拜访药店的明细和时间段。这样便于我们的抽查和监督。

3．监督和抽查工作。综合“拜访计划”中拜访目标终端的变化，针对代表进行不定期的抽查并计入20%打分考评体系中。

4.终端拜访的4项指标为考核的最终目标：a.铺货进度达成率b.陈列要求达标率：例如终端药店柜台产品标准陈列面4个为达标终端c.宣传达成率：公司规定的几项终端宣传组合达到标准的药店d.目标终端销量达标率:根据不同产品和销售时期规定a、b、c级终端的月销售水平。考评商务代表所辖区域中药店销售的达标情况。

每月底三十号前报“月kpi”完成情况表，公司产品经理批示后备案。

**药代周总结简短三**

20xx年11月7日上午9:45，温建生同志在会议室主持召开了学校校务会议，学校全体领导班子成员和中层干部参加了这次会议，会议就学校下周重点工作进行了讨论，并达成了共识。会议纪要如下:

一、会议对上周工作进行了总结，强调以下工作:

1、校门口值班教师按时到岗，认真履行职责，迟到或不到岗，从小餐桌值班管理费中相应扣除。

2、餐厅电路与宿舍楼分开，电路改造尽快施工。

3、各级部加强对卫生间的维护，安排学生监管，教育学生文明如厕。

4、各教学班倒垃圾，使用带盖塑料桶，避免垃圾洒在楼梯和院子里。

5、11月10日迎接局电教馆到校检查工作，根据评估方案，合理分工，安排细致，全面做好准备。徐翔、李兴春负责。

6、上学、放学秩序根据规程，抓紧实施。

7、以社会主义核心价值观为主题，各班出一期高质量的黑板报。

8、干部、教师严格要求自己，在其位，谋其政，履其责。学校工作，各科室、各教师通力配合，创造性工作。

二、袁学明同志传达了教育局关于文明城市创建工作会议的内容，会议讨论决定:

1、抓好校园文明建设，创建良好的教育环境。通知宿舍楼住户，整理好楼道卫生，楼道内杂物清理干净，楼前楼后花盆等摆放整齐。

2、加强学生常规秩序管理，继续抓好学生上学放学秩序。

3、联系制作学生校徽。

三、会议听取了徐翔同志关于教学工作汇报，决定:

1、市教科研中心的对我校的教学视导，教导处要早做打算，提前安排。

2、安排好与圣城中学的教研共同体的工作，主动与世纪学校衔接，成立教研共同体。

3、进一步深化课堂教学改革，加强互助式学习小组评价，学生差异化评价，要发现典型，适时举办这一内容的公开课和教学论坛。

4、安排教师22-23日到乐陵培训学习。

四、会议听取了张海艳同志对下周工作的安排，讨论决定:

1、下周一(11月10日)下午3:00在会议室召开党的群众路线教育实践活动总结大会，张海艳、邵学刚负责。

2、举办道德讲堂，请名师名家进校园，请“寿光好人”到校给师生作报告，倡扬优良氛围，进一步拓宽德育课程。王建军负责

举行普法讲座，袁学明、李文海同志负责;下周五六年级办一期普法手抄报，每班交10份优秀手抄报。

3、各科室各口对分管的工作，根据教学综合督导标准进一步做好准备。

4、11月14----16日，在潍坊举办的“中国教育梦---小学语文名师高校课堂、翻转课堂观摩活动”，安排教师参加，张海艳负责。

**药代周总结简短四**

我本人实习是在武汉协和医院实习的内科和外科。实习说的不好听一点是给医生做事情。所以不要指望实习的时候你的老师可以讲很多的东西，不过他们多多少少是会给你主动讲一些的。

首先要把《诊断学》的书写病历仔细的看几遍。如果到一个科室你连病历都不会写老师对你是没有什么好的印象的。内科的疾病都是xx待查。所以内科的医生查房可以查一个上午。在查房的时候你务必要带一个笔记本，把他所说的重要的东西全部记录下来，包括他以前见过的很容易误诊的疾病，什么用药的方法，等等，就是说只要他说的东西你自己不知道，而且教科书上也没有的，最好是记录下来。然后自己去慢慢消化。如果你的运气好的话，上级医生让你单独管床，你最好还要带一个本子，把你所管的病人每天上级医生查房他们所下的指示记下来，包括该做什么检查，用什么药。免的到时候教授查房的时候问你病人的进展你一无所知，他们是很恼火的。没有事情的时候要多看看生理，病理，药理一些基础学科的书。如果你对其中的一个学科很感兴趣的话，最好是到图书馆借一些关于此方面的书籍来扩展知识。我对外科很感兴趣，其中对胸外科很专，经常借一些胸外科的书看看。目前可以阅读基本的胸片和胸部ct。对胸外科的基本操作和急诊也有一定的了解，不为别的，“机会总是青睐有准备的头脑”。

至于外科的实习。外科的疾病不象内科疾病那样诊断不明确。很多外科疾病都是诊断明确的，住院近来就是做手术。外科实习的时候首先把打结练熟。打结并不是要求你打的快，但是你一定要打的牢。至于手术方面，可能你真正操作的机会很少(象我们学校91，92 93 级的人可以自己做阑尾炎的主刀，不过我们现在只能在旁边拉钩)。所以我认为我们最好就是到手术室参观手术。最好是参观一些中等手术，对我们的帮助很大。另外如果你想从事外科工作的话，我可以接受给你2本书。《外科基本操作处置技术》这本书书店应该有卖的。另外就是美国的左陵格父子编的《外科手术图谱》这本书很难买，估计只能到图书馆借了，很大，绿颜色的封面。很经典。

另外再跟你说一下实习的时候一些值得注意的事情：

1、不要把自己当做一个实习的学生，就把自己当成是医院的住院医生。这样也许你会更投入。

2、注意和护士搞好关系。可能大家都认为护士对实习的人态度不好。她们的工作也很辛苦，心情不免有时候很差，特别是我们刚进临床的时候什么都不知道。向她们请教或咨询的时候首先喊一声“老师”对你会有好处的。我们实习之前搞岗位培训时，我们的辅导员甚至要我们把科室里的清洁工人也要喊老师。但是我怕人家受不起，对于清洁工人我都是喊“师傅”(这是题外话)

3、注意和本院的医生和进修医生搞好关系。我实习的时候和本院的医生进修医生的关系都很好。没有事情的时候他们很乐意给我传授一些他们的临床经验，这是对我们很重要的。也许他们给我讲的几句话，顶得上我自己在临床上摸索很长时间，甚至可以避免我翻一些错误。

4、最好是少说话，多干事。好象普遍的医生都喜欢肯搞事情的实习医生。千万不要认为自己的理论扎实，就敲尾巴。他们是最反感这样的人的。

5、跟病人打交道的时候态度一定要好，但是不能没有的尊严。病人进了医院我们是最先跟他们接触的医生，所以我们的态度一定要好。对于他们的问题，我们能解答的问题要耐心，详细的解答，拿不准的问题一定要说“可能是什么什么”，不知道的问题千万不要贸然回答，不知道就说：“不知道”如果我们什么都知道的话，我们也不会是实习医生了。不过最好私下看看书，实在不行了再问上级医生。很多病人有时候问你关于费用的问题，这个确实很棘手，我一般是碰到这种问题都是要他们去问护士。或者说“我们只是管治疗的问题，至于药品我价格我不是很清楚”。碰到难缠的人。我在急诊就碰到过一个，打破伤风蛋白。病人认为贵了(打一针，蛋白的价格是90人民币)他问我能不能便宜一点，我说价格不是我定的。跟他解释了几次，他最后说;“你们医生真是黑心狼，老子不看了。”我一听很严肃的跟他说：“我也知道你很困难，但是药品的价格是\*\*\*定的，有意见可以跟\*\*\*去提。你如果不看了，请在病历上签字，如果你出了什么问题甚至以外的话，由你本人负责。我们医院不负责的。”(原话如此)结果他真的签字走了。所以碰到这样的病人只能这样办。

6、如果可以的话，最好是24小时呆在科室。这样可以有更多的机会去处理病人，使自己学到更多的东西。如果你运气好，碰到科室抢救病人，不要在吓跑了。最好是主动的上去帮忙。急诊和急救处理是最能检验一个医生临床技术的。我在外科实习的时候，周末经常到急诊外科去值班。在急诊外科是可以学到很多东西的。可以掌握很多外科疾病第一手资料。我们医院的急诊外科很多都是进修医生值夜班。碰到清创缝合的时候我就看他们怎么清的。再自己主动申请缝，开始也是很困难，他们在一边指导。搞几次以后，我的缝合技术就很熟练了。他们也很放心我了，来了清创的一般都交给我了。而且我的运气也很好，在周末一般急诊外科的实习医生都不去，所以没有人跟我抢事情做。呵呵。

7、有的时候要理智战胜情感。我在急诊的时候一个病人足背破裂，进来的时候脚上缠着绷带，但是还在渗血。我老师让我帮他把绷带揭开。我就徒手解绷带，解到一半的时候突然问病人：以前得过什么病吗?他说得过丙肝。我当时就吓出汗了。后来又是用大量的酒精洗手，又是打电话到传染科咨询。还好手上无伤口，躲过一劫。所以我以后再解绷带都是带手套。

**药代周总结简短五**

时间如梭，转眼之间又过来了一年，来兴北方医药连锁已经一年多了，在各位领导及同事的热心帮忙下，此刻已经很熟悉质管部的工作，在此我向公司的领导及同事表示最衷心的感激!感激你们对我工作的支持与配合，才使我顺利的完成各项工作。在过去的一年的工作中，我严格按照公司的管理制度和gsp要求，认真负责的做好各项工作，现将20\_年的工作总结如下：

1、在刘总的组织领导下，首先我们学习了我为谁工作，跟如何做好本职工作，让我对工作有了新的认识新的了解，工作不是为别人，而是为自我，加强了工作的职责心，提高了自身的综合素质。其次学习了建党90周年、企业文化、兴北方之歌，加强了兴北方的企业文化建设，使兴北方的企业文化更加丰富更有内涵，体现了刘总高—瞻远瞩，锐意进取的奋斗精神，也体现了刘总对公司员工的人文关怀。

2、认真贯彻执行国家和省食品药品监督管理局的文件精神和工作安排，在市药监局的监督下，做好我公司经营药品管理工作，做到了依法经营，规范经营。

3、为保证我公司经营商品的质量，根据gsp及其监管文件的要求，对首营企业和首营品种进行严格的审核，建立首营企业和首营品种档案，20\_年建立首营企业档案36家。

4、督查供货商出库单的规范管理，并督促采购部对相关票据进行以时间顺序和供货商的分类，对批号不相符的品种监督采购部与供货商完善更正手续，确保公司购进品种的质量，防止药品在流通环节出现差错。

5、按照gsp要求对购、销、存各环节严格按照gsp来实施，将药品质量贯穿到购、销、存全过程，进取配合各门店及时地把销售出库清单配送给各门店。在购、销、存各环节上，始终坚持“质量第一”的原则，保证我公司药品合格，保障公众用药安全，保证我公司良好的质量信誉，以感恩的心买良心药放心药。

20\_的工作计划是加大力度修正工作中存在的不足，使gsp得到良好的、持续性的运作。对gsp的各类记录资料，严格按照gsp要求规范记录，妥善保管，理解检查。

对20\_半年的复查，任务繁重，期望到时各部门进取支持配合，发挥团队精神，做好充分的准备迎接复查。

为确保20\_年工作的顺利进行，我将本着以企业发展为已任，与同事携手共进，与各部门加强沟通，统筹安排，为实现20\_年工作圆满完成而努力工作。

**药代周总结简短六**

在教育局的正确领导下，我校全面贯彻党的教育方针，坚持以办人民满意教育为标准，坚持依法治校，在学生养成教育和教育教学等方面都取得了一定的成绩，现将工作情况做以下汇报：

一、党支部工作：

开展了党员绿化美化校园工作，3次为学校做卫生、栽树浇水、整理档案等服务学校活动。

开展了“一帮一”扶住特困生活动，在新年和六一儿童节，两次捐款给特困生买书包、笔记本等学习用具，鼓励特困生发奋学习。

开展了奉献爱心、送温暖活动，多次到老年公寓慰问、扫雪、搞宣传、文艺演出等活动。新年伊始，党员自愿捐款，为退休教师买慰问品，送去问候。

组织党员开展了我为\_发展献计献策活动，为\_发展献计献策25条。

以党小组为单位，组织开展了社会咨询活动，党员走向社区，走到家庭，征询对学校的意见和建议，以利改进工作方法，促进学校办人民满意的教育。

在师生中开展了清缴反宣品活动，在大队辅导员和各位班主任和党员教师的共同努力下，我校获得了“清缴反宣品工作先进单位”。

组织召开了创先争优活动动员大会，制定了创先争优活动方案，制作了创先争优活动展牌，参加教育局组织的创先争优活动阶段成果展示。

二、德育工作凸显特色

1、注重加强德育队伍建设，特别是班主任队伍建设。

坚持开好“四种会”即每周一次主题班会;每月一次班主任会议;两周一次的班主任培训会;每学期1次班主任经验交流会。重视对教师的培训，采取自主与集中相结合，实地培训与个体带动相结合的形式，对教师进行了师德、师能的专项培训，组织教师学习了《义务教育法》、《未成年人保护法》、《教育法》、《教师法》、《教师职业道德规范》等，加强师德教育，签订师德承诺书，组织学习郭玉梅先进事迹等，通过学习提高了教师的管理水平。

2、抓好学生行为规范教育。

以《小学生日常行为规范》《小学生守则》和《新编弟子规》为重点，开展以“路队、纪律、两操、卫生、礼仪”为内容的五项常规评比活动，工作中加强对学生指导，利用晨会、班会、升旗、广播、板报、队会等形成进行强化教育，这样既扎实有效地促进了学生良好行为习惯的养成。又为学生今后做人打下了坚实的基础。

3、结合特色校创建，开展特色班级创建活动。

要求各班以《清风沐桃李廉洁润校园》特色校创建为指导，多角度、多方位、多途径、因地制宜，确定本班特色。引导学生在班级特色创建活动中，人人都参与，个个求发展。各班在充分分析班级情况的基础上，构建班级管理理念，确立班级奋斗目标，制定出创建特色班级的活动方案(名称、口号、指导思想、奋斗目标、班级情况分析、具体工作措施、具体活动安排);并根据创建主题给班级命名，(例如：“诚信园”、“尚诚中队”、“清荷园”、“阳光班”、“节俭花圃”、“凝志班”、“勤俭小屋”等)。各班设计特色班标志牌并张贴在教室门上，创建班级文化氛围，在教室外墙壁开辟具有本班特色的文化宣传园地。通过特色班级的建设，构建新型班级管理理念，明确班级奋斗目标，更大程度地发掘学生各方面的潜能，引导学生在活动中传承学校们祖国的优良传统，弘扬时代精神，将中华民族的“美德”铭记在心，融化在自己的实际行动中，促进学生综合素质的提高，使整个学校呈现出百花齐放、百家争鸣的景象，提高办学品位和管理水平。

4、结合重要节庆日、纪念日组织宣传教育和实践活动。

通过宣传橱窗、校园广播积极宣传“健康古冶幸福人民”活动的重要意义，教育学生从身边做起，从小事做起;组织开展科技创新活动;组织开展“爱学校家园做学校贡献”为主题的教育实践活动;开展了“增强安全意识，提高避险技能”、“防灾减灾情系你学校”、“关爱生命文明出行”等安全教育活动;“迎国庆六十周年”主题班会展示活动;“崇尚科学反对\_”知识宣传活动等活动。“第三届体育节”;“温经典颂美德扬正气”特色活动展示会;“学校的低碳生活”青少年调查体验活动，“辉煌六十年”读书教育活动等。

5、积极贯彻落实普法教育的各项政策和要求。

在学生中广泛开展以《未成年人保护法》、《预防未成年人犯罪法》、《学生伤害事故处理办法》等法制安全教育活动，通过召开安全法制报告会，主题班会，培训讲座，知识答卷等活动，增强学生的法制安全意识。

6、积极推进“励志崇德导行”特色校的创建工作。

开设《清风伴学校行》校本课程，建立廉政使者活动站，在师生中开展廉政教育活动，获得“区先进廉政使者活动站”称号。

三、教学工作：

1、强化质量意识，把好质量关。

学校每月对学生进行一次阶段抽测，更全面的掌握学生学习情况，召开了抽测情况分析会，与会教师对自己班级的情况进行了深入的分析，找出不足，提出了切实可行的改进措施。

2、依托校本培训、校本教研，为教师专业化成长引路。

学校领导班子对全体教师进行“如何进行集体备课”、“怎样上好一节课”、“新课改怎样评课”等讲座，倡导教师不断学习，相互学习，争做学习型教师。

**药代周总结简短七**

由于纳新工作已结束，十月份学生会的工作将步入正轨。对于新一届的文艺部，我的工作理念用一句话概括就是：精诚所至，金石为开。我想，无论是调动同学参加活动的积极性，还是组织活动中与老师的交流，以及与其他各方面人的接触，都需要有专心诚意这个前提在，大家心往一处想，劲往一处使，相互支持，就不怕工作干不好。这对于我以及部员都是一个考验，我会真诚的对待部员，也希望大家能够在这一年里合作愉快。新到来的部员大部分都是九零后，这一代人个性突出才华横溢。我相信，有我和这样一群充满活力的部员，一定能再创辉煌，为药学院学生会工作添上属于文艺部的绚丽一笔。

本月学生会文艺部的工作重点是：积极组织趣味性的文艺活动，完善文艺部的组织体系和运行机制，提高本部成员的综合素质和工作能力，调动同学们积极乐观的态度，充分体现药学院学生的精彩活泼有活力的校园文化生活。根据药学院文艺部本月工作计划，制定具体工作计划如下：

新一届文艺部纳新7人，包括5个女生2个男生，这样加上部长是8位成员。其次，对于详细的分工安排如下：由部长负责文艺活动的策划和安排，成为与主席、其他部门以及校文艺部的联系纽带，安排好部员的工作，认真开好例会，多搞些有意义的活动。部员作为活动的联系员，建起人员之间联系的桥梁。我觉得有严密的分配和打算，按照目的去招新，这样才会有比较高的效率。

文艺部的日常工作主要是为各部门举办的活动中出文艺节目，活跃活动气氛，同时举办自己的文艺活动。对于部门的管理，我觉得最大的问题是部员之间能否相互融合，努力让他们成为有礼貌，有责任，有纪律的部员。这对于我的工作来说，确实是一个挑战。我会在条件允许的情况下经常办一些集体活动，让大家增进了解，加强沟通。对于校园已有的文艺活动，我觉得有些已失去了应有的内涵，有些已成为一种习惯和任务，没有了生气。我希望能办一些新颖的、适合校园的文艺活动。我不是恪守成规的部长，我会好好动脑筋，在这一个月里，我们会保持原有的主持人大赛的同时，想出一些新的活动方案和工作理念，一方面作为创新的尝试，另一方面也为以后文艺部的工作留下一些经验。由于我们药学院不算是特别大的院，所以从实际出发，在办完迎新晚会的同时，搞些小型的、有意义的活动还是很可行的。我会带领文艺部活跃起来，让大家感受到文艺部的存在，我们会尽可能地给更多的同学提供更大的舞台和更多的机会，来展现他们的才华，绽放他们的精彩。三、部门例会管理计划

（1）由于文艺部的任务特点，将采取比较机动的会议方式，不设固定的例会时间。

（2）全体成员必须准时出席。无故迟到者须说明理由，例会每次须到，三次不到者除名。若有事不能来时应向部长请假，经同意后方可。

（3）每次例会由部长主持，收集意见。

（4）严格遵守例会纪律。开会时态度严谨认真，做好会议记录，讨论时发言踊跃，积极主动，保证会议的严肃性和活泼性。

提高本部成员的自身素质，多给他们提供一些锻炼的机会，使他们的才能得到充分发挥。

（1）充分调动文艺部所有成员积极性和主观能动性，深入了解和发挥文艺部成员每个人的能力和特长，以及他们对文艺部的发展和建议，加强文艺部成员能力的提高，以共同进步带动文艺部的发展，加强团队合作精神，热情活动，各尽其责，落实工作，努力开创文艺部工作的新局面

（2）在每次例会中，我们将尽量让部员有更多的发言权，把总结的机会留给部员，尽量让他们发表好的意见，好的观点，并且从中观察他们各方面的能力，再加以培养。

（3）每次活动的之前要详细工作分配与部员，要求各有关部员，工作到位。活动结束要有工作总结。此外，还将积极配合文艺活动。

（1）每月召开一次交流会，与各部门保持紧密的联系，确保各部门之间文艺活动的顺利开展。

（2）配合各系部搞好各项文娱活动。

（3）加强与学校各文艺类社团的交流。

（4）协助其他部门开展工作，共同完成院的各项任务。

（5）加强与部门部员交流，营造团结一致的工作氛围，有利于各项工作的顺利开展

（6）在工作中不断发现自己的问题，总结经验,以实事求是的、积极向上的工作态度面对新问题迎接新挑战。

（7）我们部要积极配合学生会的工作，服从他们的安排，一起为我们药学院文艺方面的建设做出积极的贡献。

1）加强文艺部培训和交流，增强认同感和凝聚力。培训和交流是提高学生会各部门工作效率和质量的一种重要手段，同时通过多样的形式还能起到提高向心力和凝聚力，增强责任感，提高学生会文艺部成员的综合素质。

2）推广项目管理的工作模式。具体一项工作需要由哪个部员负责，需要哪些部员或其他部门合作，在活动策划之时都应该考虑策划出来，避免工作开展时措手不及。

3）加强部门之间的横向交流。通过工作协作等多种方式，各部门的成员能够得到更多的交流机会，从而促进学生会内部的和谐，提高学生会整体的凝聚力。

4）学生会文艺部要养成活动前作策划，活动后作总结的好习惯。用总结的方式发现长处，找出不足，为以后的工作积累经验。

以上是我文艺部10月份初步的工作计划，若无太大的变动将严格按照计划开展本月的工作，同时，根据各部门要求和需要，密切配合学院的各项工作，并以实际工作中的变化和需要进行调整。我们将以理解与信任为地基，热情与才华做房柱，勤奋与勇敢做屋顶，在团队协作的力量下，将文艺部工作开展的有声有色，能够真正起到活跃校园文化的作用，为同学们撑起一片快乐的蓝天，共同订做属于我们的天空。

**药代周总结简短八**

时间：20xx年9月16日

主持：

参会人员：校务委员会全体成员

会议主题：通过学校学期计划听取各委员意见

会议记录：

1.宣读《昌乐县中小学校务委员会建设方案》，学习《北寺小学校务委员会制度(稿)》。

2.对本学期工作作简要概述，各委员对本学期工作提出建议或意见。

3.部分委员意见摘要：

这学期我们觉得学校在注重教育质量的同时能丰富学生的课外生活，这样能给学生留下了很深的印象，让学生增强了环保意识，并且走进社区宣传环保知识。我们觉得这样做是很有意义的，希望多开展一些这类活动。学校中的教师都很关心学生，对教学质量抓的狠紧，这是很好的，我们也十分高兴，非常谢谢学校。同时，我们更希望学校还能关心孩子的行为习惯的培养，以及身心健康的发展。

学校及时与我们沟通，让我们及时了解学校的活动，我认为非常好。

校长作最后总结。

**药代周总结简短九**

xx年即将过去，新的一年即将来到，回首这一年来的工作经理，在院长高度重视和分管院长的直接领导下，药剂科全体科员的共同拼搏、团结协作，紧紧围绕医院的工作重点和要求，求真务实的精神状态，顺利而圆满完成了院里交给各项工作任务和目标。

首先，我学习了医院的相关制度和综合管理方案，明白了在日常工作中应当有高度的团体荣誉感、关心团体、谦虚待人、进取学习相关理论知识，提高自身素质，更好地为病人服务。

在药剂科主任和各位教师的带领下，坚持说好普通话，做好西药房的日常工作，并熟悉了各种药品的摆放位置。趁空余之际了解药品说明书，熟记药品的用法用量、配伍禁忌及不良反应。在各位教师的指导及帮忙下，我学会了怎样与病人沟通，怎样做好优质服务，在接方时，认真审核处方，坚持“四查十对”制度，对有缺陷的处方和用药不合理的情景都进取主动加强与临床医师沟通，确认后再调配。由于医院西药房没有复核人员，在司药时，就要有高度的职责感，要更细心谨慎，认真查对药品是否与处方相符，在交代药品用法用量时，对病人态度和蔼，并耐心地为病人讲解用法用量及注意事项，直到病人清楚满意为止。

完善工作流程，提高工作效率，方便病人。门诊药房是药剂科直接应对病人的重要窗口，树立医院的良好形象是重中之重，如何方便病人、如何提高工作效率，是药房工作的重点。保证住院病人及急诊病人24小时的药品供应，保障医院救死扶伤工作流程的正常运行。经过完善工作流程，合理设置窗口、机动配备人员等，充分调动全体人员的进取性，齐心协力，克服困难，提高工作效率，有效改变了取药排队、取药难等现象，为病人供给方便。

由处方点评工作小组每月对门急诊处方及病房医嘱单进行抽查检查。对处方进行处方分析和评价，评价结果，及时发现、纠正医生不合理用药现象。

根据医院用药的动态监测，进一步加强了全院抗菌药物的合理应用有效监测，并及时向上级领导汇报和向临床科室通报，并建立我院抗菌药物临床使用预警机制，指导临床合理用药，防止因抗菌素的滥用给社会和人民身体健康带来危害。

药品不良反应监测工作取得必须成绩，在日常工作中，主动到临床收集药品使用后的信息反馈，并按照药品不良反应的监测“可疑必报”的原则，督促临床主动填报不良反应报告，今年共上报药品不良反应例。发现药品发生不良反应时，协助临床做好药品不良反应的处理工作并查找原因，如与药品质量有关的，及时更换厂家，以保证临床用药安全。

总之，药剂科在xx年的工作中还存在不足之处，在新一年的工作中努力改善，逐步改善，提高完善服务质量，全心全意为临床服务，困难面前迎难而上，成绩面前骄傲备战，为我院的社会效益、经济效益更好的发展保驾护航。

**药代周总结简短篇十**

一、实习目的

实习单位简介

\_\_医药药材有限公司坐落于\_\_市高新技术开发区天山大街南段，享有便利的信息和交通优势。公司成立于\_\_年3月，5月份通过了\_\_省药监局gsp认证现场检查，7月份取得了认证证书。公司注册资金500万元。公司经营进口、国产、合资厂家不同规格的各类中西成药、化学药品、医疗器械、化学试剂、保健用品等4000多个品种，其中区域优势品种就有200余种。公司秉承“诚实守信、稳健经营、务实创新、追求卓越”的经营理念，坚持以战略管理为核心，以业绩提升为目的，以规模管理手段为内容，坚持观念创新，制度创新，管理创新，以市场为导向，以品牌和文化为根本，以效益为中心。

实习目的及意义

1、检验和考察了我们对所学专业知识和技能的理解和掌握程度，锻炼了我们综合运用所学专业知识和技能，分析解决工作中实际问题的能力。

2、进一步培养了我们调查、分析、研究连锁企业工作中的实际问题的能力，培养其在研究中搜集、归纳、整理资料的能力和理论联系实际，实事求是的工作作风，及踏实认真、吃苦耐劳、勇于创新的工作精神。

3、通过实际工作中与他人的广泛接触，进一步锻炼了我们的表达能力和交际能力，培养了我们的团队意识。

4、进一步熟悉连锁企业工作的主要内容和职责要求，做好就业的心理准备和知识储备。

二、实习时间

20\_\_年5月9日——20\_\_年5月27日

三、实习单位

\_\_医药材有限公司

四、实习岗位

出库员兼拼箱员

五、实习内容

1、了解企业的经营思想和战略方针，了解企业制度形式、组织机构设置情况，分析其存在的合理性。

2、了解并分析企业的经营项目和内容，了解企业是否重视市场调查工作，是否建立起科学的市场信息收集和信息管理系统，企业市场信息的来源渠道是什么，市场环境对营销活动的影响。

3、重点了解企业的采购、物流、销售情况、促销情况、定价情况、运营情况，观察并思考企业工作人员遇到问题的解决措施。

4、了解各部门的职能和管理控制措施，思考各部门职能是否得到了充分的发挥。

5、了解并分析企业管理中的困难和障碍，思考解决的措施或方案。通过完成上述实习内容，对企业建立起完整、全面、清晰、深入的认识。

六、实习要求

1、仓储物必须保证无霉变、无损坏。

2、仓储物资应按规格型号，按品种分类保管，不准乱放。

3、搞好仓库的“四防”工作，确保仓库安全。

4、仓库单据的记录要与实际相符。

5、对仓库管理中出现的问题，要及时解决，自己解决不了要向领导汇报。我所在的仓库主要储藏成品货物。整个仓库分三个区分别储藏三个不同厂家的货物。每个厂家都有几十种不同商品，需根据产品批号码放于不同的货位。在实习中我发现入库在管理中是较为重要的一个环节。每周我们的仓库都有几次大批量的进货。信息员首先要接收并打印出入库通知单，接着通知仓库管理员准备接货。

七、实习过程

在\_\_医药材公司实习的三周里，我明白了采购、运输、存储、配货、发运等一系列的医药物流运作都需要严格按照gsp的规定进行操作，并在全程实行批号的严格管理及监控。另外，由于药品的经营，目前既有批发和零售的业务。又有针对连锁店的配送服务。因此，在实习中，既会有整箱的操作，又会有拆零的配送。

在实习的这期间，我对于仓储的批号管理，有以下情况：

一是直接打单发货

这种方式比较简单。就是在开票环节，开票员按照”先产先出”和”先进先出”的原则，选择相应的批号，进行出库，并打印发货单。交仓储发货人员进行发货。这种方式仓储管理与购销相对独立，仓储管理只设置了发货员、内复核和外复核三个岗位。但这种方式计算机的出库与实物出库不同步，宜造成开票人员无货开票的问题。这种方法主要适宜于医药生产企业的仓储管理和经营品种比较少、品种的批号少、规模比较小的经营企业，不适合大型医药批发企业。

二是批号的管理定位在库房

主要是将出库环节定位在仓储。开票人员开票时，不管药品的批号，并打印汇总单，交结算台进行结算处理。这种方式在仓储内设置了出库员、发货员、内复核员、外复核员和批号调整员等岗位，计算机的出库和实物的出库是同步的。这种方法适宜于医药批发企业进行大进大出的出库批号管理，同时对效率没有严格的要求。不适宜于零散发货量都比较多的医药企业。

八、实习心得

实习是每一个大学毕业生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会、在实践中巩固知识。通过此次实习，将学校所学的理论知识与实际相结合起来，不仅让我们对整个医药物流有了详细而具体的认识，熟悉了医药物流的基本工作，也缩短了抽象的课本知识与实际工作的距离。

**药代周总结简短篇十一**

我在2个月的时间内在老师的要求下圆满的完成了学校规定的实习工作。我在\_\_贸易有限公司实习，该公司于\_\_年成立于浙江省杭州市，是一家专业提供高品质医疗技术、产品推广和服务的高新技术企业。

作为一个医药代表，平时的工作内容即为维护与医生(即客户)的客情关系，通过各种方式加强双方的认知度，增加销售数量。以的状态与医生交流，使对方接受你的人，进而接受你的产品。

1开发医院

由于医院进药把关严格，药品不像其他普通商品可以自由进入医院，进而被医生处方，最后获得销量。所以，做医药销售首先一步就是要让你的药品进入医院，使医生可以使用你的药品。开发就是为了把你的药送到医院去。要打通的关节有科室主任、药剂主任和管进药的院长等一些相关人员。简单地说就是拿到科室主任的提单，再由药剂科主任和院长签字，最后会在医院自行召开的药事会议上将你的药品购中，允许此药品进入医院进行处方销售。

2销售上量

如果已经开发成功了，也就是说药品成功进入医院的药品目录。接下来你的主要工作是上量，院长药剂主任就不大重要了，不得罪就行了，你工作重点是有你产品处方权的医生。当然，根据药品种类和使用的不同，一般我们把医生分为门诊医生和住院部医生。门诊医生就是长期在门诊里看病的医生，处方都会由他们开出。而有些药品必须在医院住院时使用，这时你必须联络住院部的医生，使其愿意给你用药。但是这不是绝对的，要视实际情况而定，只要对销量起促进作用我们都可以争取。让更多的医生更多的处方你的产品才是重点。每天就和那些医生交流沟通，让医生认可你和认可你的品种。

销售是一件复杂的事，尤其在医药业。身为医药代表，一定会面对各种各样的压力。在此，我总结了在医药销售中的一些技巧：

一、销售技巧

临床代表需要掌握系统的专业销售技巧(pss)。专业销售技巧的学习不是通过自身经验而得到的，那样你会走很多弯路。虽然我们学习的都是课本上的一些理论知识，但是我在平时学习的药品知识和管理知识无形中加强我的竞争力。使我对一些较专业的东西接受的会更快。

二、沟通技巧

医药临床代表不需要口若悬河、滔滔不绝。因为能说不等于会说，会说不等于说对话。良好的沟通者总是能先通过倾听了解他人的想法，而后给出自己的建议。这就需要一个销售人员有强大的听觉和快速旋转的cpu(就是大脑)，在了解对方的所想后迅速给出迎合对方想法的回应，这就是说对话。

三、公关技巧

一说到临床代表的公关技巧，我们就想到了吃饭、开会等。如果我们把这些技巧当作公关技巧就会进入一个陷阱，其实这些方法是建立在合适的时机、合适的方式上。而真正的公关技巧就是临床代表必须知道在什么时机、用什么方式才能达到拉近关系、建立信任的目标，而且，这些行为必须是合理的。

实习收获与体会

一、放开过去，自信对待

放开学生时代的幼稚和无知，放开自己的心态，不管别人怎么看待你的工作，记住，我有我的工作方式和生活方式;放开自己的胸怀，这样你才可以融入这个世界。抱着一颗理智的、自信的、向上进取的心投入你的工作中，成功不会远离你。

二、努力学习，积极上进

我们走出校园，走出课堂，走向社会，走上了与实践相结合的道路，到社会的大课堂上去见识世面、施展才华、增长才干、磨练意志，在实践中检验自己。

三、勤奋创新，端正心态

勤奋，努力做好手头工作是我们必须直面的问题，特别是对于我们的医药销售行业更是不可或缺的基本素质!门诊拜访、家访、病房拜访;每天就是门诊到住院部再到医生家里，无论是白天的拜访还是晚上的夜访，都需要你有勤奋的心态来支撑你!

通过实习，我也认识到自己的不足和缺陷：

1缺乏工作经验

因为自己缺乏工作经验，很多具体问题不能分清主次，一些问题没能及时发觉。我想通过实习以及自身不断的努力，我一定会积累经验。

2工作时未能认真

在工作时不能马虎，严谨认真是需时刻记住的。因为我的一些工作上的失误造成了其他人在工作上的困扰。通过实习老师的指导我明白了对待任何事都要认真再认真。实习是当代大学生面对社会、面对生活的经历，它对我们以后的社会观、思想观、价值观等有着深远的影响。在实习过程中我也曾想过退缩、想过放弃，但每当我想起家中父母做的活比我们更苦更累，我的心就不由的阵痛。父母为了我能上大学在家里辛勤操劳了大半辈子都没有喊过苦，我怎么可以为了一点点的小困难而退缩呢?

实习，是大学生重要的一课，付出了便有收获。我很幸运地参加了在\_\_有限公司药业实习，通过2个月来和公司各个老师的指导，让我对于医药营销这一行业的认识迈进了一步，同时，在工作交流的过程中，我也体会到了一个团队的力量。总之，这次实习，让我获取了经验，认识了不足，体验了医药这个神圣行业，也感受，思考了许多医药改革的问题。在以后的路上，我会珍惜这些经验，让自己做得更好。

**药代周总结简短篇十二**

xxx年的岁末钟声即将敲响，回首xxx，是播种希望的一年，也是收获硕果的一年，在上级领导的正确指导下，在公司各部门的通力配合下，在我们xx药店全体同仁的共同努力下，取得了可观的成绩。 作为一名店长我深感到责任的重大，多年来的工作经验，让我明白了这样一个道理：对于一个终端零售店来说，首先是要有一个专业的管理者；三是要有良好的专业知识做后盾；四是要有一套良好的管理制度。成本核算是相当重要的，对药店成本控制，尽量减少成本，获得利润最大化。最重要的一个是要用心去观察，用心去与顾客交流，留住新客人并发展为回头客，这样的话你就可以做好具体归纳为以下几点：

1.以药品质量为第一，保障人们安全用药，监督gsp的执行，时刻考虑公司的利益，耐心热情的做好本职工作，任劳任怨。

2.认真贯彻公司的经营方针，同时将公司的经营策略正确并及时的 传达给每个员工，起好承上启下的桥梁作用。

3.做好员工的思想工作，团结好店内员工，充分调动和发挥员工的积极性，了解每一位员工的优点所在，并发挥其特长，做到量才适用。增强本店的凝聚力，使之成为一个团结的集体。

4.通过各种渠道了解同行业信息，了解顾客的购物心理，做到知己知彼，心中有数，有理放矢，使我们的工作更具针对性，从而避免因此而带来的不必要的损失。

5.以身作则，做员工的表帅。不断的向员工灌输企业文化，教育员工有全局意识，做事情要从公司整体利益出发。

6.周到而细致的服务去吸引顾客。发挥所有员工的主动性和创作性，使员工从被动的“让我干”到积极的“我要干”。为了给顾客创造一个良好的购物环境，为公司创作更多的销售业绩，带领员工在以下几方面做好本职工作。首先，做好每天的清洁工作，为顾客营造一个舒心的购物环境；其次，积极主动的为顾客服务，尽可能的满足消费者需求；要不断强化服务意识，并以发自内心的微笑和礼貌的文明用语（七真言：请，您好，对不起，谢谢，再见），使顾客满意的离开本店。

7.处理好部门间的合作、上下级之间的工作协作，少一些牢骚，多一些热情，客观的去看待工作中的问题，并以积极的态度去解决。 现在，门店的管理都是数据化、科学化管理，与几年前来比对店长的工作要求更加严格，熟练的业务将帮助我们实现各项营运指标。

8.在本年度虽然业绩不错，但是还是存在客户的流失问题。

新的一年开始了，成绩只能代表过去。我将以更精湛熟练的业务治理好我们的药店。 面对明年的工作，我深感责任重大。要随时保持清醒的头脑，理清明年的工作思路。

1.加强对客户流失量的调查与总结。寻找出流失原因，并且改进。

2. 对药店成本控制，尽量减少成本，获得利润最大化。

3.加强日常管理，特别是抓好基础工作的管理；

4.对内加强与员工的沟通，加大员工的培训力度，全面提高员工的整体素质；

5.树立对公司高度忠诚，爱岗敬业，顾全大局，一切为公司着想，为公司全面提升经济效益增砖添瓦。

6.加强和各部门的团结协作，创造最良好、无间的工作环境，去掉不和谐的音符，发挥员工最大的工作热情，逐步成为一个最优秀的团队。

**药代周总结简短篇十三**

岗位说明书系列

编号：fs-zd-04017

otc医药销售代表岗位职责

otc pharmaceutical sales representative job duties

说明：为规划化、统一化进行岗位管理，使岗位管理人员有章可循，提高工作效率与明确责任制，特此编写。

otc医药销售代表(杭州)岗位职责:

1、负责辖区otc市场品牌建设和推广;

2、制定和实施客户服务计划，与重点客户建立良好的关系，提升公司形象;

3、及时收集、反馈市场信息，并提出适当建议;

4、及时完成本区域的各项工作指标。

任职要求:

1、医、药学相关专业优先;

请输入您的公司名字

fonshion design co., ltd

第1页 / 共1页

**药代周总结简短篇十四**

时 间： 年 7 月 4 日

召开方式：以通讯表决的方式召开

参加人员：

会 议 内 容

锦港股份有限公司第八届董事会审计委员会委员 3 人，参 加表决的委员 2 人，委员贾文军回避表决，符合《公司法》和《公

司章程》的规定。

审议通过《关于公司关联交易的议案》 会议认为，在不影响正常经营及风险可控的前提下，公司利 用总额不超过人民币 30 亿元的阶段性闲置自有资金，在股东大会审议通过之日起 24 个月内，委托华信信托按照约定的条件和 目的开展信托业务，有利于提高公司的资金使用效率和现金资产 的收益，为公司与股东创造更大的价值。

会议同意将上述审议事项提交公司第八届董事会第三十二 次会议审议。

委员：

x年七月四日

**药代周总结简短篇十五**

转瞬间20xx年就要过去了，即将迎接新的一年，回首这一年来的工作，有硕果累累的喜悦，也有遇到困难挫折时的惆怅，在领导的指导、关心下，在同事们的帮忙支持、密切配合下，不断加强学习，对工作精益求精，能够较为顺利地完成自我所承担的各项工作，业务工作本事有了很大的提高，也有更好的心态去应对挫折。现将这一段时间的住院药房个人总结汇报如下:

在这一年里，自觉加强学习，加强同事交流，不断理清工作思路，总结工作方法。一方面，我在实践中掌握方法积累经验，以工作任务为牵引，依托工作岗位提高，经过观察和实践锻炼完成任务。另一方面，不断丰富知识掌握技巧，在领导和同事的帮忙下，不断提高，更好的完成工作，对工作精益求精，不断完善。“没有，仅有更好。”对工作有更深入的了解和掌握。

一年来，我始终严于律己，始终树立正确的世界观，人生观，价值观。并用这些指导自我的的学习，工作和生活实践。认真贯彻执行党的路线、方针、政策，为加快社会主义建设事业认真做好本职工作。工作进取主动，勤奋努力，不畏艰难，尽职尽责，在平凡的工作岗位上作出力所能及的贡献。

在住院药房的二年多，我和同事们建立的深厚的友谊和感情，就像一个大家庭一样。在工作中，我们遇到了难题，大家就一齐商量讨论，交流改善。工作之余，还一齐参加体育活动，不仅仅锻炼了身体，也很好的促进的感情。更重要的是为以后的努力工作打好了坚固的基础。

**药代周总结简短篇十六**

---xx学年度的第一周已经顺利结束，从一周的运行状况看，我校新年的教育工作开局良好。现将开学工作作如下总结：

一、全体教职员工按照教育局的统一部署和安排，8月21日下午报到，22日准时集训学习，35名职工(包括特岗生)除一人请假外，其余的全都参加了集训学习，每个同志都写了集训学习总结或体会。23日全体学生报名，24日全体教师进行家访，25日正式上课。学校秩序良好。

二、落实安全工作，实现了安全工作零事故的目标。

一是开学校前学校进行了安全隐患排查与整改，确保新学期各项工作顺利进行。二是加强安全工作督办，确保安全隐患的排查与整改工作落到实处。三是人事聘任实行一岗双责，一个岗位既有教育教学工作职责，又有安全管理工作职责，确保安全工作能落实到学校工作的每一个环节。四是加强安全教育，报名当天晚自习时间，各班都进行了安全常规教育。五是加强道路交通安全巡查，报名当天，与镇派出所取得联系，组织相关人员上路巡查，确保路途安全。五是加强安全宣传，营造良好的安全工作氛围。

三、增强服务意识，搞好报名工作。

为搞好报名工作，各校都做了精心的准备。一是整理校园环境，用整洁的校容校貌迎接学生和家长的到来。二是报名当天，学校升国旗、插彩旗、贴标语、挂条幅、设咨询台，各报名处还备有开水茶叶，以热情的服务为家长和学生提供方便，报名工作有条不紊。

四、落实师德师风教育和教学管理常规，实现了工作零违纪的目标。

(一)以学习新的中小学教师职业道德为抓手，加强师德师风教育。一是组织教职工认真学习新的教师职业道德规范。二是组织教职工开展讨论，明确新旧教师职业道德的区别与联系。三是要求全体教职工在工作中自觉践行职业道德。四是严格师德考评机制，考评结果记入师德档案，作为年终考核、人事聘任的重要依据。

(二)以加强教学常规管理为突破口，促办学行为规范。开学不到两天，教务处从备、教、批、辅、研、听等各个环节对教学行为进行了规定。同时要求教师把免费教辅资料用好用足，严禁任何教师以任何名义向学生推销教育局推荐准入以外的教辅资料。教务处还对第一天的教学工作进行了检查，所有上课教师都达到了开学视导的要求。开学一小周内，所有计划都上交归档。通过上述措施，开学工作没有出现一例教职工违纪现象。

五、坚持收费公示政策，收费工作实现零违规目标。

学校加强收费政策宣传，在校园显著位置放置收费公示牌，对收费文件、收费项目、收费金额一一进行公示，让家长放心。

六、加强班主任队伍建设，及时启动新学年的德育工作。

根据工作需要，全镇各校对班主任队伍从人事上进行调整，同时在学生进校之前，就召开了新学期的第一次班主任会议，学校领导全部参加，对班主任进行了第一次培训，对开学的德育工作提出了具体要求，学生一进校，德育工作正式启动。

七、整合资源，合并班级，确保学校工作顺利开展。

今年暑期，我校有六位教师因招考而离开了我校，教师大量减少，给学校工作安排带来了很大难度，在教学人员紧缺的情况下，经学校研究，我们采取合班的形式，减少班级数，扩大班额，增加老师的工作量，确保学校工作顺利开展。

八、强化措施，最大限度降低辍学率。

开学第一周，我们组织全体教师对辖区内的各个村、组进行走访，要求老生按时返校和新生入学。同时向当地政府汇报我乡的入学情况，对家庭特别困难的学生免费发放一切预约教辅资料。

我校开学工作在当地党委政府、县教育局的正确领导下，在全体教职工的大力支持下，进展顺利，现在各项工作已步入正轨，实现了安全零事故、卫生零死角、收费零违规、工作零违纪的“四零”目标，教师的精神面貌焕然一新，各项工作井井有条。

**药代周总结简短篇十七**

20xx年12月10晚7：30分民建合工大总支第四届委员会第五次扩大会议在校学术活动中心第六会议室举行，汪家权、吴椒军、成守允、田丰、王建民参加会议(总支委员共7人，出席会议的总支委员4人)，总支委员秦家文、徐富林、李兴国因事请假，总支所属支部委员宗跃、欧阳一鸣因事请假。会议由吴椒军主持。会议纪要如下：

(一)关于20xx年度工作总结及20xx年工作计划安排

会议认真回顾本届委员会成立以来的各项工作，会议认为民建合工大总支第四届委员会能够按照上届委员会在年初提出的工作计划开展工作，圆满完成各项工作计划。会议一致认为本届委员会本年度在制度建设有所创新发展、在会员发展方面有所战略部署。会议决定20xx年度工作总结材料由吴椒军负责起草。

会议分析了20xx年各方面的形势，总支委员会认为，作为自觉接受中国^v^领导的参政党，20xx年的工作重点应该在认真学习^v^xx届四中全会精神，全面理解和准确把握其精神实质基础上，从加强^v^自身建设的高度，以提高党派自身能力(政治把握能力、参政议政能力、合作共事能力和组织协调能力)为中心开展工作，服务大局，以创新精神积极推进自身建设，扎实有效地做好参政议政、社会服务等工作。

会议决定，总支委员会第六次扩大会议决定12月20日(周日)下午3：00分在校学术活动中心第六会议室举行，会议议题主要是审议《20xx年工总结》(草案)、《20xx年工作计划》(草案)。

(二)关于召开全体会员大会的决议

会议决定20xx年12月27日(周日)下午3：00在校学术活动中心二楼学术报告厅举行民建工大总支全体会员大会，会员大会由吴椒军副主任主持，由汪家权主任代表民建合工大总支第四届委员会作有关工作报告。会员大会的主要议题是(1)讨论通过《20xx年工总结》(草案)、《20xx年工作计划》(草案);(2)审议第四届总支委员会年度述职报告;(3)讨论通过新会员发展。

会议认为，《20xx年工总结》、《20xx年工作计划》及《民建工大第四届总支委员会年度述职报告》在会员大会审议通过后，应及时向校党委^v^部汇报备案，并报送民建省直工委。

会议要求，总支所属支部应该及时将会员大会的召开日期、地点及时通知到每一个会员。

(二)关于专题调研报告的最终落实

会议质询了“大学生医保”、“绿色消费”、“大学生就业”三大主题调研的进展情况，会议认为，调研报告应该在20xx年1月10日前完成定稿并提交总支委员会。

(三)年底前常规工作安排

会议决定，年底前继续做好退休会员的慰问工作，此项工作由徐福林、田丰负责落实安排。

会议决定，在年底前开展评选党派“优秀会员”工作，具体评审条件在12月20日总支扩大会议上讨论决定，“优秀会员”在12月27日全体会员大会上投票产生。

原定11月底12月初安排全体会员调研考察活动因天气等原因现决定取消，改为全体会员新春联谊会，时间另行安排。

会议还讨论了新会员发展的进展工作。

20xx年12月10日

**药代周总结简短篇十八**

临床药学室在医院领导的高度重视及临床各科室的大力支持下，通过临床药学工作人员的不懈努力，圆满完成年初制定的各项工作任务。现将主要成绩、不足与明年工作计划向院领导做如下汇报。

年初制定了《\_\_\_\_\_\_\_医院临床药学室各项工作职责与制度》并装订成书，同时制定了20度工作计划、工作目标，实行月工作小结。使之做到工作制度化、运作程序化、职责明确化。

年初调整了药品不良反应监测工作领导小组，制定了药品不良反应监测工作目标管理细则。每季度以药讯形式对国家药品不良反应中心药品不良反应信息予以及时通报。7月份邀请市药品不良反应监测中心\_\_\_\_\_\_\_主任来我院做了药品不良反应监测学术报告讲座，收到了很好的临床效果。全年临床药学室上报国家药品不良反应中心药品不良反应60例，其中严重不良反应5例，新的不良反应6例。使我院药品不良反应监测工作不仅在数量上圆满完成，而且在上报质量上有所提升，获市药监局领导好评。同时制定了医院严重药品不良反应处理预案，对发生于我院的严重不良反应及时提出警戒，做出分析。提醒广大医务人员严格掌握适应证，并通告各临床科室，使用低分子右旋糖酐前应做皮试，同时避免同复方丹参等中药注射剂联合使用，使用时加强监护，防止严重不良反应的再次发生。

通过下临床科室，对科室重点、危重、疑难病人不合理用药在院内大查房时进行点评，分析指出用药中存在问题及改进措施。个别争议问题单独与科主任、临床医师私下交流、沟通，达到大家意见统一，求得相互理解，互相促进，共同发展。全年来书写了内一科、内二科、肿瘤科、普外科、骨外科、针灸科、妇儿科、肛肠科查房记录，并以药讯形式发放至各临床科室。

临床药学室每月抽查住院病历40份及门诊、住院处方各700张，对我院医嘱、处方进行处方点评与不合理用药分析，每月点评一次，均以药讯形式发放至各临床科室。同时制定了《\_\_\_\_\_\_\_医院处方点评制度》、《\_\_\_\_\_\_\_医院关于临床合理用药管理规定》，对不严格规范执行处方的正确书写、配伍禁忌用药、超剂量用药、无适应证用药及抗菌药物的不合理应用现象在院周会上予以通报，并予以一定经济处罚，处罚到个人。其旨在确保医疗质量安全，提高临床疗效，促进药物的合理规范使用。

临床药学室针对不同时期，不同科室，临床用药的不规范，对重点突出问题开展了专题、专科用药分析。\_\_\_\_\_\_\_月份开展了《抗感染药物不合理应用实例分析》，\_\_\_\_\_\_\_月份汇总了《上呼吸道系统疾病临床不合理用药实例分析》，\_\_\_\_\_\_\_月份进行了《抗肿瘤药物治疗中不合理处方用药分析》，\_\_\_\_\_\_\_月份针对普外科不合理用药进行了《普外科不合理用药分析点评》工作，\_\_\_\_\_\_\_月份就临床常见药物配伍禁忌与不合理联用进行了剖析，\_\_\_\_\_\_\_月份就消化内科常见不合理用药再次进行了实例分析，\_\_\_\_\_\_\_月份对我院慢性心力衰竭药物治疗进行了调查与分析，\_\_\_\_\_\_\_月份针对甲流做了如何选择中药治流感，\_\_\_\_\_\_\_月份就肺心病用药有讲究写了心得体会，\_\_\_\_\_\_\_月份针对痛风患者怎样合理选用药物做了分析。以上从临床突出问题、专科用药问题、用药细节问题入手，以处方实例分析形式进行剖析。从药物治疗指南、药效学、药动学、药物相互作用、药物不良反应进行详实的分析，极大地促进和规范了临床合理用药，受到临床医师的好评。

临床药学室一直注重加强业务素质的培训和提高，虚心向老专家教授学习，刻苦钻研业务，努力打造和营造学术氛围，创建学习型科室。作为主编撰写了20万余的《\_\_\_\_\_\_\_》教材书，\_\_\_\_\_\_\_月份由\_\_\_\_\_\_\_出版社出版发行。全年科室在国家级期刊杂志上发表论文\_\_\_\_\_\_\_篇，在国家级专业报刊《中国医药报》药学周刊·药师谈药栏目上发表专业文章\_\_\_\_\_\_\_篇。

尽管临床药学工作取得了一定的成绩与进步，但仍处于初级阶段，许多项目未能开展运行起来，与全省、全国先进水平比较存在相当大的差距。具体表现在：

(1)、临床药学工作模式仍处于探索、摸索之中，各项工作有待进一步规范化、具体化，临床药师制有待进一步完善。

(2)、临床药师知识水平有限，缺乏临床实践工作经验和能力，对临床合理用药参与程度和水平还有待进一步提高。

(3)、临床药学人才奇缺，医院要加强这方面人才的引进和加大对在职临床药学人员的培训和继续教育工作。

(4)、临床药学室资料室、仪器室必备的基本建设有待医院解决。

**药代周总结简短篇十九**

本人于今年xx月进入xxx医院药剂科，在领导的指导、关心下，在同事们的帮助支持、密切配合下，我不断加强学习，对工作精益求精，业务工作能力得到不断的提高，较为顺利地完成自己所承担的各项工作，根据年度考核要求，现将20xx年上半年工作以来的情况总结如下：

我始终把学习当成一种责任、追求和生活方式，在学习思考中增强思想政治素养、完善知识结构、提高工作水平。认真学习领会党的十八大精神、xxx门重要会议精神及医院和科室的各项规章制度，不断提高政治觉悟和把握工作的能力。根据工作需要，学习了中药理论和药剂调配方面的知识，在中药饮片的识别、药理、药性、质量保管、正确服用等专业知识方面有了很大提高。

工作中，我能认真遵守单位的各项规章制度，工作中严以律己，忠于职守，生活中勤俭节朴，宽以待人，能够胜任自己所承担的工作。以安全有效用药作为自己的职业道德要求。全心全意为人民服务，以礼待人。热情服务，耐心解答问题，并了解患者的身体状况，为患者提供安全、有效、廉价的药物，同时向患者详细讲解药物的性味、功效、用途、用法用量及注意事项和副作用，让患者能够放心的使用，为患者提供一些用药的保健知识，在不断的实践中提高自身素质和业务水平，让患者能够用到安全、有效、稳定的药品而不断努力。

工作中服从领导、尊重领导、尊重老同志，团结新同志，严格遵守工作纪律，遵守职业道德，服从工作安排，节假日积极值班，热情为患者服务，坚持从自身做起，营造良好的科室工作氛围，为创建文明窗口做出了自己的努力。

在总结成绩的同时，我也清醒地认识到，就我个人思想和工作来讲，都还存在着许多不尽如人意的地方。在此，我感谢院领导给予我的关心与支持，本人下半年及今后的工作中将以更高的标准严格求自己，虚心学习他人的长处，使自己的药剂水平在工作中不断提高和完善，认真履行岗位职责，踏实工作，爱岗敬业，始终保持着旺盛的精神风貌和饱满的工作热情，争取为药剂科室更美好的明天贡献自己的一份力量！

**药代周总结简短篇二十**

（相关数据截止至20xx年12月28日）购进药品金额（万元）门诊处方数（万张）上报不良反应事件（例）开展血药浓度监测（例）

1、论文：发表11篇。

2、接收实习生14人。

3、派出帮扶1人，邱谊芳去福安市医院6个月。

完成4项，未完成3项，未完成原因：

20xx年11000741026220xx年88955810422增加210516—240比增23。7%27。6%—1。9%181。8%

1、人员缺少特别是药师缺少等原因，急诊药房今年尚未独立出来，计划20xx年单独设立。

2、临床药师缺少及试剂、临床送样少等原因，只开展4种血药浓度监测，未达到6种。

3、尚未开展细胞毒性药物和全肠外营养制剂静脉药物配置工作。

1、深入开展“医院管理年”活动，顺利通过“医疗质量万里行”和质量管理年评价等检查工作。

2、建立健全各项管理制度，如：闽东医院落实《^v^办公厅关于抗菌药物临床应用管理有关问题的通知》实施细则、高危药品管理制度等。

3、严格执行药品招标采购工作，中标药品金额和品种分别占总药品金额和总品种数的93。7%和86。2%，达双八十以上，符合有关规定。

4、加强合理用药检查，对不合格处方、大金额病历、抗菌药物、抗肿瘤药物、辅助用药进行检查、分析评价工作，全院药占比控制在省卫生厅规定的45%以下。

5、全年接受市药检所检查53品种，检验全部合格。

6、全年收到表扬信17张，锦旗2幅，义务献血6人次。

正式人员（以得票多少排序）1、罗灵灵2、吴云敏3、毛志雄4、李跃平。

编外人员：（以得票多少排序）1、彭梅清2、苏建珍。

1、计划：

⑴、如中、西药库搬迁，需建立40平方米的阴凉库，满足药品贮藏。

⑵、按照“三甲”要求，急诊药房单独设立，解决急诊病人需要。

⑶、药品不良反应事件上报例数达到150例。

⑷、开展血药浓度监测，使监测品种达6种，增加监测例数。

⑸、开展生物利用度和药代、药动学研究工作，临床药师从现有2名逐步增加至5名。

2、其中创建“三甲”需加强内容

⑴、建立、健全药事管理制度，按照“三甲”要求，修订各项规章制度，岗位职责，标准操作规程。

⑵、修订《药品处方集》和《基本用药供应目录》。

⑶、设立急诊药房，编制《急诊用药供应目录》，满足急诊需要。

⑷、规范中药饮片和中药煎煮管理，拟用中药师承担此项工作。

⑸、建立临床药师制，临床药师从现有2人增加到5人。

3、至20xx年人员需求计划根据“三甲^v^要求，需要增加药师数量，每年需要本科毕业生2人，三年共6人，其中临床药师按“三甲”要求配5名。科室发展规划

⑴、开展细胞毒性药物和全肠外营养制剂静脉药物配置工作。

⑵、临床药师数量增加5人，血药浓度监测品种数增加到6种以上。

⑶、顺应药学发展需要，工作模式由传统的以保障药品供应为中心向以提供临床药学服务为中心的方向转变。

**药代周总结简短篇二十一**

20xx年2月10日14:00，在业委会办公室召开了商场第二届业委会第七次委员会议。参加人员有：业委会主任、副主任、。委员请假缺席。

会议由业会委主任主持，会议讨论通过如下事项：

1、 给物业管理公司上海分公司关于亚太盛汇北商场亚太盛汇业委会（x1）代管账户相关问题的函；

2、 关于给予参与制定亚太盛汇北商场基础管理制度及法律自律制度（客观需要来商场现场工作的）业委会委员及业主午餐及交通补贴的决定；

3、 讨论通过亚太盛汇北商场制度建设负责及参与人推荐名单一览表（随时可补充修改）；

4、 讨论通过亚太盛汇北商场物业管理服务调查表，并由业委会副主任负责，为成员，开展为期两周的商场物业管理调查，逐项填写调查记录，并拍照存留。亚太盛汇北商场业委会将根据此次物业管理服务调查结果提出对物业管理公司上海分公司续签合同的补充条款。

5、 给物业管理公司上海分公司关于请组织亚太盛汇北商场经营户学习浦东新区地下空间使用管理规定的文件精神并修（制）订亚太盛汇北商场地下空间使用管理制度及应急预案的函。

6、给x关于商请物业管理公司加强上海分公司驻亚太盛汇北商场管理处职能部门设置及人员配备和提高物业管理水平的函。（含附件1亚太盛汇北商场业委会对亚太盛汇商城参与经营、管理各方的管理架构及合作发展的建议；附件2关于物业管理公司上海分公司驻亚太盛汇北商场管理处职能部门设置及人员配备建议）

**药代周总结简短篇二十二**

药学部在院领导的指导下，在各兄弟科室的大力支持下，全科同志团结协作，奋力拼搏，上下一心，积极进取。较好的完成了本年度工作，并且工作模式上有了新突破，工作方式有了较大的改变，现将全年工作总结如下：

1、药剂工作情况

、科室经济完成情况：通过全科人员的共同努力\_年度共采购药品\_x万元，较去年\_\_万元，增长\_x%，其中基本药物采购\_\_万元，较去年\_\_万元，增长\_%。

、\_年度药品销售金额为\_\_万元，较去年\_\_万元，增长\_x，其中基本药物销售\_x万元，较去年\_x万元，增长\_x%。

、\_年抗菌药物销售总额\_x万元，占药品销售总额的\_x%。抗菌药物使用强度为：\_\_。

、\_全年药占比\_x%

、药品调剂：完成处方调剂\_\_万张;完成医嘱用药\_x万元;完成煎药x万余副。

2、临床药学室工作情况

我院临床药学室成立以来

、参加全院会诊总例数：\_x例;

、上报国家不良反应报告：\_例，其中\_x例严重不良反应，一般不良反应41例;

、药历书写总数：\_份;

、参加临床科室查房次数：\_x次;

**药代周总结简短篇二十三**

白驹过隙，时光飞逝。一年的时间转眼即过。

从金秋九月到炎炎夏日，和大家一起走过了200多个日子。因为充溢着太多的甜美，太多的温馨，我们感奋不已；因为有太多的沉思，太多的感慨，我们探求不息！

在这一年的学习、生活中最真实的见证了我们xx级药学2班发展的点点滴滴，见证了药学2班成长的每一步历程。在从事班上事务的管理、各项活动的开展的过程中，清楚的看到我们班的进步与缺失。现就20xx年下学期到20xx年上学期的工作做总结如下：

这一学期本班班团委积极组织全班同学参与了学校学院开展的各种活动，并在本班内自主开展了广泛而富有成效的各类学习，娱乐活动，取的了良好的效果。班团委没有辜负大家的期望，带给了大家一个丰富的课余环境，同时带领大家朝着建设一个我们共同的大家庭而努力学习，进步！

我们班级在实现“深入加强日常管理，使同学加强自我管理”的班级管理目标上依然没有停下脚步。在这项工作中，主要围绕着两点来展开工作：1。规范管理过程，做到民主决定班级走向；2。明确责任管理，落实每个班委的责任。

在这基础上，扬长避短，争取使在稳步发展的基础上，寻求新的突破与新的提高。

班级的领导核心是班委会和团支部。各个班委，团委分工明确，责任到人，积极团结同学，班级日常管理稳定有序，班委团委之间密切配合组织各种有意义的活动。每一次组织活动，班委团委都尽心尽责，努力为同学们服务。我们现任班团委成员有的已经连任两届，经过大一、大二两年在一起的工作和磨合后，使我们之间增添了不少默契，各位班委在工作上已经能驾轻就熟。对班级的日常工作都相当熟悉，班委在明确分工的基础上加强有效合作，班级工作都能迅速有效的开展。班委会不定期的在一起研究班级工作，班委成员都能肩负责任，精诚团结。

班委按照学院工作的的总体要求，从本班的自身特点出发，以团结为动力，认真落实上级的工作，积极配合每项工作的开展，举行了多次课外活动，活跃了班上同学的思维，丰富了班上同学的生活，努力构建和谐、团结的班集体。

课外娱乐活动：

1、世界之窗一日游、石燕湖之旅、欢送辅导员。活动有条不紊的进行，大家在活动中玩得十分开心、尽兴，增加了全班同学之间的交流，加深了大家的友谊，调高了班级的凝聚力，促进了班级的健康发展。班级特色活动

2、在班委的带领下，班级组织同学参加由化学学院哲学与历史文化学院主办的湘潭大学第一届阳光一帮一助教活动，先后有十余名同学报名参加，并有多名获得优秀志愿教师称号；

3、组织同学参加献血志愿服务工作；

4、新生迎接工作，为09届新生提供了及时有效的服务并对新生进行了个人财产安全知识和大学学习经验的介绍。

5、积极响应校青年志愿者服务部的号召，组织本班同学对图书馆的书籍进行了整理；

6、组织本班同学和近十名志愿者去长城乡敬老院，为老人们打扫了卫生并为他们送去了蛋糕和一系列文艺节目；

7、班级组织同学参加由化学院组织的环慧山接力赛，没有参加的同学都作为拉拉队到了比赛现场，为班上参加接力赛的同学呐喊加油。

1、班费管理。

班费实行“班长+组织委员管理，班委监督”。大笔开销需要班委会通过，并且每次活动的开销后或者每隔一段时间会对班费使用情况进行公布，接受全体同学的监督，实现了财务制度的公开、透明。

2、甲流相关活动。受世界范围内的影响，甲流盛行。我班班委密切配合学校预防与控制甲流的相关措施，特设一名甲流防控通报员团支书先小梅担此重任。但凡班级有感冒发热现象的同学，一经证实立刻上报。

为了让同学们更好的关注自身的身体状况，班级班委组织统一购买板蓝根与温度计。板蓝根人手几包，温度计每个宿舍一枚。这样有利于防范同学们感染甲流。

3、本班老师及同学的联系方式，并下发到各宿舍，建立班级qq群，便于同学方便及时的交流沟通；

4、我班有3名同学发展成为预备党员，4位同学参加了党骨干分子培训班都已经顺利结业。其余16人已经结束了党校第一期培训，成为入党积极分子。

在发扬集体主义精神的同时，提倡加强个人发展，充分发挥每个同学的个人才能，展现每个同学的才华。在本学期里，我班同学在学习、文体活动竞赛、社会工作等各方面取得了优异成绩，同时涌现出一大批先进人物，学校的各项活动中都获得奖励。在班级干部的积极带动下，我班形成了团结、奋进、热情、创新的良好风气。整个班级感情融洽，同学们亲如兄弟姐妹，大家在学习之余能够主动加强交流，增进感情！

在学风建设上，同学们不在有初入大学的迷惘，都有目标地、科学地、有效地投入到紧张的大学学习中，自我定位、自我选择、自我培养、自我约束能力都有了很大的提高。大家结伴上自习，共同探讨问题、相互鼓励、经常交流学习心得，蔚然成风。在学习生活中，大多数的同学都取得了令人可喜的进步。所有的同学都从以前时的不会学习、不适应新的学习模式的困境中走了出来，适应了大学特有的学习方式。

本学期大多数同学学风端正，基本上做到不旷课不迟到不早退，上课认真听讲，学习态度积极，交作业按时按质按量，同学们面对学习的态度很认真。我班到目前为止，班上大多数同学都通过了大学英语四、六级考试，在两个学期的期末考试中取得良好的成绩。

对大学生而言，学习始终是头等大事。我们将一如既往的做好服务工作，将同学们在学习中的疑难问题传达给老师，以得到老师很好的解答。增加同学们学习信心，使师生互动。努力配合老师的工作，成为老师与学生沟通的纽带，把同学们的意见及时传给老师。关注学校的各种通知，及时传达给同学，便于同学们参加。如各种心理讲座，就业讲座等，这样可以增强同学们学习的信心，甚至可以解除同学们某些心理障碍。抓好同学们的上课出勤率，对无故旷课的同学作好思想工作。

在20xx年“五四”评优中班团支部荣获“湘潭大学十佳志愿服务团支部”

1、班级凝集力有待提高，部分同学集体活动中表现的不够活跃；

2、个别班委会成员要提升个人能力，增强责任意识和服务意识；

3、全班男女同学互动不够；

4、班里个别同学偶尔上课迟到或旷课，对于某些课程态度不积极，课下自主学习意识不强，成绩不理想；

5、班委成员要加强与同学的交流沟通，了解和掌握同学的想法几意见，及时的做出相应的工作调整。

1、班级要保持形成优良的班风，使之能体现出药学2班良好的精神风貌，在学校树立一个良好的形象，成为全校有影响力的班级。

2、有些同学对学校的制度、纪律管理产生“逆反”心理，导致思想、行为自由散漫，不利于班风建设。在这方面班委会要强化管理、落实制度，避免说做不一，并及时进行阶段性总结。最终，使同学们提高自我管理的能力。

3、狠抓班委会成员自身的纪律作风。建成一个作风正派、强健有力的班团委。着力提升班级凝集力，让所有同学想兄弟姐妹一样的生活在08药2这个温馨大家庭中，切实感受到班级的温暖。

回首这学期，这是我们真正思考大学、寻找目标、确定目标并为之努力的一个学期，这是我们更加团结友爱、收藏宝贵记忆、谱写青春纪念册的一个学期，这也是我们这一届班委继往开来、辛勤付出、与全班同学共同进步的意义非凡的一个学期。

一言以蔽之，我们班是一个蒸蒸日上的班集体，在两年的融合之后，我们逐渐形成了自己的班级特色。当然，我们也遇到过一些困难，但我们坚信在全班同学“万众一心，众志成城”的精神风貌上，在院团委老师的指导下，我们一定会克服所有的困难，再创佳绩，更上一层楼，我们将走向更加辉煌的明天！

天行健，君子以自强不息！在新的征程中，我会谨记肩负的使命，铭记老师和同学的期盼，用百分百的热情和无限的创新去谱写属于xx药2的新华章！

**药代周总结简短篇二十四**

我自20\_年5月到广东省深圳市场任医药代表以来，经历了深圳市场启动、受挫、再启动上量的整个过程，现将两年来的工作总结如下：

一、市场前期的努力

我在20\_年5月刚接手深圳市场时，该市场在三甲医院的销售一片空白。为了迅速启动市场，除了自我虚心向老员工学习和请教外，同时与该市场的其他公司业务员协调关系，经过各种形式对各医院的相应科室、门诊室、患者群结构、消费习惯、大夫的爱好、性格等方面进行详尽的了解和分析，初步确定以广东省二院为重点终端，以其他医院为辅进行科室开发和维护，奔波在八大三甲医院之间，从细微处着手，关心体贴医生，尽管临床费用相对较少，但自我发挥女性细致、温柔的特长，把工作做细做好，使有限的经费发挥的作用。异常在20\_年春节回公司开会期间，根据自我所了解到的医生的爱好，购买了根雕、腊染、天麻、茅台酒等地方特产，送给不一样层次的医生，经过这些工作的开展，与医生建立了深厚的友谊，与个别重点医生还建立起了母女关系。医生对我公司产品的认同度得到了进一步的加强，产品销量也得到了稳步提高。

二、非典来临销量下滑

当深圳市场销量稳步上升的时候，非典突袭河北，整个销售迅速下滑，在此情景下自我仍坚持做好临床工作，开始之初，得知勤洗手能防非典，就从超市里面批发洗手液，对几个科室的医生逐科室去送。几天以后，形势迅速恶化，在自我去不了医院的情景下，仍然坚持电话拜访各医院的目标医生，随时了解防非的各种措施和方剂，自我经过朋友购得了几支重组人干扰素，及时送给重点医生，在非典最严重的五、六月，在省二院门诊患者廖廖无几的情景下，也能销售一百盒。

非典之后，经过自我在淡季做扎实的市场工作后，旺季应当是上销量的时候了，但省二院进货情景不升反降，医生在不断开药，病人在不断拿药，但就不见销量上升，根据自我多年的临床推广经验，肯定省二院出了问题。自我把工作重点转移到查找问题上来，从一些蛛丝马迹中寻找出了省二院被窜货的证据，这一切都是在当时的省区经理胡非严重脱岗，自我孤身一人凭着自我对\_制药的忠诚来完成的。

\_离职以后，本来指望有一个好的经理来带领我们做好市场，谁知来了一个王国青，由于他对市场生疏、对业务生疏、加之从业心态不正确，到了市场以后，就严重违反财务制度，日常工作抓不住重点，不抓稳定，不解决具体问题，不上销量，反倒四处点火，把一个本来就问题重重的河北市场，搞得雪上加霜，在自我临床工作无法正常进行的情景下，为维护公司利益，在河北市场“白色恐怖”的情景下，自我不怕打击报复，不怕丢饭碗，坚持从各种途径如实向公司高层反映市场实际问题，使公司得以掌握市场更全面的真实情景，及时对问题作来源理，不至于使河北市场毁于个别人之手。

三、复兴之路

20\_年春天，冬寒未褪，我怀着春天般的心境奔赴河北，开始了深圳市场劫后余生的艰难重建工作。这时候我

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找