# 2024年收佣金推广协议合同(七篇)

来源：网络 作者：眉眼如画 更新时间：2024-07-04

*收佣金推广协议合同一乙方：经甲乙双方友好协商一致，就乙方为甲方进行项目推广达成以下协议。双方申明，双方都已理解并认可了本合同的所有内容，同意承担各自应承担的权利和义务，忠实地履行本协议。第一条 合作方式2、 凡由于乙方宣传和推广活动所带来的...*

**收佣金推广协议合同一**

乙方：

经甲乙双方友好协商一致，就乙方为甲方进行项目推广达成以下协议。双方申明，双方都已理解并认可了本合同的所有内容，同意承担各自应承担的权利和义务，忠实地履行本协议。

第一条 合作方式

2、 凡由于乙方宣传和推广活动所带来的客户，在签约成功的情况下，由甲方向乙方支付业务费， 费用为合同金额的 \_\_\_%。

3、合作时间：20\_\_\_年\_\_\_ 月

第二条 甲方应向乙方提供必要的资料和协助以达到本合同规定的推广目的并指定专人负责与乙 联络、协调。

甲方指定如下人员负责联络工作：

姓名：联系方式：

乙方指定如下人员负责联络工作：

姓名： 联系方式：

第三条 甲方的权利和义务

1、 根据本合同项目的实际需要和乙方的要求提供协助并提供有关的材料等，甲方保证所提供的全部资料完整、真实、合法。

2、 甲方提供的项目信息如有变动，应及时通知乙方。

3、 甲方应在成功签约的七天内，向乙方支付约定的业务费。

4、 甲方不能按时支付业务费用而导致的延误，其责任由甲方承担。

第四条 乙方的权利和义务

1、 根据甲方相关材料等，乙方保证尽可能进行推广。

2、 乙方自行负担为推广甲方项目所需经费。

3、 乙方应当保守在履行本合同过程中获知的甲方商业秘密。

第五条违约责任

1、双方应本着诚实信用的原则履行本合同。任何一方在履行中采用欺诈、胁迫或者暴力的手段，另一方可以解除本合同并有权要求对方赔偿损失。

2、如甲方不按时支付业务费，赔偿乙方双倍费用。

第六条 本合同签订后，经双方当事人协商一致，可以对本合同有关条款进行变更或者补充但应当以书面形式确认。上述文件一经签署，即具有法律效力并成为本合同的有效组成部分。

第七条 本合同经双方授权代表签字并盖章后生效。

第八条 本合同一式四份，双方当事人各执两份，具有同等法律效力。

甲方（盖章） ：乙方（盖章）：

授权代表签字： 授权代表签字：

日期： 20\_\_\_\_ 年\_\_\_\_ 月\_\_\_\_日

**收佣金推广协议合同二**

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第一条委托事项及具体要求

根据《中华人民共和国合同法》第二十三章居间合同之规定：居间人(乙方)向承建人(甲方)报告订立合同的机会或者提供订立合同的媒介服务。居间人(乙方)促成合同成立的，承建方(甲方)应当按照约定支付乙方报酬。

第二条佣金及支付方式

甲方单位在乙方促成上述工程项目承建合同订立后，甲方必须以现金或转账方式支付居间费用总额人民币写：)给乙方，支付时间为：甲方承建合同订立之日即支付合同总额10%金额为：给乙方，甲方在进场施工日即支付合同总额50%金额为：给乙方，甲方进场施工满三个月即将余下合同总额40%金额为：支付乙方。

第三条甲乙双方的职责及义务

1、甲方承诺在合同谈判期间及合同履行期间：不会以任何方式和借口绕过乙方而直接与开发商谈判或交易找拒付和延迟支付乙方佣金，否则应该支付相同的佣金给乙方。乙方保留向甲方追究本次违约责任及相关的经济损失。

2、甲方要提供给乙方交易过程中相关合同资料复印件、来往邮件作为证据。根据《中华人民共和国合同法》第四百二十四条规定，乙方向甲方报告订立合同的机会或者提供订立合同的媒介服务，甲方应按支付报酬的规定，承诺在合同期间向乙方支付服务佣金报酬，进入乙方指定的账户。

第四条违约责任

如果甲方在该合同签订的居间期限内有规避合同行为或者不在合同规定的支付时间内进行支付等违约行为，则应当向乙方(居间方)支付实际应当支付的金额外，再加上合同总额30%作为违约赔偿金，同样要以现金方式支付乙方指定的帐户，同时乙方有权通过申请诉讼财产保全。

第五条保密守则

此合同双方守信，遵行第三者保密守则。如有一方泄密，泄密方给保密方带来损失，则保密方有权追究泄密方的责任和损失。

第六条争议解决

合同争议的解决方式：本合同在履行过程中发生的争议，由双方当事人协商解决;协商不或调解不成的，向签约地清城区人民法院提起诉讼。

第七条其它

本合同未尽事宜双方协商解决，意见一致后用书面形式完善，其结果为本合同的补充文件之一，经双方代表签字盖章后生效执行，与签订的合同具有同行法律效应。本合同系依据《中华人民共和国合同法》和相关的法律法规依法签订，真实、合法、有效，传真形式对双方均可。

第八条本合同一式二份，甲方执一份。乙方各执一份。双方签字盖章生效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**收佣金推广协议合同三**

根据《中华人民共和国合同法》和有关法律法规的规定，乙方接受甲方的委托，为甲方产品寻找海外客商，双方经协商一致，签订本合同。

第一条：委托事项：

甲方委托乙方寻找海外客商为甲方推销其产品：

第二条：委托事项的具体要求：

(1) 甲方应保证所生产产品的合法性及保证产品质量，若出现产品质量问题和其他不合法问题，后果均由甲方承担。

(2) 海外客商交易的具体价格、交货方式、支付方式等由乙方与海外客商双方协商约定，但乙方需要和甲方沟通并争得其同意，每笔业务在争得甲方同意后，由甲方签定同意书(详见附件)

(3) 乙方不对甲方与海外客商的交易提供任何信用担保，甲方应严格按国家和国际的“fob c&f或 cif条款”执行与海外客商所签定的合同。

(4)为方便乙方联系业务，甲方需要及时提供除乙方本职以外的所有便利，货款达到甲方帐户后，甲方应及时通知乙方，以便乙方开展下一步工作。

(5)在整个过程中，乙方只承担自己联系客户的电话费，上网费，路费，自己的饭费，招待费(若将客户带到公司具体详谈，则甲方和乙方各承担总招待费的50%)，其他一切费用都由甲方承担。

(6)乙方只负责联系客户，签定合同，制作单据，联系货代(或直接走甲方已有货代)工作，其他所有工作都由甲方完成。

(7)在佣金合同期满之前，凡是乙方为甲方联系的客户，甲方不能不通过乙方而直接和乙方联系的客户签定合同，一旦乙方发现，甲方除了支付该合同相应的佣金给乙方外，甲方还需要支付销售额的3%作为罚金支付给乙方。

(8)若销售合同在佣金合同结束之前签定并收到客户定金，而生产或此销售合同的终止在佣金合同期满之后执行，则甲方需要继续按照佣金合同所规定的佣金率支付此销售合同中相应的佣金给乙方。

(9)在佣金合同期满之后，甲方可以和乙方所联系的客户直接联系业务，而可以不通过乙方。

第三条：佣金的计算、给付方式、给付时间：

(1) 甲方同意按每笔合同成交总额的5%支付佣金给乙方。

(2) 给付方式及时间：

在甲方与乙方所介绍的海外客商签定合同并收到定金后，甲方应支付总佣金的40%给乙方，该供应合同在收到客户的大部分余款后的5天之内支付余下的佣金给乙方。(若在收回余款时，由于银行费用或其他的一切原因而造成与实际应收货款相差，范围在300美金或300美金之内，甲方不得因这个问题而拒绝支付或拖延支付乙方佣金)。若为全额信用证，则在甲方收到信用证后5天内，支付总佣金的40%给乙方，其他同上!

第四条：违约责任：

(1) 甲方若不按本合同第三条的(2)执行，逾期一天应支付乙方滞纳金，滞纳金系数为：总佣金的5‰/天。

(2) 甲方同意凡乙方所介绍的海外客商，其将来与甲方发生的每笔业务，甲方都将按本合同的第三条支付佣金给乙方，否则，甲方愿接受合同成交额的30%罚款支付给乙方。

第五条：关于销售合同中止问题

在乙方联系好业务并开始生产和采购后，若是由于甲方的原因中止了乙方与外国客户的销售合同，则甲方要承担国外客户的损失，并还要继续支付乙方该笔销售合同应得的佣金。若是由于国外客户的原因造成合同的中止，则甲方不支付乙方的佣金!乙方不承担任何损失和后果!

第六条：争议解决方式

对违约行为若双方协商不成，可凭此合同向人民法院提出诉讼。

第六条：本合同未尽事宜双方协商解决。本合同一式肆份双方各执贰份具有同等法律效用。本合同双方签字盖章(或按手印)即为有效。本合同有效期限从20xx年 月 日 到 年 月 日有效，有效期 年。

甲方：

乙方：

日期：

**收佣金推广协议合同四**

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第一条：委托事项及具体要求

根据《中华人民共和国合同法》第二十三章居间合同之规定：居间人（乙方）向承建人（甲方）报告订立合同的机会或者提供订立合同的媒介服务。居间人（乙方）促成合同成立的，承建方（甲方）应当按照约定支付乙方报酬。

第二条：佣金及支付方式

甲方单位在乙方促成上述工程项目承建合同订立后，甲方必须以现金或转账方式支付居间费用总额人民币写：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。给乙方，支付时间为：甲方承建合同订立之日即支付合同总额10%金额为：给乙方，甲方在进场施工日即支付合同总额50%金额为：给乙方，甲方进场施工满三个月即将余下合同总额40%金额为：支付乙方。

第三条：甲乙双方的职责及义务

1、甲方承诺在合同谈判期间及合同履行期间：不会以任何方式和借口绕过乙方而直接与开发商谈判或交易找拒付和延迟支付乙方佣金，否则应该支付相同的佣金给乙方。乙方保留向甲方追究本次违约责任及相关的经济损失。

2、甲方要提供给乙方交易过程中相关合同资料复印件、来往邮件作为证据。根据《中华人民共和国合同法》第四百二十四条规定，乙方向甲方报告订立合同的机会或者提供订立合同的媒介服务，甲方应按支付报酬的规定，承诺在合同期间向乙方支付服务佣金报酬，进入乙方指定的账户。

第四条：违约责任

如果甲方在该合同签订的居间期限内有规避合同行为或者不在合同规定的支付时间内进行支付等违约行为，则应当向乙方（居间方）支付实际应当支付的金额外，再加上合同总额30%作为违约赔偿金，同样要以现金方式支付乙方指定的帐户，同时乙方有权通过申请诉讼财产保全。

第五条：保密守则

此合同双方守信，遵行第三者保密守则。如有一方泄密，泄密方给保密方带来损失，则保密方有权追究泄密方的责任和损失。

第六条：争议解决

合同争议的解决方式：本合同在履行过程中发生的争议，由双方当事人协商解决；协商不或调解不成的，向签约地清城区人民法院提起诉讼。

第七条：其它

本合同未尽事宜双方协商解决，意见一致后用书面形式完善，其结果为本合同的补充文件之一，经双方代表签字盖章后生效执行，与签订的合同具有同行法律效应。本合同系依据《中华人民共和国合同法》和相关的法律法规依法签订，真实、合法、有效，传真形式对双方均可。

第八条：本合同一式二份，甲方执一份。乙方各执一份。双方签字盖章生效

甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**收佣金推广协议合同五**

根据《中华人民共和国民法典》和有关法律法规的规定，乙方接受甲方的委托，为甲方产品寻找海外客商，双方经协商一致，签订本合同。

第一条：委托事项：

甲方委托乙方寻找海外客商为甲方推销其产品：

第二条：委托事项的具体要求：

(1) 甲方应保证所生产产品的合法性及保证产品质量。

(2) 甲方与海外客商交易的具体价格、交货方式、支付方式等由甲方与海外客商双方协商约定。

(3) 乙方不对甲方与海外客商的交易提供任何信用担保，以及甲方在以后的合同履约时和海外客户发生的一切纠纷，乙方概不承担连带和赔偿责任。甲方应严格按国家的“fob c&f或 cif条款”执行与海外客商所签订的合同。

第三条：佣金的计算、给付方式、给付时间：

(1) 甲方同意按每笔合同成交总额的\_\_\_\_\_\_支付佣金给乙方。

(2) 给付方式及时间：

在甲方执行完合同后7天内一次性付给乙方。

第四条：违约责任：

(1) 甲方若不按本合同第三条的(2)执行，逾期一天应支付乙方滞纳金，滞纳金系数为：总佣金的5%/天。

(2) 甲方同意凡乙方所介绍的海外客商，其将来与甲方发生的每笔业务，甲方都将按本合同的第三条支付佣金给乙方，否则，甲方愿接受合同成交额的30%罚款支付给乙方。

第五条：争议解决方式

对违约行为若双方协商不成，可凭此合同向人民法院提出诉讼。

第六条：本合同未尽事宜双方协商解决。本合同一式肆份双方各执贰份具有同等法律效用。本合同双方签字盖章即为有效。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**收佣金推广协议合同六**

乙方：

一、甲方委托乙方为甲方与就购买集成房屋相关事项提供商务谈判及相关服务。

二、乙方向甲方提供商务资讯及其他方面的服务的范围包括：

3、参与销售谈判，就购买合作事项跟各方一起进行价格商谈，技术调研和技术分析。

三、乙方负责与买方就甲方生产的集成房屋进行深入的沟通、联系和协商，对此甲方认可乙方此前所作的这些工作。

四、甲方同意与买方签订集成房屋购销合同，并同时与乙方建立佣金协议。

五、甲方同意乙方在本次合同中提取%的佣金，共计人民币元整(rmb)。

六、甲、乙双方承诺签约佣金协议确定之后，在重大经营方针和政策、重大事项的决策以及日常经营活动方面应相互支持、相互合作，共同维护双方的利益。

七、佣金支付的时间和方式：双方同意佣金在甲方和买方达成签约后并在买方每次与甲方结算货款后的5个工作日内，甲方收到乙方提供的服务业发票后，按照甲方收取项目款项相应比例分批将佣金现金转账到乙方指定的公司或个人账户，时间以转账单的传真到乙方为准。佣金具体支付周期以销售合同甲乙双方商定付款周期为准。

八、双方同意买方与甲方协议签署购买集成房屋协议，并结算货款，甲方不得向乙方拒付和少付本协议规定的佣金。

九、违约责任，甲方若不按协议第七条执行，逾期一天应支付乙方滞纳金，滞纳金系数为总佣金的5‰/天，违约金总额不超过佣金总数的5%。

十、本协议签订之后即发生法律效力，对签约双方均具有法律约束力，双方都应该严格遵守协议的条款，任何一方违约，造成协议目的无法实现，另一方有权解除协议，并有权要求赔偿经济损失。

十一、本协议一经签署，未经另一方的书面同意，任何一方无权擅自变更协议的条款。

十二、双方承诺在签订本协议过程中提供的所有文件和资料均具有完全的真实性、有效性、合法性和连续性，复印件与原件相一致。并愿意就各自因提供虚假材料所引发的一切后果承担相应的法律责任。

十三、本协议附件若与本协议的条款不一致，应以本协议的条款为准。

十四、双方在履行本协议过程中若发生争议，应首先通过友好协商的方式解决。若协商不成，应提请守约方所在地仲裁委员会依照其仲裁程序进行仲裁。该仲裁裁决是终局的，对双方均有约束力。

十五、本协议未尽事宜，双方应通过协商，制定书面补充条款加以约定，补充条款与本协议具有相等的法律效力。

十六、本协议壹式贰份，甲乙双方相关人员各执壹份，经双方签章后生效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**收佣金推广协议合同七**

根据《中华人民共和国合同法》和有关法律法规的规定，乙方接受甲方的委托，为甲方产品寻找丙方，双方经协商一致，签订本合同。

第一条：委托事项：甲方委托乙方寻找买方(以下简称丙方)

第二条：委托事项的具体要求：

(1)甲方应保证所供应产品的合法性及保证产品质量，若出现产品质量问题和其他不合法问题，后果均由甲方承担。

(2)丙方交易的具体价格、交货方式、支付方式等由乙方与丙方双方协商约定，但乙方需要和甲方沟通并争得其同意。

(3)为方便乙方联系业务，甲方需要及时提供除乙方本职以外的所有便利，货款达到甲方帐户后，甲方应及时通知乙方，以便乙方开展下一步工作。

(4)在整个过程中，乙方只承担自己联系客户的电话费，上网费，路费，自己的饭费，招待费，其他一切费用都由甲方承担。

(5)乙方只负责联系客户，签定合同，其他所有工作都由甲方完成。

(6)在佣金合同期满之前，凡是乙方为甲方联系的客户，甲方不能不通过乙方而直接和乙方联系的客户签定合同，一旦乙方发现，甲方除了支付该合同相应的佣金给乙方外，甲方还需要支付销售额的5%作为罚金支付给乙方。

(7)若销售合同在佣金合同结束之前签定并收到客户定金，而生产或此销售合同的终止在佣金合同期满之后执行，则甲方需要继续按照佣金合同所规定的佣金率支付此销售合同中相应的佣金给乙方。

(9)在佣金合同期满之前，乙方在甲方履行该合同的情况下，不得随便将订单转移到别的工厂;在佣金合同期满之后，甲方如果想跟乙方所联系的客户直接联系业务，需征得乙方的同意，协商方可。否则甲方需要继续按照佣金合同所规定的佣金率支付所发生业务金额相应的佣金给乙方。

第三条：佣金的计算、给付方式、给付时间：

(1)甲方同意每批次按实际供货吨位每吨\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民币支付佣金给乙方。

户名：陈文

卡号：6228480310418819416

第四条：甲方承诺如果甲方、乙方和丙方三方之间达不成购销合作，甲方、甲方的子公司或者甲方的关联公司不得单独与丙方、子公司或其关联公司另行洽谈采购本合同涉及到的氧化铁红购销业务。如果乙方发现甲方、甲方子公司或者甲方的关联公司单独与丙方、其子公司或其关联公司洽谈上述购销之事宜，并达成协议，视为本协议已经完全履行，本协议的目的已经达到，甲方应按照本协议第三条的规定向乙方支付相应的佣金。

第四条：违约责任：

(1)甲方若不按本合同第三条的(2)执行，逾期一天应支付乙方滞纳金，滞纳金系数为：总佣金的千分之五每天。

第三条支付佣金给乙方，否则，甲方愿接受合同成交额的30%罚款支付给乙方。

第五条：关于销售合同中止问题

在乙方联系好业务并开始采购后，若是由于甲方的原因中止了乙方与丙方的销售合同，则甲方要承担客户的损失，并还要继续支付乙方该笔销售合同应得的佣金。若是由于丙方的原因造成合同的中止，则甲方不支付乙方的佣金!乙方不承担任何损失和后果!

第六条：争议解决方式

对违约行为若双方协商不成，可凭此合同向人民法院提出诉讼。

第七条：本合同未尽事宜双方协商解决。本合同一式贰份双方各执壹份具有同等法律效用。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找