# 银行三农工作总结报告（精选6篇）

来源：网络 作者：暖阳如梦 更新时间：2024-08-04

*小编为大家整理了银行三农工作总结报告(精选6篇)，仅供大家参考学习，希望对大家有所帮助!!!为大家提供工作总结范文，工作计划范文，优秀作文，合同范文等等范文学习平台，使学员可以在获取广泛信息的基础上做出更好的写作决定，帮助大家在学习上榜上有...*

小编为大家整理了银行三农工作总结报告(精选6篇)，仅供大家参考学习，希望对大家有所帮助!!!为大家提供工作总结范文，工作计划范文，优秀作文，合同范文等等范文学习平台，使学员可以在获取广泛信息的基础上做出更好的写作决定，帮助大家在学习上榜上有名!!!

银行三农工作总结报告(精选6篇)由整理。

第1篇：天山农商银行三农工作总结

新疆天山农村商业银行 股份有限公司文件

天银发〔2024〕 号

关于上报 新疆天山农村商银行股份有限公司

“三农”工作总结的报告

新疆银监局：

2024年8月16日，以原市联社、米东区联社合并设立的天山农商银行率先开业，拉开了新疆地方金融改革的序幕，吹响了自治区地方金融机构改革发展的号角。为全面推进和完善新疆地方金融服务体系奠定了基础、积累了经验。天山农商银行自成立以来，依照《公司法》要求和自身业务发展需求专门成立了三农信贷部为涉农企业提供服务。2024年在上级监管部门的正确指导下，在总行党委及零售银行部

的正确领导下，三农信贷部各项业务取得了健康而快速的发展，现将一年工作总结如下：

一、“三农”机构设置及业务基本情况

天山农商银行涉及农业贷款的支行共9个，涵盖了乌鲁木齐市除乌鲁木齐县以外的各行政区域，主要以农户联保、小额信用贷款、抵押贷款、合作社担保及授信等为贷款形式，支持地方传统及特色种植、养殖业等农业生产活动，尤其近几年扶持的雪菊、枸杞、反季节大棚蔬菜等特色种植，鹌鹑、稻田蟹、珍珠鸡、雪兔等特色养殖业，取得了很高的经济附加值，为农户增收、地区发展起到了催化剂的作用。为体现天山农商银行立足本地经济，明确市场定位，服务“三农”和中小微企业的宗旨，积极发挥地方经济发展的金融“主力军”作用，设立了针对农牧区服务的专业机构—三农信贷部，主要承接原乌市联社和米东区联社的涉农业务。

截止2024年末，全行发放涉农贷款355,198.43万元，农林牧渔业148,037.54万元，农户贷款132001.61万元，农村企业及各类组织贷款194,831.49万元，城市企业及各类组织涉农贷款28,365.33万元。

二、“三农”业务开展情况

三农信贷部自成立以来，为发挥其作用与优势，一是摸清目前的涉农业务的具体情况，一方面通过天山农商银行的业务系统和会计报表，准确掌握涉农贷款的增减变化;另一方面积极主动到基层支行，实地了解涉农贷款的基本情况，

与农户面对面交谈了解农业产品的实际需求及问题等。二是对天山农商银行各类涉农贷款的制度及相关的业务流程进行全面的了解和掌握，利用自治区联社农贷部涉农贷款培训学习的机会，对我行尚未开办过的信贷业务与其他地州的同行进行沟通交流，学习他们在支农方面好的做法和经验。通过网络媒体了解全国各商业银行、农商银行、信用社在涉农业务上的亮点和具体措施。及时掌握国家及各地农业产品的相关政策等，为各级领导的决策提供依据。三是根据各支行的业务发展情况及所处地理环境、结合地区经济发展，与当地村委会及我行驻各区金融办的工作人员交流，结合业务开展情况，积极与村委会及当地政府联系，多次去实地调研，共同研究解决当地农牧业发展的瓶颈。

2024年天山农商银行涉农贷款整体呈现增长趋势，但也有个别区域的贷款余额和户数较上年有所下降，主要体现在沙依巴克区支行、水磨沟区支行和天山区支行。其下降的主要原因是104团农户的生产资金由连队自行解决，减少了信贷需求，而辖区内的长胜大队因征迁补偿，农户对生产生活中的资金需求得到了补充，减少了对贷款的依赖，以至于2024年没有发放联保贷款。水磨沟区支行则是因为行政区域的调整撤村建居，撤并后的几个村处于新的规划实践中，各项建设尚处于起步阶段，风险把控和信贷需求的矛盾较为突出，致使增量有所下降。天山区支行是因乌拉泊村的农牧户大多从事养殖，周期长、规模小，贷款需求不大。其他几个

区域的涉农贷款都有所增长，但各区由于生产经营不同也呈现出了各自的特点。米东区支行主要是合作社的自身需求和合作社担保的入股社员养殖需求增大而呈现户数和余额的增加。新市区支行主要是根据乌市总体的“南控北扩”的城市规划，土地征迁巨大的利益促进了辖区居民的建设资金需求增加。开发区支行余额虽有增长，但总户数较上年有所下降，一方面是由于市场的需求增加，农户养殖的规模及成本成倍增加，导致贷款需求加大;另一方面是其好中选优，淘汰了一些信用相对较差的农户，使农户数有所下降。芦草沟支行的农贷是由于土地征收后，农户转行经营运输的需求增多，达坂城区支行除了农户的日常增长外，发放给涉农企业吐鲁番丰源农业公司2,800万元贷款资金，使地区的户均贷款达到5.5万元。

三、“三农”业务开展工作中存在的不足及采取的措施

涉农贷款贷后管理是贷款管理的重要环节，我行在贷后管理中虽做出了一定工作，但也存在一些不足。米东区支行由于客户经理人员有限，管理的笔数较多且地域分散，涉及面广，不能严格按照贷后管理制度对每一笔贷款进行贷后检查回访，虽制定了相关制度检查内容，但因人员少，审查量大，只能按季进行抽查。天山区支行2024年出现的两笔不良，经与乌拉泊牧场沟通，由牧场将这两笔贷款还清。达坂城区等支行的贷后管理由分管领导主抓，贷款到期前按周询问清收进度，由于贷款农户较多，无法实现全面按季检查，

贷后管理主要侧重于欠息农户，支行分管领导按月询问欠息农户家庭情况，督促客户经理上门做贷款检查，规避潜在风险，与各村领导均保持良好的关系，对发生风险的农户均能第一时间掌握情况尽快处理。从各支行的贷后管理情况来看，农户贷款虽然个别存在重放轻管理的现象，但大多涉农贷款支行贷后管理相对而言做的较好，主要是领导比较重视，采取的措施得当，能第一时间掌握农户贷款的风险隐患，将其化解在萌芽状态，有效地防范了农户贷款风险。农户贷款由于金额小，户数多，在贷款管理方面存在一定的困难，但同时也为提高地区经济发展，增加农牧户收入，做出了较大的贡献，为此，我行在今后的农户贷款管理中，既要在贷款发放过程中加强管理，同时也要高度重视农户贷款的贷后管理工作，结合本行的客户经理资源，统筹安排，严格执行贷后管理制度，做好涉农贷款的贷后管理工作，使天山农商银行的涉农贷款管理再上新的台阶。

四、2024年“三农”工作开展计划

农户贷款是天山农商银行支持农村经济发展的重要手段之一，目前采用的主要贷款形式是农户联保贷款和信用贷款。由于信用贷款额度较低，所以大多农户主要以联保贷款为主，这已不能满足农牧民多种经营的贷款需求。因此三农信贷部向零售银行部提出了两项拟开展特色农贷产品的申请。一是针对首府周边农家乐火爆的特点，以及水区支行辖内农家乐经营者融资困难的现状，我部门多次与水区支行客

户经理去实地调研辖区内农家乐经营情况，与农家乐所在地村委会领导积极沟通交流，与当地村政府负责景区开发的相关部门领导共同协商，向部门提出了拟开办“农家乐”贷款的申请。二是天山农商银行的涉农贷款大多以乌鲁木齐地区为主，在周边兵团地区没有全面推开，而兵团拥有大量的土地资源，随着国家支农政策的倾斜，兵团涉农业务有着广阔的前景，根据这一情况，三农信贷部与零售银行部刘成总经理同惠泽农业发展公司总经理陈克平一起对兵团的金融服务现状进行了实地调研，与当地农团场的领导进行了沟通，了解当地的生产经营状况及涉农企业的发展情况，同时对我行与团场业务合作的可能性进行了充分的交流，经向主管领导及部门领导汇报，向总行零售银行部提出开展兵团农工贷款的申请，以上两项上报的申请正在按程序审批中。

2024年天山农商银行将秉持支农之传统，履行好支农的社会责任，结合各涉农区域的特点，积极有序的开展涉农贷款的发放工作，为支持地区经济发展、农牧民增收做出新的贡献。

二○一四年一月二十六日

第2篇：信用社银行支持三农工作总结

信用社(银行)支持三农年度工作总结 今年以来，我们按照省联社《##农村信用社##年信贷投向指导意见》的精神，坚持立足农村，面向“三农”的市场定位，在建设社会主义新农村的大方针下，注重用发展的眼光看问题，寻求符合##县域经济发展目标的信贷着力点，调整信贷策略，积极开展贷款营销，大力培植高效优质信贷载体，重点支持苹果收购、贮藏和销售，着力实现农民、信用社与政府之间社会效益和经济效益的“三赢”目标，努力巩固和占领农村信贷市场。 一、苹果收贮贷款的基本情况 ㈠、调整信贷政策，积极营销贷款。

按照“抓规范，强管理，讲服务，树形象，重支农，求发展”的方针，我县联社在服务“三农”上，坚持资金取之于农，用之于农，以苹果贮销和贩运贷款为突破口，大力支持和发展##的苹果产业，促进农业产业结构调整，增加农民收入，努力扶持民营经济，发展规模经营，提高本县农产品的市场竞争力和辐射力。

1、注重贷前调查，建立信息档案。为了更加有力的支持苹果收贮，做好苹果收贮贷款的发放工作，针对今年苹果产量高、果质差、市场风险大等特点，7月初，联社业务部就组织进行了严格的贷前调查。通过走访苹果贩运大户和农户，深入了解市场，对这些贩运大户进行分类排队，筛选了一批

有经验、会经营、且自有资金在60%以上的优质客户作为重点支持对象，并预测出今年信贷资金需求量约为3500万元。同时南阳、天度、法门、建和等信用社都能够积极主动出击，全面的调查本辖区从事苹果产业客户的基本情况，详细了解从事销售、贩运、贮藏和加工的人员数量、结构和层次等。通过翔实的贷前调查，我们比较全面的建立了客户信息档案，掌握了第一手资料，为下一步营销贷款创造了条件。 2、关注重点大户，实现信息共享。我们还特别重视和贷款客户的沟通，重点关注苹果贩运和贮藏收购大户，因为这些客户的苹果销售吞吐量较大，他们直接影响和决定着苹果市场的行情变化，从联社领导到基层社主任和信贷员都非常重视和这些大户的关系，经常性的保持联系和沟通，互通有无，实现信息共享，指导市场策略，共同规避市场风险，使得借贷双方建立起了鱼水情深的共赢关系。 ㈡、更新服务理念，探索贷款形式。

以前我们信用社支持“三农”发展以现成的项目、企业为主，坐等客上门，但是随着农村经济形势的发展变化，我们认识到信用社要想发展必须更新服务理念，在新产品开发过程中,有针对性地开发出具有吸引力的新产品,提升客户的忠诚度，一切以客户的需求为中心，努力培育优质客户群体。为了切实搞好贷款的营销，我们通过积极调研和探索，总结出以下三种贷款方式。

1、打包贷款。##是苹果、辣椒种植的大县，修建用于贮藏的冷库很多，大量农民常年从事农副产品的收购和贩运，每年到收购季节，每个收购农户的贷款需求都在5—10万元，但是这些人又不能提供可靠的担保条件，所以信用社很难满足他们的贷款需求，为了改变这一现象，信用社的信贷人员在做了大量的信贷调查和分析论证之后，决定将这些贷款打包出售，按照贮藏大户冷库的容量和农副产品的收购价格，一次性贷款给冷库经营者，再由这些人将贷款分发给下面的收购户，收购户以自己收购寄存的农副产品为抵押物，获得冷库经营者的借款。来年农产品出售时，冷库经营者首先以偿还借款为条件，同意寄存的农产品出库，最后由冷库经营者统一归还信用社的贷款，这样信用社支持农副产品贮藏贩运的信贷资金就可以顺利回笼了。

2、集中担保贷款。另一种方式就是集中担保贷款，收购企业(大户)、收购农户和信用社就农产品的收购签定三方协议，收购农户向信用社申请贷款，由收购企业(大户)提供保证担保，同时收购企业要求收购农户以其在企业冷库寄存的农产品提供反担保，签定具有反担保条款的冷库租赁协议，这样，收购农户的收购资金得以解决，可以很快的开展收购，不务农时，到来年农产品出售时，收购企业以偿还信用社贷款和交付租金为条件，同意寄存农产品出库。 3、抵押公证贷款。在我县，除红果贸易有限公司属股份制

性质的企业，公司产权明晰，具备适合进行抵押贷款登记的财产外，其余从事果品贮藏的冷库或企业都属于个人投资，他们都是租赁村组集体土地(一般期限在三十年)建造冷库经营，由于这些冷库的土地使用权属集体性质，所以对他们建造的冷库等房产房产管理部门不办理房产证，也就无法进行抵押登记，但是又找不到合适的贷款担保，给绝大多数冷库贷款形成障碍。针对这种情况，我县联社通过多方咨询和协调，决定对这些冷库先委托有资质的资产评估机构进行资产评估，然后采取抵押贷款的形式发放个人投资经营贷款，抵押率控制在50%以内，最后再到公证机关进行抵押公证登记，最终解决了这些冷库的贷款问题。 ㈢、贷款的发放、使用及效应

1、贷款发放情况。通过对客户的分类排队，今年我们对信用度高抗风险能力强的一类优质客户(果库)实行打包贷款;对信用度较高抗风险能力较强的二类客户(贮存户)实行集中担保贷款;对抗风险能力相对较弱的三类客户则坚决办理抵押担保贷款。

截至10月底，全县共发放苹果收贮贷款292户 4517万元。按对象分为：贮存户 261户2208万元、果库经营户31户2309万元;按形式分为：打包贷款5户 1280万元、集中担保贷款273户2184万元、抵押担保贷款14户1053万元。重点支持了具有带动力的几户大型果库：省级龙头企业红果

贸易有限公司，发放贷款480万元，收贮苹果1680万斤;民营企业南阳果品贸易商行，发放贷款440万元，收贮苹果1600万斤;法门振兴农工贸公司发放贷款170万元，收贮苹果1260万斤等。 2、贷款的使用情况。通过对各社苹果收贮专项贷款的检查来看，所有经办社都能按照联社规定，在收贮户自有资金达到50%以上时，逐步发放贷款，做到专款专用，客户全部在信用社开立了苹果贷款结算专用帐户，按收购进度、计划支用贷款，自觉接受信用社对贷款使用的监督，没有出现挪用或闲臵资金的现象。至10月底，苹果收贮贷款已基本发放结束。

3、社农双赢的良好效应。全县共发放此类贷款4000万元，获得贷款的农户达到600户，历年贷款的收回率达到70%，收回贷款利息350万元左右。目前，我县冷库普遍已经贮藏到库容的80%，贮藏优质苹果近三万吨，苹果的鲜货销售也紧张有序的进行着，有近10000农民从事苹果的采摘、分检和装箱工作，增加了农民的收入，年均果业收入2亿多元。由于货源丰富、品种多样，经营机制活、信息灵、服务优，吸引了全国各地大量的客商云集##，形成了苹果购销的集散地。在省级龙头企业红果贸易有限公司的努力下，今年我县的优质苹果通过了IS09001-2024质量体系认证和欧盟URGP基地认证，与英国沃尔玛公司一次签定出口合同400万

吨，为苹果出口创汇开辟了更加宽阔的渠道。同时在苹果产业链的拉动下，套袋厂、发泡网厂、纸箱厂也逐步发展了起来，进一步活跃了农村经济。 二、存在的问题和风险分析。

虽然，通过农村信用社多年来的有力支持，我县苹果产业不断快速发展，实现了农户、农村经济、农村信用社三赢的良好局面。但是，通过对##年以前发放的苹果贩运贷款进行调查，当期收回率不到90%，有的已形成不良，因此还从以下几个方面存在问题，对苹果收贮贷款形成不利因素。 ㈠、贷款营销和管理中的问题

1、贷款营销、服务观念滞后。由于信贷人员没有经过营销知识培训和学习，尚未建立一支强有力的营销队伍，很多信贷员担心贷户失信，或者因生产经营失误到期后还不起，要自己承担还款责任。因此，在贷款营销过程中，存在严重的惧贷思想，宁愿少放一笔，不愿多增一笔风险;宁愿发放授信额度内贷款，不愿发放授信额外贷款，放贷时可谓慎之又慎，害怕出风险，从主观上阻碍了营销工作的推广和深入，导致错失贷款发放的良好时机。据了解，##县农发行已向红果公司报批了1500万元的贷款，苹果产业贷款已不再是由农村信用社的独家经营。近年来，苹果产业贷款已成为天度、南阳等社的主要收息来源之一，因此，如何做好苹果产业贷款营销，加强对客户的服务已成为我联社必须探讨的问

题。

2、苹果产前、中、后的信息收集不充分。经办社普遍不重视建立地方经济发展规划、果农、收贮户和果库经营者等信息收集，不能全面了解和掌握苹果产业的发展状况和客户的历史经营情况、抗风险能力、及信用记录等信息，增加了对对客户授信和管理的困难。

3、缺乏相应的担保机构。目前，在对农业贷款借款人的担保选择空间太小，存在借款人互保、担保不足额或者担保人资格不健全，特别是在苹果贷款的发放过程中，贷款风险过于集中在果库经营者的身上，缺乏相应的担保机构。 ㈡、市场风险评估和预测。

1、缺乏规范的市场机制。我县的苹果协会虽然已成立多年，但在苹果收贮、购销方面却没有起到其应有的作用，导致信息不畅通，形成了经营户哄抬收购价格等低层次的无序竞争行为，同时盲目投资扩建库容，扩大经营规模，竞争日趋激烈，加大了经营风险，同时给信贷资金带来了较大的风险。 2、目前，我县的苹果已经出现树龄老化，品种次，商品率低的问题，由于苹果商品率较低，销售渠道单一，与全国相比价格偏低，果农收入少。所以我县苹果产业尚在初步发展之中，经验还不很成熟，经营风险和市场风险仍然较大。 三、意见和建议

1、联社和基层信用社都要及时召开信贷支农工作总结会议，

总结好的做法和经验，表彰信用良好的贷款客户和优秀的信贷营销人员，同时总结教训，针对存在的问题提出有效的改进措施，保证来年在贷款营销过程中更能有效的开展工作。 2、联社要加强对苹果收贮贷款的指导，及时提示风险，帮助基层信用社有效的识别风险和防范风险;同时要建立苹果产业贷款的专门档案，详细记录和监测我县苹果产业的历程、发展规划，重点企业和大户的经营状况，市场信息等，为全县苹果产业的贷款政策提供决策依据 。

第3篇：信用社银行支持三农总结

坚守三农阵地全力助推县域经济快速发展

——××县农村信用联社##年一季度发放贷款×亿元

今年以来，我县农村信用社在县委、县政府及社会各界的关心支持下，认真贯彻中央农村经济工作会议精神及中央“一号”文件精神，坚持“以农为本，为农服务”的宗旨，强力推动农户小额信用贷款“扩面增量”，信贷支农等各项工作取得可喜成绩。止##年一季度末，全县农村信用社各项存款余额×万元，较年初增加×万元，较去年同期多增×万元;各项贷款余额×万元，较年初增加×万元，一季度累计发放贷款×万元，较去年同期多投放×万元;涉农贷款余额×万元,占各项贷款的×%。我县农村信用社存、贷款市场份额稳居全县金融机构之首。

信贷投向及支农效果

1、加强对外宣传

提升支农能力

今年以来，我县联社以规范运营、壮大实力、提升形象为发展主线，逐步按照市场经济规律和现代金融企业制度运作，提早筹措支农资金，制定信贷支农大计。在联社组织的“首季开

- 1

家乐卡××张，总授信达到××万元，二是切实转变工作作风，强化服务意识和营销意识，发挥背包银行优势，深入村巷院落，田间地头上门服务，使讲诚信，有信贷需求的农户都能贷到款。西寨信用社先后在兴旺、周堡、东池、田园召开了信贷支农座谈会，认真听取农户意见和资金需求情况，研究确定支农工作重点，及时解决农户资金需求。一季度累计发放小额农贷达1200余笔608万元，有效的满足了当地农民的信贷资金需求。三是积极推行“阳光办贷”。首先明确各客户经理工作范围，增强工作责任心和信贷服务的透明度，联社根据各客户经理包联村制作了公示牌，向社会公布了贷款程序和包村客户经理的姓名、电话号码、举报电话等接受群众监督，杜绝贷款中“吃、拿、卡、要”等不良行为发生，从而有效地杜绝了人情贷款、关系贷款。四是推行限时办结、承诺服务，要求各包村客户经理每月下乡不得少于15天，对包村农户的贷款申请，限定三日必须答复，符合条件的五天办妥的承诺，切实方便群众，基本上做到了让群众满意。

3、找准切入点，及时推出了新的贷款品种。

- 3

贷款5690余万元，帮助农民打井180眼，修渠2100米，及时缓解了农民的灾情。三是深入灾区，了解灾情，发放风灾生产自救贷款1260余万元，及时帮助广大农民渡难关。3月18日下午多年未遇的大风席卷我县，造成××、××、××等多个镇农作物大面积受灾，面对风灾，联社领导高度重视，班子成员立即召开动员会，分组下乡了解灾情，及时追加信贷计划。各社客户经理深入一线，现场办公，基本能够在第一时间将资金送到农民手中，使受灾作物及时得到补救。四是累计发放26870万元支持了高效设施农业和优势特色产业的发展。其中：××信用社为当地冬枣农户发放贷款1800万元帮助枣农建造大棚;××发放贷款1500多万元，支持了当地瓜农在××、××等地承包土地种植大棚西瓜;××社发放贷款1200余万元，支持了当地黄花菜产业发展;××信用社发放贷款570万元，支持了苏村、槐元村芦笋基地的发展;××信用社发放贷款950万元，重点支持本地哈密瓜的种植。五是投放2820万元支持“一村一品”产业，使专业村优质果品、拱棚西瓜、温室大棚蔬菜、时令水果、食用菌、生猪养殖等主导产业和产品得以较快发展。六是在支持春耕生产的同时，还发放5610万元支持了全县畜牧业的发展。

面临的困难和问题

我县农村信用社在为农服务、支持县域经济发展中发挥了

重要作用，但在业务经营中仍面临一些困难和问题，还需要各级政府和人民银行的大力支持和帮助。一是我县农村信用社存款主要靠村民储蓄，而财政及县域涉农资金和项目资金在信用社开户的较少，资金来源渠道单一阻碍了信贷支农作用的进一步发挥。二是由于国家政策等历史原因，加之部分客户信用观念淡薄，不良贷款居高不下，制约贷款的投放量和信用社健康发展。三是民间融资活跃，严重影响了信用社的正常经营，同时也扰乱了正常的金融秩序。

几点建议

一是希望各级政府能够为农村信用社的发展营造良好的外部环境，搭建互动工作平台，进一步关心支持信用社工作，配合信用社全力推进信用工程创建。二是协调相关职能部门加大对村组贷款、乡企贷款、党政部门贷款的清收力度，配合信用社打击逃废债务行为。三是积极协调相关部门将更多的项目资金、财政及涉农资金账户开立在信用社，不断壮大信用社的支农实力。四是协调财政局、农发办，尽可能给信用社争取扶贫贴息资金的支持。五是由政府牵头，人民银行、银监等部门紧密配合，从严打击金融违法行为，为全县金融机构提供一个良好的发展竞争空间。

下一步信贷工作计划

一是积极筹措资金，扎实做好信贷支农工作。以惠农中心- 67 -

第4篇：农商银行工作总结

农商银行年度工作总结

20\*\*年，在省联社、办事处的正确领导下，在人民银行、银监部门的有效监管XX县委、政府的大力支持下，按照省联社二届四次社员代表大会暨全省农村合作金融机构2o\*\*年工作会议精神和我行20\*\*年经营管理工作会议的部署，紧紧以深化改制农村商业银行为契机，“以业务经营为中心，以经营效益为目标，以服务‘三农’为己任，以审慎经营为机制”的发展主题，改进工作作风密切联系群众，继续扎实推进“若干意见”的贯彻落实，回顾一年来的工作，经过全体职工的共同努力，圆满完成了各项工作任务，现就2024年度工作总结如下：

一、各项业务完成情况

截至20\*\*年12月末，各项存款余额为173442万元，较年初净增31311万元，增幅%，完成办事处下达全年任务30000万元的%;其中对公存款47217万元，较年初增加958万元，计划增加40%，实际增加%。市场份额存量占%，增量占%。各项贷款余额为120937万元，较年初净增23748万元，增幅%，较办事处下达全年任务24000万元差252万元，其中涉农贷款余额为120102万元万元，当年新增

1 涉农贷款投放24088万元，占净投放贷款的%。圆满完成了“两个不低于”的监管目标，增量较同期超5904万元，增速较各项贷款增速多%，年末存贷比%;五级不良贷款余额为620万元，较年初净降102万元，不良占比%;表外不良贷款余额为1403万元，较年初净降64万元，完成办事处全年净降任务25万元的257%;全县累计发卡59725张，较年初增加16247张。卡存款余额60502万元，较年初增加20908万元，卡均存款万元，atm机12台，较年初增加3台，pos机具42台，较年初增加1台，开通电话银行签约10318户，pos转账签约9937户，atm转账签约10040户;实现总收入为17477万元，增幅%。其中：贷款利息收入15165万元，增幅%，正常贷款结息面100%;总支出12856万元，其中综合费用总额7971万元，综合费用率%，实现账面利润4621万元，同比增加1309万元,较市办事处计划4200万元增盈420万元，完成市办事处下达计划的110%。考核利润实现6375万元，同比增加963万元,办事处下达计划5800万元，超额完成计划575万元。完成办事处下达计划的%。贷款损失准备余额9983万元，拨备充足率%，贷款损失准备覆盖率达到1611%，所得税上缴2200万元，营业税上缴492万元，资本充足率%，核心资本充足率%，固定资产比率%，百元贷款利息率为%。

二、主要工作开展情况

2

2024年，面对国内严峻复杂的经济金融形势，总行领导班子继续深化改革—以农商行改制为契机，完善法人治理结构，明晰产权关系，提升管理水平;合规经营—整章建制培育合规文化，加强执行力建设，提高行政效能;大力提升服务质量—通过培训提升员工素质，用优质服务带动业务发展。按照2024年经营管理工作会议上的安排部署，重点从以下几方面开展工作：

完善县级法人治理情况

2024年是我行成功改制为商业银行的一年，总行在经营管理工作中，严格按照《陕西米脂农村商业银行股份有限公司章程》的有关规定，完善议事各委员会职责，按规定及时召开董、监事会，向董事会报告我行经营管理情况，制定和执行股东代表大会和董事会议的方案、措施等;向监事会报告本期的稽核审计和安全保卫工作情况等。

改制商行工作取得圆满成功

2024年我行各项工作以改革为主线，在去年获取《中国银监会关于筹建陕西米脂农村商业银行股份有限公司的批复》的基础上，经过各相关部门的共同努力，陕西米脂农村商业银行股份有限公司创立暨首届股东大会于3月22日胜利召开，这标志着我行改革迈上了新起点、新台阶，是我县金融改革发展具有重要里程碑的一件大事;6月21

3 日获得省银监局开业批复，7月24日，陕西米脂农村商业银行股份有限公司开业挂牌仪式隆重举行。这是米脂农村信用社改革发展中具有里程碑意义，必将载入信合发展史册的一件大事。成功改制后的米脂农商银行，将继续发挥点多面广的优势，服务“三农”的根本宗旨不动摇，着力把米脂农商银行打造成为产权清晰、资本充足、内控严密、运行良好、特色鲜明的现代化地方性股份制商业银行。

做好综合管理，确保各项工作稳步运行

为了加强综合管理

4

第5篇：三农工作总结

2024年三农工作总结

篇一：2024年三农工作总结

一、围绕服务“三农”，大力支持粮食收购、储备、加工，进一步保护农民的种粮积极性。

粮食安全问题始终是关系国计民生的大问题，经济发展粮为先，没有足够的粮食作后盾，其他发展就无从谈起。粮食安全实行政府首长负责制。为完成政府领导交给农发行的光荣任务，确保当地粮食安全，我们主动配合财政、粮食等部门，科学认定粮食购销企业的贷款资格，积极向上级行争取资金，充分保证了我市粮食收购资金的需要。止XX年底，我们发放了粮食收购、储备、调控贷款2437万元，支持收购地方储备粮1000万公斤、调控粮121万公斤，支持xx市康利源面粉厂收购小麦587万公斤，较好地保护了种粮农民的利益。 企业科学发展观心得

二、立足农村基础设施，积极支持新农村建设，为xx经济跨越发展提供后劲。

要想富，先修路。xx是一个县级农业市，也是一个旅游城市，农产品进城、工业品下乡和发展生态旅游，都需要公路作基础;新农村建设、全面实现小康的奋斗目标，也需要良好的农村公路建设。为此，从去年第四季度起，我们积极与财政局、交通局、方兴公司等部门配合，对xx市的农村道路、桥涵等基础设施进行了全面考察，形成了科学、翔实的考察报告上报省分行。今年5月份，省行批复了我行农村道路维修项目贷款2亿元。今年9月份先发放了1亿元，明年初再发放1亿元。该项目总投资3.3336亿元，竣工后改建农村道路510公里，修建桥梁12座，基本实现村村通公路的目标，为我市实现跨越式发展奠定了扎实的基础。

三、突出重点，努力支持产业化龙头，确保我市产业化龙头企业健康发展。

产业化龙头企业是带动经济发展的发动机。在支持产业化龙头企业中，我们突出做好了两方面的工作：一是积极支持玉米加工产业化龙头企业发展。xx市圣地嘉禾油脂有限公司是济宁市产业化龙头企业，XX年3月，我们发放了400万元贷款，支持该企业累计购进300万公斤玉米胚芽，拉动销售玉米5000万公斤，解决了农民卖粮难问题，保护了农民利益。二是积极支持麻类产业化龙头企业发展。xx市锦绣纺织有限公司是长江以北最大的麻纺企业，是xx的利税大户。XX年初，我们发放了贷款XX万元，支持该公司累计购进亚麻等原料3200万公斤，保证了企业正常流动资金周转需要，促进了企业健康发展。在国际国内经济环境极端恶劣的情况下，保证了3000名职工的吃饭问题，为确保xx市社会稳定作出了积极贡献。

四、不断提高服务水平，打造现代农业政策性银行。

我行致力于打造现代农业政策性银行，全行上下牢固树立客户就是上帝的观念，在信贷产品的种类、方式、额度、期限、利率、等方面充分考虑客户的资金需求，与政府部门及企业加强沟通，密切配合，努力提高办贷效率。一是运用cmXX信贷管理系统,进一步加大了贷后信贷营运综合管理与分析，提高了信贷管理的精细化水平。二是依托综合业务系统处理平台，保证了业务操作安全及时、准确运行，账务核算质量显著提高。三是加强了与工商银行开展网银业务合作，满足了企业离柜业务需求，提高了企业资金使用效益。四是完善了营业服务设施，规范了服务标准和行公:文有x约为，提高了服务质量和服务效率。五是积极稳妥地运行了大小额支付系统，为我行搭建了快捷、高效、安全的支付结算平台，极大的提高了我行跨行支付结算业务的速度。六是加快了银行卡及网银业务等服务手段的推广应用，开通了电子银行，通过互联网为客户提供快捷、统

一、安全的服务，加速了企业的资金周转。

虽然我们在支持xx经济发展、特别是支持新农村建设中做出了积极贡献，但由于受业务范围和自身管理水平的限制，在一些方面还没有达到xx各界的要求。我们将以这次评议为契机，在市委、市政府的正确领导下，在市人大的有效监督下，在社会各界的关心帮助支持下，在今后工作中认真履行职责，用足用好国家的“支农”政策，一如既往地做好金融服务工作，为xx市实现新跨越做出新的更大贡献。

篇二：2024年三农工作总结

紧紧围绕生态文明乡村建设主线，以城乡公共投入、公共服务、民生保障三个均等化为抓手，以打造城乡一体化先行区为目标，进一步深化农村体制机制改革，加快推进生态高效农业建设，深入实施农村环境综合整治，全面完善农村公共服务体系，着力改善农村生产、生活、生态三大环境，推动三农工作再上新台阶，预计全市农村经济总收入1453亿元，农民人均纯收入17828元，分别增长10%和13%。

一、加快推进现代农业建设，着力培植生态高效农业。先后出台了《推进农业产业化经营实施意见》8项优惠政策，大力发展生态高效农业。种植业创特色，发展19个特色镇、90个专业村，带动全市农业结构调整3万亩，发展现代苹果、茶园等特色种植2万多亩，建设生态休闲农业示范点47处。畜牧业扩规模，创建省级示范场5家、\*\*市级示范场3家，生猪出栏量、家禽和特种动物存养量分别达到63.6万头、458万只、900万只。海洋渔业调结构，创建国家级休闲渔业园区2个、省级现代渔业示范园区5个，带动全市名优养殖存养量21.5亿单位，专业远洋渔船达到247艘，全市水产品产量达117万吨，渔业总收入625亿元。新型经营主体做大做强。全市共有国家级农业产业化重点龙头企业8家、省级26家、\*\*市级38家，总数列全省县级市首位;规范升级合作社70家，新增农民合作社111家、总数达到468家，入社社员5.2万户，3个合作社被评为省级示范社。

二、全面推进农业基础设施建设，加快农业现代化进程。水利基础设施不断完善。投资2.4亿元实施各类水利工程项目667项，新增节水灌溉面积3.55万亩，水源工程155处，改造农村自来水26处，除险加固病险塘坝45座，被评为全省水资源管理规范化建设示范县。造林绿化成果显着。新建改造绿色通道21.8公里，绿化乡村道路56公里、村庄80个，新建完善沿海防护林9000亩，建设农\*\*网1万亩，全市完成植树造林2.4万亩，义务植树350万株。农机化水平进一步提升。新增农机具7790台(套)，全市农机总动力达到196.6万千瓦，秸秆切碎还田率达到60%，玉米机收率达到96%，保护性耕作面积达到21万亩，被农业部确定为全国保护性耕作项目建设县。

三、加强环境整治与保护治理，全面改善农村生态环境。坚持保护与整治并重、修复与治理同步，对农村群众反映强烈的突出问题严管细查，对影响环境质量的污染源彻底整治。村庄环境整治。把农村环境整治列入民生十件实事和市级重点工程专题调度，安排4000万元财政奖补资金进行扶持，80个\*\*市级重点村全部完成整治任务，一次性通过考核验收。安排财政补助资金300万元，用于补助整治村环境管护，保证村容村貌整洁。河道治理，完成总投资3920万元、总长6.15公里的小落河一期和沽河二期治理工程，实施了车道河、埠\*\*下游治理工程;投资1200多万元，对总长50公里的29条农村河道河沟进行综合治理。鱼粉行业整合，将全市186家企业、225条生产线整合至68家、151条，启动鱼粉行业生产环境综合整治，加强行业整合期间的监管，确保企业废气治理设施正常运行。畜禽养殖污染治理，投资2024万元，建设民兴生态养殖小区;投资700多万元，对246家畜禽养殖场进行了综合治理，占计划的214%。石材行业综合整治，在完成40家重点石材企业废水沉淀池建设的同时，启动28家企业综合整治，制订了详细的整治方案，目前土建工程全部完工。空气质量监测，更新完善大气监测子站1处，增上臭氧和一氧化碳检测项目设施，购置监测联网设备，实现与环保部监测联网。

四、加快实施两个延伸，完善农村公共服务体系。围绕实现公共服务均等化，启动实施了行政服务向镇街、便民服务向社区两个延伸工程。镇级层面，在全市22个镇街健全完善便民服务中心，将镇级行政管理服务事项全部纳入中心办理。村级层面，根据全市村居布局，按照辐射半径1.5公里、服务周边4-5个村、2024人口，规划建设社区便民公共服务中心200处，将40多项政府公共服务和市场化服务项目下放到社区办理，安排380名机关干部定期坐班服务。目前，已为群众提供咨询指导和行政服务3.6万人次。

五、稳步推进三项改革，增添农村经济社会发展活力。按照因地制宜、切合实际、分步实施、群众满意的原则，精心部署，统筹安排，积极稳妥扎实推进。农村土地承包经营权确权登记颁证工作。通过充分调研，科学采用图解法代替实测法进行土地确权，全市236个试点村中226个完成了确权登记工作，占计划完成村数的144.9%，有4个村园区村探索成立了农村土地股份合作社。农村产权改革工作。

[2024年三农工作总结]

第6篇：三农工作总结

北苑分院2024年三农服务工作总结与2024年工作计划

为了认真贯彻、落实中共中央、国务院《关于推进社会主义新农村建设的若干意见》，大力促进社会主义新农村建设，结合总院《十一五规划》中“三农”服务体系建设工程的精神，北苑分院充分挖掘自身优势，结合自身办学特色，努力进行探索与实践，取得了很好的效果，产生了一定的影响，现将北苑分院2024年度三农服务工作总结如下：

一、学习领会文件精神计划部署工作

今年以来，分院领导多次召开科以上干部会议，组织学习总院《十一五规划》与>，认真领会文件精神。通过学习讨论，大家都重新认识新三农、推进城乡经济一体化的根本方针，是贯彻落实科学发展观的伟大实践，对促进国家的长治久安意义重大。总院作为北京地区唯一独立设置的从事高等农业职业教育的综合性院校，非常适时的将此项工作列入了《十一五规划》，北苑分院作为总院一分子，也充分认识到了此项工作的重要意义，准备积极投身到这项工作中。

为了使为三农服务工作落到实处，北苑分院成立了“三农”服务领导小组，由宋晓光院长任组长，张淑华书记任副组长，主要由培训学校拟定工作计划并承担具体工作，其他部门配合工作。

二、结合自身实际，积极探索北苑分院为三农服务的主攻方向 为了更好的服务“三农”，以宋晓光院长为首的领导小组会同培

1 训学校以及其他相关部门多次开会讨论研究，根据总院对北苑分院的整体定位，以及北苑分院的资源优势，确定北苑分院三农服务主要方向为大力开展农村剩余劳动力转移的就业前培训，加强各类农村实用型人才的培养，帮助乡村建立文化站和文化大院。

三、在先期调研的基础上，扎实开展工作

今年，分院继续与平谷区大华山镇泉水峪村为北苑分院支援建设社会主义新农村的基地。宋晓光院长先后四次亲自带队下乡与镇、乡、村各级代表进行座谈，了解农村形势，掌握农村建设和农民生活中存在的实际问题,力所能及地帮助解决，扎扎实实地开展工作。

1、以北苑培训学校为具体实施部门，先后在平谷、顺义、昌平等地面向农村剩余劳动力开展建筑岗位和特殊工种(高、低压电工)的就业前培训共计500人次，解决了部分地区农村剩余劳动力转移的难题。

2、北苑分院组织家政培训班。经过前期调研、立项、招生到家政培训班开办历时半年左右的时间，共举办家政培训班三期，培训200余人次。生源主要来自平谷、延庆、昌平、朝阳等地农村妇女，通过保洁、护理、花卉知识的培训掌握了家政服务技能，拿到了北京市劳动和社会保障局颁发的北京市职业技能培训结业证书，增强了能力与自信，找到家政服务岗位工作，从一个崭新的角度间接地为首都建设贡献力量。

3、积极响应总院推出的“挂职锻炼，服务三农”活动，分院先后召开科以上干部动员会和全校职工动员大会。使大家充分认识到了

2 此项活动的重大意义，报名踊跃，有十几位教职工主动报名，积极表示愿意投身此项工作，为总院服务“三农”贡献力量。

四、存在的不足

1、由于人力、财力所限，北苑分院在做这项工作时明显感到心有余而力不足。今后需要更多的积累经验。

2、工作思路需要进一步扩展，找到更多的突破口,深入开展工作。

五、2024年的工作设想

1、分院上下继续加强学习，统一思想，提高认识，加深理解社会主义新农村建设的历史性、重要性和必要性。

2、在力所能及的情况下，建立第二个帮扶基地。与帮扶基地建立联系制度，定期与不定期地深入乡下，深入了解农村在加快经济发展的过程中有哪些迫切需求，分院自己能解决的不遗余力，不能解决的，及时反馈总院，寻求总院支持。

3、继续加大培训学校对农村剩余劳动力转移的岗前培训，以满足更多乡镇的需求。

4、分院党总支在全体党员中号召建立扶贫基金，以解决一些乡村家庭生活困难和子女上学难的现实问题。

六、几点请求

1、虽然北苑分院对这项工作报有极大的热情，但是客观条件所限，摊子不能铺得太大,力争把好事办实、实事办好,请总院领导理解。

2、工作中如遇困难需总院帮助时，恳请总院相关部系能给以支持，再次表示感谢。

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找