# 银行梦想板工作总结（精选5篇）

来源：网络 作者：心旷神怡 更新时间：2024-08-06

*小编为大家整理了银行梦想板工作总结(精选5篇)，仅供大家参考学习，希望对大家有所帮助!!!为大家提供工作总结范文，工作计划范文，优秀作文，合同范文等等范文学习平台，使学员可以在获取广泛信息的基础上做出更好的写作决定，帮助大家在学习上榜上有名...*

小编为大家整理了银行梦想板工作总结(精选5篇)，仅供大家参考学习，希望对大家有所帮助!!!为大家提供工作总结范文，工作计划范文，优秀作文，合同范文等等范文学习平台，使学员可以在获取广泛信息的基础上做出更好的写作决定，帮助大家在学习上榜上有名!!!

银行梦想板工作总结(精选5篇)由整理。

第1篇：梦想工作总结

2024--2024学年第一学期

梦想课总结

大柳塔第二小学

方涛

在上海真爱梦想公益基金会的捐助下，我校于今年9月初开始尝试梦想课程。因校领导重视信任，我有幸被赋予梦想中心专职教师的神圣称誉，开始了一学期的梦想课程摸索和学习工作。短短的几个月，我通过沙龙活动，听梦想示范课，平时的群聊沟通，抽空的不定时个别谈话交流等方式，为学生搭建了一个真正能提升教育素养，改变传统的教学模式，力求不断创新的舞台。同时让孩子们在本学期中感受到了不一样的课堂，给了孩子们一个真正追求、享受自由、平等、快乐的学习机会，为教育教学开创了新思路。同时，作为梦想人的我，在观念上、教学方法上都有了新的尝试和改变。如何让孩子们自信、从容、有尊严地成长，成了我本学期梦想工作的重点目标，也是教学难点。为了今后梦想课程更好地开发和拓展，现将本学期梦想工作作如下总结：

一、迎接梦想课堂

从2024年梦想领路人培训计划结束起，我便开始投入到梦想课堂的准备工作中。

二、跨入梦想课堂

正式开课后，我很快进入了梦想领路人的角色。按计划草案上的实施步骤，由于年级特征，发现中高段的教授情况较低段稍显理想，但也有部分低段年级在老师的不断努力寻找教学技巧下，让学生学得较成功。这是老师们对梦想工作的首度正式配合落实，学生学得轻松，老师们也从比较中学到了不同的教法所带来的不同效率。在本学期的“梦想人”沙龙活动中，尔林兔小学的高桂英老师为我们带来了一堂比较成功的示范课，在校各层领导的指导下，我也看到了自身的不足。当然，也为我们的梦想教师带来了一些经典借鉴。紧接着老师们都逐渐找到了适合自己的课堂模式，纷纷在日常教学后随时写下自己的教学心得，上传了各自的课堂照片，分享自己的教学经历，在那里，我看到了老师们在课堂上和孩子们一起留下的快乐时光。梦想，一直在路上!

在学期即将接近尾声的时刻，我利用了一些午间时间，对全校2-6年级学生进行了一次梦想课程调查，从学生的回答中，绝大部分都对本学期的梦想课充满了无限的期待，每堂课都给孩子们带去了无穷的乐趣和启迪智慧和思维的良机，显然，孩子们是肯定我们的老师，喜欢上我们的梦想课的!这让我感到自豪，梦想，无限美好!

第2篇：银行工作总结 银行工作总结

银行工作总结 银行年度工作总结

银行工作总结范文推荐：银行年度工作总结

今年是我行实施 超常规、跨跃式发展战略 的开局之年，也是实现三年发展规划的第一年。在上级行的正确领导和关心支持下，我行制定了周密的工作计划和工作措施，坚决贯彻年初工作会议所制定的的工作思路，确保开好局，起好步。一年来全行干部职工团结一心，奋力拼搏，取得了丰硕的成果。

一、主要业务经营指标完成情况

跟往年相比，今年我行发展已走上快车道，各项业务屡创新高，呈现出超常规的发展态势。

(1)各项存款快速增长。到年末，全行各项人民币存款余额85亿元，比年初增加6亿，同比增加 万元，增长了 %。。其中，人民币对公存款增加2.2亿元、人民币储蓄增加3亿元、人民币同业存款增加0.8亿元;外汇存款增加1000万美元。全年日均比去年日均增1.5亿;外币对公存款增加成为我行存款增长的一个重要来源，同业存款和储蓄存款也大幅增加，存款增长速度创历史新高。

(2)贷款规模增加，结构不断优化。年末，各项贷款余额47亿元，比年初增加3亿，主要增投于优良客户和按揭、消费贷款等低风险贷款;如pta、投总、钨业、众达、海沧大道等大项目;信贷资产总体上仍保持较高质量，不良贷款占比低于3.5%，尤其是今年第一季度、第二季度不良贷款余额都比去年下降;但从存量上分析，呆滞贷款有所增加;表内收息率预计达100%以上，综合收息率预计达97%，收息水平居全辖前列。

(3)中间业务大幅度增长。今年我行国际结算和结售汇总量稳居全辖第二位，已逼近第一位。预计全年将完成国际结算量2.5亿美元、结售汇约1亿美元。外汇业务收手续费收入有较大的增长，预计可达350万，相当于我利润的20%左右。银行承兑汇票业务和票据贴现业务也有大幅增长，成为另一个新的利润来源。

(4)经营利润成倍增加。200\*年，我行实现利润总额达0.85亿元(含结售汇收入)，其中人民币利润约为7700万，外汇利润约为450万美元，结售汇手续费收入约为350万元。人均利润达25万元。同过去几年的创利水平相比，今年我行的利润水平实现了跨跃式的发展。

二、主要工作措施和成功经验

(一)细分市场，准确定位，抓住重点，积极营销批发业务。200\*年，我行将对公市场细分为 五个一 ，即一个港口、一条大道、一个房地产、一批项目及一个信托公司。明确了目标定位后，我们建立了一套反应灵敏、决策快速、攻关有力、服务到位的市场营销机制，创造性地开展工作，全方位拓展市场。具体做法有：提升经营层次，对规模大、要求高的重点优良客户将责任主体提升到业务部，1000万美元以上的项目直接由行长负责攻关和谈判;组建强有力的攻关小组，把全行攻关能力较强的人员集中起来组成强力攻关小组，对不同特点的企业选择合适的人员进行组合，集团作战，上下联动，精兵攻坚。突出竞争优势,抓住我行深入推行企业文化建设的契机，在服务上大做文章，以优质的服务吸引客户，大力营销总分行推出的新业务品种，为客户提供一揽子服务方案，争取在服务的深度和广度上优于他行;行领导以身作则，带头攻关，保证至少一半的时间用于走访客户，重点客户坚持每月拜访一次，重视改善和提高银企关系。通过不懈的努力，今年我行新争取了一批有价值上档次的客户，如德彦纸业、金桐化学、丰龙水产、厦信国托、海沧医院等重点客户，同时还储备了飞腾、珍珠湾、出口加工区、国际货柜等一批有潜力的项目，为我行今后两三年的业务迅速发展打下了坚实的基础。

(二)坚持品种创新和服务创新，多方位发展零售业务。今年我行抓住代客理财资金归集、农电改造代缴费、推行vip服务等重点工作，抓好本外币储蓄存款攻坚战，以争取有价值的私人客户为重点，大力营销零售业务。一是开展规范化服务流程演练，提高服务水平，为储户提供标准化的服务;二是加大吸收理财资金力度，抓住理财资金主要靠努力的特点，全行动员，针对周边的商户、村户和老客户，有效地吸收理财资金。三是对海沧炒股大户进行摸底，动态跟踪，吸收股市回流资金。四是推出了私人业务vip服务方案，开设vip优先通道，建立vip客户档案，实施差别式服务，为有价值的私人大客户提供一揽子理财服务方案;五是加大宣传力度，借农网改造东风，开展 走进千家万户活动 ，历时一个月，各网点积极参与，以农电改造缴费一卡通为宣传重点，以电影下乡和业务宣传为媒介，全行总动员，走进城乡的每一个角落，加大我行对农村业务市场的渗透力度，宣传了我行的业务，提高了我行的社会知名度。通过一系列富有成效的工作，至年末，我行各项储蓄余额约为 亿元，约比年初增加 亿元，完成分行下达的任务，增幅为历年来的最高水平。

(三)加大贷款营销力度，扩大贷款规模，不断优化信贷结构。为增强长期发展潜力，我们从年初开始就非常重视加快贷款营销工作，积极争取扩大贷款规模，带动对公存款业务和结算业务。一是优良客户的贷款营销，针对pta、翔大、众腾、柳业、多威、投总等重点企业，加大授信额度，主动营销贷款。二是加大项目贷款的营销，如飞腾、珍珠湾项目。三是加大了按揭贷款和个人消费贷款等低风险贷款的投放力度。通过扩大增量，把更多的贷款投向双优客户，从而带动存量的优化，实现贷款结构的有效调整。在贷款管理的基础工作中，支行以严格实施预警预报制度为核心，全面提高信贷资产管理水平。首先，严把贷款准入关，贷款发放坚持双优战略，对可贷可不贷的坚决不贷;其次，坚持贷款客户的分类管理，实行主动退出，逐步压缩一般客户，主动淘汰劣质客户。三是严格实施信贷管理的预警预报制度，使这项工作成为信贷管理最有力的工具和每个客户经理的日常工作，加大对此项工作的考核与奖惩。至年末，我行本外币各项贷款余额超过10亿元，比年初增加3亿元。其中优良客户及低风险业务的贷款占比达90%以上。

(四)努力提高资金营运水平，争取最大限度地实现利润。从年初开始，我行就加大对我行各季度资金营运状况的分析，找出解决问题的办法;办公室在行政后勤保障上也十分强调节约费用开支，加强了费用控制，制订了一系列有效的办法，如加强对车辆费用，水电邮等营运费用的控制，加强对业务招待费和公杂费的管理，把钱用在业务发展的关键上。网点无效益的事不干，无效益的费用不花，全方位增收节支。业务部门还坚持每日做好重点企业资金进出的监控和调度，优化头寸运用效率，提高了经营的效益。针对海沧外资客户较多，以及我行国际业务从业人员综合素质较高的特点，我行十分重视抓住机遇发展国际业务。今年来，我行通过加强客户经理培训，进一步提高从业人员的素质和水平;在服务上，确保上门收单，提高办事效率，保证工作的时效;同时，以国际结算为龙头，积极拓展进出口项下的融资业务。在国际业务营销策略上，做足已有客户，不断扩大群体，重点抓好pta的开证业务，确保份额;争取增加我行在翔鹭、多威等重点客户原有的份额;实现在德彦、金达威等客户国际结算的突破。至本年末，我行的国际结算量预计达到2.6亿美元，结售汇达1亿美元，国际业务手续费收入达350万元人民币，外汇利润45万美元，两项合计650万元人民币，约占总利润的45%。同时，狠抓清收工作。一是严格把关，不符合条件的不良贷款不盘;另一方面只要符合盘活规定三原则的，要大胆盘活。针对客户经理对盘活旧贷有担忧的思想问题，支行重申一要认真审批严格把关。二是符合分行盘活原则的企业，要有负责任的态度大胆盘;如果客户经理在这个问题上消极对待，支行将严肃处理;三是明确各阶段的重点清非目标，一户一策，加大进度的落实，每日追踪;对赖帐不还的企业拿出典型，实施有效手段进行催收。四是抓紧农贷收息工作。这项收息来源往年是我行提高收息率的重要组成部分，但今年总体效果不明显;五是积极清收大户欠息和表外应收未收利息。通过努力，今年我行不良贷款上半年实现了下降，下半年受贷款形态调整影响，预计使年末数比年初增400多万元。综合收息率预计将达到97%，完成分行下达的目标。

第3篇：板梁厂工作总结

2024年度板梁厂工作总结

在公司领导的正确决策和领导下，2024年板梁厂通过认真分析市场形势，努力克服各种不利因素，全厂职工齐心合力，扎实工作，认真完成目标任务，回首过去的一年，或许没有轰轰烈烈的战果，但也确实经历了不平凡的考验和磨砺，在这辞旧迎新之际，对板梁厂一年来的工作做以总结。同时祈愿我们公司明天会更好。

一、生产完成情况

1、板梁预制工作主要完成情况

2024年主要承接板梁预制任务5个，混凝土量1500立方，板梁总产值236万元。具体项目有海头镇马庄桥、海头镇马台桥、日照市岚山区疏港大道旧桥改造、临沂市莒南李家碥桥、城西镇后西桥、班庄农开桥。

2、水稳拌合工作主要完成情况

完成水稳拌合总量3.4万吨，主要具体项目有道路维修工程、铁路连接线工程、自来水厂区道路等项目。

3、混凝土拌合主要完成情况

共完成混凝土拌合22000m。主要项目有：242省道维修工程、青欢线道路维修工程、青班线道路维修工程、青抗线道路维修工程、310道路维修工程、327国道道路中修工程、青口河北堤、龙河大街等项目。

3二、一年来主要工作内容

1、业务范围拓展

2024年度县内桥梁项目比较少，通过招投标等各种方法承接了县内比较大的几座农桥。在日益激烈的市场竞争中，奠定了较好的信誉基础，同时业务拓展到了山东莒南地区并以以过硬的产品质量取得了当地业主的肯定和好评，形成了默契的长期协作关系。紧盯周边市场行情，和以前合作的沂蒙交通、天元集团、安胜集团经常沟通联系，加强业务关系的巩固。

2、加强质量安全管理

一年来我们把施工质量和安全管理列入板梁生产管理的中心工作，认真执行国家和行业各项施工规范和技术标准，建立健全了各项规章制度，板梁施工生产奖惩办法的实施，有效地调动了工人的责任心和积极性。对所有生产工作实行责任制，上下联动，层层把关，全方位落实施工质量与安全。夜以继日施工管理和工程质量管理，取得了较好的管理效果，确保了在建工程项目的安全质量，实现了年度安全质量管理目标。

3、加强学习专业知识、提高施工管理综合水平，厂部管理人员认真钻研和学习专业知识，通过专业书籍和上网查阅资料等方式进行“充电”。还多次组织外出向同行业比较权威部门学习有效的提高了施工管理水平和和板梁生产技能。

三、存在的问题

1、提高管理水平，提高管理人员责任心，凡事都要预控先行，制定质量管理目标是实现项目最终质量水平的基础。项目质量目标一是要满足与业主签订的合同要求。

2、民工队伍素质有待提高，民工集体素质同样决定工程质量、进度与效益，在施工中板端漏浆，板顶平整度不好、钢筋绑扎漏点等这一系列通病屡见不鲜，在下一步的板梁生产中建立健全对民工的奖惩制度，从而提高民工的责任心和对工作的积极性。

3、在以后的工作中要提高操作人员的安全意识，进行专业的安全与操作培训，提升操作人员整体专业水平，杜绝安全隐患，保证安全生产。

四、以后的工作思路

随着公司的不断发展壮大，给工程和板梁生产工作提出了新的更高的要求，而推行企业标准化管理是解决这一问题的唯一途径，通过推行企业标准化管理，可以建立健全企业标准体系，提升企业整体素质，提升企业管理水平，实现企业工程管理科学化、程序化和标准化。不断提升工程建设质量，合理降低成本，有效控制工程进度目标，实现工程验收达到在项目启动之初确立目标。

板梁厂 仲伟庆

2024/12/23

第4篇：裱板培训工作总结

裱板培训工作总结

时间： XX年年10月8日

地点： 团委301

培训主讲人： 伍婧

参加人员： (全勤)刘蓓黄小峰 刘怡杉 伍婧 闫扬 黄盛 王莹 刘影 刘倩 李哲 薛非凡 周晓宁白一清 纪弘毅史捷思 尹强 胡玥 田俊杰 王静怡 迟超 任娇 李梦 王玮郭焕猛 王萌 李程 任志芳 姚林岗 张金诗 闫慧 王维 叶奎 张萌 田翊高春霞 侯秀娟 杨善兴 王静张玉昕 陈佳慧 王昭 郭姗姗李若洋

培训内容： 本次裱板培训是由伍婧负责策划的。首先是刘怡杉教我们裱板前的准备工作，主要步骤就是把宣传板上的纸撕掉，使板的表面平整，只需正面平整即可，背面不作要求;然后由黄小峰和闫扬教我们如何裱板，先往纸的背面刷适当的水，再往纸的四角和外围刷上浆糊，最后由两个人每人拿住纸的两角，从一边放下，顺势铺平。;最后的工作就是用胶带把纸和板固定好。

总结： 本次培训做得很成功，大家学习的热情也十分高涨，伍婧策划的十分周全，刘怡杉.闫扬.黄小峰他们讲的很详细，大家听的也都很明白。在培训过后，大家还一起实践了一次，只不过只裱一块板，不需要那么多的人，有些人没能插上手，不过也十分积极地做打下手的工作。通过这次培训，大一的新生对宣传部的工作有了初步的了解，树立了对以后工作的信心。这次培训也拉近了部里人员的感情。大家齐动手培养了彼此的默契，使大家互相有了更深的了解。

改进建议：虽然多数人很认真，但还是有少数人偷懒，希望在以后的每次培训中，大家每个人都能非常认真地学习。建议在培训讲解中多加进些互动，这样可以使大家尽快熟悉，互相了解。希望我们的培训越做越有趣，让我们在培训中学到更多，体会更多。

社联宣传部

第5篇：梦想课程工作总结

梦想课程工作总结

靖远县东湾镇东湾中心小学

本学期在学校领导们的高度重视下，已把梦想课程教学列入学校课程表中。各个班都安排由班主任或语文老师上梦想课程，各方面的工作都在井然有序的进行当中，现将梦想课程在这一学期的工作中作如下汇报。

一、精心组织，筹划排课

开学来，学校在教务处的安排下，安排了各年级各班全面开花，每个班只上一节梦想课程，课表上把以前的校本课程都改成了上梦想课程，主要由班主任或带课老师上梦想课程，每个星期各个班至少上一节梦想课程。教务处每个星期安排一节公开课，让带梦想课程的老师上梦想课程，由教务处精心组织大家相互学习梦想课程的教学理念，共同探讨梦想课程的教学方式和方法。

二、制订制度，推动梦想

一开学，学校就构思，如何调动上梦想课程的老师都来积极的参入，联系我们学校的实际情况，学校把上梦想课程列入了学校教学奖中，制定了《梦想课程奖励制度》。指派专门的领导督促随堂听课。让所有上梦想课程的老师做到有章可循，鼓励老师们都来上梦想课程。通过一年的努力，老师们上梦想课程的积极性都提高了，同时好多老师在上梦想课程的过程中尝到了教学中的乐趣。

三、组织骨干，培训学习

学校定期举办“梦想课程”教师培训。在为期两天的学习中，为我们解决了梦想课程如何操作，如何上好，如何把梦想课程的教育理念真正落实到课堂教学中，给我们提出了很好的宝贵意见，同时也给了我们上好梦想课程的足够信心。大家在一起相互学习。相互探讨。

四、学校创特，特在梦想

回顾一年的梦想旅程，学校自开展了梦想课程以来，老师们的教学水平都有了很大的提高。我想：这与老师们的教学模式有关，教学中充分的把学生的积极性调动起来了，学生变得乐学，爱学。这与梦想课程的教育理念有关，问题比答案更重要，方法比知识更重要，自信比帮助更重要分不开吧。在今后的梦想课程工作中，我们将好好的利用梦想空间这一平台，进一步深化课程改革和做好梦想课程的实施工作，带领老师们去认识、去理解，让他们真正成为梦想中的主人，在梦想课程刚刚起步的过程中去认知、汲取、创新，为教育教学开辟一条属于中国的教育教学模式。

梦想课程教学计划

梦想课程是共情，启发，赋能，自省，的成长土壤。让孩子们在这片土壤根基的用于孕育支持下自助自发自然地成长真正的求真有爱追梦人，大胆，自信且充满兴致的探索世界与未来，是梦想课程的使命。本学期，我制定下列实施计划：

1、依据我校学情，在研究、探索的基础上，选择适合我们的梦想课程，通过平时教学中的不断研究、完善使梦想课程在实施中进一步完善。

2、精心设计每一课，让学生在梦想课堂上大胆的展示自己，让学生更自信，更从容。

3、根据学生身心发展的特点，结合梦想课程教学内容，采用灵活丰富的学习方式，在教学过程中注重学生的实践体验，引导学生从现实生活经历和体验出发，满足学生兴趣爱好和发展要求，提高学生的综合素质。让每个学生都能有展示的机会。

4、经过这学期的磨合，对梦想课程，不断探索的过程中，对梦想课程有了自己的理解和认知。本学期，我们将进一步推进梦想课程，让其真正走进学生的内心，在体验、反思、感悟中成长。

5、借助网络高效，引领梦想课程：

在现代科技高速发展的劲头，我们意识到网络的魅力和作用，“真爱梦想”就是引导教师了解梦想课程、领悟教法、提高教学效率，务实高效地促进梦想课程的实施。本学期，我将继续利用信息技术、高校网络搜集资料，精心备课，上好每一节课。

6、积极关注梦想盒子，每天不定时的在网站上浏览，可以跟帖、点赞并发表自己的活动记录和学习心得。

7、利用QQ群展开交流、资源共享

本学期我们将继续利用QQ群、梦想工作微信群积极主动向大家请教、咨询，充分学习共享教学资源，优化课前转变和课堂教学。 梦想课程的教育理念是：问题比答案更重要，方法比知识更重要，自信比帮助更重要。今后，在梦想课程开展的过程中，我将好好的利用梦想盒子这一平台，进一步做好梦想课程的实施工作，让老师和学生真正成为梦想的主人，在认知、吸取、创新中沿着新路程起航!

2024年8月

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找