# 转正申请试用期小结七篇

来源：网络 作者：莲雾凝露 更新时间：2024-09-03

*试用期是指用人单位考核员工是否合格，员工考核用人单位是否符合自身要求的期间，是双方的双向选择。 以下是为大家整理的关于转正申请试用期小结的文章7篇 ,欢迎品鉴！【篇一】转正申请试用期小结　　您好!　　进入公司，也是特别的感激领导给予了我工作...*

试用期是指用人单位考核员工是否合格，员工考核用人单位是否符合自身要求的期间，是双方的双向选择。 以下是为大家整理的关于转正申请试用期小结的文章7篇 ,欢迎品鉴！

**【篇一】转正申请试用期小结**

　　您好!

　　进入公司，也是特别的感激领导给予了我工作的机会，而今试用期也是将过，我也是在这里总结下自己这段日子的工作，以及向您来提出转正的申请。

　　这段时间，可以说自己过得很是充实，虽然工作上也是很忙碌但也是由于自己没有什么经验，而且一些工作做起来效率也是不好，所以才会如此，而只有自己尽责的去做的更好了那么才能让自己真的做好工作，从进入公司开始，我也是认真的去学习，去了解工作的一个流程，又是该如何的来做好，同事也是带着我去工作，一件件事情我也是积极的熟悉了解之后也是能做好了，培训中，我会做好笔记，不懂的方面会来问同事，同时也是这是个很好的和同事去相处去交流的机会，而同事们的相处也是不错，让我也是感受到在公司的温暖并且也是让我更加的肯定，要在公司继续的干下去来做的更好才行的。而我也是没有不负同事的指导，去做好了自己手头的工作，虽然开始有些生涩，但是而今也是能在岗位做好了，同事们也是给予了我肯定。

　　工作上，和同事会去配合好，我是个新人，我也会去把自己的一个姿态放得端正，明白很多的事情自己要去积极的提前准备去做好，这样配合的时候也是可以跟上同事们的工作进度以及效率，而今虽然不用了，也是熟悉了，但是之前的工作我也是会做好，而这个习惯也是让我处理事情起来会更有把握一些，当然我也是知道自己的努力不能松懈，以及要去做的事情还有很多，我也是相信通过自己的努力可以做的更好，而今也是期望能够转正，自己的能力也是可以做好岗位的工作，同时我也是知道还有一些是需要继续去进步的，经验方面也是要不断地积累，同时也是提升自己的能力，能被认可，我也是知道是一种信任，如果能够转正我也是会去承担起这份责任，作为正式员工，自己更是要去努力，要做的更好才行，我也是相信不会辜负领导的。

　　也是希望领导给予我这个机会，让我继续的来为公司而做好工作，同时我也是会继续的来提升锻炼自己，在岗位上做的更为出色，而对于我的转正申请，也是希望领导批准，当然我也是知道，如果是自己还做的不够好，那么也是会继续的努力，直至让领导满意也是让自己得到成长和锻炼。

　　此致

　　敬礼!

**【篇二】转正申请试用期小结**

　　加入恒大已经进半年的时间了，在这半年的时间里，我由一名对恒大无限憧憬的门外汉变成了恒大大家庭中的一员。从毕业到现在，3年的时间让我学会了很多，也收获了很多，特别是在恒大这半年的工作经历，我从中学到的、体会到的是我以往工作时间的数倍之多。我感觉到我已经充分融进了恒大的体系之中，做好了当一名合格恒大员工的准备，这无疑是我置业生涯中一个重要的时刻。从加盟恒大的那一刻起，恒大的文化就深深感染了我，吸引着我。我感觉到自己身上的担子重了，这不仅是一种压力，更是一种责任，是做好工作的原动力。所以我不断告诫自己，要想成为优秀的恒大人，除了出色的完成工作外，还要有良好的心理素质和责任感，要克服以前工作的陋习，改变工作态度，严格要求自己，做事做细节，把工作做到极致。

　　自加盟恒大以来，我一直从事财务收银工作。我认为收银员是我司一个非常重要的岗位。作为收银员应该具备高尚的道德和耐心细心的品质，全力维护公司的利益，遵守财经纪律和各项规章制度。按工作行为规范，认真全力做好本职工作，诚实守信，爱岗敬业。我工作积极主动，认真踏实，能吃苦耐劳，每天都是全身心投入工作中，在平凡的岗位上做不平凡的自己。正是因为我尽职尽责的工作，也赢得了同事的好评，不过我清醒的认识到任重而道远。而我也会戒骄戒躁，坚守自己岗位，同时也在加紧学习各项业务知识，等待承担更大的责任，为领导和公司分忧解愁。

　　回顾这半年来的工作经历，我深深体会到了恒大作为全国优秀企业的魅力。恒大的文化和恒大精神深深感染着我，我感受到了恒大雄厚的企业实力和辉煌的发展前景。我为自己有幸能加入恒大而自豪，感谢公司给我提供实现自我价值的平台，在经历了6个月的使用后，我觉得自己完全具备成为一名合格恒大员工的条件，特此向领导提出转正申请，请领导批准为感!

**【篇三】转正申请试用期小结**

　　在三年多月的试用期中，我在领导和同事的帮助下学习到了很多销售方面的知识，并且对公司的销售流程有了一定的认识;对于自己的销售岗位的工作也有了一定的了解，下面是我这几个月的一点工作心得，不足之处希望领导指正，以便得以更好的学习和进步。

　　因为手头上有点客户资料，刚开始做销售的半个月时我是在办公室里打电话，因为在电话里客户不会和你说得很详细，但随之我却发现这样做达不到想要的效果，在电话里客户有时会很不耐烦，所以我的策略变了，主动上门，这也是做销售员必须要面对的。没有人指点我应该怎么做，出去跑的前期连客户的门都进不去，一次又一次的吃“门钉”之后，总结出了进各个客户门的方法，不要怕路远，不要怕门不好找，要有耐心，大门总有没有门卫的时间，老虎总有睡觉的时间，总有“热心人”会告诉你门在哪儿去找谁。客户那里去了一次，人家未必就会记得住你，所以要经常和客户照个面让他记做你.因为客户每天会见到很多的销售人员，所以一定要让客户记得住你.对此我感到非常高兴，因为我一去客户就知道我是谁。

　　首先要了解工作流程，对于不同品种的销售。初次面对这项工作时我觉得摸不到头脑，不知从哪入手，但是在领导的指导下这几个月里我对销售流程有了深入的认识，包括产品销售、退货缺货处理及对账回笼。领导和同事还经常传授些经验给我，并且会带我一起去拜访一些客户及领导，回公司后仔细地分析讲解，这些都对我的工作起到了很大的帮助作用。

　　其次，就是专业知识的学习。作为一名销售人员专业知识的学习是不可欠缺的，如果对自己销售的产品的性能、特点及应用情况都不了解，就无法好好的向客户介绍自己的产品，甚至在客户咨询时无法使客户更深入地了解产品而错失机会，所以在空闲时我就会学习公司产品的一些资料，以便做好销售工作。

　　经过这几个月的锻炼，我将目前的销售工作归纳为首先一定要勤奋踏实，对于已有我们公司产品的地方应当多去了解一下产品的销售情况，在了解情况的同时也就能顺便摸清一些项目信息，看看是否需要我们公司其他产品。对于周边没有和我们公司合作的门店就应当带足资料多去介绍我们的产品，使他们了解我们公司以达到以后合作的目的。

　　要做好销售光是勤奋还是远远不够的，另外还需要有良好的沟通技巧。作为一名销售人员除了签合同销售东西外，还要对账回笼，而这回笼一项就特别需要良好的沟通能力。眼下我最主要的努力方向就是改进自己的工作方法、深入学习公司产品知识，充分利用厂家资源将被动销售模式逐渐转化为主动地销售来提高销售水平。

　　过去的几个月里在领导和同事的帮助下我学习到了很多知识，对销售这个岗位的工作有了一定的体会和认识，我要以更饱满的精神和充沛的精力投入到以后的工作和学习中去，努力成为一名合格的销售人员。

**【篇四】转正申请试用期小结**

　　尊敬的领导：

　　您好！

　　进入公司，也是特别的感激领导给予了我工作的机会，而今试用期也是将过，我也是在这里总结下自己这段日子的工作，以及向您来提出转正的申请。

　　这段时间，可以说自己过得很是充实，虽然工作上也是很忙碌但也是由于自己没有什么经验，而且一些工作做起来效率也是不好，所以才会如此，而只有自己尽责的去做的更好了那么才能让自己真的做好工作，从进入公司开始，我也是认真的去学习，去了解工作的一个流程，又是该如何的来做好，同事也是带着我去工作，一件件事情我也是积极的熟悉了解之后也是能做好了，培训中，我会做好笔记，不懂的方面会来问同事，同时也是这是个很好的和同事去相处去交流的机会，而同事们的相处也是不错，让我也是感受到在公司的温暖并且也是让我更加的肯定，要在公司继续的干下去来做的更好才行的。而我也是没有不负同事的指导，去做好了自己手头的工作，虽然开始有些生涩，但是而今也是能在岗位做好了，同事们也是给予了我肯定。

　　工作上，和同事会去配合好，我是个新人，我也会去把自己的一个姿态放得端正，明白很多的事情自己要去积极的提前准备去做好，这样配合的时候也是可以跟上同事们的工作进度以及效率，而今虽然不用了，也是熟悉了，但是之前的工作我也是会做好，而这个习惯也是让我处理事情起来会更有把握一些，当然我也是知道自己的努力不能松懈，以及要去做的事情还有很多，我也是相信通过自己的努力可以做的更好，而今也是期望能够转正，自己的能力也是可以做好岗位的工作，同时我也是知道还有一些是需要继续去进步的，经验方面也是要不断地积累，同时也是提升自己的能力，能被认可，我也是知道是一种信任，如果能够转正我也是会去承担起这份责任，作为正式员工，自己更是要去努力，要做的更好才行，我也是相信不会辜负领导的。

　　也是希望领导给予我这个机会，让我继续的来为公司而做好工作，同时我也是会继续的来提升锻炼自己，在岗位上做的更为出色，而对于我的转正申请，也是希望领导批准，当然我也是知道，如果是自己还做的不够好，那么也是会继续的努力，直至让领导满意也是让自己得到成长和锻炼。

　　此致

　　敬礼！

　　申请人：xxx

　　20xx年x月x日

**【篇五】转正申请试用期小结**

　　1、在前任主管的协助及指导下，从3月17日至3月24日完成了《xxx之友》3期第2批及1&2期第4批共计96240本的计划、资源组织、分拣、包装、发货等工作，据此基本了解了物流业务流程及接口关系;

　　2、从3月24日至4月2日主导完成了学语文4期第1批共计约45万册的包转发货任务，并完成了库房资产的交接清点(含设备、辅料、工具等)，以及学语文20\_年1&2、3期的.盘点;

　　3、从4月3日至6月5期组织完成了学语文4期第2批、5期、6期、7&8期共计约171.4万册的接收、入库、分拣、包装、发货、配送等，每期库存误差比例控制在目标范围内(目标值1‰);

　　4、在历史业务流程基础上，同时在不影响交付质量的前提下，对到货、分拣、包装、发货等部分操作进行了改良性的调整，提高了库存场地的利用率、库存货物的周转率及分拣包装的工作效率，并降低了错误返工率;

　　5、在信息流方面对前期零散的订单信息进行了模板化整合，减少了信息传递的错误及散失对业务的不良影响，降低了储运与市场环节之间反复确认的工作量;同时对单据核对方式进行优化，将原先3天完成的工作量缩短为2天。

**【篇六】转正申请试用期小结**

　　加入恒大已经进半年的时间了，在这半年的时间里，我由一名对恒大无限憧憬的门外汉变成了恒大大家庭中的一员。从毕业到现在，3年的时间让我学会了很多，也收获了很多，特别是在恒大这半年的工作经历，我从中学到的、体会到的是我以往工作时间的数倍之多。我感觉到我已经充分融进了恒大的体系之中，做好了当一名合格恒大员工的准备，这无疑是我置业生涯中一个重要的时刻。从加盟恒大的那一刻起，恒大的文化就深深感染了我，吸引着我。我感觉到自己身上的担子重了，这不仅是一种压力，更是一种责任，是做好工作的原动力。所以我不断告诫自己，要想成为优秀的恒大人，除了出色的完成工作外，还要有良好的心理素质和责任感，要克服以前工作的陋习，改变工作态度，严格要求自己，做事做细节，把工作做到极致。

　　自加盟恒大以来，我一直从事财务收银工作。我认为收银员是我司一个非常重要的岗位。作为收银员应该具备高尚的道德和耐心细心的品质，全力维护公司的利益，遵守财经纪律和各项规章制度。按工作行为规范，认真全力做好本职工作，诚实守信，爱岗敬业。我工作积极主动，认真踏实，能吃苦耐劳，每天都是全身心投入工作中，在平凡的岗位上做不平凡的自己。正是因为我尽职尽责的工作，也赢得了同事的好评，不过我清醒的认识到任重而道远。而我也会戒骄戒躁，坚守自己岗位，同时也在加紧学习各项业务知识，等待承担更大的责任，为领导和公司分忧解愁。

　　回顾这半年来的工作经历，我深深体会到了恒大作为全国优秀企业的魅力。恒大的文化和恒大精神深深感染着我，我感受到了恒大雄厚的企业实力和辉煌的发展前景。我为自己有幸能加入恒大而自豪，感谢公司给我提供实现自我价值的平台，在经历了6个月的使用后，我觉得自己完全具备成为一名合格恒大员工的条件，特此向领导提出转正申请，请领导批准为感！

**【篇七】转正申请试用期小结**

　　尊敬的领导：

　　您好！我是xx，毕业于师范大学，于xx年7月毕业选优进入第一中学工作。

　　时光荏苒，转眼已经在这里从事教育教学工作将近一年了。在这将近一年的工作中，我既体会到了刚刚踏上工作岗位的那种新鲜感，又感觉到了从事教师工作的艰辛。在这一年中，我一直担任244班的班主任，同时承担243班、244班、245班和246班（高一上学期）的生物教学工作。在这一年中，在学校各级领导的大力支持和热心帮助，在我的恩师赵卫萍老师的精心指导下，我认真做好教学工作，积极探索班级管理的各种方式方法，按质按量完成学校布置的各项任务。下面，我把这一年见习期内的工作作简要的汇报总结。

>　　一、班主任工作情况

　　学校领导处于对我的培养与信任，让我担任了244班的班主任，一年的工作使我认识到作为一名班主任，除了维持好班级正常的教学秩序，保证同学良好的学习环境外，更应该关注每一个学生的思想状况，全面了解学生情况。我平时非常注重与学生的交流，通过与学生谈心，家访等各种手段，排除学生思想上的顾虑，解决他们的实际困难，以有利于他们的学习和生活。现在，班级情况良好，学习氛围浓厚，同学互帮互助，在各项活动中表现突出。“严”与“爱”是我的指导方针，我会更加努力做好各项管理工作。

>　　二、政治思想、师德修养

　　在平时的工作中，我积极参加学校举行的各种会议和活动，认真学习学校下达的各种文件，将学习所得应用到自己的工作中去，认真完成学校布置的各项任务，尽自己的全力做好各项工作。

　　认真参加学科组的教研活动，谈自己对于教材的理解，通过讨论完善教学设计，教学效果有了很大的提升。认真参加听课和评课活动。

　　每周都按时参加升旗仪式，从不缺勤。服从工作安排，人际关系融洽。

　　真诚对待学生，尊重学生人格，关注学生各方面的动向，帮助学生成长。

>　　三、业务进修学习方面

　　刚进校，就参加了新课程教学的远程培训，后面参加了人事局新招人员的培训。在学校里，每个周三下午17：10，我们新老师都会聚集在会议室进行业务各方面的培训，一年下来皆是如此，对我们的成长起了很大的作用。

　　在课余时间，我也经常阅读专业书籍，上网查询相关资料，参与晚上互动平台的讨论。

>　　四、教育教学工作

　　作为一名教师，教学工作尤为重要。

　　在平时的教学工作中，我仔细备课，认真上课，及时反思，认真批改作业，每一环节都做到一丝不苟，全心对待。备课时，我仔细研读教材，掌握难点与重点，认真处理好每一个教学环节，同时，结合本专业、本班实际开展教学设计。课前会先讲学案发到学生手中，布置预习的任务。上课时，我充分发挥学号僧的自主性及主观能动性，让学生们快乐中学习。我利用各种渠道多方了解学生的特点，充分发挥学生的长处，帮助他们树立信心。课后，及时开展教学反思，找出亮点，改正不足，及时调整。

　　作业批改，重质量，分级批阅，并登记备查。对于学习上有困难的学号僧，我耐心辅导，经常利用晚第三节仔细和周末自习辅导学生。我也在努力将所学的先进教学理论应用到教学实践中，积累了一些有益的经验。

　　初涉教育工作的我，还有很多理论知识要学习，还有很多教学和管理的技巧要学习。这一年里，我在教育教学工作和班主任工作方面都有了很大进步，我会继续努力做好本职工作，为了学校的发展出力，时值转正，特此申请工作转正，望领导给予批准。

　　此致

　　敬礼

本文档由站牛网zhann.net收集整理，更多优质范文文档请移步zhann.net站内查找